Новости | Счетная палата отмечает непрозрачность и неэффективность системы корпоративного управления госимуществом —2

Новости | Сумма финансовых претензий по искам к Алексею Навальному и сотрудникам ФБК приближается к 100 млн рублей —3

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Четверг 27 августа 2020 №154 (6875 с момента возобновления)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

Новости | ГИБДД придет на рынок техосмотра транспортных средств с внезапными проверками —2

новости | Закончено дело следователей ФСБ, обвиняемых в получении взятки у бывшего гендиректора ФГУП «Издательство „Известия“» —4

Миссия невосполнима

За полгода нефинансовый сектор недополучил треть прибылей и удвоил убытки

По итогам первого полугодия 2020 года российский нефинансовый сектор недосчитался около 3,7 трлн руб. финансового результата, 4% организаций вне финсектора и госструктур в России перешли из разряда прибыльных в убыточные. Почти половины отраслевого дохода, на который можно было бы рассчитывать без коронавирусной пандемии, лишились ТЭК и обработка, почти всего — угольные компании и железнодорожники, двух третей — торговля. Полугодовые потери финрезультата в экономике можно почти полностью считать некомпенсируемыми. Они отразятся во втором полугодии на инвестициях: при быстром восстановлении ВВП на этом что-то заработают банки, при медленном — никто.

Сводку Росстата «О финансовых результатах деятельности компаний в первом полугодии» можно считать первой более или менее подтвержденной оценкой потерь, понесенных корпоративным сектором в ходе коронавирусной эпидемии в РФ и сопровождающей ее пандемическим спадом конъюнктуры на экспортных рынках. Динамика убытков и прибылей компаний (Росстат в этой сводке рассчитывает ее по экономике без учета сектора МСП, госструктур и финансового сектора) была очень неровной уже в первом квартале 2020 года, однако в силу особенностей отчетности, во многом зафиксированной в кварталах, только финрезультат июня дает возможность более уверенно судить о потерях собственников от происходящего: пик экономических ограничений в эпидемию приходился на апрель—июнь, но в большой части случаев фиксировался по итогам июня.

Никаких неожиданных скачков в формировании прибылей между тем в сводке Росстата нет. В первом полугодии 2020 года финрезультат нефинансового сектора в РФ — 4,3 трлн руб. Эта цифра — сальдо полученных экономикой совокупных прибылей в 7 трлн руб. и убытков на 2,7 трлн руб. В первом полугодии 2020 года сальдо составляло 8 трлн руб. при прибылях прибыльных структур в 9,2 трлн руб. и убытках в 1,2 трлн руб. Соответственно, прибыльные структуры (их за год стало почти на 4% меньше) недополучили как минимум 2,2 трлн руб. прибылей, убыточные — сгенерировали дополнительные 1,5 трлн руб. убытков, что более чем в два раза больше сопоставимого периода 2019 года. На деле цифра недополученных прибылей, видимо, больше, поскольку в нормальной ситуации они были бы больше, чем в 2019 году.

Российские компании показали себя удивительно адаптивными к необычному виду кризиса: самый большой провал в генерации прибылей зафиксирован в марте 2020 года, когда «коронавирусная паника» в экономике отмечалась лишь в ТЭКе и связанных с ним отраслях в связи с обвалом нефтяных цен и неуверенностью в эффективности сделки ОПЕК+. В свою очередь, самый высокий темп роста убытков пришелся на апрель. Далее процесс был совершенно монотонным: прибыли прирастали существенно медленнее, чем ранее, консолидированные убытки прирастали чуть более быстро, чем до начала эпидемии.

Сокращение корпоративных прибылей после мартовского провала происходит плавно, но очень последовательно
ФОТО ИГОРЯ ИВАНКО

Ничего принципиально катастрофического в происходящем между тем не наблюдалось. Только в двух некрупных с точки зрения общих цифр отчета отраслях ситуация поменяла знак: «валово» убыточными предсказуемо стали пассажирские перевозки, почтовая связь и курьерские услуги, а также научные разработки и исследования, здесь везде сальдо прибылей и убытков стало отрицательным. Сокращение сальдо прибылей и убытков неравномерно по отраслям. ТЭК потерял за полгода (к сальдо первого полугодия 2019 года) почти половину результата (56% сальдо за сопоставимый период), доля убыточных предприятий в нем выросла с 25,6% до ровно 50%. При этом наиболее тяжело пострадали прибыли угольщиков (они практически в десять раз меньше первого полугодия 2019 года), нефтяники и газодобытчики недосчитались трети результата.

Обработка потеряла даже больше результата (53%), но доля убыточных предприятий в ней увеличилась очень незначительно (менее чем на 3 п. п.). Очень скромны потери строительства: в нем за полгода недосчитались менее чем пятой части результата, на который можно было бы рассчитывать, собственно убытки возросли всего на 17% (в обработке — более чем в два раза), а прибыли прибыльных строительных организаций даже увеличились на 2,1%. Наконец, в торговле недосчитались почти двух третей результата — они за полгода составляют 35,7% от показателей сальдо первого полугодия 2019 года. Наиболее парадоксально выглядит результат сельского хозяйства: в нем прибыли чуть снизились (на 2,8%), но решительно (на 57,5%) сократилось число убыточных предприятий — и результат за полгода в отрасли на 29% лучше, чем год назад. При этом радикально лучшим урожай-2020 не был — частью этого эффекта был ажиотажный спрос на продукты в пандемию (из-за изменения фактической потребительской корзины) и, соответственно, возможность увеличения цен.

Российская экономика не слишком динамична и гибка, все эти потрясения не сопровождались крупными сокращениями занятости и радикальным спадом текущих инвестиций. Тем не менее очевидно, что снижение сальдированного финрезультата неизбежно отразится на структуре будущих инвестиций: в РФ около половины заработанной прибыли инвестируется, источником инвестиций для остального преимущественно служат кредиты. При более быстром восстановлении экономики компании будут вынуждены больше занимать в замещение неполученной прибыли — и впоследствии часть прибылей будет «перетекать» в финансовый сектор. Соответственно, при более медленном восстановлении ВВП восстанавливающиеся прибыли компаний сократят потребности в кредите. Межотраслевые перетоки капитала в России при этом достаточно слабы, а масштаб увеличения численности убыточных компаний ограничен. Скорее всего, предполагаемый для развитых экономик бум сделок M&A и быстрой смены собственников убыточных компаний для России сценарием не является, исходя из динамики корпоративных финрезультатов, процесс «разгребания» убытков должен быть медленным, и на этом мало кто заработает. При этом цифры финрезультата по третьему кварталу и по году должны быть лучше, чем за первое полугодие 2020 года,— основные проблемы уже произошли или далеко, как минимум на год, впереди.

Дмитрий Бутрин

Разделительный союз

Новые правила доступа к российским госзакупкам вызвали разногласия в ЕАЭС

Как выяснил „Ъ“, Белоруссия и Казахстан недовольны новым порядком доступа к российским госзакупкам. От стран ЕАЭС теперь требуется подтверждать производство товаров на их территории по тому же механизму, что действует и в России. Белоруссию и Казахстан это не устраивает, поскольку российские требования локализации часто меняются. Теперь эти страны на уровне ЕЭК предлагают другие варианты определения страны происхождения товара — например, по доле созданной добавленной стоимости. В России же опасаются, что отсутствие жестких требований позволит участвовать в госзакупках производителям с низкой локализацией.

Казахстан и Белоруссия пытаются на уровне ЕЭК скорректировать правила доступа к российским госзакупкам, рассказали „Ъ“ источники, знакомые с ситуацией. С 30 апреля в России введен запрет на приобретение иностранных промышленных товаров в рамках госпрограмм и для оборонных нужд (постановление №616), а для остальных госзакупок введено правило «третий лишний» (постановление №617). По нему, если есть хотя бы два российских поставщика определенного товара, закупка его за рубежом запрещена.

Формально новые правила не касались товаров из стран ЕАЭС. Но российские власти требуют подтверждения факта, что товары произведены именно там — для этого они должны соответствовать требованиям по локализации, описанным в постановлении правительства РФ №719. Этот пункт и не устраивает Казахстан и Белоруссию, рассказывают источники „Ъ“. По их словам, в ходе дискуссий в ЕЭК представители этих стран утверждали, что требования российских правил локализации часто меняются. Это признают и российские поставщики.

В Минпромторге РФ отмечают, что, согласно протоколу о порядке регулирования закупок (статья 30 приложения №25 к договору о ЕАЭС), государство—член союза предоставляет режим закупок не менее благоприятный, чем для товаров, работ и услуг с территории своего государства. Поскольку в РФ нужно соответствие условиям постановления №719, аналогичное требование предъявляется и для товаров, происходящих из других стран ЕАЭС, подчеркивают в министерстве. Там добавили, что сейчас рассматривают 15 заявок на включение в реестр евразийской продукции от белорусских производителей. Правила ведения реестра и определения страны происхождения по распоряжению Евразийского межправительственного совета от 17 июля должны быть разработаны и приняты до 31 декабря.

деловые новости — с6

Господдержка на оборот

«Мечел» первым среди горнодобывающих компаний привлек льготный кредит

«Мечел» стал первой крупной горно-металлургической компанией, которая как системообразующее предприятие воспользовалась возможностью привлечь субсидируемые кредиты. Компания взяла кредит на 5 млрд руб. на пополнение оборотных средств, следует из ее отчетности. До сих пор подобные кредиты получали в основном транспортные и машиностроительные компании — в частности, «Аэрофлот», S7, КамАЗ, УАЗ. Крупные игроки неохотно соглашаются на такую господдержку, поскольку ее получение означает отказ от дивидендов и требует постоянной отчетности. Но, отмечают аналитики, для «Мечела» ситуация осложняется традиционно высокой долговой нагрузкой и снижением цен на коксующиеся угли до четырехлетних минимумов.

Один из крупнейших мировых производителей коксующихся углей «Мечел» воспользовался господдержкой. Компания 30 июля заключила новое кредитное соглашение на пополнение оборотных средств на 5 млрд руб. в рамках постановления правительства №582 от 24 апреля, говорится в отчете компании по МСФО за полугодие. Такие кредиты выдаются под 2% годовых, а разница с рыночной процентной ставкой субсидируется банку государством. Кредит в 5 млрд руб. является небольшим в масштабе компании, но превышает лимит в 3 млрд руб., который оговаривается в постановлении №582. В «Мечеле» не предоставили комментарий. Крупнейшие кредиторы компании — Газпромбанк и ВТБ. В первом заявили, что не предоставляли кредит, во втором отказались от комментариев.

«Мечел» уже входит в перечень организаций, в отношении которых действует мораторий на возбуждение дел о банкротстве по заявлению кредиторов. Если компания пользуется этим инструментом, ей нельзя платить дивиденды: соответственно, за 2019 год владельцы привилегированных акций не получили 480,5 млн руб., но компания намерена выплатить их после окончания моратория в октябре 2020 года.

До сих пор о других крупных игроках в горнодобывающей отрасли, которые получали бы льготные кредиты, не было известно. Замминистра энергетики Анатолий Яновский говорил 21 июля, что министерство помогло «СДС-углю» и «Русскому углю» договориться о реструктуризации долгов перед банками. «Русский уголь» также обращался в правительство по вопросам льготного кредитования, но, по словам Анатолия Яновского, другой поддержки угольные компании, включенные в число системообразующих, не получили.

деловые новости — с6

деловые новости

05 **Краб цепляется за Россию**
С экспортом живой продукции возникли сложности

05 **Микрозаймов — меньше малого**
Банковские клиенты не помогли рынку МФО

06 **Госдолг уступил инвесторам**
Минфин разместил ОФЗ с премией к рынку

07 **Аудиокниги слушают внимательно**
Рост рынка замедлился

07 **Huawei перешла на бюджет**
Компания нарастила долю в сегменте недорогих смартфонов

07 **В аптеки зовут следователей**
Сеть А5 проверят на преднамеренное банкротство

07 **Hutton вышел на связь со «Спутником»**
Девелопер завершит проект на месте бывшей гостиницы

Российская пауза

Отечественные компании тянут телерекламу на себя

Доля российских рекламодателей в отечественном телеэфире по итогам первого полугодия впервые за время наблюдений превысила долю иностранных. Исторически на расходы иностранцев приходилось больше 60% рынка телерекламы. Соотношение сил поменялось из-за пандемии: локальные бренды, доминирующие на рынках телекоммуникаций, банков и ритейла, пострадали меньше иностранных и инвестировали в рекламу больше.

По итогам первого полугодия 2020 года доля отечественных рекламодателей на ТВ впервые превысила долю иностранных (52% против 48%, см. график), подсчитало агентство Initiative (входит в группу АДВ). Специально для „Ъ“ оно оценило долю российских и иностранных рекламодателей на ТВ за последние пять лет исходя из размещенного объема 30-секундных рекламных роликов, оцениваемого в пунктах рейтинга (по этому показателю закупается телереклама).

В российской телерекламе исторически доминировали иностранные бренды, чья доля, как правило, превышала 60%, но локальные бренды в последние годы стабильно наращивали присутствие. Продвигаться на ТВ стали интернет-компании (Mail.ru Group, «Яндекс», Wildberries и Ozon), а в категориях банков и телекоммуникаций, где и так доминировал российский бизнес, появились новые бренды с крупными рекламными бюджетами (Тинькофф-банк и Tele2), объясняют в Initiative. Еще одним фактором там называют легализацию телерекламы букмекеров (среди крупных рекламодателей на этом рынке — Winline, «Фонбет» и др.).

Пандемия ускорила тенденцию, поскольку ряд крупных рекламных категорий, где преобладают отечественные компании, пострадал в меньшей степени — связь, ритейл (в том числе онлайн), интернет-компании и банки, констатирует гендиректор Initiative Егор Бормусов. Кроме того, иностранные рекламодатели больше ориентируются на макроэкономическую ситуацию в мире, а российские отталкиваются от внутренней конъюнктуры и меньше страдают от валютных колебаний, добавляет он.

По данным исследования, в частности, существенно выросла доля отечественных брендов в рекламе товаров для животных (с 1% годом ранее до 12%) и продуктах питания, где лидерами стали мясные производители,— с 48% до 54%. Иностранцы по-прежнему со значительным отрывом доминируют в категориях фармацевтики и товаров для ухода, где сохраняется многолетнее лидерство Unilever, Procter & Gamble и L'Oreal.

деловые новости — с7

Подписной индекс 50060 П1125

НОВОСТИ

Госкомпаниям готовят ошейник построже

Счетная палата раскритиковала управление и учет госактивов

Система корпоративного управления госимуществом непрозрачна и неэффективна, следует из отчета Счетной палаты (СП). Госаудиторы признают наличие проблем на всех уровнях: полномочия госорганов в управлении госкомпаниями неодинаковы, исполнение директив топ-менеджментом формально, а у государства нет достоверной информации о принадлежащем ему имуществе и будущих бюджетных поступлениях. В СП рассчитывают, что с переходом Росимущества к Минфину проблемы с управлением и контролем госАО будут решены. В ведомстве и агентстве говорят о готовности работать над предложениями палаты: Белый дом планирует повысить роль госкомпаний в обновленных нацпроектах, а для этого ему нужно обеспечить их прозрачность и управляемость.

В возглавляемой Алексеем Кудриным Счетной палате подготовили исчерпывающее обоснование для реформы управления государственными активами ФОТО ЭМИНА ДЖАФАРОВА

Счетная палата изучила управление госАО и федеральными государственными унитарными предприятиями (ФГУП) в 2017–2019 годах. Подписанный аудитором Андреем Батуркиным отчет констатирует системные проблемы сферы корпоративного госуправления: от пробелов в регулировании до отсутствия достоверной информации о госимуществе и неэффективного управления им. Ранее СП указывала на проблему при проверках отдельных ведомств, в том числе Росимущества (см. „Ъ“ от 6 декабря 2019 года), но опубликованный сегодня документ — первый комплексный анализ этой области.

