экономполитика | С 2021 года Минэкономики будет рассчитывать производительность труда по новой методике с помощью данных ФНС —2

новости | «Справедливая Россия» ведет переговоры об объединении с «Патриотами России» и партией «За правду» —3

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Понедельник 21 декабря 2020 №224/П (6945 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

первые лица | Директор ГМИИ о проекте Антоновского центра, о планах на три года вперед и о строительстве Музейного городка —11

первые лица | Глава Ростуризма о развитии внутреннего туризма и перспективах въездного —4

Инвестиции пойдут по шпалам

В капитал ОАО РЖД может вложиться ВЭБ.РФ

ОАО РЖД все же может получить господдержку в виде субсидий и взносов в уставный капитал. Как следует из проекта инвестпрограммы, подготовленного к совещанию в правительстве на этой неделе, ОАО РЖД в 2022–2023 годах обеспечат субсидии на 140 млрд руб. Выделят их только в 2025–2026 годах, но наличие правительственного акта позволит монополии привлечь на рынке дополнительно 130 млрд руб. уже в 2022 году. В том же году в капитал компании может войти ВЭБ.РФ, который внесет 82 млрд руб. и, по данным „Ъ“, получит большое и не пропорциональное взносу представительство в совете директоров ОАО РЖД. Эксперты считают вхождение ВЭБ.РФ в капитал монополии логичным в русле общей реформы институтов развития, а субсидии — просто необходимыми.

По информации „Ъ“, 24 декабря должно состояться финальное обсуждение инвестпрограммы и финансового плана ОАО РЖД на 2021–2023 годы. „Ъ“ ознакомился с последним вариантом документов и проектом протокола совещания.

Из него следует, что ОАО РЖД может рассчитывать на крупные субсидии в грядущие годы (о соответствующих расчетах ОАО РЖД см. „Ъ“ от 8 декабря). Так, Минфину, Минтрансу и Минэкономики в целях обеспечения достаточной финансовой устойчивости инвестпрограммы без влияния на долговую нагрузку предлагается поручить в первом полугодии принять правительственный акт, который позволит ОАО РЖД учесть в 2022–2023 годах субсидии из федерального бюджета на 70 млрд руб. в год в 2025–2026 годах. Это сформирует кредитный рычаг в 127,4 млрд руб. в 2022 году, который пойдет на финансирование инвестпрограммы и покрытие процентов и налога на прибыль от субсидии. В ОАО РЖД от комментариев отказались.

Впрочем, обещание субсидий, даже подкрепленное документами высокого уровня, не гарантирует их выделения. Так, в 2019 году с проблемой столкнулся НОВАТЭК: несмотря на поручение правительства еще в июле о выделении государством 103,6 млрд руб. на строительство федеральной части терминала «Утренний» для проекта «Арктик СПГ-2», при планировании бюджета на 2020 год деньги учтены не были. Главе НОВАТЭКа Леониду Михельсону пришлось письменно просить Владимира Путина о выделении финансирования, которое было в итоге переброшено с других проектов.

Железные дороги нашли путь в бюджет, но субсидии получат только через несколько лет и в том числе через ВЭБ.РФ
ФОТО АЛЕКСАНДРА КАЗАКОВА

Также, судя по протоколу, в первом полугодии 2021 года предлагается обеспечить нормативными актами возможность ВЭБ.РФ войти в капитал ОАО РЖД в объеме 82 млрд руб. «с льготным периодом по выплате дивидендов начиная с 2025 года».

В ВЭБ.РФ, впрочем, „Ъ“ заверили, что там «о таких планах неизвестно», рекомендовав обратиться в правительство. В секретариате первого вице-премьера Андрея Белоусова от комментариев отказались. По словам одного из собеседников „Ъ“, представительство ВЭБа в совете директоров ОАО РЖД будет не пропорционально взносу и составит до пяти кресел в совете из государственной квоты. Сейчас в совете 14 человек.

Также предполагается крупная господдержка за пределами срока трехлетней инвестпрограммы: в документе по-прежнему (см. „Ъ“ от 20 ноября) говорится, что новая линия Кривенковская — Сочи, которая должна заменить дорогу вдоль черноморского побережья, в 2020–2030 годах будет финансироваться в том числе из средств ФНБ в объеме 330 млрд руб.

Впрочем, часть средств из казны в рамках инвестпрограммы ОАО РЖД может не получить: согласно документу, из 165,2 млрд руб. из федерального бюджета, предусмотренных на финансирование проекта Центрального транспортного узла (ЦТУ) в 2019–2024 годах, в проекте федерального бюджета на период 2021–2023 годов заложено лишь 35,5 млрд руб. Объекты, которые не удастся профинансировать из-за дефицита бюджетных средств в 100,8 млрд руб., завершат после 2024 года при наличии источников финансирования, говорится в инвестпрограмме.

деловые новости — с9

Переливание из пустого в положенное

В мире не готовы говорить об эффективности донорской плазмы с антителами

В Москве переливание донорской плазмы с антителами к коронавирусу официально утвердили как один из методов лечения COVID-19. В российских регионах также призывают вылечившихся сдавать кровь. При этом в большинстве стран плазмотерапия все еще остается экспериментальным методом борьбы с коронавирусом, и как выяснил „Ъ“, в ее эффективности сомневаются даже российские врачи.

Клинический комитет по COVID-19 Департамента здравоохранения Москвы еще в октябре утвердил применение донорской плазмы с антителами к коронавирусу как один из методов лечения. До этого в России, как и в большинстве стран, он считался экспериментальным. На сайте мэрии утверждается, что «переливание плазмы способствует стабилизации состояния пациентов и снижает вероятность перевода на искусственную вентиляцию легких в два раза, а также увеличивает выживаемость на 19%». Столичные и региональные власти призывают переболевших граждан сдавать кровь. При этом в Министерстве здравоохранения РФ и в Департаменте здравоохранения Москвы не смогли оперативно предоставить „Ъ“ данные об эффективности такого переливания.

Реконвалесцентную (донорскую) плазму для лечения новых инфекций использовали и раньше. Переливанием донорской сыворотки от выздоровевших пациентов врачи пытались лечить больных во время эпидемий атипичной пневмонии в 2003 году, пандемического гриппа A (H1N1) в 2009 году, острого респираторного синдрома (MERS-CoV) в 2012 году и вспышки Эболы в Западной Африке в 2014, 2016 и 2018 годах. Тем не менее ученые до сих пор не могут однозначно заявить о пользе этой процедуры. Издание The New England Journal of Medicine рассказало об аргентинском исследовании: 228 пациентов, больных COVID-19, получили реконвалесцентную плазму, а 105 — плацебо.

новости — с6

Слишком много узнали

ВШЭ предлагает продолжить оптимизацию штатов правительства

Доклад Высшей школы экономики (ВШЭ) о потенциале сокращения численности и оптимизации функций федеральной исполнительной власти предполагает, что объявленная Белым домом реформа должна быть продолжена структурными изменениями. Основные идеи ВШЭ — механизм поддержания оптимальной численности, централизация аналитических функций аппарата Белого дома и увеличение его штата, принципы «доказательной политики» и создание delivery office в исполнительной власти. Как предполагает доклад, цифровизация дала правительству возросший поток информации, «который нельзя игнорировать, но невозможно осмыслить» — начатое необходимо развивать, чтобы избежать превращения Белого дома в «реактивно» действующую власть.

Доклад ВШЭ — работа группы специалистов университета по госуправлению во главе с ректором ВШЭ Ярославом Кузьминовым и директором по экспертно-аналитической работе Андреем Жулиным. ВШЭ, РАНХиГС и другие экспертные структуры, работающие с правительством, принимали участие в разработке реформы госслужбы, объявленной в ноябре (см. „Ъ“ от 16 ноября), на ранних стадиях. ВШЭ традиционно системно описывает свои предложения в логике, в которой они разрабатывались, хотя логика финального решения в Белом доме может быть иной.

Сама реформа, в центре которой не столько сокращение численности, сколько формирование «штабных» структур, оценивается ВШЭ весьма положительно. Эксперты отмечают, что цифровизация госуправления и сокращение рутинных операций в госаппарате сами по себе обеспечивают «сглаживание» вертикализации в нем, а «штабные» структуры, обеспеченные данными, способны «охватить любых исполнителей, дотянуться до каждого объекта управления».

экономическая политика — с2

деловые новости

07 **IT-компании заблудились на маневре**
Отрасль просит разъяснить применение налоговых льгот

07 **Тракторы объехали вирус**
Выпуск сельхозтехники в РФ вырос на треть

07 **Власти перебирают рыбу**
Предложения по реформе отрасли обсудят в администрации президента

09 **Старые ТЭС обновят мало и дешево**
Пять лет модернизации обойдутся бизнесу в 230 млрд рублей

09 **«Нынешний кризис не похож на предыдущие»**
Глава «Автоспеццентра» Денис Петрунин о дефиците машин и росте цен

10 **У девелоперов не строятся кредиты**
Регионам не хватает средств

Очень обедная ситуация

На рынке поставок еды в школы назревает новый скандал

На рынке школьного питания Санкт-Петербурга, оборот которого оценивается в 4 млрд руб. в год, назревает крупный конфликт. Ряд операторов пожаловались в Госдуму на монополизацию этого бизнеса в интересах принадлежащего правительству города АО «КСП Красносельского района». Местное УФАС уже изучает вопрос о возбуждении дела о нарушении антимонопольного законодательства. Для реформы системы необходимо проводить отрытые аукционы, считают эксперты.

Операторы школьного питания Санкт-Петербурга обратились к депутату Госдумы Михаилу Романову, указав на монополизацию и передел рынка со стороны управления социального питания правительства города.

Копия письма есть у „Ъ“. Среди подписавших обращение — ООО «Альфа-Провиант», АО «Фирма Флоридан» и ООО «Серна». Там на вопросы „Ъ“ не ответили. Как следует из «СПАРК-Интерфакс», с начала года эти компании заключили контракты на поставку питания в различные бюджетные учреждения, включая больницы, детские сады и пр., на 2,41 млрд руб., 835,08 млн руб. и 778,64 млн руб. соответственно. На школьное питание в бюджете города на этот год предусмотрено 4 млрд руб.

Как отмечается в письме, управление общественного питания Санкт-Петербурга искусственно укрупняет лоты и ужесточает требования к участникам. Так, в один лот объединяется несколько школ в одном районе, а для победы в конкурсе необходим опыт поставки питания на сумму свыше 100 млн руб. за одну закупку. Как утверждается в обращении, под это требование подпадает только принадлежащее правительству Санкт-Петербурга АО «КСП Красносельского района».

деловые новости — с10

Подписной индекс 50060 П1125

с 19 по 25 декабря

– 50% НА ПЯТУЮ ВЕЩЬ

– 40% НА ЧЕТВЕРТУЮ ВЕЩЬ

– 30% НА ТРЕТЬЮ ВЕЩЬ

ЦУМ TSUM MOSCOW

2020. В акции участвует ограниченный ассортимент товара. Подробности акции на tsum.ru. ОАО «ТД ЦУМ», Москва, ул. Петровка, д. 2, стр. 1, 2. ОГРН 1027739063208. Реклама.

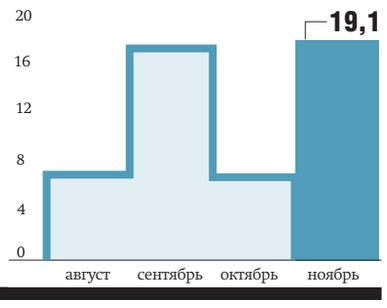
экономическая политика

сегодняшнее число

19,1

процента составил **темп роста объемов ввода жилья в эксплуатацию** в ноябре 2020-го по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщил Росстат. За месяц было введено 9,4 млн кв. м — в основном такой всплеск был обеспечен самими гражданами, построившими на садовых участках около 15% от всего введенного в ноябре жилья (против 1% годом ранее). Без учета этого показателя ускорение темпов строительства составило 2,9% (построено 8 млн кв. м). В общей сложности за январь—ноябрь введено 64,4 млн кв. м, что на 1,4% больше, чем за такой же период 2019 года. Без учета строительства на садовых участках объем сданного жилья на 4,6% ниже прошлогоднего значения (60 млн кв. м).

Темпы роста ввода жилья в РФ в 2020 году (%, год к году)



Работа пройдет переоценку

Минэкономики обновило подход к расчету производительности труда

С 2021 года Минэкономики будет рассчитывать производительность труда по новой методике с помощью данных ФНС. Обновленный способ учета этого показателя, по замыслу ведомства, позволит получать нужные данные более оперативно и с большей детализацией. В то же время отказ учитывать в методике показатель отработанного времени может увеличить ее неточность.

Минэкономики утвердило новую методику расчета показателя производительности труда. Соответствующий приказ ведомства за подписью министра экономики Максима Решетникова есть в распоряжении „Ъ“. Напомним, по «майскому» указу президента, к 2024 году рост производительности труда на средних и крупных предприятиях базовых несырьевых отраслей должен достигать не менее 5% ежегодно. Достичь этой цели правительство должно с помощью нацпроекта «Повышение производительности труда и поддержка занятости» — за него отвечает Минэкономики.

Как следует из документа министерства, производительность труда в методике выражается как мера добавленной стоимости, приходящаяся на одного работника предприятия. В свою очередь добавленная стоимость по предприятию рассчитывается как сумма валовой прибыли от продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, расходов на оплату труда работников, включая страховые взносы, с учетом налога на имущество предприятия и расходов на амортизацию основных средств и нематериальных активов. Как пояснил „Ъ“ замминистра экономики Петр Засельский, подход, закрепленный в методике, соответствует международным стандартам — динамика добавленной стоимости характеризует уровень конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности предприятий и отраслей. «Мы разработали универсальный инструмент, который позволит оперативно анализировать показатели производительности и эффективности. Важно отметить, что для расчетов Минэкономики опирается на достоверные данные налоговой отчетности предприятий, предоставляемой предприятиями в ФНС»,— сообщил он. Как отметили в пресс-службе ведомства, чтобы добавленная стоимость росла, необходимо увеличивать прежде всего эффективность производства. «Именно этим и занимается Федеральный центр компетенций, а также сеть региональных центров компетенций в сфере производительности труда, функционирующих в рамках поддержки предприятий — участников национального проекта „Производительность труда и поддержка занятости“. Их работа строится на совершенствовании трех основных показателей: роста объема выработки, снижения времени протекания процесса и сокращения запасов»,— отметили в ведомстве.

АЛЕКСАНДР РЮМИН/ТАСС

Замглавы Минэкономики Петр Засельский уверен, что новая оценка производительности труда по данным ФНС будет оперативнее и точнее

Как отмечает заместитель гендиректора ЦМАКП Владимир Сальников, новая методика позволит Минэкономики подсчитывать производительность труда не только более оперативно, чем это делает Росстат (сейчас — раз в год), но и определять ее с гораздо большей детализацией, в разрезе видов деятельности и субъектов РФ. «Это стало возможным благодаря появлению данных о работе бизнеса на базе ФНС»,— отмечает он. По его словам, еще одно отличие методики Минэкономики от применяемой Росстатом состоит в том, что она не использует в расчетах показатель отработанного рабочего времени. Впрочем, как поясняет замглавы Центра трудовых исследований Высшей школы экономики Ростислав Капелюшников, в новой методике используется наиболее простой подход, когда производительность труда рассчитывается по отношению к численности занятых. «Если два предприятия производят одинаковую добавленную стоимость с использованием равного числа работников, но которые при этом трудятся разное время, то в рамках данной методики показатели производительности труда окажутся у этих предприятий идентичными, что, конечно же, не так»,— говорит он. В перспективе же, отмечает он, России необходимо переходить к расчетам показателя совокупной факторной производительности, который позволяет оценивать эффективность экономики с учетом затрат не только труда, но и капитала.

Анастасия Мануйлова

Слишком много узнали

с1

Объявленное сокращение в «механическом» варианте в ВШЭ скорее склонны критиковать. И за недостаточность — реальный потенциал сокращения под рассчитанные экспертами «предельные» штаты по 52 ФОИВ — 2267 единиц фактической численности (из чуть менее 20 тыс.) или 6799 из 24,5 тыс. списочной. И за то, что в составе федеральной власти есть как структуры с явно избыточным штатом (предполагаемые лидеры — Минэкономики, ФТС, Минфин, ФНС и казначейство), так и с недостаточным (Минтранс и ряд агентств и служб). Отметим, впрочем, что численность ФОИВ — это во многом результат многолетней (скрытой от публики) внутренней правительственной конкуренции, исторических конвенций и политических компромиссов, и говорить об оптимальности, по крайней мере внутри аппарата, сложно. Важнее другая идея ВШЭ — создание механизма постоянного поддержания оптимальной (в пределах установленных принципов) численности ФОИВ вместо периодических разовых сокращений.

Второй важный момент — описание тренда централизации госуправления в связи с цифровизацией, которая создает федеральной исполнительной власти новые проблемы: в ней, в том числе в министерствах, относительно много исполнителей и мало аналитиков, прогнозистов, экспертов, а также «постановщиков задач и дизайнеров цифровых управляющих систем». Эти ресурсы нужно усиливать: как подчеркивает Андрей Жулин, «без роста „управленческого мозга“ государственный организм просто не будет способен вести какую-либо политику, кроме реактивной; он будет буквально задавлен на порядок возросшим объемом полезной информации, которую нельзя игнорировать, но невозможно осмыслить».

Доклад ВШЭ ставит и вполне своевременный вопрос о потенциальном взаимодействии «доцифровой» и «цифровой» административных культур и предполагает, что «новые люди в системе управления должны быть более свободны, разгружены от текущих (даже нерутинных) задач и обладать, прежде всего, не исполнительностью, а широким кругозором». Одно из главных мест, где нужны эти ресурсы,— аппарат правительства: компетенции внутри него сейчас «требуют системного видения, превосходящего ведомственные компетенции» и расширения штата. Сейчас аппарат «критически» зависит от предложений ведомств, где также, по мнению ВШЭ, нужно усиливать экспертно-аналитическую часть. Так, в качестве примера в ВШЭ приводят штат департамента промышленности, энергетики и транспорта в аппарате правительства, который считают недостаточным — департамент (сочетающего компетенции трех министерств) явно нужно разукрупнять и дополнять аналитиками и экспертами.

Отметим, что эффекты «уплощения» управленческих схем в Белом доме, видимо, выходят далеко за пределы чисто административных, однако даже в этой сфере сам по себе лозунг «цифровизация плюс оптимизация численности» выглядит как начало изменений. ВШЭ приводит четыре кейса из бизнес-практики РФ со сходными по параметрам оптимизационными задачами (Сбербанк, ВТБ, «Яндекс», ТМК) с принципами, которые могут быть реализованы и в «цифровой» реформе госуправления. Среди них есть и технические (переход от озер данных к Customer Data Platform, CDP), и управленческие (внедрение предиктивной аналитики и новые технологии кадрового менеджмента).

В целом же эксперты ВШЭ демонстрируют, как первые шаги на пути цифровизации, уже сделанные Белым домом, неизбежно влекут за собой следующие «развилки» выбора. Например, доклад повторяет призыв следовать новым не только для РФ принципам «доказательной политики» (см. „Ъ“ от 17 августа), а также предлагает вернуться к идее delivery office («офис управления достижением результата») в схеме правительства. В разных странах (наиболее известен опыт Великобритании и Малайзии) это способствовало достижению целей исполнительной власти в проектном подходе.

Наконец, важной инициативой ВШЭ является призыв исполнительной власти к «отказу от аутсорсинга» — для университета, активно работающего в этой сфере, это обращающая на себя внимание идея. Эксперты ВШЭ отмечают избыток совещательных и консультативных структур при правительстве на фоне проблем с собственным детальным формированием стратегий. Текущие проблемы делают реактивную политику Белого дома единственным вариантом, а полученный ресурс big data имеет смысл только для стратегического управления: другой и сам по себе опасный вариант — буквально закопаться в деталях, которых стало на один-два порядка больше.

Дмитрий Бутрин

Потребление и зарплаты сдулись к ноябрю

Граждане берегут наличные для поддержки спроса в лучшие времена

В ноябре Росстат зафиксировал ускорение спада потребления на фоне масштабного ухудшения динамики реальных зарплат в октябре 2020 года. Несмотря на то что статистики заметно улучшили оценки темпов роста частного спроса за июль—октябрь 2020 года, в ближайшем будущем его заметного оживления не предвидится. По свежим опросам ЦБ розничных компаний, возврат потребления к «нормальному» уровню возможен не ранее второй половины 2021 года. Ресурсы для этого, если не произойдет ухудшения ситуации, у граждан есть: только за январь—сентябрь 2020 года в наличной валюте и рублях они сберегли 2,1 трлн руб.— против 60 млрд руб. годом ранее.

Как и показывали опережающие индикаторы Банка России (см. „Ъ“ от 26 ноября), оборот розницы в ноябре просел на 3,1% в годовом выражении после спада на 1,4% в октябре — на фоне ускоренного снижения объема платных услуг населению и оборота общественного питания (на 13,7% и 16,4% соответственно). Последнее в том числе «обусловлено действующими ограничениями на работу предприятий сферы услуг», поясняет ноябрьская «Картина деловой активности» Минэкономики.

Общий объем потребительских расходов (покупка товаров, услуг и потребление в общепите) за январь—ноябрь 2020 года сократился на 7,5%, оценил Игорь Поляков из ЦМАКП (без учета того, что в декабре Росстат повысил оценки динамики розничного товарооборота за июль—октябрь на 0,8–1,0 п. п.). «Современные методики в условиях пандемии плохо работают. Раньше пересмотры вверх этой статистики были в пределах 0,3 п. п. А теперь получается, к потреблению за пять месяцев прибавилось 100 млрд руб.»,— говорит господин Поляков.

Поддержку статистики потребления оказывают и данные о покупках легковых автомобилей, которые в ноябре выросли на 5,9% в годовом выражении после роста на 7% в октябре и являются ответом на девальвацию рубля. Впрочем, Игорь Поляков отмечает, что улучшается динамика по числу, а не средней стоимости таких покупок. «Дешевые автомобили вытесняют более дорогие, что свидетельствует о снижении стандартов потребления даже для среднего класса»,— говорит он.

Несколько поддерживает спрос продолжающийся рост частного кредитования и снижение безработицы с исключением сезонности до 6,1% в ноябре с 6,2% в октябре, по оценке Минэкономики (ранее мы отмечали увеличение спроса на труд, см. „Ъ“ от 18 декабря). Кроме того, по данным декабрьского доклада «Региональная экономика» Банка России, спрос в октябре—ноябре поддержали «адаптация населения и предприятий к жизни и работе в период пандемии (перевод части трафика онлайн)», а также «активизация скидок».

Между тем динамика доходов граждан остается отрицательной, а темпы роста реальных зарплат в октябре (теперь Росстат публикует эти данные с большей точностью и задержкой в месяц) снизились до 0,5% — с 2,2% в сентябре, обеспеченных госсектором (см. „Ъ“ от 23 ноября). Кроме того, как отмечает ЦБ, «исчерпан отложенный спрос населения», а «возврат потребления к „нормальному“ уровню, по мнению предприятий, возможен не ранее второй половины 2021 — 2022 года».

Учитывая, что, по оценкам Росстата, среднемесячные темпы роста оборота розницы со второй половины 2018 года до конца 2019-го с учетом сезонности превышали соответствующий уровень 2017 года на 5%, а в июле—ноябре 2020 года стабилизировались на уровне, превышающем среднемесячный показатель 2017-го на 3%, для нормализации потребления необходим его подскок на 2 процентных пункта. Теоретически такая возможность у граждан есть — за январь—сентябрь 2020 года в наличной валюте и рублях они сберегли 2,1 трлн руб. против 60 млрд руб. за тот же период прошлого года.

Алексей Шаповалов

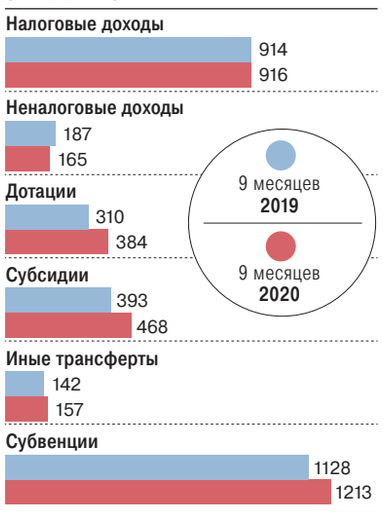
МОНИТОРИНГ

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ

Местные бюджеты не заметили кризиса

Согласно опубликованной отчетности Минфина, местные бюджеты в РФ (третий уровень бюджетной системы после федерального и регионального) выглядят настоящей «тихой гаванью» на фоне «коронакризиса». Притом что федеральный бюджет 2020 года ведомство готовится закрыть с гигантским дефицитом в 4,7 трлн руб., или 4,4% ВВП, бюджеты городов, районов и сел в целом по стране по итогам девяти месяцев исполнены пусть с небольшим, но профицитом — в 60 млрд руб. Это почти столько же, сколько было по результатам «доковидных» девяти месяцев 2019 года — 63 млрд руб. При общих доходах местных бюджетов в 3,298 трлн руб. расходы составили 3,238 трлн руб. Относительно такого же периода 2019 года доходы приросли на 7,5%, расходы — на 7,8%.

ДОХОДЫ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В РФ (МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИК: МИНФИН.



Секрет такой удивительной пропорциональности и стабильности — сильная зависимость от центра, то есть то, что ранее всегда называлось большим минусом для местных властей в России. Красивый баланс местных бюджетов достигнут за счет помощи сверху — объем межбюджетных трансфертов, которые составляют почти половину собственных доходов местных бюджетов, по итогам девяти месяцев вырос сразу на 20% (в том числе дотации — на 24%). Именно это на фоне увеличившихся расходов при неизменных собственных налоговых и сократившихся неналоговых доходах и обеспечило общий «местный» профицит.

