

КУРСЫ ВАЛЮТ  
(ЦБ, 04.03.2015)



\$1=



€1=



ЦЕНА НЕФТИ URALS (THOMSON REUTERS,  
03.03.2015, 19.00 МСК) \$59,45 ЗА БАРРЕЛЬ



ИНДЕКС РТС (МОСКОВСКАЯ БИРЖА,  
03.03.2015) 917,05 ПУНКТА



МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ  
РОССИИ (ЦБ, 20.02.2015) \$364,6 МЛРД

Девелопмент СУ-155 отложила расплату с кредиторами на 2,3 млрд рублей

# Первый дефолт



Владелец СУ-155 Михаил Балакин просит кредиторов повременить с оплатой

## АЛЕКСЕЙ ПАСТУШИН

На российском строительном рынке намечается первый в этот кризис дефолт. СУ-155 Михаила Балакина отказалась выкупить облигации на 2,3 млрд руб.

## Иск вместо денег

Группа компаний СУ-155 сообщила во вторник, что не станет выкупать по оферте облигации 05, 06 и 07 серий. Держатели предъявили к выкупу бумаги более чем на 2,3 млрд руб. По оценке компании, «большая часть уведомлений поступила от обладателей облигаций, получивших их с большим дисконтом». Так получилось из-за необоснованно рискованных операций финансовых партнеров ГК «СУ-155» с облигациями дочерней компании и неисполнения ими обязательств по сделкам РЕПО, объясняет компания. СУ-155 готовит иск в суд с целью

защиты своих интересов по этим сделкам.

Кроме плохих партнеров СУ-155 ссылается на кризис: «Текущая неблагоприятная экономическая конъюнктура (девальвация российского рубля, резкий рост ставок, резкое снижение спроса на жилье, приостановка расчетов с рядом бюджетополучателей, наложенные на ряд российских лиц и институтов санкции) спровоцировали форс-мажорную ситуацию для ГК «СУ-155».

СУ-155 изучает возможность реструктуризации облигаций и в ближайшее время выйдет с предложением инвесторам, заключает компания. Никаких подробностей (что за рискованные операции, кто держатели облигаций и т.п.) пресс-служба компании не добавила.

Пожоже, первоначальные держатели облигаций заложили их по сделкам РЕПО, но не смогли выкупить, а нынешние держатели по-

спешили воспользоваться офертой, чего не ожидали в компании, предполагает старший портфельный управляющий GHP Group Федор Бизиков. Облигации 05, 06 и 07 серий (по 1 млрд руб. каждая) были выпущены 26 февраля 2013 года. На сайте SBonds есть информация, что одним из первоначальных держателей был СБ Банк (в феврале у него отозвана лицензия). Получить комментарий у представителей банка не удалось. «В том, что держатели облигаций решили предъявить эмитенту к выкупу почти весь выпуск, нет ничего удивительного, – рассуждает Бизиков. – Общие экономические условия усложнились, условия рефинансирования изменились, и банкам нужны деньги, а перспективы строительной отрасли сегодня достаточно не радужны».

Организатором выпусков была компания «Урса Капитал». Ее президент Хачатур Мурадов сказал РБК, что, по его данным, СБ Банка

не было среди тех, кто предложил облигации к выкупу. «О финансовом состоянии СУ-155 можно судить по сайту арбитражного суда, – посоветовал Мурадов. – Со своей стороны могу сказать, что в среду мы будем встречаться с представителями СУ-155, для того чтобы обсудить возможные варианты реструктуризации облигационного займа».

Судя по базе Арбитражного суда Москвы, дела у СУ-155 идут в последнее время не очень. Только за последние 6 месяцев к компании было подано более 40 исков в общей сложности на 795 млн руб. С апреля по конец декабря прошлого года долг СУ-155 вырос с 19 млрд руб. (эту цифру Балакин называл в интервью «Коммерсанту») до примерно 25 млрд руб. (эту цифру во вторник объявила компания). Выручка группы в 2014 году превысила 106 млрд руб.

## Исследование

# Ввоз воспрещен

СТЕПАН ОПАЛЕВ

Конфронтация с Западом и девальвация рубля привели к падению импорта в Россию в 2014 году на \$29 млрд. РБК, проанализировав статистику ФТС, разобрался, каких зарубежных товаров стало меньше.

За год импорт в Россию сократился на 9,2%, или почти на \$29 млрд, – с \$315 млрд в 2013 году до \$286 млрд в 2014 году, следует из данных Федеральной таможенной службы (ФТС). Особенно сильным оказалось падение в четвертом квартале: ввоз товаров за три последних месяца сократился более чем на 19% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года и составил всего \$68,6 млрд. Из 20 крупнейших стран-импортеров 17 сократили поставки в долларовом выражении; увеличили поставки в Россию только США, Казахстан и Бразилия.

Основным фактором снижения импорта стала девальвация рубля, волны которой продолжались весь 2014 год, констатирует экономист центра макроэкономического анализа Альфа-банка Дмитрий Долгин. По его словам, заменить выпадающий импорт будет непросто: если во время кризиса 1998 года девальвация и падение импорта усилили внутренних производителей за счет задействования ранее не использовавшихся мощностей, то сейчас этот ресурс ограничен.

На падение импорта также повлияло снижение спроса – российский ВВП почти не рос, а также незначительный рост экономик основных торговых партнеров, к примеру крупнейшего импортера в Россию Китая, говорит директор Центра исследований международной торговли РАНХиГС Александр Кнобель.

Окончание на с. 2



Окончание на с. 16

Подписка: (495) 363-11-01

**РБК**  
ежедневная  
деловая  
газета

Ежедневная деловая газета РБК  
**Главный редактор:**  
Максим Павлович Солюс  
**Заместители главного редактора:**  
Петр Мироненко, Юлия Ярош  
**Выпуск:** Дмитрий Иванов  
**Руководитель фотослужбы:** Алексей Зотов  
**Фоторедактор:** Наталья Славгородская  
**Верстка:** Константин Кузниченко  
**Корректура:** Марина Колчак  
**Инфографика:** Олеся Волкова, Андрей Ситников

**ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК**  
**Шеф-редактор проектов РБК:**  
Елизавета Осетинская  
**Главный редактор rbc.ru**  
и **ИА РосБизнесКонсалтинг:** Роман Баданин  
**Заместители главного редактора:**  
Ирина Малкова, Владимир Моторин,  
Дмитрий Рыжов  
**Главный редактор журнала РБК:**  
Валерий Игуменов  
**Заместители главного редактора:**  
Мария Абакумова, Андрей Бабицкий,  
Анфиса Воронина  
**Арт-директор:** Илья Орлов  
**Руководитель фотослужбы:** Варвара Gladкая

**Руководители направлений – заместители главного редактора**  
**Банки и финансы:** Елена Тофанюк  
**Индустрия и энергоресурсы:** Петр Кирьян  
**Информация:** Игорь Терентьев  
**Медиа и телеком:** Юрий Синодов  
**Политика и общество:** Максим Гликин  
**Спецпроекты:** Елена Мязина  
**Экономика:** Дмитрий Коптюбенко

**Редакторы отделов**  
**Международная жизнь:** Иван Ткачев  
**Мнения:** Антон Шириков  
**Потребительский рынок:** Денис Пузырев  
**Свой бизнес:** Владислав Серегин

**Адрес редакции:** 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1  
**Телефон редакции:** (495) 363-1111, доб. 1177  
**Факс:** (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru  
**Адрес для жалоб:** complaint@rbc.ru

**Учредитель газеты:** ООО «РБК Медиа»  
Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-59174 от 3 сентября 2014 года.

**Издатель:** ООО «БизнесПресс»  
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1  
E-mail: business\_press@rbc.ru  
**Генеральный директор:** Екатерина Сон

**Корпоративный коммерческий директор:**  
Людмила Гурей  
**Коммерческий директор издательского дома «РБК»:** Анна Батыгина  
**Директор по рекламе товаров группы люкс:** Виктория Ермакова  
**Директор по рекламе сегмента авто:** Мария Железнова

**Директор по маркетингу:** Андрей Сикорский  
**Директор по распространению:** Анатолий Новгородов  
**Директор по производству:** Надежда Фомина

**Подписка по каталогам:**  
Агентство «Роспечать», подписной индекс: 19781  
Российская пресса, подписной индекс: 24698

**Подписка в редакции:**  
Телефон: (495) 363-1101  
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография» 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

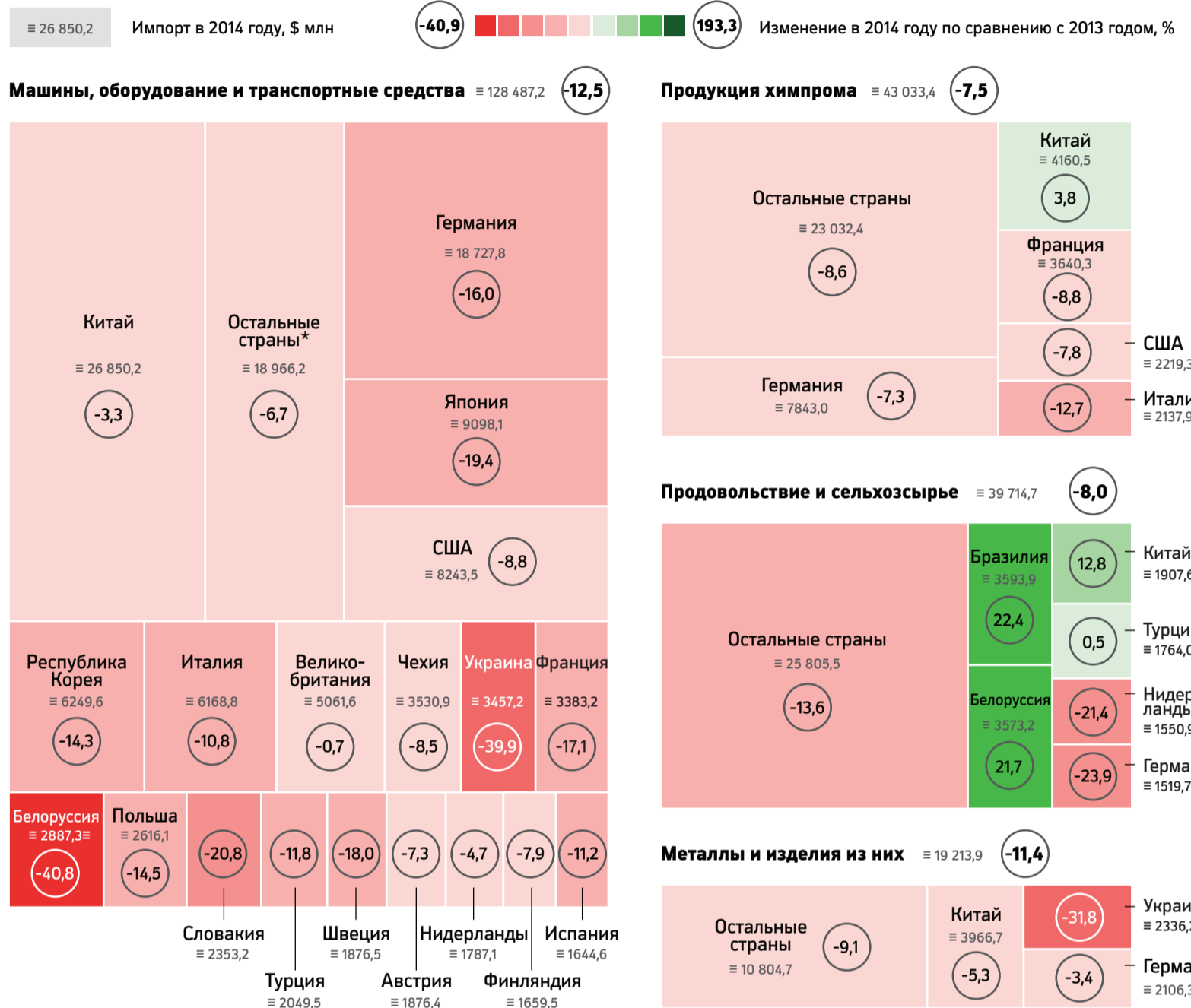
Заказ № 0621  
Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00  
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2015

## Что импортируется в Россию



\*В категорию «остальные страны» входят страны, импорт из которых в данной товарной отрасли не превышает \$1500 млн в год

## Как изменился импорт товаров в Россию

# Ввоз воспрещен

➔ Окончание. Начало на с. 1

Импорт в Россию товаров из Китая (его ВВП в 2014 году вырос всего на 7,4% – самый низкий показатель роста за 24 года) за 2014 год упал на 4,3%, а в четвертом квартале 2014 года по сравнению с четвертым кварталом 2013 года – и вовсе на 10,7%. Падение импорта из Китая, несмотря на декларируемый «разворот» России на Восток, показывает, что реальных условий для этого создано не было, и в целом падение внешнеторгового оборота с этой страной укладывается в рамки общей тенденции, указывает Кнобель.

Разнонаправленная динамика импорта из стран Таможенного союза объясняется тем, что в феврале в Казахстане произошла девальвация тенге, приведшая к росту импорта в Россию (ее эффект был нивелирован только в декабре), в то время как в Белоруссии подобного не было, говорит Кнобель. Падение импорта из Белоруссии в размере чуть более \$2 млрд почти полностью приходится на категорию машин и транспортных средств. Белоруссия искусственно пытается удержать курс своего рубля, поэтому закупки большегрузной техники, тракторов из этой страны

для России стали невыгодны, объясняет экономист из ВШЭ Дмитрий Болкунец.

После введения в августе Россией продуктовых контрсанкций эксперты предполагали, что импорт из стран СНГ может дополнительно вырасти за счет реэкспорта запрещенной продукции из стран Таможенного союза. Но эти ожидания не оправдались, указывает ведущий эксперт Центра развития ВШЭ Сергей Пухов: импорт товаров санкционных категорий из Белоруссии сократился в четвертом квартале 2014 года к аналогичному периоду 2013 года почти на 11%, из Казахстана – на 22% (рост импорта из Казахстана за год пришелся в основном на категории машин, металлов и минеральных продуктов).

### Главные жертвы

Наибольшее падение испытала самая крупная категория импорта – машины и оборудование: их ввоз в денежном выражении сократился на 12,5%. Сильнее всего, более чем на 20%, «просели» транспортные средства, грузовая и сельскохозяйственная техника. В самой большой категории ввозимой техники – транспортные средства и их части – падение составило более 21% (до \$31,2 млрд), при этом в четвертом

**Предполагалось, что импорт из стран СНГ может дополнительно вырасти за счет реэкспорта запрещенной продукции из стран Таможенного союза, но эти ожидания не оправдались**

квартале – более чем на 41%. Импорт легковых автомобилей – самой крупной группы в этой категории – сократился на 22,6% (до \$13,15 млрд), при этом в четвертом квартале падение достигло 36,7%. Части и кузова легковых автомобилей (вторая и третья группы) «пропались» почти на 19% за год (в сумме до \$12,6 млрд).

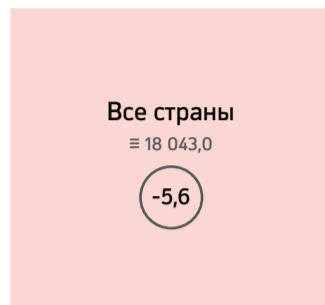
По словам директора аналитического агентства «Автостат» Сергея Целикова, импорт легковых автомобилей в 2014 году составлял около 30% всего рынка, еще около 40% пришлось на собираемые из импортных составляющих автомобили. В 2015 году снижение импорта уменьшит конкуренцию на рынке, что приведет к дальнейшему росту цен на производимые в России автомобили, в целом сейчас можно прогнозировать 40-процентное снижение рынка в 2015 году, говорит он (по данным «Автостата», за 2014 год рынок новых легковых автомобилей сократился на 18,1%, в денежном выражении до \$60,8 млрд).

Больше остальных – почти на 25% по сравнению с предыдущим годом – сократились поставки строительной техники, рассказывает директор по развитию российского подразделения

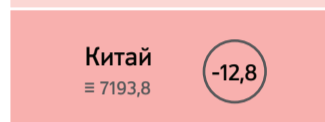
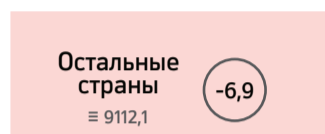
## Как изменился импорт продуктов, попавших под российские «контрсанкции»

● Изменение в IV квартале 2014 по сравнению с IV кварталом 2013 года ■ IV квартал 2014 года, все страны ■ IV квартал 2013 года, все страны

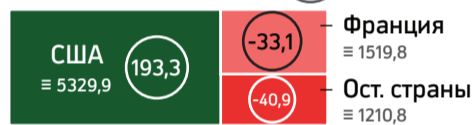
### Остальные товары



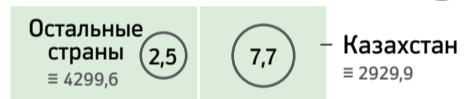
### Текстиль и обувь



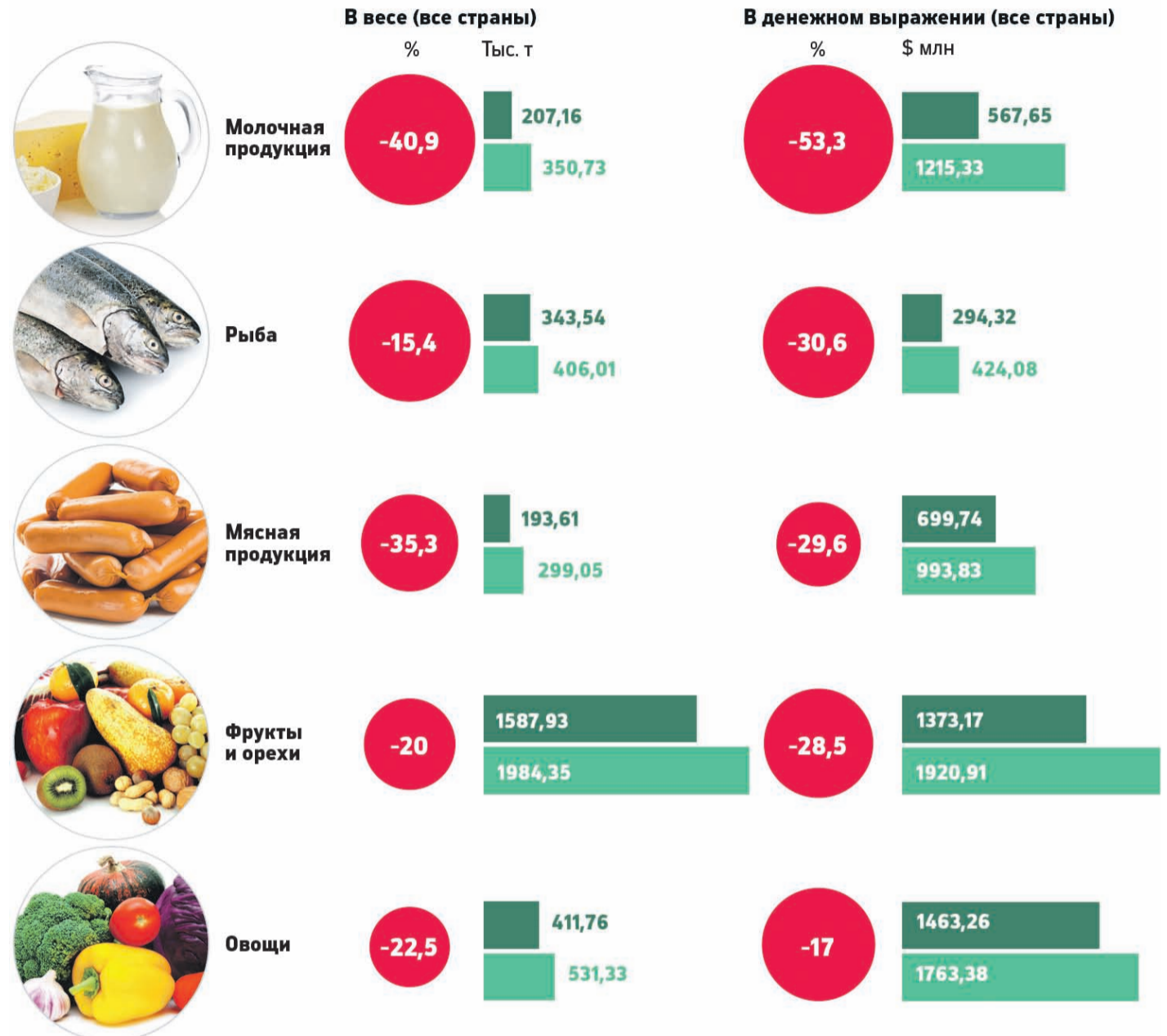
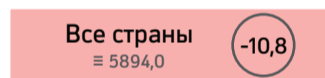
### Секретный код



### Минеральные продукты



### Древесина, бумага



Источник: ФТС

Источник: ФТС Фото: Lori

компания JCB (британский производитель строительной и сельхозтехники) Сергей Харитонов: из-за экономического кризиса, девальвации рубля и сократившихся возможностей финансирования строительных проектов – сначала из-за санкций, а затем из-за резкого роста стоимости заемных средств на внутреннем рынке. В то же время из-за продуктовых контрсанкций сельхозпроизводители стали наращивать мощности, и в сегменте сельхозтехники JCB удалось как минимум не сократить объемы поставок.

