

Коммерсантъ



Пятница 30 октября 2020 №200 (6921 с момента)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | США хотят повторить в отношении России прием времен холодной войны —3



новости | В Москве и Подмосковье в январе появится единая карта оплаты проезда —3

От Российского фонда помощи —6

День длинных ножей

Франция оказалась под ударом исламистов

В четверг Францию накрыла новая террористическая волна. Трое прихожан храма Нотр-Дам убиты в Ницце. Задержаны или убиты жители республики, подозревавшиеся в подготовке атак в Авиньоне, Лионе и пригороде Парижа. А в саудовском городе Джидда был ранен охранник французского консульства. Президент Франции Эмманюэль Макрон назвал происшедшее нападением на сограждан за их «ценности и вкус к свободе». Волна атак произошла на фоне «словесного джихада», развязанного президентом Турции Реджепом Тайипом Эрдоганом в отношении Франции под предлогом ущемления прав мусульман. В четверг в администрации президента Эрдогана осудили теракт в Ницце, но при этом «призвали французское руководство избегать дальнейшей подстрекательской риторики в отношении мусульман».

Церковь Нотр-Дам расположена в самом центре Ниццы — на улице Жан-Медсен, которая идет от вокзала к набережной. Это самая оживленная торговая улица города, и даже в девять утра на ней было немало прохожих. Они стали свидетелями того, как окровавленная женщина выбежала из дверей собора, чтобы укрыться в соседнем ресторане. Ей было 40 лет, у нее были дети, она хотела спастись. Но ранения оказались смертельными. «Скажите детям, что я их люблю», — были ее последние слова. В соборе лежали женщина 70 лет, верная прихожанка Нотр-Дам (ей нападавший перерезал горло, практически отрезав голову), и 45-летний служака, следивший за порядком в храме, отец двух детей. С ним убитца поступил так же.

Полиция прибыла через десять минут. Террорист не сдался, в него стреляли. Если судить по сделанным после задержания снимкам, в него попало четыре пули — в руку, в плечо, в область паха, одна пуля скользнула по ребру. Убийцу увезли в больницу. Как рассказал потом мэр Ниццы Кристиан Эстрози, тот «кричал „Аллах акбар“, даже когда ему оказывали медпомощь после задержания».

О нападавшем к вечеру четверга было известно мало — это молодой человек, похожий на араба-магрибинца, черноволосый, с короткой бородкой. Прежде чем потерять сознание, он назвал Брахимом. Никаких документов при нем не нашли, но, по первым сведениям, речь идет об уроженце Туниса 1999 года рождения, прибывшем в Италию на облюбованный беженцами остров Лампедуза и нелегально приехавшем во Францию. Телеканал «Аль-Арабия» назвал имя террориста — Ибрагим бен Мухаммед Салех аль-Исауи.

Чуть позже стало известно еще о двух нападениях. В Авиньоне вооруженный ножом и пистолетом мужчина угрожал прохожим и полиции, после чего был застрелен при



Прибыв в Ниццу, президент Франции Эмманюэль Макрон (в центре) заверил, что французы ни за что не пойдут на поводу у террористов ФОТО REUTERS

задержании. Вечером газета Provence сообщила, что у мужчины были нарушения психики и антитеррористический отдел прокуратуры в расследовании не участвует. Кроме того, в четверг в саудовском городе Джидда был ранен охранник французского консульства — и тут версия теракта с самого начала оказалась приоритетной. Посольство Франции рекомендовало соотечественникам, находящимся на территории Саудовской Аравии, соблюдать особую осторожность. Ранения охранника оказались неопасными, нападавший арестован, и судьбу его решит суд — терроризм в королевстве наказывается смертной казнью.

Еще одного мужчину, выходца из Афганистана, вооруженного 30-сантиметровым ножом, задержали в четверг у центрального вокзала Лиона. Кроме того, возможный теракт был предотвращен в северо-западном пригороде Парижа недалеко от церкви Сен-Мартен: полиция, как и в Лионе, задержала вооруженного ножом мужчину.

Как пишет Le Parisien, к правоохранителям обратился отец злоумышленника, который предупредил, что его сын хочет повторить нападение, подобное тому, которое произошло в Ницце.

Во Франции объявлен максимальный уровень террористической угрозы. По всей территории республики развернут так называемый план Vigipirate, в рамках которого центры крупных городов и важные объекты инфраструктуры патрулирует армия. К контртеррористической операции будут привлечены до 7 тыс. военных и полицейских.

Ситуация обострилась на фоне конфликта между президентом Франции Эмманюэлем Макроном и мусульманским миром. Спусковым крючком стало убийство 16 октября под Парижем учителя Самоуэля Пати. Уроженец Москвы чеченского происхождения Абдуллах Анзоров, получивший во Франции статус беженца, убил преподавателя из-за того, что он во время урока о свободе слова показал ученикам карикатуры издания Charlie Hebdo на пророка Мухаммеда. Президент Франции Эмманюэль Макрон заявил, что Самоуэль Пати воплощал собой республику, и пообещал защищать светские ценности от радикального ислама.

После этого президент Турции Реджеп Тайип Эрдоган призвал сограждан бойкотировать французские товары, а Эмманюэлю Макрону посоветовал «проверить психику». В Палестине, Йемене, Сирии и ряде других мусульманских стран прошли акции против политики Франции — демонстранты жгли французский флаг и фотографии президента Макрона. В ряде исламских государств товары из Франции исчезли с полок магазинов, начались призывы к бойкоту французской сети супермаркетов Carrefour. Среди прочих высказался и глава Чечни Рамзан Кадыров: он заявил, что «поддерживая провокацию», Эмманюэль Макрон «завуалированно призывает мусульман совершать преступления». Еще больше масла в огонь подлил журнал Charlie Hebdo: 28 октября в продажу вышел новый номер, на обложку которого была помещена карикатура на Реджепа Тайипа Эрдогана. Глава департамента коммуникаций администрации президента Турции Фахреттин Алтун назвал это продуктом «ксенофобской, исламофобской и нетерпимой культурной среды», которую, «кажется, французское руководство хочет для своей страны».

НОВОСТИ — 34

Москва запросила электронную автономию

Столица хочет провести онлайн-голосование на выборах в Госдуму на своей платформе

Общественная палата Москвы предложила председателю Центризбиркома (ЦИК) Элле Памфиловой провести электронное голосование в Москве на выборах в Госдуму 2021 года на столичной, а не федеральной платформе. Зампред палаты, главный редактор «Эха Москвы» Алексей Венедиктов обосновал это предложение высоким уровнем готовности «неоднократно оттестированной» московской системы. В ЦИКе письмо получили и пообещали его «внимательно изучить», а источник, «Ъ» в комиссии отметил, что для принятия решения Центризбирком предстоит подумать над рядом «технических и политических» вопросов. Эксперты сомневаются в обоснованности предложения проводить федеральные выборы на региональной платформе.

Письмо Общественной палаты (ОП) Москвы в ЦИК за подписью зампреда ОП Алексея Венедиктова (копия есть в распоряжении «Ъ») с просьбой провести дистанционное электронное голосование на выборах в Госдуму в 2021 году на столичной платформе обсуждалось 29 октября на заседании комиссии ОП Москвы по развитию гражданского общества. В письме общественники также предлагают главе ЦИК «провести электронное голосование (в Москве, — «Ъ») досрочно, сохранив при этом традиционное досрочное голосование в ТИКах по заявлениям с указа-

нием уважительной причины, а также традиционное голосование на УИКах в день голосования». Напомним, выборы в Госдуму-2021 пройдут по обновленному законодательству, которое позволяет ради безопасности граждан по решению ЦИК проводить голосование в течение трех дней.

В ходе заседания комиссии Алексей Венедиктов попросил присутствовавшего на мероприятии спикера Мостордумы Алексея Шапошников поддержать инициативу ОП и обратиться в ЦИК с аналогичной просьбой от имени столичного парламента. Господин Шапошников заявил о готовности это сделать, а также выразил мнение, что для проведения в Москве электронного голосования на своей платформе есть законодательное обеспечение. Если же его не хватит, то Мостордуме имеет механизмы для внесения необходимых поправок, в том числе на федеральном уровне, напомнил спикер.

В заседании комиссии также принимали участие председатель Мосторддумы Юрий Ермолов и представители аппарата мэрии Артем Костырко и Алексей Немерюк. В обсуждении вопроса о проведении электронного голосования в Москве на собственной платформе и об обращении в ЦИК они не участвовали, но и никаких возражений не высказали.

НОВОСТИ — 33

Краба рвут коренные

Малочисленные народы подключились к борьбе за квоты

На российском рынке добычи краба наматывается новая проблема. Коренные малочисленные народы (КМН) Севера, Сибири и Дальнего Востока начали подавать в Росрыболовство заявки на сотни тонн вылова, что может в десятки раз превышать их возможности по освоению квот. Участники рынка и эксперты уверены, что промысел краба по заявкам будет вести компании, желающие обойти ограничения на вылов ценного ресурса. В результате части квот лишаются добросовестные краболовы.

О том, что представители КМН начали претендовать на вылов краба в промышленных объемах, руководитель Тихоокеанского филиала Всероссийского научно-исследовательского института рыбного хозяйства (ГИНРО) Алексей Байталок сообщил на последнем заседании Дальневосточного научно-промышленного совета (ДВ НПС). Его слова «Ъ» пересказали участники совещания.

Проблема затронула прежде всего Хабаровский, Приморский и Камчатский края. Президент Ассоциации предприятий рыбной отрасли Хабаровского края Сергей Рыбенко отмечает, что если в этом году КМН региона получили право на вылов 19 тонн краба, то в заявке на 2021 год объем вырос до 255 тонн. Президент Ассоциации рыбопромышленных предприятий Сахалин-

ской области Максим Козлов подтверждает, что в Хабаровском и Камчатском краях объемы заявок от КМН на вылов краба на 2021 год соотносятся с промышленной добычей. В ТИНРО на вопросы «Ъ» не ответили.

Представители КМН подают заявки на вылов водных биоресурсов для поддержания традиционного образа жизни в администрации субъектов, которые, в свою очередь, направляют документы в территориальные управления Росрыболовства, а затем заявки поступают в центральный офис агентства.

Как поясняет собеседник «Ъ» в отрасли, отказать КМН регулятор не может. Отобранные для КМН квоты исключаются из общего допустимого улова и не могут добываться промышленным способом, указывает он. В Росрыболовстве уточнили, что на этот год между КМН распределены квоты на вылов 21,6 тонны краба. Данные на 2021 год будут известны после обработки информации, поступившей от субъектов, заявили там. По оценкам Всероссийской ассоциации рыбопромышленников, в 2019 году в РФ добыли около 90 тыс. тонн краба.

Как поясняет Максим Козлов, освоить промышленные объемы квот на вылов краба традиционными орудиями невозможно.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — 39

07 Держи Zoom шире
Мошенники активизировали кражу аккаунтов в сервисе

07 Вагоны раскатывают по всей промышленности
Производители техники требуют новых льгот

07 Золото самовывозом
Государство не будет финансировать инфраструктуру Баймского комбината

08 Нефть лихорадит от карантина
Котировки европейских сортов обновили многомесячные минимумы

09 Реновации нашлось место
Территорию завода по переработке мусора застроят жильем

09 «Почту России» загрузят серверами
От госкомпаний начали требовать ускорить импортозамещение

Ответчики по прямой

За долгами родителей пришли к детям

Впервые в практике к субсидиарной ответственности по долгам компании-банкрота привлечены не только контролирующие должника лица, но и их дети, которым родители передали ликвидные активы. Такое решение вынес Арбитражный суд Москвы по иску ФНС РФ в рамках дела о банкротстве ООО «Альянс». Суд пришел к выводу, что передача имущества имела цель сокрытия от кредиторов, поэтому дети должны возместить его стоимость. Позиция суда «открывает новые горизонты» в субсидиарной практике, считают юристы, продолжая тенденцию ее ужесточения.

Круг ответчиков по искам о субсидиарке пополнился детьми контролирующих должника лиц (КДЛ). Арбитражный суд Москвы 28 октября опубликовал решение о привлечении двух сыновей руководителя и владельца обанкротившегося ООО «Альянс» Вадима Самыловских к субсидиарной ответственности на 93,1 млн руб. Это первое подобное решение в российской практике.

Иск к семье Самыловских подала ФНС в мае 2018 года. Суды привлекли к субсидиарной ответственности на 311 млн руб. по долгам компании самого Вадима Самыловских и его жену Наталью Кириенко, которая была признана соучастником схемы по уклонению «Альянса» от налогов и выводу активов. Претензии к сыновьям директора были связаны с тем, что родители в декабре 2017 года передали им восемь объектов недвижимости и два транспортных средства, причем уже после признания «Альянса» банкротом (это произошло в феврале). Имущество, по мнению ФНС, было куплено за счет выведенных из ООО средств. Суды трех инстанций отказались привлечь детей к субсидиарке, но ВС допустил такую возможность, направив эпизод на новое рассмотрение (см. «Ъ» от 26 декабря 2019 года).

По итогам нового разбирательства и было принято беспрецедентное решение. В нем признается, что дети не были КДЛ и не могут привлекаться за доведение ООО до банкротства. Но это «не исключает использования родителями личности детей в качестве инструмента для сокрытия принадлежащего им имущества от обращения взыскания по требованиям кредиторов». Суд допустил, что отчуждение имущества в пользу детей является мнимой сделкой, и счел недоказанной способность детей содержать имущество. В итоге сыновей привлекли к субсидиарке в размере кадастровой стоимости полученного имущества.

Алина Родионова, представляющая интересы ответчиков, считает, что суд пошел к делу слишком формально. Так, старший сын на момент сделок был уже совершеннолетним, часть имущества получил не в дар, а по договорам купли-продажи — у него был свой доход.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — 39

Подписной индекс 50060 П1125

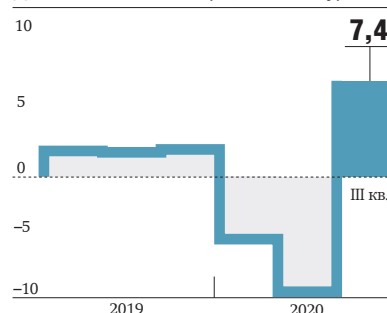
Экономическая политика

Сегодняшнее
число

7,4

процента составил **прирост ВВП США в третьем квартале 2020 года** в годовом выражении, сообщило Министерство торговли страны. Годом ранее экономика США росла темпами около 2%, и нынешние данные фиксируют новый рекорд с начала оценки показателя в 1947 году — в измерении квартал к кварталу рост ВВП разогнался до 33,1% после «коронакризисного» спада в 31,4% во втором квартале. Восстановление динамики ВВП обеспечили госрасходы объемом свыше \$3 трлн, разогнавшие частное потребление, но пока потери экономики в первом полугодии не компенсированы: не восстановлена половина из 22 млн закрытых в пандемию рабочих мест, а вторая ее волна вызывает новые ограничения.

Динамика ВВП США (% год к году)



Россию зовут на природу

На форуме «Россия зовет!» Владимира Путина проверяли на экологичность

Президент РФ Владимир Путин вчера принял участие в инвест-форуме «Россия зовет!», организуемом «ВТБ Капиталом». И сам он, и чиновники правительства демонстрировали иностранным инвесторам, что структурные изменения в экономике, о которых так много говорилось ранее, в 2020 году уже начались. Новым же в этом контексте стал интерес инвесторов, преимущественно из ЕС, к экологической тематике — эта тема интересовавала их не меньше, чем развитие эпидемии.

Форум «Россия зовет!» в 2020 году идет в онлайн-режиме, что, впрочем, радикально расширило его аудиторию: доступ к конференции, центром которой стало общение президента (модератором выступал глава ВТБ Андрей Костин) с представителями иностранных управляющих компаний, был свободным. Главная задача форумов «ВТБ Капитала» — демонстрация инвесторам состояния крупных инвестпроектов и развлек в инвестполитике: в 2020 году это актуально в связи с будущей бюджетной консолидацией, крупным привлечением РФ госдолга и относительно невысоким падением ВВП в первой фазе пандемии.

Наиболее важный тезис о том, что происходит в РФ в этой связи,



Популярность «зеленой» тематики у иностранных инвесторов на форуме «Россия зовет!» вчера могла удивить и Владимира Путина, и главу «ВТБ Капитала» Андрея Костина

представил на форуме еще до начала дискуссий глава Минфина Антон Силуанов, перечислив главные изменения в идеологии бюджета на 2021–2023 годы. Комментируя изменения налогового законодательства в добыче и льгот по соцплатежам, он сообщил: их цель — не пополнение бюджета в сложный период, а структурные изменения, стимулирование вложений в новые современные проекты в ТЭК и развития МСП, IT-отрасли и газохимии. «Это и есть структурные изменения, которые

нам необходимо проводить. Часть из них давно обсуждалась, но ждала своего случая», — пояснил он, подтвердив нейтральность этих мер для бюджета. Напрямую «структурными реформами» действия правительства Михаила Мишустина в этой сфере никто не называл, но сама дискуссия об их необходимости в экономике РФ идет так давно, что на реальные изменения в этой сфере Белому дому приходится специально указывать.

Традиционно яркие макроэкономические дискуссии на форуме

ВТБ в 2020 году свелись к теоретическому диалогу главы ЦБ Эльвиры Набиуллиной и помощника президента Максима Орешкина о том, должно ли сближение в этом году политики ЦБ и Минфина быть временным и ограниченным (позиция ЦБ) — или можно обсуждать более постоянный вариант (позиция администрации президента). И хотя значимость этого вопроса не ниже предыдущего, интереса дискуссия, кажется, не вызвала.

Владимир Путин и в выступлении, и в ответах на вопросы преимущественно европейских портфельных менеджеров демонстрировал, что в инвестиционной тематике он ориентируется на уровне выше протокольной компетентности: так, с Андреем Костиным он обсуждал не совсем тривиальную тему соотношения в экономике РФ частных концессий и концессий госкомпаний — они привлекают частные вложения по разным каналам, и глава ВТБ призвал президента не отказываться от частных концессий, с которыми много работает группа. Также президент анонсировал децентрализованную позже первым вице-премьером Андреем Белоусовым подготовку решения о субсидировании бюджетом процентных ставок по зеленым облигациям. Сам механизм субсидирования ставок при-

меняется новым правительством гораздо активнее — возможно, это связано с изменением системы взаимоотношений власти и банков, а также выбранной и стимулируемой эпидемическими обстоятельствами стратегией ускоренного развития финрынка.

Несмотря на готовность президента отвечать на вопросы, портфельные менеджеры были достаточно осторожны. При этом, как ни странно, «зеленые» и в целом экологические темы их интересовали крайне: Владимиру Путину пришлось много говорить и о эко-технологиях в Арктике, и о законодательном обеспечении участия РФ в Парижском соглашении (см. «Ъ» от 29 октября), и о преимуществах газа в энергобалансе стран-партнеров (не называя «Северный поток-2», но явно имея его в виду). Обсуждали и неочевидные аспекты «зеленой» темы в привязке к традиционному — от внешнеполитических до инвестиций компаний РФ в активы в Европе. Острый интерес к этой тематике на «России зовет!» впервые продемонстрировал (в первую очередь российским участникам), насколько она в центре повестки в ЕС — независимо от веры в ее актуальность в РФ с этим придется считаться.

Дмитрий Бутрин

Таможни ЕАЭС подводят под стандарт

Унификация должна сгладить разницу в оформлении ввоза товаров

Страны ЕАЭС согласились включить в проект стратегических направлений развития союза до 2025 года предложение российской стороны о введении единого стандарта совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля. В ФТС надеются, что это позволит нивелировать различия в подходах таможенников стран «пятерки» к оценке таможенной стоимости и к жесткости контроля. Эксперты отмечают, что фактическая унификация будет зависеть в первую очередь от технического оснащения проверяющих и от общих для стран профилей рисков, пока же важным фактором выбора места «растаможки» зачастую становится человеческий фактор.

В таможенный блок стратегических направлений развития ЕАЭС до 2025 года включено предложение ФТС о едином стандарте совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля, сообщил «Ъ» первый заместитель главы ФТС Руслан Давыдов. Также в этом блоке значится унифика-

ция электронного документооборота, изменение Таможенного кодекса ЕАЭС с учетом практики его применения, использование цифровых технологий. Этот документ должны утвердить главы стран союза, но пока этот процесс затягивается. Министр по таможенному сотрудничеству ЕЭК Олег Панкратов сообщил «Ъ», что необходимость обеспечить единый стандарт согласована всеми сторонами, такой пункт включен в проект стратегических направлений до 2025 года, но изменения еще могут потребовать закрепления в Таможенном кодексе ЕАЭС.

В стратегических направлениях не будут записаны конкретные показатели унификации, однако российская сторона намерена добиваться их внедрения на уровне ЕАЭС, обещает первый заместитель главы ФТС. В планах — создание общего «ядра рисков» (сейчас стоимостные профили рисков согласованы по 600 товарным позициям из 7–8 тыс. используемых импортными кодами), унификация сроков операций, подходов к обустройству пунктов пропуска и проведению контроля после выпуска.

По словам Руслана Давыдова, унификация таможенных процедур позволила бы избавиться от барьеров во внутренней торговле союза. Напомним, в ЕАЭС действует единый рынок, соответственно, таможенного контроля на границах стран союза нет, но проводится проверка после выпуска товаров (особенно санкционных). Сейчас недовольство у ФТС вызывают в первую очередь расхождение в таможенной стоимости товаров при декларировании, использование разных кодов товарной номенклатуры, занижение веса поставок. Помимо этого, у служб стран «пятерки» различный подход к количеству и основательности проверок (в России в среднем проверка подвергается 4% импортных поставок). «Все эти различия ведут к экономически необоснованным перетокам товаров в страны с более дешевым для бизнеса таможенным оформлением, а российский рынок, как самый крупный, страдает больше всего», — отмечает Руслан Давыдов.

Напомним, что растаможивать товар импортер может только в той стране, где он за-

регистрирован в качестве юрлица, что делает подобный переток незаконным. «Но ни для кого не секрет, что проблема так называемого льготного таможенного оформления по заниженной стоимости в наших странах — соседях по ЕАЭС существует и недобросовестные импортеры ею пользуются», — отмечает учредитель таможенно-логистической компании VIG Trans Игорь Ребелский. «Гипотетически стандартизация возможна, если все страны создадут на одинаковый уровень технического оснащения, чтобы все решения принимались программой на основе единых профилей рисков, пока же все упирается в человеческий фактор», — замечает эксперт. — Даже в рамках одного региона России в разных пунктах таможенного оформления могут приниматься разные решения при одной и той же ситуации. Даже добросовестные участники ВЭД, таможенные представители и обладатели статуса уполномоченного экономического оператора выбирают, где оформление в моменте происходит легче и быстрее».

Татьяна Едовина

Экосборы манят контролеров

Минприроды сводит мусорную реформу к перелуду платежей бизнеса

Как стало известно «Ъ», Минприроды предприняло новую попытку стать распорядителем средств экосбора, который компаниям обязаны платить, если отказались сами утилизировать свои отходы. Проект постановления, описывающий доступ ведомств к этим деньгам, поступающим сейчас в бюджет, изучают в правительстве. При этом задача доказать неэффективность нынешнего института расширенной ответственности производителя и импортеров (РОП), который позволяет не платить экосбор при самостоятельной утилизации отходов, а также предложить механизм его реформы, поставленная перед Минприроды и Росприроднадзором отраслевым вице-премьером Викторией Абрамченко, пока так и не выполнена.

По данным «Ъ», профильные ведомства пока не смогли ответить на принципиальные вопросы о реформировании института расширенной ответственности производителей, поставленные в протоколе заседания рабо-

чей группы по совершенствованию РОП (см. «Ъ» от 9 октября). Поступающие в аппарат вице-преьера Викторией Абрамченко ответы принципиальных выводов и системных предложений не содержат. Так, Росприроднадзор и Минприроды не представили доказательств неэффективности выполнения РОП через ассоциации производителей и импортеров, а также наличия манипуляций с отчетностью. В ответе Минприроды от 15 октября сказано, что в законодательстве «не предусматривается механизм выявления субъектов регулирования, уклоняющихся от выполнения нормативов утилизации и уплаты экосбора».

Не получили в аппарате вице-преьера и однозначного ответа на вопрос об импортерах. В Минприроды заявляли, что вопрос о лишении их возможности выполнять РОП самостоятельно, оставив лишь вариант уплаты экосбора, уже согласован. Но из обращения ряда ассоциаций (в их числе РСПРО, «Экоиндустрия» и «Электроника-утилизация») выяснилось, что это не совсем так. Не нашла подтверждения и информация о согласовании с бизнесом

вопроса о переносе обязанности исполнения РОП с производителей и импортеров товаров в упаковке на производителей упаковки. Ранее Минприроды соглашалось с тем, что необходимо обязать выполнять РОП лишь производителей сервисной и транспортной упаковки, но в документе от 15 октября (есть у «Ъ») такой однозначности позиции уже нет.

В документе, поступившем в аппарат вице-преьера 25 октября от главы Минприроды Дмитрия Кобылкина, ведомство выступает за полный перенос ответственности по РОП на производителей упаковки — под предлогом простоты администрирования. Глава ассоциации «РусПЭК» Любовь Меланевская удивлена таким подходом: «В ходе обсуждений с бизнесом Минприроды поддерживало сохранение ответственности на товаропроизводителях. К чему тогда были эти обсуждения — игры в демократию закончили?» По ее словам, если производители упаковки считать производителей бутылок, ящиков и так далее, а не преформы и заготовок, то это только усложнит администрирование.

На этом фоне Минприроды разошлось на согласование проект постановления правительства, который в соответствии с требованием базового закона об отходах, формально окрашивающего средства экосбора, устанавливает требования по порядку их расходования. Этот документ необходим министерству для того, чтобы стать распорядителем этих средств (против ранее выступал Минфин). Проектом фактически предлагается использовать схему, которую само Минприроды в исполнении рынка неоднократно критиковало — заключать договоры с переработчиками в отсутствие требований к раздельному сбору, выдавая компаниям акты утилизации в счет выполнения ими РОП. «Не востребованное рынок вторсырье не будет вовлекаться в оборот или будет вечно зависеть от госсубсидий. Похоже, не это заботит регулятора и не создание рыночных механизмов с жестким госконтролем, а возможность похитить деньги бизнеса», — комментирует проект глава Института экологии ВШЭ Борис Моргунов.