Кроме того, собственные налоговые доходы местных бюджетов (916 млрд руб. против 914 млрд руб. за такой же период 2019 года) в отличие от сборов в федеральный бюджет не упали, поскольку на две трети состоят из поступлений устойчивого к потрясениям и нефтяным ценам подоходного налога. Сборы НДФЛ за девять месяцев 2020 года были равны 613 млрд руб. против 590 млрд руб. годом ранее (плюс 4%). На втором месте среди источников поступлений — налоги на совокупный доход (ЕНВД, сельхозналог, патент), 129 млрд руб., на третьем — земельный налог, 95 млрд руб. (снижение поступлений фиксируется по всем четырем названным налогам).

Превышение доходов местных бюджетов над расходами Минфин фиксирует в 62 регионах (более всего — в Красноярском крае, Дагестане и Башкирии). Местные дефициты были в 23 субъектах (самые значительные — в Чувашии, Татарстане и Пермском крае). Очевидно, что в этом случае показатели профицита / дефицита слабо соотносятся с реальной устойчивостью экономик регионов.

Вадим Вислогузов

Коммерсантъ ежедневная газета 16+ | **ОГОНЁК** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №3412 | **WWW. KOMMERSANT. RU.** Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ:** АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов.
Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»** Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Дюпин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Денис Скоробогатько, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варывдин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун | | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; **Екатеринбург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **51 140** (Москва и Санкт-Петербург)
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита — АВС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

«Справедливая» хочет стать более единой

Партия Сергея Миронова обсуждает возможное слияние с двумя малыми

По словам источников „Ъ“, партии «Справедливая Россия», «За правду» и «Патриоты России» создали комиссию для подготовки объединения. Представители партий не подтвердили, но и не опровергли эту информацию. По утверждению источников, работа идет достаточно тяжело: малые партии хотят проходные места для их лидеров в партсписке на выборах в Госдуму-2021 и гарантий того, что их проекты не растворятся в «Справедливой России». Эсеры считают, что малые партии им не особо и нужны, но эксперты полагают, что сам факт объединения может стать для избирателей «Справедливой России» символом ее обновления.

В поисках голосов избирателей Сергей Миронов готов изучить вопрос об объединении с другими партиями ФОТО ПЕТРА КАССИНА

Три источника „Ъ“, близкие к администрации президента (АП), утверждают, что представители «Справедливой России» (СР) ведут переговоры об объединении с партиями «За правду» Захара Прилепина и «Патриоты России» Геннадия Семигина. На прошлой неделе, по словам источников, уже заседала трехсторонняя комиссия по объединению. «Предложения были не им одним, но кто-то отказался, а кто-то взял время подумать»,— поясняет один из собеседников. Если слияние состоится, то на выборах-2021 новая коалиция выдвинет лидеров трех партий в общефедеральной части своего списка, добавляет он.

Один из источников „Ъ“ говорит, что у других партий еще будет шанс примкнуть к коалиции, так как объединение, скорее всего, произойдет в феврале-марте 2021 года. Другой осведомленный источник, знакомый с планами объединения, отмечает, что это может случиться и в конце января.

При этом в АП не хотят, чтобы в объединительном процессе участвовала Партия пенсионеров за социальную справедливость, уточняет близкий к АП источник. По его словам, она успешно справляется со «спойлерством» КПРФ и за счет одного лишь названия показывает хорошие результаты на выборах, поэтому ее объединение с эсерами пока нецелесообразно.

В конце ноября «Ведомости» писали о желании АП еще до конца декабря объединить СР «как минимум» с партиями «За правду» и «Родина», а «как максимум» — с «Патриотами России» и Партией пенсионеров. Позже газета уточнила, что рабочая группа по слиянию СР и «За правду» начнет заседать в январе.

Лидер «Родины» Алексей Журавлев пояснил „Ъ“, что два года назад сам предлагал председателю СР Сергею Миронову объединение, но сейчас оно «не стоит в повестке»: «Все остальное, что сейчас обсуждается, это уже нерабочий вариант».

По словам источников „Ъ“, комиссия прорабатывает юридические тонкости слияния, а в ее заседаниях, в частности, участвуют член президиума центрального совета СР Руслан Татаринов и секретарь ЦК «За правду» Николай Новичков. Сами они не подтвердили, но и не опровергли „Ъ“ факт работы комиссии и своего в ней участия. «Не втягивайте меня в политику»,— попросил господин Татаринов. «Официально мне ничего об этой работе неизвестно»,— сообщил господин Новичков. В то же время он напомнил, что его партия с самого начала декларировала объединительную повестку со всеми левопатриотическими силами. «Пока комментариев нет, когда будет что сказать, мы обнародуем»,— заявили „Ъ“ в «Патриотах России» со ссылкой на зампреда партии Надежду Корнееву.

По словам одного из источников „Ъ“, переговоры проходят непросто, поэтому «объединение может и сорваться». Идея слияния идет от АП, в то время как в СР не считают, что малые партии дадут серьезную прибавку в голосах. Дискуссии вызывает и вопрос о том, сколько мест в списке эсеры должны предоставить своим новым партнерам. В «За правду» ранее заявляли, что в общефедеральную часть их списка должны войти Захар Прилепин, политолог Сергей Михеев и лидер движения «Патриоты великого Отечества» Николай Стариков. «Они могут идти только в федеральной части списка, будь то наша партия или объединенная»,— поясняет Николай Новичков.

По словам собеседника „Ъ“, знакомого с процессом объединения, малые партии также хотят гарантий того, что они не «растворятся в эсерах», и это должно быть отражено в уставе новой партии. Господин Новичков тоже подчеркнул, что партия не хочет размывать свой бренд независимо от того, с кем они будут вести переговоры.

Секретарь президиума центрального совета СР Олег Шеин сказал „Ъ“, что в партии не обсуждается тема переговоров об объединении, хотя какие-то «диалоги» и могут вестись. Он также напоминает, что Сергей Миронов не раз заявлял, что о ребрендинге или смене идеологических очертаний СР говорить не приходится. «Какая-то интеграция возможна, но наш идеологический подход остается прежним: социалистическая повестка с уклоном в проблемы образования, медицины и достойных заработных плат»,— поясняет господин Шеин.

Правовед и политолог Аркадий Любарев подчеркивает, что закон прямо не предусматривает возможность объединения партий. «Все это всегда происходит неформально. Возможности проведения объединительного съезда нет. Можно только в один день провести параллельные съезды о ликвидации одних партий и реорганизации другой»,— поясняет эксперт (именно так в 2006 году образовалась сама СР). Он также считает, что потенциальные союзники «разновелики»: «За правду» заметно слабее эсеров, а «патриоты» сильны в отдельных регионах: в Калининградской области, Красноярском крае и Северной Осетии.

Политолог Аббас Галлямов полагает, что для СР важен сам факт объединения. По его оценке, ни «За правду», ни «Патриоты России» особой ценности не представляют, но слияние с ними все равно сработает для эсеров в плюс. «Сейчас шансы на прохождение пятипроцентного барьера у СР примерно 50 на 50. У избирателя нет никаких резонов голосовать за них, они очевидно „протухли“. Поэтому им и нужен факт объединения. Важно показать, что партия обновляется, туда приходят новые люди, там появляются новые идеи. Может быть, после этого избиратель и согласится их выслушать. И здесь не особо важно, с кем они будут объединяться — с „патриотами“ или кем-то еще»,— резюмирует эксперт.

Андрей Винокуров, Андрей Прах, Мария Макутина

ЦКАД выходит на улицу

Кольцевую автодорогу вписывают в городскую среду

Жители Одинцовского округа Подмосковья пожаловались президенту РФ на планы «Автодора» построить новую развязку на пересечении Центральной кольцевой автодороги (ЦКАД) и Можайского шоссе. Трасса пройдет в 35 м от домов, хотя по действующим нормам расстояние должно быть не менее 200 м, утверждают противники проекта. Отрезок ЦКАД в этом месте будет считаться «магистральной улицей общегородского значения», которая может проходить, согласно нормативам, в 25 м от домов, поясняют в «Автодоре».

Жители поселков Малые и Большие Вяземы (несколько сотен человек) обратились с письмом в адрес Владимира Путина с просьбой взять под «личный контроль и провести проверку» строительство развязки на пересечении Можайского шоссе и ЦКАД.

ЦКАД, напомним, это платный дублер «малой бетонки», который проектировался в 2008–2011 годах, а сейчас активно строится. Первоначальный проект не предполагал безостановочного движения по кольцу: не было части дороги между М10 и М11, сохранялись светофоры на пересечении ЦКАД и Можайского шоссе и т. д. В 2019 году Минтранс признал недоработки, пообещав устранить 12 «узких мест». Курирующая проект госкомпания «Автодор» начала проектировать недостающие элементы, включая развязку на пересечение ЦКАД с Можайским, Петровским шоссе и железной дорогой.

Планируется построить три путепровода, при этом автодорога пройдет на расстоянии 35 м от многоквартирных домов, следует из чертежей, с которыми ознакомились жители. Это, пояснила „Ъ“ представитель инициативной группы жителей Мария Елисеева, является нарушением свода правил для строительства автодорог 2012 года, в котором сказано, что трассы могут проходить на расстоянии не менее 200 м от «от бровки земляного полотна до линии застройки населенных пунктов». Против предложенного «Автодором» проекта ранее выступала администрация Одинцовского округа, следует из ответа жителям (есть у „Ъ“). Горожане предложили госкомпании проложить дорогу вдали от домов по Петровскому шоссе. Ранее они также обращались с письмом к вице-премьеру Марату Хуснуллину, в Генпрокуратуру, правительство Московской области, но ничего добиться не смогли.

В «Автодоре» „Ъ“ рассказали, что рассматривали семь вариантов прохождения трассы, включая те, что предлагали инициаторы обращения. «Каждый из вариантов затрагивает интересы жителей, а также предполагает снос строений и изъятие земельных участков»,— отметили в госкомпании. Рабочая группа, куда вошли представители подмосковного минтранса, минэкологии, администрации Одинцовского округа по результатам многочисленных совещаний выбрала сценарий с тремя путепроводами, на который и жалуются жители. ЦКАД в этом месте пройдет по территориям лесного фонда (сколько деревьев будет вырубаться, неизвестно) и двум СНТ. Госкомпания называет этот вариант «наиболее соответствующим поставленным задачам». Дорога будет иметь статус «магистральной улицы общегородского значения», которая должна строиться по правилам застройки городских и сельских поселений 2016 года. Эти правила допускают расстояние 25 м от проезжей части до жилой застройки при наличии шумовых экранов. На самом деле дорога будет удалена от домов на расстояние 45 м, обещает «Автодор».

Госкомпания не имеет права ссылаться на правила застройки городских поселений, считает Мария Елисеева, место, где пройдет ЦКАД, не входит в состав населенного пункта. При этом, по ее информации, администрация Одинцовского округа готовит новый генплан, где этот пробел, возможно, устранят. В администрации округа „Ъ“ перенаправили в Мособлархитектуру, где готовят генплан. В ведомстве на запрос „Ъ“ не ответили.

Документация уже утверждена, публичных слушаний не будет, в первом квартале 2021 года проект направят в Главгосэкспертизу, заверили „Ъ“ в госкомпании, там будет проверена «правильность принятых проектных решений». Предполагаемый срок строительства — три года. Стоимость работ неизвестна, «Автодор» утверждает, что выбранный проект самый дешевый. В 2019 году госкомпания оценивала развязку в 7,5 млрд руб. В том же году структура запрашивала у Минфина 44 млрд руб. на устранение всех 12 «узких мест», ведомство выделить деньги отказалось („Ъ“ рассказывал об этом). Сейчас «Автодор» рассчитывает на решение о выделении финансирования «на уровне правительства».

Понимая, что дорога нужна, жители предлагают альтернативные решения, подчеркивает член общественного совета при областном минтрансе Андрей Мухортиков. «Госкомпания ответного шага не делает,— говорит он.— Выбран проект наиболее бюджетный, но можно выкупить часть земель промышленного назначения, что-то снести и пройти дальше от домов. На десятикратное удорожание никто не пойдет, но увеличение сметы на 20–30% обосновать можно. В интересах госкомпании не отгораживаться от жителей, а вовлекать их в проект. Подход „мы сами все решим“ вызывает у людей гнев и недовольство».

Иван Буранов

Московских студентов приучают к выборам

Выпускники «Полит.Школы» поработают на думской кампании-2021

В рамках программы «Студенческие парламентские клубы» власти Москвы запустили образовательный проект «Полит.Школа» для молодежи, которая собирается в политику. Предполагается, что слушателей курса можно будет задействовать в качестве наблюдателей, специалистов по SMM, сборщиков подписей и сотрудников молодежных избиркомов и штабов. Эксперты отмечают, что в преддверии выборов в Госдуму-2021 обучение студентов околовыборным технологиям становится повальным увлечением как провластных, так и оппозиционных структур, пытающихся сформировать пул лояльных молодых политиков.

Проект «Студенческие парламентские клубы» был запущен правительством Москвы в 2017 году и охватывает 1,5 тыс. студентов из 47 вузов. Онлайн-проект «Полит.Школа» открылся на базе «клубов» в конце ноября. В среднем одна лекция набирает 300 просмотров. Основными направлениями проекта являются политтехнология, юриспруденция и SMM. В рамках курса политтехнологи (Вартан Саркисов, Роман Смирнов, Алена Август, Роза Абдулина, Алексей Кашликов, Александр Килин, Ольга Вертунцова, Марат Хамидуллин и др.) рассказывают молодежи о правовых нюансах избирательных кампаний, создании имиджа кандидата, нарушениях на выборах и методах борьбы с ними.

Ознакомившись с содержанием некоторых лекций, „Ъ“ выяснил, что слушатели курса хорошо осведомлены о российской политике и имеют порой весьма критические взгляды. Так, например, они интересовались, стоит ли доверять электронному голосованию, если его технология не является прозрачной, а результаты отличаются от данных, полученных на избирательном участке. Также ученики узнавали, может ли оппозиция с помощью проекта Алексея Навального «Умное голосование» вытеснить правящую партию из органов власти и чем является многодневное голосование — «эволюцией выборов или деградацией». Спрашивали у лекторов и о голосовании по поправкам к Конституции: какой оно имело правовой статус и можно ли считать «справедливым, когда все поправки собрали под одну гребенку и дали лишь два варианта ответа».

Источник, близкий к проекту, рассказал „Ъ“, что в рамках «Полит.Школы» готовят волонтеров для работы на выборах в Госдуму 2021 года — агитаторов за кандидатов власти, общественных наблюдателей, членов молодежных избирательных комиссий. «Этот московский проект заточен под мэрию, чтобы помочь провести своих в Госдуму. Молодежь не только просвещают, но и прокачивают идеологически»,— пояснил он.

Начальник отдела по связям с общественностью ГБУ «Городской центр профессионального и карьерного развития» (информационно сопровождает «Полит.Школу») Екатерина Дроздова сообщила „Ъ“, что молодежь обучают различным парламентским навыкам: «Чтобы стать слушателями курса, молодые люди проявляли себя в проекте „Студенческие парламентские клубы“. Они получают компетенции наблюдателей, SMM, сборщиков подписей и сотрудников молодежных избирательных штабов. Для них были организованы встречи с депутатами Госдумы и Мосгордумы».

Это не первый кадровый проект, «заточенный» под выборы. Уже стартовала финальная учеба победителей курируемого администрацией президента конкурса «Лидеры России. Политика». Он позиционировался как механизм отбора перспективных кандидатов на будущие выборы, в том числе и думские. А «Единая Россия» ведет отбор кандидатов в депутаты Госдумы-2021 через партийный проект «Федеральный „ПолитСтартап“».

Гендиректор «ИМА-Консалтинг» Вартан Саркисов сообщил „Ъ“, что его пригласили на «Полит.Школу» пообщаться с молодыми политиками: «Это молодые ребята, которые интересуются политикой или хотят найти себя в ней, а наша задача — помочь им развить необходимые компетенции».

Электоральный юрист Роман Смирнов подчеркивает, что слушатели курса будут иметь «хоть какое-то представление об организации избирательной кампании». «В преддверии выборов в Госдуму обучение студентов околовыборным технологиям становится повальным увлечением со стороны как провластных, так и оппозиционных структур. Аналогичные курсы запускаются и партиями. Но цели у всех разные: кто-то учит молодежь только под эту Госдуму и потом про них забывает, а кто-то более системно, готовя себе молодую смену»,— отмечает эксперт.

Политолог Константин Калачев говорит, что тоже читал лекции в московском центре молодежного парламентаризма. «Теперь вот еще один проект. Кандидатов готовят под московские выборы всех уровней: формируют пул лояльных молодых политиков»,— пояснил он смысл таких проектов.

Ангелина Галанина

ДНИ РОЖДЕНИЯ

Сегодня исполняется 59 лет руководителю фракции «Единая Россия» в Госдуме РФ **Сергею Неверову**

Его поздравляет член Совета федерации **Александр Карелин:**
— Уважаемый Сергей Иванович! Поздравляю Вас с днем рождения! Сибирская закалка шахтера определяет Ваше отношение к жизни. Нас связывает работа по созданию «Единой России». Желаю поддержки избирателей, которую Вы по-настоящему цените, здоровья и успехов в служении на благо России!

Сегодня исполняется 57 лет гендиректору госкорпорации по космической деятельности «Роскосмос» **Дмитрию Рогозину**

Его поздравляет академик РАН, научный руководитель Института космических исследований РАН **Лев Зеленый:**
— Уважаемый Дмитрий Олегович! Поздравляя Вас с днем рождения, я вспоминаю мнение Станислава Лема: «ученые только тогда смогут финансировать свои масштабные проекты, когда „воспитают“ новых руководителей, которые поверят в их планы, подозрительно напоминающие научную фантастику». Нашей космической науке очень повезло, что Вы верите в наши планы, цените новые идеи, а мы очень часто учимся у Вас масштабному и перспективному видению будущего космической отрасли. Вы инициировали новую многоэтапную программу по приносящей в последние годы землянам много сюрпризов Венере. Благодаря Вам более реализуемой становится и программа освоения Луны, которая выходит на первый план наших исследований. Вы постоянно в работе: прилетаете с северного космодрома, где успешно стартовала «Ангара-5», через несколько дней уже направляетесь на Восточный. Желаю Вам здоровья, сохранения молодого задора и восторга перед загадками Вселенной. И если не возражаете, через несколько лет мы еще раз подарим Вам глобус Луны, но уже обновленный с помощью наших общих открытий! Успешных запусков «Роскосмосу»!

первые лица

«Россия отстает от туристически развитых стран в три раза»

Глава Ростуризма Зарина Догузова о красивых деревнях и доходных иностранцах

Туризм оказался одной из самых пострадавших отраслей в коронакризис, потеряв минимум 60% доходов. Власти пообещали поддержать сектор с помощью нового нацпроекта по развитию туризма, общий бюджет которого исходно оценивался в 629 млрд руб., а также через создание при правительстве специальной корпорации по туризму (см. „Ъ“ от 18 декабря). Глава Ростуризма Зарина Догузова рассказала в интервью „Ъ“ о том, насколько успешно государство пытается заменить для граждан резко ограниченный сейчас выездной туризм внутренними проектами, можно ли сделать российскую инфраструктуру привлекательной и как заработать на иностранцах.

ДМИТРИЙ ДУХАНИН

ЛИЧНОЕ ДЕЛО **ДОГУЗОВА ЗАРИНА ВАЛЕРЬЕВНА**

Родилась в 1985 году в Цхинвале (Южная Осетия), училась в местной школе. В 2008 году окончила факультет международной журналистики МГИМО. В 2008–2012 годах работала в департаменте пресс-службы и информации правительства РФ, с 2012 по 2019 год — в управлении президента РФ по общественным связям и коммуникациям, где с 2015 года была начальником департамента по сопровождению крупных международных мероприятий, в том числе Олимпиады в Сочи 2014 года, чемпионата мира по футболу 2018 года, а также ряда крупных государственных инфраструктурных проектов. В феврале 2019 года назначена главой Ростуризма. На этом посту госпожа Догузова сменила Олега Сафонова, руководившего Ростуризмом в 2014–2019 годах.

ДОССЬЕ **ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ТУРИЗМУ**

Ростуризм создан в ноябре 2004 года в результате преобразования Федерального агентства по физической культуре, спорту и туризму. Первоначально находилось в прямом подчинении правительству, но в 2008 году передано в ведение Минспорттуризма. В 2012 году перешло в Минкульт, в сентябре 2018 года — в Минэкономики. В этом году Ростуризм вернулся в подчинение правительству, а полномочия агентства расширились. Сейчас ведомство занимается выработкой и реализацией государственной политики в сфере туризма, осуществляет надзор за деятельностью туроператоров и профильной ассоциации «Турпомощь». Одновременно Ростуризм отвечает за контроль над деятельностью компаний, специализирующихся на аккредитации гостиниц и объектов туристической инфраструктуры, отслеживает тенденции туристического рынка, формируя долгосрочные и краткосрочные прогнозы по его развитию.

— Президент страны поддержал запуск первого для страны нацпроекта по развитию туризма. В чем будет его основная идея?

— Якорная идея в том, что путешествия — часть жизни современного человека. Классическое понимание путешествий как исключительно двухнедельной поездки на море уже малоприменимо. Турпоездки могут иметь самые разные цели и продолжительность. Большую популярность приобретают активные виды отдыха, приключенческий туризм. Новый тренд — короткие поездки выходного дня. Надо сделать так, чтобы у жителей каждого региона страны была возможность комфортно отдыхать, в том числе недалеко от дома.

Концепция нацпроекта как раз и предполагает развитие индустрии гостеприимства по всей стране. Для этого мы будем развивать круглогодичную туристическую инфраструктуру, в том числе загородные отели, модульные гостиницы, кемпинги и автокемпинги, обустраивать по новым стандартам туристические маршруты, создавать привлекательные для путешественников центры городов, развивать самые красивые деревни.

Еще одна задача — создать курорты мирового уровня в тех регионах, которые каждый хочет посетить хотя бы один раз. Механизмы для комплексного развития таких территорий также заложены в нацпроекте.

— Как будет структурирован нацпроект?

— Он состоит из трех федеральных проектов: развитие инфраструктуры, снижение стоимости поездок для конечного потребителя и повышение узнаваемости внутренних направлений; снятие административных барьеров и ограничений, мешающих сейчас туризму. В этих федеральных проектах более десяти взаимоувязанных бюджетных инструментов.

— На прошлой неделе Владимир Путин объявил о создании специальной корпорации по развитию туризма. Ее будет курировать вице-премьер Дмитрий Чернышенко, а базой станут АО «Курорты Северного Кавказа», АО «Корпорация развития Северного Кавказа» и фонд «Посети Кавказ». Зачем понадобилась эта структура?

— Для реализации всех планов отрасли потребуются значительные ресурсы, включая людей и компетенции. Главное, чтобы все работало как единый механизм.

— Но многие проблемы, мешающие развитию туризма, вне компетенции Ростуризма. Например, вопросы транспортной доступности.

— Очевидно, что в стране есть накопленные проблемы в части инженерной, транспортной и коммунальной инфраструктуры. Именно поэтому мы исходно предложили форму нацпроекта как самого эффективного инструмента. Это позволит состыковать наши отраслевые меры поддержки с вопросами, которые находятся в компетенции других структур. В рамках нацпроекта мы сможем обеспечить синхронизацию государственных проектов и программ в части, влияющей на развитие туризма.

— В нацпроекте в первую очередь речь пойдет о поддержке строительства гостиниц?

— Сегодня почти 90% от общего номерного фонда в стране можно отнести к морально устаревшему. В итоге огромный дефицит качественных современных гостиниц по всей стране. Ключевая задача Ростуризма — создать условия, стимулирующие инвесторов вкладывать в эту сферу. Одну из мер поддержки мы планируем запустить со следующего года — это дешевые кредиты на создание и обновление туристической инфраструктуры. Мы планируем через банки субсидировать процентную ставку по таким займам.

— Каковы параметры субсидирования?

— Для инвестора ставка должна быть не более 3–5%. Это существенно сократит сроки окупаемости проектов и повысит инвестиционную привлекательность отрасли.

— Каков будет общий бюджет нацпроекта?

— Окончательная сумма пока в проработке и будет определена в первом полугодии 2021 года. Мы понимаем, что по ключевым показателям эффективности туризма — а это количество создаваемых рабочих мест, вклад отрасли в ВВП, доходы и количество путешествующих по стране — Россия отстает от туристически развитых стран в среднем в три раза.

> Сегодня туроператорский бизнес сильно зависим от выездного турпотока, поэтому риски банкротств, конечно, сохраняются

Кардинально поменять ситуацию можно, увеличив каждый из показателей в 1,5–2,5 раза. Для этого финансирование туризма должно существенно увеличиться. Сегодня пул инвестиционных проектов, которые в ближайшие два-три года будут запускаться, составляет почти 200 млрд руб. Это прямые инвестиции, которые бизнес готов вкладывать, если брать еще и косвенные, сумма вырастает до 600 млрд руб.

— Какие меры будут самыми дорогими?

— Это субсидирование процентов по кредитам, развитие дорожной, инженерной и коммунальной инфраструктуры в части «последней мили» до объектов, а также создание туристически привлекательных центров городов.

— До этого в стране существовала госпрограмма по развитию туризма, но ее реализация вызывала много вопросов, в том числе у Счетной палаты.

— Последние 15 лет в отрасли работала, по сути, одна-единственная мера поддержки — ограниченное софинансирование строительства объектов коммунальной, дорожной и инженерной инфраструктуры, что само по себе не приводит к росту турпотока и развитию индустрии гостеприимства. При поддержке тех или иных инвестпроектов важно учитывать именно создание объектов туристической инфраструктуры, в том числе круглогодичной.

Мы закладываем в нацпроект целый комплекс мер, которые должны работать одновременно, а также коррелировать с региональными программами и программами смежных ведомств. Страна впервые подошла к пониманию туризма как важной самостоятельной отрасли экономики, формирующей уже сейчас 3,9% ВВП.

— Как вы оцениваете общее падение оборотов туротрасли из-за кризиса?

— Ситуация гораздо лучше, чем могла бы быть. Это произошло благодаря тому, что турсезон (после локдауна.— **„Ъ“**) был частично запущен с 1 июня, а с 1 июля — уже по всей стране. По нашим оценкам, по итогам года внутренний турпоток восстановится примерно на 60%.