Коммерческий директор компании «Скания-Русь» Сергей Яворский поясняет, что резким падением ввоза грузовой техники рынок также обязан санкциям на импорт продуктов из Европы. «Автоперевозчики вынуждены не только перестраивать маршруты и искать новых заказчиков, но и откладывать расширение своего автопарка», – поясняет он.

Единственная крупная группа товаров в этой категории, в которой объем импорта не снизился, – компьютеры и их комплектующие: в 2014 году их было ввезено почти на \$9,9 млрд, т.е. на 9% больше, чем годом ранее, при этом в четвертом квартале рост составил бо-

**Сокращение импортных поставок еды успели ощутить большинство россиян: только по данным Росстата, рост цен на продовольственные товары в 2014 году составил 15,4%**

лее 27%. Это расходится с данными о продажах, указывает заместитель директора ITResearch Василий Мочар: падение в категории ноутбуков за год составило почти 24% (5,45 млн штук), по десктопам – 16% (3,17 млн штук). По планшетах, по предварительным данным, в 2014 году также ожидается падение до 5%.

Объяснение увеличения объемов может состоять в том, что импортеры стали более ответственно относиться к декларированию и уменьшению доли «серого» ввоза, поясняет старший аналитик IDC Russia Наталья Виноградова. В последний год на рынке действительно усилился таможенный надзор, и значительная часть поставщиков перешли на схемы прямой поставки, подтверждает директор по связям с общественностью отраслевой ассоциации РАТЭК Антон Гуськов. В 2014 году таможенники усиленно проверяли склады, с которых распределяется товар для интернет-магазинов, это могло заставить импортеров декларировать товар «вбелую», добавляет источник РБК на рынке компьютерной техники.

Несмотря на то что, например, импорт в категории станков и инструментов не сократился (+1,5% за год),

промышленники поясняют, что это эффект отложенного падения. Источник РБК на одном из оборонных предприятий поясняет, что с введением санкций его компания вообще не может покупать за границей оборудование, но по старым контрактам импорт продолжался. «Срок изготовления сложных станков – от года до трех, поэтому в прошлом году поступало оборудова-

ние, заказанное еще в 2011–2013 годах», – объясняет он.

С точки зрения развития инноваций и экономики важно, что значительно упал импорт инвестиционных товаров, служащих для замены и улучшения основных средств предприятий, указывает ведущий эксперт Центра развития ВШЭ Сергей Пухов. По подсчетам РБК, падение импорта инвестиционных

### Против течения

Одной из показавших рост категорий импорта стали товары, проходящие под «секретным кодом». К ним относятся как военные, так и гражданские товары, ввоз которых, по мнению властей, может оказать влияние на национальную безопасность и потому является государственной тайной. Резкий скачок за год – почти

на \$3,5 млрд – был зафиксирован в торговле с США (без учета этой категории общий импорт из этой страны сократился бы на 10,3%, с \$14,6 млрд до \$13,1 млрд). Источники газеты «Коммерсантъ», близкие к американской администрации, в декабре 2014 года указывали, что часть повышения по «секретным кодам» приходится

на контракт «Аэрофлота» с компанией Boeing, поставившей российскому авиаперевозчику шесть Boeing 777-300 ER (стоимость заключенной в 2011 году сделки, в которую входило восемь воздушных судов, составляла \$1,156 млрд; позже «Аэрофлот» договорился об опционе еще на восемь таких же самолетов).

→ товаров составило более \$8,6 млрд, или 13,8% к 2013 году, т.е. выше, чем в целом. Большая часть инвестиционных средств в России сейчас приходится на российский капитал, и этот спад показывает, что российский бизнес либо не видит сфер для вложений, либо просто боится, говорит вице-президент «Деловой России» Виталий Сурвилло.

### Меньше товаров и лекарств

В 2014 году импорт товаров, поставляемых непосредственно для продажи конечным потребителям, сократился более чем на 10%, при этом в четвертом квартале падение достигло почти 20%. К примеру, обсуждаемое в правительстве сокращение закупок импортных лекарств начало происходить само собой – в четвертом квартале 2014 года в Россию ввезено на 21% меньше лекарств (в денежном выражении), чем в четвертом квартале 2013 года, а в целом за год ввезено на 13% меньше фармацевтической продукции.

«Во многих случаях провал импорта может говорить об импортозамещении, но лишь в теории. Для создания новых мощностей нужны инвестиции, которых нет»

Снижение поставок фармацевтической продукции происходило из-за валютных колебаний: импортеры боялись ввозить большие партии лекарств и пользовались сформированными запасами, говорит директор Центра социальной экономики, член общественного совета при Минздраве Давид Мелик-Гусейнов. В 2015 году объем поставок импортных лекарств будет еще на 15–20% меньше, прогнозирует он. По данным аналитического агентства DSM Group, импортные лекарства составляют около 75% рынка продаваемых в России лекарств в стоимостном выражении.

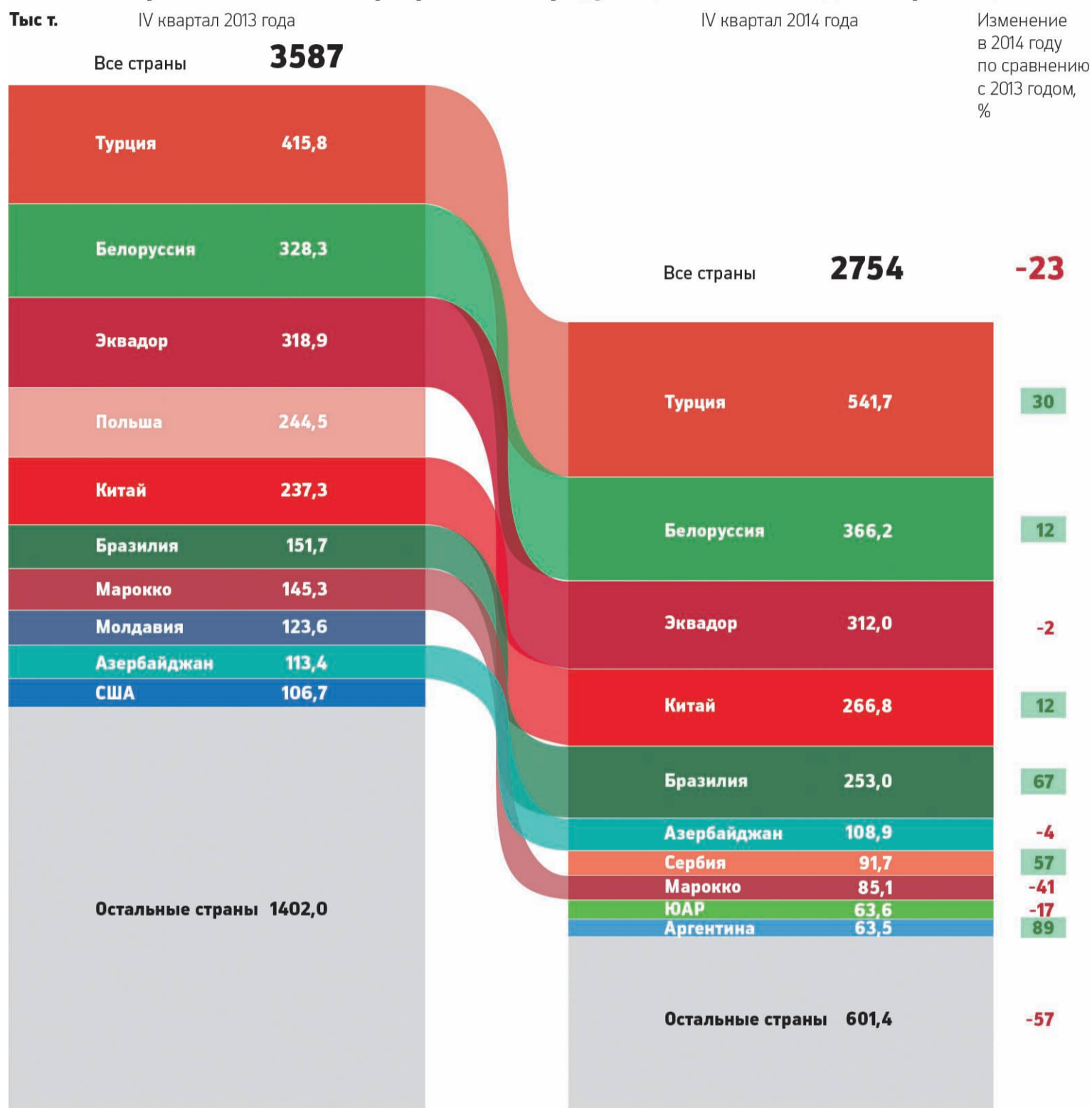
Спрос на лекарства менее эластичен, чем на другие потребительские товары, сильного снижения импорта ожидать не стоит, говорит аналитик БКС Марат Ибрагимов. А одежда и обувь не относятся к товарам первой необходимости, поэтому падение их импорта ожидаемо, указывает Ибрагимов. Импортная обувь достигает 70% рынка, при этом в произведенной в России обуви доля импорта также высока, говорит представитель компании «Обувь России» Наталья Паули. «Мы сократили импорт на 20% в январе 2015 года. Это связано с тем, что мы переориентируемся на российских поставщиков, наращиваем объемы собственного производства. Также в 2015 году мы ожидаем сокращение спроса на 15–20% в среднем по рынку», – говорит она. По словам Паули, полное импортозамещение на обувном рынке невозможно, поскольку развитие обувной промышленности ограничено из-за отсутствия в России рынка сырья и комплектующих.

### Меньше продуктов

Сокращение импортных поставок еды успели ощутить большинство россиян: только по данным Росстата, рост цен на продовольственные товары в 2014 году составил 15,4%. За январь 2015-го – еще на 5,7%.

Подсчеты РБК показывают, что в целом в 2014 году поставки продовольствия (без учета сельхозсырья) в стоимостном выражении сократились на 9% (с \$39 млрд до \$35,4 млрд), а в весе – на 7%. Основной удар ожидае-

## Из каких стран в Россию импортировались продукты, попавшие под «контрсанкции»



Источник: ФТС

мо пришлось на подпадавшие под антисанкции продукты: если поставки незапрещенной еды сократились всего на 5%, то санкционной – на 13%. В четвертом квартале 2014 года падение импорта продовольствия было еще более драматичным и составило 24,6% (с \$11,7 млрд до \$8,8 млрд), при этом падение в категории санкционных продуктов составило 30,6% (с \$6,3 млрд в четвертом квартале 2013 года до \$4,4 млрд в четвертом квартале 2014 года). При этом нескольким странам – прежде всего Бразилии, Чили и Сербии – удалось заработать на российском эмбарго, хотя полностью возместить падение импорта с других направлений они не смогли.

«Во многих случаях провал импорта может говорить об импортозамещении, но лишь в теории. Можно увеличить загрузку мощностей, где возможно, но без изменения качества и при росте цен. Для создания новых мощностей нужны инвестиции, которых нет. Для отдельных видов производства, таких как сельское хозяйство, важен технологический процесс, при котором импортозамещение возможно не ранее чем через 3–5 лет, а это большие риски для инвесторов, поскольку в краткосрочной перспективе ситуация слишком неопределенная. В 2015 году снижение импорта ожидается на уровне 35–45%», – резюмирует Пухов. ▣

## Основные группы импорта машин, оборудования и транспортных средств

	2014 год	Изменение к 2013 году	IV кв. 2014 года	Изменение к IV кв. 2013 года
<b>Транспортные средства, их части</b>	<b>31 206</b>	<b>-21,9%</b>	<b>6059</b>	<b>-41,3%</b>
Япония*	5546	-22,7%	1209	-24,4%
Германия	5293	-27,8%	918	-51,5%
США	3102	-3,2%	720	-22,7%
Южная Корея	2710	-21,1%	430	-48,2%
Китай	2157	-7,3%	430	-30,7%
<b>Грузовая и сельскохозяйственная техника</b>	<b>11 321</b>	<b>-22,3%</b>	<b>2354</b>	<b>-30,8%</b>
Германия	2346	-17,5%	525	-27,5%
<b>Компьютеры, комп. оборудование, мониторы</b>	<b>9868</b>	<b>8,6%</b>	<b>3191</b>	<b>27,6%</b>
Китай	4505	12,6%	1572	43,5%
<b>Телефоны</b>	<b>8213</b>	<b>6,9%</b>	<b>2602</b>	<b>6,7%</b>
Китай	5200	10,9%	1745	10,3%
<b>Двигатели</b>	<b>6351</b>	<b>-13,2%</b>	<b>1269</b>	<b>-37,9%</b>
<b>Нагреватели</b>	<b>4943</b>	<b>3,8%</b>	<b>1430</b>	<b>0,9%</b>
<b>Станки, инструменты</b>	<b>4592</b>	<b>1,5%</b>	<b>1180</b>	<b>0,8%</b>
<b>Медтехника</b>	<b>3962</b>	<b>-6,2%</b>	<b>1367</b>	<b>-0,2%</b>
<b>Насосы</b>	<b>3888</b>	<b>-16,4%</b>	<b>872</b>	<b>-33,6%</b>
<b>Теле- и радиоаппаратура</b>	<b>3771</b>	<b>-16,4%</b>	<b>1082</b>	<b>-18,2%</b>
<b>Остальные машины, оборудование, ТС</b>	<b>39 906</b>	<b>-11,1%</b>	<b>10 314</b>	<b>-18,8%</b>

\*Здесь и далее указаны страны с объемом импорта более \$2 млрд

Источник: ФТС, расчеты РБК

Кто выиграл и кто проиграл от сокращения госрасходов

# Минус 2% бюджета

ПЕТР НЕТРЕБА

Секвестр бюджета на 2015 год в разной степени затронул интересы министерств и ведомств. В числе проигравших Росавиация и Минприроды. А МИД из-за девальвации рубля получит на 32,6% больше.

Во вторник Минфин опубликовал на портале regulation.gov.ru проект изменений в федеральный бюджет на 2015 год. Общее сокращение расходов оценивается чуть более чем в 1 трлн руб. Но дополнительные траты, связанные с обесцениванием рубля и необходимостью проиндексировать выплаты пенсионерам и военнослужащим на уровень фактической инфляции, смазали эффект от секвестра. В результате общие расходы уменьшатся всего на 298 млрд руб.

Сокращение нельзя назвать равномерным (ранее предполагалось линейное сокращение расходов на 10%). Ведомства теряли деньги явно пропорционально своим лоббистским возможностям. Министр финансов Антон Силуанов, представляя основные параметры бюджета 2 марта, говорил, что в бюджете силовика занимают до 40% всех расходов. Еще около 35%, по его словам, – это социальный блок и дотации Пенсионному фонду. «Поэтому особо сильно здесь не разбежишься», – признался он. Выросший курс доллара потребовал даже увеличивать расходы МИДа и Минфина, связанные с внешними обязательствами. Доходы МИДа поэтому выросли на 32,6%, Минфина – на 7%.



Сокращение бюджета нельзя назвать равномерным

Расходы ФСБ в 2015 году сократятся только на 2,9%, расходы Минобороны – на 3,7%. В целом секвестр 2015 года не превысил 2%. Основное сокращение расходов Минфин переносит на 2016–2017 годы, причем в наиболее жесткой форме – в 2017 году, поскольку в 2016 году министерство согласно потратить из Резервного фонда на расходы 1,16 трлн руб.

Доходы в новой редакции бюджета-2015 сокращаются куда значительнее, чем расходы, – на 2,6 трлн руб.: с 15 трлн до 12,5 трлн руб. Возникающую из-за этого дыру в бюджете в 2,76 трлн руб. (3,8% ВВП) Минфин

намерен закрывать деньгами Резервного фонда. В результате к 2017 году в фонде останется всего 519 млрд руб. Наполняться вновь он будет только в том случае, если цена нефти отрастет до \$70 за баррель.

Силуанов не скрывает, что более радикальное сокращение расходов и тем более их неувеличение станет возможным только после исчерпания резервов. Пока бюджетные проектировки это не показывают. Минфин предлагает зафиксировать такой курс прежде всего в основных направлениях деятельности правительства (ОНДП), которые в понедельник рассматрива-

ли на совещании у премьера Дмитрия Медведева.

В ОНДП Силуанов предлагает зафиксировать отказ от пропорционального секвестра, который с трудом соблюдается и в 2015 году. Вместо этого предлагается перейти «к осмысленному выбору приоритетов, сокращению статей бюджета с учетом оценки их макроэкономического эффекта», говорится в проекте документа, с которым удалось ознакомиться РБК.

Политике Минфина средства Резервного фонда можно использовать только для смягчения бюджетного маневра, который позволит отойти от сложившейся в последние годы практики, когда постоянный рост расходов составлял около 1 трлн руб. в год. Идея, которая должна быть распространена на весь трехлетний бюджетный цикл, – заморозить расходы на уровне 2015 года (чуть более 15 трлн руб.).

Одна из главных целей проекта ОНДП – добиться бездефицитного бюджета к 2017 году. Силуанов настаивает на том, что в течение трех лет необходимо провести структурные реформы, они позволят снизить расходы, «которые мы потянуть не сможем». Предлагается оптимизировать социальные обязательства, провести пенсионную реформу и корректировать расходы на бюджетников так, чтобы зарплаты росли с учетом роста производительности труда.