Алексей Шаповалов

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
еженедельный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Мокшанская свобода. © АО «Коммерсантъ». Представитель авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» — заместитель редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь. Московская область, 141700. Заказ №2814 | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ПРОДАЖА ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хаимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (суботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 6986.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР — Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алеева, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатко, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Полов, Михаил Прозоров, Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варьядин (преступности), Леонид Ганин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Саложков (экономическая политика), Сергей Ходяев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУППЫ ИНТЕРВЬЮ Евгений Богачев (спецдосуды «Прямая речь»), Ксения Демонтова (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (рекламная корсетка), Петр Холубов (нормативно-словарная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | ВЫПУСК — Наталья Коутун | Анатоль Гусев — автор макета, Сергей Цомаж — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Димиди — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Мильян — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергея Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лошаков ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6986 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-инфо» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Энак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

МОНИТОРИНГ

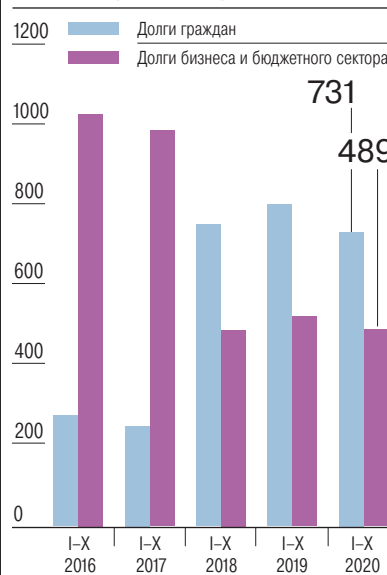
ЖКХ

Долги за коммуналку
испытывали легкое
снижение

Задолженность перед ресурсоснабжающими организациями (РСО) за коммунальные ресурсы в целом по России сократилась с 1,3 трлн до 1,24 трлн руб., сообщил вчера глава Минстроя Владимир Якушев на заседании правительства. Отметим, что эта сумма на протяжении нескольких лет держалась на уровне примерно 1,3 трлн руб., что демонстрирует хронический характер проблемы неплатежей. Для ее решения власти, в частности, вводили повышенные пени за просрочку оплаты жилищно-коммунальных услуг (ЖКУ). Дисциплина после этого несколько улучшилась — доля неплатежных сумм в общем объеме выставленных счетов до середины этого года снижалась, однако в абсолютных величинах накопленная задолженность продолжала расти (см. «Ъ» от 16 октября).

ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ЗА ЖКУ

В РОССИИ (МЛРД РУБ.) источник: Минстрой.



На конец октября структура долгов за ЖКУ выглядит следующим образом: наибольшая часть приходится на граждан, которые недоплатили 731 млрд руб. против 800 млрд руб. годом ранее. Долги бизнеса за год сократились с 462 млрд до 440 млрд руб., бюджетных организаций — с 60 млрд до 49 млрд руб. Задолженность же самих предприятий жилищного комплекса за ранее потребленные ресурсы оценивается Минстроем в 192 млрд руб.

Отметим, что небольшое снижение суммы задолженности не означает перелома тренда по накоплению долгов, тем более что, как сообщил вчера глава Минстроя Александр Новак, недоплата за электроэнергию и тепло выросла на 14,6%. Однако наметившаяся положительная динамика выглядит довольно неожиданной на фоне снизившейся в первой половине года собираемости платежей.

Напомним, в апреле этого года после введения ограничительных мер из-за распространения коронавируса, а также из-за временной отмены начисления неустоек в случае просрочки собираемости платежей провалились до 81% — после 97% по итогам первого квартала 2020 года. Как ранее поясняли эксперты РАНХиГС, такая динамика, в частности, была связана с тем, что мораторий на неустойку был воспринят гражданами как отмена всех платежей за ЖКУ. Впрочем, восстановление платежей дисциплины началось довольно скоро — в мае собираемость выросла до 92,5%, в июне — до 98%, в июле — до 96%, а в августе и сентябре — до 97% (в сентябре 2019 года этот показатель составлял 96%).

Евгения Крючкова

Тираж газеты «Коммерсантъ» — 62 550

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакция может быть внесены изменения.

Размещение рекламы и услуги подлежат обязательной сертификации.

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях.

НОВОСТИ

Москва запросила электронную автономию



Система электронного голосования тестируется в Москве уже больше года. Первый эксперимент, прошедший осенью 2019 года на выборах в Мосгордуму по трем округам, сопровождался рядом технических сбоев и судебными исками от одного из проигравших кандидатов. Перед плебисцитом по поправкам к Конституции летом 2020 года недочеты были устранены, и шестидневное голосование, как отчитались власти, прошло без серьезных эксцессов, которые бы повлияли на работоспособность системы. Но тогда был выявлен другой ее недостаток — возможность проголосовать и в электронном, и в бумажном виде. К муниципальным выборам в сентябре 2020 года эта проблема тоже была решена путем внедрения электронного реестра избирателей и разведения электронного и традиционного голосования по разным дням (в первые два дня голосования шло только онлайн, а на третий день — только бюллетенями).

Параллельно ЦИК при содействии «Ростелекома» разрабатывал федеральную платформу для электронного голосования, но к голосованию по Конституции ее внедрить не успели из-за пандемии коронавируса. Поэтому летом 2020 года на московской платформе электронное голосование не только в столице, но и в Нижегородской области, и лишь на дубовых в Госдуму в сентябре ЦИК наконец провел электронное голосование в Курской и Ярославской областях на своей платформе.

В письме к Элле Памфиловой ОП Москвы рассказала о своей новой разработке — приложении для смартфонов «Мобильный наблюдатель». Оно даст возможность наблюдателям выкладывать информацию со своих участков, на которую сразу будет реагировать оперативный штаб Москвы по наблюдению за выборами. Кроме того, приложение позволит отслеживать, есть ли наблюдатель на том или ином участке. Тестирование приложения намечено на март 2021 года, и если оно докажет свою эффективность, ОП Москвы готова предоставить его ЦИКу. «Также напомним, что мы всегда готовы предоставить нашу платформу для электронного голосования другим регионам, если



Председатель Мосгордумы Алексей Шапошников (справа) считает московские электронные технологии более продвинутыми, чем федеральные

они выразят такое желание», — отмечает господин Венедиктов в письме в ЦИК.

В пресс-службе Центризбиркома, «Б» сообщили, что письмо из ОП Москвы получили и «оно будет внимательно изучено». А источник в ЦИК пояснил, «Б», что в этом вопросе есть «ряд технических и политических нюансов», которые комиссии еще предстоит изучить, прежде чем реагировать на предложение Москвы.

Глава Российской ассоциации политконсультантов Алексей Куртов считает решение о выборе платформы для электронного голосования «не только организационным, но и политическим». На его взгляд, использование региональной системы возможно при проведении местных выборов, когда ответственность за качество процедуры лежит на региональных властях: «Но как быть с выборами федерального масштаба? Как сливать разные базы результатов? Как контролировать легитимность и защищенность разных платформ, из которых данные должны по-

пасть в единую систему?» В то же время желание инициаторов активизировать систему в Москве понятно — в нее вложено много труда и ресурсов, и она, в принципе, прошла тестирование, добавляет эксперт. К тому же, по его словам, московская платформа показала себя не хуже, чем предложенная разработчиками от ЦИКа.

Политтехнолог Петр Быстров назвал предложение Москвы «довольно странным». «Если выборы федеральные, значит, они должны проходить в соответствии с федеральным законодательством и на федеральной платформе. Это было бы достаточно логично и понятно. Будет очень странно, если каждый регион начнет проводить федеральные выборы на собственной платформе», — считает он. А политолог Аббас Галлямов полагает, что желание использовать свою платформу мэрия демонстрирует, что не хочет отвечать за чужие недоработки.

Елена Рожкова, Ангелина Галанина

Сергей Собянин и Андрей Воробьев смешали карты

Москва и область объединяют системы оплаты проезда

Пользователи наземного транспорта, метро и электричек Москвы и Московской области в январе будут пользоваться единой транспортной картой. Об этом объявили мэр Москвы Сергей Собянин и подмосковный губернатор Андрей Воробьев. Новую систему, как выяснил «Б», сначала запустят в пилотном режиме в Подмоскovie. Вслед за транспортными картами эксперты призывают власти объединить тарифную сетку и льготы.

Заявление о запуске новой межрегиональной системы оплаты проезда в четверг сделали мэр Москвы Сергей Собянин и губернатор Московской области Андрей Воробьев. «Мы создаем уникальный проект — единую билетную проездную систему, которая должна заработать в январе», — сообщил господин Собянин. «Благодаря совместной стратегии единая карта действующая будет и на железнодорожном транспорте, на автобусах», — добавил господин Воробьев.

Московская «Тройка» существует с 2013 года (их выдано более 35 млн штук), подмосковная «Стрелка» — с 2015 года (более 3,5 млн). С 2016 года выпускаются кобрендинговые карты со встроенными чипами «Тройки» и «Стрелки», но у них отдельные счета, пополнять их надо разными способами. Андрей Воробьев еще в феврале 2019 года анонсировал создание единой

платежной системы. «Ни «Стрелки», ни «Тройки» не будет — это рудимент, которому предстоит отмереть», — говорил он. В августе 2020 года в столичном дептрансе подтверждали планы по объединению системы, тогда процесс находился в статусе «обсуждений», конкретных дат не называлось.

Столичные и подмосковные власти подробностей проекта по-прежнему не раскрывают, ограничиваясь общими комментариями. «Работаем с коллегами из Московской области над единой билетной системой Московского региона», — подтвердили «Б» слова мэра в столичном департаменте транспорта. «Билетная система Москвы способна интегрироваться в любой регион страны». «Сначала система будет запущена в пилотном режиме на оборудовании в Московской области», — добавили в подмосковном минтрансе, отвечая на запрос «Б». «Оплата проезда в переходный период будет доступна как по «Стрелке», так и по «Тройке».

Объединенной картой будут пользоваться миллионы людей, которые ежедневно перемещаются между Москвой и областью, говорит глава Союза пассажиров Кирилл Янков. «Важно, как будет организован переход граждан между системами», — подчеркивает он. — Одно дело, когда оборудование будет считывать новую и существующие карты, тогда про-

цесс перехода будет постепенным. Другой сценарий — организация массовой замены карт, тогда это должно происходить максимально просто для людей: одну сдал, вторую получил с перенесенными остатками и проездными».

Председатель Общероссийского объединения пассажиров Илья Зотов уверен, что существующие карты продолжают работать, при этом считающийся софт будет другим. «Такое решение логично, чтобы не тратить значительные средства на вывод огромного числа карт из оборота», — говорит господин Зотов. — Все виды карт будут персонализированы, а значит, при потере или замене остаток будет переноситься. Основная сложность в том, что у «Тройки» и «Стрелки» разные технические базы, отмечает Кирилл Янков: «То, что изначально Москва и область не стали делать единую систему, было ошибкой». Господа Янков и Зотов считают, что вслед за единой картой Москве и области нужно создавать и единое тарифное пространство. «Льготы в Москве и области должны быть уравнианы», — добавляет господин Зотов. — Сейчас наблюдаются серьезные дисбалансы. Например, областные пенсионеры, в отличие от московских, не имеют льготы на проезд на некоторых скоростных электричках. Многие граждане жалуются на это, в том числе главе государства.

Иван Буранов

Ленину объявили краудфандинг

Белгородские единороссы собирают деньги на восстановление демонтированного памятника

В Белгороде начался сбор средств на восстановление памятника Владимиру Ленину, снесенного в середине лета. Мэр Белгорода Юрий Галдун обещал восстановить памятник, но потом заявил, что на это нет денег, и пригрозил демонтировать памятник. Разрушение памятника вызвало гневную реакцию КПРФ. В ответ председатель областной думы депутат от «Единой России» Ольга Павлова призвала собрать деньги на его восстановление с помощью краудфандинга и даже сделала первый взнос. Мэр города уже пообещал перечислить на это часть зарплат. В Белгороде это уже второй за год скандал с монументами: ранее власти заменили статую одетой девочки с гусенком статуей голого мальчика.

О необходимости восстановить демонтированный памятник Владимиру Ленину в Центральном парке Белгорода в четверг, 29 октября, заявила председатель областной думы единоросс Ольга Павлова. По ее словам, депутатский корпус должен отреагировать на «бурную реакцию горожан», вызванную сносом монумента. Госпожа Павлова предложила собрать деньги на копию белгородской статуи Ленина посредством краудфандинга, поскольку ни областной, ни городской бюджет свободными средствами не располагает.

Эта статуя — один из семи памятников Ленину в Белгороде — была установлена на площади Революции в 1951 году, в парк перенесена в 1956 году. Монумент начал разрушаться

в начале июля этого года: у него отвалилась вытянутая вперед рука. Затем памятник был полностью демонтирован. Тогда мэр Белгорода Юрий Галдун пообещал отреставрировать его и вернуть на место. Однако через два месяца господин Галдун заявил, что восстановить скульптуру не получится, потому что на это нет денег, и пообещал содействие в ее восстановлении, если найдется инициативная группа, которая соберет средства на восстановление.

На следующий день местные члены Российского коммунистического союза молодежи (молодежная организация КПРФ) устроили на ступеньках мэрии пикет с публичным чтением сочинений Владимира Ленина. Через неделю акция повторилась. В ответ Юрий Галдун поставил коммунистам ультиматум с требованием забрать фрагменты памятника до 1 ноября под угрозой их утилизации.

Ответ пришел из Москвы. Сначала председатель комитета Госдумы по развитию гражданского общества Сергей Гаврилов (КПРФ) назвал снос памятника «оскорблением государства». Следом лидер Компартии Геннадий Зюганов сравнил мэра Белгорода с властями Польши и прибалтийских стран, где демонтируются памятники Ленину. В середине октября партия «Коммунисты России» потребовала установить на месте памятника другую скульптуру Ленина.

В прошедший четверг председатель Белгородской облдумы Ольга Павлова спросила депутатов, согласны ли они, что на восстановление памятника нужно собрать деньги. Голосо-

вания не было, но возражений никто не высказал. Госпожа Павлова заявила, что уже внесла «свою лепту» в народный сбор, однако о какой сумме идет речь, не уточнила. В ответ Юрий Галдун назвал инициативу конструктивной и тоже пообещал перечислить на счет часть зарплат. Краудфандинг уже открыт на местной площадке НКО <https://nko31.ru/sbor-sredstv/75/>, искомая сумма составляет 1,8 млн руб. На текущий момент поступило только два платежа — на 97 руб. и 10 тыс. руб.

Руководитель фракции КПРФ в облдуме Станислав Панов рассказал «Б», что партия сама хотела объявить сбор денег на восстановление памятника, но решила подождать. По словам коммуниста, не так важно, что с предложением вернуть Ленина в Центральный парк выступили единороссы. Стоимость работ он оценил от 500 тыс. до 5 млн руб. Собрать деньги планируется к январю 2021 года, вернуть скульптуру в парк — к апрелю.

Снос памятника Ленину в Центральном парке стал уже вторым крупным скандалом за последнее время, связанным с городскими скульптурами в Белгороде. В начале сентября на аллее Свято-Троицкого бульвара должен был открыться отреставрированный фонтан «Девочка с гусенком», однако на деле вместо девочки там появился голый мальчик. После этого региональная прокуратура возбудила ряд административных дел в отношении руководства управления городского благоустройства.

Александр Прытков, Олег Мухин, Воронеж

Ракеты средней и меньшей дальности

США хотят повторить в отношении России прием времен холодной войны

США считают обновленное предложение президента РФ Владимира Путина о введении моратория на размещение в Европе ракет средней и меньшей дальности наземного базирования «обременным на провал» и вместо этого делают ставку на повтор так называемого двойного решения НАТО времен холодной войны. Оно предполагало развертывание в Западной Европе большого числа американских ядерных ракет средней дальности при параллельных переговорах с СССР о ликвидации этого класса вооружений. Российские официальные лица предупреждают: ставка на повтор такого подхода не сработает, но приведет к эскалации гонки ракетных вооружений в Европе.

Двойственный подход

В США отреагировали на недавнюю инициативу Кремля в сфере контроля над вооружениями. Напомним, в понедельник Владимир Путин заявил о готовности не развертывать на европейской части территории страны ракеты средней и меньшей дальности наземного базирования, а также «вооружения, по классификации которых стороны не смогли договориться» (ракеты 9М729 комплекса «Искандер»), если члены НАТО согласятся на аналогичные ограничения. Специальный представитель президента США по контролю над вооружениями Маршалл Биллингсли на своей странице в Twitter назвал эту идею «обременной на провал» и подчеркнул, что такого же мнения придерживаются все остальные члены НАТО. При этом он похвалил немцев за то, что те еще в понедельник, когда Кремль обнародовал свою инициативу, первыми заявили, что призывы Москвы к отказу от размещения ракет в Европе «не заслуживают доверия».

У США есть собственное видение того, как должны развиваться события, — его в среду огласил советник президента Дональда Трампа по национальной безопасности Роберт О'Брайен в ходе выступления в Гудзоновском институте в Вашингтоне. По его словам, США сейчас активно работают над созданием гиперзвукового оружия и баллистических средств доставки и могут разместить новые ракеты в Азии — для противостояния Китаю — и в Европе — для сдерживания России. Развертывание новых американских систем в этих регионах, по мнению представителя Белого дома, не только обеспечит оборону США и их союзников, но и укрепит их позиции на переговорах по «реальному контролю над вооружениями» в будущем. Роберт О'Брайен ясно дал понять, что Вашингтон хочет во второй раз реализовать сценарий конца 1970-х — начала 1980-х годов. «Тогда мы развернули ракеты Pershing и крылатые ракеты в Европе, чтобы Советский Союз сел за стол переговоров и согласился обсуждать «нулевой вариант», который предусматривал заключение Договора о ликвидации ракет средней и меньшей дальности (ДРСМД), — напомнил он.

Речь идет о так называемом двойном решении НАТО, одобренном на саммите Североатлантического альянса в 1979 году в ответ на наращивание на европейской территории СССР количества баллистических ракет средней дальности — прежде всего «Иоаннов» (SS-20). Члены НАТО тогда договорились, что США постепенно размещают на территории Западной Европы до 600 мобильных ракет средней дальности (баллистических Pershing II и крылатых ракет BGM-109G — версию Tomahawk наземного базирования). Одновременно СССР предлагалось вступить в США в переговоры об уничтожении этого класса вооружений.

Результатом этого процесса и стало подписание в 1987 году ДРСМД. Но несколько лет назад США обвинили Россию в том, что созданная ею крылатая ракета наземного базирования 9М729 нарушает требования договора. Кроме того, США не устраивал тот факт, что соответствующие ограничения не распространяются на Китай. Россия настаивала на том, что нарушений с ее стороны нет, и предъявляла США встречные претензии по ряду систем, включая пусковые установки Mk 41. Договориться сторонам не удалось, США объявили о приостановке выполнения договора и намерении выйти из него, после чего выполнял его перестала и Россия. Он прекратил свое существование 2 августа 2019 года.

Вскоре после этого Владимир Путин предложил лидерам стран НАТО договориться о моратории на размещение ранее подававших под ДРСМД ракет в Европе, но о целесообразности рассмотрения российской инициативы заявила только Франция. Другие члены НАТО тогда объявили, что, по их данным, 9М729 уже развернута на европейской части России, а значит, Москва сама уже сделала то, что призывает не делать другим. Обнародованное 26 октября обновленное предложение Кремля повторяет и развивает прошлогоднюю инициативу российской стороны. На сей раз в рас-

ти РФ изъявили готовность не размещать на своей европейской территории ракеты, ранее запрещенные ДРСМД, и системы, характеристики которых у сторон вызывают разногласия (то есть ту самую 9М729). Из заявления Владимира Путина следовало, что Россия готова в этом плане к взаимным проверочным инспекциям. Старший научный сотрудник Центра евроатлантической безопасности Института международных исследований МГИМО Андрей Бакицкий сказал «Б», что, делая такое предложение, российские власти проявили «большую и неожиданную для многих гибкость, поскольку, по сути, согласились ограничить свое суверенное право на размещение вооружений на значительной части своей территории». Но у НАТО и эта инициатива интереса не вызвала.

Помимо ФРГ и США ее прокомментировали и в Великобритании, правда очень расплывчато. Представитель МИД Британии сказал ТАСС: «Соединенное Королевство привержено делу международного контроля над вооружениями, разоружения и нераспространения ядерного оружия. Мы хотим, чтобы ту же приверженность демонстрировала и Россия». При этом собеседник агентства повторил официальную позицию Лондона, согласно которой «провал ДРСМД стал прямым результатом его нарушения Россией».

По словам директора программ по изучению России в американском Центре военно-морского анализа (CNA), научного сотрудника Института Кеннана (Kennan Institute) Майкла Кофмана, российское предложение неприемлемо для НАТО потому, что оно предполагает полный отказ от размещения американских ракет средней дальности в Европе, в то время как у России останется аналогичная мобильная система, которая может быть переброшена на Запад. «И в целом непонятно, что даст такой мораторий, учитывая распространенность крылатых ракет воздушного и морского базирования аналогичной дальности наряду с разрабатываемыми гиперзвуковыми ракетами, которые могут быть размещены на кораблях и подводных лодках, и аэробаллистическими ракетами», — сказал он, «Б».

«Мы старались»

Российские официальные лица между тем предупреждают, что ставка на повторение «двойного решения НАТО» приведет к новой гонке вооружений. Комментируя заявление Роберта О'Брайена, посол России в США Анатолий Антонов подчеркнул, что «подобные намерения несут в себе угрозу разбалансировки региональной и глобальной безопасности, ведут к повышению конфронтационного потенциала». По его словам, Россия считает «необоснованной» проведенную советником Дональда Трампа параллель с ракетным кризисом в Европе начала 1980-х годов, который привел к подписанию ДРСМД. «Если Вашингтон действительно заинтересован в «реальном контроле над вооружениями», то для этого нет необходимости в эскалации гонки ракетных вооружений на европейском континенте», — сказал Анатолий Антонов.

В целом из заявлений российских официальных лиц следует: в Москве разочарованы тем, что в НАТО даже не стали обсуждать российский инициативу. Так, комментируя негативный отклик Министерства иностранных дел Германии, в МИД РФ в среду заявили, что это «типичный пример предвзятой и фактически «рефлекторной» реакции, когда в российские предложения даже не пытаются «вникнуть». Заместитель министра иностранных дел РФ Сергей Рябков в интервью «РИА Новости» добавил, что те, кто «пытается игнорировать предложения президента Путина и отмахнуться от них», демонстрируют «весьма безответственный подход» к обеспечению европейской безопасности.

Комментируя уже негативный отклик и американской стороны, постпред России при международных организациях в Вене Михаил Ульянов в среду высказался в схожем духе. «Обычно, если предложение не соответствует вашим представлениям, вы делаете встречное предложение, конечно, при наличии положительной политической воли. Скоропалительная негативная реакция представителей НАТО, Германии и США означает недостаток желания бороться о безопасности путем переговоров», — написал он в Twitter.

Наиболее образно реакцию стран НАТО на инициативу Москвы прокомментировал в том же Twitter первый заместитель постпреда России при ООН Дмитрий Полянский. «Танго танцуют вдвоем! Об этом потрачено впустую шансе обладать гонку вооружений потом, вероятно, будут сожалеть в учебниках по истории. — предположил российский дипломат. — Но мы живем сегодня, во времена упорного агрессивного милитаризма США и слепой подневольности Европы. Так что пусть будет так, как вы хотите, по крайней мере, мы старались!»

Елена Черненко

НОВОСТИ

«Россети» сомкнулись на «ТНС энерго»

Топ-менеджеры крупнейшего энергосбытового холдинга задержаны за мошенничество

Как стало известно «Ъ», МВД возбудило уголовное дело о хищении более 5,5 млрд руб. в одном из крупнейших независимых энергосбытовых холдингов страны — ПАО «ТНС энерго» и его структуре — у электросетевой компании «Россети Центр и Приволжье» (бывшая «МРСК Центр и Приволжье»). В ПАО, совладельцем и председателем совета директоров которого является президент ФК ЦСКА Евгений Гинер, были проведены обыски, а его топ-менеджеры — гендиректор холдинга Сергей Афанасьев и его заместитель Борис Щуров доставлены на допрос и задержаны. В самом ПАО следственные действия не комментируют.

Уголовное дело №12001007744000171, в рамках которого были проведены следственные действия в группе компаний «ТНС энерго» и с некоторыми из ее руководителей. Следственный департамент МВД возбудил 22 октября этого года по ч. 4 ст. 159 (мошенничество в особо крупном размере) УК РФ.

Поводом для расследования стало заявление в правоохранительные органы руководства ПАО «Россети Центр и Приволжье». Из него следует, что «ТНС энерго» и его дочерняя компания «ТНС энерго Нижний Новгород» с августа 2011 по октябрь 2020 года мошенническим путем похитили более 5,5 млрд руб., которые они задолжали за поставку электроэнергии. По версии следствия, топ-менеджеры «ТНС энерго», получая средства с потребителей электроэнергии, вместо того чтобы расплачиваться с ее поставщиком, выводили в другие компании, в том числе в офшоры.

Перед тем как заявлению был дан ход, сотрудники главного управления экономической безопасности и противодействия коррупции (ГУЭБПК) МВД и службы экономической безопасности ФСБ, которые сейчас занимаются оперативным сопровождением расследования, провели соответствующую проверку.

Первыми фигурантами расследования, по данным «Ъ», стали гендиректор ПАО «ТНС энерго» Сергей Афанасьев, назначенный на должность в прошлом году, и Борис Щуров, входивший с 2012 года в руководство ГК «ТНС энерго» — он являлся первым заместителем генерального директора, исполняющим директором и гендиректором группы компаний, а в августе этого года, получив пост замгендиректора ГК, был назначен управляющим директором ПАО «ТНС энерго НН». Компания обслуживает около 40 тыс. юридических лиц и более 1,2 млн физических. В 2019 году ею было поставлено им 9,3 млрд кВт•ч электрической энергии.

В четверг в рамках уголовного дела о мошенничестве оперативно-следственные бригады из сотрудников ФСБ, СД и ГУЭБ



Топ-менеджеров компании Евгения Гинера задержали в миллиардных махинациях
ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕКАЯ

БиПК МВД провели обыски в головном офисе «ТНС энерго», расположенном в особняке в Настасьинском переулке Москвы; в столичных квартирах господ Афанасьева и Щурова, а также в нижегородской квартире последнего. В ходе обысков, которые длились целый день, следователи и оперативники изъяли компьютеры, а также финансово-хозяйственную документацию компании за девять лет, когда предположительно могли совершаться преступления.

После обыска в Нижнем Новгороде господина Щурова задержали как подозреваемого, затем ему предъявили обвинение по ст. 159 УК и допросили, отметил источник «Ъ». Предполагается, что ночь топ-менеджер проведет в изоляторе временного содержания нижегородской полиции, после чего, по словам источника, его отправят в следственный департамент в Москву, где в четверг до позднего вечера проводились следственные действия с господином Афанасьевым и еще несколькими фигурантами. Возможно, уже в пятницу Тверской районский суд Москвы рассмотрит ходатайства СД МВД об избрании им мер пресечения.

«ТНС энерго» — крупнейший независимый энергосбытовой холдинг России, управляет десятком гарантирующими поставщиками (ГП, основной энергосбыт региона) в 11 регионах, доля «ТНС энерго» на энергорынке около 6%. За первое полугодие 2020 года выручка энергосбытового бизнеса «ТНС энерго» составила 114,74 млрд руб., чистая прибыль — 1,04 млрд руб.