Но нужно понимать, что картина по стране разная. Курортные, природные территории пользовались огромным спросом в этом году и потеряют не более 10–15% доходов. Зависимая от деловых поездок и мероприятий индустрия гостеприимства в крупных городах пострадала намного больше. По темпам восстановления оборотов внутреннего туризма Россия вошла в тройку лидеров среди стран G20 после Италии и Франции. В большинстве стран речь идет о падении на 80% и более.

По выездному и въездному туризму у нас падение достигнет 80–85%, это характерно для всего мира. Если смотреть на оборот всей туротрасли, включая внутренний и въездной и совсем немного выездной туризм в части прибыли агентов и операторов, то в 2019 году он составил 3,7 трлн руб. В этом году эта сумма сократится на 60%, до 1,6 трлн руб. Падение могло бы быть большим. Но за счет внутреннего туризма и мер по стимулированию спроса удалось не обнулить общий оборот.

— Много ли долгов осталось у операторов перед туристами, которые из-за локдауна не смогли воспользоваться турпакетами, выкупленными до пандемии?

— Общий объем таких обязательств в марте составлял 44 млрд руб., сейчас сократился до 16 млрд руб. Бизнес смог реализовать большую часть забронированных туров по внутренним направлениям и частично — по выездным. При этом ни один крупный игрок не ушел с рынка, мы избежали массовых банкротств. На выполнение оставшихся обязательств у туроператоров есть еще год.

— Методика статистического учета туристов до сих пор неоднозначна. Планируете ее менять?

— Это одна из наших ключевых задач. Сейчас нет законодательно закрепленного понятия «туристический поток», и на внутреннем рынке мы можем оперировать лишь количеством гостей средств размещения. Получается, что турист — человек, который переночевал в гостинице. Но есть те, кто останавливается в гостях или съемном жилье, или так называемые экскурсанты, которые приезжают в город на один день и не остаются ночевать. Все они тоже оставляют деньги в индустрии гостеприимства. Мы работаем над тем, чтобы сформулировать в законодательстве понятие турпотока, которое будет учитывать все категории приезжающих, и методику его расчета.

> Страна впервые подошла к пониманию туризма как важной отрасли экономики, формирующей уже сейчас 3,9% ВВП

— Какого эффекта вы ждете от внедрения электронной визы для въезда в РФ граждан 52 стран?

— Это решение, которое отрасль ждала 15 лет. Оно даст колоссальный толчок развитию индустрии гостеприимства по всей стране. В 2019 году иностранцы (вероятно, не туристы, цифра по иностранным туристам на порядок меньше, см. ниже.— **„Ъ“**) потратили в России $10,9 млрд — это больше, чем стране дает экспорт леса и цветных металлов и почти близко к объемам продажи вооружения на внешние рынки ($14 млрд). Туризм — чистый несырьевой экспорт. Электронная виза — самый простой способ привлечь больше путешественников, а значит, и средств в страну.

Первый эффект от электронных виз в следующем году будет напрямую зависеть от эпидемиологической обстановки и от того, насколько быстро будут взаимно открываться границы. В разговорах с зарубежными коллегами мы пока рассчитываем выйти на перезапуск международного туризма ближе ко второй половине 2021 года.

— Как вы намерены привлекать в страну въездной турпоток?

— Мы видим два направления. Первое — субсидии туроператорам за каждого привезенного в страну туриста. Аналогичная мера поддержки работает в Турции уже больше десяти лет. До кризиса российские игроки тоже пользовались этой опцией. В этом году с января по март они получили субсидии из бюджета страны примерно 100 млн руб. за 135 тыс. привезенных иностранных туристов (на весь 2020 год предусмотрено 275,9 млн руб.— **„Ъ“**). В то же время путешественники из других стран потратили в России за этот период $118,5 млн, или 7,5 млрд руб. по курсу на декабрь 2019 года. Таким образом, экспортная выручка на вложенный 1 руб. составила 23,7 руб.

Но мы понимаем, что самостоятельные туристы играют ключевую роль. Это уже второе направление, которое позволит нам привлечь турпоток в страну. Для этого рассчитываем со следующего года запустить центр маркетинговых компетенций, который будет решать вопросы по комплексному продвижению российских туристических брендов и в стране, и за рубежом.

— Несколько лет обсуждается создание единой системы бронирования поездок по России. Как продвигается этот проект?

— У нас есть портал Russia.travel, который сейчас проходит глубокую модернизацию. Из статичного информационного ресурса он должен стать, по сути, интерактивным сообществом путешественников. Мы движемся в направлении создания полноценной цифровой платформы, позволяющей пользователям из любой точки мира организовать свой отдых в России, самостоятельно создать на одном портале.

— Следующие полгода туроператорам придется продолжить ориентироваться на менее маржинальный внутренний рынок. Будут ли пролонгированы использованные в этом году меры поддержки отрасли?

— Ключевая мера господдержки — дать турбизнесу возможность работать, а также создавать условия для увеличения спроса и снижения стоимости турпродуктов. Задачу формирования спроса мы решали через запуск новых чартерных направлений, формирование доступных продуктов, программу туристического кэшбэка. Эти меры отработали очень эффективно, и мы рассчитываем продолжить их реализацию в следующем году.

Расширение чартерной перевозки существенно снижает стоимость туров для конечного потребителя. Пакеты на тот же Байкал раньше стоили от 90–100 тыс. руб., а билет туда-обратно — 40–60 тыс. руб. В этом году можно было на неделю полететь от 35 тыс. руб., включая перелет, проживание, а иногда и питание. В целом такой механизм позволяет снизить стоимость продукта в полтора-два раза.

Регионам чартерная программа дает гарантированный поток и загрузку инфраструктуры, повышая их инвестиционную привлекательность. На зимний сезон мы поддерживаем запуск чартеров в Мурманскую область, Шерегеш, Челябинскую область, горнолыжный кластер «Солнечная долина», Великий Устюг. Будет несколько специальных рейсов во Владивосток на Новый год и программа в Кавминводы, откуда туристы едут на горнолыжные курорты Северного Кавказа. Чартеры на Байкал снова стартуют в феврале, когда озеро полностью замерзает и превращается в прозрачную гладь. Мы уже сейчас обсуждаем с отраслью чартерные программы на летний период. Что касается антикризисного пакета и секторальных мер, то также сейчас обсуждаем продление некоторых из них.

— Будет ли продлена система кэшбэка?

— Да, так как этого ждет вся отрасль. Кэшбэк позволил туроператорам увеличить на 40% свои продажи, а гостиницам и агрегаторам — на 15–20%. Мера продемонстрировала и очень высокую эффективность расходования бюджетных средств: мультипликатор получился один к шести, туров было приобретено более чем на 6,5 млрд руб., а в виде кэшбэка 300 тыс. граждан получили 1,2 млрд руб. Сотни тысяч семей смогли существенно сэкономить, получив непрямую от государства возврат до 20% стоимости тура или проживания. Многие в принципе отправились в отпуска исключительно благодаря кэшбэку.

— Ростуризм в этом году по указу президента перешел из Минэкономики в прямое подчинение правительству. Что вам это дает?

— Функционал агентства вырос в несколько раз и, по сути, соответствует полномочиям министерства. Например, по части нормативно-правового регулирования на агентстве теперь лежит ответственность за регулирование и обновления закона «О туризме», который фактически предстоит написать заново. Сейчас для этого совместно с парламентом формируется специальная рабочая группа.

— Вы несколько раз говорили, что выступаете против внедрения системы «Электронная путевка» — аналога ЕГАИС для туротрасли (ее оператор — структура «Ростеха»). Вам она не нравится в принципе или в текущем виде?

— Она должна быть эффективным инструментом прозрачности отрасли и контроля за сохранностью средств туристов. Но в текущем функционале «Электронная путевка» этих вопросов не снимает. Пока же эта государственная система рассчитана на сбор лишь ограниченного количества данных. При этом предполагается, что она будет платной для бизнеса, а значит, и для потребителя. Ростуризм это не поддерживает, тем более в кризис.

— У туроператоров в этом году была проблема со страховщиками, которые отказывались продлевать с ними договоры, опасаясь краха бизнеса. Как решается этот вопрос?

— Даже в некризисные годы в отрасли происходили десятки резонансных банкротств. Один из ключевых итогов этого года — отсутствие коллапса бизнеса и массовых банкротств. Мы понимаем и отчасти разделяем озабоченность страховщиков. Сегодня туроператорский бизнес сильно зависим от выездного турпотока, поэтому риски банкротств, конечно, сохраняются. Ведь ключевые страны по-прежнему закрыты и кризис продолжается. Но, несмотря на это, большинство туроператоров смогли застраховать свою финансовую ответственность и могут продолжать свою работу.

Интервью взяла Александра Мерцалова

НОВОСТИ

Адвокатам от следствия так просто не уйти

Защита экс-директора «Известий» пожаловалась на обвиненных во взятке чекистов

Неожиданный поворот произошел в громком уголовном деле в отношении бывших следователей центрального аппарата ФСБ Сергея Белоусова и Алексея Колбова, обвиняемых в вымогательстве взятки у экс-гендиректора ФГУП «Издательство „Известия“» Эраста Галумова. На процессе по делу предполагаемых взяточников, выступая в качестве свидетеля, адвокат Владимир Семенцов, защищавший ранее Эраста Галумова, заявил, что по приказу одного из подсудимых он и его беременная коллега были незаконно задержаны в помещении следственного управления (СУ) ФСБ и на протяжении нескольких часов насильно удерживались там. Защитник попросил суд направить эту информацию в следственные органы для решения вопроса о возбуждении уголовного дела.

Об инциденте, который может серьезно осложнить судьбу бывших сотрудников СУ ФСБ, суду рассказал адвокат Владимир Семенцов. Он является одним из ключевых свидетелей по громкому делу о получении экс-чекистами взятки в особо крупном размере (ч. 6 ст. 290 УК РФ). Господин Семенцов защищал бывшего гендиректора находящегося в ведении управделами президента ФГУП «Издательство „Известия“» политолога Эраста Галумова. Как рассказывал „Ъ“, расследование в отношении Эраста Галумова по ч. 4 ст. 159 УК РФ (мошенничество в особо крупном размере) было поручено майору Белоусову и капитану Колбову. В ходе следствия родственникам заключенного в СИЗО «Лефортово» экс-руководителя «Известий» стали поступать требования о выплате 65 млн руб. в биткойнах. В обмен было обещано не привлекать к ответственности сына Эраста Галумова, а ему самому при условии дачи признательных показаний гарантировали условный срок. О вымогательстве было сообщено в УСБ ФСБ, в результате Сергей Белоусов и уже успевший уволиться из спецслужбы Алексей Колбов были задержаны.

На процессе по делу в отношении экс-чекистов господин Семенцов рассказал об обстоятельствах дела со взяткой. Любопытно, что перед началом допроса юрист попросил разрешения суда снять защитную маску, чтобы ему было легче говорить, предупредив, что уже переболел COVID-19, о чем свидетельствуют полученные на днях анализы крови на наличие антител. Председательствующий судья Виталий Бакин согласился, отметив, что и сам обойдется без маски по той же причине.

В своей речи Владимир Семенцов, в частности, попросил суд обратить внимание на конфликт, происшедший 9 января этого года при завершении предварительного следствия по делу в отношении Эраста Галумова, когда адвоката вместе с его коллегой, которая была на тот момент беременна, пригласил Сергей Белоусов для подписания необходимых процессуальных документов. Один из пунктов — порядок ознакомления с материалами дела (ст. 217 УПК РФ) — вызвал между следователем и защитой споры: стороны никак не могли договориться о датах. По утверждению господина Семенцова, пришедший в ярость майор ФСБ заявил, что по его желанию адвокаты приступят к чтению томов уголовного дела немедленно, хотя было уже около пяти часов вечера. «Я возразил, что у меня назначена встреча на 19:00, но в ответ Белоусов крикнул: „Не выпускать их!“, позвав к себе в служебный кабинет нескольких крепких молодых офицеров»,— рассказал защитник. Как утверждает юрист, чекисты силой удерживали их пару часов в кабинете, не делая скидку на то, что Владимиру Семенцову около 70 лет (при этом он в прошлом работал следователем Генпрокуратуры и имел чин старшего советника юстиции), а его коллега была в интересном положении. Более того, говорит адвокат, когда его коллега попросила отпустить ее в туалет, который находился рядом, ей якобы издевательски посоветовали «делать свои дела» прямо в кабинете в присутствии офицеров. По словам Владимира Семенцова, ему с большим трудом удалось выбраться из СУ ФСБ через два часа, между тем женщина-адвокат, у которой отобрали пропуск, продолжала оставаться в здании еще несколько часов. Позже адвокат обратился с жалобой в подразделение Генпрокуратуры, осуществляющее надзор за органами следствия ФСБ, однако, по его утверждению, получил в ответ лишь дружеское предложение «помирить» его со следователем. Впоследствии, когда Сергей Белоусов уже был задержан по обвинению во взятке, юристу якобы «порекомендовали» забыть о том инциденте, так как «со следователей уже достаточно».

Впрочем, в суде господин Семенцов попросил в соответствии с УПК направить его заявление в правоохранительные органы для проведения проверки и принятия процессуального решения. По его мнению, в действиях Сергея Белоусова и его коллег усматриваются признаки превышения должностных полномочий и незаконного лишения свободы (ст. 286 и ст. 127 УК РФ). «Судья пояснил, что заявление занесено в протокол заседания и по нему будет принято соответствующее решение»,— сообщил господин Семенцов. Он особо отметил, что попросил пока не вызывать на процесс его коллегу, которая сейчас находится дома с маленьким ребенком и не хочет новых негативных переживаний.

Адвокат в суде также добавил, что в служебном кабинете майора Белоусова, который наверняка посещали и руководители последнего, на стене на видном месте висел якобы сатирический плакат с нецензурными выражениями в адрес адвокатов. Впрочем, когда свидетель предложил суду показать соответствующие фото и процитировать надписи, председательствующий отказался.

Напомним, что подзащитный Владимира Семенцова Эраст Галумов, несмотря на его помощь в изобличении чекистов-коррупционеров и полное отрицание своей вины, недавно был приговорен Гагаринским райсудом Москвы по делу о мошенничестве к шести годам лишения свободы. Владимир Семенцов считает, что все доказательства, собранные по этому делу, являются недопустимыми, так как часть из них была собрана Сергеем Белоусовым и Алексеем Колбовым, которые преследовали свои корыстные цели, а другая часть была искусственно создана в рамках оперативной игры сотрудников УСБ по выявлению взяточников. Адвокат отметил, что приговор уже обжалован в апелляционной инстанции, а на пересмотр дела могут оказать влияние и обстоятельства, о которых будет говориться в процессе по делу в отношении бывших следователей ФСБ.

Сергей Сергеев

На «мертвые души» денег не жалели

Под домашний арест отправлены топ-менеджеры оборонного предприятия

„Ъ“ стали известны подробности уголовного дела, по которому проходит экс-директор департамента «Ростеха» по правовому обеспечению и корпоративному управлению Алла Лалетина. Как выяснилось, в рамках расследования ранее были помещены под домашний арест заместители гендиректора оборонного научно-производственного концерна (НПК) «Техмаш» Людмила Животовская и Екатерина Тютюникова. Им инкриминируется фальшивое трудоустройство собственных мужей в московский офис Новосибирского завода искусственного волокна (НЗИВ), который производит головные части ракет для оперативно-тактических ракетных комплексов «Искандер» и реактивные снаряды для систем залпового огня «Смерч» и «Ураган». По данным источников „Ъ“, признательные показания Екатерины Тютюниковой и послужили основанием для привлечения к ответственности Аллы Лалетиной. Следствие считает, что в целом «мертвые души» за год обошлись бюджету в десятки миллионов рублей.

Заместителей гендиректора НПК «Техмаш» Людмилу Животовскую и Екатерину Тютюникову оперативники управления «П» (курирует промышленность) службы экономической безопасности ФСБ задержали в самом начале расследования аферы с «мертвыми душами» на предприятиях, подконтрольных «Ростеху». Топ-менеджерам было предъявлено обвинение в совершении мошенничества группой лиц в особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК РФ). По данным источников „Ъ“, одним из эпизодов расследования к этому времени являлось фиктивное трудоустройство мужей фигуранток в московское подразделение структуры «Ростеха» НЗИВ. Суд отправил обеих женщин под домашний арест. Их адвокаты пытались добиться более мягкой меры пресечения — подписки о невыезде, однако суды им в этом отказали.

Как говорится в материалах дела, которое ведет Николай Кабанов, в 2018 и 2019 годах признанный лучшим полицейским следователем Москвы, Алла Лалетина, используя свое служебное положение, в 2018 году вступила в сговор с заместителем гендиректора «Техмаша» Людмилой Животовской с целью хищения средств НЗИВ, позже в преступную группу были вовлечены Екатерина Тютюникова и ряд неустановленных лиц. С 3 мая 2018 года по 1 марта 2019 года, считает следствие, в московский офис НЗИВ были фиктивно трудоустроены 14 человек. Их зарплата обналичивалась и использовалась участниками группы на личные нужды. Следствие уверено, что именно экс-директор департамента «Ростеха» была организатором этой аферы, а остальные участники преступной группы — исполнителями, взявшими на себя всю черновую работу: поиск подставных лиц, якобы зачисляемых на работу, изготовление соответствующих фиктивных документов, заполнение табелей учета рабочего времени и т. п.

Сумма похищенных таким образом из бюджета средств окончательно не установлена: пока в материалах дела фигурирует формулировка «более 5 млн руб.», однако, по данным источников „Ъ“ в правоохранительных органах, уже сейчас можно говорить о 80 млн руб., но, скорее всего, и эта цифра неокончательная.

Интересно, что к моменту своего задержания Людмила Животовская совмещала пост в «Техмаше» с должностью директора по правовому и корпоративному управлению еще одного оборонного предприятия — НПО «Сплав» им. А. Н. Ганичева. А Екатерина Тютюникова за пару недель до избрания ей меры пресечения восстановилась в должности заместителя гендиректора по кадрам «Техмаша». Черемушкинский суд, куда обратилась женщина, признал ее увольнение за единичный прогул незаконным и потребовал от предприятия выплатить топ-менеджеру зарплату, превышающую 7 млн руб., а также возместить расходы на адвоката и компенсировать моральный вред. Увольнение, кстати, было связано с отсутствием Екатерины Тютюниковой на переговорах во время командировки в Индию. Заместитель гендиректора, приехавшая в составе российской делегации, вместо участия в мероприятии в Калькутте улетела на Гоа, но суд не увидел в этом нарушения трудовой дисциплины, установив, что поездка была оплачена заранее и ни у кого она претензий не вызывала.

Между тем сейчас Екатерина Тютюникова, по данным источников „Ъ“, сотрудничает со следствием, дав признательные показания. Именно они и стали основным аргументом для задержания и помещения под домашний арест экс-директора департамента «Ростеха» Аллы Лалетиной. С 5 августа последнюю начали вызывать на допросы, а затем, решив, что женщина использует больничный для уклонения от общения с полицией, следствие обратилось в суд с ходатайством об избрании ей меры пресечения. Аллу Лалетину отправили под домашний арест.

«Мы следим за ситуацией,— сказали в „Ростехе“.— Идет расследование, поэтому комментарии — это прерогатива правоохранительных органов».

Владислав Трифонов

деловые мероприятия ИД «Коммерсантъ»

реклама 16+

юридические конференции–2021

26.02 Уголовная и субсидиарная ответственность менеджмента и собственников

12.03 Банкротство: актуальные вопросы и новый опыт

16.04 Теория и практика сделок M&A

20.08 Антимонопольное регулирование: в поисках баланса интересов бизнеса и государства

24.09 Корпоративное мошенничество и корпоративные расследования: теория и практика

27.10 Интеллектуальная собственность и управление: юридический аспект

26.11 Уголовная и субсидиарная ответственность менеджмента и собственников бизнеса

по вопросам участия:
Анна Габриелян
agabriyelyan@kommersant.ru
+7 963 976 1057

по вопросам партнерства и программы:
Александра Легойдо
alego@kommersant.ru
+7 905 507 1270

kommersant.ru/conference

НОВОСТИ

Украине и хочется, и не колется

Киев проигрывает битву с пандемией, но помощи от Москвы не принимает

Вакцинация населения Украины, призванная остановить бурный рост числа заболевших COVID-19, срывается. В интервью газете The New York Times президент страны Владимир Зеленский признал: получение западных вакцин откладывается на неопределенное время: «США и Европа их не дают». Впрочем, даже невозможность западных поставок не заставила Киев пересмотреть свое отношение к российской вакцине. Президент Зеленский подтвердил, что страна готова закупать какие угодно вакцины, кроме российских, посетовав на несознательность собственных граждан, проявляющих все больший интерес к вакцине «Спутник V» и возможности ее производства на Украине.

ОФИС ПРЕЗИДЕНТА УКРАИНЫ

Владимир Зеленский пожаловался, что Запад не торопится делиться своими запасами вакцины. Однако закупать вакцину «Спутник V» у России Киев не желает

Пандемия коронавируса на Украине бьет новые антирекорды. В воскресенье мэр Киева Виталий Кличко сообщил о том, что за последние сутки в городе выявлено 756 новых случаев заболевания. После этого общее число заболевших в украинской столице, где проживают около 3 млн человек, впервые за все время пандемии превысило психологическую отметку в 100 тыс. человек (100 450 выявленных больных).

По всей же Украине 20 декабря было зарегистрировано 8325 новых случаев заболевания COVID-19. В связи со столь неутешительной ситуацией правительство страны продлило до 28 февраля общенациональный карантин и чрезвычайную ситуацию, которые раньше действовали до конца этого года. В период карантина будут закрыты школы и вузы, запрещается проведение массовых мероприятий, работа рынков, а также развлекательных заведений и учреждений культуры.

Выступая в Верховной раде в минувшую пятницу, премьер-министр Денис Шмыгаль признал: общее число выявленных случаев заболевания коронавирусом к концу года достигнет отметки 1 млн.

В связи с этим глава украинского правительства сообщил депутатам, что «основным заданием плана вакцинации против COVID-19 является охват 50% населения Украины — почти 21 млн человек». В Киеве рассчитывают, что небольшие партии вакцины поступят в страну в феврале будущего года и в первую очередь будут использованы для защиты врачей.

Первая же крупная поставка, которая позволит сделать прививки 4 млн украинцев, будет сделана в марте в рамках международной программы COVAX, запущенной Всемирной организацией здравоохранения.

Рассчитывая покрыть острую нехватку вакцины, украинское правительство ведет переговоры как непосредственно с компаниями—производителями вакцин, так и с руководством государств, где такие вакцины будут производиться или уже законтрактованы. «Мы проводим переговоры на уровне руководителей компаний по производству вакцин, кроме российских»,— заявил Денис Шмыгаль.

Между тем последнее интервью президента Украины Владимира Зеленского, которое он дал в минувшую субботу газете The New York Times, свидетельствует о том, что обнародованная премьером Шмыгалем программа массовой вакцинации населения Украины находится под угрозой срыва. Как следует из ответов господина Зеленского, в ближайшие месяцы взять вакцину от коронавируса для прививки 21 млн человек, о чем говорил в Верховной раде украинский премьер, стране будет негде: закупать вакцину «Спутник V» Киев категорически отказывается, а Запад поставлять свою вакцину не спешит.

Возникшую коллизию президент Зеленский описал так. «Я столкнулся с тем, что утрачены позиции Украины в мире и Европе с точки зрения приоритетности стран. Мы не входим в список стран, которые первыми получают вакцину. Поэтому здесь мы должны быть, скажем так, акробатами в политике, чтобы умудриться каким-то образом попасть в приоритет стран, должны быть очень гибкими, дипломатическими».

Владимир Зеленский не стал скрывать своего разочарования решением действующего президента США Дональда Трампа, 8 декабря подписавшего указ, согласно которому Вашингтон вначале обеспечит вакциной американских граждан и только потом будет отправлять ее нуждающимся странам.

Господина Зеленского такой список приоритетов не устраивает. «Именно США и Великобритания могли бы очень сильно повлиять на то, чтобы Украина была в приоритете стран Европы, которые получают вакцину первыми. Украина будет бороться за то, чтобы наши партнеры дали нам вакцину, которая подтверждена,— Moderna, Pfizer, AstraZeneca»,— заявил он.

До указа президента Трампа, вызвавшего шок в Киеве, украинская сторона вела переговоры с компаниями Pfizer, Moderna и Johnson & Johnson об ускоренном графике поставок вакцин. Теперь же эти поставки откладываются на неопределенное время.

Пытаясь найти максимум аргументов в пользу скорейшего получения Киевом вакцин западных производителей, Владимир Зеленский дал понять, что дальнейшее промедление со стороны США и ЕС осложнит украинскому руководству задачу не пустить в страну российскую вакцину. «Конечно, невозможно объяснить украинскому обществу, почему не следует брать вакцины у России, когда Америка и Европа их не дают»,— заявил он.

Примечательно, что в своем интервью The New York Times Владимир Зеленский попытался подробно объяснить западным партнерам, почему с их помощью так важно поставить заслон распространению на Украине российской вакцины. «Мы не должны допускать того, чтобы Украина брала российскую вакцину, которая не прошла все испытания. У нас с вами нет реальных доказательств, что эта вакцина имеет стопроцентный положительный эффект. Более того, я не могу взять ответственность за вакцину, последствий действия которой мы не знаем»,— перечислял свои аргументы Владимир Зеленский.

Тем самым украинский президент вступил в полемику с президентом РФ Владимиром Путиным, который на своей пресс-конференции по итогам года заявил: «Россия оказалась первой страной в мире, которая изобрела, так можно сказать, и начала производить вакцину — и Научного центра имени Гамалеи, и новосибирского центра „Вектор“. Хорошие вакцины, я уже много раз об этом говорил, и безопасные, и эффективно действующие: 95 с лишним процентов, под 96–97% уже, говорят специалисты, уровень защиты, и ни одного серьезного случая нет побочных явлений».