Проект поправок в текущий бюджет правительство намерено утвердить уже 5 марта. Изменение ОНДП запланировано на 20 марта, только после этого Минфин начнет формировать подходы к правилам бюджета на 2016 и 2017 годы.

## Какие ФЦП, министерства и ведомства могут пострадать больше и меньше всего от изменения финансирования в 2015 году

	Изменение финансирования, млн руб.	Оставшееся финансирование, млн руб.	Изменение, %
<b>Меньше всего</b>			
ФЦП «Жилище»	-6,9	38 680,7	-0,02
ФЦП «Развитие гражданской авиационной техники России»	-1106,8	44 826,6	-2,41
ФЦП «Совершенствование системы комплектования должностей военнослужащими, переведенными на военную службу по контракту»	-323,5	12 911,5	-2,44
ФЦП «Юг России»	-534,9	14 814,0	-3,48
ФЦП «Обеспечение ядерной и радиационной безопасности»	-1474,6	18 838,9	-7,26
<b>Больше всего</b>			
ФЦП «Чистая вода»	-2000,0	0,0	-100
ФЦП «Модернизация единой системы организации воздушного движения Российской Федерации»	-1847,7	715,9	-72,07
ФЦП «Экономическое и социальное развитие Дальнего Востока и байкальского региона»	-17 995,1	19 262,1	-48,3
ФЦП развития Калининградской области	-3180,2	8399,9	-27,46
ФЦП «Охрана озера Байкал и социально-экономическое развитие байкальской природной территории»	-1047,0	3084,2	-25,34

	Изменение финансирования, млрд руб.	Оставшееся финансирование, млрд руб.	Изменение, %
<b>Меньше всего</b>			
Министерство иностранных дел	18,88	76,76	32,6
Федеральное агентство по делам сотрудничества независимых государств, соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству	0,72	3,48	26
Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству	0,08	0,7	12,9
Министерство финансов	313,26	4761,52	7
Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки	0,07	1,87	3,7
<b>Больше всего</b>			
Федеральное агентство воздушного транспорта	-30,61	68,79	-30,8
Российский гуманитарный научный фонд	-0,44	1,60	-21,6
Министерство природных ресурсов и экологии	-4,06	18,54	-18
Федеральное архивное агентство	-0,32	1,52	-17,2
Федеральное агентство по туризму	-0,92	4,46	-17,1

Источник: проект поправок в бюджет на 2015 год (Минфин)

**Парковка** Регионам придется сверяться с ФТС при определении стоимости «вывоза» автомобиля

# Тариф для эвакуаторов

АЛИСА ШТЫКИНА

Регионы ограничат в праве устанавливать произвольные тарифы на эвакуацию и хранение машин на спецстоянках. Их обяжут сверяться с методическими указаниями Федеральной службы по тарифам.

Комиссия правительства по законопроектной деятельности одобрила поправки в ст. 27.13 Кодекса об административных правонарушениях («Задержание транспортного средства»). Сейчас согласно ч. 10 этой статьи расходы по эвакуации и хранению автомобиля на спецстоянке «осуществляются в порядке, устанавливаемом законами субъектов РФ».

«**В каждом регионе своя стоимость, которую определяют местные комитеты по тарифам**

«[Эта] формулировка не дает четкого ответа на вопрос о том, кем и на основании каких нормативных правовых актов должна определяться стоимость расходов», – говорится в пояснительной записке к проекту (есть у РБК). Поправки дадут регионам право рассчитывать стоимость перемещения и хранения задержанного транспорта только в соответствии с методическими указаниями Федеральной службы по тарифам (ФСТ). Они будут разработаны в ближайшее время, пояснил РБК представитель ФСТ.



ФОТО: Сергей Бобылев/ТАСС

**В ближайшее время стоимость эвакуации может измениться**

Без конкретной методики каждый начинает считать так, как ему удобно, говорит региональный представитель Федерации автовладельцев России по Татарстану Рамиль Хай-

руллин. «Нужен единый знаменатель, допустимые коэффициенты, но не более того, это давно надо было сделать. Иначе получается, что в каждом регионе своя стоимость, кото-

рую определяют местные комитеты по тарифам», – отмечает эксперт.

Правовая неопределенность породила многочисленные обращения граждан в суды, которые приняли

**Трудовое право** В Госдуме отказались от идеи запрещать работу не по специальности

# Полезные профстандарты

СВЕТЛАНА БОЧАРОВА

**Законопроект о профстандартах значительно смягчен ко второму чтению. Обязательными будут требования лишь к тем специалистам, которым и сейчас необходима определенная квалификация, – врачам, учителям, пилотам самолетов.**

Работодатели будут обязаны применять профессиональные стандарты к работникам только в случаях, специально оговоренных Трудовым кодексом (ТК), федеральными законами и приказами профильных министерств, следует из текста доработанного ко второму чтению законопроекта о профстандартах (есть у РБК). Требования к квалификации работников и характеристики, предусмотренные профстандартами, но не указанные в ТК, законах или приказах министерств, будут применяться работодателями только в качестве основы для определения требований к квалификации своих

работников с учетом особенностей конкретного производства. Правило будет одинаково относиться и к государственному сектору, и к коммерческому – разграничения поправки не предусматривают.

**Опасения на рынке**

Сделать профстандарты обязательными для государственного сектора экономики президент Владимир Путин предложил в декабре 2013 года. Из его слов следовало, что рано или поздно профстандарты станут обязательными для всех участников рынка – и для госсектора, и для коммерческих предприятий, говорили позже депутаты Госдумы.

Первоначальный вариант законопроекта, внесенный в Госдуму правительством, предусматривал обязательное применение профстандартов только к работникам предприятий госсектора. Но ко второму чтению Минтруд предложил распространить норму и на коммерческие предприятия – с 1 января 2020 года (для госсек-

тора правило должно было вступить в силу с 1 января 2016 года). Из публикаций СМИ о том варианте поправок следовало, что будет введен запрет на работу не по специальности.

Планы министерства вызвали панику на рынке и даже в отдельных министерствах. Категорически против обязательного применения стандартов выступил замминистра связи Алексей Волин: правило «абсолютно неприемлемо в медиасфере», где больше 50% работников имеют дипломы филологов, историков, социологов, юристов. От имени министерства он обещал потребовать пересмотра утвержденных ранее профстандартов для журналистов, если закон будет принят в соответствии с планами Минтруда.

Комитет по труду и первоначальному подходу не согласился, и документ был существенно доработан при участии профсоюзов и РСПП. «Теперь обязательность применения профстандартов определяется, по сути, не этим документом, а наличием обязательных требований в базовых, профильных за-

**Профстандарты не будут распространяться на те профессии, к которым сейчас нет специальных требований**

конах: если они есть сейчас, то они уже обязательны к выполнению, если нет – то нет», – пояснила РБК председатель комитета Госдумы по труду Ольга Баталина. Никаких новых обязательств после принятия закона у работодателей не появится, добавила она.

Сейчас обязательные требования к квалификациям установлены, в частности, для врачей, фармацевтов, педагогов, пилотов, диспетчеров гражданской авиации.

**Польза для образования**

Новая редакция закона закрепляет связь между профессиональными и образовательными стандартами: поправки в закон об образовании обяжут формировать государственные образовательные стандарты на основе профстандартов, а те должны будут учитываться при разработке профессиональных образовательных программ. Государственные образовательные стандарты должны быть приведены в соответствие с профстандартами в течение года со

## Украина Рада изменила пенсионное законодательство по требованию МВФ Пенсии в обмен на кредиты

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ

**Парламент Украины, сокративший в понедельник пенсии работающим пенсионерам, во вторник продолжил рассматривать правительственные предложения, направленные на получение помощи от МВФ.**

Во вторник Национальная комиссия Украины по госрегулированию рынка электроэнергетики повысила минимальный тариф для населения на газ в 3,3 раза, до 3600 грн за 1 тыс. куб. м (около \$132). Такая цена будет действовать на объем до 200 куб. м в месяц и только в отопительный сезон (с 1 октября по 30 апреля), пишет Интерфакс-Украина. Цена на газ в среднем для населения повысилась на 285%, что соответствует положениям меморандума между кабинетом министров Украины и Международным валютным фондом (МВФ).

За день до этого Верховная рада на внеочередном заседании приняла пакет правительственных поправок, подготовленных во исполнение требований фонда: были изменены бюджет страны на 2015 год, пенсионное, таможенное и налоговое законодательство. Рассмотрение поправок предварило выступление премьер-министра Украины Арсения Яценюка. Он напомнил, что МВФ и страны «Большой семерки» обещали Украине \$25 млрд, из которых \$17 млрд – «это непосредственная финансовая помощь», но для этого стране придется пойти на ряд жестких реформ. Средства пойдут на погашение внешнего долга, пополнение золотовалютных резервов, что даст возможность стабилизировать валюту, и структурные реформы. Сейчас, по словам премьер-министра, основной вызов в экономике – падение гривны, что приводит к росту инфляции. Гривна за 2014 год обесценилась на 62%, наминает Bloomberg, в новом году ее падение продолжилось. Девальвацию Яценюк связал с войной и недоверием населения к экономике – граждане закрывают вклады в банках и покупают валюту.

Программа помощи Украине сроком на четыре года ожидает одобрения МВФ. Совет директоров фонда соберется 11 марта для обсуждения пакета помощи. Исполнение условий для получения кредита МВФ приведет к тому, что инвесторы будут охотнее инвестировать в Украину, заявил Bloomberg Йан Хейг,

партнер-основатель американской Firebird Management LLC.

**Рост цен на газ и сокращение пенсий**  
Предложение внести поправки в Налоговый кодекс, повышающие рентную плату за газ, добытый с глубины до 5 км, с 20 до 70% и реализуемый для нужд населения, больших разгласий у депутатов не вызвало и было поддержано с первого раза. Правительство объясняло необходимость решения тем, что «вследствие роста цен, по которым будет закупаться добытый природный газ у газодобывающих предприятий, будет расти их доход». Однако предложения правительства по изменению пенсионного законодательства вызвало ожесточенные споры. Кабмин Украины предложил несколько мер для сокращения дефицита Пенсионного фонда с 1 марта на 3,9 млрд грн: сокращение на 15% пенсий для работающих пенсионеров (мера должна действовать до января 2016 года); отказ от выплаты пенсий прокурорам, судьям и депутатам, если они продолжают работу на прежних должностях; постепенное повышение пенсионного возраста на пять лет для льготных категорий (это привело бы к повышению льготного пенсионного возраста для женщин до 50 лет); изменение формулы расчета пенсии – не по средней зарплате за три последних года перед выходом на пенсию, а за 2012–2014 годы.

Председатель Верховной рады Владимир Гройсман четыре раза выносил на голосование поправки, однако они не получали требуемых 226 голосов. После четвертой попытки Гройсман объявил перерыв. Собравшись заново, депутаты все же приняли поправки. «Парламент прошел тест на ответственность», – заявил председатель парламента. Яценюк в ответ назвал его лучшим председателем Рады.

Украинский экономист Александр Охрименко сомневается в том, что дефицит Пенсионного фонда можно будет закрыть за счет невыплаты части пенсии работающим пенсионерам, экономия слишком незначительная, однако решение о расчете пенсии исходя из зарплаты за три года с 2012 по 2014 год считает обоснованным – дискуссии по этому вопросу начались еще во время президентства Леонида Кучмы. Предложенные правительством меры вряд ли серьезно изменят положение в экономике, главная цель правительства – вырвать кредит МВФ, однако гарантий его получения нет, несмотря на все усилия правительства, говорит Охрименко. ▣

сторону автовладельцев и признали «незаконность действий органов исполнительной власти субъектов по установлению размера платы за перемещение и хранение», говорит-ся в пояснительной записке к проекту ФСТ.

в этом нет логики, только желание как можно больше заработать на эвакуации», – уверен он.

В Москве новая система расчета стоимости эвакуации автомобилей заработала 15 сентября 2013 года. До этого автомобили нарушителей

### «**Москва привязала стоимость эвакуации к мощности двигателя автомобиля, а не к весу машины, в этом нет логики**»

Внимание к проблеме обострилось в октябре прошлого года, когда в СМИ обсуждалась новость об автомобилисте Константине Алтухове, который почти сутки просидел в своем автомобиле, чтобы не дать его эвакуировать на окраине Москвы. На прошлой неделе другой владелец эвакуируемого автомобиля в ходе конфликта с водителем эвакуатора захватил управление эвакуатором и выехал на Красную площадь.

Первый замглавы комитета Госдумы по конституционному законодательству и госстроительству Вячеслав Лысаков («Единая Россия») поддерживает предложение отказать разработку порядка эвакуации и оплаты федеральному правительству. «В правительстве есть ФСТ, которая может определить общие критерии для регионов, в том числе исходя из числа жителей населенного пункта. Многие регионы не знают, кто и как должен заниматься этим вопросом. Например, Москва привязала стоимость эвакуации к мощности двигателя автомобиля, а не к весу машины,

эвакуировала Городская служба перемещения транспортных средств (ГСПТС) – бесплатно. Их владельцы оплачивали штраф за неправильную парковку (в Москве – 3 тыс. руб.) и стоимость хранения автомобиля на штрафной стоянке (40 руб. в час). Сейчас стоимость эвакуации рассчитывают исходя из мощности двигателя (от 3 тыс. до 5 тыс. руб.) плюс штраф 3 тыс. руб.

Депутаты предлагают разрешить эвакуировать только те машины, которые мешают дорожному движению: с пешеходных тротуаров, остановок общественного транспорта, тоннелей, трамвайных путей, «зебры» (то есть оставить только составы ст. 12.19 КоАП («Нарушение правил остановки или стоянки транспортных средств»), а составы ст. 12.16 КоАП из эвакуации исключить), пояснил Лысаков. Законопроект прошел первое чтение в декабре прошлого года, обсуждение поправок ко второму чтению в комитете Госдумы назначено на 16 марта. ▣

дня вступления закона в силу, сказано в итоговой версии законопроекта.

«Доработанная версия законопроекта в наибольшей степени отвечает потребностям рынка труда: с одной стороны, появляются единые ориентиры для системы образования и работодателей в части того, каким должен быть конкретный специалист, и задается общий вектор движения к подготовке такого специалиста, с другой – рынок труда этими ориентирами не ломается. В этом смысле профстандарты скорее в помощь работодателю, чем в нагрузку», – считает Баталина.

Прежде чем иметь специалиста на рынке, его нужно обучить, поэтому нормы жестко прописаны для системы образования, которая должна перенастроиться и преодолеть разрыв с рынком труда, перестать готовить специалистов, которых предстоит переучивать, но для работодателей жестких требований нет – у них останется свобода действий применять профстандарт с учетом специфики своей деятельности, поясняет депутат.

Баталина надеется, что такой подход будет поддержан и профсоюзами, и работодателями.

Переход на профессиональные стандарты – даже рекомендательные – будет проходить плавно: работодатель должен будет учитывать профстандарты при доработке своих внутренних документов, при формировании программ переаттестации, переобучения работников, поясняет другой думский собеседник РБК.

Закон вступит в силу для всех категорий работодателей одновременно, это может произойти уже в этом году: ранее Баталина говорила, что рассчитывает на принятие документа в марте или апреле. Декабрьский вариант поправок предполагал вступление закона в силу с 1 января 2016 года для госсектора и с 1 января 2020 года для коммерческого. В доработанном варианте законопроекта сроки его вступления в силу специально не оговорены – это означает, что он вступит в силу по общему правилу, через 10 дней после подписания президентом. ▣

### Учетная ставка – 30%

**Ради курса гривны**  
3 марта Национальный банк Украины (НБУ) увеличил учетную ставку и ставку рефинансирования с 19,5 до 30% годовых с 4 марта. «Те ограничения, которые мы вводим, и та монетарная политика, которую мы объявляем, дадут нам все основания думать, что мы очень быстро начнем возвращаться к нашему фундамен-

тальному уровню [курса гривны]. Мы этот уровень видим где-то от 20 до 22 [гривен за доллар]», – цитирует Интерфакс-Украина главу НБУ Валерию Гонтареву.

**Впервые с 2000 года**  
Гонтарева добавила, что НБУ сделает все, чтобы нового обвала на валютном рынке не произошло: «Нацбанк примет все необхо-

димые меры, чтобы у нас такое больше не происходило. Гонтарева виновата в обвале гривны, как стюардесса в катастрофе самолета». С 13 ноября 2014 года НБУ поднял учетную ставку с 12,5 до 14%, а с 6 февраля 2015-го – с 14 до 19,5%. Выше нынешнего уровня (30%) учетная ставка НБУ в последний раз была в 2000 году.



Очередь из желающих проститься с Борисом Немцовым растянулась почти на километр



На церемонию пришли вице-премьер Аркадий Дворкович (слева), руководитель аппарата правительства Сергей Приходько (справа) и пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова (на заднем плане)



На прощании был бывший министр финансов Алексей Кудрин



В Сахаровском центре также побывали бывший глава «Менатеп» Платон Лебедев и бизнесмен Михаил Прохоров

**Убийство Немцова** Тысячи людей пришли на панихиду по оппозиционному политику

# «Герои не умирают»

**ФАРИДА РУСТАМОВА,  
ПОЛИНА ХИМШИШВИЛИ**

**В Сахаровском центре прошла панихида по Борису Немцову. Очередь к месту церемонии растянулась на километр, сотни людей не успели попрощаться с политиком.**

Очередь перед центром растянулась от набережной Яузы до станции метро «Курская». Церемония длилась четыре часа, все это время родственники – мать Дина Эйдман, вторая жена Екатерина Одинцова и дети Немцова – стояли у гроба. Церемонию прощания вел журналист Павел Шеремет. Ближайшие соратники Немцова по партии «РПР-Парнас» Илья Яшин и Михаил Касьянов, адвокат Генри Резник, экс-сопредседатель «РПР-Парнас» Владимир Рыжков все последние дни занимались организацией панихиды и похорон.

«Это подлое убийство наверняка направлено на то, чтобы отомстить за то, что он [Немцов] делал. А он все годы посвятил тому, чтобы бороться с коррупцией и произволом», – заявил Касьянов. Экс-премьер предположил, что убийцы будут найдены, «если не при этой власти, то при следующей».

Одними из первых в Сахаровский центр приехали вице-премьер Арка-

дий Дворкович и пресс-секретарь премьер-министра Дмитрий Медведева Наталья Тимакова, министр сельского хозяйства Николай Федоров, экс-глава ЦБ Сергей Дубинин, глава «Роснано» Анатолий Чубайс, посол США в России Джон Теффт, глава Роспечати Михаил Сеславинский, предприниматель Михаил Прохоров и его сестра Ирина Прохорова. Проститься с политиком прибыли также председатель правления Сбербанка Герман Греф, председатель президентского совета по правам человека Михаил Федотов, министр по связям с «открытым правительством» Михаил Абызов, бывший министр финансов Алексей Кудрин, руководитель аппарата правительства Сергей Приходько. От Кремля приехал представитель президента в Госдуме Гарри Минх.

Минх отметил, что Немцов был «ярким человеком и политическим деятелем, который не боялся брать на себя ответственность», он «любил жизнь и Россию, и они отвечали ему взаимностью». «За все эти 25 лет не знал ни одного случая, когда Немцов кого-то предал, хотя это был постоянный соблазн отделиться, отмежеваться», – напомнил собравшимся Чубайс.