Как отмечают госаудиторы, показатели и цели госпрограммы по управлению федеральным имуществом относительны, занижены и не ведут к повышению его эффективности. Сокращение доли государства в экономике также условно: число ФГУПов сократилось за счет их объединения, банкротств или преобразований в бюджетные и казенные учреждения, хотя целью была приватизация. Достоверной информации о подконтрольных государству ФГУПов и АО у властей нет: единая информационная система управления Росимущества ограничена функционально, а данные в ней не совпадают с данными ФНС и Росстата. Нет полноценной информации и о финансах госАО: Минэкономики отчитывалось правительству лишь по десяти крупнейшим компаниям (1% от общего количества), а по остальным анализ не проводился. Выборочная проверка СП показала, что многие из них нестабильны и имеют отрицательную динамику, 97% дивидендов приходится лишь на 20 АО, более же 500 компаний в 2017–2019 годах не перечисляли их в бюджет.

Впрочем, в целом за три года поступления прибыли и дивидендов ФГУПов и АО в бюджет выросли — до 19,5 млрд руб. (рост 30%) и 1 трлн руб. (75%) соответственно. Но подход к их расчету не унифицирован: доля чистой прибыли ФГУПов часто произвольно устанавливается в пределах минимального норматива, а возможность выбора системы финотчетности (МСФО или РСБУ) при расчете дивидендов госАО приводит к вариативности: так, за три года дивиденды крупнейших АО составляли от 1,7% до 190% их чистой прибыли.

Управление госкомпаниями непрозрачно, констатируют в СП. В подлежащих раскрытию отчетах нет сведений об управлении дочерними и зависимыми обществами, хотя большинство правительственных директив распространяется и на них. В целом директивы исполняются формально, в том числе — из-за незаинтересованности компаний (например, в реализации непрофильных активов). Права акционера от имени РФ помимо Росимущества принадлежат 14 госорганам и госкорпорациям — и объем таких прав разнится. В ряде случаев управлением госАО заняты отраслевые регуляторы, что ведет к конфликту интересов.

Проблемы корпоративного управления госаудиторы предлагают решать ужесточением и унификацией подходов к госкомпаниям и цифровизацией учета. Как пояснил „Ъ“ Андрей Батуркин, в СП рассчитывают, что после перехода к Минфину контроля над Росимуществом проблемы будут постепенно решены, в том числе наведен порядок в учетных данных информсистем. «Мы ожидаем повышения точности прогноза поступления в бюджет дивидендов и устранения разногласий при формировании прогнозных показателей Минфина и Росимущества»,— добавил он.

Как пояснили „Ъ“ в Росимуществе, одна из причин расхождения данных — различие в принципах учета объектов казны РФ в реестре федерального имущества и в бюджетном учете. «Сейчас Росимущество в рамках утвержденной в 2019 году „дорожной карты“ с коллегами из Федерального казначейства прорабатывает подходы к обеспечению соответствия»,— говорят в агентстве. Кроме того, активизирована и работа по повышению эффективности администрирования доходов бюджета за счет «наполнения актуальными данными информсистемы для обмена сведениями с Казначейством в автоматизированном режиме».

Минфин идеи перехода к единой системе управления госАО и унификации дивидендной политики поддерживает. В Росимуществе рекомендации СП обещают детально проработать: так, агентство уже собирает позиции министерств о разделении полномочий регулятора и акционера (Минфин подход также одобряет). Впрочем, ранее „Ъ“ указывал на возможный конфликт интересов самого Минфина — как получателя дивидендов госкомпаний и собственника, ответственного за развитие госАО и расширение их инвестпрограмм (см. „Ъ“ от 20 апреля). Ведомство уже отказалось ужесточать контроль закупок госкомпаний ради их эффективности и предложило увязать налоговые льготы с направлением средств не на дивиденды, а на инвестиции (см. „Ъ“ от 21 февраля). Последнее объясняет и активизацию чиновников в выявлении проблем управления госАО — собеседники „Ъ“ в Белом доме уже давали понять, что нынешнее его руководство увязывает рост роли госактивов в исполнении обновленных нацпроектов с повышением их прозрачности и управляемости.

Диана Галиева, Олег Сапожков

Операторам ТО прописали диагностику

ГИБДД определила порядок проверки участников рынка техосмотра

Госавтоинспекция вводит «индикаторы риска нарушения» для выявления недобросовестных операторов техосмотра. Речь, в частности, идет о выдаче диагностических карт без проверки машины либо выпуске на дорогу неисправных авто. Новый алгоритм работы ГИБДД изложен в проекте приказа МВД, который станет частью «большой реформы» ТО. Результатом внезапных полицейских проверок могут стать крупные штрафы и даже лишение аккредитации участников рынка.

ГИБДД опубликовала на regulation.gov.ru проект приказа МВД об «индикаторах риска нарушения обязательных требований операторов техосмотра». Документ связан с реформой ТО, стартующей в марте 2021 года („Ъ“ рассказывал о ней). Ее цель — исключить практику покупки техосмотра без предоставления машины для инструментальной проверки.

Внеплановые проверки операторов будут проводиться с учетом систематических нарушений правил в области ТО, следует из проекта приказа. Подобные нарушения выявляются уже сегодня: по данным МВД, в 2019 году во время «надзора за дорожным движением» инспекторы зафиксировали свыше 2,7 млн «фактов эксплуатации технически неисправных транспортных средств», в 2020 году — более 1,7 млн. В отношении операторов применяются пункты ст. 14.4.1 КоАП, предусматривающие штрафы — от 3 тыс. руб. для должностных лиц до 300 тыс. руб. для юрлиц. Если оператор три или более раза за год оформил (и уже был за это оштрафован) диагностическую карту на автомобиль, который даже не проверялся, компания попадет в «зону риска»: может нагрянуть внеплановая проверка ГИБДД. То же ждет оператора, который три раза «пропустит» машину с неисправностями рулевого управления или тормозов. Если компания пять раз превысит заявленную максимальную пропускную способность линии (одна из новых обязанностей компаний, введенных для исключения торговли картами) либо нарушит правила проведения техосмотра автобусов, к ней также может нагрянуть проверка. По итогам инспектор вынесет предписание устранить нарушение. Если этого сделано не будет в срок, ГИБДД применит ст. 19.5 КоАП — штраф достигает 200 тыс. руб. В ряде случаев компания может быть лишена аккредитации оператора ТО.

Заместитель исполнительного директора Российского союза автостраховщиков Сергей Ефремов считает новый приказ «техническим», но поддерживает документ: «Когда все участники системы техосмотра понимают, как госорганы власти реализуют свои полномочия по контролю, возможностей защиты своих интересов у предпринимательского сообщества становится больше». Некоторые индикаторы смысла не имеют, считает председатель совета директоров группы компаний «Техностайл» Раппа Ахъядов: превысить пропускную способность оператор не сможет — информационная система техосмотра ЕАИСТО не позволит сформировать диагностическую карту. Правила проведения ТО автобусов также вряд ли будут нарушаться, отмечает господин Ахъядов, ведь инспекторы ГИБДД будут контролировать проверку непосредственно в пункте ТО. А вот как инспекторы будут выявлять неисправности рулевого управления и тормозов на автомобилях, уже прошедших ТО, до конца не ясно: «Будут создавать свои контрольные пункты технического осмотра или проверять на дорогах?» Ряд нарушений инспекторы могут выявлять, проверяя автомобили, выезжающие после проверки из пункта ТО, поясняет источник „Ъ“ в МВД.

Пока готовится реформа, МВД отрабатывает методы использования уже действующих законов для борьбы с покупкой ТО. 16 августа министерство выпустило сообщение о том, что граждане, покупающие поддельные диагностические карты, рискуют стать фигурантами уголовного дела по ч. 3 ст. 327 УК (приобретение, хранение заведомо поддельных документов), предусматривающей максимальное наказание в виде лишения свободы на срок до 1 года. Статья эта существует более десяти лет, изменений в нее не вносилось, но, по данным „Ъ“, применять за покупку фиктивного ТО ее начали недавно в ряде регионов. Массовой эта практика пока не стала, МВД, по сведениям „Ъ“, готовит необходимые инструкции для сотрудников.

Иван Буранов

В Россию с пересадкой

Минэкономики уточняет правила переезда бизнеса в спецрайоны

Режим резидентства в российских специальных административных районах (САР) продолжает обрастать законодательными подробностями. Минэкономики подготовило поправки, описывающие транзитную редомициляцию («переезд») для тех, кто не может сменить юрисдикцию напрямую. Кроме того, поправки наделяют правительство правом установить параметры ежегодного регистрационного взноса для резидентов «российских офшоров». Эксперты предупреждают, что размер такого сбора не должен быть существенным для «переселенцев» — в Минэкономики заверяют, что он «не будет значимым» и не повлияет на привлекательность САР.

Поправки Минэкономики в закон о международных компаниях и международных фондах законодательно закрепляют возможность транзитной редомициляции в российские специальные административные районы (созданы на территориях островов Русский в Приморском крае и Октябрьский в Калининградской области).

Как пояснил „Ъ“ замглавы Минэкономики Илья Торосов, это обеспечит возможность переезда в САР через дополнительную юрисдикцию, которая будет применяться при невозможности прямой смены «адреса», например Нидерланды—Кипр—САР. Он напомнил, что с ноября 2019 года появилась возможность регистрации на территории САР международных фондов. В министерстве отмечают, что количество представителей разных отраслей (от сырьевых до пищевых), переезжающих в эти районы, растет — сейчас там зарегистрированы 33 международные компании и один международный фонд.

Законодательное закрепление транзитной редомициляции эксперты называют позитивным шагом. «Транзитный „редом“ сейчас не запрещен,— говорит партнер налоговой и юридической практики PwC в России, член экспертной группы Минэкономики по работе над „дорожной картой“ по САР Галина Науменко.— Есть компании, которые это уже сделали. Однако официально прямо нигде не сказано, что это разрешено, поэтому есть те, кто осторожничает».

Также законопроект уточняет норму о ежегодном регистрационном взносе для резидентов САР. Такой взнос и ранее упоминался в законе, но предполагалось, что его параметры будут описаны поправками в Налоговый кодекс. Сейчас же Минэкономики предлагает дать право регулирования взноса правительству. Эта поправка насторожила экспертов. Старший менеджер группы по оказанию услуг в области международного налогообложения КПМГ в России и СНГ Иван Насонов считает, что предложение Минэкономики фактически вводит парафискальный платеж за содержание международных компаний в специальных административных районах, при этом его параметры неизвестны. «Редомициляция и так сопряжена с финансовыми затратами, увеличение которых способно снизить привлекательность САР,— говорит он.— Никто не отменял требования об инвестициях в экономику в размере 50 млн руб. при возвращении в Россию. Кроме того, многие компании могут столкнуться с необходимостью выплаты exit tax в тех юрисдикциях, из которых они планируют „переезжать“ в РФ. В частности, недавно такой налог начал применяться на Кипре».

В Минэкономики обещают сделать взнос необременительным для бизнеса, утверждая, что он «будет определен с учетом сравнимого сбора в иностранных юрисдикциях». Такой сбор существует в ряде офшоров — его размер составляет порядка $1 тыс., и он является платой управляющей компании за работу с резидентами. «Если сбор будет больше этой суммы, тогда, наверное, стоит подумать о его кодификации — важно, чтобы он оставался умеренной платой за сервис при регистрации компании в САР»,— отмечает Галина Науменко.

Затраты на транзитную редомициляцию носят больше технический характер и вряд ли станут препятствием для компаний, которые примут решение о смене юрисдикции по экономическим или политическим соображениям, говорит директор по корпоративному управлению Prosperity Capital Management Денис Спирин. По его словам, опасность при «переезде» существует для миноритарных акционеров международных компаний в связи с другой инициативой Минэкономики по САР — о возможности в публичных компаниях выпускать новые «многоголосые» акции после редомициляции. «Несмотря на то что министерство установило серьезный барьер в 95% голосов акционеров компании в вопросе о праве выпуска таких акций, это все равно станет явным инструментом по избавлению от миноритариев»,— опасается эксперт.

В министерстве отмечают, что редомициляция — в принципе непростой процесс, который связан и с перерегистрацией акций на территории России, и с исключением данных из реестра в прежней юрисдикции. В связи с этим при предоставлении международным компаниям права выпускать акции разных типов Минэкономики предлагает исключить возложение на бизнес дополнительных издержек, усложняющих процедуру редомициляции. «Полагаем, что изменения не должны повлечь за собой необоснованные проблемы для уже редомицилировавшихся иностранных компаний и не должны приводить к необходимости „перерегистрации“ уставов и решений о выпуске акций — внесении в них изменений»,— сказал „Ъ“ Илья Торосов.

Татьяна Гришина

Год роста не видать

Прогнозы улучшаются, но уклониться от спада в экономике из стран G20 может только Китай

Экономика развитых стран в квартальном выражении в апреле—июне просела на 9,8% — это почти в четыре раза больше, чем на пике финансового кризиса 2008–2009 годов, свидетельствуют данные ОЭСР. Тем не менее эксперты уже улучшают собственные прогнозы по росту мировой экономики — так, в странах «большой двадцатки» по итогам года, по оценке Moody's, спад не превысит 5%, как это ожидалось ранее. Впрочем, избежать падения ВВП в этом году среди крупных экономик удастся только Китаю.

ВВП стран ОЭСР во втором квартале сократился на 9,8% к первому кварталу, следует из предварительной оценки организации. Для сравнения: на пике мирового финансового кризиса, в первом квартале 2009 года спад был гораздо менее существенным — на 2,3%. В январе—марте квартальный показатель уже снизился на 1,8%.

Самый сильный спад был зафиксирован в Великобритании — на 20,4%, во Франции, где действовали одни из наиболее жестких карантинных мер, ВВП сократился на 13,8% (после того как по итогам января—марта спад составил 5,9%). В Италии спад составил 5,4% в первом и 12,4% во втором квартале, в Германии — 2% и 9,7% соответственно. В зоне евро и ЕС в целом ВВП снизился на 3,6% и 3,2% в январе—марте и на 12,1% и 11,7% в апреле—июне. В США, где ограничения начали действовать в основном с конца марта, ВВП сократился на 9,5%, тогда как в первом квартале — на 1,3%. В Канаде показатель сократился на 12% (минус 2,1% в январе—марте). В Японии, где ограничения были относительно мягкими, спад был менее выраженным — минус 7,8% (минус 0,6% в первом квартале).

В странах «большой двадцатки» спад в первом квартале был более выраженным, чем в развитых странах, и составил минус 3,5% (в том числе из-за более резкого снижения показателей в Китае). В целом по 2020 году экономика G20 может сократиться на 4,6%, а в 2021-м вырасти на 5,3%, тем не менее в большинстве стран и к концу следующего года ВВП не превысит уровень конца 2019 года, следует из обновленного накануне прогноза рейтингового агентства Moody's. При этом по сравнению с концом апреля, когда эксперты давали самые пессимистичные оценки, прогноз был заметно улучшен (тогда ожидался спад в этом году на 5,8%, рост в 2021 году на 4,2%).

ВВП развитых стран «двадцатки» сократится на 6,5% (в том числе США — на 5,7%, зоны евро — на 9%, Великобритании — на 10,1%), развивающихся — на 1,4%. Единственной экономикой, которая по итогам года покажет рост, станет Китай (плюс 1,9%), ждут в Moody's. В Бразилии спад составит 6,2%, в Индии — 3,1%, в Мексике — 10%, в Саудовской Аравии — 4,5%, в России — 5,5%. Напомним, официальный прогноз Минэкономики предполагает снижение ВВП РФ в 2020 году на 5%, а в 2021 году — рост на 2,8%. Банк России ожидает спада экономики в 2020 году в диапазоне 4–6%. В первом квартале, по предварительным данным Росстата, экономика выросла на 1,6% в годовом выражении.

Татьяна Едовина

Коммерсантъ ежедневная газета 16+ | **ОГОНЁК** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №2091 | **WWW. KOMMERSANT. RU.** Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ:** АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»** Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Дюпин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Денис Скоробогатько, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варывдин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; **Екатеринбург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **61 623**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

Газета печатается в Витроль (Франция), Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Александр Лукашенко в списках значится

Страны Балтии согласовывают фамилии заслуживающих санкций белорусов

Нобелевский лауреат по литературе Светлана Алексиевич уверена, что белорусам «нужна помощь мира» — в том числе, «может быть, и России»
ФОТО ИВАНА ВОДОПЬЯНОВА

118 должностных лиц Белоруссии, в том числе действующий президент республики Александр Лукашенко, внесены Литвой в уточненный список лиц, в отношении которых Вильнюс намерен применить санкции. Об этом в среду объявили в МИД Литвы. Инициативу готовы поддержать в Латвии и Эстонии. Политику балтийских стран уже осудили не только в МИД Белоруссии, но и в российском внешнеполитическом ведомстве. При этом противники Александра Лукашенко пока не выработали единую позицию по поводу того, целесообразно ли — и если да, то в каком формате — привлекать к урегулированию внутренних проблем Белоруссии иностранные державы, включая Россию.