Как следует из ответов господина Зеленского, успехи российской вакцины, в которые он не верит, только укрепляют его решимость не впустить эту вакцину на Украину. «Вакцину „Спутник“ сегодня предлагают в обществе и в информационном пространстве Украины. Российская Федерация использует для этого телеканалы, в частности украинские, которые являются союзниками политики Российской Федерации»,— сообщил Владимир Зеленский, призвав готовиться «к информационной войне» по этой теме.

Между тем нервная реакция украинского президента на возможность проникновения в страну российской вакцины обусловлена тем, что поставить ей полный заслон власти не могут. Даже после столь демонстративного отказа Киева от закупки вакцины «Спутник V» сохраняется возможность начала ее производства непосредственно на территории страны.

Ранее в декабре глава политсовета партии «Оппозиционная платформа — За жизнь» Виктор Медведчук заявил о намерении получить официальное разрешение на производство российской вакцины от коронавируса на территории Украины. До этого господин Медведчук побывал в Москве, встретившись с руководством Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) и НИЦ эпидемиологии и микробиологии имени Гамалеи. После переговоров в российской столице один из лидеров украинской оппозиции заявил, что производство российской вакцины «Спутник V» на территории Украины могло бы решить задачу вакцинации населения.

Сергей Строкань

Переливание из пустого в положенное

с1

На 30-й день врачи не увидели существенных различий в клиническом статусе или уровне смертности. Индийский Совет медицинских исследований сообщил, что лечение плазмой переболевших людей не помогло снизить смертность от коронавируса, и призвал отказаться от метода. В американском Управлении по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов (FDA) заявляют, что «для окончательной демонстрации эффективности плазмы» все еще необходимы «адекватные и хорошо контролируемые рандомизированные исследования». Ряд экспериментов проходит в университетах Германии: хотя наблюдаются «первоначальные успехи», немецкие ученые не хотят делать выводы до «более крупного клинического исследования».

Тем временем заместитель мэра Москвы по вопросам социального развития Анастасия Ракова сообщила, что в ноябре 2645 москвичей сдали «антикоронавирусную» плазму — это на 82% больше, чем в октябре. На данный момент более 7,5 тыс. жителей столицы стали донорами плазмы после выздоровления, причем 12,6% из них сдавали кровь 2–3 раза, 6,8% — четыре раза, остальные — пять и более. «Зафиксирован уникальный случай — донор 11 раз сдал плазму крови, и даже тогда в ней содержалось достаточное для лечения количество антител»,— рапортует столичная мэрия. Донорскую плазму уже получили 5 тыс. пациентов московских стационаров.

В Центре крови ФМБА России также отметили рост донорской активности в конце 2020 года. Центр ежедневно принимает не менее 150 доноров, примерно у 40% выявляются антитела. «Вся заготовленная от таких доноров плазма направляется для трансфузии пациентам с COVID-19»,— рассказали „Ъ“ в пресс-службе центра. Одни регионы, как Санкт-Петербург и Свердловская область, стали собирать донорскую сыворотку еще весной, другие, как Крым и Еврейская автономная область, подключились только в ноябре. По решению региональных властей, для доноров могут быть предусмотрены стимулирующие выплаты. В Москве и Петербурге это 5 тыс. руб.

Тем не менее отдельные российские врачи сомневаются в целесообразности переливания плазмы. Руководитель клиники пульмонологии Федерального научно-клинического центра ФМБА Александр Аверьянов заявлял (см. «Ъ-Онлайн» от 29 октября), что применение плазмы крови не снижает смертность, а около 80% заболевших коронавирусом COVID-19 выздоравливают путем естественного ответа иммунной системы. Врач одной из московских больниц в беседе с „Ъ“ подтвердил, что на практике не увидел эффекта от плазмотерапии. По его словам, процедура может быть даже опасной, так как у больных коронавирусом кровь сгущается, а инородная плазма способствует тромбообразованию. Впрочем, некоторые исследования такие риски не подтверждают. «С другой стороны, плазма все-таки оказывает иммуномодулирующее действие, поэтому на ослабленных пациентов она может влиять положительно»,— отметил врач на условиях анонимности.

Молекулярный биолог, профессор Сколковского института науки и технологий Константин Северинов подчеркивает, что «в настоящее время нет единого мнения об эффективности процедуры». «Если плазма переболевших и работает — чего четко сказать нельзя, хотя логика в этом есть,— она работает рано. На том этапе, когда вирус только появляется в организме и еще не успел вызвать иммунный синдром»,— сказал „Ъ“ врач-реаниматолог из Нью-Йорка Евгений Пинелис. Использовать плазму, по его словам, на этом этапе сложно, потому что пациента надо «куда-то приводить, устанавливать внутривенный доступ, проводить инфузию, наблюдать какое-то время после». Терапевт Иосиф Раскин предполагает, что процедура малоэффективна: «Особого вреда тоже нет. Но кровь и ее продукты всегда в дефиците, и лучше их использовать по каким-то разумным показаниям».

В Петербурге к созданию фонда плазмы приступили 7 мая. По данным Городской станции переливания крови, к 17 декабря в городе собрали и заготовили 535 литров «атикоронавирусной» плазмы, 427 из которых уже выданы в десять лечебных учреждений Петербурга. „Ъ“ сделал запрос в несколько из них. В Боткинской больнице изданию ответили, что активно применяют антиковидную плазму в комплексном лечении больных тяжелыми формами. «Показания для введения антиковидной плазмы определены текущей версией Временных методических рекомендаций по профилактике, диагностике и лечению коронавирусной инфекции Минздрава РФ. Дефицита антиковидной плазмы больница Боткина не испытывает»,— рассказали в пресс-службе учреждения. Остальные стационары на вопросы издания о достаточности объемов плазмы и опыте ее применения оперативно ответить не смогли.

Наталья Костарнова

«Ни одна страна бывшего соцлагеря, вступившая в НАТО, не избежала осуждения со стороны России»

Президент Северной Македонии о будущем Балкан и отношениях с РФ и Западом

Два года назад Македония сменила название, став Северной Македонией и открыв себе тем самым дорогу в НАТО и ЕС. В альянс республика вступила в начале этого года, а переговоры с ЕС о вступлении не начались до сих пор. О перспективах евроатлантической интеграции Северной Македонии и о том, как это повлияет на ее отношения с РФ, президент страны Стево Пендаровский рассказал корреспонденту „Ъ“ на Балканах Геннадию Сысоеву — в первом интервью для российских СМИ.

REUTERS

— После победы на президентских выборах в прошлом году вы объявили, что теперь путь Северной Македонии в ЕС и НАТО гарантирован. Однако недавно ЕС вновь отказался начать переговоры с вашей страной о вступлении. Интеграция в ЕС откладывается?

— Очевидно, да. Из-за позиции Болгарии, которая затрагивает идентичность македонцев и оспаривает македонский язык (София не признает существование македонцев как нации до 1944 года и считает македонский язык диалектом болгарского.— „Ъ“). Эту позицию ни одна другая страна ЕС не поддерживает, но в Евросоюзе действует правило консенсуса. Посмотрим в первые месяцы будущего года, изменится ли что-то в подходе Болгарии. Ибо с нашей стороны возможности для маневра исчерпаны, мы вносили немало конструктивных предложений. О том, что мы — македонцы, которые говорят на македонском языке, переговоров быть не может.

— Почему Болгария решила вас заблокировать именно сейчас?

— Мы являемся кандидатом в ЕС с 2005 года, но из-за спора с Грецией по поводу названия нашей страны мы не могли начать переговоры о вступлении. Спор с Грецией мы решили. Теперь Болгария размышляет примерно так: если их сейчас пропустить в ЕС, не будет больше возможности поднять спорные вопросы. Некоторые болгарские политики говорят даже: надо было в 2018 году заблокировать вступление Македонии в НАТО. Предполагаю, что тогда им не позволили это сделать из-за геостратегических интересов западных сил, которые хотели полностью сформировать южное крыло альянса. В ЕС же иной подход.

— А с предстоящими весной выборами в Болгарии это не связано?

— Недавно я упомянул об этом. И тут же последовала реакция наших софийских друзей: мол, это не так, никто не поднимает эти вопросы ради рейтинга. Я посмотрел на днях динамику рейтингов ведущих болгарских партий. За два последних месяца они выросли вдвое. Может, что-то другое повлияло на рейтинги, но все это время партии в Болгарии говорят очень часто о македонском вопросе.

— В марте Северная Македония официально стала 30-м членом НАТО. Вы лично активно этого добивались. Оправдались ли ваши ожидания? И что дало вашей стране членство в альянсе?

— После распада Югославии перед нами встала проблема безопасности и территориальной целостности. И НАТО для нас было синонимом, гарантом и того, и другого. Раньше иностранные инвесторы спрашивали нас: у Македонии есть будущее? Кто станет вкладывать в государство, если безопасность под угрозой. Сейчас, когда мы стали членом этой военно-политической структуры безопасности, наш имидж совсем другой.

Если говорить о конкретных вещах, с членством в НАТО мы начали активный обмен информацией, которая представляет обоюдный интерес. В последние пять-шесть лет около 140 наших граждан воевали в Сирии и других странах Ближнего Востока. Некоторые погибли или пропали без вести, но многие вернулись. Это люди войны, и потенциально могут совершить теракты у нас или в регионе. Мы маленькая страна, и крайне важно получать нужную развединформацию от Германии, Франции, других ведущих стран. Пару месяцев назад благодаря полученной информации мы арестовали трех таких людей, готовивших теракт.

— Но ради членства в НАТО вам пришлось поменять название страны. Согласны ли вы с теми, кто считает, что это слишком высокая цена?

— Не согласен. Вокруг изменения названия страны есть два аспекта. Первый — эмоциональный, связанный с необходимостью привыкания к новому имени. Мне тоже это было непросто. Но есть и стратегический аспект. В соглашении с Грецией есть положение, что мы — македонцы и говорим на македонском языке. Это положение стало частью нашего «паспорта» в ООН, и это крайне важно для нас. Что же касается истории и географии, то наша страна занимает 36–37% географической Македонии. Географически мы как раз и являемся Северной Македонией.

— Привело ли ваше вступление в НАТО к ухудшению отношений с Россией, которая никогда не скрывала неприятия расширения альянса?

— Я бы не стал говорить об ухудшении отношений. Скорее, речь идет о снижении динамики политических контактов. Это надо исправить, в том числе и с нашей стороны. В прошлом году в рамках Парижского саммита я инициировал встречу с главой российского МИДа Сергеем Лавровым, которая была очень конструктивной. В прошлом же году после пятилетнего перерыва снова заработала двусторонняя межправительственная комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству.

Ни одна страна бывшего соцлагеря, вступившая в НАТО, не избежала осуждения со стороны России. Наш народ определился со своими стратегическими целями. Россия сама определяет свои цели. Это надо принять как должное и оставить в стороне. Это не должно быть препятствием для сотрудничества в торговле, экономике, энергетике. Намерение Северной Македонии — улучшить двусторонние отношения с Москвой.

Среди стран, вступивших в НАТО, есть и те, у которых отличные отношения с Россией. Словения, к примеру.

— Да, но, в отличие от Словении, Северная Македония, как и тремя годами ранее Черногория, вступили в НАТО в период жесткой конфронтации между Россией и Западом. Может, в этом причина?

— Я исхожу из того, что при наличии воли с двух сторон все можно решить. Я гарантирую, что с моей стороны и со стороны правительства Зорана Заева такая политическая воля есть. Не сомневаюсь, что есть она и в Москве. Поэтому гарантирую, что проблем не будет — независимо от того, что мы вступили в НАТО сейчас, а кто-то 15–20 лет назад.

— Я слышал, вы намеревались приехать в Москву, когда отмечалось 75-летие победы над фашизмом, но не сложилось...

— Да, я официально подтвердил поездку российскому послу в Скопье. Но помешала пандемия. Это было бы отличным поводом собраться представителям всех стран тогдашней антифашистской коалиции и послать ясный сигнал поднимающим, к сожалению, голову силам исторического ревизионизма. Я бы отправился в Москву, потому что антифашизм заложен в основу македонского государства. И чтобы почтить память миллионов россиян, погибших от фашистского зла.

полная версия
kommersant.ru/13021

деловые новости

+ индикаторы

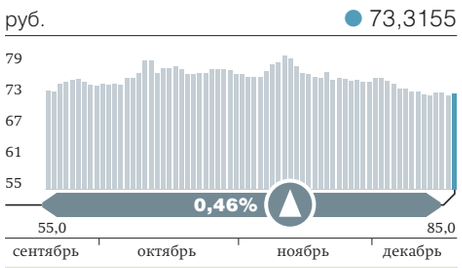
Официальные курсы ЦБ России на 19–21.12.20

Австралийский доллар	55,7638	Доллар США	73,3155	Канадский доллар	57,5339	Сингапурский доллар	55,2574	Швейцарский франк	82,7769
Английский фунт	99,2692	Евро	89,8262	Китайский юань*	11,2069	Новая турецкая лира	94,9880	Японская иена**	70,7849
Белорусский рубль	14,4935	Индийская рупия**	99,7449	Норвежская крона*	85,4892	Украинская гривна*	26,4010	*За 10. **За 100.	
Датская крона*	12,0839	Казахский тенге**	17,4669	СДР	105,9042	Шведская крона*	88,7167	По данным агентства Reuters.	

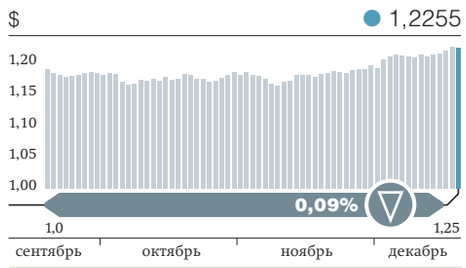
Индексы ведущих фондовых бирж на 18.12.20 (пунктов)

Nikkei 225	26763,39 (–43,28)	DAX 30	13630,51 (–36,74)
PTC	1402,5 (–16,72)	DJIA	30179,05 (–124,32)
FTSE 100	6529,18 (–21,88)	NASDAQ Composite	12755,64 (–9,11)

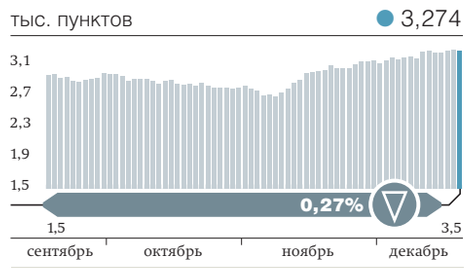
По данным агентства Reuters.



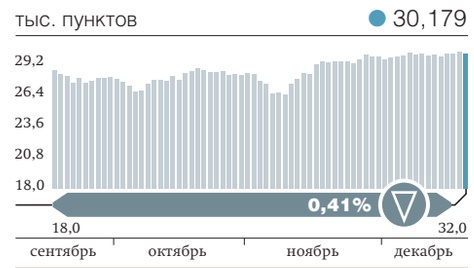
КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ



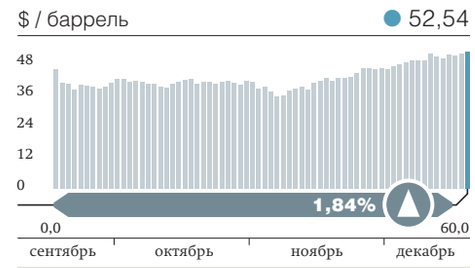
КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США



ИНДЕКС МОСБИРЖИ



ИНДЕКС DOW JONES



НЕФТЬ BRENT

IT-компании заблудились на маневре

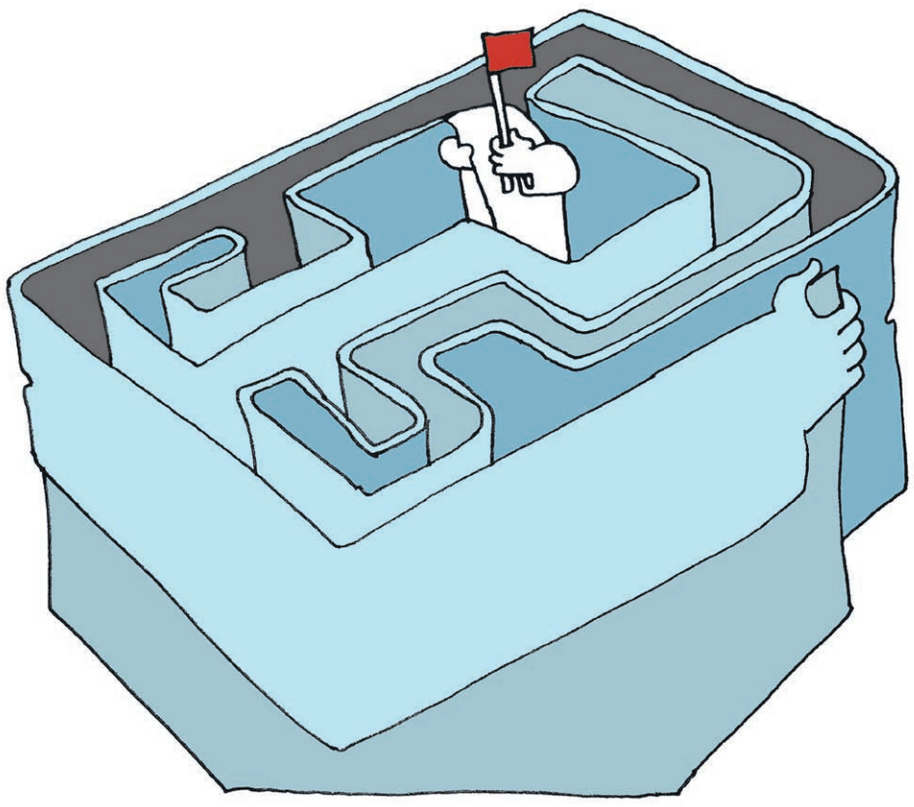
Отрасль просит разъяснить применение налоговых льгот

IT-компаниям до сих пор неясно, как именно будет применяться в отрасли налоговый маневр, который вступает в силу уже с 1 января 2021 года. Целый ряд мер прописан нечетко, включая, например, вопросы использования субподрядчиков или библиотек софта сторонних компаний, подчеркивают участники рынка, запрашивая разъяснения у Минфина. Часть игроков опасается, что налоговая нагрузка в итоге только вырастет.

Ассоциация предприятий компьютерных и информационных технологий (АПКИТ) обратилась в Минфин с просьбой разъяснить применение налогового маневра для IT-компаний. Письмо от 17 декабря есть у „Ъ“, в Минфине подтвердили его получение.

Поправки к Налоговому кодексу, известные как налоговый маневр в IT, подписаны президентом Владимиром Путиным в конце июля. Их цель — поддержка и стимулирование отрасли на фоне пандемии. В частности, с 1 января 2021 года для IT-компаний будут снижены ставки налога на прибыль с 20% до 3%, а ставка по страховым взносам — с 14% до 7,6%. Снижение предполагается компенсировать отменой нулевого НДС на продажу программного обеспечения (ПО), кроме включенного в реестр отечественного софта при соблюдении ряда условий.

Сейчас меры налогового маневра прописаны не очень четко, остаются неоднозначности, некоторые моменты можно истолковать по-разному, поясняет исполнительный директор АПКИТ Николай Комлев. По его словам, направленные в Минфин вопросы волнуют все компании рынка, потому что маневр вступает в силу с января, а до сих пор многое непонятно.


ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

Компаниям нужно срочно разобраться в применении новых мер, чтобы «не налететь на штрафы» или не потерять статус «льготника» по причине неверно оформленных документов, подчеркивает господин Комлев.

В частности, бизнес интересует, какой доход будет считаться доходом от деятельности в области IT. Относится ли к нему, например, доход от работ, выполненных с привлечением субподрядчиков, или доход от услуг по установке и сопровождению программ, если их правообладателем выступает заказчик услуг. Кроме того, у членов АПКИТ возникли вопросы по действию льгот при использовании библиотек и модулей софта от третьих лиц, при поглощении компаний с их софтом и т. д.

У опрошенных „Ъ“ участников рынка, действительно, остается много вопросов к схеме маневра. Так, к соискателям льготы по НДС предъявляются довольно жесткие требования: включение ПО в реестр, аккредитация разработчика, 90% выручки компании должны приносить продажа ПО и услуги по его установке или сопровождению, не более 30% должно отчисляться иностранным компаниям, перечисляет гендиректор «Аванпоста» Андрей Конусов. На деле этими льготами сможет воспользоваться очень ограниченное количество разработчиков, полагает он.

Кроме того, появилась формулировка, ограничивающая использование льготы при распространении рекламы в интернете. Это подразумевает очень широкое пространство для трактовки и интерпретации: вероятно, льгота по НДС будет недоступна для разного рода торговых площадок, а также практически любого ПО, в котором есть, например, рекламные баннеры, полагает господин Конусов. По сути, считает он, на смену льготе по НДС на абсолютно все ПО приходит сложно сформулированный набор льгот для некоторых компаний, что приведет к увеличению, а не сокращению налоговой нагрузки в целом.

Отсутствие льготы при распространении рекламы в интернете — верная, по сути, задумка, нужная, чтобы ею не воспользовался, например, рекламный бизнес, но она же может стать причиной исключения части разработчиков из числа получателей, согласна гендиректор компании «Новые коммуникационные технологии» Наталия Агафонова.

У IT-маневра есть большой недостаток: серьезно увеличиваются трудозатраты компаний на поддержание соответствия новому законодательству, а также появляются риски штрафных санкций при непреднамеренном нарушении некоторых норм, отмечает заместитель гендиректора Softline по работе с национальными проектами Андрей Шолохов. Вероятно, полагает он, некоторым компаниям также придется разделить бизнес для гарантированного получения льгот на его часть.

Юлия Степанова

Тракторы объехали вирус

Выпуск сельхозтехники в РФ вырос на треть

Рынок отечественной сельхозтехники продолжил расти седьмой год подряд, не почувствовав эффект от пандемии. Выпуск увеличился по итогам 11 месяцев на треть, продажи — почти на 50%. Экспорт в рублях уже превысил результаты рекордного 2019 года, показав рост на 13,6%, чему способствовала девальвация. Но даже такие результаты не вселяют оптимизм в машиностроителей: их беспокоит рост цен на металлопрокат на 25–35%. Аналитики также отмечают риски, связанные с введением экспортной пошлины на пшеницу, что сократит доходы фермеров.

Выпуск сельхозтехники в РФ в январе—ноябре вырос на 30%, до 136,7 млрд руб., подсчитали в ассоциации «Росспецмаш» (лобби отечественных машиностроителей). При этом динамика локальных отгрузок оказалась еще лучше: продажи увеличились на 46%, до 121,3 млрд руб.

В количественном выражении наибольший рост показали сегменты сельскохозяйственных тракторов — на 27%, до 4,13 тыс. единиц техники, зерноуборочных и кормоуборочных комбайнов — на 24%, до 5,2 тыс. штук и 641 штуку соответственно, борон — на 19%, до 4,75 тыс. машин, сеялок — на 18%, до 5,17 тыс. штук. Продажи самоходных косилок выросли на 17%, до 339 штук, зерноочистительных машин — на 16%, до 1,44 тыс. единиц, опрыскивателей — на 12%, до 1,1 тыс. штук.

Экспортные поставки за 11 месяцев, хотя растут медленнее — на 13,6%, до 13,8 млрд руб.,— в денежном выражении уже превысили рекордный результат 2019 года в 12,1 млрд руб. Отгрузки за рубеж увеличились по следующим направлениям: в Таджикистан — в 4,7 раза, Австрию — 3,8 раза, Чехию — в 2,7 раза, Нидерланды — на 84%, во Францию — на 77%, в Киргизию — на 61%, в Германию — на 56%, в Болгарию — на 38%, в Казахстан — на 25%, в Узбекистан — на 9%.

В целом производство и поставки сельхозтехники из РФ растут с 2013 года. В «Росспецмаше» связывают это как с расширением модельного ряда отечественных заводов, так и с господдержкой — в частности, по программе 1432, в рамках которой аграрии могут получить скидку на продукцию. В 2020 году на нее предусмотрено 14 млрд руб., в 2021 году — 10 млрд руб. В Минпромторге также говорят об эффекте господдержки, их данные по рынку соотносятся с данными «Росспецмаша».

Кроме того, аграрный бизнес, как и сельхозмашиностроители, не прекращали свою деятельность на фоне коронавируса: в результате фермеры собрали хороший урожай не только в 2019 году, но и в текущем, подчеркивают в ассоциации. Цены на их продукцию держались на уровне, который позволил приобрести больше сельхозмашин, а отечественные заводы в полном объеме удовлетворили растущий спрос.

Несмотря на позитивную динамику, в «Росспецмаше» опасаются, что «резкий рост цен на металл, который составил 25–35% в зависимости от вида продукции, может оказать негативное влияние на дальнейшие темпы производства сельхозтехники». „Ъ“ ознакомился с перепиской поставщиков металлопроката с заводами—изготовителями техники, где, в частности, говорится о росте цен на черный металлопрокат на 10–40% (в том числе лист, трубы). В Минпромторге и металлургических компаниях не прокомментировали эти опасения.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting отмечает, что хорошей динамике продаж сельхозтехники в 2020 году способствовали благоприятная ценовая конъюнктура на аграрных рынках и снижающаяся стоимость заемных средств: сельхозпроизводители могли инвестировать в обновление парка. При этом экспорт, с учетом роста среднего курса доллара в 2020 году на 9–10%, вырос ненамного.

Аналитик соглашается, что рост цен на металлопрокат действительно может привести к повышению цен на технику. Также, по его мнению, введение экспортной пошлины на пшеницу окажет негативное влияние на покупательную способность аграриев.

Ольга Никитина

Власти перебирают рыбу

Предложения по реформе отрасли обсудят в администрации президента

Русской рыбопромышленной компании (РРПК) Глеба Франка удалось добиться обсуждения своих предложений по реформе отрасли в администрации президента. Совещание у помощника главы государства Максима Орешкина может состояться уже 24 декабря. Среди вопросов — изменение требований к занятым на промысле судам и «второй раунд» аукционов с квотами на добычу крабов. Другие участники рынка не поддерживают инициативы. Против большинства мер выступает и Росрыболовство.