Немцов был не похож на нынешних политиков – «они все скучные, а он жизнерадостный, легкий человек», вспомина-

ла Наина Ельцина, прибывшая в сопровождении своей дочери Татьяна Дьяченко. «Борис спасал всю свою светлую жизнь себя и свое достоинство», говорил экс-советник Ельцина, бывший госсекретарь России Геннадий Бурбулис. – Он спасал каждого из нас, спасал Россию, спасал все человечество».

«Жаль, что в нашей стране человек должен умереть жуткой смертью, чтобы люди поняли, что он был великим», – резюмировала общественный деятель Ирина Прохорова.

Некоторые собравшиеся под конец церемонии начали скандировать «Герои не умирают», «Россия без Путина».

«Власть теряет управление над раскрученными ею реакционными силами, хунвэйбинами в новом исполнении», – констатировал академик Юрий Рыжов, бывший посол России во Франции.

Об «атмосфере ненависти», установившейся в обществе, говорил председатель совета директоров Альфа-банка Петр Авен, по его мнению, «спусковым крючком» для убийства Немцова послужила «атмосфера ненависти» (его цитирует телеканал «Дождь»).

«Такая трагическая гибель Бориса Немцова – это знак нам всем, что хватит амбиций и надо всей нашей либерально-демократической оппозиции быть вместе, потому что речь идет

**«Жаль, что в нашей стране человек должен умереть жуткой смертью, чтобы люди поняли, что он был великим»**

и о жизни наших граждан, о сохранении страны, – сказал РБК стоявший в очереди к гробу профессор Андрей Зубов. – Оппозиции сразу же после трагических действий надо предпринимать усилия и, на мой взгляд, формировать что-то вроде оппозиционного теневого правительства».

Но бывшие соратники Немцова по демократическому движению не уверены, что оно теперь получит новый импульс для развития. Пришедший на панихиду кировский губернатор Белых заявил РБК, что «трагическая смерть Бориса Немцова может способствовать как консолидации демократических сил, так и их большому разобщению».

Сотни людей так и не успели подойти к гробу политика до закрытия церемонии, из толпы выкрикивали требования продлить прощание. Полиция настойчиво просила расходиться и направляла людей к метро.

На Троекуровское кладбище проводить политика в последний путь приехали сотни людей, среди которых были Михаил Касьянов, Григорий Явлинский, Платон Лебедев, Илья Яшин, Геннадий и Дмитрий Гудковы, супруга Алексея Навального Юлия. ▣

**При участии Жанны Ульяновой,  
Александра Артемьева**



Мнение



**ВСЕВОЛОД САЗОНОВ,**  
доктор юридических наук, председатель коллегии адвокатов «Сазонов и партнеры»

ФОТО: Олег Яковлев/РБК

В России амнистия капиталов проводилась несколько раз, но во всех случаях была слишком плохо продумана и реализована.

## Как России провести амнистию капиталов

Еще ни одна амнистия капиталов в России не была успешной. Пора учиться у тех, у кого получилось, – у Италии и Казахстана.

### Амнистия не удалась

Бизнес и власть продолжают обсуждать деофшоризацию. Между тем до сих пор не принят закон об амнистии капиталов, предложенной президентом Владимиром Путиным в декабре, – а это один из ключевых моментов всей деофшоризации. Президент говорил тогда, что люди, решившие «легализовать свои средства и имущество в России», должны получить «твердые правовые гарантии»: у государства в будущем не появятся к ним вопросов о происхождении активов. Кроме того, амнистия должна быть полной и однократной.

В мировой практике есть десятки примеров подобных акций. Одни были довольно удачными, другие провалились по тем или иным причинам. Да и в самой России амнистия капиталов проводилась несколько раз, но во всех случаях была слишком плохо продумана и реализована.

В 1993 году, например, был принят указ президента № 1773 «О проведении налоговой амнистии», согласно которому люди и организации, объявившие о своих неуплаченных налогах, в случае внесения их в бюджет освобождались от ответственности. Амнистия провалилась. Планы по легализации доходов и недвижимости физических лиц возникли и в 2002 году, когда были разработаны два законопроекта, снова не дошедшие до стадии принятия. С 1 марта 2007 года вступил в силу закон «Об упрощенном порядке декларирования доходов физическими лицами», ко-

торый предоставлял гражданам возможность задекларировать ранее полученные доходы и уплатить с них неуплаченные налоги по ставке 13%. Но его принятие тоже не дало ожидаемого результата.

В Бельгии в 2004 году граждане, имевшие сбережения в банках за рубежом, могли перевести их обратно в страну, отдав государству 6–9% (6% с капитала, инвестируемого в акции бельгийских компаний не менее чем на три года, 9% с сумм, просто переведенных «домой»). Ожидалось, что в страну вернутся €10–15 млрд, что позволило бы взыскать в виде сборов €850 млн, однако поступило лишь около €1 млрд. Среди причин провала – согласие властей Бельгии на последующее хранение этих средств в люксембургских банках и непривлекательность вложений в акции бельгийских компаний.

Обязательным условием амнистии 1987 года в Аргентине был вклад легализованного капитала в национальные инвестиционные фонды для покупки оборудования и создания новых производств. Амнистия оказалась не успешной: налогоплательщики не пожелали доверять этим фондам свои сбережения.

### Италия и Казахстан: почему у них получилось?

Одна из самых успешных амнистий в мировой практике – итальянская, прошедшая в 2001–2002 годах. Заявители были обязаны заплатить 2,5% от задекларированной стоимости имущества или приобрести ценные бумаги на сумму 12% от стоимости сокрытого имущества. Затем налоговые органы выдавали специальные «сертификаты конфиденциального взноса», предполагавшие:

- освобождение от подачи декларации, уплаты налоговых задолженностей и аудита средств, полученных до легализации;
- ликвидацию записей о налоговых задолженностях, пене и штрафах в отношении активов, представленных к легализации;
- полную конфиденциальность всех перемещений активов для налоговиков и других госструктур;
- налогообложение декларируемого дохода через специальный финансовый институт на условиях конфиденциальности.

Одновременно ужесточили ответственность за нарушение налогового законодательства. До амнистии штраф за сокрытие капитала или имущества от налогообложения составлял €250–2000, а после ее проведения – от 5 до 25% от суммы незадекларированных средств плюс конфискация имущества на соразмерную сумму.

В результате только за первые два месяца в легальный оборот вернулись активы стоимостью €61 млрд, налоговые сборы выросли на €24 млрд.

В Казахстане за 2001–2015 годы были инициированы уже три таких амнистии. В ходе первой легализации подлежали не только капиталы, но и иное имущество – кроме активов, права на которые оспариваются в суде, а также которые по-

лучены в результате доказанных коррупционных преступлений, преступлений против личности, здоровья и нравственности. Декларируемые средства налогом не облагались, и были уничтожены все декларации о доходах и имуществе граждан с 1995 по 2000 год. За 30 дней было легализовано порядка \$480 млн.

### Чего не хватает в российских проектах амнистии

Самый важный и проблемный вопрос предстоящей амнистии – гарантии безопасности ее участникам. К сожалению, ни в одном из предлагаемых законопроектов (а их было представлено в Госдуме уже несколько) этот вопрос не проработан детально.

Например, в законопроекте «О порядке возврата активов в РФ», который внесен членами Совета Федерации, предусмотрен довольно убедительный финансовый стимул: ставка налога на возвращенный капитал 2,5%. Законопроект также предусматривает освобождение тех, кто возвращает капитал, от судебной и административной ответственности.

Однако плательщики должны сами исчислить заявительный платеж по ставке 2,5%. Представляется, что будет много разногласий и неясностей в вопросе исчисления данной суммы. В проекте ФЗ ничего

«**Самый важный вопрос предстоящей амнистии – гарантии безопасности ее участникам. К сожалению, ни в одном из предлагаемых законопроектов этот вопрос не проработан детально**»

лучены в результате доказанных коррупционных преступлений, преступлений против личности, здоровья и нравственности. Декларируемые средства налогом не облагались, и были уничтожены все декларации о доходах и имуществе граждан с 1995 по 2000 год. За 30 дней было легализовано порядка \$480 млн.

В 2006 году была проведена акция по легализации имущества, прежде всего незарегистрированных объектов недвижимости. Было разрешено оформить право на его владение, оплатив государству 10% его стоимости. Общая стоимость легализованного имущества составила порядка \$5,3 млрд, а легализованных денег – около \$3 млрд. В легализации приняли участие 10% населения Казахстана.

Третья амнистия капиталов в Казахстане проводится сейчас – с сентября 2014 по 31 декабря 2015 года. Правительство подготовило закон о легализации де-

не сказано о легализации имущества и денежных средств, оформленных на другое лицо. Нет в законопроекте и четкого перечня статей УК и КоАП РФ, по которым лицо не может быть привлечено к ответственности при легализации активов. Не говорится в законопроекте ничего и о преследовании за ранее совершенные налоговые правонарушения.

Было бы оправданно учесть и предложения, сформулированные недавно уполномоченным по защите прав предпринимателей Борисом Титовым. Среди них – не требовать репатриации (перевода денег в Россию), вовсе не требовать выполнения налоговых и других обязательств по этим капиталам, не вводить требований о покупке ценных бумаг или инвестировании в экономику страны. Да, это очень лояльные к бизнесу условия. Но в сложившейся экономической и политической ситуации такие уступки вполне оправданны.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

**ИНВЕСТРОС**

## Международная конференция по обеспечению роста инвестиций в России «ИнвестРос»

**11 марта 2015 г.**  
Москва, Гостиница Four Seasons Moscow  
[russia-invest.ru](http://russia-invest.ru)

Среди ключевых докладчиков (приглашенных и подтвержденных):

	Сергей Нарышкин, Председатель Государственной Думы Российской Федерации		Эльвира Набиулмина, Председатель Центрального банка Российской Федерации		Игорь Руденский, Председатель комитета Государственной Думы РФ по эконом. политике, инновационному развитию и предпринимательству		Андрей Никитин, Генеральный директор, Агентство стратегических инициатив		Николай Гордеев, Президент, Председатель правления, ПАО «ОФК Банк»		Катырин Сергей, Президент, Торгово-промышленная палата Российской Федерации
	Павел Федоров, Исполнительный директор, ГМК «Норильский никель»		Борис Титов, Уполномоченный при Президенте Российской Федерации по защите прав предпринимателей		Кирилл Дмитриев, Генеральный директор, УК «Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ)»		Александр Ивлев, Управляющий партнер по России, компания EY		Игорь Максимцев, Ректор, Санкт-Петербургский государственный экономический университет		Сергей Беляков, Председатель правления, Фонд «Петербургский международный экономический форум»

Проводится под патронатом Совета по инвестициям при Председателе Государственной Думы Российской Федерации

Условия участия и регистрация на сайте [www.russia-invest.ru](http://www.russia-invest.ru)

Конференция проходит при поддержке: ПМЭФ, ПЕТЕРБУРГСКИЙ НЕГОВОРНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ, ФИАС, КОНСУЛЬТАТИВНЫЙ СОВЕТ ПО ИНСТРУМЕНТАМ ИНВЕСТИЦИИ

Генеральный партнер: ОФК БАНК, ОБЪЕДИНЕННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ КАПИТАЛ, ПАО Банк «Объединенный финансовый капитал»

Генеральный спонсор: НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ

Партнер: РОССИЙСКИЙ ФОНД ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Партнер по программе: EY

Генеральный информационный партнер: РОССИЯ СЕГОДНЯ

Генеральный бизнес партнер: РБК

Специальный информационный партнер: ТАСС

Стратегические информационные партнеры: RGRU, РТТ, Парламентская газета

Международный медиа партнер: RGRU, РТТ, EMG/ESB

Организаторы: RGRU, РТТ, EMG/ESB

Оператор: RGRU, РТТ, EMG/ESB

Глава агрохолдинга «Кубань» Андрей Олейник о том, как продуктовое эмбарго повлияло на отече

# «Предприятие поменьше мо

ИРИНА ЖАВОРОНКОВА

Ограничение импорта продуктов пока не помогло российским фермерам – многие даже сократили инвестпрограммы. Инвестиционный цикл в сельском хозяйстве составляет минимум 5-8 лет, привлечь такие «длинные» деньги стало почти невозможно, объяснил в интервью РБК управляющий директор агробизнеса группы «Базовый элемент», председатель совета директоров агрохолдинга «Кубань» Андрей Олейник.

## «МЫ ЖЕ ГЛУПЫЕ, МЫ КОЛХОЗНИКИ»

- Крупнейшие агрохолдинги часто имеют специализацию: например, «Мираторг» – это мясо, «Черкизово» – зерно и мясо... А у вас есть все направления – это оправданно?

- Да, мы очень долго объясняли это нашим китайским партнерам. С моей точки зрения, это верная стратегия. Начали развивать свиноводство – закупали корма, потом поняли, что надо делать свои – дешевле, у нас же есть земли. Вырастили свинью – отдали кому-то забивать, а зачем, если можно самим? Построили свой мясокомбинат. И «Мираторг», например, идет в эту же сторону.

- Каких китайских партнеров вы имеете в виду? Это в ходе объявленного правительством «разворота на восток» у вас появились партнеры?

- Нет (смеется). Мы же глупые, мы колхозники, не гонимся за модными тенденциями и политическими веяниями, работаем там, где нам выгодно. Пока эта тема не формализована, не закрыта, я не могу говорить. У нас переговоры с китайскими компаниями и компаниями Ближнего Востока по поводу соинвестирования. Это компании и фонды. Мы ведем переговоры с 2013 года, просто сейчас этот вопрос стал еще актуальнее.

- Есть уже шорт-лист?

- Не скажу, вы их вычислите (смеется).  
- Выручка у вас за 2014 год – около 7 млрд руб., на вашем сайте написано, что вы входите в топ-20 агрохолдингов в России. С кем вы себя сравниваете?

- «Мираторг», «Черкизово», «Русагро». Возможно, «Юг Руси».

- Хорошо, выручка «Мираторга» примерно в восемь раз больше вашей. Будете догонять?

- Целевые показатели не такие. Нет цели стать самыми большими, например, по

площади обрабатываемых земель. Можно набрать кучу земли и быть в дичайших минусах. Вспомните: 2012 год, Black Earth Farming – 500 тыс. га в управлении и многомиллионные убытки. Соответственно, у нас цель – это эффективность, которую мы измеряем прибылью на 1 га. Зависит от культуры, но мы ориентируемся на прибыль от 25 тыс. руб. на 1 га в год. В среднем по рынку получается 15-17 тыс. руб., у нас выше.

- По поводу направлений бизнеса – значит, если их количество изменится, то только в большую сторону?

- Скорее всего, увеличится площадь земли в собственности.

- У вас есть данные, какая доля сельхозземель в России находится в частной собственности?

- Все оперируют цифрами советских времен – 120 млн га пахотных земель, из них в обработке – 90 млн га. Я, на самом деле, думаю, что 80-90 млн га в обработке – это корректно. Сколько из них в собственности? Предположу, что меньше половины.

- Крупный землевладелец – это от 100 тыс. га?

- Да, у нас сейчас в обработке 94 тыс. га: в собственности – порядка 60 тыс. га, остальное арендуем.

- Тяжело купить землю в России?

- Смотря, в каком регионе. В Краснодаре – да. Как таковых паевых земель, появившихся в 90-е, почти не осталось. Тогда вся земля, принадлежавшая сельхозпредприятиям, была поделена по количеству работников и роздана им, как пресловутые ваучеры. Почти все земли уже консолидированы, в крайнем случае – хочешь купить землю, придется купить предприятие. В других регионах, например, в Мордовии – бери – не хочу.

## «В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ МНОГО МИФОВ»

- Наши рестораторы говорят, что невозможно получить в России такой же стейк, какой привозят из Аргентины, например, просто потому что климат разный...

- Я с этим не соглашусь, у нас в сельском хозяйстве довольно много мифов и спекуляций. Да возможно в России получать говядину не хуже бразильской, есть две технологии – интенсивная, когда ты откармливаешь животное на специальной площадке, и экстенсивная, когда коровы пасутся на открытом пастбище.

- Наше мясо не становится дороже привозного?

- После того, как наши бразильские друзья подняли цены на поставки втрое в течение прошлого года – не дороже (смеется). Бразилец, который хочет завести стадо, он пошел в банк, взял кредит под 1,7% годовых на 12 лет, и он не парится. Я, если хочу вырастить такое же стадо здесь – пошел в банк, взял деньги под 32% годовых на 3 года, четко понимая, что мой проект начнет приносить деньги на восьмой год...

- Сколько стоит в Краснодарском крае гектар земли сельхозназначения?

- В зависимости от расположения, от качества, от вида собственности – от 50 до 120 тыс. руб. Для сравнения, в Мордовии – 3-7 тыс. руб. за гектар, в Центральном регионе – 12 тыс. руб. Хорошие земли уже кому-то принадлежат, а те, что свободны – никому не нужны.

- Вы говорили, что при эффективном использовании можно получать 25 тыс. руб. с 1 га в год, то есть мож-

## Агрохолдинг «Кубань» в цифрах

**94 000 га**

составляет земельный банк агрохолдинга

**2,6 млрд руб. и два года**

понадобилось агрохолдингу на строительство завода по мясопереработке на 8,4 тыс. т мяса в год и свинофермы на 50 тыс. голов. Объявленные в 2013 году инвестиции составляли 2 млрд руб.

**7,3 млрд руб.**

составила выручка агрохолдинга за 2014 год, выросшая на 40% по сравнению с 2013-м

**1,1 млрд руб.**

чистой прибыли получила «Кубань» в 2014 году

**5,45 млрд руб.**

должен агрохолдинг банкам по состоянию на февраль 2015 года

**2,13 млрд руб.**

инвестировала «Кубань» в 2014 году

**10,22 млрд руб.**

выручки планируется получить в 2015-м

но окупить вложения – пусть даже по верхней планке в 120 тыс. руб. – за 5-6 лет?

- Не совсем. Купив хорошую землю, в среднем еще в оборудование, энергоснаряжение земли нужно потратить еще 1,5 тыс. евро на 1 га. Соответственно, к 120 тыс. нужно добавить еще примерно 100 тыс. руб. – вот и 10 лет окупаемости. Отличный бизнес (смеется).

- Но ведь для сельхозпроизводителей существуют всевозможные преференции – субсидии, госпрограммы?

- Субсидии – это компенсация процентной ставки по инвестиционным кредитам и кредитам на ведение весенних полевых работ. До недавнего времени речь шла о компенсации ставки в размере 2/3 и даже 100% ставки рефинансирования, то есть 8,25%. Сейчас говорят о том, что будут компенсировать 14,68%. Новая ставка будет действовать только в отношении новых кредитов.

С субсидиями есть еще один большой вопрос – если я подал документы на субсидии в феврале, а получил их в ноябре, это приятно, но предприятие поменьше может до ноября и не дожить. Для меня остается загадкой: в Центральной части стране субсидии выплачивают в течение нескольких дней, а в Краснодаре же лаг между подачей документов и получением субсидий составляет 2-3 месяца.

## «КОНЪЮНКТУРА ПОЗВОЛЯЕТ НЕ СОГЛАШУСЬ»

- Что будет с вашей инвестпрограммой в 2015 году?