Основные акционеры — 28,26% принадлежит кипрской Sunflake (согласно кипрскому реестру, Дмитрий Аржанов напрямую владеет 25%), 25% — у ИК «Техно-промэкспорт» (65% у Евгения Гинера, 35% у «Ростеха»), у ВТБ в косвенном распоряжении 19,9%.

Источники «Ъ», знакомые с ситуацией, говорят, что «ТНС энерго» накопило существенные долги перед компаниями «Россети Центр и Приволжье». В Нижегородской области просроченная задолженность местного подразделения энергосбытового холдинга («ТНС энерго НН») превышала 17 млрд руб. В Тульской области просроченная задолженность «ТНС энерго» составляет 4 млрд руб. Вместе с тем, исходя из сложившейся судебной практики, пока нет оснований для лишения «ТНС энерго» статуса гарантирующего поставщика, отмечают собеседники «Ъ». В отчет-

ности «ТНС энерго НН» сообщается, что компания судится с «Россети Центр и Приволжье» из-за разногласий по договорам о передаче электроэнергии и по объемам оказанных услуг, сумма разногласий — 1 млрд руб. Параллельно «ТНС энерго НН» ведет судебные дела по взысканию задолженности со своих клиентов.

В пресс-службе «ТНС энерго» не ответили на вопросы «Ъ», телефон гендиректора холдинга Сергея Афанасьева был недоступен, а Евгений Гинер и «Россети» от комментариев воздержались.

При этом следует отметить, что это не первая атака силовиков на «ТНС энерго». В прошлом году против «неустановленных лиц» в руководстве ПАО «ТНС энерго НН» региональным СУ СКР было возбуждено уголовное дело по ст. 199 УК РФ (уклонение от уплаты налогов) на сумму более 1 млрд руб. по взаимоотношениям нижегородской компании с московской управляющей. Однако адвокатам через суд удалось добиться отмены соответствующего постановления следователя. Сейчас они обжалуют в Арбитражном суде Москвы решение по налоговой проверке.

Юрий Сенаторов, Татьяна Дятел, Полина Смертина; Роман Кряжев, Нижний Новгород

День длинных ножей

В четверг днем Эммануэль Макрон посетил место трагедии в Ницце, где демонстративно выразил поддержку «католикам Франции», пообещав: страна сделает все возможное, чтобы защитить их от повторяющихся угроз со стороны исламского терроризма. «На нас — вновь — нападают за наши ценности. За наш вкус к свободе. За эту возможность на нашей земле верить свободно и не уступать террору. И я говорю это сегодня вновь: мыны в чем не уступим», — пообещал он.

Мэр Ниццы Кристиан Эстрози также не сдерживал эмоций: «Нам нужно любой ценой искоренить исламский фашизм на всей территории страны». Это новое определение — «исламский фашизм» — подхватила лидер правопопулистского лагеря Франции Марин Ле Пен, заявившая, что «борьба с терроризмом» — неверный термин, потому что бороться надо с его главным источником — исламом.

Нападение в Ницце решительно осудил Французский совет мусульман, призвав правоверных в знак траура и солидарности отказаться от всех торжеств в честь дня рождения пророка Мухаммада. «Я глубоко потрясена жестокими убийствами в соборе в Ницце. Мысленно я с родными убитых и раненых. Вся немецкая солидарность в эти тяжелые часы адресована французской нации», — объявила канцлер ФРГ Ангела Меркель. Со словами поддержки и солидарности выступили политики многих стран — лидеры Италии, Великобритании, руководство Евросоюза, американский Белый дом.

Возмущение «циничным и жестоким преступлением, совершенным в стенах церкви» выразил в телеграмме Эммануэлю Макрону и президенту РФ Владимир Путин. «Мы в очередной раз убедились, что террористам абсолютно чужды понятия человеческой морали. Очевидно, что борьба с международным террором требует реального объединения усилий всего мирового сообщества», — заявил он. Напомним, что после убийства Самюэля Пати выходящим из России на переговоры в Москву планировал прилететь глава МВД Франции Жеральд Дарманен, однако визит был перенесен «по организационным причинам».

«Мы решительно осуждаем сегодняшний теракт в Ницце», — написал в Twitter глава МИД Ирана Мохаммад Джавад Зариф, но при этом призвал власти Франции изменить риторику в отношении ислама. «Этот растущий замкнутый круг — риторика ненависти, провокации и насилия — должен быть заменен рациональностью и здравым смыслом. Нам необходимо признать, что радикализм лишь взращивает еще больший радикализм, мир невозможно достичь ужасными провокациями», — написал он.

С «решительным осуждением нападения в Ницце» выступили и Фахреттин Алтун из администрации президента Турции. «Мы безоговорочно осуждаем последний теракт в Ницце. Такое бессмысленное насилие не имеет ничего общего ни с исламом, ни с мусульманами», — заявил он. Но при этом, как и господин Зариф, добавил: «Мы призываем французское руководство избежать дальнейшей подстрекательской риторики в отношении мусульман и вместо этого сосредоточиться на поиске виновных в этом и других актах насилия».

Галина Дудина; Алексей Тарханов, Париж; Павел Тарасенко

За хищения «Партии» взяли адвоката

В деле о рейдерском захвате активов Александра Минеева появились новые фигуранты

Как стало известно «Ъ», СКР возбудил еще одно уголовное дело о попытке рейдерского захвата активов застреленного киллера в январе 2014 года основателя сети магазинов «Партия» и «Домино» Александра Минеева. Речь идет об 11 предполагаемых участниках схемы по легализации похищенного имущества, общая стоимость которого превышала 9 млрд руб. Не последнюю роль в преступных схемах, по версии следствия, сыграл личный адвокат Сергей Боголюбовский, которого в четверг арестовал Басманный суд столицы.

По данным «Ъ», уголовное дело, касающееся захвата имущества покойного мультимиллионера Александра Минеева, возбудил и. о. руководителя главного управления по расследованию особо важных дел (ГУРВД) СКР полковник юстиции Сергей Щербина. Согласно подлинному им постановлению, с марта по ноябрь 2013 года «организованная группа» похитила у господина Минеева 21 объект недвижимости в Москве общей стоимостью более 9,3 млрд руб., переведа на себя 100% доли в уставных капиталах владевших ими коммерческих структур. Как считают в ГУРВД, это сделали восемь злоумышленников вместе с «неустановленными лицами». Между тем большая часть из уже известных лиц, подлежащих привлечению к ответственности за легализацию полученного ими в результате преступления имущества (ч. 4 ст. 174.1 УК РФ), ранее упоминалась следователями. В частности, это один из предполагаемых организаторов попытки отнять все активы у Александра Минеева проживающий в Великобритании бывший зять Бориса Березовского, известный предприниматель в области IT-технологий Георгий Шуппе, также находящийся за границей бизнесмен Михаил Некрич (как рассказы-

вал «Ъ», Генпрокуратура РФ пыталась добиться экстрадиции обоих, но безуспешно) и бывший сотрудник охраны основателя «Партии» Дмитрий Куриленко, любивший представляться генералом разведки. Кроме того, там фигурируют имена близких к господину Минееву и помогавших ему в управлении финансами Сергея Тарасова и Бориса Караматова и ряда других лиц, включая Омара Сулейманова, который находится в розыске и является одним из предполагаемых исполнителей заказа по физическому устранению бизнесмена. Все они являются фигурантами дел о заказном убийстве или мошенничестве (ст. 105 и ст. 159 УК РФ). Там также упоминается 43-летний столичный адвокат Сергей Боголюбовский. Его не раз называли активным участником схемы по переформлению активов Александра Минеева на рейдеров, но ходатайство следствия о его аресте по подозрению в мошенничестве и легализации имущества Басманный районский суд Москвы рассмотрел и удовлетворил только в четверг вечером. По решению судьи Артура Карпова он заключен в СИЗО до 22 декабря.

По версии СКР, именно господин Боголюбовский подыскал и купил несколько зарегистрированных в Белизе и на Сейшельских островах коммерческих фирм, которые втайне от Александра Минеева стали по фиктивным документам владельцами его недвижимости. Их бенефициаром при этом стал знакомый адвокат — некто Осовский. Позже при его участии этот владелец переписал в Великобританию все компании на господина Шуппе.

Еще трех человек следователи считают пособниками «отмычки» имущества — адвокатов Камила Казиева и Игоря Лесковского, а также бывшую управляющую офшорными компаниями Александру Минеева, находящуюся в розыске уроженку Подольска 33-летнюю Юлию Егорову.

Надо отметить, что расследование нового уголовного дела и. о. главы ГУРВД поручил одному из опытных своих сотрудников, старшему следователю по особо важным делам при председателе СКР генерал-майору юстиции Роману Нестерову, известному, в частности, по делу о коррупции бывшего главы Минэкономразвития Алексея Улюкаева.

По версии следствия, организовать рейдерский захват имущества злоумышленники решили в 2013 году. Тогда давно отошедший от торговли электроникой Александр Минеев перебрался в Лондон, где затеял бракоразводный процесс с женой Ириной. Между тем в России, преимущественно в Москве и Санкт-Петербурге, у него оставались многочисленные активы в виде недвижимости. По некоторым оценкам, их общая стоимость достигала \$1 млрд, а сумма ежемесячных платежей за аренду составляла сотни тысяч долларов. О попытке групп аферистов, среди которых был и адвокат его жены Вадим Веденин, переписать его имущество на других Александру Минееву стало известно от своих юристов. Он инициировал подачу исков о признании сделок недействительными в арбитражные суды от имени своей помощницы по офшорам Юлии Егоровой, а также собирался обратиться в правоохранительные органы. В результате, как считают в СКР, госпожу Егорову просто перекупили, заплатив ей порядка 15 млн руб., а самого Александра Минеева застрелили.

Как сообщил «Ъ», расследование масштабных хищений активов Александра Минеева началось еще в 2018 году, а несколько месяцев назад в отношении ряда его участников оно было завершено. Тем не менее другие эпизоды продолжают расследоваться, и не исключено, что в них появятся новые фигуранты.

Сергей Сергеев

Арктическое дело завершилось суровым приговором

Строители получили сроки за мошенничество

Как стало известно «Ъ», Черемушкинский районский суд Москвы признал соучредителей компании «Русальянстрой» Дмитрия Бушманова и Алексея Эккерта виновными в хищении бюджетных средств, выделенных на строительство военных объектов в Арктике, и приговорил к девяти годам колонии общего режима каждого. Суд также удовлетворил иск потерпевшей стороны — ФГУП ГСВГУ №14 — и взыскал с осужденных солидарно без малого 3 млрд руб. Бизнесмены и их защита с приговором не согласны и намерены его опротестовать.

Рассмотрение дела соучредителей компании «Русальянстрой» Дмитрия Бушманова и Алексея Эккерта состоялось с третьей попытки. После окончания следствия, в марте 2018 году, материалы дважды возвращались в СКР для устранения недостатков. Сначала это сделал Таганский районский суд, куда дело было направлено в первый раз, а затем — заместитель генпрокурора РФ Виктор Гринь. Оба раза речь шла о процедурных нарушениях: следователи забывали вовремя ознакомить с материалами дела фигурантов и их защитников.

Процесс в Черемушкинском суде для Дмитрия Бушманова и Алексея Эккерта, которым вменялось в вину хищение путем мошенничества выделенных из госбюджета на строительство военных объектов в Арктике около 3 млрд руб. (ст. 159 УК РФ), закончился обвинительным приговором. Они получили по девять лет колонии общего режима каждый. При этом суд удовлетворил иск потерпевшей стороны — ФГУП «ГУИР №2 при Спецстрое России» (в настоящее время реорганизовано в ФГУП «ГСВГУ №14») — о взыскании с фигурантов солидарно суммы ущерба. А после отбытия наказания бывшим топ-менеджерам «Русальянстрой» в течение четырех лет будет запрещено занимать должности с организационными и распорядительными полномочиями.

Согласно материалам дела, в 2014 году предприниматели Дмитрий Бушманов и Алексей Эккерт заключили с ФГУП «ГУИР №2 при Спецстрое России» договор о возведении в Арктике стратегических объектов для Минобороны и получили на счет своей компании более 3 млрд руб. аванса. Еще 1 млрд руб. в строительство, по утверждению предпринимателей, они вложили из своих и заемных средств. Комфортабельные казармы, построенные компанией «Русальянстрой» для военнослужащих, которые заступают на боевое дежурство на острове Врангеля и мысе Шмидта, показывали даже по федеральным телеканалам. Однако спустя два года после начала строительства, когда, по утверждению предпринимателей, треть работ была выполнена, между заказчиком и строителями неожиданно возник конфликт. «Это произошло после смены руководства организации-заказчика. Наши партнеры отказывались подписывать акты о выполненных работах, безосновательно обвиняя нас в хищении средств», — жаловались в своих обращениях в Генпрокуратуру руководители «Русальянстрой».

Между тем уже в марте 2016 года предприниматели Бушманов и Эккерт обвинили в хищении всего выделенного аванса и арестовали. Первоначально предпринимателям вменялось в вину хищение 3,2 млрд руб., однако обвиняемым и их адвокатам через Арбитражный суд Москвы удалось доказать, что работы по возведению одного из объектов — пункта боевого дежурства на Новой Земле — были выполнены в соответствии с договором с заказчиком. Сам объект был принят в эксплуатацию Минобороны. После того как решение суда вступило в силу, следствие снизило размер предполагаемых хищений на 300 млн руб.

Как считали адвокаты предпринимателей, так же как и на Новой Земле, нормальными темпами шло строительство и других объектов,

в частности возводимых на острове Врангеля и мысе Шмидта комплексов зданий в виде трехконечных звезд, в которых военные должны жить и одновременно нести боевое дежурство. Эти объекты были 60–80% готовы, говорят представители «Русальянстрой», отмечая, что совершенно неожиданно для строителей заказчик в лице «ГУИР-2 при Спецстрое» разорвал контракт и остановил финансирование. По некоторым данным, это произошло после конфликта между структурами.

По мнению же обвинения, предприниматели лишь вводили руководство ГУИР-2 в заблуждение относительно своих возможностей построить или достроить объекты Минобороны. Вложив часть средств в проектно-исследовательские работы, а также в возведение объектов, Дмитрий Бушманов и Алексей Эккерт, как говорится в материалах дела, организовали хищение средств, выделенных впоследствии. Стоит отметить, что в суде гособвинение настаивало на более суровом наказании для предпринимателей, чем было назначено, требуя, в частности, для Дмитрия Бушманова и Алексея Эккерта по 12 лет колонии каждому. Небольшое послабление суд сделал и в отношении изъятого в качестве вещдоков имущества: Алексею Эккерт вернули моноблок Apple с мышкой и клавиатурой. Изъятые у Дмитрия Бушманова 405 тыс. руб. были обращены в доход государства для возмещения ущерба по делу.

Осужденные и их представители с приговором не согласны и намерены его опротестовать. «Этот приговор — какое-то безумие: ранее несудимым людям дали по девять лет. При этом суд игнорирует тот факт, что у нас, например, имеется документально еще на стадии следствия подтвержденный факт о выполнении компанией наших доверительных работ на 1,5 млрд руб.», — заявил «Ъ» представитель Дмитрия Бушманова по гражданскому иску Максим Эккерт.

Муса Мурадov

НОВЫЕ ЭКЗАМЕНЫ НА ПОДХОДЕ

Что ждет начинающих водителей в будущем году



Фото: Виктор Коротав/«Коммерсантъ»

Госавтоинспекция завершает подготовку к масштабной реформе водительских экзаменов, которая стартует 1 апреля 2021 года. Основная ее цель — переход на проверку навыков кандидатов в водители в условиях реального движения. Вводится единый практический экзамен вместо нынешних «площадки» и «города». Для проведения нового теста нужен новый административный регламент МВД, проект которого уже подготовлен. Активнее участие в работе над документом приняли автошколы.

ЗАЧЕМ НУЖНО ОБЪЕДИНЯТЬ ЭКЗАМЕНЫ?

Система подготовки кандидатов в водители начала меняться в 2013 году. За последние семь лет были введены новые категории водительских прав (М, А1, В1 и т. д.), отменена подготовка экстерном (без обучения в автошколе), усовершенствованы правила работы образовательных организаций и правила приема экзаменов. Эффект от нововведений был виден невооруженным взглядом — количество ДТП с начинающими водителями стало падать.

Но останавливаться на достигнутом нельзя, поэтому на рубеже 2017–2018 годов Госавтоинспекцией совместно с профессиональным сообществом было начато обсуждение более существенных изменений в системе подготовки. Было понятно, что, даже если автошкола добросовестно обучает гражданина, упражнения на площадке лишь имитируют управление автомобилем — слишком уж лабораторные и тепличные условия на закрытой территории, в реальной жизни все сложнее (на той же придомовой парковке или на какой-нибудь узкой улице в Москве припарковаться может не каждый опытный водитель). Ситуацию усложняет то, что большинство граждан, к сожалению, не учатся водить и понимать логику правил дорожного движения, а зазубривают билеты и учебные маршруты, чтобы получить «корочку». С таким подходом научиться грамотно водить машину не получится. Неудивительно, что аварийность с участием водителей, имеющих стаж вождения менее двух лет, остается значительной, более 6,2 тыс. ДТП с начала 2020 года, хотя и уменьшается (–11,4% к прошлому году).

Регионы с наибольшим числом аварий по вине начинающих водителей		
Регион	Кол-во ДТП	Сравнение с прошлым годом (%)
Москва	292	–28,4
Краснодарский край	282	–8,7
Нижегородская область	236	–8,5
Санкт-Петербург	224	–32,5
Московская область	212	–16,9
Республика Татарстан	192	–8,6
Самарская область	177	–16,9
Челябинская область	159	–1,9
Республика Башкортостан	150	–11,8
Ставропольский край	144	–15,8
Красноярский край	142	+17,4

Данные ГУОБДД МВД России, январь – сентябрь 2020 года

Необходимо выпускать кандидатов в водители после обучения в автошколах полностью подготовленными и интегрированными в транспортный поток, отмечали в Госавтоинспекции. Из этой логики и возникла идея ввести новый объединенный практический экзамен

вместо существующих «площадки» и «города» для категорий В, С и D и не информировать заранее о применяемых экзаменационных маршрутах. Новый вид тестирования позволит объективно определить уровень владения навыками вождения в комплексе в реальных условиях.

Многие автошколы восприняли новый подход скептически, что было вполне ожидаемо, ведь традиционная и привычная схема с тремя экзаменами работает не один десяток лет. Вопросы возникли и у Минтранса в связи с подготовкой водителей грузовиков и тяжелой техники. По инициативе Госавтоинспекции были проведены разъяснительные совещания и круглые столы, где автошколам и другим организациям подробно объяснялось, для чего вводится новый экзамен и какой от него будет эффект.

ИЗ ЧЕГО СОСТОИТ РЕФОРМА?

В конце 2019 года изменения были внесены в постановление правительства №1097 – базовый документ, регулирующий подготовку водителей, процедуру выдачи водительских прав и допуск к участию в дорожном движении. Часть поправок вступила в силу в январе 2020 года. Уточнены основания для отказа в приеме экзаменов и выдаче водительского удостоверения. К примеру, если гражданин, ранее лишенный права управления, не выполнил условия возврата водительского удостоверения (не прошел проверку знания ПДД, не закрыл все задолженности по штрафам и не прошел медосвидетельствование), то его до экзаменов теперь не допускают. Аналогичные последствия наступают, если у автошколы, где учился кандидат, нет лицензии (это проверяет инспектор при приеме документов).

В Правила дорожного движения также были внесены изменения. Появилась новая терминология – «обучаемый вождению» (лицо, проходящее профессиональное обучение в автошколе, имеющее первоначальные навыки управления транспортным средством и освоившее ПДД) и «обучающий вождению» (педагог, соответствующий стандартам и квалификационным требованиям, имеющий право управления той категории, по которой он обучает). Новые термины позволили более точно

описать правила учебной езды. Уточнен также минимальный возраст обучения вождению автобуса, троллейбуса или трамвая – 20 лет. Снят запрет на обучение вождению на автомагистралях. Дискуссии об этой норме шли много лет, эксперты в области подготовки водителей и Госавтоинспекции пришли к выводу, что начинающим водителям нужен навык уверенного движения по скоростным магистралям (которых, к слову, становится с каждым годом все больше). Лица, временно проживающие либо временно пребывающие на территории РФ, получили право обратиться по вопросам проведения экзаменов, обмена иностранными водительскими правами и получения российских удостоверений в любое экзаменационное подразделение на территории страны. Второй блок поправок в законодательство вступает в силу с 1 апреля 2021 года. Планировалось, что это произойдет еще 1 октября 2020 года, но из-за пандемии коронавируса сроки были перенесены. Это, в свою очередь, дало возможность более тщательно проработать детали реформы. Постановление №1097 – это в определенной степени рамочный документ, все технические подробности объединенного экзамена будут описаны в новом Административном регламенте МВД России, который будет утвержден ведомственным приказом.

Основные параметры нового экзамена следующие. Тестирование будет длиться 30 минут, но если проверяются навыки управления машиной с прицепом (категории BE, CE, DE и т. д.), то допустимая протяженность экзамена увеличивается до 40 минут. Закрыто, что в машине помимо экзаменатора и ученика могут находиться еще представитель автошколы и другие кандидаты в водители, – сейчас это никак не оговорено. Как и сегодня, во время экзамена инспектор будет проверять определенный набор водительских навыков, среди которых – остановка и начало движения на подъеме и на спуске, постановка транспортного средства на место стоянки параллельно тротуару при движении задним ходом, разворот в ограниченном пространстве, обгон или опережение, движение с максимальной скоростью и т. д. Все совершенные водителем ошибки будут фиксироваться в экзаменационном листе. При самых грубых ошибках – наезд на препятствие, проезд на красный свет, непропуск пешехода и т. д. – экзамен прекращается. Аналогичный принцип действует и сейчас, но со следующего, 2021-го, года за неприступный ремешок и разговор по телефону экзамен будет прекращаться (это будет считаться грубой ошибкой). За остальные виды ошибок ставятся штрафные баллы, и если их больше пяти, то экзамен также прекращается.

Также в регламенте будет подробно описан процесс аннулирования результатов экзаменов. Основанием станет жалоба гражданина или подложные документы (например, медсправка). Результат экзамена аннулируется, если иностранный гражданин решил поменять свои права на российские, но при проверке выяснилось, что иностранец водительского удостоверения вообще не получал у себя на родине. Вводится также новое основание для аннулирования самих водительских удостоверений – если Госавтоинспекция получила сведения из ведомственных информационных ресурсов о смерти автоводителя. Это должно исключить ситуации, когда гражданин, сильно похожий на своего умершего родственника (например, брата), управляет его автомобилем по чужим документам.

МНЕНИЕ АВТОШКОЛ УЧИТЫВАЕТСЯ

Проект регламента был представлен Госавтоинспекцией на regulation.gov.ru и проходил общественное обсуждение в сентябре. Его применение в качестве экзамена уже орабатывалось на площадках Москвы и Московской области: экзаменаторы и представители автошкол подтвердили, что в условиях реального движения проблем с новыми правилами не возникает. В начале октября регламент обсуждался на совещании с представителями автошкол. Образовательные организации заметили, что в документе не хватает конкретных критериев и параметров упражнений, которые будут выполняться во время экзамена. К примеру, по действующим правилам во время выполнения упражнения «остановка и начало движения на подъеме и на спуске» экзаменатор ставит стойку в 30 см позади машины. Но как это проверить в условиях реального дорожного движения? Похожих примеров довольно много. Представители Госавтоинспекции согласились с замечаниями автошкол, и было принято решение доработать регламент. Четкие критерии действительно нужны, чтобы минимизировать ситуации, когда экзаменатор принимает решения исходя из своего субъективного видения, что может, в свою очередь, спровоцировать споры и жалобы со стороны граждан. Параметры упражнений будут описаны в отдельном приложении к проекту регламента, который в данный момент готовится и скоро будет представлен.

Обсуждались и другие предложения. Представители Национального союза ассоциаций автошкол, к примеру, говорили о том, что в реальности никто на экзаменах телефоном не пользуется. Тогда зачем это считать грубой ошибкой? В действительности бывают случаи, когда кандидаты в водители используют скрытые средства связи (вставляют их в ухо) и пользуются ими при сдаче практического экзамена. Поэтому новый вид ошибки был включен в регламент по просьбам опытных экзаменаторов. Автошколы также обратили внимание на то, что максимальный нормативный срок передачи экзамена – 30 дней, но

и для образовательных организаций. Весьма вероятно, что в будущем тестирование будет проходить с помощью новых учебных автомобилей, которые получат региональные Госавтоинспекции. Новые машины будут оснащены набором специальных датчиков, автоматически фиксирующих все маневры ученика, что станет серьезным подспорьем для оценки навыков и исключения спорных ситуаций на экзамене. Приобретение новых автомобилей для приема экзаменов заложено в перепланированном Минтрансом России по поручению президента нацпроекте «Безопасные и качественные автодороги». Сейчас документ находится на рассмотрении в правительстве.

Вслед за новым объединенным практическим экзаменом изменение планируется и в «теории». Сегодня, напомним, существует 800 теоретических вопросов, поделенных на 40 билетов. Билеты, в свою очередь, поделены на комплексы для легковых и грузовых категорий, однако это деление формальное, отличий между ними не так много, как должно быть. Госавтоинспекция готовит новый список вопросов, их будет значительно больше (билетов, соответственно, тоже), при этом для определенных категорий будут предусмотрены определенные вопросы. Например, специальные задачи по управлению мотоциклом будут предусмотрены для категории А, задачи по управлению автопоездом – для категории СЕ или DE. Система оценки знаний на теоретическом экзамене тоже устарела и требует переработки. Сегодня, напомним, во время «теории» допускается совершить две ошибки, за каждую из них нужно ответить еще на пять дополнительных вопросов. В ряде европейских стран применяется балльная система: если кандидат набирает минимальную сумму баллов или не превысил максимального допустимого количества ошибок, то экзамен считается сданным. Экзамен считается не сданным при неправильном ответе на вопрос, связанный с каким-либо серьезным нарушением (например, кандидат не знает, в каких случаях нельзя выезжать на полосу встречного движения).



Фото: Юрий Мартынов/«Коммерсантъ»

по факту с учетом выходных дней повторная проверка может назначаться через полтора месяца, к этому времени кандидат в водители все забывает. Представители Госавтоинспекции пообещали доработать в этой части порядок взаимодействия с автошколами (он будет утвержден отдельным ведомственным приказом). В свою очередь, Научный центр безопасности дорожного движения МВД России уже работает над методическими рекомендациями, которые помогут экзаменаторам разобраться в применении новых правил приема экзаменов. Кстати, вопреки распространенному среди автошкол мифу учебные площадки все-таки будут применяться в сдаче экзаменов. Некоторые навыки управления при сдаче на «тяжелые» категории С и D можно проверить только в условиях закрытых территорий. Поэтому предполагается, что подразделения должны будут включать в учебные маршруты такие площадки и территории.