У помощника президента РФ Максима Орешкина 24 декабря запланировано совещание по вопросу реформирования рыбной отрасли, рассказал источник „Ъ“ на рынке. По его словам, ожидается участие Минсельхоза, Росрыболовства, Минпромторга, Федеральной антимонопольной службы (ФАС), Всероссийской ассоциации рыбопромышленников (ВАРПЭ), а также РРПК. Представитель Росрыболовства Дмитрий Клоков подтвердил, что руководитель агентства Илья Шестаков приглашен на совещание.

Копия материалов к совещанию есть у „Ъ“. Из них следует, что планируется рассмотреть возможность запрета на добычу водных биоресурсов в исключительной экономической зоне РФ судами, построенными в других странах более 30 лет назад и не имеющими мощностей по глубокой и безотходной переработке. Это позволит обновить 100% флота в ключевых сегментах, привлечь свыше 600 млрд руб. инвестиций и увеличить долю рыбной продукции с высокой добавленной стоимостью с 20% до 80%, сказано в материалах. Для загрузки новых мощностей также предлагается повысить долю инвестквот с 20% до 50%, что позволит увеличить выручку с каждой тонны ресурса на 20–30%, а прибыль — на 50–100%.

Планируется также обсудить вопрос «второго раунда» аукционов на 50% квот на добычу крабов. Это может принести около 130 млрд руб. в бюджет, а также заказы на строительство 35–40 новых краболовов общей стоимостью более 50 млрд руб., сказано в материалах. Тех квот на вылов краба, что были получены на аукционах в 2012–2017 годах, мера не должна коснуться.

Наконец, для устранения «необоснованного массового использования» режима единого сельскохозяйственного налога (ЕСХН) предлагается установить для отрасли целевую ставку налога на прибыль в размере 20%, кроме рыболовства во внутренних водах. Это может приносить дополнительно 20–30 млрд руб. в бюджет ежегодно, отмечается в материалах. Предложения планируется направить в правительство, чтобы внести изменения в законодательство до 1 марта 2021 года.

Эти инициативы перекликаются с теми предложениями по реформе отрасли, которые РРПК направляла премьеру Михаилу Мишустину в июле (см. „Ъ“ от 5 августа). По словам источника „Ъ“ на рынке, вопросы к совещанию у Максима Орешкина также были разработаны при участии компании. В РРПК, пресс-службах администрации президента, правительства, Минсельхозе, Минпромторге и ФАС комментарии не предоставили. Президент ВАРПЭ Герман Зверев передал, что ничего не знает о совещании.

Между тем другие участники рынка относятся к предложениям критически. Заместитель директора УК «Норебо» Сергей Сенников полагает, что указанные цифры экономической выгоды «ни на чем не основаны», а предлагаемые меры «никак не коррелируют с заявленными целями». В США, к примеру, тоже вводили запрет на промысел в национальных водах с использованием судов, построенных вне страны, что привело к отставанию уровня развития судостроения и росту стоимости американских судов, подчеркивает он. Требовать наличие на всех судах оборудования для глубокой переработки также нелогично, так как в этом случае непонятно, какие суда должны поставлять сырье на береговые заводы, добавляет топ-менеджер. О каком-либо злоупотреблении ЕСХН в отрасли говорить странно, продолжает Сергей Сенников, напоминая, что предприятия платят НДС и, в отличие от сельского хозяйства, никаких субсидий не получают.

Источник „Ъ“ среди добытчиков краба отмечает, что аукционы на 50% квот на вылов этого ресурса провели только в конце 2019 года и для оценки экономических последствий для отрасли требуется больше времени, тем более с учетом пандемии COVID-19. Несмотря на полученную выгоду, говорить об успехе очень преждевременно, считает он. В октябре 2019 года 35 лотов с квотами на вылов краба были проданы за более чем 142 млрд руб., а победители обязались построить суда для добычи ресурса стоимостью около 1 млрд руб. каждое. В Росрыболовстве добавили, что у отрасли уже есть четкая стратегия (подробнее см. интервью с Ильей Шестаковым в „Ъ“ от 17 декабря), а любое изменение правил игры на ходу мешает устойчивому развитию, отчего большинство инициатив РРПК не может быть поддержано.

Анатолий Костырев

правила игры

описывает заместитель главного редактора

Дмитрий Бутрин

Антикоррупционное законодательство и закон о цифровых финансовых активах в сочетании обяжут чиновников избавиться от биткойна

В устройстве в России двух по естественным причинам не стремящихся к прозрачности сфер деятельности — коррупционной и рынка криптовалюты — ничего особенно достоверного нет. Впрочем, стечение обстоятельств — случайное наложение практик борьбы с коррупцией на эпопею правового определения статуса в РФ цифровых финансовых активов (ЦФА) и цифровой валюты — дает шанс проверить экспериментально реальность баек о том, что даже муниципальные чиновники, кроме исключительных ретроградов, отказались от взяток в обычных деньгах в пользу анонимной, безопасной и к тому же дорожающей криптовалюты.

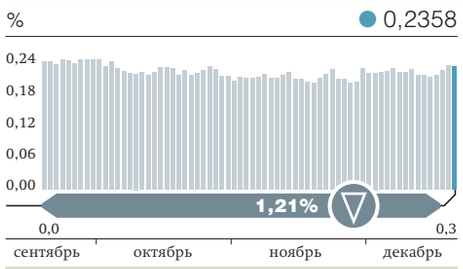
Произошло это примерно так. 31 июля после долгих и сложных дискуссий Госдума приняла федеральный закон №259 «О ЦФА и цифровой валюте». Что такое цифровая валюта в понимании нового закона, специалисты спорят по сей день (точно известно, что ей не являются бонусные баллы или права на кэшбэк; но вопрос о конвертируемых в деньги внутренних валютах игровых платформ способен вызвать в закрытом помещении драку почти любых двух юристов-экспертов). С тем, что «криптовалюта» в обыденном понимании, и в частности биткойн — это ЦФА, в общем, мало кто спорит. Но после многочисленных коррекций ЦФА и цифровую валюту затрагивает и закон 79-ФЗ, запрещающий госслужащим вклады в иностранных банках и владение иностранными финансовыми инструментами,— с 1 января, когда закон №259-ФЗ вступает в силу, запрет распространится и на ЦФА.

16 декабря Минтруд, ведающий в РФ в том числе вопросами исполнения закона 79-ФЗ, разослал в структуры власти, где работает большинство физлиц, подпадающих под запреты, разъяснение — что теперь делать. ЦФА и цифровые валюты для лиц, занимающих госдолжности, должности ГГС, в том числе в регионах, госкорпорациях, парламентах, ЦБ (а в большинстве случаях и их супругов и детей), абсолютно запрещены. В случае с цифровыми валютами — поскольку нет ясности, что это такое — не только иностранные или экстерриториальные, а вообще любые, включая российские. Вносить их в антикоррупционные декларации не надо: с 1 января декларировать биткойны обязаны претенденты на «ограниченные» должности, если они их получат — ЦФА и валюту они обязаны будут продать. А вот госслужащие-владельцы должны сделать это до 1 апреля — сообщать о сделках, завершенных до 1 января, не надо (а о сделках между 1 января и 1 апреля, по логике письма Минтруда,— придется).

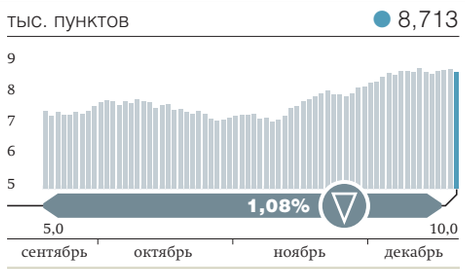
Таким образом, появление по итогам 2020 года из ниоткуда крупных накоплений в деньгах госслужащих может подтверждать версию о распространенности взяток в биткойнах. Обратное, увы, не сработает: анонимность и безопасность криптовалют никуда не делась, в том числе и для коррупционеров — поэтому выйдут из цифровых накоплений в денежные (и этим выдадут себя) только самые пугливые.

деловые новости

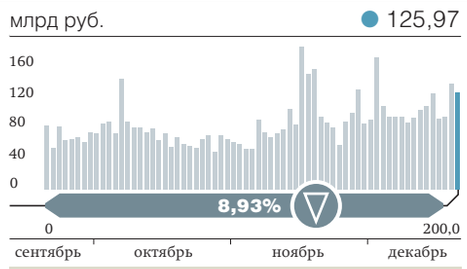
241,39 Последнее значение за минувший торговый день
Рост или снижение индикатора за торговый день
2,36% Процентное изменение за торговый день
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



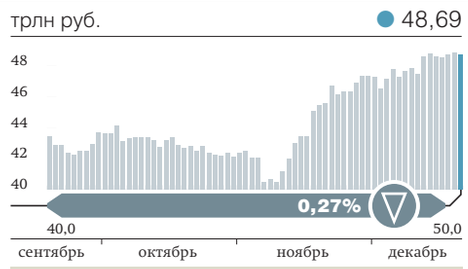
3-МЕС. LIBOR (REUTERS)



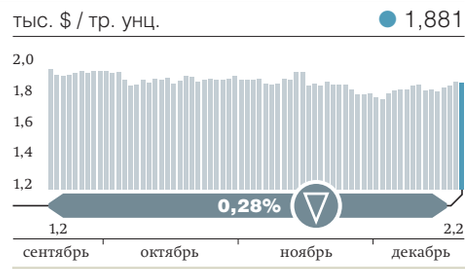
ИНДЕКС «ММВБ ФИНАНСЫ» (МБ)



ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ (МБ)



КАПИТАЛИЗАЦИЯ (МБ)



ЗОЛОТО (REUTERS)

Рынку предложат совершить «Открытие»

ЦБ начинает подготовку к продаже банка

Для успешного IPO к 2022 году принадлежащему ЦБ банку ФК «Открытие» нужно улучшить показатели рентабельности и доходы от классического банковского бизнеса, считают опрошенные „Ъ“ эксперты. Возможность прямой продажи стратегическому инвестору существует, но ЦБ придется искать сильного локального игрока, с высокой вероятностью — непрофильного. При этом продать банк дороже 0,5 капитала аналитики считают нереальным, хотя сам ЦБ два года назад рассчитывал на 1,3 капитала.

ЦБ 18 декабря выбрал инвестиционных консультантов для приватизации финансовой корпорации (ФК) «Открытие». Ими стали «ВТБ Капитал» и JP Morgan. Согласно текущей стратегии, ЦБ намерен частично выходить из капитала седьмого по величине банка в России. Плановый срок продажи — 2022 год.

● *ЦБ стал владельцем 99,9% акций «Открытия» в конце 2017 года, сейчас консолидировано 100%. «Открытие» первым попало на оздоровление в Фонд консолидации банковского сектора, на сегодняшний день его санация официально завершена. Она оказалась самой дорогой в истории российского рынка: расходы на докапитализацию составили до 500 млрд руб.*

В ФК «Открытие» „Ъ“ сообщили, что пока обсуждать какие-либо параметры IPO «преждевременно». По словам аналитика Газпромбанка Андрея Клапко, оптимально сразу продать не менее 20% акций. «Меньше не имеет смысла: сложно будет ожидать высокой ликвидности на вторичном рынке»,— сказал он.

Но получить за «Открытие» дороже 0,5 капитала будет сложно, считает аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай, указывая, что, например, ВТБ сейчас торгуется с коэффициентом 0,3 капитала. В оптимистичном сценарии ЦБ при продаже блокпакета в 20% можно рассчитывать на 50 млрд руб., полагает он. «Привлекает, как всегда, размещение по низкой цене. Но нужно ли это Банку России — вопрос»,— добавляет профессор финансов РЭШ Олег Шибанов. Еще в 2018 году ЦБ говорил, что рассчитывает продать банк за 1,3 капитала. Сохраняется ли этот ориентир сейчас, в ЦБ не ответили.

Для успешного IPO «Открытию» нужна высокая прибыльность, уверены собеседники „Ъ“. Метрики, которые показывают финансовую устойчивость,— это достаточность капитала, уровень ликвидности и покрытия риска,— у банка сильные, признает господин Клапко. «Рентабельность капитала банка по итогам девяти месяцев 2020 года составляет 8%, что ниже, чем у Сбербанка (16%), но выше, чем у ВТБ (4,6%). В 2021 году очень важно показать хорошую прибыль»,— признает он. По оценке эксперта, для этого «Открытию» необходимо наращивать объемы классического банковского бизнеса, доля которого в доходах сейчас сравнительно невысока. При этом небанковские источники дохода занимают высокую долю (около 35% операционного дохода за тот же период). Доля кредитного портфеля в активах у «Открытия» — 50%, это пока ниже, чем у других крупных универсальных банков (65–70%).

Кроме того, у банка не самый лучший показатель операционной эффективности. Это опять, скорее, говорит о том, что у «Открытия» сохраняется потенциал для роста доходов, отмечают эксперты. «Поэтому банку еще предстоит повышать процентную маржу. В условиях, когда она у многих банков снижается, „Открытие“ может показать рост маржи за счет низкой базы»,— поясняет господин Клапко.

Результаты IPO «Открытия» могут быть крайне интересными, банк имеет шансы получить в итоге самую высокую долю free-float на рынке, считают эксперты. Впрочем, ЦБ допускает и продажу группы или ее отдельных частей стратегическому инвестору.

Вероятно, нужен как большой стратегический инвестор, так и «набор более мелких», чтобы сложилось давление с их стороны на увеличение акционерной стоимости, говорит господин Шибанов. Для банковского рынка было бы полезно, в том числе и для конкуренции, чтобы в этот актив зашел иностранный инвестор, однако санкционный фон делает это практически невозможным, полагает господин Порывай. ЦБ придется искать локального игрока. Это могут быть российские быстрорастущие компании, отмечает господин Порывай, но встает вопрос, что такой системно значимый крупный банк станет для нового владельца непрофильным активом и что этот стратегический инвестор будет с ним делать.

Ольга Шерункова

ЦИТАТА

Если мы возвращаемся к приватизации самого «Открытия» как банка и группы, то подтверждаем ориентир — середина 2022 года — на продажу первого пакета. Каким он будет, 20% или25%, подскажут инвестиционные консультанты

— Михаил Задорнов,
президент «Открытия», в интервью РБК 15 декабря 2020 года

Инвесторы фиксируют прибыль

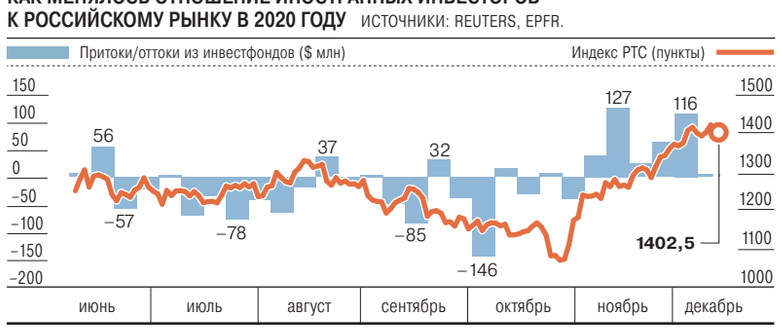
Вложения в российский рынок сокращаются

После полуторамесячного ажиотажного спроса международные инвесторы начали фиксировать прибыль на российском рынке. По данным Emerging Portfolio Fund Research (EPFR), за неделю приток средств в российские фонды оказался минимальным за последние четыре месяца — всего $5 млн. Ожидания роста мировой экономики и восстановления цен на нефть могут поспособствовать очередной волне притока иностранцев, но уже в следующем году, считают участники рынка.

Данные EPFR свидетельствуют о снижении интереса иностранцев к российскому фондовому рынку. По оценке „Ъ“, основанной на данных Bank of America (учитывают данные EPFR), международные инвесторы вложили в фонды, ориентированные на российские акции, за неделю, закончившуюся 16 декабря, только $5 млн. Это почти в 23 раза меньше показателя предшествующей недели ($114 млн) и минимальный положительный результат за последние четыре месяца. В целом с начала года инвесторы забрали из таких фондов более $300 млн.

Приток средств наблюдался только в наиболее спекулятивный класс фондов биржевых ETF, хотя и они претерпели заметные изменения. По данным главного стратега BCS Global Markets Вячеслава Смольянинова, на минувшей неделе в ETF поступило около $40 млн, тогда как неделей ранее было $140 млн. «При этом продолжились оттоки из активно управляемых фондов на российские акции. Они были примерно равны на прошедшей неделе, в итоге нетто-приток был минимальным»,— отметил Вячеслав Смольянинов.

КАК МЕНЯЛОСЬ ОТНОШЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ К РОССИЙСКОМУ РЫНКУ В 2020 ГОДУ ИСТОЧНИКИ: REUTERS, EPFR.



По словам портфельных управляющих, после роста российского рынка с начала ноября «горячие» деньги потеряли к нему интерес. По данным Bloomberg, с начала ноября индекс РТС вырос более чем 31% и после десятимесячного перерыва закрепился выше отметки 1400 пунктов. Сильнее вырос только менее ликвидный афинский индекс, прибавивший немногим более 40%.

По словам управляющего инвестиционными портфелями Friedrich Wilhelm Raiffeisen Владимира Веденеева, отдельные бумаги выросли еще сильнее, например капитализация Сбербанка увеличилась на 50%. «Очевидно, что часть иностранных инвесторов предпочли взять столь солидную прибыль и дождаться коррекции»,— отмечает господин Веденеев. По мнению директора по инвестициям УК «Открытие» Виталия Исакова, падению спроса могло поспособствовать предрождественское затухание активности глобальных инвесторов.

Международные инвесторы в целом теряют интерес к акциям развивающихся стран. По данным EPFR, на минувшей неделе фонды, ориентированные на emerging markets, привлекли более $3,2 млрд, что на 16% меньше результата предшествующей недели и худшее значение с начала ноября.

При этом российские фонды показали не самую плохую динамику среди стран БРИК. Положительный результат на минувшей неделе зафиксировали только фонды Китая ($1,2 млрд), тогда как из фондов Индии и Бразилии деньги выводились —$106 млн и $97 млн соответственно. Беспокойство инвесторов вызывают новые ограничения в Европе, в частности в Великобритании и Италии.

До конца года участники рынка не ждут серьезных изменений в поведении глобальных инвесторов. По словам Виталия Исакова, в преддверии католического Рождества на следующей неделе и Нового года активность на рынках ощутимо снижается. В 2021 году управляющие ждут роста спроса на российские акции и развивающиеся рынки в целом на фоне сохраняющейся сверхмягкой политики мировых центробанков и старта массовой вакцинации.

При этом Россия выглядит привлекательно как с точки зрения восстановления экономики, так и благодаря быстроразвивающемуся и все еще недорогому фондовому рынку. «Полагаем, что в следующем году восстановление цен на нефть может оказать хорошую поддержку спросу на акции российских компаний сектора»,— говорит Виталий Исаков. Что касается санкций, добавляет эксперт, то они, как правило, приводят лишь к краткосрочной коррекции котировок, но не могут затормозить или развернуть долгосрочный рост финансовых результатов корпоративного сектора.

Виталий Гайдаев

К нефти проснулся аппетит

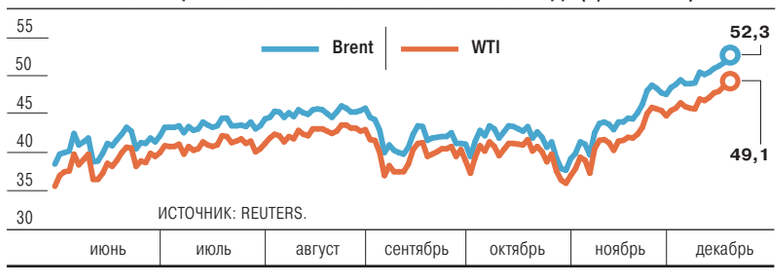
Но в следующем году его будет недостаточно

Цена на европейские сорта нефти закрепилась выше $50 за баррель, максимальных значений с начала марта. Восстановлению цен в наибольшей мере способствует высокий аппетит к риску на мировых рынках, толкающий вверх цены на широкий круг активов. Рост котировок может продолжиться и в ближайшие дни. Однако в начале следующего года эксперты ожидают роста волатильности на рынке нефти на фоне роста ее предложения и новых локдаунов.

На минувшей неделе цены на европейские сорта нефти не только закрепились выше уровня $50 за баррель, но и достигли максимальных отметок с начала марта этого года. По данным Reuters, котировки ближайшего к исполнению фьючерса на североморскую Brent достигали $52,48 за баррель. На спот-рынке цены Brent превышали $52,5 за баррель, а российской Urals — $52,2 за баррель.

Почти непрерывный рост цен происходит второй месяц. С конца октября, когда цены обновили локальный минимум, европейские сорта подорожали в 1,4–1,5 раза. С более стабильных уровней, на которых цены находились летом, рост составил 14–15%. Вместе с тем в последние дни отраслевой новостной фон был не слишком позитивным.

КАК МЕНЯЛИСЬ В ЦЕНЕ ОСНОВНЫЕ СОРТА НЕФТИ В 2020 ГОДУ ($/БАРРЕЛЬ)



Как указывает аналитик «Фридом Финанс» Евгений Миронюк, количество буровых платформ в США, по статистике Baker Hughes, за неделю, завершившуюся 18 декабря, поднялось на пять единиц, достигнув 263. Кроме того, Иран объявил о готовности увеличить добычу в 2021 году более чем вдвое. Запасы нефти и нефтепродуктов, по данным Минэнерго США, уменьшились на 3,14 млн баррелей, что оказалось ниже прогноза.

Однако, как отмечают аналитики, сейчас главную роль играет сохранение глобального аппетита к риску. По словам старшего аналитика «БКС Мир инвестиций» Виталия Громадина, разочаровывающие данные по рынку труда в США (первичные заявки по пособиям по безработице росли вторую неделю подряд) были восприняты скорее позитивно, так как могут подтолкнуть палаты Конгресса к более быстрому достижению договоренностей по новому пакету экономической помощи в размере $900 млрд. Кроме того, ФРС сохранила ключевую ставку в диапазоне 0–0,25% и продолжит скупку активов, пока не будет «достигнут существенный прогресс в достижении максимальной занятости и целей ценовой стабильности».

До конца года аналитики позитивны в отношении динамики цен на нефть. Снижение курса доллара на мировом рынке сигнализирует о высоком спросе на рисковые активы, указывает Евгений Миронюк. По данным Reuters, индекс DXY (курс доллара по отношению к шести ведущим валютам) на минувшей неделе опускался ниже уровня 90 пунктов — до минимальных значений с апреля 2018 года (см. „Ъ“ от 17 декабря). Также подогревает спрос на энергоносители ожидание снятия ограничений на трансграничные поездки после вакцинации. По оценке господина Миронюка, Brent может протестировать уровни $53–54 за баррель.

Однако в отношении начала следующего года аналитики более осторожны и ожидают в ближайшие месяцы роста волатильности на рынке нефти. Как отмечает стратег Сбербанка по операциям на товарно-сырьевых рынках Михаил Шейбе, ралли на фондовом рынке США, которое оказывало поддержку ценам на нефть, выдыхается. Кроме того, по его мнению, после Нового года можно ожидать роста заболеваемости коронавирусом в некоторых европейских странах, где на праздники будут смягчены карантинные ограничения. По оценке Виталия Громадина, падение спроса от новых карантинов может быть слишком стремительным и сильным, чтобы в ОПЕК+ смогли оперативно договориться.

Господин Миронюк добавляет, что, согласно обновленному прогнозу экспертов ОПЕК, спрос будет расти медленнее, чем увеличение добычи в рамках ОПЕК+ на 500 тыс. баррелей в сутки в течение первого квартала. В этой ситуации можно рассчитывать на дальнейшее восстановление спроса на нефть в Азии, считает Михаил Шейбе, и надеяться, что этот регион абсорбирует дополнительное предложение.

Дмитрий Ладыгин, Виталий Гайдаев

МТС-банк соберет данные

В его приложении будет доступна информация клиента из других банков

МТС-банк позволит собственным и не только клиентам объединить информацию о счетах и операциях в разных банках в своем приложении. Ранее такую возможность предоставляли приложения по учету расходов, но не конкретный банк. Для банка такой сервис — возможность дополнительной аналитики и повышения лояльности клиентов. Но важно помнить, что банки не несут ответственности за безопасность хранения данных друг друга, подчеркивают эксперты.

МТС-банк запускает в своем мобильном приложении новую услугу — «Импорт данных из других банков», рассказали „Ъ“ в банке. В приложении будут отображаться данные по подключенным счетам, вкладам, картам и кредитам в других банках и формироваться персональные подборки организаций для совершения платежа. Для использования не нужно быть абонентом МТС или клиентом МТС-банка: приложение может установить любой желающий.

На начальном этапе к загрузке будет доступна информация о продуктах нескольких крупнейших банков. При скачивании приложения на выбор предлагается импорт данных Сбербанка, ВТБ и Тинькофф-банка. В перспективе также будет доступен импорт из Альфа-банка. Это банки, чьи данные позволяет сразу импортировать технология компании CoinKeeper (сервис по управлению личными финансами, в сентябре 2020 года корпоративный венчурный фонд МТС инвестировал в него 125 млн руб.). Добавление возможности импорта информации из других банков — в плане на 2021 год, уточнили в МТС-банке.

Подобные сервисы развиты в Евросоюзе. Там действует директива PSD2, обеспечивающая открытую и конкурентную среду в банковской сфере, рассказывает руководитель группы Deloitte Digital в СНГ Максим Шапировский. В России также есть законодательная база для создания аналогичного сервиса, действует принцип open banking, но пока ни один банк этим не воспользовался. С точки зрения клиента, полагает эксперт, это удобно, все операции и балансы можно посмотреть в одном приложении, для банка это дополнительные возможности для аналитики и развития экосистемы.

У МТС-банка не будет доступа к логину и паролю клиента от личных кабинетов других банков, сохраняться в приложении будут только данные о балансе и в перспективе — о списке операций. Пользователь сам решает, какие карты, счета и вклады подключать, и в любой момент может отключить их.