«МИД Литвы направил МВД уточненный список (белорусов, которым грозят санкции.— **„Ъ“**). В него внесены 118 человек, в том числе президент Лукашенко»,— заявила в среду утром советник министра иностранных дел Раса Якилайтене. Это уже второй вариант черного списка, подготовленный литовскими дипломатами, первый насчитывал 32 имени и до сих пор не был опубликован, хотя премьер страны Саулюс Скверналис обещал сделать это еще на прошлой неделе — 20 или 21 августа. Когда будет утвержден новый список, пока не сообщается.

Едва ли литовские санкции сильно ударят по интересам белорусских чиновников и силовиков. Они предполагают лишь запрет на въезд в страну, а также заморозку их счетов в литовских банках, «если таковые имеются». Тем не менее для Литвы, ставшей главным «адвокатом» белорусской оппозиции в Евросоюзе, подготовка черных списков стала важным символическим шагом — она станет первой страной, которая предприняла хоть какие-то действия, в то время как большая часть международного сообщества ограничивается заявлениями.

Пока примеру Литвы следуют лишь ее соседи. Как заявил премьер-министр Латвии Кришьянис Кариньш, его страна тоже готовит санкционный список, согласовывая этот вопрос с Литвой, а также с Эстонией. Кроме того, власти Латвии выдвинули еще одну инициативу — они предлагают белорусским компаниям перенести деятельность на их территорию. Об этом агентству BNS заявил директор Латвийского агентства инвестиций и развития Каспар Рожкалнс.

Одновременно с заявлением о санкциях глава МИД Литвы Линас Линкявичюс опубликовал в Twitter письмо своему белорусскому коллеге Владимиру Макею. Оно стало ответом на обращение господина Макея ко всем странам Евросоюза о нецелесообразности введения санкций против Белоруссии. «Мы их (санкции.— **„Ъ“**) пройдем так же, как и предыдущие,— утверждал белорусский министр 21 августа.— Результат их действия вам известен. Все вместе мы точно потеряем время. Потеряем ритм, который нужен нашим странам и обществам, тем более в современном быстром мире. У нас сейчас сложная ситуация. Но какая из ваших стран не проходила болезненные этапы национального взросления? Дайте и нам его пройти».

Свой ответ литовский министр написал на русском языке, обращаясь к собеседнику на «ты» с большой буквы. «Да, Владимир, я знаю Тебя, Беларусь и еще больше узнаю белорусов, которые как никогда раньше решили не молчать, невзирая на насилие, запугивания, заключения и, как стало известно, пытки и откровенные издевательства и не смирились с обманом и отнятым правом на выборы,— заявил господин Линкявичюс.— Это действительно новая реальность, и не видеть ее просто недопустимо и непростительно». «Да, санкции были и раньше, как Ты и говоришь,— продолжил он.— Но, наверное, отлично помнишь, как в 2016 году многие из них были отозваны решением ЕС, поскольку мы поверили в прогресс, в искренность намерений отказаться от репрессий, направленных против оппозиции, чему свидетельством было освобождение политзаключенных. Руководство вашей страны собственноручно разрушило эту надежду, как и те хрупкие признаки налаживаемого сотрудничества и конструктивного диалога». Выход из «морального и политического тупика», по словам господина Линкявичюса, только один — «новые, прозрачные демократические выборы».

Линас Линкявичюс был не единственным, с кем Владимир Макей пообщался в среду. Ему также позвонили министр иностранных дел Италии Луиджи Ди Майо и Уэнди Мортон, занимающаяся европейской и американской проблематикой в британском внешнеполитическом ведомстве. «По просьбе итальянского коллеги, выразившего озабоченность поствыборными событиями в Республике Беларусь, Макей проинформировал о внутриполитической ситуации в стране. Глава МИД Беларуси акцентировал важность объективной, всесторонней оценки последних событий, заверив в готовности к конструктивному диалогу с зарубежными партнерами по данной теме без угроз и вмешательства во внутренние дела»,— заявили в пресс-службе МИД Белоруссии. О разговоре с госпожой Мортон в Минске отчитались примерно так же, добавив лишь фразу о недопустимости «санкционного вмешательства».

Высказывались в среду на тему иностранного (в том числе российского) вмешательства и оппозиционеры. «Наш комитет, мы не справимся с этой ситуацией. К сожалению, наше гражданское общество сильно, но не так еще сильно. И поэтому нам нужна помощь мира, может быть и России, если мы сможем ее вместе привлечь,— заявила член президиума Координационного совета оппозиции, нобелевский лауреат по литературе Светлана Алексиевич.— Надо как-то, может быть, и (президента РФ.— **„Ъ“**) Владимира Путина привлечь к разговору, и мир, чтобы Лукашенко понял: нельзя ставить свою жизнь, жизнь своей семьи на одну доску со своим народом». Эти слова писательница произнесла возле здания Следственного комитета, куда ее, как и других членов Координационного совета, вызвали на допрос. Правда, госпожа Алексиевич воспользовалась правом не свидетельствовать против себя и отказалась отвечать на вопросы. Поэтому в здании она провела не больше 40 минут.

Тем временем кандидат от оппозиции на президентских выборах-2020 Светлана Тихановская, которая считает себя победителем голосования, высказалась об иностранной помощи совсем иначе. «Мы получили всю поддержку, на которую могли рассчитывать, это было важным для нас,— заявила она в интервью французской газете Le Monde.— Но нам не о чем просить наших зарубежных друзей. Мы сами должны урегулировать внутренние проблемы». Говоря о диалоге с Москвой, она также отметила, что «момент для этого не настал».

В белорусской оппозиции обращают внимание на то, что Москва занимает однозначную позицию и вряд ли сможет выступить беспристрастным арбитром. Очередным доказательством этого стало обнародованное во вторник вечером заявление МИД РФ — как раз по поводу роли и политики Литвы. «Трудно расценить иначе как вмешательство во внутренние дела другого государства тот факт, что, заявляя о якобы „нелегитимности“ прошедших в Белоруссии выборов, литовские власти публично называют Александра Лукашенко „бывшим президентом“, вводят против него санкции. При этом Вильнюс предоставил одному из участвовавших в выборах кандидатов убежище на своей территории и организовывает ее встречи не только с руководством самой Литвы, но и высокопоставленными представителями США и стран ЕС, призывая „к решительным международным действиям“»,— говорится в комментарии официального представителя МИД России Марии Захаровой. Обвинив литовские власти в «раскачивании ситуации», она добавила: «Неприкрытое вмешательство в дела соседнего государства стало обычной практикой для Вильнюса, активно работающего и с представителями российской так называемой несистемной оппозиции». «Вот только не следует забывать, что стремление тушить пожар, заливая огонь керосином, может быть весьма опасно и для любителей подобных технологических опытов»,— резюмировала госпожа Захарова.

Кирилл Кривошеев

От перемены истца сумма не меняется

Финансовых требований к Алексею Навальному не становится меньше

Госпитализация Алексея Навального никак не отразилась на материальных претензиях, которые ему продолжают предъявлять в судах. В среду мясокомбинат «Дружба народов» взыскал с находящегося на лечении в Германии политика 3,3 млн руб. издержек по выигранному в 2019 году иску о защите деловой репутации. Чуть раньше бизнесмен Евгений Пригожин выкупил у комбината «Московский школьник» долг на 88 млн руб., чтобы лично взыскать его с господина Навального и сотрудников Фонда борьбы с коррупцией (ФБК). В судах зарегистрирован еще ряд исков к оппозиционеру о возмещении ущерба.

Арбитражный суд Москвы взыскал с Алексея Навального 3,34 млн руб. за оплату адвокатов, которые в 2019 году выиграли дело по иску мясокомбината «Дружба народов». Напомним, компания подала к оппозиционеру иск о защите деловой репутации после того, как ФБК обвинил комбинат в заключении контрактов на поставку Росгвардии продуктов по завышенным ценам. Суд постановил удалить порочащие компанию материалы. Руководитель юридического отдела ФБК Вячеслав Гимади сообщил, что составление одних только отзывов для апелляционной инстанции, которые «делаются по принципу copy-paste», адвокаты оценили почти в 500 тыс. руб. Алексей Навальный, находящийся на лечении в Берлине с подозрением на отправление, не имел возможности обсудить позицию со своими представителями, о чем суд был заранее уведомлен.

Накануне оппозиционеру снова напомнили про другой старый долг: пресс-служба компании «Конкорд», связанной с бизнесменом Евгением Пригожиным, сообщила, что предприниматель выкупил у предприятия питания «Московский школьник» (его называют бизнес-структурой господина Пригожина, но его пресс-служба это отрицает) долг перед компанией в размере 87,6 млн руб., выплата которого возложена судом на Алексея Навального, продюсера YouTube-канала «Навальный.Live» Любовь Соболь и ФБК (по 29,2 млн руб. с каждого). Иск «Московского школьника» был удовлетворен осенью 2019 года, а его причиной стало видео ФБК с рассказом госпожи Соболь о причастности комбината к поставкам некачественного питания в московские детсады и школы.

Господин Пригожин пояснил, что пошел на сделку, чтобы «рассчитаться с компанией, которая понесла убытки от действий группы клеветников», и «раздеть и разуть участников этой группы». «Безусловно, если товарищ Навальный отдаст Богу душу, то лично я преследовать его на этом свете не намерен,— цитирует пресс-служба „Конкорда“ Евгения Пригожина.— Отложу это на неопределенный срок, а позже отыграюсь со всем удовольствием. Если же Навальный будет жить, то он должен ответить по всей строгости закона». Бизнесмен добавил, что совместно с юристами уже начал работу «по принудительному взысканию долга» с госпожи Соболь. Она отреагировала на это заявление в своем Twitter: «В отличие от Пригожина я свою жизнь меряю не в баксах, а правильными поступками по совести. И буду дальше так делать».

С точки зрения российского права нет разницы, является взыскателем юридическое или физическое лицо, напомнила „Ъ“ адвокат юридической группы «Яковлев и партнеры» Евгения Рыжкова. Процедура взыскания долгов регламентирована законом: бизнесмен может обратиться к судебным приставам, а далее пользоваться предусмотренными законом методами — «представлять дополнительные сведения (например, о наличии у должника имущества), заявлять ходатайства, в том числе о совершении исполнительных действий, и так далее». «Видимо, этим и собирается заниматься Евгений Пригожин с юристами»,— предположила госпожа Рыжкова.

Ранее господин Навальный не исключал, что ФБК не сможет погасить свой долг перед ССП в размере 29,2 млн руб. и будет ликвидирован, а вместо него будет создано другое юрлицо. На данный момент, по данным Kartoteka.ru, сведений о банкротстве или ликвидации ФБК не поступало. «В случае банкротства в счет погашения задолженностей пойдет все имущество должника, включенное в конкурсную массу,— говорит Евгения Рыжкова.— Возможно и привлечение к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц или взыскание с них убытков». Партнер коллегии адвокатов «ДЕ-ЮРЕ» Антон Пуляев отмечает, что если юрлицо ликвидируется, исполнительное производство подлежит прекращению, и «ни с кого ничего взыскать нельзя».

Сам Алексей Навальный ранее сообщал, что на ежемесячные пожертвования фонду подписаны 7,6 тыс. человек, поэтому ФБК «ежемесячно гарантированно получит около 6 млн руб.», и этих денег хватит «на аренду офиса, интернет и чай с зарплатой». С началом избирательных кампаний в регионах, где штабы господина Навального активно продвигают систему «Умного голосования» (УГ), разработанную для поддержки наиболее сильных оппозиционных кандидатов, соратники оппозиционера стали призывать жертвовать деньги независимым кандидатам и штабам. С такой просьбой в среду к подписчикам УГ обратился и координатор региональных штабов Леонид Волков.

Финансовое положение ФБК могут подорвать и другие иски, рассмотрение которых начнется в сентябре. Штраф до 1 млн руб. грозит Алексею Навальному за оскорбление ветерана войны (см. „Ъ“ от 16 июня) Игната Артеменко, который снялся в видеоролике за поправки к Конституции (рассмотрение дела приостановлено судом из-за госпитализации ответчика). Бизнесмен Александр Удодов требует 500 тыс. руб. за расследование ФБК о якобы принадлежащих ему квартирах в Нью-Йорке (см. „Ъ-Онлайн“ от 6 июля). Самарский блогер Алексей Жирухин жалуется на незаконное использование его фотографий (см. „Ъ-Онлайн“ от 20 июля) в видео господина Навального (ущерб оценен в 230 тыс. руб.), а челябинский член ЛДПР Константин Киреев считает (см. „Ъ“ от 25 августа), что проиграл выборы 2019 года из-за включения в списки УГ, и просит за это 1 млн руб.

Политолог Павел Салин полагает, что иски в отношении господина Навального — это тактика «ресурсного истощения», чтобы на фоне белорусских протестов вывести оппозиционера из предвыборных кампаний нынешнего и будущего года и купировать рост протестного голосования. Политолог Константин Калачев возражает, что «заявление Пригожина о взыскании долга с ФБК в ситуации, когда Навальный в коме, побуждает больше людей жертвовать ФБК, материально помогать кандидатам Навального и регистрироваться на „Умном голосовании“».

Кира Дюрягина

Совет про любовь

Эксперты объяснили новым партиям, как привлечь симпатии избирателей

Экспертный институт социальных исследований (ЭИСИ) собрал в среду представителей новых партий, чтобы выяснить, что нового они предлагают России. По мнению экспертов, в обществе есть запрос на новые лица в политике, а социологи прогнозируют, что по итогам нынешних выборов эти партии получат места в региональных парламентах и право участия в выборах в Госдуму 2021 года без сбора подписей. Политолог Дмитрий Орешкин полагает, что на федеральном уровне у новых партий шансов нет.

В сентябрьских выборах в региональные парламенты примут участие все четыре новые партии, созданные в начале 2020 года: «За правду», Партия прямой демократии, «Зеленая альтернатива» и «Новые люди». Социологи, мнение которых приводится в докладе Фонда развития гражданского общества о предстоящих выборах, прогнозируют им локальные успехи. Так, партия «За правду» во главе с писателем Захаром Прилепиным может преодолеть барьер в Калужской и Челябинской областях. В Республике Коми или той же Челябинской области, по оценкам социологов, наверняка пройдет «Зеленая альтернатива». Кроме того, пройти хотя бы в один региональный парламент и получить тем самым право участия в думских выборах без сбора подписей могут и «Новые люди», считают эксперты.

Как отметил на встрече в ЭИСИ президент Центра политической конъюнктуры Алексей Чеснаков, «соревнование новобранцев» имеет большое значение: от того, как они выступят в 2020 году, будет зависеть то, как изменится расклад сил на выборах в Госдуму в 2021 году. Хотя у самих партийцев, как выяснилось, разное представление о своем думском будущем.

«Мы осознаем себя как партию большинства. На выборах в Госдуму планируем получить вторую по величине фракцию»,— без обиняков заявил первый зампредседателя партии «За правду» Александр Казаков. Лидер Партии прямой демократии Вячеслав Макаров, известный также как создатель игры World of Tanks, признался „Ъ“, что для него места в Думе не самоцель: «У нас амбиции простираются до изменения политической системы и введения механизмов прямой демократии на постоянной основе, независимо от того, какое место мы получим в Госдуме».

Господин Казаков также сообщил, что его партия будет работать над повышением узнаваемости, похвалившись при этом, что ее лидеры убедительны. Похожей стратегии придерживается и лидер «Зеленой альтернативы» Руслан Хвостов, но достичь успеха он планирует за счет акционизма. «Современное искусство способно порождать дискуссию в обществе. Мы хотим с помощью современных художников привлекать внимание к определенным процессам в политике»,— пояснил „Ъ“ господин Хвостов.

Управляющий директор ЭИСИ по взаимодействию с экспертным сообществом, член Общественной палаты РФ Фирдус Алиев сообщил о «кризисе представительности»: «Есть запрос на появление новых политических сил, которые попробовали бы себя в качестве участников политических забегов». Но заодно и указал партийцам на недочеты в работе: «Очень мало обращаете внимания на технологическое сопровождение своих кампаний». А господин Чеснаков дал «новобранцам» другой совет: «Рекомендую заниматься своим собственным политическим языком, чтобы вы отличались от других хотя бы на словах».