- Уменьшим. Планировали на уровне 2,8-3 млрд руб., а теперь будет – примерно 1,4 млрд руб., то есть вдвое меньше. Мы оставляем только те проекты, которые не можем остановить – например, оборудование оплачено. Или если проект напрямую влияет на эффективность, на урожайность...

## Андрей Олейник

Является управляющим директором агробизнеса «Базового элемента» с 2010 года и председателем совета директоров агрохолдинга «Кубань».

Родился 18 марта 1969 года на Украине, в Волынской области.

2000-2003 – генеральный директор компании «Агроинвест».

2001-2003 – гендиректор масложирового комбината «Ставропольский».

2004-2006 – директор по маркетингу в компании «Сояспектр».

2006-2009 – руководил департаментом по управлению активами в агропромышленном секторе компании РАИНКО.

2009 – заместитель исполнительного директора группы «Гута».

ственных производителей

# ЖЕТ ДО НОЯБРЯ И НЕ ДОЖИТЬ»



## Агрохолдинг «Кубань»

Входит в состав группы «Базовый элемент», единственным владельцем агрохолдинга является Олег Дерипаска. По данным самой компании, входит в топ-20 крупнейших агрохолдингов России. Компания занимается растениеводством (выра-

шивает пшеницу, ячмень, подсолнечник, сою, кукурузу, сахарную свеклу), животноводством (производство мяса и молока), производством сахара, семян, переработкой, хранением зерна, а также трейдерским бизнесом. Агрохолдинг включает

11 молочно-товарных ферм, две свиноводческие мегафермы, один завод по мясопереработке, три зерновых элеватора, три завода по производству и обработке семян, сахарный завод «Свобода» и конный завод «Восход». Все активы – в Краснодарском крае.

## Изменение показателей деятельности агрохолдинга «Кубань» за 2013–2014 годы

Показатель	2013 год	2014 год	Изменение к 2013 году, %
Выручка	5 222 622,19	7 318 856,65	28,64
Продукция растениеводства	1 814 484,56	2 957 149,00	38,64
Продукция садоводства	1 194,05	530,44	-125,11
Продукция семеноводства	195 596,71	309 721,45	36,85
Продукция животноводства	1 151 782,67	1 586 152,42	27,39
Корма	13 692,89	23 163,23	40,89
Переработка продукции растениеводства	1 653 375,86	2 097 772,21	21,18
Услуги промышленного характера	192 588,25	183 988,71	-4,67
Выручка от прочей деятельности	199 907,21	160 379,19	-24,65
Чистая прибыль	734 580,68	1 108 304,34	33,72
ЕБИТДА	1 500 828,67	2 074 549,21	27,66

**- Почему? Ведь антисанкции должны были помочь расширению отечественных производителей?**

- Обещания завалить страну собственными продуктами не имеют ничего общего с реальностью, это просто невозможно! Дерево посади – через три года начинает плодоносить маленькими невкусными плодами, нужно еще пару лет, чтобы получить нормальные яблоки. Вы говорите, что конъюнктура позволяет – тоже не соглашусь: те же семена на 80% импортируются, цена на минудобрения привязана к валюте, у всех импортная техника, к ней нужны соответствующие детали. В середине прошлого года мы покупали фильтр на молочную ферму за 1 тыс. руб., сейчас – за 12 тыс.! Если раньше многие вещи мы продавали по предоплате, то теперь переработчики приходят и просят отсрочки платежа, которую мы не можем дать, потому что не понимаем, заплатит этот контрагент через месяц или будет банкротиться.

**- Что будет с ценами на продовольствие?**

- Будут расти. Надо четко понимать: весенне-полевые работы 2015 года и посевная будут минимум на 40% дороже, чем в 2014 году. Плюс немаловажный фактор – погода. По Ростову, Ставрополю и Волгограду состояние озимых просто аховое.

## «НУ ДА, С ГАЛИЦКИМ ДОГОВОРИЛИСЬ»

**- Вы поставляете в «Магнит» хлебобулочные изделия...**

- Ну да, с Галицким договорились. (смеется)

**- То есть вы позвонили Галицкому и договорились с ним насчет поставок с двух хлебозаводов в Краснодарском крае?**

- Да, согласовали условия поставок с менеджерами, показали качество и начали поставлять. И насчет фруктов – у нас есть яблоки, сливы – собираем и просто оптовикам продаем. Но будем стараться менять тематику в этом году, начнем поставлять в сети. Работа с сетями в регионе – это одно, в Москве и Санкт-Петербурге – это совершенно другое, с тем же «Магнитом». Регионы – это, во-первых, все-таки меньшая требовательность потребителя, а, во-вторых, структура, традиции потребления другие. В том же Нижнем Новгороде, где у нас мукомольный комбинат, мы в сети поставляем муку в 2,5-килограммовых пакетах, а в Москве она никому не нужна – никто не возьмет ничего тяжелее килограммового пакета.

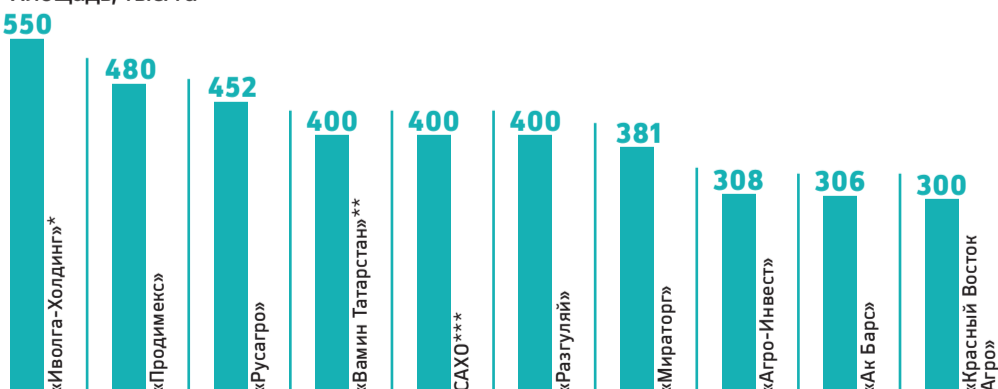
**- Просто есть общее мнение, что в сети очень сложно попасть: еще 10 производителей муки, например, хотели бы попасть на полки федеральной сети, и она выдвигает требования – например, помимо разрешенного законом «О торговле» 10-процентного бонуса, захочет оказывать какие-нибудь маркетинговые услуги...**

- Это есть, есть закон, но нет «входного билета» или чего-то такого, прежде всего, есть требования к продукции: я, допустим, производитель картошки – ну не возьмет у меня товар ни одна сеть, если я привезу ей 50-килограммовые мешки грязной картошки с кучей земли. Сеть говорит: привези мне расфасованную, мытую, красивую. А я думаю – мне же денег надо сколько вложить! И начинаю писать: мне запрещают поставки! ☒

Полную версию интервью читайте на [www.rbc.ru](http://www.rbc.ru)

## Крупнейшие владельцы сельхозземель России, 2014 год

Площадь, тыс. га



\* При расчете земельного банка «Иволга Холдинг» учтено владение землей компаниями «Оренбург-Иволга» и «Иволга-Центр».

\*\* В связи с процедурой банкротства «Вамин Татарстан» в управлении активами участвует компания «Просто Молоко».

\*\*\* Отдельные компании, входящие в состав холдинга САХО, находятся в процедуре банкротства.

Источник: агентство BEFL

# БИЗНЕС | МЕДИЦИНА

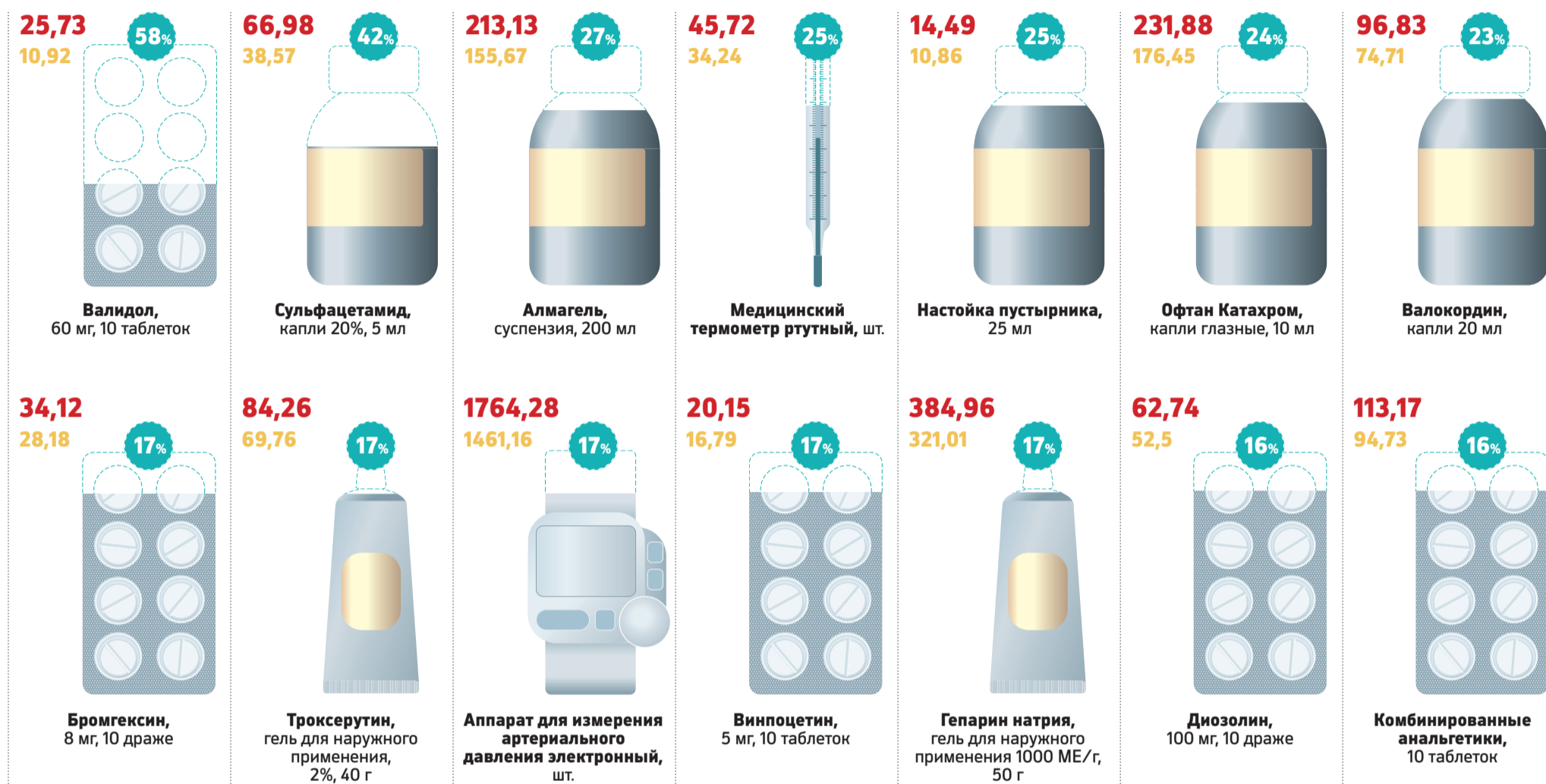
## Фармацевтический рынок России в 2014 году

Сколько «съела» инфляция: 20 самых подорожавших за год препаратов и медицинских товаров

10,92 – цена в январе 2014 года, руб.

25,73 – цена в январе 2015 года, руб.

● – «съедено» инфляцией, %



Экономисты предупредили о высоком риске дефицита медицинских препаратов в 2015 году

# Лекарства кончатся

ЕЛЕНА МАЛЫШЕВА,  
ИРИНА ЖАВОРОНКОВА

В 2015 году в России с высокой вероятностью может возникнуть дефицит лекарств из-за снижения производства фармацевтического сырья и сокращения импорта лекарств на фоне ажиотажного спроса, считают эксперты ВШЭ.

### Ситуация критическая

«Ситуацию на российском фармацевтическом рынке в январе можно охарактеризовать как критическую», – говорится в новом бюллетене «Комментарии о государстве и бизнесе» Центра развития ВШЭ. Эксперты указывают со ссылкой на данные Росстата, что рост потребительских цен на медикаменты в январе 2015 года к январю прошлого года превысил 20% и на 5% обогнал темп инфляции.

В дальнейшем возможно ускорение роста цен производителей, говорится в бюллетене, – таковы тенденции, сложившиеся за прошлый год. «Потребительские цены на медикаменты в России в 2014 году росли быстрее темпа инфляции, и в декабре их прирост к декабрю 2013 года составил 13,1%», – говорится в отчете. При этом розничные цены на жизненно важные препараты

в аптечном сегменте росли медленно, с учетом их регулирования – на 2,4% за год.

«Но в целом на лекарства, без госпитального сектора, где нет потребительских цен, получилось больше 13%», – пояснила РБК старший научный сотрудник Центра развития НИУ ВШЭ Елена Балашова. По ее мнению, уже можно говорить о признаках дефицита: «Ажиотажный спрос был со стороны населения, а госструктуры создавали запасы».

«О критической ситуации в этой сфере речи пока не идет», – не соглашается директор некоммерческого партнерства «Центр социальной экономики» (ЦСЭ) Давид Мелик-Гусейнов. По его словам, спрос на лекарства у дистрибьюторов от аптек и медучреждений действительно снижается, но о дефиците говорить нельзя.

Вряд ли в России будет дефицит лекарств – был похожий период кризиса в экономике в 2008–2009 годах, когда активно росли доллар и евро, но никакого дефицита на фармацевтическом рынке не было, говорит директор отдела стратегических исследований аналитической компании DSM Group Юлия Нечаева. По данным DSM, в январе потребление лекарств в упаковках сократилось на 4%, однако эта тенден-

ция продолжалась весь 2014 год, отмечает Нечаева.

### Запасов хватит ненадолго

Власти создали запасы для госпитального сектора и аптек Горздрава, в аптеках шаговой доступности эта мера цены не снизит, рассуждает Балашова. «А в другие аптеки? Кроме того, запасы созданы в основном в одном сегменте: на жизненно важные лекарства», – говорит эксперт. Доля таких лекарств на рынке составляет 34% (в 2012–2013 годах, по данным DSM Group).

Созданных запасов, отмечается в бюллетене, в госпитальном секторе хватит на девять месяцев, а в системе аптек Горздрава сформирован шестимесячный запас по «старым» ценам. «И вот здесь самое время рассмотреть ситуацию с источниками пополнения товарных ресурсов медикаментов – импортом и отечественным производством», – пишут эксперты. И в том и в другом аналитики видят тенденции к снижению.

По данным ФТС, за 2014 год объем импорта медикаментов в стоимостном выражении снизился к уровню 2013 года на 13,5%, указывают аналитики, – при этом наибольшее сокращение пришлось на ноябрь и декабрь (–28,4 и –30,4% соответственно).

**Созданных запасов в госпитальном секторе хватит на девять месяцев, а в системе аптек Горздрава сформирован шестимесячный запас по «старым» ценам**

«Объяснение может быть просто в том, что наши импортеры не смогли закупить по столь высоким ценам импортные лекарства, денег не хватило», – говорит Балашова.

«Что касается отечественного производства, то здесь выпуск готовых фармацевтических препаратов в 2014 году снизился по сравнению с 2013 годом на 7,7%», – говорится в бюллетене ВШЭ. Аналогичное снижение наблюдалось только в разгар предыдущего кризиса в 2009 году, отмечается в бюллетене, при этом в ноябре-декабре 2014 года сокращение превысило 20% к соответствующему периоду 2013 года.

За прошлый год упало также производство основных фармацевтических веществ, отмечает Балашова. «Может возникнуть дефицит сырья, да и вообще снижение производства продолжится», – сказала она. В то же время эксперт отметила, что располагает сейчас небольшим количеством данных, поэтому «все может поменяться» – январских данных пока нет.

### Росздрав занижил рост цен

Аналитик отмечает, что непонятно даже, какими данными располагают сами чиновники. В частности, анализ данных Росздрава показывает,

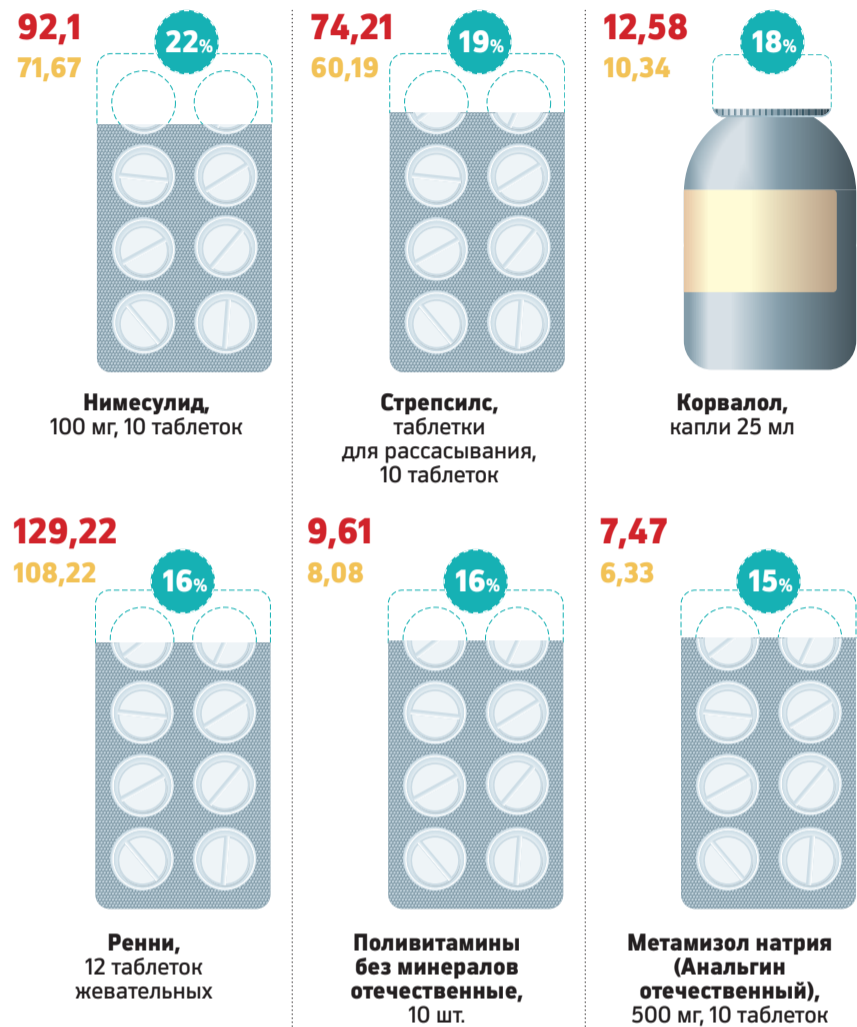


## Добыча нефти в России может сократиться уже в этом году с. 14

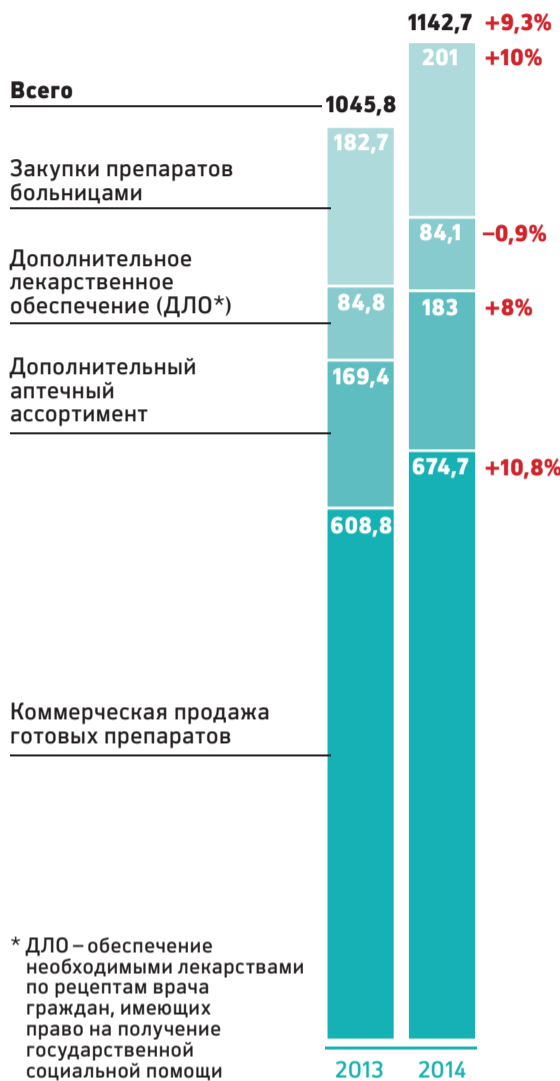
Почему Геннадий Тимченко продал свою долю в СОГАЗе с. 18