Возможность импорта данных из банк-клиентов уже давно используется и учетными системами, и пользовательскими приложениями для физлиц — как на мобильных телефонах, так и на персональных компьютерах (CoinKeeper, Microsoft Money), напоминает управляющий партнер BMS Group Алексей Матюхов. Какого-то специального взаимодействия между банками в этом случае не требуется.

Сама возможность не нова, подтверждает представитель Альфа-банка. «Но для этого нужно вводить свои логин и пароль для мобильного приложения или интернет-банка Альфа-банка в приложение стороннего банка,— предостерегает он,— а банк не может контролировать, насколько надежно хранят такие данные другие банки». Это не интеграция с МТС-банком, поясняют в «Тинькофф», просто технический метод, который предполагает, что клиент сам добровольно вводит свои данные и через технологию API они отображаются в одном месте.

На данном этапе опрошенные „Ъ“ банки не видят больших перспектив за такими приложениями и не намерены внедрять подобный опыт. По мнению руководителя проекта ОНФ «За права заемщиков» Евгении Лазаревой, сама идея объединения сведений о балансе счетов и карт разных банков в одном месте вполне в духе времени: «Смартфоны стали выполнять функцию и сейфа, и кошелька, и папки с документами».

Вместе с тем любая технологическая новинка несет в себе уязвимости и риски, предостерегает эксперт. «В руках злоумышленника даже информация о балансе счета может нести угрозу безопасности и сохранности денег,— подчеркивает она.— Пользователь должен быть проинформирован, как будет урегулирован вопрос и возмещены убытки, если в случае использования приложения он понесет финансовые потери».

Полина Трифонова, Ольга Шерункова

ДНИ РОЖДЕНИЯ

Сегодня исполняется 83 года экс-председателю Центробанка РФ **Виктору Геращенко**

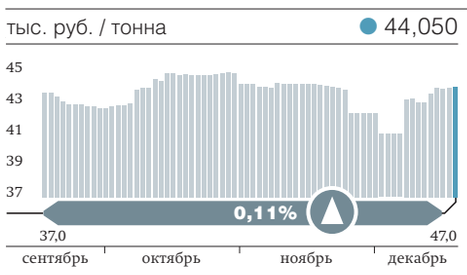
Его поздравляет президент Ассоциации российских банков академик РАН **Гарегин Тосунян:**

— Уважаемый Виктор Владимирович! Не стану повторять, что Вы легендарная личность и за долгие годы работы в кредитно-финансовой сфере снискали огромный авторитет и глубочайшее уважение как коллег по профессиональному цеху, так и государственных руководителей и широких слоев российского общества. Вы и сами это знаете. Но отмечу, что редко кому удается, уйдя на заслуженный отдых, оставаться таким востребованным. А Вы остаетесь. И в этом признание Ваших заслуг перед обществом. Для нынешних финансистов Вы эталон порядочности и принципиальности, человек, обладающий уникальным опытом и знаниями, умеющий говорить правду и отстаивать свою позицию. А еще, добавлю, Вы, Виктор Владимирович, очень обаятельный и жизнерадостный человек, обладающий неповторимым чувством юмора. Оставайтесь таким еще долгие годы! Пусть не подводит Вас здоровье и радуют близкие!

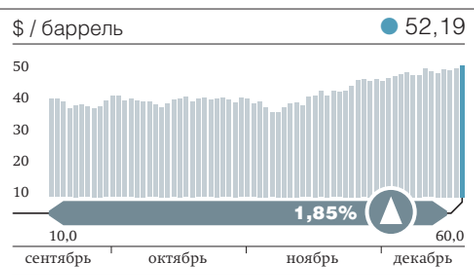
С днем рождения!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

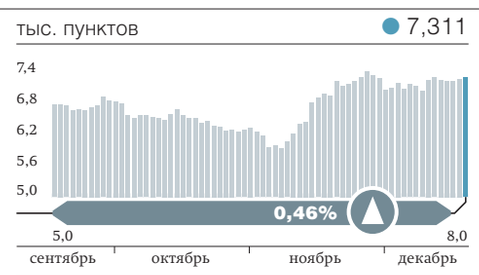
деловые новости



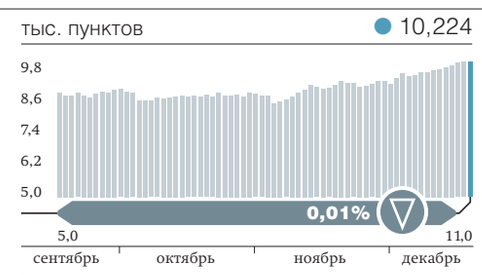
ДИЗТОПЛИВО («КОРТЕС-ГАЗОЙЛЬ»)



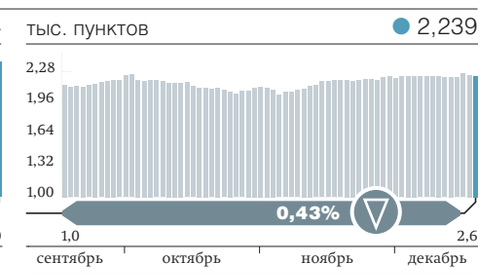
НЕФТЬ URALS (REUTERS)



ИНДЕКС «ММВБ НЕФТЬ И ГАЗ» (МБ)



ИНДЕКС «ММВБ МЕТАЛЛУРГИЯ» (МБ)



ИНДЕКС «ММВБ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА» (МБ)

Старые ТЭС обновят мало и дешево

Пять лет модернизации обойдутся бизнесу в 230 млрд рублей

Оптовый энергорынок будет платить за модернизацию 21 ГВт старых ТЭС по 25–45 млрд руб. в год, оценил «Совет рынка». Суммарная дополнительная нагрузка после ввода проектов 2022–2026 годов оценивается в 230 млрд руб. до 2035 года. Цена оказалась ниже прогнозов, но обновление станций будет поверхностным, говорят аналитики, которые допускают пересмотр правил программы. Но, даже оставшись относительно недорогой, она позволит снизить углеродный след энергетики РФ на 5%.

«Совет рынка» (регулятор энергорынков) по просьбе „Ъ“ проанализировал результаты пятилетних отборов проектов по программе модернизации старых ТЭС с запуском в 2022–2026 годах. На конкурсах победил 101 объект мощностью более 21 ГВт (около 9% энергосистемы). Ожидаемая стоимостная нагрузка на энергорынок от их реализации составит 25–45 млрд руб. в год (в зависимости от года). Суммарная дополнительная финансовая нагрузка — около 230 млрд руб. до 2035 года (в ценах 2021 года). Стоимость отобранных проектов оказалась существенно ниже прогнозов благодаря конкуренции, подчеркивают в «Совете рынка».

Программа модернизации старых ТЭС запущена в 2019 году. Отборы на 2022–2025 годы проводились в два этапа: 85% квоты отбирались через конкурс по наименьшей цене, остальные 15% — на «ручном» отборе правительственной комиссии. В этом году «ручной» этап был отменен.

Проекты в конкурентной части, как правило, содержат минимальный набор мероприятий. «С точки зрения создания дополнительной стоимостной нагрузки на рынок это хорошо. Но с точки зрения цели проведения таких отборов обновление генерации, возможность реализации серьезных мероприятий по замене основного оборудования или даже перехода на более эффективные парогазовые технологии — это не очень хорошо»,— считают в регуляторе.

На пятилетних конкурсах победили 62 проекта по модернизации ТЭЦ, 39 — по модернизации ГРЭС. 42 проекта предусматривают комплексную замену турбины, 7 — замену котлоагрегата, лишь 2 проекта — перевод на парогазовый цикл (Заинская ГРЭС «Татэнерго» и Нижнекамская ТЭЦ «Татнефти»). По оценкам «Татэнерго», на долю ГРЭС приходится 75% всего объема модернизации, а на ТЭЦ — только 25%, хотя ГРЭС в общем объеме тепловых станций РФ составляет 46%. Подавляющее большинство проектов — неглубокое обновление станций, подлинной модернизации угольных блоков нет совсем, говорит старший аналитик Центра энергетики МШУ «Сколково» Юрий Мельников.

230 миллиардов рублей
заплатит оптовый энергорынок до 2035 года за программу модернизации ТЭС

Среди победителей пятилетних отборов — 20 компаний. Абсолютный лидер — «Интер РАО», получившее 8,45 ГВт, или 40% всего объема, подсчитал Владимир Скляр из «ВТБ Капитала». «Юнипро» (подконтрольна немецкой Uniper) выиграло 3,3 ГВт (16%), Сибирская генерирующая компания (входит в СУЭК Андрея Мельниченко) забрала около 2 ГВт (10%).

Среди проектов «Интер РАО» и «Юнипро» доминируют конденсационные электростанции (а не более дорогие и сложные проекты ТЭЦ), в том числе мощные блоки одинаковых типоразмеров, что создает предпосылки для сокращения затрат за счет эффекта масштаба, полагает Юрий Мельников. У таких крупных компаний, как «Интер РАО» и «Юнипро», высокий кредитный рейтинг, позволяющий им привлекать заемные средства под более низкие проценты, добавляет партнер КПМГ в России и СНГ Василий Савин.

По оценкам Владимира Скляра, модернизация уже отобранных проектов с учетом изменения топливного баланса (меньшая загрузка угольных и старых газовых блоков в пользу модернизированных, перевод с угля на газ) позволит снизить удельные выбросы CO2 в энергетике на 21,3 г на 1 кВт•ч, или на 5%. «Учитывая достаточно низкую стоимость проектов (1/5 от стоимости нового строительства), это существенное снижение углеродного следа за относительно небольшие деньги по сравнению с сооружением ВИЭ»,— считает аналитик.

«Не все поставленные перед механизмом модернизации цели в полной мере выполняются»,— признают в «Совете рынка», но отмечают, что благодаря изменению правил программы все отобранные на 2026 год проекты предусматривают комплексную замену турбины или котельного оборудования.

С учетом снижения энергопотребления, развития ВИЭ, проведения конкурсов по разработке газовых турбин, возможного влияния трансграничного углеродного регулирования и риска ухода крупных потребителей на свою генерацию, уточняет Василий Савин, можно предположить, что «программа модернизации без комплексного подхода к долгосрочному целеполаганию в отрасли может быть пересмотрена в неопределенный момент в будущем».

Полина Смертина

Инвестиции пойдут по шпалам

с1

Предусмотрены и другие варианты поддержки монополии. Согласно проекту протокола, предполагается, что ОАО РЖД сможет, как и всегда намеревалось, не платить дивиденды по обыкновенным акциям до 2024 года, направляя их на инвестпрограмму.

Дополнительная точечная индексация тарифов, которую на 2021 год правительство не допустило, будет проведена в 2022–2023 годах. Речь идет о сокращении тарифных преференций для инновационных вагонов и перевозок контейнеров и уравнивания тарифа на перевозку антрацита и коксующегося угля. Дополнительные доходы монополии оцениваются в 12,2 и 12,7 млрд руб. соответственно. Но дифференциацию тарифа в груженом и порожнем рейсе предложено только проработать. Также предлагается продлить действие дополнительной надбавки к тарифу в 1,5% до 2025 года и сохранить ставку налога на имущество на уровне 1,6% в 2022–2023 годах.

Вхождение ВЭБ.РФ в капитал ОАО РЖД логично в контексте как реформы государственных институтов развития, так и повышения эффективности взаимодействия с частными инвесторами, полагает глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. На фоне увеличения инвестпрограммы монополии, в первую очередь за счет тех проектов, которые не проходят по параметрам экономической эффективности, например, ВСМ, добавляет эксперт, субсидии государства «также совершенно оправданы».

Наталья Скорлыгина, Анастасия Веденеева

ЦИТАТА

Есть сейчас проблемы с балансировкой финансовых ресурсов и инвестиционной программы (ОАО РЖД.— „Ъ“), не скрою, такие проблемы есть, но мы сейчас их решаем

— Андрей Белоусов,
первый вице-премьер РФ, 20 ноября

«Нынешний кризис не похож на предыдущие»

Глава «Автоспеццентра» Денис Петрунин о дефиците машин и росте цен

Несмотря на существенный рост цен с начала года, спрос на новые автомобили в РФ по-прежнему превышает предложение. О том, почему так получилось, и прогнозах на 2021 год „Ъ“ рассказал гендиректор дилера «Автоспеццентр» Денис Петрунин.

ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА

— Как вы оцениваете нынешнее состояние рынка?

— Нынешний кризис не похож на предыдущие, в том числе и на те, которые были связаны с падением цены на нефть, волатильностью курса валют и, как следствие, снижением покупательной способности. Уникальное состояние автомобильного рынка России — это определенный товарный дефицит по всем брендам из-за спада поставок и роста спроса, подогреваемого девальвацией рубля и ростом цен. Это первый случай на рынке, когда в кризис производители вынужденно мгновенно сняли давление товарного склада на рынок. Раньше все начиналось с избыточных складов как у дилеров, так и у поставщиков, и продолжительное время, до полугода, ввиду инерционности логистических процессов производители продолжали давить на сети избыточными товарными запасами. Сейчас практически все бренды снизили производственные планы, а дилеры не получили исходные объемы поставок, которые согласовывались на этот год.

Многие ожидали, что автобизнес ждут в 2020 году трагические финансовые последствия. На деле более тяжелое финансовое положение в этом году оказалось у дистрибуторов — они получили убытки или в лучшем случае упущенную прибыль.

Если говорить о дилерах, здесь обратная ситуация. Последние годы, особенно в 2015 и 2018 годах, сети находились под давлением товарных складов, которое порождает жесточайший демпинг. В этом году за счет товародефицита дилеры смогли закончить свой финансовый год достаточно комфортно. Мы можем говорить о снижении количества проданных машин, но за счет снижения затрат на маркетинг, содержание складов, сокращения платежей по товарным кредитам большинство холдингов заработали в этом году несколько больше, чем ожидали.

— Тот факт, что на рынке образовался дефицит автомобилей, помог создать ажиотаж?

— До марта 2020 года была стандартная ситуация для автомобильного рынка. Дистрибуторы уже тогда прозорливо прогнозировали на рынке спад в 8%. При этом почти каждый для себя закладывал рост. Таким образом, в России и в логистических цепочках были достаточно высокие товарные запасы. Однако анонс 9 марта несостоявшейся сделки ОПЕК спровоцировал обвал рубля, который стал основным драйвером ажиотажного спроса. Как правило, дилер и автопроизводитель имеют товарный запас на один-три месяца. Поэтому, даже когда у нас практически не было поставок — апрель—май,— существующий товарный запас позволял нам спокойно работать. Но когда из-за коронавируса снизились и частично приостановились поставки, то в июле сформировался дефицит.

Ситуация по стране отличалась: жесткие ограничения в работе бизнеса на два месяца вводились в Москве и частично в Санкт-Петербурге, в других городах ограничения были значительно мягче. Но одна Москва занимает от 20% до 40% доли рынка различных брендов. На период остановки бизнеса в Москве автопроизводители перенаправили часть поставок в регионы, тем самым еще сильнее подстегнув дефицит в столице.

— На сколько увеличились цены в итоге?

— По разным сегментам цены растут по-разному. В премиальном — чуть медленнее, динамика более плоская, но в среднем по рынку примерно на 12%, и, наверное, в декабре еще раз произойдет повышение цен по некоторым брендам, и с 1 января снова на 3–5% в зависимости от бренда.

Как я уже говорил, этот год был действительно финансово неуспешный для дистрибуторов. Чтобы компенсировать убытки или недополученную прибыль, которая была заложена в финансовых планах, им нужно продолжать поднимать цены в начале 2021 года. Даже если рубль закрепится на курсе 72 руб. за доллар и ниже, повышение цен все равно будет, потому что есть накопленный убыток этого года и падение объема продаж.

— Начинают ли сейчас вновь постепенно работать программы поддержки от импортеров?

— Есть какие-то достаточно отработанные, постоянно действующие программы поддержки, которые производители останавливают неохотно, определяя их как некое конкурентное преимущество бренда. У каждого бренда есть своя фишка. Однако все производители снизили объем акций. Нелогично продолжать тратить деньги на разогрев спроса на машины, которые физически нельзя привезти.

Есть общие ожидания, что под Новый год будут какие-то традиционные распродажи, дисконты, акции. Но этот год уникальный. Ждать такого рода чудес не приходится. Если вы находите автомобиль, который вам нужен, и вас более или менее устраивает цена, то это уже хорошая инвестиция. Купите и будьте уверены, что в горизонте полугода ваш автомобиль подорожает.

— Какова ваша динамика продаж?

— Ожидаем примерно 12-процентного снижения продаж новых автомобилей по году. Но ситуация у каждого холдинга в Москве различна. По нашему историческому портфелю брендов наша доля продаж в Москве вырастет на несколько процентов.

— Спрос еще оживился сейчас, в преддверии Нового года?

— Никакого товарного изобилия так и не наступило. Дистрибуторы не выполняют планы поставок, которые согласовывались на конец года. Производство ограничено, из-за коронавируса болеет много людей, в том числе рабочие на заводах. С другой стороны, продолжается рост цен, каждый дистрибутор раз в месяц приподнимает прайсы. Но за счет того, что последние три недели идет укрепление рубля, ажиотажный спрос спадает.

— Ваша маржа с продажи растет?

— В моменте удельная маржа сейчас выше, чем в докризисный период. Относительно 2019 года по всем брендам есть некий рост маржинальности продаж. Но нужно понимать, что у дилеров тоже есть постоянные затраты, и сейчас мы продаем на фоне сниженного объема. Условно, обычно дилерский центр массового сегмента продает 200 автомобилей в месяц, а сейчас продает 120. Естественно, нужно с одного автомобиля заработать несколько больше, чтобы компания не свалилась в убытки.

— Что сейчас с вашим финансовым состоянием? Где-то около двух лет назад все опасались вашего закрытия.

— Наша бизнес-модель работает в разы эффективнее, чем два года назад. 2020 год стал особенно успешным для АСЦ. Мы завершили строительство дилерского центра Porsche на Ленинском проспекте, который стал нашим вторым дилерским центром Porsche в Москве. Холдинг заработал высокую EBITDA, от которой традиционно с мультипликатором 5 считается стоимость актива. Высокий доход и растущий тренд BMW на кризисном рынке позволили удачно продать наш дилерский центр и снизить кредитную нагрузку холдинга. Поэтому опасаться за наше благополучие нет оснований.

Интервью взяла Ольга Никитина

Турбулентность в России — помеха или стимул?
Взгляд регуляторов, практиков и аналитиков
5 лет АКРА

Коммерсантъ
kommersant.ru/conference

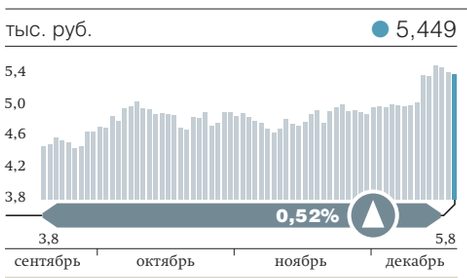
Уходящий 2020 год прошел под знаком турбулентности для мировой экономики, но было бы некорректно говорить исключительно о негативных тенденциях — это главный вывод, который можно сделать из выступлений участников совместной конференции ИД «Коммерсантъ» и АКРА, приуроченной к пятилетию рейтингового агентства.

Значение индекса финансового стресса АКРА, который рассчитывается ежедневно на основе ключевых экономических и финансовых показателей, к концу ноября после нескольких всплесков вернулось к значениям конца февраля. Другой позитивный сигнал: за первые 11 месяцев количество повышений рейтингов или прогнозов по ним превзошло количество негативных рейтинговых действий: 34 против 27, в остальных случаях при пересмотрах рейтингов они подтверждались на тех же уровнях, что и годом раньше. Эти факты позволяют говорить, что российские рынки формируют благоприятные условия для надежных инвестиций.

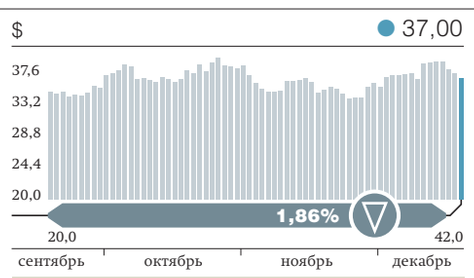
В свой первый юбилей АКРА благодарит клиентов, контрагентов и всех, кто при принятии решений использует нашу аналитику. Мы ценим ваше доверие и продолжим поддерживать высокий уровень профессионализма и объективности в своих оценках, оставаясь ведущим центром экспертизы кредитного риска.

организатор
АКРА
реклама 16+

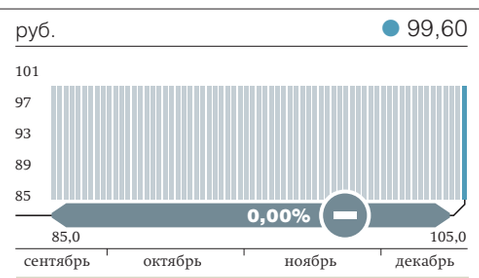
деловые новости



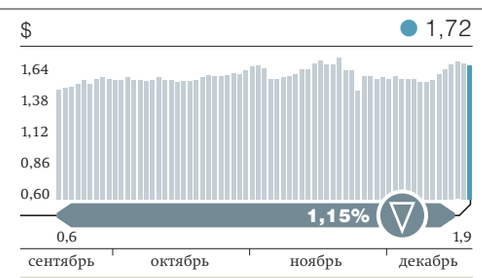
«МАГНИТ» (МБ)



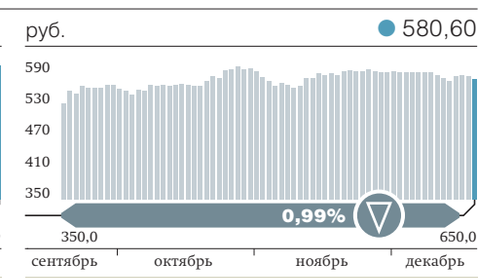
X5 (LSE, REUTERS)



«ПРОТЕК» (МБ)



ETALON GROUP (LSE, REUTERS)



ГРУППА ПИК (МБ)

Avito станет на плечи GigAnt

Компания приобрела долю в рекрутинговом сервисе

Avito в обмен на инвестиции в 500 млн руб. покупает 25% в рекрутинговом сервисе GigAnt, который войдет в вертикаль «Авито Работа». GigAnt работает на рынке поиска временных сотрудников, включая, например, курьеров. Спрос на них вырос на фоне пандемии у ритейла и логистических компаний, службы персонала которых не всегда справляются с высокой текучкой.

Avito 21 декабря закроет сделку по покупке 25% в сервисе GigAnt, сообщили „Ъ“ в пресс-службе компании. «Компании договорились запустить совместный сервис по поиску временных исполнителей в пиковые часы нагрузки, который станет частью „Авито Работа“. Для пользователей сервис станет доступен в первом квартале 2021 года»,— добавили в Avito. Сумму сделки в Avito и GigAnt не раскрывают, но собеседник „Ъ“, знакомый с ходом переговоров, сообщил, что объем инвестиций составит около 500 млн руб.

GigAnt работает «по Uber-модели», помогая ритейлерам, компаниям из сферы общественного питания и другим бизнесам напрямую привлекать временных исполнителей для решения конкретных задач. Сервис запущен в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске и Ульяновске. Чистая прибыль ООО «Гигант» по итогам 2019 года составила 5,2 млн руб. при выручке 17,4 млн руб., предварительные показатели за 2020 год в компании не раскрывают.

По данным Kartoteka.ru, ООО «Гигант» на 83,1% принадлежит Михаилу Вальковскому, 9,8% у сооснователя Hoff Михаила Кучмента, 5,2% у гендиректора ГК «Алиди» Петра Демченкова и 1,9% у структур совладельца «Вкусвилл» Евгения Лисицына. Фактический основатель компании — ее управляющий директор Денис Решанов, уточнил господин Вальковский. Господин Решанов подтвердил это, добавив, что скоро войдет в состав учредителей.

500 млн руб.— высокая цена за долю в сервисе, говорят собеседники „Ъ“ на рынке. «Это кажется высоковатой оценкой. Но важно знать, как они растут. Если рост очень большой, то часто считают последний месяц, умноженный на 12, тогда и 500 млн руб. могло бы стать объяснимым уровнем. Но все равно за 100%, а не за 25%»,— рассуждает аналитик одной из крупных компаний.

Временные сотрудники и самозанятые — очевидный тренд 2020 года, их удобно привлекать под сезонные пики спроса или для экспансии за пределы региона, указывает президент SuperJob Алексей Захаров, добавляя, что чаще всего временных сотрудников привлекают в сферах перевозок, логистики, строительства и ритейла. «Ритейл кратно увеличил запрос на подбор низкоквалифицированного и линейного персонала для обслуживания магазинов, складов, производств»,— подтверждает сооснователь YouDo Денис Кутергин.

Это нередко становится проблемой для служб персонала. «Основная проблема ритейлеров сегодня — огромная текучка линейного персонала. HR вешаются от скучной и монотонной работы по подбору временных сотрудников»,— говорит управляющий партнер Leta Capital Александр Чачава. Заполнение таких вакансий — больное место для всех крупных розничных сетей, удержать людей на таких позициях сложно, оборот кадров огромен, а значит, нужно постоянно заполнять позиции, даже если нет существенного роста сетей, соглашается партнер Deloitte в СНГ Антон Шульга.

В городах-миллионниках, несмотря на большие возможности привлечения персонала, спрос на линейных сотрудников для ритейла далеко не удовлетворен, говорит директор по развитию бизнеса IT-компании «Крок» в ритейле Дмитрий Смирнов. «Причин несколько: отток приезжих, диверсификация каналов продаж, взрывной рост интереса к маркетплейсам, а также, что немаловажно, падение престижа профессии. Однако в связи с общим падением уровня жизни на рынке появляются люди, готовые подрабатывать, и их нужно просто свести с потенциальным работодателем»,— объясняет господин Смирнов.

Сложность ситуации, впрочем, подтверждают не все. Источник „Ъ“ в компании, конкурирующей с «Авито Работа», уверен, что в условиях снижения покупательского трафика в гипермаркетах и непродовольственном ритейле, ресторанах, кафе и фастфуде особой потребности во временном линейном персонале прямо сейчас нет.