После того как в 2003 году патриотический блок «Родина» набрал на выборах в Госдуму 9% голосов, ни одной новой политической силе не удавалось повторить этот успех. По мнению политолога Дмитрия Орешкина, не выйдет это и у новых партий, в том числе у партии «За правду», по риторике близкой к «Родине». «Изменилась целевая аудитория,— объяснил он „Ъ“.— Тогда значительная часть национал-патриотического электората оставалась безнадзорной, а Путин воспринимался как продолжатель дела демократов. Потом он подтянул национал-патриотическую нишу под себя». Кроме того, подобные «фейковые» партии создавались слишком часто, и за последние 10–15 лет у людей сформировалась острая аллергия на такого рода новообразования, считает эксперт: «Кремлевские стратеги действуют по устоявшемуся плану. Есть национал-патриоты — мы им бросим туда Прилепина. Есть озабоченные экологией — мы им нарисуем новую „зеленую“ партию. Есть борцы за европейские ценности — пусть будут „Новые люди“. Но у избирателей эти выведенные в пробирке гомункулы доверия не вызывают». По оценке господина Орешкина, новые партии с помощью местного административного ресурса могут получить места в региональных или городских парламентах, но на выборах в Госдуму у них нет шансов.

Ксения Веретенникова

ДНИ РОЖДЕНИЯ

Сегодня исполняется 67 лет
председателю Следственного комитета России
Александру Бастрыкину

Его поздравляет вице-президент Союза криминалистов и криминологов РФ, секретарь Союза писателей РФ
Александр Звягинцев:
— Уважаемый Александр Иванович! Окинув взором лета минувшие, констатировал — знаю Вас уже три десятилетия. И за эти годы совместной работы в прокуратуре и в неформальном общении хорошо понял, что значит для Вас: закон и справедливость, истинное служение Отечеству и непоказная любовь к нему. Вы человек широкой русской души, обладаете теми качествами, которые делают Вас личностью. Желаю, чтобы удача всегда сопутствовала Вам и каждый день радовал новыми успехами, согревался теплом и любовью дорогих людей. Пусть хранит Вас Господь от зависти людской и ненависти вражеской, укрепляет духовные и телесные силы. И, конечно, в день Вашего рождения хочу отдать долг и поблагодарить за наполненный неконъюнктурными смыслами Ваш отзыв на мою книгу о Суде народов.

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

НОВОСТИ

Азербайджан решил поправить иностранные дела

Новый глава МИДа зовет на помощь Россию

Новый министр иностранных дел Азербайджана Джейхун Байрамов в среду провел в Москве переговоры с главой МИД РФ Сергеем Лавровым. В условиях обострения конфликта между Арменией и Азербайджаном, сделавшего реальной угрозу новой войны, главной темой визита стали пути деэскалации на границе и возобновление переговоров по карабахскому урегулированию под эгидой Минской группы ОБСЕ. При этом господин Байрамов в ходе пресс-конференции использовал максимально жесткую риторику, обвинив Армению в оккупации 20% территории его страны. В свою очередь, Москва продолжает демонстрировать равноудаленность: прямо перед переговорами Сергей Лавров поговорил — правда, по телефону — и со своим армянским коллегой Зограбом Мнацаканяном.

ПРЕСС-СЛУЖБА МИДРФ

Нынешний официальный визит в Москву стал первым для нового главы МИД Азербайджана 47-летнего Джейхуна Байрамова (слева), полтора месяца назад переведенного на этот пост с должности министра образования

Первый визит в российскую столицу нового главы МИД Азербайджана 47-летнего Джейхуна Байрамова, назначенного на свой пост полтора месяца назад, приобрел особое значение в связи с последними драматичными событиями как в зоне армяно-азербайджанского конфликта, так и в самом Азербайджане.

По горячим следам самого серьезного с 2016 года обострения армяно-азербайджанского конфликта, произошедшего 12 июля, президент Азербайджана Ильхам Алиев устроил разнос своему дипломатическому ведомству, обвинив его в недостаточной эффективности, пассивности и неспособности отстаивать национальные интересы страны и отправив в отставку ветерана азербайджанской дипломатии 60-летнего Эльмара Мамедъярова, возглавлявшего МИД целых 16 лет.

Его отстранению от должности предшествовала спецоперация службы госбезопасности, в ходе которой по обвинению в коррупции были арестованы несколько высокопоставленных чиновников дипломатического ведомства.

В связи с этим Джейхун Байрамов, до своего назначения на новую должность возглавлявший Министерство образования и не имевший опыта дипломатической работы, столкнулся со сложной задачей. Ему предстоит в кратчайшие сроки не только привести в дееспособное состояние дипломатическое ведомство, но и продемонстрировать его наступательный характер, а не просто констатировать тупиковую ситуацию на переговорах с Ереваном.

Таким образом, дипломатические смотрины Джейхуна Байрамова в российской столице, в программу которых вошли встречи и переговоры с главой МИД РФ Сергеем Лавровым, вице-премьером Алексеем Оверчуком и вице-спикером Совета федерации Ильясом Умахановым, были призваны показать новое лицо внешней политики Азербайджана.

Учитывая это, накануне переговоров Джейхун Байрамов дал странное интервью ТАСС, в котором не только поведал о своей давней любви к Москве, но и дал понять, что приехал в российскую столицу, чтобы придать дополнительную динамику стратегическому партнерству с Россией и искать новые развязки конфликта с Арменией.

Выслушав приветственное слово хозяина встречи Сергея Лаврова, перед самым началом переговоров, немного волнуясь, Джейхун Байрамов начал с позитива, не упоминая ни недавнее обострение на границе, ни проблему Карабаха. «Более 200 соглашений в настоящее время действуют между нашими странами. Они очень успешно исполняются. Отношения между нашими странами очень динамично развиваются. В настоящее время около 50 соглашений дополнительно — на стадии проработки. Они охватывают очень широкий спектр вопросов: и политические, и экономические, и гуманитарные связи»,— перечислял он примеры того, что отношения Баку и Москвы находятся на подъеме. «Предвкушаю интересные, полезные обсуждения по всему спектру вопросов, которые прорабатываются между нашими странами»,— продолжал Джейхун Байрамов.

Как он понимает поставленную президентом Алиевым задачу сделать дипломатию Баку более наступательной, господин Байрамов продемонстрировал уже в ходе итоговой пресс-конференции с Сергеем Лавровым. Ее неторопливый, спокойный ход взорвали сразу несколько заявлений азербайджанского министра, когда он в своем заключительном слове заговорил о причинах конфликта в Нагорном Карабахе, а также изложил свою версию того, что происходит непосредственно на армяно-азербайджанской границе после обострения 12 июля. Интонации и стилистика выступления Джейхуна Байрамова были на порядок более жесткими и эмоционально окрашенными по сравнению с более «дипломатичными» и обтекаемыми формулировками его предшественника Эльмара Мамедъярова.

Отбросив дипломатическую вежливость, новый глава МИД Азербайджана сообщил о том, что Армения не только оккупирует 20% территории его страны, но и активно заселяет эти территории этническими армянами из соседних регионов, что, по его мнению, «подрывает мирный процесс». Кроме того, Джейхун Байрамов прямо обвинил нынешнее армянское руководство в стремлении поддерживать напряженность на границе с Азербайджаном путем «запланированных провокаций, чтобы отвлечь внимание от нарастающих проблем внутри страны». «Последняя такая провокация была совершена 23 августа. Атака армянской разведгруппы была отбита, ее командир был взят в плен»,— сообщил Джейхун Байрамов. В Минобороны Армении же утверждают, что речи о диверсии не идет, а тот самый командир — Гурген Алавердян — «заблудился из-за неблагоприятных погодных условий».

Учитывая, что на пресс-конференции присутствовали только российские и азербайджанские журналисты и не было ни одного представителя армянских СМИ, новый глава МИД Азербайджана избежал необходимости отвечать на встречные обвинения, которые обычно выдвигает Баку армянская сторона.

Отвечая на вопрос российского информационного портала «Москва—Баку» о перспективах карабахского урегулирования, Джейхун Байрамов сообщил о том, что возглавляемому им ведомству «нужны субстантивные переговоры, а не имитация процесса». При этом главной задачей он назвал выполнение принятых еще в 1990-е годы четырех резолюций Совбеза ООН, в частности предусматривающих деоккупацию азербайджанских земель и решение проблемы беженцев.

«Согласен, что нужно разговаривать, руководствуясь резолюциями Совбеза»,— добавил Сергей Лавров, который также считает, что никому не нужны «переговоры ради переговоров». По словам главы МИД РФ, как страна—сопредседатель Минской группы ОБСЕ, занимающейся урегулированием карабахского конфликта, Россия будет содействовать созданию условий для скорейшего возобновления переговорного процесса. «Более интенсивные переговоры, конечно же, не помешали бы. Сопредседатели планируют, по крайней мере планировали, в следующем месяце посетить регион, Баку и Ереван. Планировалось и на каком-то этапе организовать контакт между министрами иностранных дел с помощью сопредседателей»,— сообщил Сергей Лавров. Впрочем, по словам российского министра, до начала переговоров необходимо вначале нормализовать ситуацию на границе Армении и Азербайджана.

Примечательно, что поездка в Москву нового главы МИД Азербайджана совпала с начавшимся во вторник визитом в Баку министра обороны России Сергея Шойгу, который провел переговоры со своим азербайджанским коллегой Закиром Гасановым, обсудив с ним ситуацию на границе с Арменией, региональную безопасность и вопросы военно-технического сотрудничества. Как и Джейхун Байрамов в Москве, Закир Гасанов всячески убеждал своего российского коллегу в том, что это армянская сторона создает напряженность на границе, а также предпринимает действия, направленные на «подрыв отношений между Азербайджаном и странами СНГ». В свою очередь, выслушав новые обвинения Баку в адрес Еревана, Сергей Шойгу, как и следовало ожидать, сохранил равноудаленность от сторон конфликта, по крайней мере в своих публичных заявлениях. Он сделал главный упор на развитие ВТС двух стран и повторил известную позицию Москвы о том, что «Россия не заинтересована в эскалации напряженности в Закавказье».

О равноудаленности свидетельствовало и то, что прямо перед началом переговоров с Джейхуном Байрамовым Сергей Лавров поговорил по телефону со своим армянским коллегой Зограбом Мнацаканяном. Как отметили в МИД Армении, министры «обменялись мнениями по вопросам повестки армяно-российских союзнических отношений», а также «обсудили региональные события после июльских боев и в этом контексте ситуацию, сложившуюся вокруг нагорнокарабахского мирного процесса». И очевидно, что Сергею Лаврову рассказали совсем другую версию того, почему этот мирный процесс заметно забуксовал.

Сергей Строкань

В Ливии требуют смены режимов

Из доверия граждан вышли оба враждующих лагеря

Почти неделю в разных городах Ливии не прекращаются протесты, охватившие как западную, так и восточную часть расколотой страны. Демонстранты требуют отставки своих руководителей: одни — Файеза Сарраджа, возглавляющего Правительство национального согласия (ПНС), другие — Халифы Хафтара, главнокомандующего Ливийской национальной армии (ЛНА). Народные волнения — неучтенный фактор в раскладе сил в Ливии. Ситуация может выйти из-под контроля властей в обеих частях страны и помешать планам международных посредников, стремящихся примирить враждующие лагеря.

«Народ хочет падения режима!» — этот традиционный лозунг арабских революций вновь зазвучал на улицах Триполи в воскресенье, спустя девять лет после свержения ливийского лидера Муаммара Каддафи. В этот раз сотни демонстрантов требовали отставки Правительства национального согласия и его главы Файеза Сарраджа. Демонстрация в Триполи была организована во многом в знак поддержки протестующих, вышедших на улицу в других районах западной Ливии, подконтрольных ПНС. И в столице, и в других городах люди протестовали против роста цен, нехватки воды, отключений электричества, безработицы, отсутствия должной помощи инфицированным коронавирусом и коррупции.

В Триполи воскресные протесты вылились в столкновения: неизвестные люди в военном камуфляже открыли огонь по демонстрантам. Есть информация о погибших и раненых. По опубликованным в среду данным Amnesty International, шесть человек пропали без вести. В ливийских соцсетях пишут, что за арестами и обстрелами демонстрантов стоят структуры, связанные с МВД. Как пояснил „Ъ“ эксперт Российского совета по международным делам Кирилл Семенов, речь идет о четырех группировках, делящих власть в Триполи (так называемой большой четверке),— формально все они входят в состав МВД, но каждая ведет собственную игру. Однако многие ливийцы возлагают ответственность за насилие лично на министра внутренних дел ПНС Фатхи Башагу. Более того, в соцсетях распространяются слухи, что силовики привлекли к подавлению протестов сирийских наемников, которых ранее перебросила в страну Турция для борьбы с Ливийской национальной армией Халифы Хафтара.

Власти обвиняют в обстреле демонстрантов неких «провокаторов». «Мирный протест и выражение мнения — право, гарантированное каждому гражданину, и мы должны внимательно прислушиваться к голосу улицы. Злоумышленники — не демонстранты, а те, кто скрывался под видом сотрудников службы безопасности. Именно они — преступная группа, которая открыла огонь»,— написал в своем Twitter Фатхи Башага и пообещал провести расследование. В то же время среди сторонников ПНС зазвучали голоса, утверждающие, что протестующие — предатели и за ними стоит Халифа Хафтар.

Глава ПНС Файез Саррадж, выступая в понедельник, не стал обвинять своего соперника на востоке в организации протестов, тем более что на территории, подконтрольной Халифе Хафтару, также проходят демонстрации под такими же лозунгами, как и в Триполи. С той только разницей, что там протестующие требуют отставки своих политиков. В то же время господин Саррадж не упустил возможность возложить ответственность за кризис в стране именно на фельдмаршала Хафтара. «Навязанная нам война длилась 14 месяцев, и она способствовала ухудшению условий жизни. Хафтар, начавший эту войну, отвергает любые мирные инициативы, не предпринимает шаги по установлению безопасности и стабильности в стране, а напротив, настаивает на прекращении добычи и экспорта газа и нефти — источников существования для ливийцев»,— сказал он. Впрочем, глава ПНС признал и долю ответственности властей в Триполи за кризис. Он пообещал провести перестановки в правительстве, опираясь на принцип «чистоты рук», а также призвал к решению политических разногласий, проведению выборов в марте следующего года и централизации власти, отсутствие которой в том числе и привело к перебоям с электричеством. «Однако остается вероятность политического сговора, который воспрепятствует проведению выборов»,— добавил он.

Речь идет о фактическом отказе Ливийской национальной армии пойти на условия предложенного в конце прошлой недели Файезом Сарраджем режима прекращения огня. Среди них — демилитаризация района Сирта и эль-Джуфра, разблокирование экспорта нефти, депонирование нефтяных доходов на специальном счете до достижения политического компромисса, а также проведение парламентских и президентских выборов. Прямого ответа со стороны Халифы Хафтара не прозвучало. Однако официальный представитель ЛНА Ахмед аль-Мисмари назвал инициативу Сарраджа «пускающей пыль в глаза» и «информационным прикрытием для истинных намерений» Триполи, которые, по мнению представителей востока Ливии, заключаются в продолжении наступления сил ПНС на восток, в первую очередь на город Сирт. Единственный представитель востока, выступивший с призывом о прекращении огня,— спикер Палаты представителей Агила Салех. Однако он не отдает приказов ЛНА и в целом предпочитает не вступать в открытое противостояние с Халифой Хафтаром, даже если не разделяет его позиций. Так, на этой неделе Агила Салех раскритиковал власти Триполи за применения насилия к демонстрантам, однако никак не упомянул об аналогичной ситуации на востоке страны, хотя там также зафиксированы аресты и жертвы среди протестующих. По сообщениям ливийских СМИ, как минимум один человек погиб в ходе протестов в Сирте, который находится под контролем ЛНА.