Объемы розничного кредитования в 2015 году могут резко сократиться с. 20

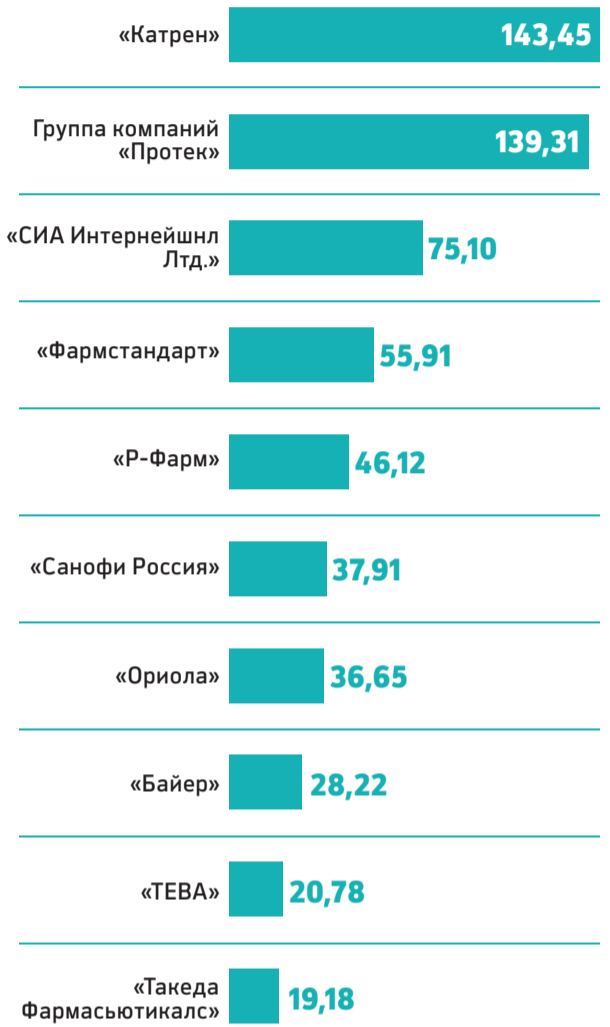
ФОТО: Fotolia/PhotoXPRESS.ru



### Как вырос рынок, млрд руб.



### Крупнейшие компании по объему реализации, млрд руб.



Источники: Росстат, DSM Group, рейтинг «Эксперт-400» журнала «Эксперт», журнал «Фармацевтический вестник», расчеты РБК

что ведомство в мониторингах цен за несколько месяцев прошлого года допускало ошибки в расчетах. Согласно мониторингу Росздравнадзора за декабрь прошлого года, розничные цены на жизненно важные лекарства в амбулаторном сегменте в декабре к январю 2014 года выросли лишь на 0,34%. «Эту цифру приводят и вице-премьер Ольга Голодец, и министр здравоохранения Вероника Скворцова, а за ними и СМИ. При этом из других таблиц мониторинга следует, в частности, что цены на импортные жизненно важные лекарства выросли на 1,45%, а на отечественные – на 3,4%. С учетом рассчитанной структуры рынка <...> получаем общий темп прироста по амбулаторному сегменту примерно 2,3%. Налицо ошибка почти на порядок», – отмечается в бюллетене ВШЭ.

Неточности аналитики обнаружили не только в декабрьском выпуске, но и во всех предыдущих за 2014 год. Правда, в январском выпуске мониторинга неточности устранены. «Там эта цифра и появилась, получили 2,3% роста цен за январь», – отмечает Балашова. Получилось, что в начале 2015 года Росздрав внезапно открыл для себя большой рост цен на лекарства, говорит она.

Министр здравоохранения Вероника Скворцова в ходе поездки в Крым на прошлой неделе отметила рост цен на лекарства, не входящие в список жизненно важных. По ряду препаратов рентабельность возросла до 150%, тогда как рост цен не должен превышать 30%, заявила она, сообщалось в пресс-релизе на сайте Минздрава.

Однако в целом ситуацию с лекарственным обеспечением, в частности в Крыму, министр называла стабильной и добавила, что «значимого подъема цен в сегменте ЖНВЛП [жизненно важных лекарственных препаратов] не возникнет, так же как и во всей стране». Что касается продукции, не входящей в этот сегмент, то министерство достигло «определенных договоренностей» с частными аптеками об удержании розничных цен, заявила министр.

#### Какие нужны меры

Одна из проблем – то, что дешевые позиции производить невыгодно, – уже решена: регулятор пошел навстречу и решил проиндексировать цену на препараты стоимостью до 500 руб. на уровень инфляции, отмечает Мелик-Гусейнов: «По совсем дешевым препаратам индексация, возможно, будет больше – на уровень девальвации». При этом правительство запу-

скает программу дополнительного лекарственного обеспечения и поддержки регионов, которые закупают лекарства, чтобы обеспечить доступ к продукции для малообеспеченных слоев населения, несмотря на рост цен.

Среди обсуждаемых в правительстве мер по-настоящему эффективных в среднесрочной перспективе пока нет, отмечается в бюллетене Центра развития. К таким мерам можно отнести заключение семилетних контрактов с отечественными производителями на выпуск лекарств по стабильным ценам, создание преференций отечественным производителям в сегменте госзакупок и создание сети государственных аптек.

Кроме того, обсуждается легализация параллельного импорта на зарегистрированные в России препараты (то есть импорта без согласия зарубежного правообладателя бренда). Перечисленные решения на сегодняшней стадии проработки выглядят «скорее сомнительными», указывают эксперты, поскольку могут способствовать снижению качества лекарственного обеспечения населения и росту контрафактной продукции на российском рынке.

Более эффективным решением было бы, например, снижение импортных пошлин на сырье, говорит Балашова,

### Среди обсуждаемых в правительстве мер по-настоящему эффективных в среднесрочной перспективе пока нет, отмечается в бюллетене Центра развития

ва, но пока предложений таких мер нет. «Уже можно было бы снизить пошлины – больше 90% фармацевтических субстанций закупается у нас в Китае и Индии, но пока нет конкретных мер, кроме заморозки цен в сетях», – говорит она. Такое решение, на ее взгляд, может только раскачивать рынок.

Создание сети госаптек ей тоже не нравится: если их будет мало, то старикам придется бежать через весь город, чтобы закупить лекарства по особым ценам. А если много – это ударит по частному сектору аптечного бизнеса.

Идею о создании сети государственных аптек, которую предложил правительству президент Владимир Путин, уже раскритиковала и профильный вице-премьер Ольга Голодец: она предполагает большие затраты и может привести к неудобствам для населения. С другой стороны, отметила она, через такую систему аптек легче было бы обеспечивать доступность лекарств и контролировать их наличие.

Обсуждение этой идеи в правительстве должно закончиться до 15 апреля. Кроме того, президент поручил кабинету министров организовать мониторинг розничных цен на лекарства – первый доклад по этому вопросу должен быть представлен 20 марта. ▣

Энергоресурсы Совладелец ЛУКОЙЛа предсказал падение добычи нефти в России

# Прогноз от Леонида Федуна

Ася Сотникова,  
Людмила Подобедова

ЛУКОЙЛ не исключает снижения добычи нефти в этом году на 5–20 млн т, заявил вице-президент по стратегическому развитию и совладелец нефтяной компании Леонид Федун. Но чиновники ждут проблем только через несколько лет.

«Все российские компании сократили капитальные затраты на этот год с различной интенсивностью, и мы видим, что начиная со второго полугодия количество буровых бригад в России также будет сокращаться, это скажется на том, что от 5 до 20 млн т нефти произойдет сокращение добычи в России», – сказал Федун в ходе телефонной конференции для инвесторов.

Его заявление противоречит позиции профильных чиновников. «В конце 2014 года Минэнерго направляло в нефтяные компании запрос на актуализацию прогнозов добычи до 2035 года. Согласно данным, полученным от компаний, суммарная добыча нефти в 2015 году останется на уровне 525–526 млн т. На сегодняшний день компании не направляли в министерство информацию о дополнительных корректировках планов по добыче на текущий год», – сообщили РБК в пресс-службе ведомства.

## Процент «Роснефти»

В 2015 году ЛУКОЙЛ планирует сохранить добычу на уровне 86 млн т в год. Его конкуренты не давали прогнозов снижения добычи в 2015 году.

Несмотря на уменьшение объемов бурения, «Сургутнефтегаз» снижать добычу не будет, сказал РБК источник в компании.

Плановая добыча «Башнефти» в 2015 году составляет 19 млн т, заявлял в октябре 2014 года глава компании Александр Корсик. По данным ЦДУ ТЭК, в январе-феврале рост добычи компании по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 10,3%. В 2014 этот показатель «Башнефти» вырос на 10,8%, до 17,8 млн, уточнил РБК представитель компании.

В «Газпром нефть» планируют сохранить добычу на уровне прошлого года, об этом в понедельник говорил аналитикам и акционером финансовый директор компании Алексей Янкевич. «Мы планируем, что рост добычи будет как минимум не ниже темпов в 2014 году, а возможно, и выше», – сказал он. В 2014 году добыча «Газпром нефть» достигла 66,25 млн т н.э., – это на 6,7% больше, чем в 2013 году.

По данным ЦДУ ТЭК, «Роснефть» в 2014 году снизила добычу на 0,9%, до 190,9 млн т. Общая добыча компании с учетом зависимых обществ (главные из которых «Славнефть» и «Томскнефть»), по оценкам аналитиков Газпромбанка составила 207 млн т. Представители «Роснефти» не ответили на запрос РБК.

«Роснефть» обеспечивает около 40% российской добычи, примерно 17% – ЛУКОЙЛ, 22–23% – «Сургутнефтегаз» и «Газпром нефть», еще примерно 3% приходится на «Башнефть», говорит старший аналитик «Уралсиб Кэпитал» Алексей Кокин. По его словам, показатели четырех крупнейших нефтяных



При низких ценах на нефть добыча на шельфе первой ощутит дефицит инвестиций

## В декабре 2014 года вице-премьер Аркадий Дворкович допустил сокращение нефтедобычи в России из-за низких цен на нефть и нехватки инвестиций

компаний формируют общую картину добычи в России. По предварительным данным за январь-февраль текущего года, добыча «Роснефти» по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года упала более чем на 1%, ЛУКОЙЛ остался на прежнем уровне, зато «Сургутнефтегаз» показал небольшой плюс, говорит Кокин.

Основные причины падения добычи – снижение инвестиций из-за падения цены на нефть и увеличение длины циклов ввода месторождений в эксплуатацию. «То есть компании должны заранее подготавливать нефтяные провинции. Но в этих циклах бывают пробелы», – утверждает аналитик. Президент «Роснефти» Игорь Сечин уже заявил, что в 2015 году компания сократит объем капвложений на 30%. Сокращение инвестиций в бурение может привести к падению объемов добычи нефти, предупредил он в интервью The Independent.

«К сожалению, мы не подготовили новую [нефтяную] провинцию, которая каждые 20 лет должна готовиться для компенсации естественного падения нефти на старых месторождениях», – заявлял в интервью РБК президент ЛУКОЙЛа Вагит Алекперов.

## Алармисты из правительства

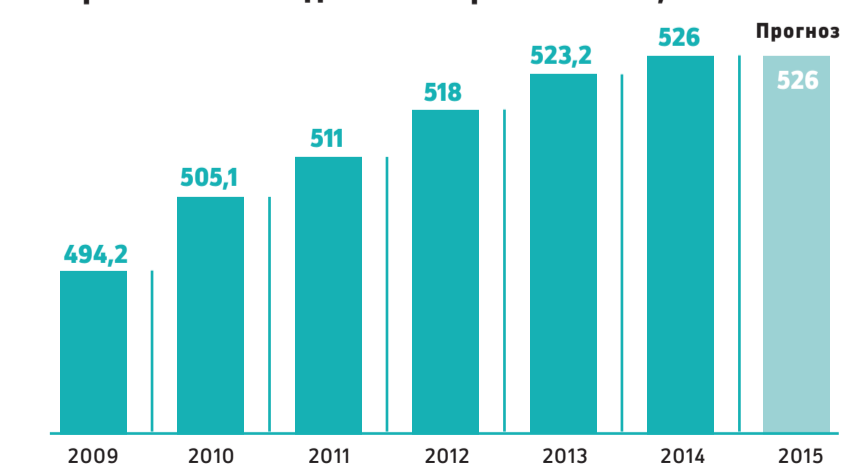
В декабре 2014 года вице-премьер Аркадий Дворкович допустил сокращение нефтедобычи в России из-за

низких цен на нефть и нехватки инвестиций, в том числе в шельфовые проекты. «Есть пессимистические сценарии, стресс-сценарии, где добыча нефти в России сокращается на 5–10% в ближайшие два-три года, не больше. Это не может сильно повлиять на ситуацию на нефтяных рынках», – заявлял вице-премьер в интервью каналу «Россия-24».

Министерство энергетики прогнозирует добычу в 2015 году на уровне 525 млн т (-0,4% к 2014 году), говорил министр энергетики Александр Новак в интервью «Коммер-

санту» в декабре 2014 года. «Если мы в ближайшие пять-семь лет не перейдем на налогообложение финансового результата (НФР) или налог на добавленный доход (НДД), а будем продолжать одинаково подходить к эффективным и неэффективным проектам, то мы можем увидеть снижение добычи нефти после 2020 года на 5–10% к той «полке», которую мы в настоящее время прогнозируем в Энергостратегии. То есть уже к 2020 году добыча может составить 508–510 млн т», – заявил Интерфаксу в феврале министр.

## Как росли объемы добычи нефти в России, млн т.



Источник: Минэнерго РФ



Новак говорил о переходе к системе налогообложения, которая позволит учитывать расходы компаний на добычу нефти. Сегодня базовый налог – НДС – берется с добытой нефти. В НДС налоги начисляются на свободный денежный поток, а в случае с НФР – за основу для выплат государству берется разница между доходами от продажи нефти и расходами на ее добычу и доведение до товарного состояния (по сути это отраслевой налог на прибыль). Эта инициатива еще не получила одобрения в Министерстве финансов, которое опасается снижения налоговых поступлений с нефтяных компаний.

По словам президента Российского геологического общества Виктора Орлова, добыча нефти в России упала уже в 2014 году, прирост добычи жидких углеводородов был зафиксирован за счет роста добычи газового конденсата. Он отмечает, что России грозит дальнейшее падение добычи нефти в случае, если нефтяные компании не переведут на налог финансовый результат. «Это позволит участникам рынка ввести дополнительные ресурсы в разработку, в том числе из числа трудноизвлекаемых. Добыча же на традиционных выработанных месторождениях продолжит падение, его усугубит в том числе и сокращение объемов бурения», – полагает Орлов. ■

## \$59 за баррель

Цены на нефть марки Brent в текущем году достигнут \$59 за баррель и поднимутся свыше \$78 уже через два года. Так считают опрошенные консалтинговой компанией VYGON Consulting госчиновники, представители российских нефтяных компаний и профильные аналитики.

### Три сценария

Участники проведенного в феврале 2015 года опроса предложили три сценария изменения нефтяных цен в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе: оптимистичный, средний и пессимистичный. Средние цифры находятся в диапазоне \$60–80 за баррель. Консенсус-прогноз цены нефти в 2015 году – \$59 за баррель, с ее восстановлением до уровня \$78 за баррель к 2017 году и свыше \$90 за баррель в 2035 году (в ценах 2015 года).

### Причины кризиса

Отвечая на вопрос об основных причинах кризиса, большинство участников опроса назвали перепроизводство нефти в мире, нежелание ОПЕК снижать добычу и стремление картеля остановить распространение сланцевой добычи в мире. Лишь малая часть респондентов отметила в качестве причин кризиса различные варианты «теории заговора».

### Роль ОПЕК

По словам Сергея Ежова, главного экономиста VYGON Consulting, три последних периода обвала мировых цен на нефть так или иначе были связаны с действиями ОПЕК. В 1985 году увеличилась добыча Саудовской Аравией, в 1997 и 2008 годах росли квоты стран – участниц ОПЕК. Кризис 2014 года впервые случился на фоне пассивной позиции ОПЕК, отстранившейся от регулирования предложения: картель не менял квоту в 30 млн барр. в сутки с 2011 года.

### Фактор сланца

Основным фактором дисбаланса мирового рынка, по мнению эксперта, стала добыча нефти плотных пород (сланцевой нефти) в США, выросшая в 5 раз за последние четыре года. Таким образом, изменения цен на нефть в среднесрочной перспективе также будут зависеть от динамики добычи сланцевой нефти в США. Оптимистичный сценарий динамики нефтяных цен в мире предполагает показатель \$58,3 за баррель в 2015 году, \$76,7 за баррель в 2017 году, \$120 за баррель в 2035 году. Пессимистичный прогноз предполагает рост цены в текущем году до \$61,7 за баррель, ее подъем в 2017 году до \$82,5 и стремительное падение к 2035 году до \$67,5.

## Авторьнок Более 15 тыс. реализованных в январе машин не были зарегистрированы Проданы, но не учтены

### РОМАН АСАНКИН

**В январе на учет в ГИБДД было поставлено порядка 97 тыс. легковых автомобилей и LCV, тогда как, по статистике АЕБ, было продано 115 тыс. машин. Расхождение данных участники рынка объясняют игрой производителей с цифрами.**

В январе число первичных регистраций в ГИБДД новых автомобилей 73 брендов составил 88,4 тыс. штук – на 40,1% меньше, чем за тот же период прошлого года. Такие данные РБК предоставил один из крупных дилеров. Похожую динамику дает «Автостат», который также ведет статистику на основе данных регистрации ГИБДД. По словам исполнительного директора агентства Сергея Удалова, в январе было зарегистрировано 89,9 тыс. новых автомобилей, что на 38% меньше, чем годом ранее.