ЧТО БУДЕТ ДАЛЬШЕ?

Сегодня для проведения практической части экзамена часто используются учебные машины автошкол, что не всегда удобно как для подразделений, так

Научный центр безопасности дорожного движения МВД России изучал вопросы совершенствования теоретического экзамена с учетом имеющегося передового зарубежного опыта. Результаты исследований будут использованы для дальнейшего развития процедур по контролю теоретических знаний кандидатов в водители.

В 2021–2022 годах ожидается также совершенствование и цифровизация ряда процедур, связанных с обеспечением взаимодействия с федеральными органами исполнительной власти, а также медицинскими организациями. Так, Минздрав работает над новой информационной системой, которая позволит инспекторам получить доступ в электронном виде к водительской медсправке из любой точки страны, предъявлять ее бумажную копию гражданам не надо будет. А благодаря информационному обмену между Госавтоинспекцией и Рособназдором кандидатам в водители также не нужно будет предъявлять на экзамене свидетельство о профессии водителя, достаточно будет предъявить паспорт. Автошколам станет удобнее заявлять группы для сдачи экзаменов – это будет происходить через портал госуслуг, что также запланировано на 2021 год.

**Лев Амбиндер,**

ПРЕЗИДЕНТ РУСФОНДА,
ЧЛЕН СОВЕТА ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РФ
ПО РАЗВИТИЮ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА
И ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА,
ЧЛЕН СОВЕТА ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РФ
ПО ВОПРОСАМ ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА
В СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЕ

Блокадный забор

Минздрав предложил властям нарушать права граждан и тратиться всемерно больше



„Ъ“ продолжает рассказ о ситуации вокруг уникального проекта третьего сектора — Национального регистра доноров костного мозга (Национального РДКМ). Минздрав РФ предлагает поправки к закону «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» (№323-ФЗ) исключить НКО-регистры из строителей Федерального регистра и развивать этот вид donorства силами своих клиник. Игнорируя донорскую базу Национального РДКМ и статус потенциального донора костного мозга, Минздрав нарушает права пациентов и доноров. Мало того, поправки министерства всемерно удорожают включение потенциальных доноров в регистр.

Эти две проблемы — как две стороны блокадного забора, который Минздрав строит вокруг некоммерческого Национального РДКМ. По одну сторону забора — 41 тыс. наших добровольцев, по другую — тысячи больных раком крови. Права и тех, и других министерство и предлагает нарушить. Плюс законодательная ликвидация статуса потенциального донора — соединение его и статуса реального донора в понятие «живой донор» — приведет к семикратному удорожанию включения добровольца в регистр.

Сейчас цена включения одного добровольца в Национальном РДКМ — 9,6 тыс. руб. В качестве «живого донора» добровольцу потребуются медицинское обследование, как реальному донору. Это 12 038 руб. Пока нигде в мире и у нас такое обследование добровольцу не требуется — оно бесполезно. Вырастут и затраты на реагенты для титрования: до 55 тыс. руб., как для реального донора. Еще прибавим 2,6 тыс. руб. на привлечение добровольца, доставку образца его крови в лабораторию, оплату труда медперсонала. Итого: 69 638 руб., или €757. Сравним: немецкий Фонд Стефана Морша тратит на включение потенциального донора всего €50, то есть в 15 раз меньше.

Собирается ли Минздрав исполнять «живой» бюджет? Нет. Своим клиникам он спланировал 27,6 тыс. руб. на включение «живого донора» в регистр. Читатели „Ъ“ уверяют нас, будто это происки против НКО-регистров. По-моему, все проще: Минздраву не нужны новые сущности, а в законодательстве уже есть «живой донор». Дорого? Ну и что? Мы за ценой, как известно, не стоим.

Как утверждает статс-секретарь Минздрава Александра Дронова, еще два года назад, когда Национальный РДКМ открыл клинику свою Информационную систему для поиска доноров, трансплантологи уже могли ею пользоваться («Вторая волна?», см. „Ъ“ от 9 октября). Врачи семи из 14 клиник так и поступили. Но семь клиник, и среди них две крупнейшие, НИИ имени Горбачевой и НИИЦ гематологии, до сих пор игнорируют Национальный РДКМ. Как полагают эксперты, подключив эти центры к нашей базе, вероятность получения пациентом трансплантата от российского донора выросла бы на 40%. Не подключились. Зато в 2019 году НИИ Горбачевой и НИИЦ гематологии пересадили 60 пациентам импортные трансплантаты за деньги самих пациентов. Минздрав завел нас, что ему ничего не известно о бесчеловечной практике «мятежных» трансплантологов и что он не может ничего поделать.

Русфонд не раз писал о порочной «импортной» практике врачей (хочешь выжить — плати!) и дискриминации Национального РДКМ. Теперь читатель интересуется аргументами руководства этих клиник. Вот из свежих: дело в отсутствии регламента на включение доноров в регистр. Как только Госдума-де примет поправки Минздрава, а тот утвердит регламент, тогда дискриминация конец... Разделяет Минздрав эту позицию? Да. Но если регламент отсутствует, то на каком основании Минздрав одиннадцать лет крадя разрешает «мятежным» центрам строить собственные регистры? Наверное, на том основании, что правила существуют, они лишь не формализованы в регламент. Но тогда что мешает Минздраву формализовать их хотя бы сейчас?

Добрая покупка — детям

22 октября стартовала пятая благотворительная акция группы компаний (ГК) «О'КЕЙ» и Русфонда «Добрая покупка». Она продлится до 19 ноября, ГК «О'КЕЙ» перечислит в Русфонд часть прибыли от продажи товаров, выпускаемых под брендами «О'КЕЙ» и «O'KEY Selection. Участвуют все 77 гипермаркетов сети и интернет-магазин.

О собранных средствах и детях, которым вы, дорогие друзья, помогли, мы отчитаемся на rusfond.ru. Русфонд сотрудничает с ГК «О'КЕЙ» с 2017 года. За это время благодаря покупателям продукции сети «О'КЕЙ» собрано более 26 млн руб. Удалось помочь 63 тяжело больным детям Русфонда, часть средств направлена на развитие Национального регистра доноров костного мозга имени Васи Перевощикова.

Аделина рисует левой
Двухлетнюю девочку спасет этапная микрохирургия

Аделина привыкла держать в левой руке не только ложку, но и карандаш — больше всего она любит рисовать
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

Аделина Лазарева живет с мамой, папой и старшим братом в городе Каргополе Архангельской области. Девочка при рождении получила тяжелую травму — акушерский паралич правой руки: застряла в родовых путях, акушеры вытягивали малыша с такой силой, что порвали ей нервы в правом плече. Чтобы восстановить подвижность руки, потребуются несколько сложных микрохирургических операций. Их готовы провести ярославские хирурги. Однако стоит это лечение дорого, у семьи Лазаревых нет таких денег.

Маленькая Аделина с увлечением рисует. Она только что посмотрела серию «Смешариков» и торопится запечатлеть на бумаге ярких и круглых персонажей мультфильма. Девочка держит карандаш в левой руке — так гораздо удобнее.

— Делать все левой рукой уже вошло у нее в привычку, — объясняет мама Юлия. — А ведь Аделина правша по природе, но правая рука у нее не работает.

Руку травмировали при рождении: девочка была крупной и застряла в родовых путях. Акушеры с силой давили Юлию на живот, вытаскивая новорожденную на свет, — и повредили девочке правое плечевое сплетение. После рождения дочка не закричала, как говорит Юлия, «была совсем синенькой» — врачам пришлось реанимировать ее, чтобы она задышала.

Несколько дней Аделина провела в отделении патологии новорожденных, а Юлия все пыталась выяснить, что же произошло. Ей только сказали, что роды были сложными, что дочке «повредили плечико» и еще что-то про «парез Дюшенна — Эрба».

— В тот момент я еще не понимала, насколько это серьезно, — рассказывает Юлия. — Только позже, в другой больнице, врач объяснила, что парез Дюшенна — Эрба — это вид паралича, который возникает при повреждении верхних конечностей новорожденных: порванных связок или нервов.

Юлию с дочкой перевели в Архангельскую областную детскую больницу. Здесь у Аделины диагностировали еще и остеомиелит — воспаление кости левого плеча. Когда убралли воспа-

лительный процесс, начали заниматься правой рукой. Массаж и физиотерапия дали результат: у девочки появился частичный захват в правой кисти, начали двигаться пальцы. Но для полноценного развития ребенку этого недостаточно.

Сейчас Аделина уже ест сама, но удерживать правой рукой ложку и поднести ее ко рту не может: рука в локте почти не сгибается, при попытках поднять ее выворачивается, и еда оказывается на столе.

Юлия работает в социальном реабилитационном центре для несовершеннолетних, где есть отделение для детей с инвалидностью. Но до рождения Аделины она даже подумать не могла, что и у ее дочки будут подобные проблемы.

Юлия приняла искать лучших врачей, узнала, что в ярославской клинике давно и успешно работают с акушерскими параличами. Поездила Аделину на консультацию к известному микрохирургу Михаилу Новикову. После осмотра доктор сказал, что прогресс у маленькой пациентки есть, однако такие сложные повреждения плеча без хирургического лечения не исправить.

— Мы с мужем решили, что это единственный выход для Аделины, — говорит Юлия. — Но тянуть долго нельзя: суставы окостеневают, уже сильно выпирает правая лопатка и локоть, когда она руку к себе прижимает.

КАК ПОМОЧЬ ДЛЯ СПАСЕНИЯ АДЕЛИНЫ ЛАЗАРЕВОЙ НЕ ХВАТАЕТ 736 360 РУБ.

Реконструктивный микрохирург, врач высшей категории ООО «Клиника Константа» Михаил Новиков (Ярославль): «Аделина получила серьезную родовую травму — разрыв нервов правого плечевого сплетения. У девочки почти не работает плечевой сустав, в локте рука сгибается плохо. Несмотря на то что в результате лечения удалось частично восстановить движения кисти и пальцев, Аделина почти не может удерживать предметы правой рукой. Девочка растет, впоследствии ей все сложнее будет обходиться без помощи взрослых, стать самостоятельной. Мы планируем провести ряд этапных микрохирургических операций для восстановления двигательных функций правой руки. Надеюсь, в результате Аделина сможет развиваться наравне со сверстниками».

Стоимость операций 736 360 руб. Телезрители ГТРК «Поморье» соберут 23 тыс. руб. Не хватает 736 360 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Аделину Лазареву, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Аделины — Юлии Борисовны Лазаревой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

Иммунитет по-русски

Неизвестно, действуют ли российские вакцины от COVID-19

20 октября прошла пресс-конференция «Четыре всадника здоровья», посвященная проблемам четырех российских вакцин от COVID. Единственный представитель «всадников», заслуженный вирусолог из Центра имени Гамалеи Виктор Зуев, требовал ввести обязательную вакцинацию от коронавируса. Исполнительный директор Ассоциации организаций по клиническим исследованиям Светлана Завидова, представлявшая лагерь критиков, просила профессора привести доказательства, что вакцины работают. Стороны не пришли к согласию.

Вакцин от COVID в разных стадиях разработки сейчас по всему миру 248, на стадии клинических испытаний из них 49. А до регистрации добрались пока всего две, обе российские. 11 августа регистрационное удостоверение получил «Спутник V», разработанный Национальным исследовательским центром эпидемиологии и микробиологии имени Н.Ф. Гамалеи. 13 октября к «Спутнику» присоединилась «ЭпиВак-Корона» от Государственного научного центра вирусологии и биотехнологии «Вектор» Роспотребнадзора. На подходе третья и четвертая вакцины.

В обычные времена лекарства, в том числе вакцины, регистрируются после трех фаз клинических испытаний. Сейчас, по постановлению правительства №441, в России возможна ускоренная и упрощенная регистрация. Понятно, что это сделано ввиду чрезвычайной ситуации: чтобы лекарства могли быстрее добраться до тех, кому они срочно нужны.

Сейчас в России распространяется мнение, что последняя, третья фаза — это все-таки скорее формальность. Ведь уже все видели, что вакцина безопасна, кто только ее не колол: дочка Путина, Сергей Шойгу, другие высокопоставленные чиновники. Все здорово, и титры антител высокие. Однако немало препаратов не проходят именно третью фазу — у вакцин этот этап заваливают больше четверти кандидатов.

Главный вопрос третьей фазы: действительно ли лекарство лечит? Есть множество примеров, когда препарат, на который возлагали большие надежды, не проходил третью фазу исследований просто из-за неэффективности. На второй фазе проверить можно только титры антител, которые сулят, но не гарантируют защиту. Настоящая эффективность вакцины — это сниже-

ние заболеваемости. По разработанным для COVID нормам ВОЗ доля заболевших среди вакцинированных должна быть по крайней мере вдвое меньше, чем в контрольной группе. Проверить это можно только на третьей фазе, когда вакцинируются тысячи людей, а не десятки. А пока — может, прививка защитит, а может, и нет.

При этом никто не отменял противопоказания, которые до окончания третьей фазы из-за небольшой выборки могли не обнаруживаться.

Третья фаза клинических исследований «Спутника», который пока продвигается быстрее всех, закончится только 1 мая 2021 года. Все эти шесть месяцев мы будем в полной неизвестности: узнать предварительные результаты невозможно. Ведь исследование плацебо-контролируемое, при этом ни вакцинируемые, ни проводящие работу врачи не должны до его окончания знать, кому досталась вакцина, а кому — «пустышка». Чтобы получить промежуточный результат, эту тайну придется раскрыть, и после этого плацебо-контроль потеряет всякий смысл.

Алексей Каменский, специальный корреспондент Русфонда

Из свежей почты

Владик Торопов, 6 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 171 998 руб.

Внимание! Цена лечения 199 998 руб. Телезрители ГТРК «Алтай» соберут 28 тыс. руб.

Владик появился на свет раньше срока, дышать не мог, врачи долго его выхаживали. После выписки я думала, что все позади. Но со временем у сына стали косить глазки, он начал отставать в развитии, не мог переворачиваться. В итоге — диагноз ДЦП. Я возила Владика на лечение в разные больницы, мы постоянно занимались дома. В результате спастика немного снизилась, сын научился ползать. В марте мы прошли курс терапии в Институте медико-технологий (ИМТ). У Владика окрепла спина, стали лучше работать руки, сын более четко говорит, хорошо спит. Лечение нужно продолжать, но у меня нет денег. Марина Торопова, Алтайский край. Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Нужно научить Владика сидеть, развить координацию и речь, улучшить психоэмоциональное состояние».

Юсуф Поланкоев, 3 месяца, деформация черепа, требуется лечение специальными шлемами. 178 998 руб.

Внимание! Цена лечения 199 998 руб. Телезрители ГТРК «Ингушетия» соберут 21 тыс. руб.

Юсуф родился с головой странной формы: лоб острый, а виски будто вдавлены. В три недели ему сделали КТ — оказалось, у сына раньше времени срослись черепные швы. Это опасно, деформированный череп не позволяет мозгу развиваться, страдают слух и зрение. В середине октября Юсуфу провели реконструкцию костей черепа. А теперь нужно носить специальные шлемы, корректирующие рост костей, но стоят они дорого. У нас нет возможности оплатить шлемы, в семье четверо детей. Хадиджат Коргова, Ингушетия. Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «У ребенка деформация черепа, характерная для синостоза лобного шва. В послеоперационном периоде ему требуется ношение специальных шлемов-ортезов».

Гоша Багян, 2 года, Spina bifida — врожденный порок развития спинного мозга, требуется обследование и план лечения. 219 тыс. руб.

Внимание! Цена обследования 1 008 000 руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесла 755 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Калининград» соберут 34 тыс. руб.

Сразу после рождения у сына выявили гидроцефалию и грыжу спинного мозга. В первые сутки провели иссечение грыжи, затем — шунтирование мозга. Беды валились на Гошу одна за другой: воспаленные стенок желудочков мозга, эпилепсия. Благодаря Русфонду мы попали в клинику Глобал Медикал Систем (GMS Clinic, Москва), где Гошу обследовали, составили план лечения. Этим летом сыну поменяли клапан шунта, убрали фиксацию спинного мозга. С Гошей занималась команда специалистов. Сын стал уверенно сидеть, судороги ушли. Но сейчас опять начала болеть голова. Требуется снова заменить клапан шунта, эту операцию сделают за госсчет. Потом в GMS Clinic нужно провести обследование и понять, как лечить сына дальше. Помогите нам! Виктория Багян, Калининградская область. Педагог Центра врожденной патологии клиники Глобал Медикал Систем (GMS Clinic, Москва) Эмilia Гаврилова: «После очередной операции Гошу необходимо обследовать, чтобы скорректировать лечение».

Карина Маронова, 16 лет, врожденный порок сердца, спасет эндоваскулярная операция. 181 тыс. руб.

Внимание! Цена операции 350 тыс. руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесла 150 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Иртыш» соберут 19 тыс. руб.

Диагноз «дефект межпредсердной перегородки» у дочки с рождения. Карине регулярно проводили УЗИ, к шести годам дефект уменьшился. А потом диагноз и вовсе сняли, сказали, что у дочки функционирующее овальное окно. Мы решили, что беда миновала. А недавно в Томске врачи вновь выявили дефект межпредсердной перегородки, его нужно срочно закрыть, иначе не избежать тяжелых осложнений. Операцию можно провести без вскрытия грудной клетки. Помогите ее оплатить! Оксана Маронова, Омская область. Детский кардиолог НИИ кардиологии Виктории Савченко (Томск): «Девочке необходимо эндоваскулярное закрытие дефекта при помощи окклюдера. После щадящей операции Карина быстро восстановится и окрепнет».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 23.10.20 — 29.10.20

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — 86
ПРИНЯТО В РАБОТУ — 57
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — 0
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — 2



ВСЕ СЮЖЕТЫ
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в „Ъ“. Проверив письма, мы размещаем их в „Ъ“, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире ВГТРК и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 147 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 15,123 млрд руб. В 2020 году (на 29 октября) собрано 1 062 251 290 руб., помощь получили 872 ребенка. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В 2019 году президентские гранты выиграли: Русфонд — на проект «Совпадение», Национальный РДКМ — на «Академию донорства костного мозга» плюс гранты мэра Москвы на проект «Спаси жизнь — стань донором костного мозга» и Департамента труда и соцзащиты Москвы на проект «Столица близнецов». В 2020 году Русфонд получил грант Фонда Владимира Потанина, а также президентские гранты на издание журнала Кровь5 и развитие Национального РДКМ. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ. Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

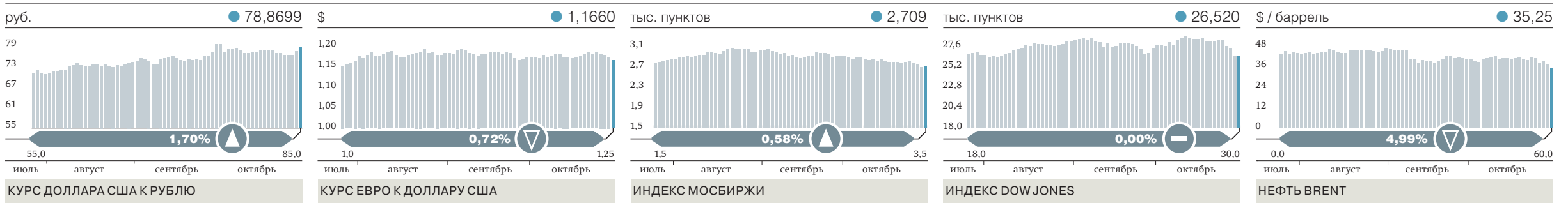
+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 30.10.20

Австралийский доллар	55,6191	Доллар США	78,8699	Канадский доллар	59,2784	Сингапурский доллар	57,8437	Швейцарский франк	86,5656
Английский фунт	102,4678	Евро	92,6011	Китайский юань*	11,7523	Новая турецкая лира	94,9988	Японская иена**	75,6364
Белорусский рубль	13,7246	Индийская рупия**	10,6425	Норвежская крона*	83,9577	Украинская гривна*	27,7437	*За 10 **За 100	
Датская крона*	12,4252	Казахский тенге**	18,2276	СДР	111,4582	Шведская крона*	89,0109	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 29.10.20 (пунктов)

Nikkei 225	23331,94 (-86,57)	DAX 30*	11575,16 (+14,65)
FTSE 100	5570,74 (-12,06)	NASDAQ Composite*	11149,821 (+144,953)
PTC	1078,96 (+0,67)	DJIA*	26616,37 (+96,42)



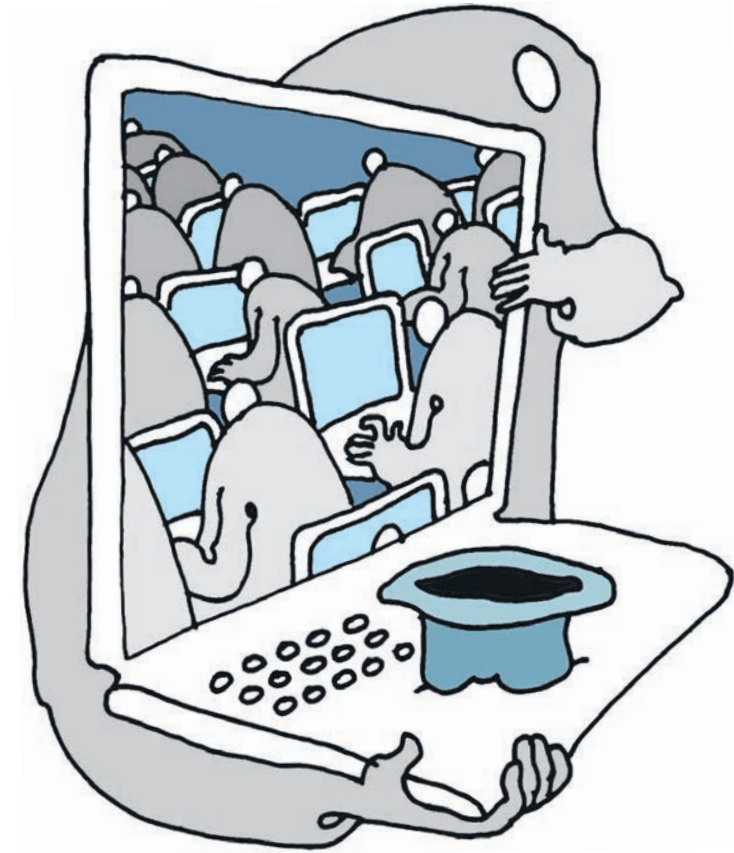
Держи Zoom шире

Мошенники активизировали кражу аккаунтов в сервисе

Компании в сфере кибербезопасности обнаружили новую схему мошенничества с использованием сервиса видеосвязи Zoom. Злоумышленники рассылают фальшивые письма с официальной почты Zoom, эксплуатируя особенности работы сервиса, чтобы получить платежные данные пользователей или доступ к администрированию их аккаунтов. Как правило, по подобным ссылкам переходит около 20% пользователей, оценивают эксперты.

Об обнаружении новой русскоязычной мошеннической рассылки о раздаче призов от имени Zoom «Ъ» рассказали в IT-компании «Крок». Мошенники усовершенствовали уже применявшийся ранее сценарий: в письме содержится не только ссылка на фишинговый сайт с розыгрышем призов, который пытается получить платежные данные, но и кнопка для перехода на официальный сайт Zoom. После перехода жертвы по ссылке мошенник получает доступ к аккаунту пользователя. Это позволяет ему в том числе подключаться к видеозаписям жертвы, назначать встречи от ее имени и управлять настройками, говорят в «Кроке».

Фальшивые письма отправляются с официального адреса серви-



са — no-reply@zoom.us. Для этого мошенники используют особенности Zoom. Эту схему ранее в октябре раскрыли в Group-IB, предупредив о рассылке с адреса Zoom писем о выплатах «в связи с COVID-2019».

При заполнении профиля при регистрации сервис просит указать имя и фамилию, предоставляя возможность вставить до 64 символов в каждое поле, и мошенники вставляют туда свой текст. После регистрации

Zoom предлагает клиенту пригласить до десяти новых пользователей, указав их почтовый адрес, чем опять же пользуются мошенники, вводя адреса потенциальных жертв. Тем приходят официальные уведомления от имени сервиса (no-reply@zoom.us), но с содержанием, которое сгенерировали мошенники.

«Злоумышленники научились использовать совсем уж невинные сервисы: достаточно настроить автоматикой, которая будет регистрировать новые профили и по спамерской базе формировать десять приглашений на очередные случайные адреса», — поясняет технический директор Trend Micro в России и СНГ Михаил Кондрашин. Практика показывает, что в большинстве организаций даже с налаженными процессами обучения кибербезопасности около 80% пользователей открывают фишинговые письма, а 15–20% переходят по зараженным ссылкам, говорит руководитель направления «Информационная безопасность» «Крок» Андрей Заикин. Важно внимательно читать письма, даже те, которые приходят с официальных адресов, и скептически относиться к любым предложениям, отмечает эксперт по кибербезопасности «Лаборатории Касперского» Дмитрий Галов.

Схема, вероятно, позволяет красть аккаунты, чтобы затем ис-

пользовать их для фишинга или вымогательства, полагает начальник отдела информационной безопасности «СёрчИнформ» Алексей Дрозд. Получение доступа к аккаунту Zoom может повлечь и неправомерное распространение контента — например, платных записей обучающих занятий, отмечает главный аналитик центра выявления угроз Infosecurty a Softline Company Диана Селехина.

Мошенники эксплуатируют не уязвимость, а нюансы функционала сервиса, подчеркивает Алексей Дрозд. Ответственность за платформой, по его мнению, разделяют и пользователи: они не до конца понимают, как работает Zoom, и «читают по диагонали» предупреждение о том, что их аккаунт становится «подчиненным». Это напоминает ловушки, в которые попадались лет десять назад пользователи «ВКонтакте», когда выяснялось, что не всю информацию можно скрыть от посторонних глаз, или когда оказалось, что документы Google Docs, открытые доступом по ссылке, индексировались «Яндексом» (см. «Ъ» от 5 июля 2018 года). По мнению эксперта, проблема Zoom типична для любого стартапа, который «развивает функционал и не ставит безопасность в приоритет».

Юлия Степанова

правила игры



на рынке дорогого туризма оценила корреспондент отдела потребительского рынка

Александра Мерцалова

Сохраняющиеся из-за пандемии COVID-19 ограничения на международное авиасообщение и закрытие границы многих стран превратили зарубежные поездки в непростое дело даже для высокобюджетных туристов. Как обратил внимание портал Tourdom.ru, «Аэрофлот» уже распродал все билеты бизнес-класса на Мальдивы на предновогодние даты. Вчера на официальном сайте перевозчика предполагалась лишь одна возможность улететь бизнес-классом в Мале 31 декабря за 617,3 тыс. руб. на человека. Обратные рейсы в Москву на период новогодних каникул были только на 2 и 3 января. Стоили эти перелеты более 520 тыс. руб. на человека.