«Демонстрации происходят по всей Ливии, как на западе, так и на востоке. Народное недовольство — это тревожная ситуация, требующая неотложных решений как от Сарраджа, так и от Хафтара. Несмотря на различия в политических нарративах, разные проявления протеста в зависимости от региона, основные причины недовольства одинаковы по всей стране»,— сказал „Ъ“ исследователь по ливийской проблематике в нидерландском Институте международных отношений «Клингендаль» Джалял Харшауи. По его словам, демонстрации могут повлиять на баланс сил в Ливии, особенно в случае роста репрессий. «Репрессии в любом из лагерей, на востоке или на западе, неизбежно его ослабят, а также могут привести к переходу людей на другую сторону»,— добавил эксперт, обратив особое внимание на ситуацию в Сирте, за контроль над которым борются ПНС и Халифа Хафтар. Господин Харшауи также отметил, что судьба Файеза Сарраджа в сегодняшней ситуации в Ливии не столь важна. «Главное сейчас, чтобы ПНС не производило впечатления развалившейся и нефункциональной структуры. Это важно для выживания правительства в Триполи, а также для Турции, которая ему покровительствует»,— пояснил он.

Впрочем, ПНС имеет значение не только для Турции, но и для значительной части международного сообщества, включая структуры ООН, которые сделали ставку на это правительство как на легитимную власть в Ливии и сторону на переговорах. Теперь важно, чтобы ПНС не потеряло свою легитимность в глазах ливийцев. «Учитывая продолжающееся обнищание ливийского народа и постоянную угрозу возобновления конфликта, ливийским лидерам пора отказаться от своих разногласий и начать полностью инклюзивный политический диалог, как это было обозначено на минувшей неделе главой ПНС Файезом Сарраджем и спикером Палаты представителей Агилой Салехом»,— говорится в опубликованном на этой неделе заявлении Миссии ООН по поддержке Ливии. Оно было сделано в связи с беспорядками в Триполи. В заявлении содержится призыв расследовать акты насилия по отношению к демонстрантам. О беспорядках на востоке, которые не получили особого освещения в СМИ, в документе ООН не упоминается.

Марианна Беленькая

Следователи ФСБ не признали биткойны взяткой

Закончено дело о коррупции в деле бывшего гендиректора ФГУП «Издательство „Известия“»

Как стало известно „Ъ“, суды ограничили в сроках ознакомления с материалами своего уголовного дела фигурантов одного из самых скандальных коррупционных расследований последних лет — следователей центрального аппарата ФСБ Алексея Колбова и Сергея Белоусова. Они обвиняются в получении особо крупной взятки у подследственного Эраста Галумова, бывшего гендиректора находящегося в ведении управделами президента ФГУП «Издательство „Известия“». За 65 млн руб. в биткойнах чекисты из отдела по борьбе с киберпреступлениями обещали арестованному по обвинению в мошенничестве управленцу условный срок, а также не привлекать к ответственности его сына.

По данным „Ъ“, решение ограничить 1 сентября срок ознакомления с материалами уголовного дела обвиняемого в получении особо крупной взятки (ч. 6 ст. 290 УК РФ) бывшего капитана ФСБ Алексея Колбова принял Басманный райсуд Москвы, удовлетворивший соответствующее ходатайство старшего следователя по особо важным делам СКР генерал-майора юстиции Александра Лаврова. Почти одновременно такое же решение принял и военный суд в отношении еще одного следователя спецслужбы — майора Сергея Белоусова. Ходатайства рассматривали разные суды, так как на момент ареста Алексей Колбов успел уволиться из органов госбезопасности, а Сергей Белоусов оставался военнослужащим.

Как утверждают источники „Ъ“, майор Белоусов в ходе расследования свою вину не признал. При этом, по некоторым данным, Алексей Колбов подтвердил, что хотел завладеть деньгами семьи Галумова, однако делал он это исключительно сам, а его бывший коллега ничего об этом не знал. К тому же капитан запаса Колбов выразил сомнение в том, что биткойны, в которых, по версии следствия, вымогалась взятка, являются признанным в России платежным средством. Судя по всему, бывший следователь хотел добиться переквалификации дела на мошенничество (ст. 159 УК РФ), причем совершенное не группой лиц по предварительному сговору, а в одиночку и без использования должностных полномочий. Наказание, предусмотренное за это, гораздо мягче. А с учетом признания вины, безупречной прежней биографии и выслуги лет он вполне мог рассчитывать на снисхождение суда. Впрочем, следователи СКР посчитали по-другому и предъявили обвинение обоим подследственным в окончательной редакции во взяточничестве, за которое им грозит до 15 лет.

Напомним, что Алексей Колбов и Сергей Белоусов были задержаны после длительной разработки УСБ ФСБ в апреле прошлого года. Их арест вызвал настоящий скандал, поскольку впервые в истории спецслужбы на получении взятки попались следователи из следственного управления центрального аппарата. Как сообщал „Ъ“, поводом для начала расследования стало заявление сына экс-гендиректора ФГУП «Издательство „Известия“» Эраста Галумова Александра. Сам господин Галумов-старший в тот момент находился в СИЗО «Лефортово» по обвинению в особо крупном мошенничестве. Он возглавлял ФГУП с 2001 по 2013 год, а его преемница на этом посту посчитала, что он причинил ущерб предприятию при заключении инвестиционного контракта с компанией «Легаси» и управделами президента. Предполагалось, что ФГУП передаст инвестору свои помещения в аренду за $25 млн, убрав при этом из них ставший ненужным печатный станок и обеспечив дополнительной электроэнергией. Новый руководитель ФГУПа посчитала, что на эти цели необоснованно было потрачено 54 млн руб. В сентябре 2017 года появилось еще одно дело — о хищении более 100 млн руб. при обеспечении помещений энергией, которое объединили с первым. Отметим, что помимо самого господина Галумова по делу проходят еще трое обвиняемых.

Как указал в заявлении Галумов-младший, некие люди, представляясь вымышленными именами, требовали от него 65 млн руб. в биткойнах, обещая за это условный срок для его отца и непривлечение к уголовной ответственности его самого. В противном случае «доброжелатели» обещали максимально «утяжелить» наказание. С ведома оперативников УСБ ФСБ Александр Галумов согласился с требованиями вымогателей, одним из условий которых, кстати, было признание вины его отцом. Злоумышленники были предельно осторожны, соблюдали все возможные меры конспирации, однако в один момент все же допустили ошибку и были вычислены и задержаны — ими оказались господа Колбов и Белоусов. Их аресты стали тяжелейшим ударом как для репутации ФСБ в целом, так и руководства СУ в частности. Во всяком случае, считается, что это дело стало одним из поводов для недавней отставки начальника СУ ФСБ генерал-лейтенанта Михаила Шишова.

При этом арест следователей никак не отразился на судьбе самого Эраста Галумова. Его дело просто передали другому сотруднику ФСБ, который подшил к материалам расследования сделанные им в ходе оперативной игры признания как доказательства вины. Сейчас это дело рассматривается в Гагаринском райсуде Москвы, который за истечением сроков давности прекратил один из вменяемых господину Галумову эпизодов хищения.

Сергей Сергеев

деловые новости

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 27.08.20

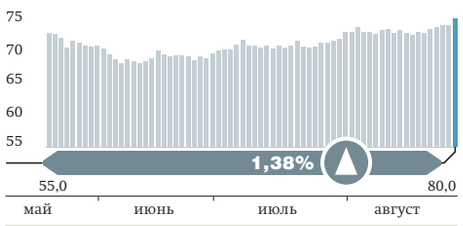
Австралийский доллар	54,3797	Доллар США	75,5379	Канадский доллар	57,3169	Сингапурский доллар	55,2097	Швейцарский франк	83,0087
Английский фунт	99,3323	Евро	89,2254	Китайский юань*	10,9601	Новая турецкая лира	10,2690	Японская иена**	71,1045
Белорусский рубль	13,7117	Индийская рупия**	10,1666	Норвежская крона*	84,3095	Украинская гривна*	27,5761	*За 10. **За 100.	
Датская крона*	11,9880	Казахский тенге**	17,9878	СДР	106,6361	Шведская крона*	86,1823	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 26.08.20 (пунктов)

Nikkei 225	23290,86 (–5,91)	DAX 30	13190,15 (+128,53)
PTC	1273,24 (+6,08)	DJIA*	28261,61 (+13,17)
FTSE 100	6045,6 (+8,59)	NASDAQ Composite*	11641,08 (+174,61)

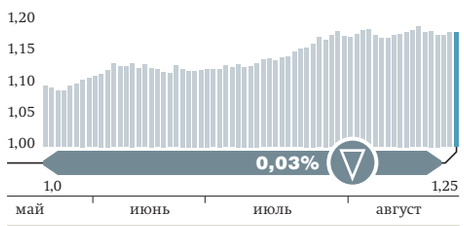
*На 19:25. По данным агентства Reuters.

руб. ● 75,5379



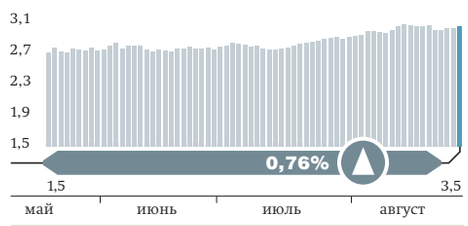
КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ

$ ● 1,1829



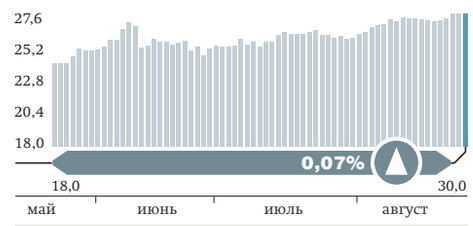
КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США

тыс. пунктов ● 3,052



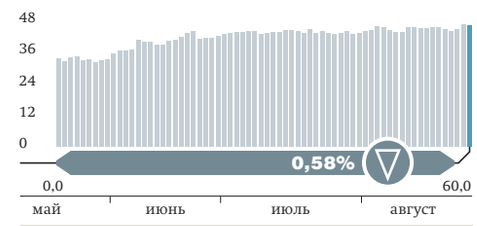
ИНДЕКС МОСБИРЖИ

тыс. пунктов ● 28,268



ИНДЕКС DOW JONES

$ / баррель ● 46,53



НЕФТЬ BRENT

Краб цепляется за Россию

С экспортом живой продукции возникли сложности

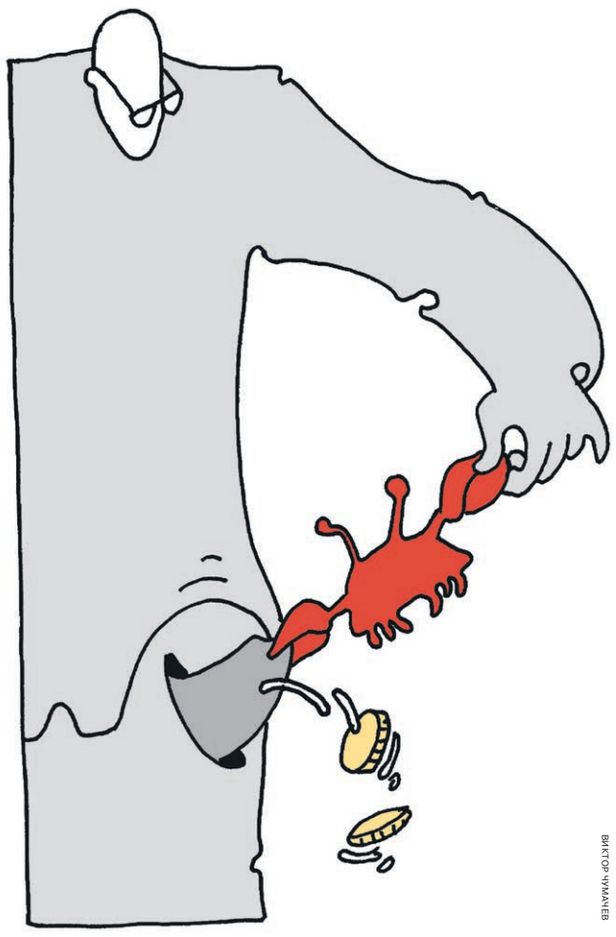
Экспорт живого краба — одного из самых доходных промысловых ресурсов — почти остановлен из-за новых требований к оформлению таких грузов, утверждают рыбопромышленники. С конца июня для получения разрешения на вывоз требуется лицензия на каждую партию, ее получение занимает до 25 дней, тогда как живой краб может храниться до 10 дней. Участники рынка оценивают ущерб в десятки миллионов долларов, чиновники ищут способ решения проблемы.

О том, что экспорт живых крабов и морских ежей почти остановился, Ассоциация рыбохозяйственных предприятий Приморья (АРПП) сообщила главе Росрыболовства Илье Шестакову. Копия обращения есть у „Ъ“. Проблема в приказе Росприроднадзора, который вступил в силу в конце июня. Документ устанавливает новый порядок выдачи заключения на вывоз с территории ЕАЭС диких живых животных, дикорастущих растений и лекарственного сырья.

Раньше соответствующая лицензия выдавалась на объем живой продукции, который можно было отправить за определенное время (не более года). Теперь необходимо подтверждать добычу ресурса перед получением лицензии, то есть оформлять перед отправкой каждую партию, что для живого краба может занимать до 25 дней. В результате максимальный срок хранения груза в 10 дней делает экспорт невозможным. Президент Ассоциации рыбопромышленных предприятий Сахалинской области Максим Козлов говорит, что ряд добытчиков живого краба уже столкнулись с проблемами при получении лицензий.

Новый регламент Росприроднадзора существенно осложнит работу рыбопромышленников-экспортеров живой продукции, подтверждают в ГК «Русский краб» Глеба Франка. Там говорят, что за первое полугодие выловили 6,3 тыс. тонн краба, из которых 40% было поставлено покупателям в живом виде.

Соблюдение требований регламента приведет к порче и гибели улова, что грозит «колоссальными убытками», предупреждают в компании. По ее оценкам, утрата 1 тыс. тонн краба опилио приведет к ущербу на $15–20 млн, камчатского краба — $30–40 млн. Бизнес понесет убытки, даже если речь идет не о полной потере улова, а о снижении качества живой продукции, добавляют в «Русском крабе». Кроме того, продолжают в группе, из-за простоев судов в связи с длительными сроками получения экспортной лицензии возрастают риски неполного освоения квот на вылов краба, купленных за десятки миллиардов рублей.



ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

Президент Ассоциации добытчиков краба Дальнего Востока Александр Дупляков уверен, что лицензия — лишний документ. По его мнению, достаточным основанием для возможности экспорта должно считаться разрешение на добычу ресурса, выдаваемое Росрыболовством. Действующая система управления промыслом предусматривает работу строго в рамках общего допустимого улова, квот, разрешений на добычу для каждого судна и подтверждений законности происхождения каждой партии улова, подтверждают в «Русском крабе». К тому же, добавляют там, при экспорте мороженого краба лицензирование не требуется. Но в Росприроднадзоре отмечают, что разрешение на добычу не означает, что продукция была получена законно. Кроме того, там напоминали, что подтверждение фактической добычи было установлено в ЕЭК. Близкий к комиссии источник „Ъ“ указывает, что решение проблемы находится на уровне РФ.

АРПП предлагает предоставить Росприроднадзору информационный доступ к отраслевой системе мониторинга Росрыболовства, которая содержит полную информацию о фактическом вылове в реальном времени. Это позволит сократить срок получения лицензий, указывают в ассоциации. В качестве альтернативы АРПП выступает за полное исключение требования согласовывать заявление на экспортную лицензию в Росприроднадзоре.

В Росрыболовстве сообщили, что предложение об информационном доступе к закрытой отраслевой системе агентства уже согласовано между ведомствами. В ближайшее время Росприроднадзор должен представить список лиц для оформления доступа, утверждают в Росрыболовстве. Там добавили, что обсуждаются и более серьезные шаги, в том числе — общий отказ от экспортной лицензии в отношении живых беспозвоночных животных.

Алексей Полухин

Микрозаймов — меньше малого

Банковские клиенты не помогли рынку МФО

По итогам второго квартала у микрофинансовых организаций (МФО) значительно сократились выдачи, в результате чего впервые снизился общий портфель займов. Надежды компаний на активный переток банковских клиентов не оправдались. И несмотря на проявленный оптимизм со стороны МФО, эксперты ожидают, что до конца года рынок займов продолжит стагнировать, а к середине следующего года количество действующих компаний сократится на треть.

По оценке СРО МФО «МиР», проанализировавшей отчетность своих членов, совокупный портфель микрозаймов снизился во втором квартале на 2%, до 158,9 млрд руб. Это первое снижение портфеля с 2015 года. Выдачи займов сократились на треть — до 49,6 млрд руб. Аналогичную динамику фиксирует и «Эксперт РА». По оценке агентства, портфель займов сократился во втором квартале по сравнению с первым примерно на 3% (до 213–215 млрд руб.). При этом выдачи снизились на четверть: с 101,6 млрд руб. до 79 млрд руб.