Никита Королев

БЛИЦИНТЕРВЬЮ | «ЛЮДЯМ НУЖНЫ ДЕНЬГИ ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС»

О том, как на фоне пандемии изменились роли на рынке труда, а соискатели стали активнее искать дополнительные заработки, „Ъ“ рассказал управляющий директор «Авито Работа» Артем Кумпель.

ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА

— Как изменился спрос на специальности с начала года? К осени уже произошло насыщение рынка курьерами и работниками, потребность в которых выросла в пандемию?

— Среди массовых профессий есть несколько традиционно наиболее популярных — продавца, администратора, курьера, водителя, официанта. В апреле мы увидели резкое снижение количества запросов на некоторые из них: вакансии официанта стали искать на 82% реже, администратора — на 56%. Но в тот же момент ритейлеры столкнулись с резкой нехваткой персонала, обеспечивающего поставку продуктов и товаров,— курьеров, грузчиков, упаковщиков. Мы помогали «Перекрестку», «Утконосу» и «Додо-Пицце» поскорее закрыть вакансии.

Осенью, наверное, больше всего переживали мы сами, опасаясь повторения локдауна. В октябре действительно все снова замедлилось, но такой поляризации рынка труда не произошло. Курьеры, упаковщики, водители остались на пике — все, кто смог адаптироваться, уже ушли в онлайн. Востребованными у работодателей остаются строители (20% от всех вакансий), работники на производство и сельское хозяйство (18%) и продавцы (15%).

— Насколько изменились зарплатные ожидания россиян и предложения работодателей?

— Практически не изменились: если в марте средняя зарплата, на которую рассчитывал житель России, составляла 37,2 тыс. руб., то к началу сентября сумма незначительно увеличилась, до 37,7 тыс. руб. Чуть подросли запросы медиков, юристов и работников из сферы охраны, но цифры не особо заметные.

Avito — площадка для работников массовых профессий. У них — операторов колл-центров, водителей, грузчиков, кассиров, продавцов — зачастую нет накоплений. В кризис вообще не принято повышать финансовые требования, люди понимают, что требовать больше сейчас странно. Важнее сохранить работу, пусть и с прежним заработком. Роли меняются на рынке труда, много лет подряд работодатели в массовых профессиях жили в кадровом голоде. Сейчас же время работодателя, поэтому соискатели ведут себя активно, но при этом аккуратно.

— Снизятся ли зарплаты и спрос на сотрудников в первом квартале 2021 года?

— Зарплаты сохранятся на прежнем уровне. Компании стараются снижать представительские расходы, отказываются от корпоративов и больших офисных площадей. По поведению пользователей на Avito мы видим, что финансовое положение стало хуже: зарплаты хоть и не становятся меньше, но цены растут. Людям нужны деньги здесь и сейчас, мы видим количественный рост спроса на вакансии с ежедневной оплатой и подработку. Меняется подход к понятию «зарплата», классическая схема выплат два раза в месяц теряет актуальность.

— Как скоро восстановится ситуация на рынке труда?

— Все мы знаем, что во время апрельской самоизоляции резко выросло количество онлайн-заказов и доставок. Соответственно, и рынок труда в этих отраслях скакнул вверх: срочно и в большом объеме потребовались не только курьеры и медики, но также и грузчики, упаковщики, операторы колл-центров, водители. Например, у того же «Утконоса» спрос на доставку увеличился в 3–4 раза, на 30% выросло количество товаров в одном заказе. В итоге за март—апрель в штат оформили более 450 курьеров службы доставки и более 1 тыс. работников склада. И такие ситуации встречались у многих ритейлеров и доставщиков, рынок труда стал полярным, такого раньше не было.

Сегодня уже можно говорить о частичном восстановлении малого, среднего и крупного бизнеса, рынок труда — это настоящее зеркало состояния экономики. Мы прыгнули даже выше показателей прошлого года, бизнес «Авито Работа» вырос более чем на 40%, а количество вакансий на пике приближалось к 500 тыс. Весь мир очень быстро адаптируется к новой реальности, и если сначала было сложно и непонятно, то сейчас ситуация уже не кажется фатальной.

— Какую часть выручки и какую долю прибыли генерирует «Авито Работа» по отношению ко всему Avito?

— Это одна из ключевых и кэш-генерирующих вертикалей, наша экономика строится на размещении платных объявлений — вакансий, как и у всего Avito. По итогам года мы растем значительно быстрее рынка, мы единственные, у кого строгий фокус на массовый наем и синих воротничков. И результаты показывают, что мы движемся в правильном направлении.

— Как планируется развивать GigAnt, зачем он вам потребовался?

— Avito пользуется половина тех, кто ищет работу через интернет, и мы видим, какие потребности есть у аудитории. И у них, особенно сейчас, остро стоит вопрос поиска быстрой подработки, не требующей дополнительных навыков. А у работодателей есть проблема нехватки работников в пиковые моменты: очереди на кассах в вечернее время или повышенная потребность в продавцах цветов перед праздниками. Нанимать на постоянную основу в штат не имеет экономического смысла, так как в свободное от пика время ресурсы работников будут простаивать. Нам явно не хватало простого и технологичного сервиса, который позволил бы решить эту проблему. В ближайшие пять лет рассчитываем построить бизнес, сравнимый с текущим бизнесом «Авито Работа».

Интервью взял Никита Королев

У девелоперов не строятся кредиты

Регионам не хватает средств

Требования банков в рамках проектного финансирования тормозят развитие строительной отрасли, утверждает бизнес-омбудсмен Борис Титов. Он предлагает главе ЦБ Эльвире Набиуллиной и руководителю Сбербанка Герману Грефу смягчить нормы. Но с проблемами сталкиваются в основном работающие на низкорентабельных рынках региональные игроки, для помощи которым нужна скорее господдержка, а не меры, повышающие риски для банков, считают в ЦБ.

Бизнес-омбудсмен Борис Титов обратился к гендиректору «Дом.РФ» Виталию Мутко, президенту Сбербанка Герману Грефу и председателю ЦБ Эльвире Набиуллиной с предложениями по снижению издержек для застройщиков, связанных с реформой долевого строительства. Копия обращений есть у „Ъ“.

Проектное финансирование не всегда работает эффективно и иногда именно требования банков тормозят развитие отрасли и приводят к росту издержек, что отражается на рентабельности объектов, говорится в документах. Среди проблем Борис Титов называет затягивание рассмотрения банками заявок застройщиков на срок до восьми месяцев, различия в методиках, удержание средств на эскроу-счетах месяц и более после предоставления разрешения на ввод объектов, прекращение финансирования на период изменения документации.

Для исправления ситуации Борис Титов предлагает разработать единую форму запроса на финансирование, дать возможность обращаться с заявками сразу в несколько банков, ограничить комиссии, закреплять в договоре расчет процентной ставки на основании данных ЦБ, обязать банки раскрывать эскроу-счета в течение пяти дней после предоставления разрешения на ввод объектов, а также запретить прекращать финансирование на время согласования изменений документации.

В «Дом.РФ» и Сбербанке на вопросы „Ъ“ не ответили. В письме Эльвире Набиуллиной омбудсмен также обращает внимание на низкую доходность жилищного строительства в ряде регионов (3–5%), из-за чего с учетом стоимости участков и процентов по кредиту рентабельность стремится к нулю. Это вынуждает небольшие компании уходить с рынка и приводит к ухудшению качества работ. Борис Титов предлагает ЦБ уменьшить ставки кредитования застройщиков в таких регионах, снизить критерии рентабельности проекта с 25% до 15%, а долю участия девелопера собственными средствами — с 15% до 10%.

Письма господина Титова — реакция на прошедшие в начале месяца встречи с застройщиками, по итогам которых омбудсмен заявлял о резком падении объемов жилищного строительства из-за перехода отрасли на проектное финансирование (см. «Ъ-Онлайн» от 7 декабря). По расчетам «Эксперт РА», с начала перехода на проектное финансирование (1 июля 2019 года) объем строительства в России снизился на 16%. На фоне снижения доходов населения девелоперы стремятся реализовывать проекты в регионах с наивысшим покупательским спросом: Московском регионе, Санкт-Петербурге и крупнейших городах. По данным Рейтингового агентства строительного комплекса (РАСК), новостройки сейчас возводятся в 308 из 1,1 тыс. российских городов, годом ранее — в 354 городах. В 809 городах, где проживают 24 млн россиян, согласно РАСК, не строят ничего.

Один из собеседников „Ъ“ на рынке говорит, что отдельные сложности для многих застройщиков создают стресс-сценарии, которые применяют банки при рассмотрении заявок. Это дисконтирует цену продаж и увеличивает себестоимость, а для работающих с низкой рентабельностью региональных компаний это перечеркивает возможность кредитования, полагает он. Но гендиректор «Страны Девелопмент» Александр Гайдуков называет проектное финансирование действенным инструментом, который позволяет быстро и безопасно для покупателей строить новые проекты, в том числе в регионах.

В ЦБ признают, что регионах с низким платежеспособным спросом рентабельность проектов может быть хуже, что снижает их привлекательность для банков. Но там против снижения доли собственных вложений в проекты: это может повысить риски для кредиторов, вкладчиков банков и бюджета. В ЦБ говорят, что вопросы снижения нагрузки на кредитующие застройщиков банки прорабатываются, но только в рамках полномочий регулятора проблема решена быть не может. Необходимо, полагают там, подумать о господдержке низкорентабельных проектов.

Александра Мерцалова, Анатолий Костырев

Очень обедная ситуация

с1

С начала года компания заключила контрактов на оказание услуг питания на 468,7 млн руб., в одном случае стоимость лота превышала 100 млн руб. Операторы просят Михаила Романова вмешаться в ситуацию и не допустить монополизации рынка. В приемной депутата „Ъ“ не ответили, связаться с АО «КСП Красносельского района» не удалось.

В пресс-службе правительства Санкт-Петербурга заявили, что управление социального питания не формирует и не распределяет бюджетные средства, не распоряжается субсидиями и не выступает заказчиком. Управление только ведет контроль без права прямого влияния на руководство предприятий или свободу их законных действий, указывают там. В мэрии города также назвали не соответствующим действительности обвинение в искусственном укрупнении лотов в пользу АО «КСП Красносельского района». Но источник „Ъ“ отмечает, что начальник управления Алексей Барабанщиков одновременно возглавляет совет директоров АО «КСП Красносельского района», поэтому может влиять на решения руководства компании.

В УФАС по Санкт-Петербургу подтвердили „Ъ“, что получают обращение операторов школьного питания города о признаках монополизации рынка. УФАС запросило документы в организациях и городских органах власти, после чего примет решение о возбуждении дела о нарушении антимонопольного законодательства. В запросе УФАС, с которым ознакомился „Ъ“, говорится, что управление выявило признаки реформирования рынка путем централизации организации питания дошкольного, начального, основного и среднего образования.

Директор Центра развития коллекторства Дмитрий Жданухин говорит, что введение ограничения в 100 млн руб. как требования по опыту — распространенный способ манипулирования закупками. По словам юриста, если УФАС по итогам рассмотрения жалоб выявит нарушения, то организаторам конкурсов придется убрать требования, ограничивающие конкуренцию, и отменить укрупнение лотов.

Руководитель GR-практики BMS Law Firm Дмитрий Лесняк допускает, что такие скандальные ситуации характерны не только для Санкт-Петербурга и Москвы. Чтобы реформировать систему, добавляет он, необходимы открытые аукционы на оказание услуг без явного перевеса в сторону одной компании, а участникам рынка нужно объединяться с конкурентами и обращаться в суд.

Алексей Полухин

Сбербанк поднялся на «облаке»

SberCloud резко увеличил долю рынка

Сбербанк за год увеличил выручку от направления облачных IT-услуг SberCloud, по разным оценкам, примерно в 15–20 раз. Компания, поставляющая в России облачные сервисы китайской Huawei, в результате вошла в пятерку крупнейших на отечественном рынке. В Сбербанке утверждают, что это произошло благодаря спросу со стороны крупного бизнеса. Но эксперты и конкуренты считают, что помогли контракты в госсекторе и с «дочками» самого Сбербанка, который «заливает рынок деньгами».

SberCloud (входит в экосистему Сбербанка) по итогам 2020 года войдет в пятерку крупнейших облачных провайдеров в России, предоставляющих инфраструктуру как услугу (IaaS), с долей 6,2%, увеличив выручку в 14 раз, прогнозируют аналитики iKS-Consulting (отчет есть у „Ъ“). Годом ранее компания занимала только 13-е место с долей 0,6%.

SberCloud вытеснил из топ-5 компанию «Онланта», доля которой годом ранее составляла 5,1%. Остальные компании остались на своих местах: лидерство сохранил «Ростелеком» (20,8%), на втором месте МТС (11,2%), на третьем — «Крок» (8,3%), на четвертом Selectel (8,2%). Весь рынок облачных сервисов в России по итогам 2020 года достигнет объема в 100 млрд руб., или около $1,4 млрд, увеличившись на 19,5% в национальной валюте и на 6,9% в долларах, оценивают в iKS-Consulting. По ее прогнозу, в 2024 году рынок может достичь уже 213 млрд руб.

Резкий рост доли SberCloud обусловлен низкой базой в 2019 году, общей активностью компании и началом партнерства с китайской Huawei, предлагающей услуги своего «облака» через SberCloud (см. „Ъ“ от 3 марта), считают в iKS-Consulting. «Мог также сказаться запуск экосистемы „Сбера“ и увеличение числа клиентов среди госкорпораций»,— допускает ведущий консультант iKS-Consulting Станислав Мирин.

В самом SberCloud рост и долю рынка оценивают еще выше. Приведенная в исследовании оценка в 6,2% — это только IaaS, а доля компании на рынке в целом, включая услуги по предоставлению облачных платформ в качестве сервиса (PaaS), около 9–10%, заявил гендиректор SberCloud Евгений Колбин. Выручка же компании, по его словам, в 2020 году выросла в 22 раза «как за счет расширения количества клиентов, так и за счет роста потребления облачных сервисов существующими клиентами, в первую очередь представителями крупного бизнеса».

На рост практически всех компаний повлияла пандемия с ее повышенным спросом на вычислительные ресурсы, считает директор по развитию «Крок Облачные сервисы» Максим Березин. Бизнес наращивал мощности для организации удаленной работы своих сотрудников, запуска и развития клиентских онлайн-сервисов, поясняет он. Крупнейшими драйверами по отраслям стали электронная коммерция, индустрия развлечений, коммуникационные платформы, говорит гендиректор сети дата-центров Oxygen Павел Кулаков. «Основной вклад крупных брендов, работающих на облачном рынке, в том, что благодаря им происходит популяризация технологий»,— добавил он.

Рост бизнеса SberCloud с низкой базы логичен, но в дальнейшем динамика вряд ли сохранит текущий темп, считает коммерческий директор компании «Ланит-Интеграция» Виктория Бухар. «Но у столь амбициозного игрока темпы роста могут опережать динамику рынка»,— допускает она.

Есть и другие мнения. Так, один из собеседников „Ъ“ в отрасли полагает, что SberCloud, фактически не имея собственных продуктов, по сути, с наценкой перепродает инфраструктуру партнеров, в том числе структурам того же Сбербанка. Этим, по его мнению, и вызван рост. «Вместо того чтобы строить здоровую рыночную конкуренцию, делать лучшие продукты, они заливают рынок деньгами, монополизируя его»,— подчеркивает источник „Ъ“. Главными факторами роста для подобных компаний он считает требования к локализации, затрудняющие выход на российский рынок глобальных лидеров.

Юлия Тишина, Юлия Степанова

первые лица

«Первую выставку мы откроем уже 1 марта»

Марина Лошак о ГМИИ, строительстве Музейного городка и новых проектах

Уходящий год стал тяжелым для Пушкинского музея: из-за пандемии он был открыт считаные месяцы, отменились многие выставочные проекты, а конец года омрачился смертью президента ГМИИ Ирины Антоновой, руководившей им более полувека. Директор музея Марина Лошак рассказала Игорю Гребельникову о проекте Антоновского центра, призванного стать меккой для ученых-гуманитариев со всего мира, о выставках, запланированных на три года вперед, и о том, когда откроются первые здания Музейного городка, его грандиозные подземные пространства и новые постройки.

ДМИТРИЙ ДУХАНИН

— Музей предложил увековечить память Ирины Антоновой. Что же все-таки планируется?

— Несмотря на серьезный возраст Ирины Александровы, ее уход стал для нас ужасной неожиданностью. Уверена, что если бы не коронавирус, мы бы отметили ее столетие. Но она часто говорила о неизбежном. Я же просила ее даже не думать об этом и искренне считала, что она еще многое успеет. Ирина Александровна не любила высоких льстивых слов, елей вокруг. Она была человеком рациональным и с очень хорошим вкусом. И поэтому все, что мы сейчас делаем или планируем, мы внутренне пытаемся соизмерять с ее отношением к этому. Роль Антоновой в создании образа музея огромна, после Ивана Цветаева — важнейшая. Лучшего памятника им, чем музей с его жизнью, придумать нельзя. Мы сформулировали наши предложения Министерству культуры, правительству и довольно быстро получили обратную связь. На главном здании будет установлена мемориальная доска, рядом с посвященными Цветаеву и Нечаеву-Мальцову. Мы сразу стали думать о Цветаевском конференцию, внутри которой пройдут «Випперовские чтения», посвященные Ирине Александровне.

У нас есть еще одна важная идея — создать Международный центр передовых гуманитарных исследований ее имени, это очень важно для истории музея и страны в целом, мы планируем назвать его Антоновским центром. Он будет сделан по модели исследовательского института с ротируемым составом старших и младших членов, иметь международный наблюдательный и научный советы. Мы предложили бы расположить его в усадьбе Лопухиных.

> Выставка коллекции Ивана Морозова должна открыться в Fondation Louis Vuitton 24 февраля, мы уже готовим работы к отправке

кабинете, в котором сидела Ирина Александровна, он всегда был кабинетом директора музея, и у меня на него нет никаких претензий. Я занимаю кабинет, который раньше был приемной, до этого — одним из выставочных залов, потом тут располагался отдел международных связей. Кабинет директора — это небольшая комната, но в ней есть нечто сакральное. Сейчас мы поработаем с архивом, изучим фотографии, проведем внутримузейный конкурс предложений и сделаем так, чтобы там сохранился дух великих директоров Пушкинского музея — Цветаева и Антоновой. Кабинет будет открыт для публики, там будут проводиться экскурсии, можно будет и самостоятельно зайти с аудиогидом. Нам хочется, чтобы это было живое место, потому что мы чувствуем присутствие этих директоров в музее. К Ирине Александровне, как и к Цветаеву, будут возвращаться во всех экскурсиях, которые у нас проводятся.

— Очередные «Випперовские чтения» тоже будут посвящены Антоновой?

— Да, они будут приурочены к 40-летию легендарной выставки «Москва — Париж», в организации которой участвовала Ирина Александровна, это была ее инициатива. В прошлом году Антонова побывала в Париже, на конференции к юбилею выставки «Париж — Москва» в Центре Помпиду, и выступила там с докладом. Мы готовим большую научную

— А кто в этом центре будет заниматься?

— Мы исходим из того, что талантливая молодежь из России и зарубежных стран для работы над своими научными проектами может выбирать не только Принстон, Лондон или Берлин, но и Москву. В качестве модели для нашего центра мы рассматриваем Центр углубленных исследований визуальных искусств при Национальной галерее в Вашингтоне. У нас в стране огромные проблемы с гуманитарными знаниями, мы это знаем и по нашему музею. Там же будет находиться и архив Ирины Александровны, сейчас музей начинает с ним работать. Мы уже обдумываем программы этого центра. Планируем учредить стипендии имени Антоновой для студентов региональных вузов, в дальнейшем они могли бы стать резидентами нашего центра. Думаю, Ирина Александровна была бы рада такому проекту.

— А что в самых ближайших планах ГМИИ, если ограничения на работу в музеях снимут 15 января?

— Карантинные меры, ограничения в работе музея — это, конечно, грустно. Целый год мы прожили в недоумении, и сейчас есть вопросы. Но долго печалиться просто невозможно, и я уже чувствую какой-то берег, есть положительные сигналы. И прежде всего это планы наших коллег и наши собственные, которые мы строим исходя из многочисленных консультаций, в том числе и с врачами, социологами.

Первую выставку мы откроем уже 1 марта — это будет выставка американского художника Билла Виолы. Огромная выставка в Главном здании, ее кураторы — Ольга Шишко и Кира Перов, жена художника и исполнительный директор его студии. Выставка должна была пройти в этом году, и нам с трудом ее удалось перенести. Работы Билла Виолы, с его космическим ощущением жизни, мира, близостью к классическому искусству, на мой взгляд, очень адекватны моменту выхода из пандемического состояния. Выставка уже готова, и у нас есть спонсор — что в наше время немаловажно — это банк ВТБ, он остался нашим генеральным спонсором. Хотя вообще ситуация со спонсорством тяжелая, потому что музей закрыт. Но у нас есть уверенность, что все наладится, как только мы откроемся. После такого перерыва многим захочется в музей, и если мы сможем пускать меньше людей одновременно, то я думаю, возможно, придется изменить график его работы — раньше открываться и позже закрываться. Я знаю, многие в Москве захотят увидеть работы Виолы, и для погружения в его медитационное искусство нужно больше времени.

Летняя выставка тоже будет сенсацией, даже мировым открытием. Мы покажем археологические находки с греческого острова, находящегося недалеко от Санторини, относящиеся к бронзовому веку, древнейшей цивилизации, которую некоторые исследователи считают той самой исчезнувшей Атлантидой. Там выявлен невероятный культурный слой — фрески, керамика, другие памятники искусства, которым 3500 лет. И все это, кроме трех фресок, еще не показывалось в музеях. Мы впервые покажем это в таком объеме, прежде всего — невероятные фрески, огромного размера и потрясающего качества. Нам помогает «Лаборатория Касперского», поскольку именно Евгений Касперский, оказавшись несколько лет назад на этом греческом острове и увидев эти раскопки, был настолько поражен, что стал финансировать эти раскопки и реставрацию.

— Насколько далеко вы можете сейчас планировать выставочную деятельность, учитывая строительство Музейного городка?

— У нас уже заполнен 2023 год. Запланирована большая выставка с Лондонской национальной галереей, посвященная постимпрессионизму. Выставка искусства ГДР, ее планируем с Дрезденской галереей, куратором выступит Данила Булатов, один из авторов выставки послевоенного европейского искусства «Лицом к будущему», показанной у нас в 2017 году.

Также собираемся делать выставку искусства из коллекции Государственного музея нового западного искусства, ГМНЗИ, которую собирал директор этого музея Борис Николаевич Терновец в 1920–1930-е годы. Это очень важная тема, мы никогда так подробно не показывали эту часть коллекции — там ведь не только европейское искусство, но и, скажем, мексиканское. Это будет большое исследование того, как марксизм влиял на историю искусства и как это отразилось в коллекции ГМНЗИ. Тогда закупали очень много вещей, неслучайно эта линия так четко выстраивалась вслед за коллекциями Щукина и Морозова, составившими основу музея. У нас есть и потрясающий архив, связанный с ГМНЗИ, очень интересной страницей нашей истории.

— Вслед за показом коллекции Сергея Щукина, сначала в парижском Fondation Louis Vuitton, а затем в ГМИИ, вы анонсировали выставку коллекции Ивана Морозова — также в Париже и у вас.

— Эта выставка — важный позитивный сигнал: она должна открыться в Fondation Louis Vuitton 24 февраля, мы уже готовим работы к отправке. В связи с пандемией у нее очень сложная организация. Во Францию мы должны отправить как минимум 11 сопровождающих ее хранителей и реставраторов. Проект поддержан на самом высоком уровне: мы надеемся, что в каталоге будут приветственные слова президентов Путина и Макрона. Это консолидированное желание — дать сигнал, что жизнь продолжается. Куратор — Анна Балдассари, готовившая выставку коллекции Щукина. Сейчас работ будет еще больше, выставка продлится пять месяцев — для французов важно, чтобы она захватила летний период, ведь на нее многие специально поедут в Париж.

У себя выставку Морозова мы откроем в октябре, и это будет совершенно другая версия, чем в Париже. Она также продлится пять месяцев, захватит Декабрьские вечера, и мы очень надеемся, что к тому времени границы приоткроются и к нам смогут приехать зрители из других стран, к тому же с февраля начнет действовать электронная виза, облегчающая въезд в Россию. Коллекцию Морозова представим широко и шумно: разнообразные мероприятия будут не только в нашем музее, но и в других местах, связанных с Морозовыми,— их много в Москве. Хотим включить в эту программу и Морозовский городок в Твери, где находилась их текстильная мануфактура. И рассчитываем на присутствие Морозовых в нашей жизни на протяжении года: у нас есть опыт показа коллекции Щукина, и мы понимаем, как это можно сделать ярко. Они совершенно разные по характеру коллекционеры. Морозов в отличие от Щукина абсолютный интроверт, закрытый на все пуговицы, избегавший ярких проявлений. Концепция выставки будет воплощать концепцию его жизни — построение идеальной коллекции в идеальном музее.

> Стройка идет. В этом году она прекращалась всего на 12 дней. Строить сегодня тяжело. Сейчас мы на разных фазах строительства помещений Музейного городка

— Он ведь собирал не только западное искусство.

— Именно. У него была мощная коллекция русского искусства. Он и сам был художником, но при этом трезво оценивал уровень своих способностей. Занятия живописью позволяли ему чувствовать искусство особенным образом, и это видно по его коллекции — исключительное стремление к гармонии.

— Поговорим о стройке Музейного городка. Уже в следующем году вы планировали закончить работы с депозитарием, но сроки опять сдвинулись. На какой стадии этот проект сейчас?

— Стройка идет. В этом году она прекращалась всего на 12 дней. Строить сегодня тяжело. Сейчас мы на разных фазах строительства помещений Музейного городка. Ближайшее, что мы откроем в 2022 году, будет Дом текста. Это огромное пространство — 600 комнат.

— И что в нем расположится?