Мальдивы — не единственное направление, где возникнут сложности даже у состоятельных туристов.

Стыковочные рейсы вряд ли компенсируют обеспеченным туристам нехватку билетов бизнес-класса, эти бронирования сейчас — лотерея

Например, билетов бизнес-класса на новогодние каникулы в Дубай на сайте «Аэрофлота» 29 октября в принципе не было. Собеседник «Ъ» на туристическом рынке считает, что в этом нет ничего удивительного: в условиях, когда в Дубай до введения ограничений летало 77 рейсов в неделю, на Мальдивы — семь, а сейчас их число сократилось до четырех в каждом направлении. По его словам, проблема едва ли решится до отмены квот на перелеты. Этот тезис в эфире телеканала «Россия 24» недавно озвучивал гендиректор «Аэрофлота» Виталий Савельев: «Даже на небольших рейсах мы сейчас используем в основном дальнемагистральные машины».

Стыковочные рейсы компенсировать обеспеченным путешественникам нехватку билетов бизнес-класса на прямые перелеты вряд ли смогут, такие бронирования сейчас — чистой воды лотерея. На проблему стыковочных «рейсов-призраков» на днях обратила внимание Ассоциация туроператоров России: перевозчики активно продают билеты на перелеты, организация которых не согласована. Такие предложения есть у Etihad и Qatar Airways для полетов из России в ОАЭ или на Мальдивы со стыковкой в Дубай, Катаре и Абу-Даби. «Деньги за несостоявшиеся перелеты должны вернуть, но вот штрафы за забронированные отели — получить назад вряд ли получится», — отмечает собеседник «Ъ» на туристическом рынке.

Головной болью для высокобюджетных туристов на предстоящих каникулах станет даже скромный отпуск в Сочи. Туроператоры обращают внимание, что мест в пятизвездочных отелях Красной Поляны на новогодние даты уже не осталось. Это подтверждает директор по стратегическому развитию курорта «Красная Поляна» Ольга Филиппенкова: по ее словам, загрузка объектов категории «пять звезд» на время праздников уже достигает 95%, в то время как средний показатель для всех средств размещения — 60%. Учитывая динамику, не исключено, что пандемия научит обеспеченных россиян не только больше ценить внутренние курорты, но и быть скромнее, пересев в экономический сегмент.

Вагоны раскатают по всей промышленности

Производители техники требуют новых льгот

Вагоностроители, объемы продаж которых резко падают, просят у государства комплексной поддержки. Помимо сохранения и расширения льгот для инновационных вагонов, которые ОАО РЖД пытается отменить, речь идет об ограничении с июля 2021 года строительства вагонов на наиболее популярной сейчас модели тележки и требованиях усовершенствований. Также участники рынка хотят дестимулировать тарифными мерами и другими ограничениями использование типовых вагонов, составляющих основу парка. Покупатели техники выступают против формирования искусственного спроса и угрожают ростом цен на перевозки.

«Ъ» стало известно, какие меры системной поддержки вагоностроения предлагают государству участники рынка. По данным источников «Ъ», они обсуждались на заседании рабочей группы под председательством заместителя главы Минпромторга Александра Морозова 26 октября. С идеями, в частности, выступили Уралвагонзавод (УВЗ) и Объединение вагоностроителей (ОВС).

Среди предложений УВЗ — ограничение с 1 июля 2021 года допуска на сеть новых вагонов на тележках старых конструкций. Один из источников «Ъ» поясняет, что речь идет не о за-

мене всех вагонов на старых тележках на инновационные, а об отказе от использования тележки 18–100, самой распространенной на сети, и ее аналогов, чтобы новая техника выпускалась на тележках улучшенной конструкции. Собеседник «Ъ» заверил, что такие тележки кроме самого УВЗ выпускают «Промтрактор», «Алтайвагон» и т. п. В качестве технического требования УВЗ предлагает межремонтный пробег 500 тыс. км и безосмотровые плечи 6 тыс. км, говорит он.

В материалах ОВС, с которыми ознакомился «Ъ», представлены более широкие требования, включая использование подшипников кассетного типа. Принудительная замена на тележках типовых вагонов роликовых подшипников на кассетные в прошлом году стала предметом громкого конфликта, и от нее отказались (см. «Ъ» от 1 ноября 2019 года). В ОВС «Ъ» подтвердили содержание предложений.

УВЗ также хочет ограничить хранение некомплектного или неисправного парка на путях, что может удалить с путей около 60 тыс. вагонов, говорит собеседник «Ъ». По его словам, с такими «брошенными поездами» ничего нельзя сделать, кроме как направить на ремонт, их нельзя передвинуть и отвезти, например, в отстой. Но, добавляет собеседник «Ъ», возможно и введение повышенной платы за нахождение таких вагонов на путях в русле идей, с которыми выступали на прош-

лой неделе исполнительный директор СОЖТ Алексей Дружинин (см. «Ъ» от 26 октября).

Кроме того, вагоностроители просят активизировать работу на уровне ЕЭК в отношении стран, не допускающих к себе российские инновационные вагоны, таких как Казахстан, Киргизия и Таджикистан. А ОВС требует ужесточения контроля за продлением срока службы вагонов в других странах (в России оно запрещено).

В УВЗ в качестве одной из мер поддержки вагоностроения предлагают увеличение минимальной весовой нормы загрузки. Речь идет не обо всей сети, а лишь о загруженных участках инфраструктуры, которые определены ОАО РЖД. Но в ОВС также предлагают ввести на всей сети компенсации ОАО РЖД за вагоны, «ограничивающие эффективность инфраструктуры» — по сути, это может относиться к любым типовым вагонам. Один из источников «Ъ» называет идею «аналогом принудительного списания парка». И наконец, вагоностроители просят сохранить льготные тарифы на порожний пробег для инновационных вагонов. ОАО РЖД оценивает свои потери от этих скидок в 9,5 млрд руб. в год и хочет их отменить (см. «Ъ» от 18 сентября и 27 октября). Производители же просят новых скидок для инновационных рефконтейнеров, рефрижераторных вагонов, вагонов со сменными кузовами и т. п.

В целом до 2030 года весь комплекс мер, по оценке ОВС, принесет собственникам чуть менее 300 млрд руб. доходов за счет роста грузоподъемности, увеличения обрачиваемости вагонов и сокращения простоев и расходов на ремонт. Эффект для ОАО РЖД составит около 200 млрд руб., для бюджета — 180 млрд руб., а вагоностроители будут обеспечены заказами на уровне 40–45 тыс. вагонов в год против прогнозных 20–25 тыс. вагонов.

В ОАО РЖД идеи УВЗ и ОВС не комментируют. Покупатели же вагонов отнеслись к ним без энтузиазма. «Инициативы похожи на попытки передела худеющего на глазах рыбка — отдельные производители с админресурсом рассчитывают убить двух зайцев: и конкурентов устранить, и сформировать спрос на конкретные вагоны», — говорит один из участников рынка. — Такая ситуация рискует бумерангом ударить и по рынку перевозок, и по вагоностроению, и по экономике страны в целом, так как приведет к росту транспортной составляющей для всех промышленников». Другой собеседник «Ъ» отмечает, что меры заточены под находящиеся под контролем государства УВЗ и ОВК, фактически не учитывая интересы частных вагоностроителей.

Наталья Скорлыгина

Золото самовывозом

Государство не будет финансировать инфраструктуру Баимского комбината

По данным «Ъ», инвестору Баимского ГОКа на Чукотке казахской KAZ Minerals придется взять на себя основную часть расходов по строительству технологической автодороги, оцениваемой в 70 млрд руб., и морского терминала у мыса Наглейнган. Инвестор и власти Чукотки исходно рассчитывали на субсидии из бюджета, но сейчас рассматривается возможность заключения концессионного соглашения на вторую часть маршрута, а как будет финансироваться первая, неизвестно. В терминал государство готово вложить меньше половины из необходимых на проект 25 млрд руб.

Казахская KAZ Minerals возьмет на себя основные расходы по строительству инфраструктуры для Баимской рудной зоны, следует из проекта «дорожной карты», с которой ознакомился «Ъ». Документ проходит согласование в правительстве. Сроки ввода ГОКа остаются без изменений, строительство должно завершиться в 2026 году. В KAZ Minerals от комментариев отказались.

● KAZ Minerals купила Баимский медно-золотой проект у Романа Абрамовича, Алексан-

дра Абрамова и его партнеров в 2018 году за \$900 млн. Месторождение Песчанка, находящееся на лицензионной площадке с ресурсами 9,5 млн тонн меди и 16,5 млн унций золота, входит в десятку крупнейших неразработанных в мире. Частные инвестиции в проект оцениваются в 519 млрд руб.

Комплексный план освоения Баимской рудной зоны включает также два проекта Highland Gold (осенью ее крупнейшим акционером стал Владислав Свиблов, выкупивший 40,06% акций у Романа Абрамовича, Евгения Швидлера и партнеров). Это золоторудные месторождения Клен и Кекура. В январе 2025 года на Клене должно заработать перерабатывающее предприятие, а на Кекуре планируется построить две золотоизвлекательные фабрики и подземный рудник.

Для развития рудного кластера нужна автодорога и морской терминал в порту Наглейнган, где будет установлена плавучая СПГ-электростанция НОВАТЭКа на 356 МВт. Ввод станции запланирован на декабрь 2025 года, после этого она перейдет в долгосрочную аренду «РусГидро», управляющей энергетикой ДФО. В компании «Ъ» уточнили, что параметры проекта будут уточнены по за-

вершению ТЭО. В Минвостокразвития «Ъ» сообщили, что проект плана по освоению рудной зоны проходит согласование, мероприятия по созданию объектов инфраструктуры и источников их финансирования будут определены после утверждения.

В документе говорится, что в терминал 15 млрд руб. планирует вложить инвестор, а 10 млрд руб. выделит в рамках госпрограммы «Развитие транспортной системы». Ввести в эксплуатацию первую очередь терминала для размещения СПГ-электростанции планируется в августе 2025 года, а грузовую часть — в апреле 2026 года. В Минтрансе подтвердили «Ъ», что в бюджете средства предусмотрены.

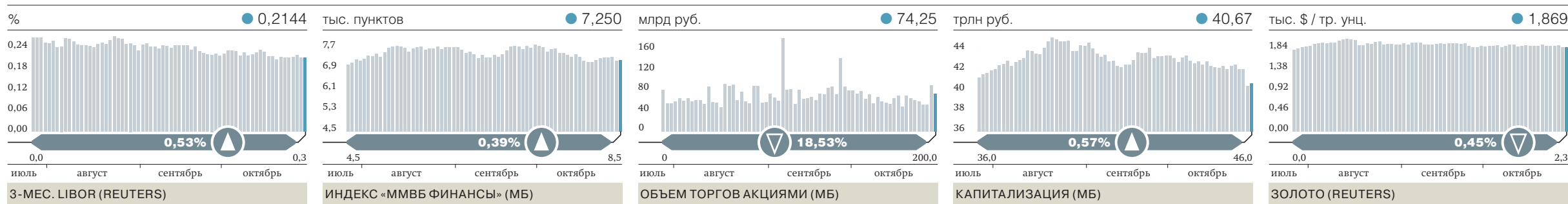
Собеседник «Ъ», знакомый с проектом, отмечает, что точную стоимость всего терминала пока оценить сложно, так как нет четкого понимания его конфигурации. Ранее источники «Ъ» говорили, что в Чаунской губе бывает сложная ледовая обстановка, а на некоторых участках глубины недостаточны. Собеседник «Ъ» в «Росатоме» утверждает, что проект должен дать дополнительный грузопоток по Севморпути в 0,7 млн тонн в 2026 году с увеличением до 1,8 млн тонн к 2030 году.

Стоимость дороги Песчанка—Билибино—Наглейнган протяженностью 428 км оценивается в 70,9 млрд руб. Предполагалось, что ее профинансирует бюджет через трансферт Чукотке. Но в проекте «дорожной карты» говорится, что по участку Билибино—Наглейнган заключат концессионное соглашение с участием правительства Чукотки, инвестора и Фонда развития Дальнего Востока и Арктики, срок запуска — март 2026 года. Кто оплатит участок Баимский ГОК—Билибино, который должен быть введен в ноябре 2024 года, не уточняется. В Минтрансе «Ъ» сказали, что дорога имеет статус технологической и финансирование из бюджета не предусмотрено.

По мнению главы InfraONE Research Александры Галактионовой, государство может оказать проекту нефинансовую помощь — предоставить земли и гарантии неизменности налоговой нагрузки, а концессия поможет инвестору привлечь средства. О том же говорит глава «Infoline-Аналитики» Михаил Буристанов в отношении терминала.

Татьяна Дятел, Анастасия Веденева, Евгений Зайнуллин

Деловые новости



Нефть лихорадит от карантина

Котировки европейских сортов обновили многомесячные минимумы

Цена на европейские сорта нефти вернулись к минимальным значениям за последние пять месяцев. В ходе торгов 29 октября котировки на срочном и спот-рынке опускались до \$34,6–36,6 за баррель. На сырьевой рынок негативно влияют расширение карантина в Европе и восстановление добычи в США, которые мешают сокращению накопленных в прошлый локдаун запасов. При этом рубль проявил устойчивость к внешнему раздражителю: биржевой курс доллара на российском рынке даже снизился на 6 коп., до 79,17 руб./\$.

По данным Reuters, в ходе торгов 29 октября стоимость ближайшего контракта на поставку северо-морской нефти Brent опускалась до отметки \$36,64 за баррель — минимального значения с 29 мая. Это более чем на 6% ниже значений закрытия среды. На спот-рынке стоимость нефти Brent опускалась ниже уровня \$35 за баррель, а цена российской Urals достигала отметки \$36,14. С начала недели цены на европейские сорта нефти упали на 12–15%, продемонстрировав худший результат с апреля. Возвращению цен на нефть к многомесячным минимумам способствует

расширение мер, призванных сдержать распространение коронавирусной инфекции в Европе. В среду лидеры Франции и Германии объявили о введении нового локдауна до начала декабря. «Жесточение карантинных ограничений в двух крупнейших экономиках Европейского союза, где принимаемые меры уже сопостави-

36,14 доллара за баррель достигала цена российской нефти Urals на спот-рынке 29 октября

мы с весенним карантином, является основным фактором текущей коррекции цен на нефть», — отмечает стратег Сбербанка по операциям на товарно-сырьевых рынках Михаил Шейбе. Новые ограничения приведут к снижению потребления нефти в регионе, которое из-за сокращения авиаперелетов так и не вернулось на докризисные уровни. По оценке главного макроэкономиста Julius Baer Норберта Рюкера, европейский спрос

на нефть к октябрю вернулся к 90–95% от докризисных значений. «Учитывая, что частичные меры изоляции, скорее всего, продлятся большую часть ноября, потребление нефти в Европе может вернуться к 80–90% от докризисных значений, что означает спад примерно на 0,3–0,5 млн б/с», — отмечает господин Рюкер.

Дополнительное давление на нефтяные котировки оказали данные по запасам нефти в США. В среду управление энергетической информации сообщило, что коммерческие запасы сырья за неделю, завершившуюся 23 октября, выросли на 4,3 млн баррелей. Аналитики, опрошенные агентством Reuters, ожидали роста этих запасов на 1,23 млн баррелей. Добыча нефти в США составила в отчетный период в среднем на уровне 11,1 млн б/с, увеличившись на 1,2 млн б/с. «Дефицита, который так необходим для утилизации накопленных в первом полугодии избыточных запасов, сейчас не наблюдается, что негативно как для цен на WTI, так и косвенно для котировок Brent», — отмечает начальник управления информационно-аналитического контента «БКС Мир инвестиций» Василий Карпунин.

Дальнейшее расширение карантинных мер будет негативно сказываться на ценах на нефть, отмечают

аналитики. При этом, как считает Михаил Шейбе, власти будут делать все возможное, чтобы не допустить повторения экономических последствий жесткого карантина второго квартала. Поэтому на рынке не ждут длительного отступления цены Brent от уровня \$40 за баррель. «Этот уровень является сильным сигналом для сланцевой промышленности США оставаться в спячке, а для нефтедобывающих стран — поддерживать ограничения поставок на текущих уровнях», — считает Норберт Рюкер.

Вместе с тем обвал цен на нефть оказал слабое влияние на курс рубля. В ходе торгов четверга курс доллара на Московской бирже достигал 79,63 руб./\$, что на 40 коп. выше значения закрытия среды, но по итогам основной сессии остановился на отметке 79,17 руб./\$. По словам начальника аналитического управления банка «Зенит» Владимира Евстифеева, активность иностранных инвесторов на российском площадках невелика, при этом падение цен не настолько драматичное, чтобы запустить полноценное девальвационное. Власти ранее говорили, что нежелателен рост курса доллара выше 80 руб., отмечает он, поэтому на подходе к этой отметке активизируются спекуляции в поддержку рубля.

Виталий Гайдаев

Комбинация из трех ИИС

ЦБ представил концепцию долгосрочного инвестирования

Новые индивидуальные инвестиционные счета (ИИС) третьего типа, детали запуска которых ЦБ раскрыл 29 октября, можно будет комбинировать с одним ИИС первых двух типов. Как полагают в ЦБ, это позволит инвестору управлять средствами «в рамках среднесрочного и долгосрочного горизонтов планирования». Но такое комбинирование вряд ли будет иметь успех — массовому инвестору достаточно ИИС-1 с меньшим инвестиционным и с большим вычетом, а для зажиточных людей будет недостаточно стимулов на выходе из ИИС-3. Повысить привлекательность новых счетов можно, полностью освободив от НДФЛ с инвестдохода через десять лет, полагают эксперты.

ИИС третьего типа можно будет открывать в дополнение к уже открытым ИИС первого и второго типов, следует из «Концепции совершенствования механизма ИИС для стимулирования долгосрочных инвестиций в России», представленной в четверг, 29 октября, Банком России. По мнению регулятора, множественность инвестиционных и возможность их комбинирования позволит «управлять вложениями одновременно в рамках среднесрочного и долгосрочного горизонтов планирования», а также «станет базой для диверсификации инвестиций».

● Сейчас в России действуют только два типа ИИС, при этом гражданин может иметь лишь один счет. ИИС-1 предполагает налоговый вычет с суммы взносов на него, но не превышающих 400 тыс. руб. По ИИС-2 не облагается налогом полученный доход от инвестирования средств. Оба этих счета рассчитаны не менее чем на три года, а максимальный взнос по ним составляет пока 1 млн руб., однако предполагается увеличение этой суммы (см. «Ъ» от 11 сентября). Пополнение нового типа счета — ИИС-3 — возможно без ограничений. Он предполагает комбинированный налоговый вычет. Во-первых, с взносов на сумму до 6% от дохода гражданина, а также с дополнительных 120 тыс. руб. в год, вносимых самостоятельно. Во-вторых, из полученного инвестиционного дохода при целевом расходовании накопленных средств. Минимальный срок инвестирования, дающий право на вычеты, составит десять лет (см. «Ъ-Онлайн» от 29 октября).

ЦБ явно надеется привлечь в ИИС-3 большие средства. По мнению регулятора, они могут «стать источником устойчивой базы долгосрочных инвестиций на российском фондовом рынке». В сравнении с другими инструментами регулятор отмечает, что использование кредитными организациями банковских вкладов «осуществляется в условиях, установленных бан-

ком, и в интересах банков», инвестиционный потенциал НПО «с учетом умеренного риска-аппетита НПФ» ограничен, а ИИС первых двух типов с их коротким инвестиционным «не соответствует потребностям экономики» в долгосрочных ресурсах.

Однако профучастники настроены менее оптимистично. «ИИС-3 вряд ли будет иметь успех: большинство граждан „морозит“ деньги на длительный срок не захотят, тем более что всегда могут воспользоваться ИИС-1, где срок „замо-

ЦИТАТА



Для поддержки частных инвестиций нам очень важно сохранить привлекательность ИИС
— Эльвира Набуиллина, глава Банка России, на заседании совета по развитию финансового рынка при Совете федерации, 13 июля

розки» меньше и объем вносимых ежегодно средств вполне достаточен», — говорит исполнительный директор департамента рынка капиталов ИК «Универ Капитал» Артем Тузов. По его словам, комбинация инвестиционных счетов может иметь успех только у малочисленной прослойки зажиточной людей. Впрочем, и для них налоговые стимулы на доход при выходе из счета через десять лет в виде покупки первого жилья, первого взноса на ипотеку или добровольных пенсионных программ «явно неинтересны», считает он.

Поэтом участникам рынка считают, что для повышения интереса к новому продукту необходимы дополнительные льготы. «Чтобы сделать его интересным массовым инвестором на таком длинном горизонте, нужно полностью освободить его от уплаты НДФЛ с инвестиционного дохода при выходе через десять лет», — считает руководитель корпоративного блока ИК «Фридом Финанс» Александр Цыганов. В этом случае, по его словам, он будет выигрывать у первых двух типов ИИС, что может стать драйвером роста, даже несмотря на длительный период инвестирования. Тогда вполне возможно и комбинирование различных типов счетов. И если государство заинтересовано в долгосрочных инвестициях в определенные сектора экономики, полагает он, можно, например, для нового типа ввести инвестиционную декларацию с расширенным лимитом для них.

Илья Усов

Северный завоз субсидий

Минпромторг перестраивает судовой утильгрант

Минпромторг вновь предлагает скорректировать правила предоставления судового утильгранта, увеличив выплаты субсидии для судов, использующихся для северного завоза. При этом такие суда должны быть построены на верфях Дальнего Востока или Крайнего Севера. Собеседники «Ъ» и эксперты полагают, что это позволит дополнительно загрузить судостроительные мощности, в том числе Жатайскую верфь в Якутии. В отрасли предлагают помимо этой меры расширить программы льготного лизинга для судов, обеспечивающих северный завоз.

Минпромторг подготовил изменения в правила предоставления судового утилизационного гранта. Министрство предлагает увеличить его до 15% (по аналогии с пассажирским флотом) при строительстве судов для нужд северного завоза. Документ размещен на regulation.gov.ru, общественное обсуждение продлится до 11 ноября. Как следует из предложений, повышенный коэффициент выплаты будет рас-

пространяться на транспортный, обслуживающий и технический флот, при этом новое судно должно быть построено исключительно на Дальнем Востоке или Крайнем Севере.

● Судовой утилизационный грант, заработавший в 2017 году, — выплата российской судоходной компании при утилизации старого флота и заказе на верфи в РФ нового судна. Субсидию можно получить и в рамках лизинга. При строительстве пассажирских судов возмещается 15% от стоимости нового судна, других — 10%, на рыболовческие суда и суда технического флота выделяется до 70 млн руб. В 2017–2018 годах было профинансировано строительство девяти судов. В 2019 году бюджет выделял на эту меру 290 млн руб., однако субсидия была предоставлена только ФГУП «Росморпорт» на 34 млн руб. В 2020 году на эту статью закладывалось 500 млн руб., в новом проекте бюджета на грант предполагается направить 450 млн руб. в 2021-м и по 500 млн руб. в 2022-м и 2023 годах. Как отмечается в пояснительной записке, средний возраст судов, ис-

пользуемых для северного завоза, превышает 30 лет, износ составляет более 70%. Учитывая длительные сроки окупаемости новых судов, короткие сроки навигации, дефицит оборотных средств и наличие кассового разрыва в межнавигационный период, дополнительная господдержка необходима, говорится в документе. В Минпромторге запрос «Ъ» традиционно проигнорировали. В Минвостоке, «Ъ» сообщили, что поддерживают инициативу об увеличении утильгранта и сейчас собирают данные, сколько судов работает на этом направлении, сколько необходимо еще построить или обновить.

Ранее специально для обновления устаревшего флота Ленского речного пароходства, обеспечивающего завоз грузов в арктические районы Якутии, была начата реконструкция Жатайской верфи стоимостью 5,8 млрд руб. Ее планируется завершить в конце 2021 года. По мнению источника «Ъ» в отрасли, помимо увеличения выплат по гранту, требуется расширение программы льготного лизинга для стро-

ительства речных судов, которые возят жизнеобеспечивающие грузы на Крайний Север.

В последний раз правила выдачи судового утильгранта корректировались в феврале (см. «Ъ» от 11 февраля). Тогда же были введены «штрафы» за просрочку, то есть обязательство вернуть часть субсидии, если судно не было сдано в срок. В новой редакции предлагается заметно смягчить санкции. Если сейчас в случае просрочки на год компания обязана вернуть 25% от размера субсидии, то в будущем «штраф» может быть снижен до 2,5%, за просрочку в 18 месяцев — с 37,5% до 5%, в два года — с 50% до 7,5% и т. д. Надежда Малышева из PortNews считает, что повышение выплат по утильгранту для судов северного завоза, строящихся на Дальнем Востоке и Крайнем Севере, может стимулировать заказчиков и дать дополнительную загрузку заводам. При этом более действенно было бы совместить утильгрант с субсидиями, частично компенсирующими выплаты по кредитам и лизингу, полагает эксперт.

Анастасия Веденеева

Чаевые уходят в онлайн

К 2023 году половина рынка может стать безналичной

Переход в безналичный и традиционно «наличный» рынок чаевых объемом 100–125 млрд руб. По оценкам одного из крупнейших игроков сегмента «Нетмонет», сейчас объем рынка безналичных чаевых составляет порядка 20 млрд руб., а к 2023 году может вырасти в 2,5–3 раза. Однако эксперты уверены, что потенциал онлайн-чаевых ограничен, да и в целом этот рынок вряд ли будет расти на фоне снижения доходов населения.

Объем рынка чаевых в России в 2019 году составил 110 млрд руб. В 2020 году, несмотря на пандемию и карантин, в частности закрытие учреждений питания и сферы услуг, рынок не сократился, и, по прогнозам, его объем составит порядка 100–125 млрд руб. Но меняются формы, в которых потребители готовы оставлять «на чай». Если в прошлом году только 10% чаевых приходилось на электронные платформы, то в 2020 году показатель вырастет на 10 п. п., ожидают в «Нетмонет» (к ней подключены 15 тыс. сотрудников в 1,4 тыс. заведений в сфере услуг).

По прогнозам компании, к 2023 году объем онлайн-чаевых в России вырастет до 50–60 млрд руб., это будет половина всего рынка. Толчок развитию обеспечила пандемия, уверен гендиректор «Нетмонет» Егор Высоцкий, потребители стали быстрее отказываться от наличных денег. По дан-

ным оператора фискальных данных «Платформа ОФД», в третьем квартале 2020 года доля безнала в общепите в целом выросла по сравнению со вторым, хотя в розничной торговле наблюдалось снижение.