По словам директора СРО «МиР» Елены Стратьевой, причиной сокращения выдач стало прежде всего ужесточение скоринга. «К июню сокращение доли одобрений составляло 10–20 и более процентных пунктов,— отмечает она.— Часть длинных займов закрылась, выданные новые не компенсировали снижения выдач, что привело и к сокращению портфеля». В «Эксперт РА» среди причин называют и временное закрытие офисов в ряде регионов страны. В агентстве отмечают стагнацию сегмента коротких микрозаймов за счет выдачи наиболее качественной клиентской базе займов на большие сроки с одновременным повышением средней суммы. «Подавляющее большинство компаний, работающих в сегменте микрозаймов на срок свыше 30 дней, показывают прирост портфелей и объемов выдаваемых займов относительно первого полугодия 2019 года»,— отмечает младший директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Иван Уклеин. По данным СРО «МиР», по итогам второго квартала сократились количество действующих договоров между МФО и заемщиками (на 6%, до 9,7 млн) и средняя сумма займа (на 12%, до 10,4 тыс. руб.).

Участники рынка признают, что клиенты—отказники банков, с которыми многие компании связывали в начале пандемии надежды на выдачи (см. „Ъ“ от 17 апреля), ни по количеству, ни по объему не смогли заместить тех, кто перестал проходить скоринг. «Доля банковских клиентов увеличилась на 2–3%, средний чек у них составляет около 18 тыс. руб., что лишь на 25% больше, чем средняя сумма займа у стандартных клиентов МФО»,— отмечает гендиректор IDF Eurasia в России Ирина Хорошко. «В нашей компании доля заемщиков, у которых в кредитной истории есть только банковские кредиты, с начала года выросла на 2 п. п., до 17%,— подтверждает операционный директор группы компаний Eqvanta Сергей Весовщук.— Средняя сумма займа остается на уровне марта — 10,6 тыс. руб.». По словам гендиректора ГК TWINO Ашота Торосяна, отказной банковский трафик не всегда отличается высоким качеством — часть банковских клиентов пользовались кредитными картами с лимитами, соизмеримыми с займами в МФО, и испытывали затруднения с внесением платежей.

Согласно опросу портала Zaim.com, большинство МФО настроены оптимистично — две трети компаний однозначно планируют увеличивать объемы выдачи займов в ближайшее время (см. „Ъ“ от 25 августа). Однако по прогнозам аналитиков, рынок до конца года будет стагнировать. «Непрозрачной остается ситуация вокруг пандемии и связанных с нею ограничительных мер, поэтому в третьем квартале выдачи будут равнозначны показателю второго квартала, сохранится отрицательная динамика по совокупному портфелю действующих займов»,— считает госпожа Стратьева. По ее оценке, по итогам года портфель останется на уровне первого квартала — около 219 млрд руб. По прогнозам господина Уклеина, рынок во втором полугодии не сможет достигнуть динамики прошлого года из-за таких угроз, как активизация мошенничества, ухудшение кредитного качества клиентской базы, стагнация портфеля офлайн-компаний. «В результате темпы прироста портфеля по итогам года будут ниже ранее прогнозируемых: 15–20% против 30%»,— заключает он. По его оценке, к середине 2021 года может значительно снизиться и количество участников рынка — с 1,6 тыс. до 1 тыс. компаний.

Светлана Самусева

Рынок отцепился от текущих ремонтов

Минтранс утвердил новый порядок ТОР

Важный для железнодорожной отрасли новый приказ Минтранса о правилах текущего отцепочного ремонта (ТОР) вагонов не дает ответа на основные спорные вопросы: кто должен иметь право на такие работы — ОАО РЖД или частные ремонтные депо, а также как оценить корректность решения монополии об отцепке или определить виновного в дефекте. Операторы сопротивлялись принятию приказа, оценивая потери в 12,3–15 млрд руб. в год. Но Минтрансу, несмотря на согласование проекта лишь одной из двух рабочих групп по «регуляторной гильотине», удалось довести документ до стадии регистрации в Минюсте.

Минтранс сообщил, что подготовил приказ о порядке проведения текущих отцепочных ремонтов (ТОР) вагонов. ТОР — внеплановый ремонт при обнаружении неисправности вагона в пути. В тексте документа (есть у „Ъ“, подписан министром транспорта Евгением Дитрихом 24 августа) определяется, как именно отцепляется грузовой вагон при обнаружении неисправности, куда направляется, в каком виде выходит из ремонта. Также регламентируется взимание ОАО РЖД платы за отцепку и прицепку вагонов, если дефект возник не по его вине. «В большинстве случаев ТОР является следствием низкого качества плановых ремонтов, которые осуществляют предприятия в рамках договоров с операторами вагонов»,— отмечают в Минтрансе.

ОАО РЖД передает участки ТОР в аренду вагоноремонтным компаниям (ВРК, см. „Ъ“ от 16 сентября 2019 года). ВРК-3 и ВРК-2 ОАО РЖД уже продало: первую — структурам ОМК Анатолия Седых, вторую — Новой вагоноремонтной компании (см. „Ъ“ от 19 июня). Снижение доли ОАО РЖД в ТОР вызывает опасения у операторов: по их мнению, передача ремонта в частные руки может привести к тому, что цены и сроки вырастут, а качество и сохранность груза снизятся.

В Минтрансе „Ъ“ подтвердили, что противоречия между операторами и ОАО РЖД сохраняется. Первые хотят закрепить в приказе право выполнения ТОР за ОАО РЖД, а монополия — за любыми лицами, в том числе независимыми депо. Но в новом документе данные позиции не отражены, признают в министерстве: по уставу железнодорожного транспорта, определение лица, осуществляющего ТОР, не может являться предметом приказа.

Второй вопрос — контроль за обоснованностью отцепок. В приказе этот вопрос не затронут, хотя поднимался в протоколе обсуждения проекта в рамках оценки регулирующего воздействия (ОРВ) Минэкономики. Министерство в июле выдало отрицательное заключение об ОРВ, но 13 августа изменило его на положительное. В Минэкономики „Ъ“ подтвердили, что текст направлялся дважды, проект «широко обсуждался с участием всех заинтересованных лиц». Доработанная редакция «учитывает ранее направленное заключение об ОРВ», сообщили в министерстве, пояснив, что проект также был согласован 10 августа рабочей группой по «регуляторной гильотине» в сфере железнодорожного транспорта. При этом 14 и 18 августа другая рабочая группа по «регуляторной гильотине» — в сфере конкуренции — не согласовала проект (протоколы есть у „Ъ“). В ФАС „Ъ“ не пояснили, одобрила ли она проект. В Минюсте „Ъ“ подтвердили, что документ поступил на регистрацию.

Операторы еще оценивают последствия принятия этого приказа. В СОЖТ сообщили, что участвуют в обсуждении на различных площадках, в том числе с госорганами, а ряд членов союза сейчас «моделируют» последствия изменения системы ТОР. В замечаниях к проекту отмечался рост затрат на содержание парка на 12,3–15 млрд руб. в год. «Утверждение Минтрансом порядка проведения ТОР идет вразрез с поручением президента установить мораторий на новые требования к вагонам, которые могут привести к росту стоимости их содержания,— говорит источник „Ъ“ среди операторов.— Озвученные бизнесом и экспертами замечания не учтены». В Минтрансе „Ъ“ заверили, что готовы «продолжить конструктивный и уважительный диалог» с ОАО РЖД и операторами.

«Очевидно, что приказ будет способствовать увеличению затрат операторов на содержание подвижного состава, росту стоимости услуг для грузоотправителей и повышению цен для конечных потребителей,— говорит собеседник „Ъ“ в отрасли.— Планы ОАО РЖД взимать плату за отцепку вагона в ремонт при обнаружении неисправности в пути следования — это задвоение платежей, ведь все это уже заложено в тарифе». Он отмечает, что многие частные депо не оснащены оборудованием для проведения ТОР и теперь могут не содержать пункты в необходимом количестве, зарабатывая на отцепке и передислокации вагонов к местам ремонта.

Наталья Скорлыгина

правила игры

возвращает корреспондент отдела финансов

Илья Усов

В минувшие три года по решениям судов из НПФ в Пенсионный фонд России (ПФР) были возвращены пенсионные накопления всего 334 граждан, ранее неправомерно переведенные в эти фонды. Потери каждого из них при незаконном досрочном переводе составляли от 6,9% до 26,7% от суммы пенсионных накоплений, а общий объем потерь инвестиционного дохода превысил 11 млн руб.

Эти данные Счетной палаты (СП), приведенные в начале недели в отчете после очередной проверки ПФР, у следящего за российским пенсионным рынком человека могут вызвать только гордость за принципиальность и храбрость более чем трех сотен российских граждан, сравнимую, наверное, только с подвигом царя Леонида и 300 спартанцев. Ведь для того, чтобы восстановить попранные права, им пришлось побороть в себе сребролюбие, выказать немалое терпение и пойти на некоторые жертвы.

Для того чтобы восстановить права после неправомерного перевода пенсионных накоплений, гражданам придется пройти через испытания и проявить терпение

Перед тем как вернуться в фонд, откуда «увели» тебя и твои пенсионные накопления, прежде всего нужно побороть искушение деньгами. Ведь у НПФ давно существует практика досудебного урегулирования таких споров. К гражданам зачастую приходят представители фондов, которые предлагают возместить ущерб живыми деньгами, а не виртуальными, лежащими на счету у страховщика, которыми можно будет воспользоваться только при наступлении пенсионных оснований.

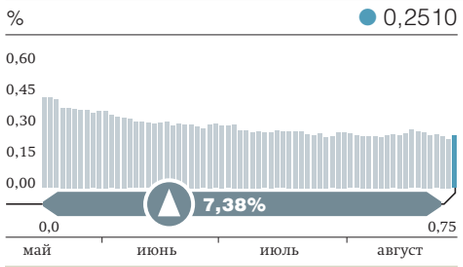
Если гражданин преодолел искушение сиюминутной выгодой, его ждет испытание долгим и утомительным судебным процессом. В частности, застрахованному лицу предстоит доказывать, что подписи, проставленные под различными документами, не его, проходить почерковедческую экспертизу. В общем, тратить свое время, пытаясь доказать очевидные вещи.

Но и это еще не все. Если ты все-таки выдержал два предыдущих испытания, то тебя ждут жертвы. Во-первых, не факт, что тебе возместят потери инвестдохода (см. „Ъ“ от 12 декабря 2019 года). Во-вторых, аудит СП показал, что «период между возвратом пенсионных средств из НПФ и передачей их ПФР в доверительное управление управляющим компаниям» составлял до семи месяцев, а возмещение потерь — до 16 месяцев. В результате граждане, чьи средства были возвращены в ПФР по решению суда, недополучили инвестиционный доход в размере 315 тыс. руб.

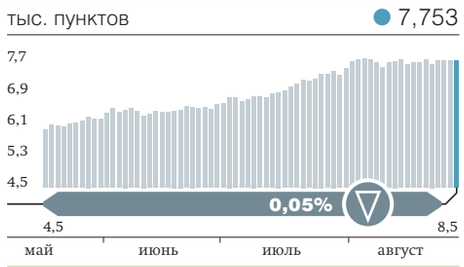
Впрочем, по последнему пункту дело, кажется, сдвинулось с мертвой точки. Минтруд готовит закон, обязывающий возвращать потерянные деньги и устанавливающий для этого не очень продолжительные сроки (см. „Ъ“ от 15 июля). Но остаются первые два испытания, которые большинство граждан явно не готовы проходить. О чем и свидетельствуют данные СП: из сотен тысяч граждан, кого коснулись проблемы неправомерных переводов, нашлось лишь несколько сотен самых принципиальных. И устранять их, похоже, никто не хочет.

деловые новости

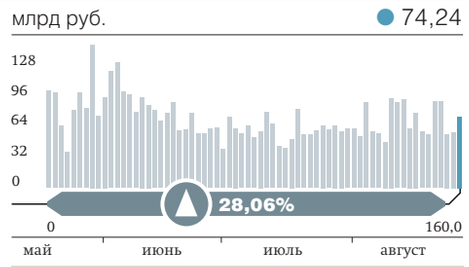
241,39 Последнее значение за минувший торговый день
Рост или снижение индикатора за торговый день
2,36% Процентное изменение за торговый день
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



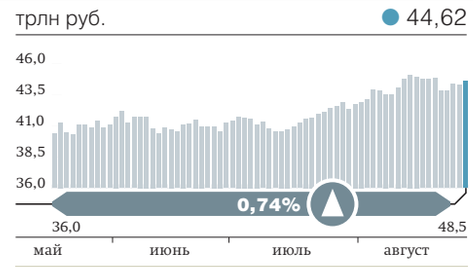
3-МЕС. LIBOR (REUTERS)



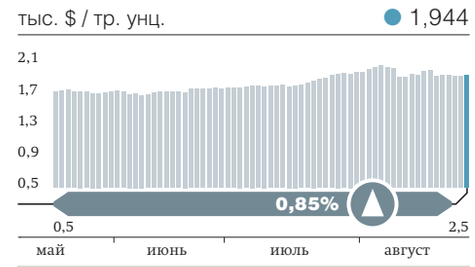
ИНДЕКС «ММВБ ФИНАНСЫ» (МБ)



ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ (МБ)



КАПИТАЛИЗАЦИЯ (МБ)



ЗОЛОТО (REUTERS)

Почта-банк дошел до бизнеса

Розничный игрок поработает с корпоративными клиентами

Почта-банк начнет развивать корпоративное направление, чтобы обслуживать малый бизнес в электронной коммерции (e-commerce), блок будет курировать Алексей Чаленко. Исходно такие планы закладывались в стратегии еще при создании банка, но к реализации подошли лишь сейчас. Как отмечают эксперты, ниша банковского обслуживания малых и средних игроков в электронной коммерции пока не поделена, однако конкуренция на фоне пандемии усилилась.

Как стало известно „Ъ“, розничный Почта-банк (входит в топ-30 по активам) создал корпоративный блок, чтобы запустить обслуживание небольших игроков рынка e-commerce. Курировать это направление будет Алексей Чаленко в должности советника председателя правления Дмитрия Руденко. По информации „Ъ“, в дальнейшем господин Чаленко может войти в правление банка, если успешно разовьет это направление в банке. Ранее господин Чаленко работал в МДМ-банке, «Уралсибе», «Росатоме», занимался финтехпроектами.

В банке „Ъ“ подтвердили планы развития корпоративного бизнеса. «В фокусе нашего внимания — рынок e-commerce в сфере малого и микробизнеса»,— уточнили там. Несмотря на то что банк розничный, его стратегия «включает работу с предпринимателями, малым и микробизнесом, и мы последовательно движемся в этом направлении», добавили в банке.

Почта-банк планирует предложить небольшим компаниям в малых населенных пунктах, где проникновение банковских услуг сейчас незначительно, решения по саморинкассации, удаленное открытие счетов, эквайринг, факторинг, финансирование и другие продукты. Это соответствует направлениям, которые развивает владелец банка, «Почта России», которая осваивает рынок электронной коммерции, внутригородскую и междугороднюю доставку, открывает почтаматы.

ЦИТАТА

Мы стартовали пилот и сейчас внимательно наблюдаем за рынком. Пока этот сегмент (малый бизнес.— „Ъ“) плохо цивилизован, правила игры размыты… в следующем году будем активно развивать проект

— Дмитрий Руденко,
президент Почта-банка, 5 июля 2019 года

Для Почта-банка корпоративный сегмент новый. Сейчас у банка более 19 тыс. точек присутствия в 83 регионах России, из них более 18,5 тыс. точек продаж в почтовых отделениях. «Почте России» принадлежит 50% минус одна акция банка, такой же пакет у ВТБ. Двумя акциями владеет президент банка Дмитрий Руденко. В «Почте России» пояснили, что выход в корпоративный сегмент — «логичный эволюционный шаг», поскольку рынок электронной коммерции с учетом пандемии растет с опережением прогнозов. Во ФГУП готовы помогать банку с привлечением клиентов. В ВТБ рассчитывают, что «запуск новых продуктов и услуг в синергии с акционерами будет успешным».