С учетом коммерческого транспорта (LCV) в январе 2015 года было поставлено на учет в ГИБДД 96,7 тыс. машин, свидетельствуют данные «Автостата». Это на 37,3% меньше, чем в январе прошлого года.

Данные по регистрации новых транспортных средств отличаются от статистики продаж новых автомобилей, которую обнародовала Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ). По ее данным, продажи легковых и коммерческих автомобилей в январе снизились на 24,4%, до 115,4 тыс. штук.

По словам представителя АЕБ, компании, которые участвуют в статистическом обмене, согласно договоренности рапортуяют о продажах конечному пользователю в месяц продаж. Как правило, разрыв данных статистики продаж АЕБ и регистрации ГИБДД по году не превышает 1–2%, подтверждают участники рынка. А в январе прошлого года автовладельцы и вовсе зарегистрировали больше, чем купили. По данным АЕБ, тогда было продано 152,7 тыс. новых легковых и коммерческих машин, а поставлено на учет в ГИБДД 154,3 тыс. автомобилей, свидетельствуют данные «Автостата». Обратный разрыв мог возникнуть в результате разницы подходов к учету, но он находится в рамках статистической погрешности, отметил Удалов.

Большой разрыв данных регистрации и продаж в январе 2015 года мог произойти, потому что часть автомобилей, проданных в декабре, была учтена только в январе, полагают топ-менеджеры двух дилерских групп и сотрудник российского автозавода. В декабре на фоне ажиотажного спроса многие автопроизводители показали хорошие продажи, но часть из них отразили только в следующем месяце, чтобы улучшить январскую статистику, поясняют собеседники.

Кроме того, АЕБ учитывает продажи автомобилей в целом, в том числе приобретенных покупателями из Белоруссии и Казахстана. В конце 2014 года, на фоне возникшей разницы валютных курсов, машины из России стали активно скупать для дальнейшей перепродажи в странах Таможенного союза. Выгода доходила до \$5 тыс. на один автомобиль. Из 500 тыс. автомобилей, проданных на территории России в ноябре–декабре, по данным АЕБ, около 90 тыс., по оценке PwC, приобрели покупатели из Казахстана и Белоруссии – это почти 20%.

Различие данных в статистике продаж и учета также может быть связано с длинными выходными в январе, когда ГИБДД не работало, отмечает Андрей Рожков из ИФК «Метрополь». Так или иначе данные регистрации автомобилей более адекватно отражают состояние рынка, чем статистика продаж, уверены два топ-менеджера официальных дилеров. По словам одного из них, в феврале автопроизводителям будет нечего «перебрасывать» с января, так как продажи были слабыми, поэтому за февраль АЕБ покажет реальную картину положения дел на авторьнке.

Например, в феврале продажи Lada составили 23,64 тыс. штук – на 23,5% меньше, чем за аналогичный период годом ранее, заявил во вторник в кулуарах конференции «Автостата» вице-президент по продажам и маркетингу АвтоВАЗа Денис Петрунин. По его словам, по итогам месяца компания занимала 19,3–19,5% рынка. Исходя из оценки АвтоВАЗа, совокупный объем продаж автомобилей в феврале может составлять 121–122,3 тыс. штук. Это примерно на 41% меньше, чем в феврале 2014 года. ■

## Как белорусы и казахи покупали в России

<b>Разница цен</b> Рост числа покупателей из Казахстана и Белоруссии был зафиксирован в России еще в декабре 2014 года, причем покупали они самые разные товары. По итогам прошлого года валюты других стран подешевели не так сильно, как рубль, а российские магазины пересматривали цены с задержкой. Так, в середине декабря смартфон iPhone 6 Plus с памятью 16 Гб можно было приобрести в российском Ulmart.ru за \$677. В казахском Olx.kz он тогда стоил	\$935, а в белорусском Technoshok.shop.by – \$920.	выросла сразу на 123,1 и на 121,85% соответственно.
<b>Приоритет – бытовая техника</b> По данным UCS (одной из крупнейших процессинговых компаний в России), уже в ноябре 2014 года покупатели из Белоруссии потратили в российский магазинах на 78,31% больше по сравнению с ноябрем 2013-го, казахи – на 32,51%. Жителей Белоруссии и Казахстана больше всего интересовала бытовая техника – стоимость покупок		<b>Авто: премиальный сегмент</b> Белорусы и казахи активно скупали и автомобили – с конца октября до середины декабря они составили более 60% всего покупателя трафика, говорил PR-директор компании «Рольф» Светлана Браницкая. «В ноябре это стало настоящей тенденцией. В премиальном сегменте доля покупателей из Белоруссии и Казахстана может достигать 70%», – подчеркивает она.

Девелопмент СУ-155 отложила расплату с кредиторами на 2,3 млрд рублей

# Первый дефолт



СУ-155 повернулась спиной к кредиторам

➔ Окончание. Начало на с. 1

## Спор вместо платы

У СУ-155 затяжной спор с властями Московской области, на которую приходится около 70% девелоперского портфеля застройщика. По данным Главгосстройнадзора, сейчас в Московской области в стадии реализации у СУ-155 находится 51 многоквартирный дом общей площадью 883,8 тыс. кв. м (для сравнения: в 2013 году компания построила 1,65 млн кв. м).

В ноябре 2014 года подмосковные власти объявили о претензиях к СУ-155 более чем на 1 млрд руб. (долг за аренду земли в Долгопрудном). По долгам на 753 млн руб. на тот момент уже было принято судебное решение о взыскании. Правда, владелец компании Михаил Балакин говорил тогда, что часть обязательств по выплате долга должны взять на себя ГК «ПИК» и МУП УКС «Долгопрудный» – компании-соинвесторы проекта в Долгопрудном. Сами компании опровергали это.

Областные власти предъявляли претензии к схемам, по которым СУ-155 строит и продает жилье. По словам заместителя председателя правительства Московской области Германа Елянюшкина, из 60 объектов, которые компания сегодня строит в Подмоскovie, 14 возводятся без разрешения на строительство. «Только 20% своего жилья СУ-155 продает по договорам долевого участия, остальное – с использованием жилищно-строительных кооперативов, что не запрещено законом, но не позволяет властям контролиро-

вать цели, на которые застройщик направляет собранные средства», – говорил Елянюшкин.

В начале февраля Подмоскovie предъявило новую претензию: СУ-155 замедлила темпы строительства. В начале февраля Главгосстройнадзор со ссылкой на Елянюшкина распространил информацию о том, что СУ-155 не выполнила задачу, поставленную губернатором. «Более того, в январе компания снизила темпы строительных работ на всех своих объектах, а с некоторых рабочие просто были сняты», – приводились в сообщении слова Елянюшкина.

В феврале 2015 года компания перечислила только 30 млн руб. в счет погашения долга по арендной плате в Долгопрудном, больше никаких средств ни для погашения штрафов, ни для уплаты долга по аренде не поступало, сообщил РБК представитель Елянюшкина. «Также к нам поступают массовые обращения граждан о многолетних просрочках в исполнении договоров. Практически не проходит и недели без пикетов граждан, которые, по сути, дольщиками не являются», – добавил он.

## Началось?

На рынке девелопмента кризис только начинает проявляться.

В виде реструктуризации долгов: в конце января подконтрольной израильскому предпринимателю Льву Леваеву AFI Development удалось договориться с ВТБ о пролонгации кредита. Из \$205 млн, которые должна была вы-

**У СУ-155  
затяжной  
спор с властями  
Московской  
области,  
на которую  
приходится  
около 70%  
девелоперского  
портфеля за-  
стройщика**

платить компания, она вернет в ближайшее время только \$10 млн, а срок погашения всего кредита будет перенесен на 26 января 2018 года.

В виде переоценки портфелей, которая приводит к бумажным убыткам. Та же AFI Development сообщила в феврале о возможном убытке в \$210 млн из-за переоценки портфеля. В пятницу Mirland Development объявила, что по итогам четвертого квартала 2014 года Cushman & Wakefield оценила стоимость ее портфеля в \$590 млн против прежнего \$1 млрд.

Но проблемы СУ-155 нельзя связать только с трудностями на рынке, считает генеральный директор NDV Group Александр Хрусталеv: «Компании нужно жить по средствам». «Удивляет не то, что держатели облигаций предъявили к выкупу большую их часть, а то, что на фоне всплеска спроса в конце прошлого года СУ-155 не накопила на счетах достаточно средств, чтобы расплатиться с ними», – рассуждает старший аналитик Sberbank CIB Юлия Гордеева.

Пока продажи квартир не «просели» так серьезно, как того ожидали участники рынка, отмечает Хрусталеv. По его данным, спрос снизился примерно на 15–20% к среднему уровню 2014 года: «Коллапса, которого все ждали, не произошло». Но хорошего аналитики не ждут: «Все прекрасно понимают, что продажи в этом году будут намного слабее, при этом себестоимость будет расти», – объясняет Гордеева. – Переложить эти расходы на потребителей строители не смогут, что приведет к сокращению их маржи». ■

## Долги СУ-155 в цифрах

**25****млрд руб.**

составляет задолженность группы компаний по итогам 2014 года

**106****млрд руб.**

выручки СУ-155 получила по итогам 2014 года

**44** иска

с денежными требованиями к СУ-155 было зарегистрировано в Арбитражном суде Москвы в сентябре 2014 – феврале 2015 года

**Более 795**  
**млн руб.**

общая сумма требований к ГК «СУ-155» по искам, зарегистрированным в Арбитражном суде Москвы в сентябре 2014 – феврале 2015 года

**20** исков  
**о банкротстве**

СУ-155 было зарегистрировано в Арбитражном суде Москвы в сентябре 2014 – феврале 2015 года

**Дефолты российских  
эмитентов с марта  
2014 года по февраль  
2015 года****6,61**  
**млрд руб.**

составил совокупный объем невыполненных обязательств за этот период

**3,08**  
**млрд руб.**  
**из них**

пришлось на облигации компании «ЮТэйр-Финанс»

**Источники:** Данные компании и Арбитражного суда г. Москвы, CBonds.ru



## Мнение



**ГЕНРИХ АРУТЮНОВ,**  
директор по закупкам и логистике Группы ПРОДО

ФОТО: из личного архива

Россия очень проигрывает странам – экспортерам говядины с точки зрения климата. Отопление коровников в зимний период, оплата труда, комбикорма, заготовка кормов на зиму и многое другое обходятся очень дорого

## Почему России не обойтись без импортной говядины

*Мы будем зависеть от импорта как минимум в ближайшие десять лет, а вероятно, и гораздо дольше. Получить хорошую прибыль на этом рынке в России очень сложно.*

### Десятилетия убытков

В последние несколько лет в России было объявлено о нескольких проектах по разведению мясных коров; крупнейшие из них – УК «ИН-Инвест Групп» (Саратовская область), ГК «Зеленая долина» (Белгородская область), АПХ «Мираторг» (Брянская область). Но большинство таких проектов можно признать убыточными уже на стадии разработки. Окупаемость в лучшем случае составит не менее десяти лет. Без серьезных государственных дотаций эта ниша не сможет привлечь достаточное для импортозамещения число сельхозпроизводителей.

Когда на рынках возникают условия для импортозамещения, у производителей появляется возможность расширить как объемы производства, так и географию присутствия. Однако на российском рынке говядины доля импорта традиционно превышает долю внутреннего производства. Например, в 2014 году внутри страны было произведено около 520 тыс. т говядины, а импорт составил около 600 тыс. т. И даже если бы в России уже сегодня запускалось много масштабных проектов по выращиванию мясного крупного рогатого скота (КРС),

то обеспечить значительную долю внутреннего производства можно было бы только лет через семь–десять. Но таких предпосылок пока нет.

Разведение КРС умерло как отрасль еще в советские времена, основной упор был сделан на молочное животноводство. И при строительстве новой российской экономики обошлись без реанимации этого сегмента. Все потому, что разведение КРС на мясо – не самое рентабельное направление.

Цикл производства мяса птицы – 40 дней (за это время вырастают цыплята), свинины – шесть месяцев. А для говядины этот период – 1,5 года для быков и от двух до трех лет для коров. Начинать новые проекты, особенно в столь сложной ситуации в экономике, рискованно и невыгодно. Дело в том, что Россия очень проигрывает странам – экспортерам говядины с точки зрения климата и кормовой базы. Отопление коровников в зимний период, оплата труда, комбикорма, заготовка кормов на зиму и многое другое обходятся очень дорого. Между тем, например, в Бразилии коровы пасутся на солнце каждый год, из персонала нужен разве что пастух, а крестьяне собирают два урожая в год. Добиться такой себестоимости, как в теплых странах, у нас крайне сложно.

Сейчас российские аграрии развивают в основном молочное животноводство, а мясное – это сопутствующий ему шлейф. Эти два направления дают синергический эффект

в смысле рентабельности. Но вкладывать средства в производство мясных пород КРС в чистом виде мало кто решает. По данным агентства ИМИТ, из заявленных в России в прошлом году инвестпроектов в области разведения КРС лишь два (проекты «Мираторга» и Николая Шамалова в Карелии) подразумевают развитие только мясного направления и один – исключительно молочного («Зеленые листья» в Приморском крае). Остальные сочетают мясное и молочное производство. При этом мало кто из инвесторов озвучивает сроки окупаемости. Лишь ГК «Зеленая долина», планирующая инвестировать 2,5 млрд руб. в строительство двух крупных товарно-молочных ферм в Белгородской области, сообщила, что рассчитывает окупить вложения к 2028 году.

### Все меньше мяса

Поэтому зависимость нашей страны от внешних поставок – это надолго. Тем более что в среднесрочной перспективе проблем с такими поставками не предвидится. После запрета импорта из США, Канады и стран ЕС остался большой канал поставок – страны Южной Америки, в основном Бразилия, Парагвай и Уругвай. С недавнего времени Аргентина решила также вернуться на этот рынок, сменив приоритет с поставок на свой внутренний рынок на экспорт мяса. Южноамериканская говядина в среднем в 1,5 раза дешевле североамериканской.

С другой стороны, в нынешней экономической ситуации, вероятно, придется сокращать потребление говядины: падение курса рубля может сделать невыгодными любые импортные закупки мяса. Уже сейчас цены на импортную говядину превышают покупательские возможности российских компаний и конечных потребителей. Возьмем, например, шейно-лопаточный отруб: предложение на бразильское мясо поступает по \$3,5 тыс. за тонну, по курсу 40 руб. за доллар это давало цену 140 руб. за 1 кг, по курсу 62 руб. (при неизменной цене в Бразилии) это уже 217 руб. Потом это мясо по коммерческим ставкам фрахта будет 30 дней плыть судном через океан до Санкт-Петербурга, далее надо уплатить таможенный платеж, пошлину, НДС, издержки в порту и доставить до переработчиков или потребителей по территории РФ. Итоговая цена говядины при слабом курсе рубля становится малоинтересной для мясопереработчиков нашей страны и довольно высокой для потребителей на полках магазинов.

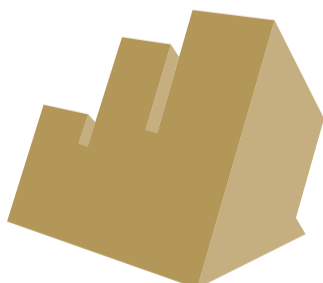
И усугубление такой ситуации не способствует развитию мясного животноводства в России выгодным, скорее заставит многих производителей колбасных изделий, полуфабрикатов и т.п. отказаться от выпуска продуктов с содержанием говядины или снизить его. Потребители вряд ли согласятся на бесконечный рост цен, просто перейдут на более дешевые виды мяса – свинину и мясо птицы.

Заинтересовать российских аграриев в долгосрочных инвестициях в разведение мясного КРС можно разве что прямой поддержкой от государства, а в этом вопросе возможен конфликт с нормами ВТО. Поэтому готовых и простых решений, позволяющих увеличить объемы производства говядины внутри страны, сейчас нет.

Если рассуждать гипотетически, ситуацию спасло бы создание некоего частно-государственного партнерства в области мясного животноводства. Это возможно, если государство признает это направление стратегически важным и начнет вкладывать серьезные длинные деньги с низкими кредитными ставками в конкретные проекты. Мне такая перспектива не кажется невозможной. Но следует понимать, что вложенные средства никогда не принесут государству высокую отдачу, рентабельность проектов будет минимальной.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

 **РБК** представляет



**effie  
awards  
russia**

Награждать идеи,  
которые работают

## Открыт прием заявок на участие в премии Effie Awards Russia\*

Прием заявок:  
Алина Горбашова  
brandgoda@rbc.ru  
+7 495 363 11 11 #1610  
Реклама и спонсорство:  
Ольга Макарова  
omakarova@rbc.ru

[www.effie.rbc.ru](http://www.effie.rbc.ru)

Страховой рынок Геннадий Тимченко продал свою долю в компании СОГАЗ

# Защита от санкций

ЕКАТЕРИНА МЕТЕЛИЦА

Геннадий Тимченко больше не является бенефициаром страховой группы СОГАЗ. Об этом рассказал председатель правления СОГАЗа Сергей Иванов.

«Геннадий Николаевич [Тимченко] продал свою долю в СОГАЗе. Это было несколько месяцев назад, еще в прошлом году», – сказал Иванов во вторник, 3 марта, на встрече с журналистами. Геннадий Тимченко не является акционером группы СОГАЗ, подтвердил РБК представитель Volga Group Антон Куревин.

**Если СОГАЗ будет включен в санкционный список, он не сможет перестраховывать свои риски за рубежом**

Volga Group Тимченко владела 12,5% СОГАЗа через ООО «Кордекс». Эта компания остается одним из акционеров страховой компании. Кто на данный момент является бенефициаром ООО «Кордекс» и по какой причине Тимченко вышел из состава акционеров СОГАЗа, Сергей Иванов и представитель Volga Group не уточнили. Источник в Volga Group сообщил, что «это была финансовая инвестиция для Volga Group, а основными направлениями для инвестиций остаются энергетика, транспорт, логистика и инфраструктурные проекты».

Партнер Paragon Advice Group Александр Захаров полагает, что таким образом СОГАЗ пытается защитить себя от санкций. Если акционер, владеющий контрольным пакетом, попал в санкционный список, то санкции распростра-



Геннадий Тимченко владел 12,5% СОГАЗа

няются и на компанию. «Однако многие не хотят работать даже с теми компаниями, где даже незначительная часть акций контролируется лицами из санкционного списка», – говорит Захаров.

Сергей Иванов на встрече с журналистами сказал, что «никто не знает,

как будут развиваться события дальше, и исключать ужесточения санкций нельзя».

Если СОГАЗ будет включен в санкционный список, он не сможет перестраховывать свои риски за рубежом, говорил ранее гендиректор «Эксперт

РА» Павел Самиев. А СОГАЗ все крупные риски перестраховывает именно там, замечает он. При наступлении страхового случая выплаты пострадавшей стороне осуществляет не только страховщик, но и перестраховщик (пропорция, в которой они делят бре-

Игры Разработчик World of Tanks стал третьей по величине интернет-компанией СНГ

## Полмиллиарда на танках

ИРИНА ЮЗБЕКОВА

Онлайн-игра World of Tanks принесла компании Wargaming чуть более \$500 млн в 2014 году. По объему выручки Wargaming стала третьей крупнейшей интернет-компанией в СНГ после «Яндекса» и Mail.Ru.