Большая часть платформ для перевода онлайн-чаевых предполагает считывание QR-кода, достаточно камеры смартфона, отмечает господин Высоцкий. Есть несколько игроков, позволяющих оставлять чаевые безналичным способом. Сервис «Сбертипс» (принадлежит Сбербанку, подключено 730 ресторанов и почти 14 тыс. официантов), Cloud Tips — проект Cloud Payments и Тинькофф-банка. Сервис позволяет как сканировать QR-код с чека, так и показывать его на телефоне. Аналогичный продукт Etiquette есть у MasterCard: для безналичной оплаты чаевых гостю ресторана достаточно считать смартфоном специальную NFC-метку или QR-код у официанта. Оплатить чаевые можно любой банковской картой, приложений скачивать не нужно. «Нетмонет» тоже не требует привязки к определенному банку или карте. Все эти платформы осуществляют P2P-переводы, средства получает сотрудник сферы услуг лично в своем кабинете в сервисе.

По словам гендиректора Cloud Tips Дмитрия Спиридонова, рынок онлайн-чаевых растет в среднем на 15% в год. «Основные факторы роста — отказ потребителей от наличных, массовый переход продаж в он-

лайн и запрет для ресторанов с нового года включать чаевые в счет», — поясняет он. Но многие заведения консервативны. Чаще всего чаевые — это наличные, перевод по номеру телефона или прием через терминал. «Но каждый из этих способов имеет свои недостатки: наличных у человека может просто не оказаться, за перевод денег по номеру телефона банк может взимать комиссию, а с суммы чаевых, полученных через терминал, заведению придется заплатить налоги», — указывает господин Спиридонов. — В сервисе онлайн-чаевых этих проблем нет».

В России очень развиты онлайн-сервисы и безналичная оплата, у людей часто по несколько карт разных банков, они активно пользуются программами лояльности и кэшбэками, говорит руководитель группы Deloitte Digital в СНГ Максим Шапировский. «В сфере услуг потребители ценят скорость, а «чай» наличными требует дополнительных временных затрат: деньги нужно снять, — продолжает он. — Гораздо проще для людей оставить чаевые с той же карты, с которой они оплачивали счет». Однако есть и факторы, сдерживающие развитие рынка безналичных чаевых: сотрудники сферы услуг могут опасаться, что правительство в перспективе будет облагать этот доход налогами, считает господин Шапировский. По мнению руководителя аналитического департамента AMarkets Артема Деева, в сегменте безналичных чаевых вряд ли стоит ждать

серьезного роста: посещаемость ресторанов и кафе будет сокращаться в связи с падением доходов граждан.

Полина Трифонова

Коммерсантъ

только в октябре:
используйте промокод **gift2021**
для оформления подписки
по специальному предложению месяца

месяц подписки в подарок

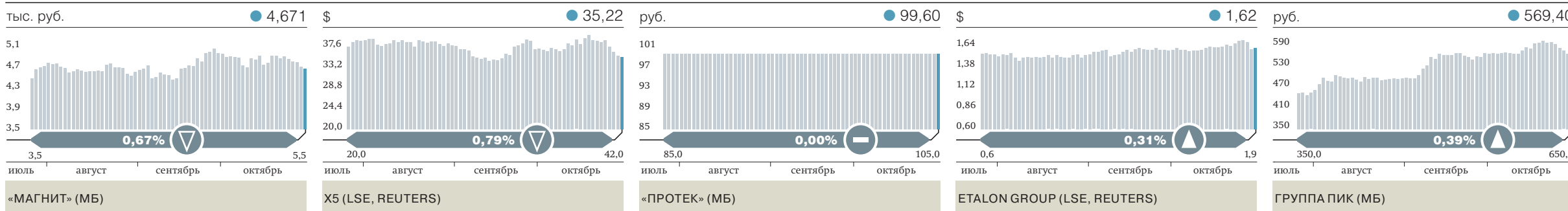


Оформите подписку с января 2021 г. на 6 месяцев и получите месяц подписки в подарок! Используйте промокод **gift2021** на сайте **kommersant.ru** в разделе «Подписка». Подробности по телефону **8 800 200 2556** (бесплатно по РФ) или по адресу электронной почты **podpiska@kommersant.ru**



Ежедневная общенациональная деловая газета «Коммерсантъ»
Главные события в бизнесе, политике и обществе

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Реновации нашлось место Территорию завода по переработке мусора застроят жильем

Компания «Хартия» Игоря Чайки после перевода своего мусоросортировочного завода в Отрадном на северо-востоке Москвы за пределы города готова использовать эту площадку под застройку жильем. Часть квартир предполагается передать мэрии для переселения москвичей в рамках программы реновации. Не исключено, что господин Чайка отдаст функции застройщика своему брату, у которого есть бизнес в строительной сфере.

На Алтуфьевском шоссе, на месте мусоросортировочного завода, принадлежащего компании «Хартия» Игоря Чайки, сына бывшего генпрокурора РФ Юрия Чайки, будет построен жилой комплекс с детским садом и школой. Это следует из протокола заседания градостроительно-земельной комиссии (ГЗК) Москвы, копия которого есть у «Ъ». В документе указывается, что общая площадь застройки составит 405 тыс. кв. м, из них 146 тыс. кв. м будут переданы инвестором мэрии в рамках программы старого жилого фонда.

В «Хартии» и Москомстройинвесте, который занимается подготовкой документов к заседаниям ГЗК, на запрос «Ъ» не ответили. В Москомархитектуре подтвердили, что займется разработкой проекта планировки территории по указанному адресу.

Завод по сортировке мусора, расположенный на 10,2 га в районе От-

радное на северо-востоке Москвы, будет перебазирован с этой территории за счет средств компании, сказано в протоколе ГЗК. «Хартия» занимается сбором и вывозом мусора на территории Северо-Восточного и Восточного административных округов Москвы, а также в Ногинском районе Подмосквы. Тульская, Ярославской и Владимирской областей. Выручка компании в 2019 году составила 9,2 млрд руб.

В начале 2019 года префект Северо-Восточного административного округа Алексей Беляев сообщил, что «есть поручение мэра города по подбору площадок для перевода предприятия (по сортировке мусора — «Ъ») за пределы района и даже за пределы города». Ранее местные жители протестовали из-за мусороперерабатывающего завода, следует из записей на форумах в соцсетях.

Четыре собеседника «Ъ» на рынке недвижимости предполагают, что Игорь Чайка может отдать площадку в Отрадном под застройку своему брату Артему Чайке, у которого есть девелоперский бизнес. Источник «Ъ», близкий к бизнесмену, подтвердил, что сейчас рассматривается вариант застройки участка компанией «Архиплей Девелопмент», созданной Игорем Чайкой и Александром Додоном — братом президента Молдавии Игоря Додона. По информации другого источника «Ъ», в проекте может принять участие группа ПИК Сергея Гордеева. В «Архиплей Девелопменте»

не ответили на запрос «Ъ». В ПИК отказались от комментариев.

Между тем из материалов заседания ГЗК следует, что проект планировки территории завода в Отрадном разрабатывается за счет ООО «Инновационный комплекс „Юго-Восток“». Поданным Kartoteka.ru, единственный учредитель этой структуры — Андрей Недбаев: с ним связаться не удалось. Ранее сообщалось, что он также владеет рядом компаний, подконтрольных «Главснабу» — правообладателю нескольких земельных участков на юго-востоке Москвы (см. «Ъ» от 29 апреля).

Инвестиции в коммерческую часть проекта, за исключением реализации площадей под реновацию, партнер Colliers International Владимир Сергунин оценивает в 13–15 млрд руб., при этом выручка от продажи жилья составит 38–43 млрд руб. Эксперт поясняет такую рентабельность проекта тем, что район застройки перспективен и пользуются повышенным спросом у покупателей жилья. Директор департамента консалтинга и аналитики Knight Frank Ольга Широкова добавляет, что в ближайшем окружении реализуется всего три новостройки общей площадью 40 тыс. кв. м со средним ценовым предложением 143 тыс. руб. за 1 кв. м. В свою очередь, партнер Cushman & Wakefield Алан Балоев оценивает затраты на реализацию всего проекта в 30 млрд руб.

Дарья Андрианова

Ответчики по прямой

«К сожалению, арбитражная практика идет к тому, что полностью утрачивается принцип состязательности», — подчеркивает адвокат. По ее словам, неясно, почему ФНС вместо оспаривания самих сделок решила привлечь детей к «субсидиарной ответственности по отношению к родителям». Решение суда будет обжаловано в апелляции.

Юристы отмечают усиление тренда по ужесточению субсидиарки. Помимо владельцев и руководителей компаний по таким делам уже привлекают и заместителей директора, и даже юристов по доверенности, были и попытки в отношении аудитора, поясняет советник Savelev, Batanov & Partners Юлия Ми-

хальчук. «Случай привлечения к субсидиарной ответственности детей КДЛ теперь будет ориентиром для кредиторов», — полагает Станислав Шибулкин из Vegas Lex. Адвокат BGP Litigation Антон Помазан считает, что решение суда «открывает новые горизонты» в спорах о субсидиарке.

«Действия родителей, осознающих реальную опасность и перешедших имущество детям, являются злоупотреблением правом и не подлежат судебной защите», — отмечает господин Шибулкин. Ключевым обстоятельством, подчеркивают юристы, было то, что суд усомнился в реальности сделок по отчуждению активов и в возможности детей нести расходы по содержанию. Однако Юлия Михальчук считает спорным определение судом размера ответст-

венности в виде кадастровой стоимости имущества, так как она может отличаться от рыночной — лучше было бы провести экспертизу по цене.

Как уточнил «Ъ» Сергей Домнин, представляющий интересы конкурсного управляющего «Альянса», старший сын уже продал все полученное от родителей имущество, а три квартиры младшего объединены в одну (площадью 231 кв. м): «Поэтому говорить о том, насколько реально будет выискать с ответчиков присужденную сумму, затруднительно. Суд не устанавливал нынешнее имуществоное положение детей. Если дети не погасят долг, уточняет Юлия Михальчук, их самих могут признать банкротами и оспорить отчуждение имущества».

Анна Занина, Екатерина Волкова

Рекламу сдвигают в суде

Наружные операторы попросили закрепить за ними места

Крупнейшие операторы наружной рекламы Russ Outdoor и «Олимп» подали иски к департаменту рекламы и СМИ Москвы. Они требуют закрепить в договорах новые места под свои рекламные конструкции. Из-за ремонта дорог, строительства метро и других препятствий к установке рекламы они вынуждены постоянно просить мэрию о согласовании новых мест, опасаясь, что в случае отказа придется тратить до 0,5 млн руб. на перенос каждого щита.

Компании Russ Outdoor и «Олимп» 22 октября подали в Арбитражный суд Москвы иски к департаменту СМИ и рекламы города с требованием внести изменения в договоры на установку рекламных щитов, следует из картотеки суда. Заявители просят внести изменения в адресную программу, в соответствии с которой они устанавливают в Москве свои рекламные щиты.

Russ Outdoor и «Олимп» — крупнейшие участники рынка наружной рекламы, связанные общими владельцами (см. «Ъ» от 25 июля 2019 года). Всего с учетом останков транспорта и щитов еще одной родственной компании «Лайса» у них 81% всех рекламных конструкций в Москве, по оценке Admetrix. Обе компании выиграли рекламные места в Москве на аукционах в 2013 и 2014 годах. Russ Outdoor обязалась ежегодно платить городу 2,6 млрд руб. за 2,1 тыс. мест, «Олимп» — 1,5 млрд руб. за 1,4 тыс. мест. Позже количество включенных в контракт конструкций и размеры выплат были

существенно сокращены, в том числе из-за так называемых городских случаев, когда часть щитов невозможно установить из-за кабельных линий, реконструкций дорог, строительства метро и других градостроительных ситуаций.

Именно с такими случаями и связаны теперь судебные претензии операторов. На утвержденных в договорах местах в реальности невозможно установить часть конструкций из-за кабельных линий, дренажа дороги и других препятствий, пишут компании в исках (копии есть у «Ъ»). Russ Outdoor просит поменять мест установки 62 конструкций, «Олимп» — 72.

По условиям договоров Russ Outdoor и «Олимп» могут временно перенести щиты на полгод по согласованию с мэрией, но по истечении этого срока им нужно опять просить чиновников согласовать новые места, сказано в исках. Договоры действуют до 2023 и 2024 годов, что создает «абсолютную правовую неопределенность»: компании каждые полгода вынуждены собирать новый пакет документов по одним и тем же щитам, готовя для каждого технического заключения, затем для согласования переноса в мэрии собираются заседания межведомственной рабочей группы.

Исты считают, что фактически лишены права на долгосрочное размещение рекламы, так как в случае отказа рабочей группы в легализации новых мест рискуют потратить на перенос каждой конструкции 100–500 тыс. руб. в зависимости от ее типа, не включая существенные затраты по подключению к электросе-

тям. Досудебную претензию мэрия не удовлетворила, поскольку, с точки зрения чиновников, изменение мест под щиты можно расценивать как существенные изменения договоров, что служит основанием для их расторжения.

«Иски связаны с градостроительной ситуацией в городе, особенно той которой не всегда могут быть урегулированы сторонами», — подтвердил «Ъ» представитель департамента рекламы и СМИ Константин Горохов. В Russ Outdoor и «Олимп» отказались от комментариев.

Похожий иск в прошлом году подавала компания Gallery, причем вместе с Федеральной антимонопольной службой (ФАС). В нем говорилось, что по 137 адресам из 672 невозможно эксплуатировать рекламные конструкции, но компания платит за них городу. Суд поддержал оператора в двух инстанциях, постановив внести изменения в договоры. В Gallery отказались от комментариев, в ФАС не ответили на запрос.

Собеседники «Ъ» на рынке наружной рекламы подтверждают, что проблема «городских случаев» для них очень существенна. «Это большая головная боль: конструкция должна быть выставлена, но возможности такой нет, а оператор по договору должен платить за нее городу. Либо сократите обязательства, либо дайте альтернативные места», — рассуждает один из них. По его оценке, для крупных компаний обычно речь идет о десятках и сотнях таких конструкций.

Анна Афанасьева, Валерия Лебедева

«Почту России» загрузят серверами От госкомпаний начали требовать ускорить импортозамещение

Правительство требует от госкомпаний ускорить переход на отечественное оборудование. Соответствующая директива Росимущества уже готова для «Почты России», которой предстоит до конца года в срочном порядке сменить подрядчика по системам хранения данных (СХД), закупив отечественное оборудование на 3 млрд руб. До конца года подобные директивы может получить еще 51 госкомпания.

«Почте России» предстоит до 30 декабря 2020 года провести тендеры на закупку серверов, СХД и аппаратно-программных комплексов (АПК), следует из директив к совету директоров госкомпаний, которые Росимущество 26 октября направило на согласование в Минцифры, Минпромторг и Минфин (копия есть у «Ъ»). Директива обязует членов совета директоров, действующих в интересах РФ, в течение пяти дней после получения документов инициировать собрание совета и проголосовать за проведение таких тендеров, причем 70% их стоимости должно приходиться на отечественную электронику из реестра Минпромторга.

В Минпромторге и Минцифры отказались подтвердить или опровергнуть подлинность документов, в Росимуществе не ответили на запрос «Ъ». Источник «Ъ» в правительстве подтвердил подлинность директивы и уточнил, что Росимущество действует по поручению вице-преьера Дмитрия Чернышенко, которое он дал 23 октября (копия поручения также есть у «Ъ»). Собеседник добавил, что директивы предваряют будущую закупку «Почтой» СХД и серверов на сумму около 3 млрд руб. В аппарате господина Чернышенко не ответили на запрос «Ъ».

Речь идет о подготовке «очень объемной закупки» новейших рос-

сийских серверов и СХД на сумму в несколько миллиардов рублей, подтверждает собеседник «Ъ», знакомый с содержанием документа. На волне высокого спроса на цифровые сервисы «Почте России» нужно быстро расширить IT-инфраструктуру, и де-

лектронику легко обойти. Это подтверждает высокопоставленный чиновник Минфина. По его словам, аналогичные директивы до конца года получат еще 51 акционерное общество с госучастием.

Госкомпаниями и ведомствами очень активно закупается СХД, АПК и серверное оборудование отечественного происхождения — как правило, их системы работают на иностранном «железе», что удобнее с точки зрения обеспечения совместности с программным обеспечением и другим оборудованием, объясняет гендиректор компании «Промобит» Максим Копосов. «Условно, твои системы работают на IBM, ты к этому привык и не хочешь пробовать что-то неизвестное. Есть много способов обхода требований к отечественности закупаемого „железа“. Например, можно составить закупку таким образом, что под ее критерии не подойдет российское оборудование из реестра и можно будет законно закупить иностранную радиоэлектронику», — указывает он.

По мнению исполнительного директора Ассоциации российских разработчиков и производителей электроники Ивана Покровского, директивное принуждение госкомпаний закупать российское оборудование — фактически единственный способ стимулировать его крупные закупки. «Такой механизм решает и другую проблему. Производители оборудования зачастую не видят смысла включаться в реестр Минпромторга из-за того, что заказчики обходят его из-за множества лазеек», — добавляет он. Директивное же принуждение, по словам эксперта, перекроет эти лазейки, и производители радиоэлектроники, которые хотят получать госконтракты, пересмотрят отношение к реестру.

Никита Королев

ЦИТАТА



Благодаря одним только регуляторным механизмам (запреты, директивы) мы сможем увеличить продажи российских изделий с 200 млрд до 780 млрд руб. в 2024 году

— Василий Шлак, директор департамента радиоэлектроники Минпромторга, в интервью TAdviser

лать это она намерена за счет отечественных решений, говорит он. Представитель «Почты России» отказался от комментариев.

В реестре российского оборудования представлено не так много производителей, которые могли бы поучаствовать в таком тендере. Это — Dero Computers, Kraftway, Yadro и Aquaril, считает заместитель руководителя департамента аппаратных решений Softline Сергей Гриневич. В этих компаниях не ответили на запросы.

Опрошенные «Ъ» эксперты считают, что в правительстве решили применять механизм импортозамещения «в ручном режиме», поскольку сейчас требования Минпромторга по переходу на российскую радиоэ-

Краба рвут коренные

Президент Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Приморья Георгий Мартынов считает, что схемой могут пользоваться компании для обхода действующего законодательства, а выловленный таким образом краб пойдет не на поддержание традиционного способа жизни КМН, а будет поставляться на рынок.

Фактически эти объемы вычитаются из квот, которыми владеют добросовестные добытчики краба, заплавившие в 2019 году за доступ к ресурсу на аукционах 142 млрд руб.

и обязавшиеся инвестировать в строительство 35 краболовов, отмечает глава Информационного агентства по рыболовству Александр Савельев. До пандемии COVID-19 российские крабы торговались примерно по \$15–18 за 1 кг. Крупные российские добытчики краба «Антей» и ГК «Русский краб» Глеба Франка комментарию не предоставили.

По словам Максима Козлова, Росрыболовство может решить проблему путем установки критериев для получения статуса, который позволит относиться к КМН. Сегодня их деятельность недостаточно контролируется, а получить статус КМН

просто, чем пользуются многие, указывает он. Сергей Рябенко добавляет, что ДВ НПС уже рекомендовал регионом квотовать в заявках для КМН тот объем квот, который был фактически ими освоен годом ранее.

В Минсельхозе признают, что вопрос совершенствования законодательства в этой сфере является актуальным. По словам представителя министерства, сейчас идет совместная работа с Росрыболовством по согласованию подходов в данной области с Федеральным агентством по делам национальностей и другими заинтересованными ведомствами.

Алексей Полухин

Prime переходит на районы

Сеть Аркадия Новикова выходит в новый сегмент

В надежде найти новые каналы дистрибуции сеть кафе Prime Аркадия Новикова запускает продажу районов. Это позволит нагрузить освободившиеся после падения делового трафика из-за пандемии COVID-19 мощности. Несмотря на высокие темпы роста в сегменте — до 70% в год, — новый игрок может не выдержать конкуренции с уже работающими на рынке компаниями, предупреждают эксперты.

Сеть кафе Prime протестирует сервис по доставке готовых рационов, рассказала «Ъ» представитель компании Мария Лошкова. По ее словам, на первом этапе, с декабря, планируется запустить два варианта рационов на 1,2 тыс. и на 1,5 тыс. ккал. Наборы будут включать супы, рыбные блюда, овощи и прочее. Предварительная стоимость питания на один день — около 1 тыс. руб. Особенностью проекта в Prime называют сокращение издержек на логистику. На этапе тестирования акцент будет делаться на самовывозе, а кофейни будут выполнять функцию пунктов выдачи. Доставка до двери находится в стадии обсуждения, уточняет Мария Лошкова. Инвестиции в проект — 20 млн руб. на закупку необходимого оборудования, разработку меню и упаковки. В перспективе сеть может перейти на продажу блюд по подписке.

● Prime входит в Novikov Group Аркадия Новикова. Насчитывает более 80

заведений в Москве и Подмосковье. Работает в формате fast casual, предполагает быстрое обслуживание и качественную еду. В 2019 году управляющее сетью ООО «Праймстар ресторанный групп» получило 2,3 млрд руб. выручки и 68,3 млн руб. чистой прибыли, следует из Kartoteka.ru.

Как отмечает собеседник «Ъ» на ресторанном рынке, у компаний, специализирующихся на доставке рационов, логистика — самое слабое звено, делающее весь бизнес убыточным. Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров отмечает, что для сохранения рентабельности службы организуют доставку раз в несколько дней. Представитель сервиса доставки продуктовых наборов Elementa-goe считает, что Prime пытается найти варианты загрузки существующих производственных мощностей. Но на рынке доставки готовых рационов уже есть сложившиеся игроки, которые несколько лет выстраивали продукт и занимались привлечением клиентов, а в онлайн-привлечении аудитории у Prime было мало потребностей, указывает он. В Elementa-goe добавляет, что сеть предлагает среднюю для рынка цену, поэтому получить преимущество за счет этого вряд ли сможет.

Маркетинг и продвижение Михаил Бурмистров называет приоритетной задачей в этом бизнесе, на втором месте — производство и возможность настройки меню под потребности ау-

дитории, которую предлагает большинство поставщиков рационов. О необходимости серьезных вложений в маркетинг, производство и региональную экспансию говорит и основатель Performace Group (Level Kitchen, My Food, Easy Meal и Performace Food) Артур Зеленый. По его словам, российский рынок готовых рационов ежегодно прирастает на 50–70%, а ограничения в связи с пандемией COVID-19 только ускорили темпы роста. По оценкам Infoline, в 2020 году оборот сегмента в РФ будет на уровне 12 млрд руб.

Тем не менее на этом рынке были примеры не слишком удачных проектов. Михаил Бурмистров напоминает, что «Яндекс» недавно избавился от своего сервиса доставки рационов «Яндекс.Шеф» (ранее назывался «Партия еды»), предпочтя развивать доставку продуктов питания на базе «Яндекс.Лавки». Кроме того, практика показывает, что и развитие в регионах без локализации производства также может вызвать осложнения, рассуждает эксперт. Так, в октябре второй по величине на рынке игрок Grow Food отказался от планов регионального развития, добавляет господин Бурмистров. В Grow Food отказались от комментариев. Ранее там объясняли отказ от региональной экспансии высокой стоимостью рационов, низким спросом на замороженные наборы и пандемией.

Никита Щуренков

Тенденции / пенсионная система

Планы на старое будущее

Чем привлекают пенсионные фонды новых клиентов

Тенденцией этого года на рынке НПФ стало активное развитие индивидуальных пенсионных планов (ИПП). За неполные девять месяцев негосударственные фонды привлекли по этим программам больше средств, чем за два полных предыдущих года. В денежном выражении они пока выглядят незначительными, однако количество привлеченных лиц по итогам года может приблизиться к 100 тыс., что превысит число граждан, которые переведут в НПФ пенсионные накопления. В случае стимулирования подобных программ государством количество розничных клиентов фондов может вырасти многократно.

Индивидуальный подход к массам

Индивидуальные пенсионные планы нельзя назвать новым продуктом. Однако в 2020 году у этого направления открылось второе дыхание — и благодаря росту активности прежних участников, и благодаря выходу на рынок новых игроков.

По итогам девяти месяцев НПФ Сбербанка уже заключил почти 35 тыс. договоров ИПП, в полтора раза превысив результат всего прошлого года. «ВТБ Пенсионный фонд» к этому времени заключил около 10 тыс. договоров ИПП, почти удвоив результат 2019 года. Аналогичное число договоров по итогам года добавит к своему портфелю «Газфонд Пенсионные накопления».

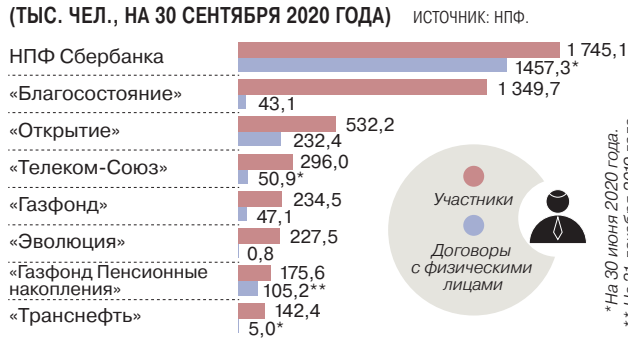
Недавно к активному продвижению ИПП присоединились еще два крупных фонда — «Эволюция» и «Сафмар». В частности, последний до конца года планирует привлечь несколько тысяч клиентов. По итогам года количество привлеченных клиентов может приблизиться к 100 тыс. человек, превысив количество граждан, которые переведут в НПФ пенсионные накопления.

В денежном выражении результаты выглядят не менее успешно. За девять месяцев объем привлеченных средств по трем крупнейшим фондам составил около 7,3 млрд руб., в 1,6 раза превысив результат всего прошлого года.

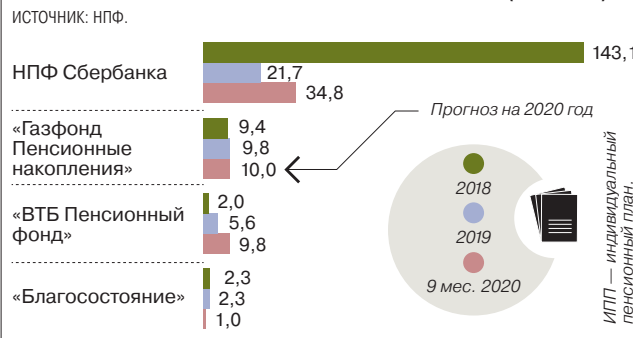
Безусловно, в масштабе сектора негосударственного пенсионного обеспечения (НПО) — 1,7 трлн руб. пенсионных резервов — это незначительная величина. Но на фоне стагнации других секторов пенсионного рынка любая положительная динамика выглядит как прорыв. «Обязательное пенсионное страхование заморожено, развитие корпоративных пенсионных планов затрудняется ограниченной емкостью рынка — не так много компаний, которые готовы и могут развивать корпоративные НПО», — поясняют

РАЗВИТИЕ НЕГОСУДАРСТВЕННОГО ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РФ

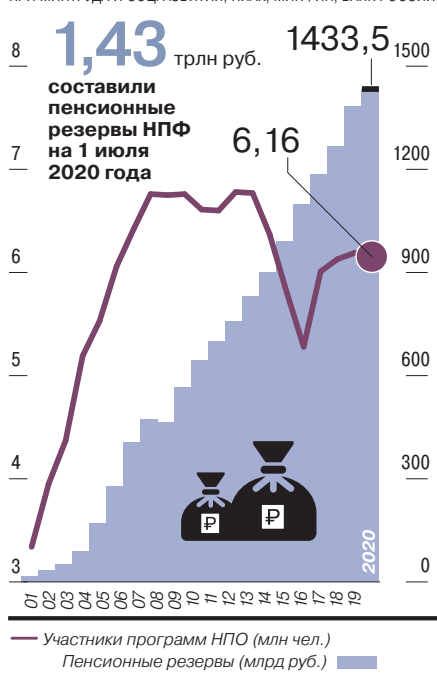
КРУПНЕЙШИЕ НПФ ПО КОЛИЧЕСТВУ УЧАСТНИКОВ НПО (ТЫС. ЧЕЛ., НА 30 СЕНТЯБРЯ 2020 ГОДА) ИСТОЧНИК: НПФ.