Для развития корпоративного направления банку потребуются в первую очередь инвестиции в команду, так как в части IT-решений продукты исходно могут быть развернуты на базе уже имеющихся систем, полагает директор департамента консалтинга Deloitte Максим Налютин.

Ниша банковского обслуживания малого и среднего бизнеса в сфере электронной коммерции пока не заполнена, отмечает партнер технологической практики KPMG Оксана Борисова, но вызывает все больший интерес: «Началась охота банков за обслуживание и партнерство e-commerce. Получив в качестве клиента или партнера крупную e-commerce-компанию, банк имеет в день несколько сотен тысяч новых трансакций».

В первую очередь корпоративное направление должно базироваться на возможных комплексных продуктах, разработанных с «Почтой России», полагает господин Налютин. «Например, когда магазин может купить пакет, который будет включать 200 доставок по России, и получать за это бесплатное расчетно-кассовое обслуживание, а через полгода — возможность кредитоваться по сниженной ставке»,— поясняет эксперт. Такие услуги будут интересны для игроков среднего и малого размера, поскольку позволят закрыть как финансовые, так и логистические задачи, считает он. Сейчас оба направления уходят в цифру, добавляет основатель рекрутинговой компании «Майсерч» Мария Янковская, их можно и нужно развивать совместно.

Ольга Шерункова, Ксения Дементьева

Господдержка на оборот

с1

Из крупных игроков в других отраслях кредиты на пополнение оборотных средств привлекали авиакомпании («Аэрофлот», S7, «Уральские авиалинии»), а также автопроизводители — КамАЗ, УАЗ. Доступность некоторых мер поддержки системообразующих предприятий подвергалась критике не раз. В июле глава экономического комитета СФ Андрей Кутепов говорил, что только чуть более 10% предприятий из перечня системообразующих смогли получить господдержку. Этому мешают сложность процедур отбора и большой объем отчетности об использовании получаемых средств. В то же время в конце июля премьер Михаил Мишустин говорил о 140 млрд руб. выданных льготных кредитов.

Максим Худалов из АКРА отмечает, что «Мечел» привык работать под пристальным контролем кредиторов и не сильно переживает по поводу обременительной, по мнению других игроков, практики ежемесячной и даже еженедельной отчетности. Кроме того, многие компании не хотели лишиться возможности выплачивать дивиденды за 2019 год и поэтому не пользовались господдержкой в первом полугодии, тогда как для «Мечела» с его высоким долгом и ограничениями на дивиденды этот вопрос не столь актуален.

Как и другие компании отрасли, «Мечел» в этом году столкнулся с резким падением цен на уголь, которые упали до минимальных значений за последние четыре года. На этом фоне даже рост добычи на 45%, до 8,8 млн тонн, продемонстрированный в первом полугодии, не привел к улучшению финансового состояния. Прибыль и выручка компании упали на 20%, EBITDA — на 29%, а соотношение чистого долга и EBITDA на конец полугодия составило 6,9 против 7,5 в конце 2019 года. Чистый долг без пеней и штрафов на 30 июня 2020 года составляет 311,5 млрд руб. В апреле «Мечел» договорился о реструктуризации кредитов с Газпромбанком и ВТБ: срок их погашения продлен на семь лет с возможностью нового продления на три года. Судя по всему, банки не ждут существенного сокращения долговой нагрузки. Согласно отчету МСФО, банки снизили ковенанты по наиболее значимым кредитным договорам: если раньше отношение общего долга к EBITDA должно было составлять не более 3,5, то теперь равняется 6.

Ирина Ализаровская из Райффайзенбанка указывает, что «Мечел» показал такую же динамику снижения EBITDA в первом полугодии 2020 года, как и другие российские металлурги. Однако разница в том, что «Мечел» имеет очень высокий долг даже после сделки по продаже Эльгинского месторождения. Все средства от продажи по договоренности с банками были направлены на погашение долга, а объем собственных средств на балансе «Мечела» составляет всего 4 млрд руб. Поэтому программа льготного кредитования — хорошая возможность для компании, считает эксперт, поскольку с таким высоким долгом «Мечел» не может рассчитывать на низкие ставки при привлечении кредитов с рынка.

Евгений Зайнуллин

Госдолг уступил инвесторам

Минфин разместил ОФЗ с премией к рынку

Рекордный объем спроса на гособлигации с плавающим купоном позволил Минфину привлечь в бюджет 85,2 млрд руб. При этом министерство вновь, как и в начале месяца, пошло на уступки инвесторам, предоставив премию ко вторичному рынку. Однако вынужденный простой в предыдущие две недели должен привести к росту размещений гособлигаций в сентябре для выполнения квартального плана.

После вынужденного перерыва в две недели 26 августа состоялся аукцион по размещению облигаций федерального займа с плавающим купоном (ОФЗ-ПК, флоутер). Минфин предложил инвесторам только один выпуск бумаг с погашением в апреле 2024 года в размере остатка, доступного для размещения, на сумму почти 132 млрд руб. Спрос на бумаги составил рекордное для одного выпуска значение — 297,4 млрд руб.

В итоге Минфин привлек 85,2 млрд руб. при цене отсечения 98,55% от номинала. Однако, как и в начале месяца (см. „Ъ“ от 6 августа), министерство не стало занимать жесткую позицию. «Эмитенту пришлось предоставить инвесторам премию, которая по цене отсечения составила 0,35 п. п. и 0,27 п. п. по средневзвешенной цене к уровню средневзвешенной цены вторичных торгов накануне»,— отмечает главный аналитик долговых рынков БК «Регион» Александр Ермак.

● *В последний раз Минфин проводил аукцион 12 августа, на нем также предлагались к покупке ОФЗ-ПК с погашением в апреле 2024 года. Спрос тогда составил 222,4 млрд руб., однако из-за отсутствия приемлемых по цене заявок аукцион был отменен.*

От проведения размещений 19 августа Минфин и вовсе отказался из-за ухудшения рыночной конъюнктуры. Это решение положительно сказалось на динамике гособлигаций — до конца недели доходности снизились на 2–10 базисных пунктов.

В начале недели волатильность на долговом рынке выросла, поэтому аналитики если и ждали выхода Минфина, то только с плавающим купоном. «При текущей экономической конъюнктуре рынком более востребованы ОФЗ с плавающим купоном»,— заявили в пресс-службе министерства. «Флоутеры остаются одним из немногих емких классов защитных активов, поэтому последнее размещение отражает не выросшее доверие к внутреннему долговому рынку, а скорее ожидание ухудшения конъюнктуры в классических ОФЗ»,— отмечает начальник аналитического управления банка «Зенит» Владимир Евстифеев.

297,4 миллиарда рублей составил спрос на гособлигации на последнем аукционе

Спрос на такие бумаги традиционно формируется за счет локальных инвесторов, поскольку нерезиденты в большинстве предпочитают 5–10-летние классические выпуски с постоянным доходом. Впрочем, в целом спрос иностранных инвесторов на российские бонды планомерно снижается. По оценкам «ВТБ Капитала», основанным на данных НРД, по итогам минувшей недели иностранные инвесторы сократили вложения в ОФЗ на 4 млрд руб.

Пропуск двух аукционных дней привел к заметному отставанию от плана размещений в третьем квартале, составляющего 1 трлн руб. За два месяца Минфин привлек чуть больше 404 млрд руб. По оценкам Александра Ермака, для реализации плана эмитенту в следующем месяце предстоит размещать облигации на 120 млрд руб. еженедельно, что сравнимо с крупнейшими размещениями этого года.

Впрочем, выполнение таких амбициозных планов реалистично, считают аналитики. «У эмитента есть достаточно большой объем, на 837 млрд руб. по номинальной стоимости, неразмещенных ОФЗ-ПК, которые пользуются повышенным спросом. Кроме того, повышение доходности гособлигаций, которое произошло в августе, при оживлении рынка в сентябре после летних отпусков и относительно благоприятной конъюнктуре может увеличить привлекательность кратко- и среднесрочных ОФЗ-ПД»,— считает господин Ермак.

Вместе с тем аналитики сомневаются, что министерство будет любой ценой выполнять планы, так как это целевой, но не обязательный показатель. «В недавней истории были как периоды перевыполнения квартального плана в условиях благоприятной конъюнктуры, так и периоды меньшего по сравнению с планом объема заимствований»,— поясняет Владимир Евстифеев. С точки зрения финансирования дефицита бюджета, по его мнению, недовыполнение плана на 100–150 млрд руб. в квартал не выглядит критичным.

Виталий Гайдаев

Разделительный союз

с1

На практике, говорят источники „Ъ“, российское законодательство в текущем варианте отрезает от участия в госзакупках сборочные производства в Белоруссии и особенно в Казахстане. Так, требованиям постановления, скорее всего, не будут удовлетворять казахстанские Daewoo bus, Hyundai Autotrans и производитель тракторов KazKioti.

Собеседники „Ъ“, знакомые с ситуацией, сообщили, что в Казахстане в целом не согласны с позицией РФ, считая, что она фактически сводит на нет возможность участия местного бизнеса в российских госзакупках. Поставки и до принятия новых правил были невелики, признают источники „Ъ“, однако в перспективе российский рынок госзаказа интересен для казахстанских компаний. Представители Белоруссии, по данным „Ъ“, предлагают подтверждать происхождение товара, исходя из доли иностранных материалов или произведенной на территории ЕАЭС добавленной стоимости.

В последней версии правил определения страны происхождения, которая обсуждается на базе ЕЭК (есть у „Ъ“, в том числе с комментариями стран—членов союза), в частности, речь шла о том, чтобы считать достаточной долю затрат на производство на территории союза в общей стоимости на уровне 15%. Такая степень локализации позволит участвовать в госзакупках и чисто сборочным производствам.

Именно поэтому, считают в «Роспецмаше» (лобби отечественных машиностроителей), необходимы более жесткие требования: при их отсутствии импортеры, осуществляющие на территории одной из стран ЕАЭС простые сборочные операции, получают широкие возможности для участия в госзакупках, что ущемляет интересы производителей и инвесторов, вкладывающих средства в производство на территории РФ. Там ожидают, что принятые решения позволят ускорить процесс по углублению локализации производства в России и других странах ЕАЭС.

Масштаб проблемы, впрочем, пока не слишком велик. Так, одним из наиболее массовых белорусских машиностроительных товаров, закупаемых в РФ, являются тракторы производства МТЗ. Госзакупки белорусских тракторов за январь—июль, исходя из мониторинга „Ъ“, могли составить несколько сотен миллионов рублей. Также крупным поставщиком лифтов в РФ выступает Могилевский лифтовый завод. По оценке Дмитрия Бабанского из SBS Consulting, на белорусские поставки могла прийтись примерно половина из 112 млн руб., которые потратили на лифты российские госзаказчики за январь—июль. В Минпромторге РФ и ЕЭК „Ъ“ не назвали данные по доле продукции из стран—членов союза в российских закупках.

Отсутствие в нормах других стран ЕАЭС российского аналога 719-го постановления создает лазейку для сборочных производств в Белоруссии и Казахстане, считает господин Бабанский. По его оценке, белорусское машиностроение в целом отличается довольно высокой локализацией. Однако в Казахстане ситуация другая, поэтому властям страны в целом выгодно, чтобы дополнительные требования к их продукции вводились как можно дольше, чтобы местные машиностроители успели подготовиться.

Ольга Никитина; Александр Константинов,
Нурсултан

b2b аутсорсинг РЕКЛАМА

АДВОКАТСКОЕ БЮРО
ЩЕГЛОВ и ПАРТНЕРЫ
«У любой проблемы всегда есть одно свойство. Её можно решить»
Юрий Щеглов
www.advokats.ru
(495) 748-00-32 (964) 566-99-84

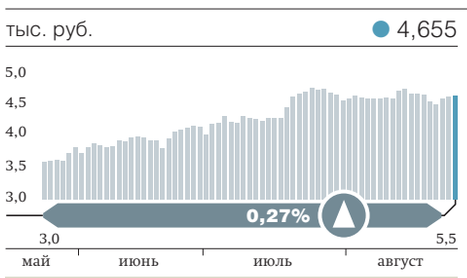
В ГАЗЕТЕ «КОММЕРСАНТЪ» ВЫ МОЖЕТЕ РАЗМЕСТИТЬ МЕЛКОФОРМАТНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ ТЕМАТИЧЕСКИХ БЛОКАХ:

• Рестораны • Работа и образование
• Недвижимость • Деловые предложения
• Бизнес-маркет • Здоровье • Туризм
• Семинары и конференции и др.

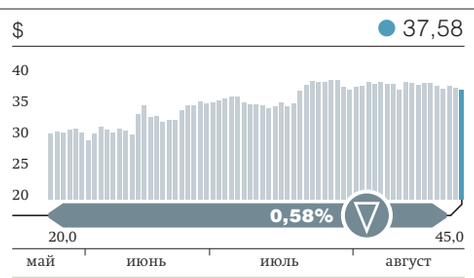
По вопросам размещения рекламы звоните Алине Колосовой или Екатерине Ерохиной по телефонам: 8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970
16+

ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИИ
Коммерсантъ
27 АВГУСТА АТАКА КЛОНОВ: ЧЕМ ОПАСНЫ ФИШИНГОВЫЕ САЙТЫ
09 СЕНТЯБРЯ ДИАЛОГ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ
реклама 16+
10 СЕНТЯБРЯ XVI ЕЖЕГОДНАЯ СКЛАДСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ KNIGHT FRANK
15 СЕНТЯБРЯ НАЛОГИ-2020: СТРАТЕГИИ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ

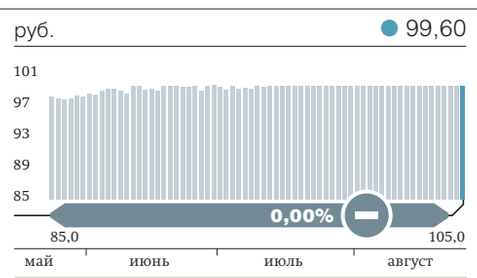
деловые новости



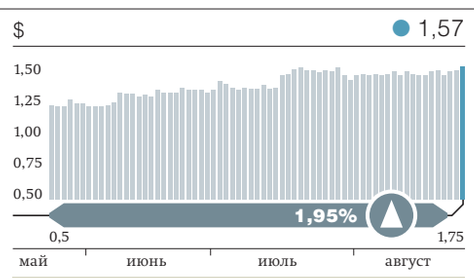
«МАГНИТ» (МБ)



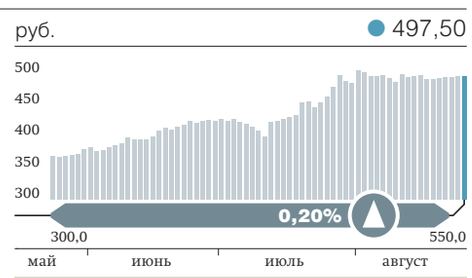
X5 (LSE, REUTERS)



«ПРОТЕК» (МБ)



ETALON GROUP (LSE, REUTERS)



ГРУППА ПИК (МБ)

Huawei перешла на бюджет

Компания нарастила долю в сегменте недорогих смартфонов

Китайская Huawei по итогам первого полугодия заняла в России почти половину продаж в нише недорогих смартфонов (2–8 тыс. руб.), хотя до этого практически не была в ней представлена. Этот сегмент освобождается из-за ухода из него отечественных брендов, потерявших рентабельность на фоне пандемии. Приход Huawei на этот рынок аналитики связывают с проблемами в производстве чипсетов для более дорогих смартфонов из-за американских санкций.

Китайская Huawei совместно с дочерним брендом Honor по итогам первого полугодия нарастила присутствие в сегменте бюджетных смартфонов стоимостью от 2 тыс. до 8 тыс. руб., заняв в нем 44%, причем по итогам аналогичного периода прошлого года бренд в этом сегменте практически не присутствовал, следует из отчета аналитического центра GS Group (есть у „Ъ"). Всего за полугодие в Россию было поставлено 2,3 млн устройств в этом сегменте, а в общей сложности поставки смартфонов и мобильных телефонов составили 19,1 млн штук на сумму 341 млрд руб., отмечается в отчете.

Сегмент недорогих смартфонов сокращается, при этом, как сообщал „Ъ" 18 июня, из него постепенно уходят отечественные бренды (BQ, Vertex, Texet, Dexp, Digma, Inoi и Highscreen), производимые в Китае и не выдержавшие ухудшения рыночной ситуации.