World of Tanks в 2014 году могла принести своим создателям чуть более \$500 млн (31,1 млрд руб. по текущему курсу), подсчитала аналитическая компания SuperData Research. По ее данным, в 2013 году выручка Wargaming составила \$457 млн, то есть за год показатель вырос на 9,4%. В апреле 2014 года аналитики той же компании прогнозировали, что в 2015 году «танчики» заработают \$590 млн. Представитель Wargaming отказался комментировать эти цифры.

Акции Wargaming торговались на Кипрской фондовой бирже (CSE) с ноября 2011 года, но за просрочку публикации финансовых результатов были сняты с торгов 13 января 2015 года. Представитель Wargaming тогда заявлял РБК, что масштабов биржи недостаточно для оценки экономических показателей Wargaming, и присутствие на ней не соответствует стратегическому вектору развития компании. Последние официальные данные разработчик раскрывал в августе 2013 года. За первое полугодие 2013 года выручка компании составила €234 млн. Основной доход компания получает от игры World of Tanks, в которой пользователи могут совершать покупку техники, снарядов и другого виртуального оборудования.

Мог быть в тройке

В 2014 году крупнейшие российские интернет-компании «Яндекс» и Mail.Ru Group заработали 50,8 млрд руб. и 35,77 млрд руб. соответственно. При этом у Mail.Ru самым быстрорастущим бизнесом остаются игры, на выручку от которых приходится 22% оборота компании. Этот сегмент принес Mail.Ru 8,4 млрд руб., что на 26,4% больше, чем в 2013 году.

Wargaming с выручкой в 31,1 млрд руб. может считаться третьей крупнейшей интернет-компанией на постсоветском пространстве. В рейтинге крупнейших интернет-компаний, по версии российского Forbes, Wargaming мог бы занять третье место (если исключить участников рейтинга, которые занимаются интернет-торговлей). Разработчик World of Tanks уступил бы по выручке «Яндексу» (50,8 млрд руб. в

### Кто посчитал

SuperData Research исследует мировую игровую индустрию с 2009 года. На сайте компании сказано, что ее отчеты основываются на данных, полученных от самих разработчиков, издателей, а также поставщиков платежных услуг. В списке компаний, с которыми работает SuperData Research, – один из крупнейших американских разработчиков игр

Zynga, производитель консолей Xbox корпорация Microsoft, платежный сервис PayPal, Visa, интернет-компании Google, Wargaming и другие. Выводы аналитиков основываются на анализе данных по 37 млн платящих игроков во всем мире и анализе отчетов таких исследовательских компаний, как Nielsen, Comscore, Jupiter and Forrester и других.

## Гаджеты Годовые продажи смартфонов в мире впервые превысили миллиард устройств

### iPhone стал лидером продаж

ИРИНА ЮЗБЕКОВА

**В 2014 году продажи смартфонов увеличились на 28,4% по сравнению с предыдущим годом и составили 1,2 млрд устройств. За счет iPhone 6 в четвертом квартале Apple обошла по мировым продажам Samsung.**

Данные о продажах смартфонов опубликовала исследовательская компания Gartner в своем отчете за 2014 год: по итогам года классические телефоны составили лишь треть от числа всех проданных конечным пользователям устройств. Четвертый квартал также стал рекордным для этого сегмента рынка: продажи смартфонов выросли на 29,9% по сравнению с четвертым кварталом 2013 года и достигли 367,5 млн устройств.

Долю квартальных продаж сильнее всего увеличила китайская Xiaomi – с 2 до 5,1% рынка. Выросли и продажи смартфонов Apple: в четвертом квартале 2014 года они достигли 74,8 млн штук, компания получила долю рынка 20,4% и вышла на первое место. За этот же период было продано 73 млн смартфонов Samsung (19,9% рынка). Показатели Apple стали лучшими в истории компании, говорится в отчете Gartner.

Год назад лидером рынка был Samsung, который в четвертом квартале 2013 года занимал долю 29,5%. Доля Apple тогда составляла лишь 17,8%, компания занимала второе место по продажам. Прирост достигнут за счет успешной шестой модели iPhone (iPhone 6 и iPhone 6 Plus): они по-прежнему пользуются огромным спросом в Китае и США, их продажи выросли на 56 и 88% соответственно с октября по декабрь 2014 года, следует из отчета. По данным исследователей, Samsung был лучшим по продажам смартфонов в каждом квартале с 2011 года.

По итогам всего 2014 года Samsung сохранил лидерство. Компания продала 307,5 млн смартфонов – это 24,7% от всего рынка. На втором месте находится Apple, которая реализовала 191,4 млн iPhone (15,4%). Позиция Samsung на рынке смартфонов сильно пошатнулась в

четвертом квартале 2014 года: тогда компания потеряла примерно 10 процентных пунктов доли рынка по сравнению с четвертым кварталом 2013 года, приводятся в отчете слова главного аналитика Gartner Аншула Гупта.

«Samsung продолжает бороться за свою снижающуюся долю на рынке смартфонов, которая была на пике в третьем квартале 2013 года. Это падение показывает, что смартфоны компании ошугили давление на премиум-рынке», – цитируются в исследовании слова Гупта. На рынке премиум-смартфонов лидирует Apple, а китайские производители (Huawei, Xiaomi и др.) увеличивают производство устройств с высокими характеристиками «начинки», но при более низкой цене.

Уже в третьем квартале 2014 года продажи смартфонов превысили 922 млн штук, рассказала РБК старший аналитик IDC Наталья Виноградова. Поэтому было ожидаемо, что по итогам всего года количество проданных устройств превысит миллиард, отметила она. По словам Виноградовой, основным драйвером роста стали смартфоны с диагональю экрана от 5 до 6,5 дюйма (флаблеты). В этом сегменте в мире лидируют Samsung, Huawei, Xiaomi и Lenovo. По результатам года самого впечатляющего роста помимо Xiaomi и Apple добились Huawei (доля увеличилась с 4,8 до 5,5%) и Lenovo (с 5,9 до 6,5%), добавила эксперт. Она считает, что выход Apple в четвертом квартале на позиции лидера связан не с экстраординарным спросом на iPhone 6 и iPhone 6 Plus, а с ростом популярности нового форм-фактора – флаблетов.

В России, по данным IDC, бесменным лидером оставался Samsung – Apple не удалось обойти конкурента. Отгрузки смартфонов в четвертом квартале 2014 года выросли на 42,3%, до 8,78 млн устройств. Samsung занял первое место с долей 23,3%, на второй позиции расположилась Apple с 15%. По итогам года отгрузки смартфонов увеличились на 46%, до 27,47 млн устройств, при этом первую строчку занимает Samsung с долей 22%, на втором месте Apple с 11,8%.

мя выплат между собой, зависит от их договоренностей). Если СОГАЗ лишится возможности перестраховывать риски, все выплаты ему придется делать самостоятельно.

СОГАЗ дважды за 2014 год оказывался под угрозой санкций. Первый раз – когда в санкционный список попал Юрий Ковальчук. До весны 2014 года главным акционером СОГАЗа с долей в 51% была инвестиционная компания «Аброс», дочерняя компания банка «Россия» Ковальчука. После объявления санкций СОГАЗ сообщил, что «Аброс» владеет уже 48,5% акций, а значит, страховщик не подпадает под санкции.

В августе 2014 года агентство Bloomberg сообщило, что Министерство финансов США упрощает правила, по которым под санкциями может оказаться компания, чей владелец сам находится в санкционном списке. Теперь доли лиц и организаций из санкционного списка можно складывать: если им в сумме принадлежит не меньше половины той или иной компании, то санкции автоматически распространяются и на нее. На тот момент было известно, что 61% СОГАЗа в сумме принадлежит структурам бизнесменов Ковальчука и Тимченко.

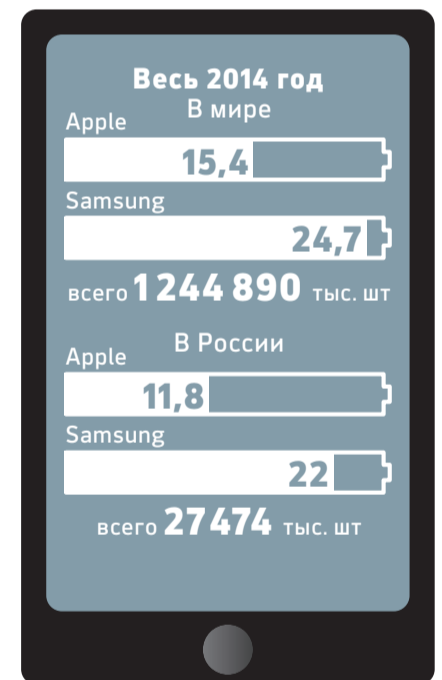
Тимченко, как и Ковальчук, подпал под американские санкции в марте 2014 года. Вечером того же дня стало известно, что страховая компания изменила структуру акционеров. «Совокупная доля акционеров СОГАЗа, которых СМИ ассоциируют с лицами и компаниями из санкционного списка, не превышает 50%», – сообщил тогда СОГАЗ. По состоянию на 14 августа 2014 года инвесткомпания «Аброс» принадлежала 32,3%, «Кордекс» – 12,5%.

Сейчас основным акционером СОГАЗа является группа «Газпром», которая владеет долей страховщика около 40%, сообщил Иванов. ■

2014 году) и Mail.ru Group (35,77 млрд руб.), но обошел бы Avito.ru (3 млрд руб.). Но из-за своего белорусского происхождения в рейтинг российских компаний Wargaming не входит. Весь российский игровой рынок в 2014 году вырос на 13,3%, до \$1,14 млрд (данные исследовательской компании Newzoo).

Компания, которая позже была переименована в Wargaming, была основана в 1998 году выпускником физического факультета Белорусского государственного университета Виктором Кислым. В 2010 году Wargaming выпустила многопользовательскую онлайн-игру World of Tanks, за пару лет ставшую одной из самых популярных игр в мире. В 2014 году число игроков World of Tanks по всему миру, по данным самого Wargaming, превысило 100 млн пользователей. Компания владеет 20,3% акций в кипрском банке Hellenic. ■

### Доли Apple и Samsung в мировых и российских продажах смартфонов, %



Источники: Gartner, IDC

**МИРiМ 2015** Стенд R8.B17

Министерство строительства и ЖКХ Российской Федерации и Федеральный фонд содействия развитию жилищного строительства представят преимущества реализации строительных проектов в Российской Федерации на земельных участках, предоставленных Фондом РЖС.

Будут анонсированы земельные участки, планируемые к реализации на аукционах во II и III кварталах 2015 года, предназначенные для их комплексного освоения в целях жилищного строительства, размещения производства строительных материалов, изделий и конструкций, иных объектов недвижимости.

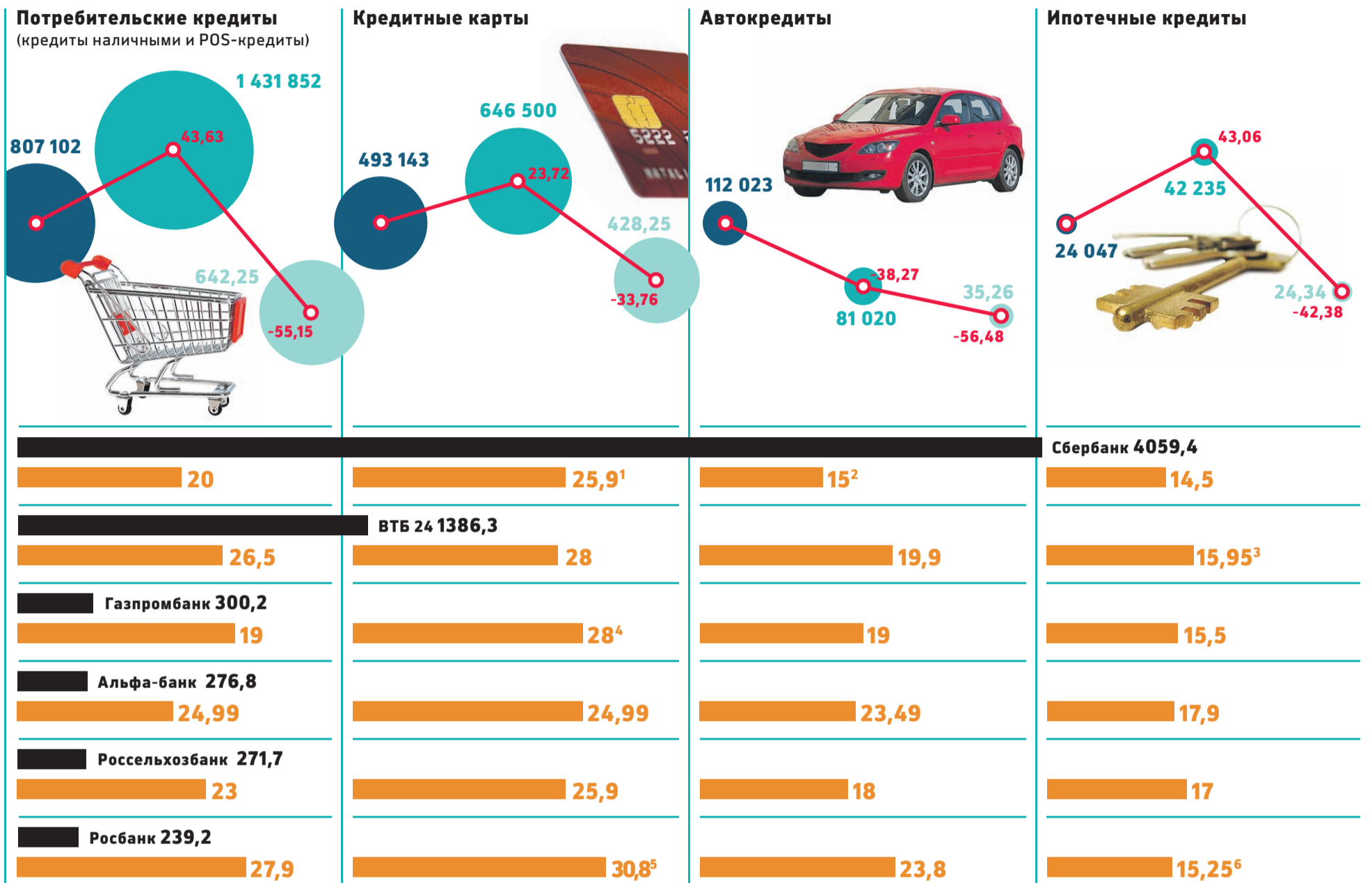
Реклама. 16+ **Канны, 10-13 марта 2015 г.**

## Количество выданных кредитов в январе 2013, 2014 и 2015 годов, тыс. штук

● Январь 2013 года ● Январь 2014 года ● Январь 2015 года — Динамика 2013-2014-2015, %

■ Размер кредитного портфеля физическим лицам, млрд руб.

■ Минимальные ставки кредитов физическим лицам у ведущих банков России по объему розничного кредитного портфеля, % годовых



<sup>1</sup> В рамках персонального предложения клиентам Сбербанка

<sup>2</sup> Дочерний банк Сбербанка «Сетелем»

<sup>3</sup> Ставка для всех ипотечных кредитов (со страховкой)

<sup>4</sup> Для держателей зарплатных карт Газпромбанка

<sup>5</sup> Именная кредитная карта для сотрудников

финансово устойчивых и бюджетных предприятий

<sup>6</sup> Дочерний банк Росбанка «ДельтаКредит»

Число выданных кредитов в январе сократилось почти в два раза

# Ни дать, ни взять

**ЮЛИЯ ПОЛЯКОВА**

**В январе 2015 года количество выданных розничных кредитов сократилось почти в два раза к январю 2014-го. Причины – закредитованность граждан и нежелание банков рисковать.**

Согласно исследованию НБКИ, количество выданных автокредитов в январе 2015 года по сравнению с январем 2014 года уменьшилось в 2,3 раза. Потребительские кредиты (кредиты наличными и кредиты на покупку товаров) сократились в 2,2 раза, ипотека – в 1,7 раза, кредитные карты – в 1,5 раза.

Год назад тенденция была обратной. Количество выданных розничных кредитов выросло в январе 2014 года в 1,5 раза к январю 2013 года. Банки выдали больше потребкредитов и ипотечных кредитов в 1,8 раза, кредитных карт – в 1,3 раза. Падение было только в автокредитовании, количество кредитов на покупку машин сократилось в 1,4 раза.

По мнению директора по маркетингу НБКИ Алексея Волкова, розничное кредитование продолжит сокращаться. «Если ситуация в стране останется примерно такой, как сейчас, то за 2015 год объем выдач необеспеченных кредитов [кредиты наличными, POS-кредиты, кредитные карты] сократится как минимум вдвое по сравнению с 2014 годом», – прогнозирует Волков. Динамика в ипотечном и автокредитовании во многом будет зависеть от реализации госпрограмм субсидирования процентных ставок. «Если они будут реализованы, то выдачи упадут не так сильно: на 20–30% по отношению к 2014 году», – резюмирует Волков.

Как считает заместитель гендиректора Интерфакс-ЦЭА Алексей Буздалин, розничное кредитование сокращается по двум причинам. Первая – закредитованность населения. «Осталось очень мало людей, которые, желая получить кредит, могут пройти через банковский скоринг. Тем более в последнее время, когда банки ужесточили требования к

заемщикам, – говорит Буздалин. – Нарастивать кредитование просто некуда».

По данным Объединенного кредитного бюро на 1 января 2015 года, в среднем на одного заемщика в России приходится 1,8 кредита, в 2013 году этот показатель составлял 1,68. В конце 2014 года 56% заемщиков имели один действующий кредит, 25% – два кредита, 11% – три кредита, 9% – четыре и более. При этом у 63% заемщиков есть займы в одном банке, у 25% – в двух банках, у 8% – в трех банках.

О том, что многим желающим получить кредит недоступны банковские ссуды, говорит и статистика НБКИ. На фоне падения розничного кредитования выросло число займов, выданных микрофинансовыми организациями (МФО), у которых требования к заемщикам менее жесткие, чем у банков, но ставки гораздо выше. То есть заемщики, которые не соответствуют критериям банков, идут в МФО: в январе 2015 года количество микрозаймов выросло по сравнению с январем 2014-го на 19,4%.

**На 1 января 2015 года в среднем на одного заемщика в России приходится 1,8 кредита**

Вторая причина, продолжает Буздалин, выдавать сейчас розничные кредиты, особенно необеспеченные, очень рискованно для банков. Банкам требуется создавать большие, чем, например, по корпоративным кредитам, резервы на возможные потери. «В ситуации дефицита капитала банки предпочитают заниматься менее рискованной и более перспективной деятельностью, такой как корпоративное кредитование, нежели тратить силы и ресурсы на развитие стагнирующего рынка потребкредитования», – добавил Буздалин.

По данным Банка России, за 2014 год портфель кредитов гражданам вырос на 13,8%, юридическим лицам – на 31,3%. За январь этого года выдачи розничных ссуд сократились на 0,7%, а кредитов предприятиям и организациям выросли на 7%. По оценке директора по финансовым организациям Fitch Ratings Александра Данилова, по итогам 2015 года рост розничного кредитования будет незначительным – меньше 10%. ▣

Источник: Национальное бюро кредитных историй, ФОТО: ЛОРИ

Источник: данные отчетности банков по российским стандартам на 1 февраля 2015 года