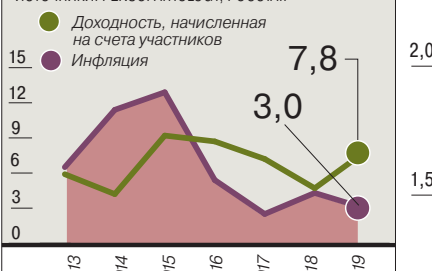
КРУПНЕЙШИЕ НПФ ПО ЧИСЛУ ЗАКЛЮЧЕННЫХ ИПП* (ТЫС. ШТ.) ИСТОЧНИК: НПФ.



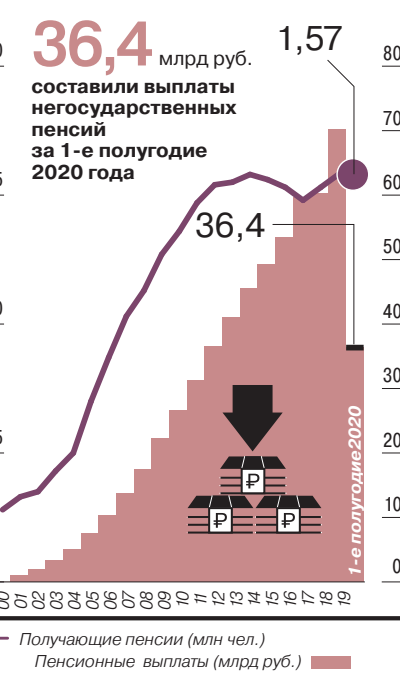
ПЕНСИОННЫЕ РЕЗЕРВЫ И УЧАСТНИКИ ПРОГРАММ НПО ИСТОЧНИК: ИНСПЕКЦИЯ НПФ ПРИ МИНТРУДА И СОЦРАЗВИТИЯ, ПИСК, МИНФИН, БАНК РОССИИ.



ДОХОДНОСТЬ РАЗМЕЩЕНИЯ ПЕНСИОННЫХ РЕЗЕРВОВ (%) ИСТОЧНИК: PENSORATHOLOGY, ROSSTAT.



ВЫПЛАТЫ ПО НПО ИСТОЧНИК: ИНСПЕКЦИЯ НПФ ПРИ МИНТРУДА И СОЦРАЗВИТИЯ, ПИСК, МИНФИН, БАНК РОССИИ.



КАК МЕНЯЛОСЬ КОЛИЧЕСТВО НПФ, РАБОТАЮЩИХ С НПО (ШТ.) ИСТОЧНИК: БАНК РОССИИ.



в НПФ «Благосостояние».

Судя по динамике переходной кампании по переводу пенсионных накоплений, по итогам года может произойти нетто-отток клиентов из системы НПФ. По словам гендиректора НПФ Сбербанка Александра Зарского, с одной стороны, наблюдается охлаждение в сегменте обязательного пенсионного страхования (ОПС), а с другой — довольно «низкий уровень проникновения» программ добровольных пенсионных программ в розничном сегменте. «В нынешней ситуации ИПП — это естественный путь развития, особенно учитывая действующий алгоритм расчета страховой пенсии, который усредняет размер обязательной пенсии и не позволяет клиенту с заработной платой выше среднего рассчитывать на иной размер пенсионных выплат», — соглашаются в «ВТБ Пенсионном фонде».

Первые попытки продвижения ИПП были еще три-четыре года назад, но, несмотря на ряд достижений, массового продолжения не получили. Так, на рубеже 2016–2017 годов в этот сегмент еще при прежнем менеджменте вышел НПФ Сбербанка (см. «Ъ» от 25 мая 2018 года). Продажи розничного продукта НПО через сеть материнского банка проходили в связке с ОПС, что позволяло окупить его. При этом продукт характеризовался незначительным минимальным взносом — 1–1,5 тыс. руб.

Хотя фонду удалось привлечь таким образом

1,5 млн новых клиентов, реальный объем привлеченных средств был невелик. Кроме того, фонд столкнулся с проблемой стимулирования новых участников платить последующие взносы, а также с большим объемом расторгаемых договоров (см. «Ъ» от 14 мая).

В 2018–2019 годах начали тестировать розничное привлечение еще два крупных НПФ, также используя банковский канал продаж. «Газфонд Пенсионные накопления» распространял ИПП с первоначальным взносом 30–50 тыс. руб. «ВТБ Пенсионный фонд» первоначально вышел в премиум-сегмент с первоначальным взносом 300 тыс. руб., но в этом году добавил и массовый сегмент с первоначальными взносами от 3 тыс. и 30 тыс. руб.

План против депозита

В сравнении с банковским депозитом у ИПП есть несколько весомых преимуществ, отмечает представитель пенсионных фондов. Например, можно внести любую сумму без ограничений по размерам первого и последующих взносов. Часть взносов можно вернуть, оформив социальный налоговый вычет, который ограничен 120 тыс. руб. Кроме того, доход начисляется при любом сроке действия договора. Может быть интересно и то обстоятельство, что пенсионные средства не включаются в состав совместно нажитого супругами имущества и защищены законодательно от взысканий

со стороны третьих лиц (см. «Ъ» от 24 апреля 2018 года).

Вместе с тем по сравнению с большинством инвестиционных инструментов ИПП защищены от потерь. Так, согласно закону «О негосударственных пенсионных фондах», доходность по добровольным программам по итогам года не может быть отрицательной. Некоторые НПФ по ИПП устанавливают минимальную норму доходности. К тому же, как указывают в НПФ «Благосостояние», «с 2020 года будет взиматься налог на процентный доход по вкладам, а с ИПП — нет».

Тем не менее, всего этого еще далеко не достаточно для удовлетворения потенциального клиента. В частности, вопросы есть к вариативности пенсионных продуктов. В основном она касается минимального первоначального взноса, наличия и уровня минимального гарантированного дохода, различных возможностей расторжения договора и получения выкупной суммы, а также формы выплаты пенсии. В отличие от тех же депозитов, доходность зависит от результатов инвестирования управляющими компаниями фонда и, соответственно, конъюнктуры рынка, а также профессионализма самих УК. К тому же средства на пенсионных счетах, в отличие от банковских вкладов, не застрахованы государством.

В ожидании гарантий и вычетов

Однако пенсионные фонды связывают слабое распро-

странение ИПП не только с перечисленными факторами. Продвижение таких продуктов через банки сдерживает их низкая маржинальность. «В первую очередь она обусловлена тем, что программы НПО несут добровольный характер и требуют значительных и регулярных инвестиций в развитие — в разработку новых интересных для разных категорий граждан программ, создание удобной для клиентов инфраструктуры, продвижение», — говорят в фонде «Благосостояние».

По мнению НПФ «Открытие», для повышения маржинальности ИПП необходимо введение для НПО постоянной части вознаграждения (см. подробнее «Ъ» от 16 октября), направление остатков выкупных сумм по ИПП в капитал, а не в страховой резерв, а также снижение затрат на эквайринг при внесении взносов по ИПП.

Согласно действующему законодательству, НПФ может в качестве вознаграждения претендовать лишь на 15% от полученного инвестиционного дохода, что в условиях падения ставок — не слишком большая величина. В частности, по этому фонду стремятся наравне с агентским каналом развивать онлайн-продажи, которые не предполагают комиссионных вознаграждений посреднику. НПФ «ВТБ Пенсионный фонд» за девять месяцев этого года привлек так 20% новых клиентов по ИПП. В марте этого года продукт был поставлен

на продажу в приложении «Сбербанк Онлайн», что позволило привлечь НПФ Сбербанка дополнительно 11 тыс. человек, то есть почти треть от общего числа привлеченных.

Кроме того, чтобы ИПП стал более интересен клиенту, как считают фонды, нужны государственные стимулы и гарантии. По мнению «ВТБ Пенсионного фонда», прежде всего необходимо «создание отдельного пенсионного вычета и освобождение от НДФЛ негосударственных пенсий, сформированных за счет государственных пенсий», отмечает заместитель гендиректора «Газфонд Пенсионные накопления» Антон Шпилев.

Также заинтересованность потенциальных клиентов увеличит система гарантирования через АСВ, концепция которой была представлена ЦБ год назад (см. «Ъ» от 3 декабря 2019 года). «На примере банковских вкладов видно, что появление системы гарантирования простимулировало многих граждан использовать вклады как долгосрочный инструмент сбережения», — говорит Антон Шпилев. «В условиях отсутствия таких стимулов, как гарантирование, значительный налоговый вычет или социальное страхование, большинство россиян не будут заинтересованы в формировании долгосрочных пенсионных накоплений», — соглашаются в НПФ «Сафмар».

Тем не менее, как считает член совета Ассоциации НПФ Алексей Морозов, НПФ будут стремиться завоевать рынок добровольных розничных пенсионных программ, даже действуя на грани рентабельности. По его оценке, в следующем году возможно привлечение фондами около 120–150 тыс. новых договоров ИПП. В дальнейшем, считает эксперт, все будет зависеть от того, смогут ли фонды выторговать для себя хорошие условия по НПО. Если маржинальность продукта повысится и он сможет конкурировать со многими другими финансовыми продуктами на банковской полке, поясняет господин Морозов, можно ожидать увеличения розничных продаж ИПП в 1,5–2 раза.

Илья Усов

Цена вопроса



Карина Худенко,
партнер отдела налогообложения и консультаций по вопросам управления персоналом PwC

Регулярно разгорающиеся дискуссии о будущем пенсий российских граждан на удивление мало освещают корпоративные пенсионные планы (КПП). Между тем у сотен российских работодателей в структуру компенсационных пакетов включено дополнительное пенсионное обеспечение работников.

При этом в исследованиях PwC прослеживается замедление темпов создания новых КПП: 33% компаний создали их более 15 лет назад и еще 40% — более 10 лет назад. Такая сдержанная динамика связана с рядом факторов.

В частности, начало 2000-х годов характеризовалось активной ролью пенсионных провайдеров — НПФ и страховых компаний — в популяризации КПП среди работодателей. Однако в последние годы эти организации довольно пассивно присутствовали в диалоге с работодателями, что не могло не сказаться на снижении интереса к пенсионной тематике.

Корпоративные пенсионные программы будут привлекательны, если их доходность будет выше, чем у депозитов, плюс гарантии возврата

Кроме того, вопрос привлечения сотрудников к участию в формировании пенсионных накоплений и более массовый успех внедрения КПП на основе софинансирования в нынешних условиях, вероятно, откладывается до возвращения времен роста реальных заработных плат.

Среди факторов, сдерживающих развитие КПП, отдельно можно выделить и такую тенденцию рынка труда, как возрастающая доля фрилансеров и прочих форм привлечения человеческого капитала, не предполагающих долгосрочных трудовых отношений, традиционно являвшихся основой корпоративных пенсий.

Ряд причин, тормозящих развитие КПП, в последние месяцы усилились, катализаторы же развития КПП могут получить развитие не раньше начала восстановления экономики.

Вместе с тем проводимые PwC опросы работодателей дают интересные данные для анализа перспектив пенсионного рынка. Работодатели, имеющие КПП, высоко оценивают как ее эффективность, так и удовлетворенность работой пенсионного провайдера. Среди целей, которые работодатели ставили, создавая КПП, важными являются «удержание и мотивация сотрудников» и «обеспечение условий безболезненного выхода на пенсию». Однако при оценке достижения поставленных целей работодатели на первое место поставили «поддержание имиджа социально ответственной компании».

На наш взгляд, создание КПП как инструмента обеспечения безболезненного выхода на пенсию сотрудников становится менее важным фактором. Привлечение новых сотрудников также, вероятно, не упрощается, хотя ценность КПП в глазах работников, уже являющихся ее участниками, по оценкам работодателей, очень высока.

В менталитете работников пенсионные программы конкурируют с альтернативными способами накоплений, и для повышения привлекательности КПП их доходность должна превосходить доходность депозитов, при этом сохраняя гарантии возврата средств. Как только рыночная ситуация, регулирование работы провайдеров и результаты инвестирования пенсионных накоплений в совокупности приведут к более высокой доходности, интерес сотрудников к таким программам будет выше.

Сдерживающими внедрение КПП моментов всегда было достаточно, но в создании пенсионных программ всегда ключевым является человеческий фактор — это мог быть акционер компании, HR-директор, инстанционный руководитель или гендиректор. Зачастую эти люди смогли убедить руководство компаний в важности наличия корпоративных пенсий. И поэтому стоит надеяться на то, что в ближайшее время КПП продолжат свое развитие.



Дмитрий Ключник,
заместитель гендиректора НПФ «Будущее»

«В стране вообще нет фокуса на пенсионном обеспечении»

Как продаются добровольные индивидуальные пенсионные планы (ИПП), почему основная проблема их развития лежит в массовом сегменте и что ждет негосударственное пенсионное обеспечение (НПО) при сохранении текущей ситуации, рассказывает заместитель гендиректора НПФ «Будущее» Дмитрий Ключник.

— В 2016–2017 годах НПФ заинтересовались ИПП. Почему именно в тот период фонды вновь пошли в розницу НПО?

— В это время фондам стало очевидно, что ОПС неактуально для привлечения: количество новых счетов не растет, пополнения теку-

щих также ожидать не стоит. И это на фоне происходящего в тот период довольно бурного роста продаж страховыми компаниями полисов ИСЖ и НСЖ (инвестиционного и накопительного страхования жизни. — «Ъ»). Поэтому крупнейшие НПФ также решили использовать розничные продажи добровольных продуктов — начали пробовать продавать индивидуальные пенсионные планы.

— Но ведь все жалуется на низкую маржинальность НПО...

— Если говорить о реально массовом сегменте, то необходим небольшой первоначальный взнос. И здесь, действительно, вопрос заключается в маржинальности продукта. Либо надо продавать ИПП

онлайн, либо надо думать, как ты платишь комиссию агенту. Во втором случае при нынешних ставках маржинальность находится на грани, что неинтересно для бизнеса.

— Через какие каналы надо его продавать?

— Основным является, конечно, банковский канал. И прежде всего, материнские банки. Для других агентов есть более маржинальные продукты, например, страховые.

— А привлечение онлайн?

— Через онлайн пока сложно осуществить масштабное привлечение, интересное крупным НПФ. Органический трафик на сайты фондов несерьезный, а маркетплейсы не заинтересованы в пенсионных продуктах. В стране вообще нет фокуса на пенсионном обеспечении. Везде — вклады, страховки, кредиты, ипотека...

— Значит, остается только банковский канал?

— Это сужает базу потребителей и делает ограниченным сам продукт. Большинство НПФ пошли в сторону увеличения первого взноса по ИПП — до нескольких сот тысяч рублей или больше. Таким образом, они, во-первых, сразу,

с первого взноса, могут заплатить серьезное комиссионное вознаграждение продавцу, а во-вторых, не тратят средства на стимулирование клиента на дополнительные взносы. То есть НПФ пошли скорее в премиум-сегмент, чем в массовую розницу.

— То есть основные сложности именно в розничном, массовом сегменте?

— Получается, что да — именно в том сегменте, в развитии которого больше всего заинтересовано государство. Ты знаешь, что определенный процент клиентов, сделавших минимальный первоначальный взнос, не будет платить. Но ты не знаешь, что с этим делать, потому что комиссию банку ты платишь вперед, а взносы получаешь потом.

— Какая-то безрадостная картина, без массового сегмента вряд ли возможно серьезное пополнение пенсионных резервов...

— Да, нужно либо трансформировать всю накопительную пенсионную систему, либо же она постепенно станет маленьким «болотцем», которое не будет интересно ни большинству клиентов, ни акционерам, ни правительству.

Мы оценивали, что при ставках на рынке в 9% годовых фонду, чтобы развиваться, нужно 60 млрд руб. пенсионных резервов. При ставках, которые мы имеем сейчас, — уже вдвое больше.

— Что же нужно делать в таком случае?

— Ключевое действие — это трансформация ОПС, например, ранее предложенное в форме гарантированного пенсионного плана. В дальнейшем со стороны государства нужно стимулирование развития этой системы, в том числе и в формате ИПП/КПП, но с большей вариативностью параметров продуктов. То есть НПО должно быть встроено в систему небанковских финансовых инструментов. Необходимо повысить уровень доверия к накоплению на пенсию, чтобы клиент мог копить на будущее, а в случае необходимости — переходить от одного продукта к другому в зависимости от текущих потребностей, возможностей и даже возраста и безболезненно выходить из них.

Интервью взял Илья Усов

полная версия
kommersant.ru/12986

первые лица

«Если в 10:00 приложение не открывается, вы теряете клиента»

Глава «ВТБ Капитал Инвестиции» Владимир Потапов о продуктах, рисках и вложениях

На российский фондовый рынок массово приходят розничные инвесторы, число которых уже превысило 7,4 млн человек. Их появление существенно меняет инфраструктуру рынка, заставляя брокеров активно развивать мобильные сервисы, в том числе для участия в IPO и SPO. На чем сейчас зарабатывают брокеры, для чего они вкладывают миллиарды рублей в ИТ-инфраструктуру и как ограничивают риски клиентов, рассказал в интервью „Ъ“ главный исполнительный директор «ВТБ Капитал Инвестиции» Владимир Потапов.

— В 2020 году приток средств частных инвесторов на российский фондовый рынок ускорился. По данным Московской биржи, уже более 7,4 млн физлиц открыли на ней счета. Тенденция сохранится?

— Приток средств, безусловно, продолжится. Сейчас доля инвестиционных продуктов в общем объеме сбережений населения уже составляет 18%, а с учетом низких процентных ставок по депозитам будет расти и дальше. Если мы говорим про брокерский рынок в целом, то сейчас это чуть больше 4 трлн руб. остатков на счетах физлиц. И в ближайшие три года, по моей



ЛИЧНОЕ ДЕЛО | ПОТАПОВ ВЛАДИМИР МИХАЙЛОВИЧ

Родился в октябре 1982 года в Москве. С отличием окончил Государственный университет — Высшую школу экономики и Народный университет Китая в Пекине. Получил степень MBA Chicago Booth School of Business with Honors.

С 2003 года работал в группе компаний «Тройка Диалог» в качестве партнера и ведущего управляющего портфелями. В 2010 году присоединился к команде «ВТБ Капитал Управление инвестициями» в качестве глобального руководителя бизнеса портфельных инвестиций. В 2013 году возглавил бизнес, став председателем совета директоров, главным исполнительным директором (CEO). С 2018 года возглавляет объединенную инвестиционно-продуктовую платформу банка ВТБ «ВТБ Капитал Инвестиции».

COMPANY PROFILE | «ВТБ КАПИТАЛ ИНВЕСТИЦИИ»

Является объединенной инвестиционно-продуктовой платформой банка ВТБ. Включает в себя несколько направлений: управляющие компании для российских и международных инвесторов, брокерское обслуживание для розничных и институциональных инвесторов, обслуживание физических лиц на рынке форекс. «ВТБ Мои инвестиции» представляют 57 инвестиционных фондов, в том числе 9 биржевых. Совокупный объем клиентских активов превышает 2,9 трлн руб. (\$37,4 млрд). Клиентская база по всем направлениям бизнеса превысила 1,1 млн физических и юридических лиц. Число активных пользователей мобильного приложения составляет около полумиллиона человек.

оценке, сумма удвоится. У «ВТБ Капитал Инвестиции» уже более 1 млн клиентов—физических лиц имеют брокерские счета. Объем активов на них сегодня — порядка 1,2 трлн руб. С начала года показатель вырос более чем в 1,5 раза.

Росту способствует то, что крупные игроки смогли обеспечить полное изменение клиентского пути и простоту приобретения инвестиционного продукта. Путь для клиента стал прозрачным, сделки совершаются в один клик. Еще один важный фактор — персонализация. На основе анализа клиентских данных готовится предложение next best offer, то есть продукта, который лучше всего подходит клиенту, его личной ситуации.

— Такой приток розничных инвесторов должен серьезно изменить всю инфраструктуру рынка. Есть мнение, что в текущем виде она не справится ни по технологиям, ни по количеству продуктов. Каково ваше мнение?

— У нас достаточно продуктов, к тому же не стоит забывать, что фондовый рынок глобален, есть возможность инвестировать в иностранные акции и другие финансовые инструменты. Например, мы развиваем открытую платформу «ВТБ Мои инвестиции», на которой даем возможность клиенту приобретать полный спектр инструментов, как российских, так и иностранных.

— Как вы оцениваете принятый закон о категоризации инвесторов, в частности необходимость тестирования по иностранным ценным бумагам?

— Финальная версия законопроекта имеет мало общего с первоначальной, когда профсоюзество было обосновано и серьезно обосновано. Мы считаем закон компромиссным. В существующей редакции закон предлагает инвесторам более ответственно отнестись к работе на рынке, принять тот факт, что это именно работа, а не игра на удачу, и, как всякая работа, требует специальных знаний, объективной оценки своих возможностей и принятия грамотных решений.

— Вам не кажется, что неквалифицированные инвесторы поставлены в невыгодную позицию? Ведь чтобы купить иностранные ак-

ции, им приходится работать через дополнительного посредника — российских биржи. Почему нельзя дать возможность напрямую торговать на иностранных биржах?

— Потому что иностранные биржи не готовы к тому, чтобы российские розничные инвесторы в таком количестве торговали у них напрямую: ни регистрировать, ни обслуживать некрупные счета. Это уникальность российской инфраструктуры, когда любому розничному инвестору дается возможность торговать непосред-

Мы дали возможность клиентам диверсифицировать активы через российских брокеров, иначе они делали бы это через международных

ственно на бирже. И на самом деле мы спасли российский рынок тем, что дали возможность клиентам диверсифицировать активы через российских брокеров, иначе они делали бы это через международных.

— По вашим оценкам, какова доля инвестиций российских инвесторов в нероссийские активы?

— Если смотреть на рублевые инструменты против долларовых, думаю, что 60% сейчас приходится на инвестиции в доллары.

— В структуре группы есть несколько организаций, оказывающих брокерские услуги.— банк ВТБ, «ВТБ Капитал» и «ВТБ Капитал Брокер». Как между ними делится бизнес, клиенты? Зачем такое деление?

— Брокер для розничных инвесторов — банк ВТБ, для корпоративных и институциональных клиентов — «ВТБ Капитал Брокер». «ВТБ Капитал» совершает отдельные сделки для институциональных инвесторов на фондовых рынках.

— А почему розницей занимается банк?

— Исторически сложилось. Приложение «ВТБ Мои инвестиции» выросло из брокерского департамента ВТБ24. Перевод клиентов в другое юридическое лицо был возможен только через разрыв договора и заключение нового. Смысла в этом после объединения ВТБ24 с банком ВТБ не было.

— Какой у вас KPI по привлечению новых клиентов?

— Для нас главные KPI — это комиссионный доход банка от инвестиционных продуктов и объем активов под управлением. По средствам клиентов—физических лиц в инвестиционных продуктах мы хотим удвоить активы и ставим перед собой цель достичь показателя 2,8 трлн руб. к концу 2022 года. Сейчас это 1,4 трлн руб. при общем объеме средств под управлением «ВТБ Капитал Инвестиции» в 2,9 трлн руб. — По данным Московской биржи, у вас 14–15% активных клиентов, то есть тех, кто совершает сделку хотя бы раз в месяц, и эта доля не меняется. Вас она устраивает или будете стимулировать увеличение?

— У нас нет цели, чтобы клиент как можно чаще торговал. Мы заинтересованы в том, чтобы клиент сберегал через успешные инвестиции. Меня больше интересует количество фондируемых, то есть не нулевых счетов. Их у нас примерно 50%.

— На чем вы будете зарабатывать, если не на брокерских комиссиях?

— Я объясню, как построена бизнес-модель. Когда говорится, что цель брокера только в том, чтобы клиент как можно чаще торговал,— это неправильное представление о работе с клиентом, который ориен-

т чтобы он использовал платформу для качественных и успешных инвестиций.

— Какой доход вам обеспечивает эта тактика? Сколько планируете получить по итогам года?

— Комиссионный доход «ВТБ Капитал Инвестиции» за девять месяцев 2020 года увеличился более чем вдвое, до 13,5 млрд руб.

— Много инвестируете в ИТ, в мобильное приложение?

— Мобильное приложение — это по сути инвестиционная платформа. Приложение должно быть качественным, удобным, решать главную задачу для клиента — помочь заработать денег через инвестирование в соответствии с рисками, которые он готов для себя брать. Наша задача понять, какой профиль риска у клиента, и дать ему тот продукт, который будет отвечать его потребностям. В это мы инвестируем миллиарды рублей.

— В год? — Наш бюджет на ИТ-развитие — более 1 млрд руб. в 2020 году. Это не только затраты на приложение и добавление новых функций. Очень большое значение имеет надежность функционирования всех торговых систем, и мы очень много вкладываем в развитие инфраструктуры, серверного оборудования.

Есть понятие «пиковая нагрузка». Мы понимаем, что в отличие от классического мобильного банка зачастую инвесторы используют приложение намного дольше и намного чаще — здесь вы торгуете, читаете новости, аналитику, изучаете рынок, инвестируете.

Когда все клиенты хотят посмотреть, что происходит? В момент открытия рынка. Если в 10 утра, когда открывается рынок, приложение не открывается, вы теряете клиента. Когда по рынку проходит какая-то новость, или проводится интересное размещение, и все хотят подать заявку, у вас идет абсолютно ненормальная нагрузка на определенный сервис в приложении. Или вы, например, хотите посмотреть, сколько денег на счете, а система дала сбой, и вы видите там нули. Это полностью разрушает клиентский сервис.

Если посмотреть на бюджет, порядка 70% денег мы инвестируем в надежность, в развитие инфраструктуры, серверной базы для того, чтобы сервис шел с запасом прочно-

В отличие от классического мобильного банка зачастую инвесторы используют мобильное приложение намного дольше и намного чаще

сти. Сейчас он у нас составляет примерно 60%, то есть если вдруг к нам сегодня придут еще 600–700 тыс. клиентов, мы не ляжем. Будем пытаться сделать этот запас еще больше. И это все происходит одновременно с внедрением новых продуктов, например, мы первыми в России запустили участие в размещениях.