— Главным героем этого пространства будет текст, текст как образ. Там разместятся научная библиотека, музейный архив, книги художников — все, что связано с книгами. Дело в том, что архив и библиотека очень востребованы, они находятся в Главном здании музея, и сейчас из-за тесноты у нас даже нет возможности откликнуться на все запросы. Дом текста с его 600 комнатами — это такое молекулярное пространство, которое будет постоянно меняться. Мы хотим, чтобы оно было максимально пластичным, как текст, восприятие которого меняется от того, в каком состоянии ты сегодня.

— А что с депозитарием, который задумывался как открытое хранилище и должен был отчасти восполнить экспозиционные пространства, пока реконструируются Главное здание и другие корпуса Музейного городка?

— Его мы должны открыть в начале 2023 года. Депозитарий, выставочный и реставрационный центры — все это новые строения, общей площадью 20 тыс. кв. м, в основном под землей. У депозитария четыре этажа подземных пространств, они будут открытыми, то есть практически как экспозиционные. Там разместятся вещи из разных хранилищ, из Музея личных коллекций, из Главного здания, которое в 2023 году закроется на реконструкцию. К его нынешним 8 тыс. кв. м добавится 6 тыс. кв. м под землей. В 2023 году мы откроем Музей импрессионистов и постимпрессионистов, он будет в усадьбе Голицыных. За его архитектуру отвечает Юрий Аввакумов. Надеюсь, это будет красивое пространство, адекватное нашей коллекции. Мы уже планируем в нем выставки на 2023 год, помимо постоянной экспозиции французского искусства конца XIX — начала XX веков. Кстати, так будет в каждом здании: постоянная экспозиция и дополняющие ее временные выставки.

— С появлением Музейного городка выставочные площади увеличатся в разы. Хватит ли у музея экспонатов, чтобы заполнить все эти новые корпуса?

— Сейчас мы показываем лишь 5% наших коллекций. Каждое из зданий будет концентрироваться на своей теме, на определенном периоде искусства. Галерею старых мастеров откроем в 2024 году, это самое сложное по конструкции пространство — 19 тыс. кв. м под землей. Там будет и хранилище для крупных произведений, а огромные коридоры с 6-метровыми потолками соединят его с Главным зданием. Такими же коридорами, подобно артериям, оно соединится и с депозитарием, и с Музеем импрессионистов и постимпрессионистов. В этих коридорах тоже будет выставляться искусство.

— А что будет в Главном здании?

— Там будем показывать коллекции, связанные с древним искусством, эдакий Британский музей,— у нас их очень много, и пока что ничего толком показать мы не можем. Разумеется, там останется коллекция слепков.

— Такого масштаба музейного комплекса, какой планируется у вас, пожалуй что и в мире нет, учитывая еще и временной диапазон представляемого искусства — от древнего до современного, которым теперь тоже занимается ГМИИ. Не слишком ли много всего?

— Это гигантская история. Конечно, не только на мой директорский век. Строительство Музейного городка продлено до 2026 года. Это будет не просто музей, а новая конструкция существования внутри творческого пространства. Огромную роль мы отводим современным художникам, которые должны взаимодействовать с традиционным искусством. Важно все перемешать, чтобы это была живая история.

— Стройка отчасти затянулась и из-за бывшего недобросовестного подрядчика. С подобным сталкиваются многие музеи и постоянно жалуются на то, что чуть ли не каждый гвоздь нужно покупать через тендер. Есть ли возможности усовершенствовать этот закон?

— Рамки, в которых находится подрядчик, работающий на государственные деньги, очень жесткие, что, вероятно, правильно, и так происходит всюду. Поэтому у нас мало возможностей в выборе подрядчика, который готов и хочет в этом участвовать. Нашим подрядчиком был «Балтийский дом», с ним пришлось разорвать контракт, стройка затормозилась на полтора года. Но нам удалось невероятное — мы выиграли все суды и вернули деньги. Помимо государства подрядчика контролирует еще и музей. И более требовательного заказчика, чем мы, не найти. Требовательны и архитекторы. Очень трудно найти подрядчика на такого рода работы. Директору музея было бы легче, если бы заказчиком выступал не музей — ну, делают и делают,— но как ты можешь доверить ремонт в своей квартире людям, которых ты не контролируешь? Это огромная работа, на нее уходит до 80% времени, но у меня нет ни малейшего сожаления, что мы сами этим занимаемся, это очень вдохновляющий путь.

— Большие планы у вас и в регионах. Они связаны с современным искусством, с которым, судя по двухчасовой встрече с представителями сообщества, состоявшейся летом в стенах музея, тоже все непросто.

— Да, планы большие. В определенном отношении пандемийный год стал для нас большим благом: мы успели понять реальность процессов, происходящих в регионах, о них трудно было сложить адекватную картину, постоянно находясь в Москве, питаясь какими-то иллюзиями. Дело в том, что за время, прошедшее с открытия ГЦСИ (Государственный центр современного искусства был основан в 1992 году, с 2019 года он входит в состав ГМИИ.— „Ъ“), процессы изменились совершенно. На ГЦСИ выросло несколько поколений людей, сейчас другой запрос, связанный и с новым поколением художников, и с новой конструкцией жизни. Так что на этом пути у нас было много разрушенных иллюзий, но зато возникло много новых пониманий. Мы пытаемся выстроить новую конструкцию, соответствующую времени.

ЛИЧНОЕ ДЕЛО | **ЛОШАК МАРИНА ДЕВОВНА**

Родилась 22 ноября 1955 года в Одессе. Окончила Одесский государственный университет им. И. И. Мечникова по специальности «классическая филология», работала в Одесском государственном литературном музее, в Государственном музее им. В. В. Маяковского, курировала корпоративную коллекцию искусства банка «СБС-Агро», возглавляла Московский центр искусств на Неглинной. В 2007 году основала галерею «Проун» на «Винзаводе». В 2012 году возглавила музейно-выставочное объединение «Манеж». 1 июля 2013 года назначена директором ГМИИ им. А. С. Пушкина. Сохраняя верность традициям музея классического искусства, команда под руководством Марины Лошак развивает новые форматы работы с аудиторией.

ДОСЬЕ | **ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МУЗЕЙ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНЫХ ИСКУССТВ ИМ. А. С. ПУШКИНА**

Музей создавался на основе Кабинета изящных искусств и древностей Московского университета. В здании на Волхонке, построенном по проекту Романа Клейна, Музей изящных искусств имени Александра III открылся 31 мая 1912 года. Инициатором его создания и первым директором был Иван Владимирович Цветаев. В 1924 году музей стал называться Государственным музеем изящных искусств, туда были переданы собрания Румянцевского музея, а также национализированные частные коллекции. В 1937 году музею присвоено имя А. С. Пушкина, а в 1948-м передана значительная часть собрания закрывшегося Нового музея западного искусства, включавшая коллекции импрессионистов Сергея Щукина и Ивана Морозова. Сегодня в собрание ГМИИ им. А. С. Пушкина входят произведения живописи и скульптуры, графические работы, произведения прикладного искусства, памятники археологии и нумизматики, документы и фотографии.

полная версия
kommersant.ru/13022

спорт

ХОККЕЙ

Сборная России прошла по второму этапу

Она выиграла Кубок «Первого канала»

Сборная России завоевала Кубок «Первого канала», победив в решающем матче домашнего турнира команду Финляндии — 5:1. Взяв восемь очков из девяти возможных, она повторила результат молодежной сборной, которая ранее выиграла первый этап Евротура.

К заключительному матчу Кубка «Первого канала» сборная России подошла в роли лидера, одержав две победы и набрав пять очков. Но эти победы и очки достались ей с большим трудом. Шведов удалось перебороть лишь в затяжной серии буллитов, а чехов увереннее обыграли только по счету. Достаточно сказать, что, безусловно, лучшим хоккеистом в этих двух встречах среди россиян был голкипер Александр Самонов. Кроме того, в обоих матчах хозяева турнира были вынуждены переходить на игру в три звена, что обычно происходит в очень сложных ситуациях. Как и ожидалось, уровень конкуренции на Кубке «Первого канала» оказался весьма высоким, и противостояние с финнами тоже обещало стать серьезным испытанием для российской сборной.

К тому же последний матч, по сути, превратился в финал второго этапа Евротура, так как чехи в воскресенье нанесли поражение шведам — 4:1. Таким образом, только Финляндия, имевшая три очка, еще могла опередить подопечных Валерия Брагина в турнирной таблице при условии победы в основное время. Главный тренер сборной России с учетом важности игры решил обойтись без экспериментов и вновь поставил в ворота более опытного по сравнению с другими вратарями Самонова. При этом в другие линии он внес изменения. В частности, в нападении получившего повреждение Антона Бурдасова заменил Егор Коршков, а еще Брагин не включил в заявку форварда первого звена Владимира Ткачева, который так и не смог проявить себя на этом турнире. Его место в тройке Вадима Шипачева занял Кирилл Марченко.

ИВАН ВОДОЛЬЯНОВ

Нападающий сборной России Дмитрий Воронков ярко сыграл в матче с Финляндией и забросил в ее ворота две шайбы

Первые смены сборная России провела очень активно и запрессинговала соперника. Голкипер «Металлурга» Юхо Олкинуора постоянно находился в деле, но броски по его воротам носили скорее разминочный характер. Финны ответили длинной позиционной атакой, когда еще и Самонов на некоторое время лишился клюшки, однако затем российская команда вновь усилила давление. Явных голевых моментов у нее вроде бы не было, пока не представилась возможность разыграть большинство в формате «шесть на пять» на отложенном штрафе. Хозяева долго возили шайбу по финской зоне и измотали-таки оппонентов. Егор Яковлев разрезающим пасом вывел на пустые ворота Шипачева, и один из лучших бомбардиров национальной сборной не промахнулся. Недавно нападающий московского «Динамо» обошел по системе «гол плюс пас» Александра Овечкина, а теперь и Даниса Зарипова. В активе Шипачева стало 106 (31+75) очков.

До перерыва россияне могли забить еще, но пытались это сделать чересчур эффектно в ущерб эффективности. Первый период они выиграли, тем не менее следующий отрезок матча вызывал определенную тревогу. В предыдущих встречах со шведами и чехами сборная России заметно проседала именно по ходу второго периода. На этот раз она не отдала инициативу и быстро удвоила перевес. Дмитрий Воронков с Максимом Маминым умчались в контратаку, и нападающий «Ак Барса» реализовал классический выход два в одного. Финны, правда, сразу сократили отставание, буквально запихав шайбу в ворота вместе с Самоновым, и Брагин попросил судей проверить эпизод на предмет помехи вратарю. И рефери действительно признали гол Харри Песонена нелегитимным. А потом гостей поджидала еще одна неприятность. Снова мощный Воронков смял их защиту, прорвался на пятак, бросил и сам же добил шайбу в сетку. Вскоре он мог оформить и хет-трик.

И вообще россияне порой просто раскатывали финскую команду. Впрочем, Андрей Чибисов допустил грубую ошибку и невольно ассистировал Песонену, который прошил Самонова, убежав с ним один на один. Более того, хозяева едва и вовсе не свели к минимуму собственное преимущество. Самонов подчистил промах защитников. Так что разница «плюс два» перед третьим периодом еще не гарантировала победу. Но было бы крайне обидно не забрать такой матч, поэтому россияне в дальнейшем постарались действовать попроще и построже. При этом пострадала атака, однако Брагин, как и прежде, играл на результат. Не будем забывать, что он дебютировал на Кубке «Первого канала» как главный тренер национальной сборной и не хотел смазать свой старт. Особенно тяжело его команде пришлось в концовке, когда финны заработали большинство и тут же выпустили шестого полевого игрока. Хозяева выстояли, а Павел Карнаухов поразил пустые ворота. На последних секундах отличился еще и Андрей Кузьменко, который забивал во всех матчах турнира.

Александр Ильин

Кубок «Первого канала» — второй этап Евротура

Первый тур. Финляндия–Чехия 4:3. Швеция–Россия 3:4 (буллиты).

Второй тур. Финляндия–Швеция 1:4. Россия–Чехия 4:1.

Третий тур. Чехия–Швеция 4:1. Россия–Финляндия 5:1.

Итоговая таблица Кубка «Первого канала»

	В	ВО	ВБ	ПБ	ПО	П	Ш	О
1. Россия	2	0	1	0	0	0	13:5	8
2. Швеция	1	0	0	1	0	1	8:9	4
3. Финляндия	1	0	0	0	0	2	6:12	3
4. Чехия	1	0	0	0	0	2	8:9	3

Таблица Евротура

	В	ВО	ВБ	ПБ	ПО	П	Ш	О
1. Россия	4	0	2	0	0	0	24:8	16
2. Чехия	3	0	0	0	0	3	13:13	9
3. Финляндия	2	0	0	0	0	4	11:22	6
4. Швеция	1	0	0	2	0	3	12:17	5

ЕВРОФУТБОЛ

Лионель Месси повторил королевский рекорд

По ходу худшего для него сезона в «Барселоне»

В очередном туре чемпионата Испании Лионель Месси покорил не «круглый», но, может быть, самый заметный в карьере рубеж. Забив «Валенсии», он сравнялся по количеству голов за один клуб с королем футбола Пеле. Впрочем, рекорд лидера не помог «Барселоне» одержать победу, а ничья — 2:2 — увеличила ее отставание от лидеров первенства.

Эту запись, появившуюся в Instagram Пеле, общепризнанного короля футбола, все мировые информагентства распространили с такой скоростью, будто речь шла о какой-то важнейшей новости. Адресована она была Лионелю Месси. «Как и ты, я знаю, что такое — когда любишь каждый день надевать одну и ту же футболку. Как и ты, я знаю, что нет ничего лучше места, где ты чувствуешь себя как дома»,— написал Пеле, поздравляя аргентинца с «историческим рекордом».

Поздравления Лионелю Месси принес эпизод в концовке первого тайма домашнего матча его «Барселоны» против «Валенсии», который вообще-то мог вылиться в грандиозную неудачу аргентинца. Каталонцы проигрывали — 0:1, и Месси выпало бить пенальти. Поединок выиграл голкипер «Валенсии» Хауме Доменек, однако отскок достался «Барселоне», а передача Жорди Альбы дошла до головы аргентинца.

Гол стал для него 643-м, забитым за единственный клуб в профессиональной карьере Месси. И это было повторением рекорда Пеле по мячам в составе одной команды. Столько он забил, выступая за бразильский «Сантос», перед тем как в 1970-е уехал завершать карьеру в «Нью-Йорк Космос».

А разные испанские медиаресурсы, конечно, потом приводили всякие цифры, подчеркивая красоту достижения Лионеля Месси. Например, такие: он и Пеле в родных клубах провели приблизительно равные по продолжительности отрезки — чуть больше полутора десятилетий, но Месси понадобилось даже поменьше матчей, чтобы забить 643 гола, чем Пеле,— 748 против 757 у бразильца.

Ну и еще все, разумеется, вспоминали то, что случилось перед стартом сезона, на стыке лета и осени. То есть демарш Лионеля Месси, который уведомил «Барселону», что он решил покинуть клуб, но потом, не в силах заставить ее отказаться от требований космической по размеру неустойки за разрыв контракта, передумал. Если бы Месси все уже удалось сбежать, то не было бы и никаких поздравлений от короля футбола.

Гол в ворота «Валенсии» принес Лионелю Месси (№10) поздравления от Пеле, но не принес его «Барселоне» победу

ФОТО REUTERS

Впрочем, не было бы и одного из худших сезонов в биографии Лионеля Месси, который, кажется, ему светит очень ярко. Ни его гол, ни гол Рональда Араухо, которым тот вывел «Барселону» вперед в начале второго тайма, не помогли ей победить. «Валенсия» счет сравняла, и встреча закончилась ничьей.

Потери очков в нынешнем чемпионате — явление для «Барселоны» слишком уже привычное: из своих 13 матчей она выиграла лишь шесть. Как в привычные превратились и сожаления ее тренера Рональда Кумана по поводу ошибок в обороне, дефицита концентрации и ссылки — справедливые, в принципе,— на особенности момента, иными словами, на затеянную им перестройку команды. Она привела к тому, что половина основы «Барселоны» — это вчерашние или даже сегодняшние юниоры. Сержиньо Десту 20 лет, Араухо с Оскаром Мингуэсой — по 21, Педри — вообще 18…

А те клубы, которые никакой перестройки не ведут, уже прилично оторвались от каталонцев, находящихся на пятой позиции. «Атлетико» с «горячим» Луисом Суаресом, перешедшим как раз из «Барселоны», лидирует, опережая ее уже на восемь очков, да еще при матче в запасе. У принципиальнейшего среди конкурентов «Реала», который вчера поздно вечером по московскому времени встречался с «Эйбаром», перед туром был пятиочковый запас. В общем, ничего пока не говорит о том, что «Барселона» в ее актуальном состоянии готова бороться именно за золото.

Алексей Доспехов

Очередные туры европейских национальных чемпионатов

Чемпионат Англии

14-й тур. «Кристал Пэлас»–«Ливерпуль» 0:7 (Минамино, 3; Мане, 35; Фирмину, 44, 68; Хендерсон, 52; Салах, 81, 84). «Саутгемптон»–«Манчестер Сити» 0:1 (Стерлинг, 16). «Эвертон»–«Арсенал» 2:1 (Холдинг, 22 (автогол); Мина, 45 – Никола Пепе, 35 (пен.)). «Тоттенхем»–«Лестер» 0:2 (Варди, 45+4 (пен.); Алдервейрелд, 59 (автогол)). «Манчестер Юнайтед»–«Лидс» 6:2 (Мактоминай, 2, 3; Фернандеш, 20, 70 (пен.); Линделёф, 37; Джеймс, 66 – Купер, 41; Даллас, 73). **Положение команд.** 1. «Ливерпуль» – 31 очко. 2. «Лестер» – 27. 3. «Манчестер Юнайтед» – 26 (после 13 матчей). 4. «Эвертон» – 26. 5. «Тоттенхем» – 25. 6. «Саутгемптон» – 24. 7. «Манчестер Сити» – 23 (13).

Чемпионат Испании

14-й тур. «Атлетико»–«Эльче» 3:1 (Суарес, 41, 58; Коста, 80 (пен.) – Бое, 64). «Барселона»–«Валенсия» 2:2 (Месси, 45+4; Араухо, 52 – Диакаби, 29; Макси Гомес, 69). «Осасуна»–«Вильярреал» 1:3 (Роберто Торрес, 70 (пен). – Морено, 7, 86; Ниньо, 29). «Леванте»–«Реал Сосьедад» 2:1 (Марти, 28; Де Фрутос, 87 – Исак, 22). «Севилья»–«Вальядолид» 1:1 (Окампос, 31 (пен.) – Рауль Гарсия, 87). **Положение команд.** 1. «Атлетико» – 29 очков (после 12 матчей). 2. «Реал Сосьедад» – 26 (15). 3. «Реал» – 26 (13). 4. «Вильярреал» – 25 (14). 5. «Барселона» – 21 (13). 6. «Севилья» – 20 (12).

Чемпионат Германии

13-й тур. «Унион»–«Боруссия» (Дортмунд) 2:1 (Авонийи, 57; Фридрих, 78 – Мукоко, 60). «Лейпциг»–«Кельн» 0:0. «Байер»–«Бавария» 1:2 (Шик, 14 – Левандовский, 43, 90+3). «Вольфсбург»–«Штутгарт» 1:0 (Брекало, 49). **Положение команд.** 1. «Бавария» – 30 очков. 2. «Байер» – 28. 3. «Лейпциг» – 28. 4. «Вольфсбург» – 24. 5. «Боруссия» (Д) – 22. 6. «Унион» – 21.

Чемпионат Италии

13-й тур. «Парма»–«Ювентус» 0:4 (Кулушевски, 23; Роналду, 26, 48; Мората, 85). «Сассуоло»–«Милан» 1:2 (Берарди, 89 – Леан, 1; Салемакерс, 26). «Интер»–«Специя» 2:1 (Хакими, 51; Лукаку, 71 (пен.) – Пикколи, 90+4). «Аталанта»–«Рома» 4:1 (Сапата, 59; Гозенс, 70; Мурьель, 72; Иличич, 85 – Джеко, 3). **Положение команд.** 1. «Милан» – 31 очко. 2. «Интер» – 30. 3. «Ювентус» – 27. 4. «Рома» – 24. 5. «Наполи» – 23 (после 12 матчей). 6. «Сассуоло» – 23.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

Сауль Альварес совсем отбился от рук

Он разгромил Каллума Смита несмотря на существенную разницу в габаритах

Сауль Альварес не оставил сомнений, что после длительной, больше года, паузы в выступлениях и скандала, связанного с разрывом им отношений с промоутерами и медиапартнерами, заслуживает верхней строчки в рейтингах лучших боксеров мира. В бою, в котором на кону стояли титулы чемпиона мира в суперсреднем весе (до 76,2 кг) по версиям Всемирной боксерской ассоциации (WBA) и Всемирного боксерского совета (WBC), американец без труда разделался с крепким британским бойцом Каллумом Смитом. Своей победой он сделал чуть ближе третий бой с выдающимся казахстанским средневесом Геннадием Головкиным.

Все, кто описывал 54-ю победу Сауля Альвареса, в карьере которого были чемпионские титулы в четырех категориях — от полусредней до полутяжелой, куча всяких индивидуальных наград, верхняя строчка почти во всех неофициальных рейтингах лучших бойцов, конечно, останавливались на паре моментов, добавляющих ценности его последнему успеху.

Первый заключался в сомнениях насчет формы Альвареса. Он не выходил на ринг больше года — с ноября 2019-го, когда справился с россиянином Сергеем Ковалевым,— а в сентябре инициировал громкий конфликт. Альварес подал иск к своей промоутерской компании Golden Boy Promotions и стриминговому сервису DAZN, с которым в 2018 году подписал рекордный на тот момент для отрасли личный контракт на $365 млн. Он настаивал, что обе структуры не организовали для него в этом году заметного поединка и проигнорировали выплату очередного транша, тем самым нарушив условия договора. Боксер потребовал компенсацию в размере $280 млн и разорвал отношения с партнерами, союз с которыми еще совсем недавно выглядел нерушимым и исключительно выгодным для всех сторон.

Второй помимо собственных проблем момент — это оппонент. Гением Каллума Смита, несмотря на его «чистый», исключительно из выигрышей, послужной список, никто никогда не называл, но никто и не колебался, причисляя его к отряду безупречно обученных, очень сильных боксеров. А самое важное, это была примерно та же ситуация, что и в предыдущем поединке Альвареса, против Ковалева,— в смысле разницы в габаритах. Сауль Альварес — «природный» средневес, Каллум Смит — рослый даже для полутяжа. Он выше Альвареса на полтора десятка сантиметров, а превосходство в размахе рук даже чуточку больше.

Вроде бы по крайней мере дискомфорт в матче с двумя титулами на кону (титул WBA принадлежал Смиту, титул WBC оказался вакантным) фавориту был обеспечен. Но в том-то и соль, что никакого — абсолютно никакого — дискомфорта Сауль Альварес не испытывал.

Эдди Хирн, промоутер Каллума Смита, назвал происшедшее «мастер-классом» для своего клиента. Комментаторы, не связанные с участниками боя в американском Сан-Антонио, употребляли похожие, только порезче, выражения. Ну да, это была длившаяся дюжину раундов трепка, которую Сауль Альварес устроил очередному оппоненту, используя весь свой богатый атакующий и защитный арсенал — джебы, удары с дальней и недальней дистанции. Такая ерунда, как размах рук, рост, для него не имели никакого значения. А из цифр, о стилистике поединка рассказывающих, больше всего, безусловно, поражает эффективность Альвареса, гарантированный гонорар которого за участие в матче составил $20 млн. Цели достигли 43% выброшенных им ударов, а если брать исключительно силовые, акцентированные, то меткость еще выше — 53%. У Смита аналогичные показатели в два с лишним раза ниже.

Для судей это был легкий бой. Все посчитали преимущество Сауля Альвареса подавляющим: на двух картах — 119:109, на третьей — 117:111. Интригой перед объявлением счета и не пахло.

Интрига — и острая — есть по вопросу о следующем выступлении Сауля Альвареса. Само по себе расписание намекало на то, каким он может оказаться. Дело в том, что ровно за сутки до этого матча, и тоже в США, в городке Голливуд — не калифорнийском, а флоридском, титул чемпиона мира Международной боксерской федерации (IBF) в среднем весе (до 72,6 кг) в 21-й раз — это, кстати, рекорд для жутко востребованной у публики категории — отстоял выдающийся казахстанский боксер Геннадий Головкин. Поединок против поляка Камила Шереметы он завершил досрочно, в седьмом раунде, предварительно как следует отмутузив соперника.

Альварес против Головкина — это такая важная часть свежей истории бокса. Они уже дрались друг с другом дважды, определяя короля среднего веса, а возможно, и всего профессионального бокса. Бои вышли захватывающими. Первый, в сентябре 2017 года, закончился ничьей, второй, ровно через год,— выигрышем Альвареса по очкам с минимальным перевесом. При этом некоторые опытные эксперты не были уверены в справедливости вердиктов судей: казахстанец, на их взгляд, заслуживал большего. Великолепными были и финансовые показатели матчей. В обоих случаях билетные сборы перевалили за $20 млн. Но еще важнее, что за боями наблюдало огромное количество телезрителей, смотревших прямую платную трансляцию на канале HBO, позже покинувшем боксерский рынок,— более 1 млн абонентов. Благодаря в первую очередь им общие поступления, сгенерированные матчами Альвареса и Головкина, получились грандиозными. У позапрошлого боя они, по неофициальным данным, перевалили за $100 млн, у повторного, уже по данным официальным, немножко не дотянули до красивого рубежа, составив $94 млн.

Различные источники в этом году уже утверждали, что третий поединок находится в процессе согласования. И обоих бойцов после их выигрышей, разумеется, спрашивали насчет него. Они такой вариант не отвергали, но Альварес все же оговорился, что его задача — объединить пояса в суперсреднем весе. Там их, не принадлежащих ему, осталось два: звание Всемирной боксерской организации (WBO) — у Билли Джо Сандерса, звание IBF — у Калеба Планта. Непонятно, правда, насколько эта задача приоритетна для Альвареса, учитывая резонанс, который вызовет его новое пересечение с Головкиным.

Алексей Доспехов