— Разве вы первые?

— «ВТБ Мои инвестиции» — первое мобильное приложение в России,

в котором это стало возможно. Есть понятие «продукт», а есть понятие «инструмент». Вот для меня купить что-то на размещении — это инструмент, а возможность систематически участвовать в новых размещениях, иметь возможность купить что нужно простым нажатием кнопки в любой момент — это продукт. И в этом смысле мы были первыми среди наших конкурентов, кто внедрил про-

Закон предлагает инвесторам более ответственно отнестись к работе на рынке, принять тот факт, что это именно работа, а не игра

дукт в мобильном приложении. И он взлетел — за несколько дней размещения акций «Совкомфлота» мы получили около 40 тыс. заявок. — Сколько участвовало в размещении «Аэрофлота» и «Самолета»?

— По «Аэрофлоту» у нас прошло более 6,1 тыс. сделок. Около 4,76 тыс. сделок исполнили по «Самолету».

— Через приложение можно участвовать в IPO за рубежом?

— До конца года мы такую возможность добавим. Но мне нужно быть уверенным в том, что клиенты смогут получать качественные локации с нормальным объемом, по хорошей цене и без требования не продавать в течение какого-то срока. Клиент подает заявку, например, на \$100 тыс., а получает акции на \$3–5 тыс. В таком виде мы можем получить плохие впечатления, хотя от нас результат не зависит. Сейчас мы смотрим не на классическое размещение, когда вручную собирается книга заявок, а через стакан биржи, что более прозрачно.

— В линейке ваших фондов есть ЗПИФ «ВТБ Капитал Пре-АйПиО Фонд»? Каковы его активы? Какие эмитенты?

— Это интересная история. Пре-IPO фонд инвестирует средства в успешные технологические быстрорастущие компании с планами по выходу на IPO или привлечению стратегического инвестора в ближайшие два-четыре года. Создан в апреле 2019 года. Мы провели два раунда привлечения средств в него, готовимся запустить третий в ноябре. Размер фонда может составить до 10 млрд руб.

го вливания средств, чтобы сделать следующий шаг. С другой стороны, у нас есть клиенты, которые хотят диверсифицировать портфель сбережений и готовы инвестировать в такие пока не публичные истории. Средний чек в этом фонде составляет \$7–10 млн. Пока там акции трех компаний, но до конца года будет проведена очередная допэмиссия.

— Регулятор предлагает отложить допуск иностранных ETF на российский рынок, давая таким образом развиваться российским аналогам. Идея понятна, но она ущемляет права инвесторов. Как поступить?

— Биржевой ПИФ, который развивают российские компании, в значительной степени такой же ETF. Большой разницы клиент не увидит. Но главный вопрос в его защите. Когда вы покупаете российский БПИФ, то понимаете, от какой управляющей компании купили и к кому предъявлять претензии в случае возникновения проблем. Я выступаю за доступ ETF на российский рынок, но они должны полностью соответствовать тем же требованиям, которые предъявляются к российским БПИФам.

— Я в этом вижу еще одну конкуренцию внутри группы, но теперь уже не с банком, а с вашей управляющей компанией. И также будет потом с НПФ, когда запустят ИИС третьего типа, разве нет?

— А что плохого в конкуренции? Я никогда ее не боялся. Более того, именно конкуренция позволяет дать клиенту лучшее решение и лучший продукт.

Сейчас формируется новый формат бизнеса. Как это было в эволюции развития розничной торговли или сотовой связи, у нас происходит колоссальное изменение с точки зрения привлекательности инвестиционного продукта для клиента. Здесь можно пытаться защищать старый формат, а можно просто думать, что дает наибольшее удовлетворение для клиентов. Происходит

переход от продажи с фуры в цивилизованную торговлю. Люди хотят ходить в красивые удобные магазины, где будут представлены свежие товары по нормальной цене. Дальше эти магазины будут конкурировать своей выкладкой. Кто-то будет делать private label, как и сети, которые раньше конкурировали собственными брендами.

— У вас есть сервис по управлению сбережениями, совместный с «Яндексом». Можете огласить результаты работы?

— Мы только его запустили. Дали клиентам «Яндексу» через API доступ к нашей инвестиционной платформе. В этом плане через «Яндекс. Плюс» мы создали дополнительный канал привлечения клиентов. Сейчас он обеспечил нам дополнительные 4 тыс. клиентов со счетами более 200 млн руб., но это только начало. В день приходит порядка 200 новых клиентов, и мы рассчитываем на рост цифр в дальнейшем. Изучаем и другие потенциальные возможности.

— Планируете продвигать платформу за рубежом?

— Мы будем строить аналог «ВТБ Мои инвестиции» в Германии. В этой стране у нас есть лицензированный банк. В прошлом году уже запустили в нем робо-советника «ВТБ Инвест». Клиент может получить повышенную ставку на депозите, если часть денег направит в инвестиционный продукт. Дальше будем строить полное приложение для торговли. Надеюсь, что к середине следующего года сможем выйти с продуктом.

— Рассчитываете на большое количество клиентов в Германии?

— Это единый европейский паспорт, через него мы можем привлекать клиентов по всей Европе. В банке уже 165 тыс. клиентов с объемом депозитов €3 млрд.

— Думаете, ваше мобильное приложение будет лучше европейских?

— Всем почему-то кажется, что мобильное приложение, сделанное в Европе, обязательно будет лучше. На самом деле наша страна — один из лидеров в области финтехта, это видно по самым разным проектам.

Интервью взяла Полина Смородская

ВЫСТАВКА ДЕТЕКТИВ

Без скромной ложности

В Кельне исследуют подделки русского авангарда

Одной из главных выставок незадавшегося осеннего сезона в Европе стала, без сомнения, кельнская экспозиция «Русский авангард в Музее Людвиг: оригинал и подделка. Вопросы, исследования, объяснения». Слово «подделка» в названии завораживает: музею надо иметь огромную смелость, чтобы признать наличие в своем собрании фальшивок, а уж чтобы их выставить на всеобщее обозрение — и подавно. Зачем почтенный Музей Людвиг пошел на этот риск и выставил свои отныне лишенные авторства работы «Поповой», «Редко», «Лисицкого», «Пуни», «Веснина» и многих других, рассказывает Кира Долинина.

Для коллекционеров русский авангард вот уже лет 50 как — одна большая головная боль. При невероятно задранных ценах (один из таких рекордов — \$85,8 млн за «Супрематическую композицию» Малевича в 2018 году) возможность нарваться на подделку очень высока. И сказать, что такое бывает только на небольших аукционах и среди частных продаж, никак нельзя. Бывало, что и больше половины выставки приходилось снимать из-за подобных подозрений, а еще бывало, что даже каталог-резонанс, то есть наиболее полное собрание работ одного художника, в изобилии признавал подлинниками откровенные фальшивки. Музеи тоже не гарант подлинности для работ русского авангарда. Все, что попало в фонды после 1950-го, стоит проверять на вшивость. Иногда — так, как это сделал Музей Людвиг: кропотливо, работу за работой, у каждой проверить происхождение, каждую под рентген, под инфракрасный свет, плюс пробы краски и химико-физическое исследование; что-то окажется чистым, что-то навсегда уйдет в разряд подделок. А бывает, что фальшивкой окажется вся коллекция, полученная музеем из не самых чистоплотных источников: так, скандал с полностью состоящей из фальшак выставкой русского авангарда в Музее Гента из собрания Топоровских заставил нервничать директоров всех музеев, в собрании которых есть еще не проверенные на подлинность работы этого периода. И совсем уж кошмаром оборачивается для музея вскрытие подделок, находившихся в фондах десятилетиями, как это произошло с музеем «Ростовский кремль», в котором были подменены фальшивками подлинники Малевича и Розановой, что обнаружилось два года назад. Эта история заставила вспомнить о подобном преступлении в Русском музее, где сорок лет назад была совершена подмена рисунков Филонова.

Почему именно русский авангард? Объяснений может быть много, но главные причины — то, что это очень дорого и всегда модно, а также то, что проверить провенанс (происхождение) работ зачастую затруднительно. Гонения на авангард с начала 1930-х годов заставляли владельцев, наследников и даже самих художников прятать вещи, продавать их за бесценок, не

ставив подписи и чуть ли не писать на старых картинах новые, более идеологически выдержанные. Всякое бывало. И так легко сказать теперь, вынимая неизвестно откуда взятый «клад»: «Ну вы же понимаете... время было такое...» Про Тициана так не скажешь.

Музей Людвиг и рад бы во все это не вмешиваться, благо институция уважаемая, с принципами, да вот только именно эти принципы не позволили. В 2011 году Музей Людвиг получил по завещанию Петера и Ирены Людвиг ту самую коллекцию работ русского авангарда. На первый взгляд ее происхождение чистейшее: все эти работы Людвиг купил самодельно, в галереях и на аукционах. Нельзя сказать, чтобы оба основных его поставщика, кельнская галерея Гмюржинской (начиная с 1960-х) и парижская галерея Бенуа Сапиро (в 1990-х) имели плохое реноме, но всякое бывало, и увы, некоторые подозрения подтвердились. В 2010-х годах разгорелось сразу же несколько громких скандалов вокруг наследия Натальи Гончаровой. В 2015 году в Лондоне был зарегистрирован Russian Avant-Garde Art Project, целью которого стало исследование и проверка на подлинность работ русского авангарда. Начать решили как раз с Гончаровой и Ларионова, и тут деятельность экспертов пересеклась с Музеем Людвиг.

На этой волне музей решил проверить всю свою коллекцию, и результаты не заставили себя ждать. В Музее Людвиг находится около 600 работ художников русского авангарда, созданных в период с 1905 по 1930 год. Из них около 100 — картины. Были проведены искусствоведческие и технико-технологические исследования 49 полотен. Вывод: 22 из них не являются подлинными. И это, прямо скажем, полный кошмар, это очень много.

Дальше нужна была сильная воля: скрыть такой масштаб катастрофы невозможно, а вот сделать из этого факта событие — вполне. В этой игре с открытыми картами к кельнскому музею присоединились Музей современного искусства в Салониках (коллекция Георгия Костяки) и мадридский Музей Тиссена-Борнемисы, которые прислали на выставку работы, оказавшиеся теми самыми оригиналами, на базе которых поддельщики сделали свои фальшивки. Смотреть эту выставку очень интересно. Она не про то, как могли специалисты так ошибиться (хотя иногда работы просто вопят о своей неоригинальности), она про то, что ошибиться может любой и в своей работе надо доверять не только своему глазу или ласковому слову продавца, но и современной науке. Рядом с оригиналами и подделками кураторы выложили огромное количество документов, снимков, отчетов по исследованию этих картин. Призыв ясен: надо остановить рынок подделок, а остановить его могут только наука и открытость. На следующей неделе об этом, если позволят санитарные меры, попытаются поговорить участники большой конференции, приуроченной к этой выставке. Скучно не будет: в серой зоне вокруг русского авангарда еще много тайн. Кто и о чем умолчит, не менее важно, чем то, о чем расскажут.

ЛИГА ЕВРОПЫ

Очко на четверых

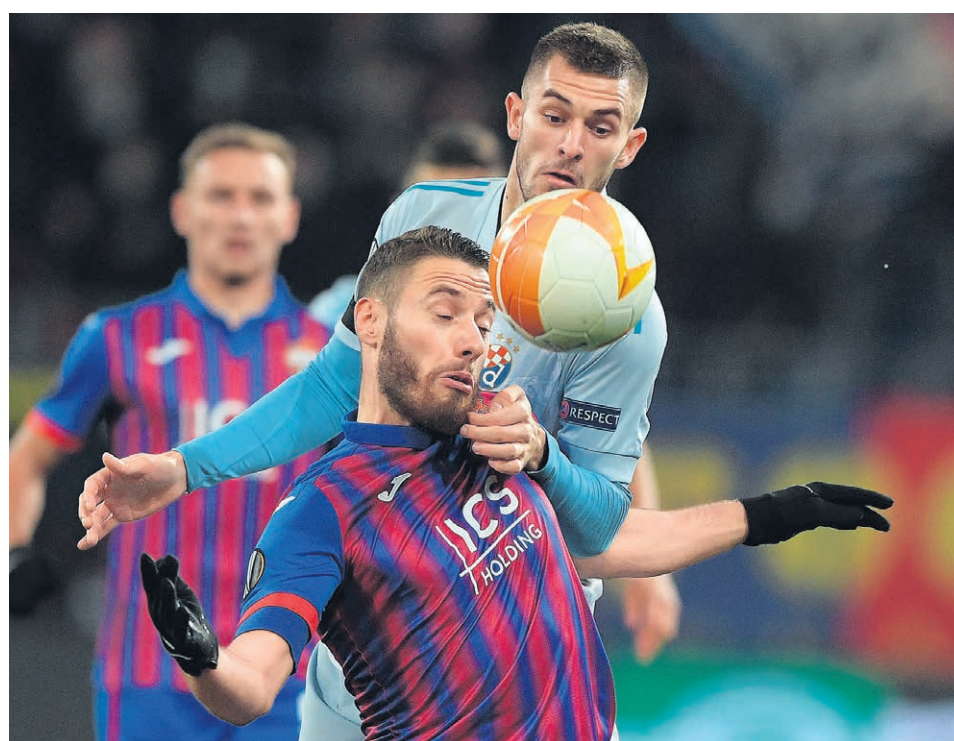
ЦСКА сыграл вничью с загребским «Динамо»

Во втором туре группового этапа Лиги Европы ЦСКА, стартовавший в нем с ничьей с австрийским «Вольфсбергером», снова разошелся с соперником хорватом. Его домашний матч с загребским «Динамо», несмотря на очевидное преимущество армейцев во втором тайме, закончился нулевой ничьей.

Этот матч вполне мог претендовать на звание самого живого среди всех, в которых участвовали российские клубы в нынешнем еврокубковом сезоне. Живости в нем было выше крыши.

В первые пять минут удивили гости. «Динамо» сразу решило убедить тех, кто, сравнивая стоимость составов команд, их достижения, воспринимал его как почти обреченного аутсайдера, что таковым само себя совсем не считает. В эти пять минут оно провело несколько очень симпатичных, очень резвых атак, и однажды голкипер Игорь Акинфеев кое-как успел подкатиться под Бруно Петковича, чтобы выбить у него мяч. Затем настала очередь терзать соперника армейцев. Терзали они увлеченно, прежде всего благодаря горячему Чидере Эджуке, который, впрочем, как создавал шансы, так и запарывал их пачками. Но со стороны все это в любом случае смотрелось мощно, вызвало ощущение, что ЦСКА близок к успеху.

И вдруг снова пошла обратная волна. И Акинфееву пришлось лететь в угол, чтобы отбить классный выстрел Мислава Оршича. Нет, с этим «Динамо» уху нужно было держать востро. А затем снова поджали оппонентов армейцев. Комбинация, заслуживающая повторного, удовольствия ради, просмотра, они разыграли немало. Особенно хороша была та, в концовке которой Федор Чалов, взятый вроде бы в плотное кольцо внутри штрафной, сделал неожиданную «слепую» скид-



В матче с хорватским «Динамо» футболисты ЦСКА (на переднем плане — Никола Влашич) провели множество неплохих атак, но так и не забили ни одного мяча. ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

ку пяткой на набегавшего Ивана Облякова. Ситуация потенциально была стопроцентно голевой, но Обляков, мчавшийся на бешеной скорости, запутался в собственных ногах.

Это был первый в матче отрезок, когда от игры «Динамо», действительно, потянуло чем-то аутсайдерским. Но не настолько сильно, чтобы посчитать его пониженным. В конце концов гости, кстати, подняли голову и победно поладили армейскую оборону парой неплохих выходов. А ЦСКА переложив перерывом не реализовал очередную возможность открыть счет. Эджуке, которому, как казалось, совершенно не хотелось делиться мячом с партнерами, а хотелось все завершать, решать лично, на

сей раз отдал передачу Николае Влашичу. Лидер армейцев бил с острого угла и чуть не попал в ворота. Те есть попал бы, если бы не чуть изгибавшаяся в обратную от «леточки» сторону траектория движения мяча. Он прошел рядом со штангой.

Во втором тайме об игре более или менее равной уже речи не шло. Ее вектор слишком очевидно сместился в сторону загребских ворот, а шансов, созданных ЦСКА, хватало бы даже не на два, а на три матча. Но у армейцев все время что-то не складывалось. То не хватало решающего паса, то точности удара, а иногда вратарь Доминик Ливакович показывал уровень, как в том эпизоде, когда вытащил мяч, отправленный в угол с двух

десятков метров Чаловым в далеком прыжке.

В общем, это был специфический случай. В принципе про армейский футбол нельзя было сказать ничего плохого — быстрый, креативный. Но самое важное — реализация — в нем отсутствовало.

Тренер Виктор Гончаренко активно освежал этот футбол заменами, внося коррективы исключительно в созидательное звено — уставшая динамовская атака доставляла в концовке едва заметный дискомфорт. И ЦСКА — на это было похоже — еще добавлял.

Но «Динамо» дотерпело до финального свистка. А поклонники ЦСКА, который после двух туров группового этапа Лиги Европы имеет два очка — явно меньше, чем рассчитывал, — могут утешать себя разве что таким фактом: армейцы оказались единственным на этой неделе российским клубом, который избежал в еврокубках поражения. Все три отечественных участника Лиги чемпионов — «Зенит», «Локомотив» и «Краснодар» — свои матчи проиграли.

Алексей Доспехов

ПРЕМЬЕРА АЛЬБОМ

«Я попытался передать в песнях этот постпубертатный шлейф»

Дмитрий Ревякин о новом альбоме и жизнеутверждении

Вышел в свет новый альбом лидера группы «Калинов мост» Дмитрия Ревякина «Kosmotango». Он не похож ни на альбомы «Калинова моста», входящие в золотой фонд русского рока, ни на прочие сольные записи музыканта. Борис Барабанов расспросил Дмитрия Ревякина о том, почему до неузнаваемости изменился его стиль, а также о том, есть ли для фанка и фламенко место среди суровых северных фолк-баллад классика.

— Ваш предыдущий сольный альбом «Снег-печенег» вышел в 2019 году. «Kosmotango» принципиально отличается от него и по музыке, и по стихам. Что произошло за этот год?

— По большому счету в моих сочинительских привычках ничего не изменилось, я как писал, так и пишу. А песни, которые вошли в «Kosmotango», собирались года три, с 2014 по 2017 год. И вот наконец мы решили объединить их в одну сюиту, в цикл. Так что нельзя сказать, что что-то произошло — и написались такие песни. Хотя, конечно, произошло.

— Вы влюбились?

— Да, это же очевидно. Фраза «Солнечные зреют мандарины» из первой песни альбома — она о том, как я лазил через заборы в Дубровнике и рвал их, как мальчишка в пионерлагере. Я попытался передать в песнях этот постпубертатный шлейф... Мы даже места оставили в альбоме черновой хулиганский вокал. Конечно, я счастлив. Не каждому дано испытать это в таком солидном уже возрасте, тем более воплотить в стихах и песнях.

— Альбом — посвящение вашей жене?

— Получается, так. Точнее — девушке. Я рад, что мы решили сделать альбом в это непростое время. Без всякой конспирологии — сплошное жизнеутверждение. Жизнь, жизнь, жизнь, жизнь.

— «Kosmotango» — это не только новая тематика песен, но и новый инструментарий. Здесь фанк, фламенко, много солнечных средиземноморских мотивов. Значит, появились и новые творческие союзники?

— Моим главным союзником был Александр Бадажков, который знаком слушателям по работе с Земфирой и Владимиром Пресняковым-младшим. Это уже наша третья совместная запись. Но в этом альбоме он представил совершенно неожиданную для меня сторону. Незадолго до карантина я прислал ему демо-записи, и он сказал: «Не знаю, что с этим делать». В моих набросках такого рельефного средиземноморского звучания не было. И уже во время карантина он стал присылать мне варианты аранжировки. Если вы слышите фламенко в песне «Лазтана» — это не моя заслуга, это придумал Александр.

— У вас там и фламенко, и фанк, и просто очень расслабленные, легкие решения. Не было ли опасений, что поклонники «Калинова моста» этот альбом не поймут? В России ведь до сих пор



очень ревностно блюдут границу между роком и поп-музыкой.

— Я к этому очень спокойно отношусь. Наоборот, мне интересно экспериментировать на этой грани. Сами стихи из этого цикла подразумевали такие решения, с отголосками 1970–1980-х. Может быть, это даже дань нашим вокально-инструментальным ансамблям. Я рос на этой музыке и до сих пор частично ее слушаю, потому что современное звукозвучение по сравнению с ней серьезно деградировало. В записи альбома участвовал трубач Александр Чиненков, носитель этой эстетики, работавший с Аллой Пугачевой, «Арсеналом» и «Веселыми ребятами». Он очень заслуженный человек, который владеет определенными секретами, искусством, которое, может быть, уже утеряно. Я говорю о записи бэк-вокала. Послушайте песню «Сказки Юга». Современные рокеры так голоса не записывают.

— По вашим песням можно было изучать географию Сибири и Дальнего Востока. Теперь маршрут изменился?

— Да, теперь это Адриатика, Каталония, Средиземноморье, Крым. Это конкретные места свиданий и встреч — все предельно романтично. Балканы, бывшая Югославия — это места, куда мне приятно возвращаться, там есть друзья, которые всегда ждут.

— Вам тяжело будет переключаться обратно в песенный режим, в котором, говоря вашими же словами, «скулит черно-белый мир»?

— Вы позвонили, когда я слушал новый материал «Калинова моста». «Kosmotango» для меня уже история. Но хорошо, что она так здорово, искристо воплотилась.

полная версия
kommersant.ru/12988

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

Бои потяжелевших

Александр Усик и Мурат Гассиев проведут важные поединки в новой категории

Завтра состоится два довольно важных для будущего супертяжелого веса в профессиональном боксе поединка с участием бойцов, которые когда-то соперничали за звание лучшего в первом тяжелом весе. В одном из них украинец Александр Усик будет драться в Лондоне с британцем Дерекком Чисорой, в другом — россиянин Мурат Гассиев встретится в Сочи с албанцем Нури Сефери. И Усик, и Гассиев безусловные фавориты своих поединков, но доля интриги присутствует в обоих.

Этот даже немного символично, что свои поединки Александру Усику и Мурату Гассиеву выпало проводить в один день, пусть в разных локациях. Ведь довольно долго их имена часто употребляли именно в связке, через запятую.

Три года назад обоих включили в состав участников большого проекта World Boxing Super Series. В его рамках в турнире восьми лучших представителей первого тяжелого веса (до 90,7 кг) определялся самый лучший. Александр Усик стартовал в нем в ранге уже почти состоявшейся звезды с олимпийским золотом в послужном списке, Мурат Гассиев — в статусе выпрыгнувшего из ниоткуда, чтобы одолеть матерого Дениса Лебедева и взять чемпионское звание, молодого чертика. В итоге их пути сошлись в финале. Усик взял верх и заслужил звание сильнейшего бойца года по нескольким версиям. Гассиев, проиграв, все равно сохранил хорошую репутацию — только что был «сырым» боксером, а тут уже вполне уверенно противостоял сопернику, входящему в число наиболее талантливых, если брать все без исключения категории.

Дальше их карьеры тоже развивались синхронно. Оба через некоторое

время приняли типичное для «крузеров» высокого, под два метра, роста, которым массу набрать проще, чем сбросить, решение — перейти в супертяжелый вес, более выгодный с коммерческой точки зрения. Обоим согласовали первые поединки.

Но вот дальше пошел некоторый рассинхрон. Александр Усик осенью 2019 года победой над Чаззом Уизерспуном в супертяжелом весе дебютировал, а у Мурата Гассиева дебют все откладывался и откладывался — в основном из-за травм россиянина. А весенний пик пандемии коронавируса еще дальше отодвинул их очередные бои, которые наконец-то, кажется, пройдут ничто уже не помешает.

Они опять подошли к ним в разном статусе. Про Александра Усика его промоутер Эдди Хирн уже неоднократно говорил, что планирует устроить ему чемпионский бой, возможно, с другим своим клиентом, владельцем поясов Международной боксерской федерации (IBF), Всемирной боксерской ассоциации (WBA) и Всемирной боксерской организации (WBO) Энтони Джошуа. Мурату Гассиеву таких перспектив никто еще не рисовал, но понятно, что рано или поздно они могут возникнуть.

Зато расклад для украинца и россиянина в их субботних боях выглядит похожим. В том смысле, что и Усик, и Гассиев, исходя из представлений об их классе, конечно, являются беспорядными фаворитами, но в то же время нельзя отрицать и наличие столь же беспорядных интригующих моментов.

В случае с Александром Усином интрига — в его противнике. Называть его поединок с Чаззом Уизерспуном полноценной проверкой возможностей в новой категории — это примерно то же, что называть проверкой возможностей клуба на уровне Лиги чемпионов его игры во втором квалификационном раунде против флангмана люксембургского футбола: аме-

риканец был слишком слаб. Дерек Чисора — совсем другое дело. Его послужной список полон матчей с теми, кто либо подбирался к вершине, либо был рядом с ней, либо недавно упал чуть вниз, либо даже на вершине по-прежнему и находился. Чисора дрался с Дэвидом Хеем, Тайсоном Фьюри, Кубратом Пулевым, Диллианом Уайтом. Однажды, в 2012 году, ему даже довелось биться за титул чемпиона мира по версии Всемирного боксерского совета (WBC) с легендарным Виталием Кличко. И важная деталь: Чисора, хотя почти все эти поединки против элиты проиграл, выходил на них не для того, чтобы обозначить фон, как часто бывает. Британец всегда был жестким, всегда какие-то проблемы доставлял. И тот же Кличко, например, досрочно одолеть его не смог.

Сейчас Дерек Чисоре 36 лет, и он не демонстрировал очевидных признаков увядания. В своих свежих боях, выигранных в прошлом году у Сенада Гаши, Артура Шпильки и Дэвида Прайса, он был все тем же немного корявым, но жестким Чисорой, каждое попадание которого таит в себе несомненную угрозу, тем более для человека, по которому супертяжеловес еще как следует не попадал.

В случае с Муратом Гассиевым все проще. Нури Сефери уже 43 года, карьера на закате, и на всем ее протяжении он выступал, пусть неплохо, в той нише, что под нишей, откуда родом Дерек Чисора. Такая рабочая лошадка бокса, изредка получающая шанс на достаточно заметный бой. Но откуда не денешься от того факта, что последним поединком Гассиева до сих пор остается тот самый поединок в финале World Boxing Super Series против Усика, состоявшийся в июле 2018 года. Перерыв в выступлениях у россиянина достиг уже двух лет и трех месяцев, и это такой срок, за который немудрено забыть многое из того, что умел.

Алексей Доспехов