23 процента составило снижение поставок в Россию смартфонов и мобильных дешевле 8 тыс. руб. за второй квартал (GS Group)

По оценке GS Group, выручка Huawei в России снизилась в первом полугодии на 2,5%, и причиной этого послужила как раз экспансия в нижний ценовой сегмент. От всего импорта Huawei и Honor в Россию на сегмент до 8 тыс. руб. в первом полугодии пришлось 19,9% устройств, а годом ранее было всего 0,8%, отмечает руководитель аналитического центра GS Group Александр Сурков. В масштабах всего рынка китайскую компанию теснит Samsung: хотя Huawei осталась лидером по поставкам по итогам всего полугодия с объемом 5,1 млн штук, во втором квартале Samsung поставила на 100 тыс. устройств больше.

«Huawei стремится стать „народным" смартфоном: компания уже второй год подряд делает упор не на верхние ценовые группы (от 26 тыс. руб.), а на средние и еще больше — на нижние»,— поясняет господин Сурков. Причиной этого он считает давление со стороны США на ведущих производителей чипсетов для смартфонов, из-за которого Huawei будет вынуждена использовать более дешевые комплектующие, «с которыми вход в средний и верхний сегмент заказан». Так будет продолжаться, пока компания не наладит производство самостоятельно или с другими китайскими компаниями, уверен эксперт.

Huawei, действительно, нарастила поставки в бюджетном сегменте, где доля других брендов сокращается, а Samsung не очень активен, говорит аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин. Но наиболее востребованным остается сегмент от 10 тыс. до 15 тыс. руб., где лидерство держит Samsung, подчеркивает он. По мнению господина Муртазина, у Huawei не стоит задача перейти в бюджетный сегмент, компания просто занимает свободную нишу, а так как она закупила достаточно чипсетов до конца года, проблем с производством и поставками не будет.

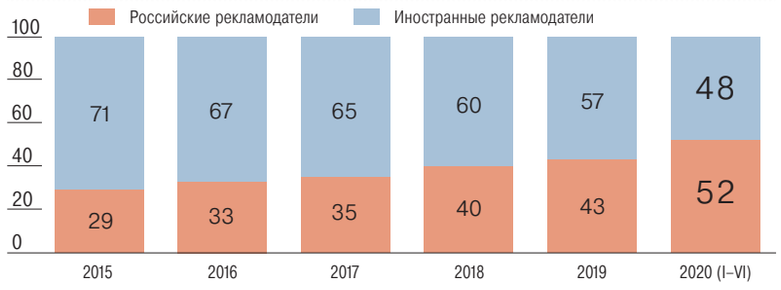
Компания старается предложить устройства во всех сегментах — от начального до флагманского, заявил „Ъ" президент Honor в России, Турции и странах СНГ Тони Ран. «Мы также осознаем реалии рынка, в которых устройства по демократичной цене стали наиболее востребованными»,— добавил он.

Доля Huawei в дешевом сегменте смартфонов в России выросла не только в поставках, но и в продажах, подтверждают опрошенные „Ъ" крупные ритейлеры. В сети «МегаФон Ритейл» доля Honor в ценовом диапазоне 2–8 тыс. руб. увеличилась на 10% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а Huawei — на 5%, рассказал гендиректор сети Андрей Левыкин. По данным «Связного», в первом полугодии Honor и Huawei в ценовом сегменте до 8 тыс. руб. заняли на рынке 38,2% в штуках, в то время как за аналогичный период годом ранее их доля составляла 21,8%. «М.Видео-Эльдорадо» оценила долю Huawei и Honor в сегменте смартфонов дешевле 10 тыс. руб. в 35%. Всего, по данным сети, в первом полугодии было куплено около 14 млн смартфонов на сумму 232 млрд руб., треть рынка в штучных продажах заняла Huawei вместе с дочерним брендом.

Юлия Тишина

Российская пауза

ДОЛЯ РОССИЙСКИХ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ НА ТВ (%) ИСТОЧНИК: ОЦЕНКА АГЕНТСТВА INITIATIVE НА ОСНОВЕ ОБЪЕМА РЕКЛАМНОГО ИНВЕНТАРЯ, ПОДСЧИТАННОГО ИЗМЕРИТЕЛЕМ MEDIASCOPE.



с1

По данным Национального рекламного альянса (НРА; продает 90% рекламы на российском ТВ), в первом полугодии российские компании из топ-100 крупнейших рекламодателей увеличили активность на ТВ на 12% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года, сообщил „Ъ" гендиректор НРА Алексей Толстоган. «Самый динамичный рост показали онлайн- и офлайн-ритейл, финансовые и фармацевтические компании»,— уточнил он.

В «Национальной Медиа Группе» (телеканалы СТС, РЕН ТВ и др.) также связывают тенденцию со «значительной активизацией крупных отечественных игроков», в первую очередь банков, телеком- и фармацевтических компаний. Соотношение в пользу отечественных рекламодателей изменилось в первую очередь за счет беспрецедентной активности онлайн-ритейла, служб доставки и «магазинов на диване», активнее стали и отечественные производители лекарств, подтверждает директор по инвестициям Publicis Groupe Russia Екатерина Алексеева.

Российские рекламодатели действительно не первый год увеличивают долю на ТВ, COVID только усилил этот тренд, подтверждает вице-президент по развитию бизнеса OMD OM Group (крупнейшая группа по закупкам рекламы, по данным AdIndex) Ольга Барская. «Во втором квартале, когда падение рекламной активности было весьма существенным, локальные бренды меньше иностранных сокращали ТВ-бюджеты, а в третьем их бюджеты восстанавливаются быстрее»,— отмечает она. Но об устойчивом преобладании российских рекламодателей в эфире, по ее мнению, можно будет говорить только по итогам целого года, когда вызванная пандемией турбулентность на рынке пройдет.

В июне GroupM прогнозировала, что рынок телерекламы в России упадет по итогам года на 10%. Исходя из данных Ассоциации коммуникационных агентств России за прошлый год, при такой динамике его объем достигнет 157,5 млрд руб.

Анна Афанасьева

В аптеки зовут следователей

Сеть А5 проверят на преднамеренное банкротство

Банкротство некогда одной из крупнейших аптечных сетей в России — А5, которая в 2016 году была выкуплена «36,6», может обернуться уголовным делом. Кредиторы компании подозревают, что бывшее руководство «36,6» вывело из А5 активы на 7,5 млрд руб. и специально довело компанию до несостоятельности. Громких уголовных дел, связанных с преднамеренным банкротством крупных игроков, на этом рынке пока не было.

Представитель одного из кредиторов банкротящейся аптечной сети А5 — поставщика парфюмерии и косметики ООО «Амарилис» — Вячеслав Фальковский обратился в ГУЭБиПК ГУ МВД по Москве с заявлением о наличии признаков преднамеренного банкротства, а также сокрытия имущества (ст. 196 и 195 УК РФ). Копия обращения есть у „Ъ". Как пишет господин Фальковский, в 2016 году собственником управляющего А5 АО «Торговая сеть „Аптечка"» через кипрскую A5 Pharmacy Retail Ltd. стало ПАО «Аптечная сеть 36,6». После этого началось отчуждение ликвидного имущества «Аптечки».

В частности, перечислялись средства в адрес дочерней структуры «36,6» ООО «Гуд Дистрибьюшн Партнерс», а также связанных с «Аптечкой» АО «Мособлфармация» и ООО «Аптека А5». Кроме того, не менее 198 из 402 аптек, принадлежавших «Аптечке», были переоформлены на другие структуры «36,6» — ООО «Аптека-А.В.Е» и ООО «Аптека-А.В.Е-1», говорится в заявлении. В адрес этих же компаний произошло отчуждение товарных знаков. «36,6» в своей отчетности оценивала стоимость приобретенных активов в 7,5 млрд руб.

ЦИТАТА

У А5 также есть долг, поэтому, просто объединив две компании, мы не добьемся желаемого результата

— Артем Бектемиров,
гендиректор сети «36,6», «Ведомостям» в 2013 году

В октябре 2017 года Арбитражный суд Москвы ввел в отношении АО «Торговая сеть „Аптечка"» процедуру наблюдения, а в июле 2018 года компания была признана банкротом. В реестр требований кредиторов включено 1,7 млрд руб. Вячеслав Фальковский подтвердил подачу заявления. По его словам, большая часть задолженности АО «Торговая сеть „Аптечка"» приходится на аффилированные с А5 компании. Доля независимых кредиторов, таких как «Амарилис»,— около 100 млн руб. В ГУ МВД по Москве не ответили на звонок „Ъ".

А5 была одним из крупнейших игроков рынка фармацевтической розницы. Она принадлежала Роману и Антону Буздалиным, которые сегодня владеют интернет-аптекой «Еаптека». По данным DSM Group, в 2014 году выручка А5 составляла 26 млрд руб., а доля на рынке — 2,4%. «36,6» на момент поглощения А5 контролировалась Владимиром Кинцурашвили и Иваном Саганелидзе, которые сегодня развивают аптеки A.V.E Luxury. В июле в рамках банкротства «Торговой сети „Аптечка"» суд привлек их к субсидиарной ответственности, сейчас это решение обжалуется. Связаться с господами Кинцурашвили и Саганелидзе не удалось. В «36,6» (среди текущих владельцев — фонд Altus Capital и Московский кредитный банк) не предоставили комментарий.

Гендиректор DSM Group Сергей Шуляк отмечает, что на рынке фармацевтической розницы довольно часто происходят сделки, которые впоследствии оспариваются в рамках дел о банкротстве. К примеру, кредиторы признанной несостоятельной группы «Роста» пытаются оспорить продажу аптечной сети компании ГК «Эркафарм». Но громких уголовных дел, связанных с преднамеренным банкротством крупных игроков, до сих пор не было, говорит господин Шуляк.

Партнер Saveliev, Batanov & Partners Радик Лотфуллин признает, что передача бизнеса должника на другие структуры бенефициара часто встречается в России, в особенности если владелец понимает, что у приобретенной компании есть финансовые проблемы. Но о незаконных действиях по выводу активов можно говорить лишь в том случае, если при их отчуждении компания-должник не получила оплаты по рыночной стоимости, поясняет юрист. Пока же неизвестно, на каких условиях передавались активы А5. Тем не менее, продолжает господин Лотфуллин, если из компании выводятся активы, необходимо в добровольном порядке ликвидировать ее, погасив все долги, а уход в банкротство ставит под сомнение добросовестность владельцев.

Мария Котова, Анна Занина

Аудиокниги слушают внимательно

Рост рынка замедлился

Рост выручки группы компаний (ГК) крупнейшего российского сервиса электронных книг «ЛитРес» замедлился по итогам первого полугодия до 35,6% с 49% годом ранее. Там не связывают это с пандемией, которая, наоборот, помогла нарастить число платных подписчиков, а объясняют динамику высокой базой потребления аудиокниг, накопившейся в прошлом году. По итогам всего 2020 года сервисы электронных книг ожидают сохранения общерыночной динамики в 30–40% роста.

Выручка ГК «ЛитРес», в которую входят сервисы «ЛитРес», MyBook, LiveLib и др., по итогам первого полугодия 2020 года выросла на 35,6% к аналогичному периоду прошлого года, сообщили „Ъ" в компании. Абсолютные цифры там не раскрывают. По итогам 2019 года выручка группы составляла более 4,4 млрд руб. при росте на 43,5%, а в первом полугодии 2019-го рост составлял 49%, сообщала ранее «ЛитРес».

Замедление роста выручки не связано с акциями по предоставлению бесплатного контента во время пандемии коронавируса, заявил гендиректор ГК «ЛитРес» Сергей Анурьев. По его словам, на это повлиял рост потребления аудиокниг в Android-приложениях на 170%, пришедшийся на первое полугодие 2019 года. В 2020-м ввиду накопившейся базы темпы в этом сегменте замедлились до 70%, что и сказалось на среднем показателе всей группы.

Всего за первое полугодие 2020 года группа продала более 9,5 млн экземпляров книг, из них 22% — аудио. На «ЛитРес» пришлось 68% выручки, на MyBook — 14%, остальное дали B2B-каналы, партнерские и библиотечные продажи. Свою долю на рынке электронных и аудиокниг «ЛитРес» по итогам полугодия оценивает в 70%.

Приуроченные к самоизоляции акции позволили увеличить продажи и приобрести новую аудиторию, утверждают в «ЛитРес». Например, количество регистраций в работающем по подписочной модели сервисе MyBook за полугодие выросло на 87% в сравнении с тем же периодом 2019 года, а за период карантина (март—май) выручка сервиса удвоилась к аналогичному периоду, говорят в компании.

Другие книжные сервисы также отмечают прирост аудитории на фоне акций, хотя и не раскрывают динамику роста выручки. Bookmate во время пандемии продлевал бесплатный пробный период до 30 дней, а также открывал бесплатный доступ к книгам издательств «Гараж», Individuum и Popcorn Books. «Новых платных подписчиков в марте—апреле 2020-го стало в 1,5 раза больше, чем в аналогичном периоде 2019 года. Мы ожидаем рост в 2020 году по сравнению с 2019-м, но в процентном соотношении говорить о конкретных цифрах рано — впереди еще четыре месяца»,— рассказал представитель сервиса.

Storytel не раскрывает выручку по России, в целом в 20 странах присутствия выручка компании выросла во втором квартале 2020 года на 43%, сообщил гендиректор Storytel Russia Борис Макаренков. «Storytel стабильно растет примерно на 43% в год, эту тенденцию мы наблюдаем последние несколько лет, пандемия никак не повлияла на кривую роста»,— отметил он. Во время пандемии Storytel увеличивал бесплатный период для новых пользователей с 15 до 30 дней, а также на месяц открывал бесплатный доступ к подкастам собственного производства. Это привлекло новых пользователей, многие из них остались, говорит господин Макаренков.

«Альпина.Книги» во время пандемии открыла бесплатный доступ для скачивания и чтения онлайн 70 книг. «В течение первой недели установка приложения выросла примерно в 30 раз по сравнению с обычной неделей. В первые несколько недель после акции рост выручки достигал 200%. Потом сошел на нет, и все вернулось как было»,— рассказали в пресс-службе «Альпины».

Несмотря на заявленный рост аудитории на фоне пандемии, заметного изменения динамики рынка по итогам всего года компании не прогнозируют. Сергей Анурьев ждет, что рынок цифровых книг вырастет на 28–30% (по итогам 2019 года рост оценивался в 35%), до 8,6 млрд руб., а их доля на книжном рынке в целом составит более 12,5%. Средний же рост рынка аудиокниг, по его мнению, в ближайшие годы может сохраниться на уровне 35–45% в год. В Bookmate прогнозируют, что в 2020 году рынок электронных книг вырастет на 30–40% к 2019 году.

Валерия Лебедева

Hutton вышел на связь со «Спутником»

Девелопер завершит проект на месте бывшей гостиницы

Вторую очередь многофункционального комплекса на месте бывшей гостиницы «Спутник» на Ленинском проспекте на юго-западе Москвы может достроить Hutton Development. Одним из основателей компании выступает сын совладельца MR Group Романа Тимохина Владимир. Сама MR Group будет строить неподалеку новую штаб-квартиру «Яндекса». По документам на участок, второй этап его застройки предполагает появление торгцентра и гостиницы. Однако девелопер заявил о строительстве офисного центра и апартаментов гостиничного типа.

Hutton Development собирается реализовать вторую очередь многофункционального комплекса (МФК) на месте бывшей гостиницы «Спутник» на Ленинском проспекте на юго-западе Москвы. Это подтверждается данными ЕГРЮЛ и информацией одного из консультантов на рынке недвижимости. В конце июля структура Hutton Development ООО «Матрешка» приобрела 53,9% долей в ООО «Меджиком», которое выступает правообладателем участка под МФК.

Оставшиеся 46,1% долей записаны на саму «Меджиком». Ранее в проектной декларации совладельцами «Меджиком» были указаны ООО «Группа отелей „Спутник"», ООО «Джити трэвел» и сейшельская «Чертсей корпорейшн». «Джити трэвел» владеет Рустем Хисматуллин, ему же принадлежали Нижневолжская нефтяная компания и ООО «Доннефть». «Группу отелей „Спутник"» контролирует Федерация независимых профсоюзов России.

В Hutton Development подтвердили покупку проекта «у непрофильного девелопера». По словам гендиректора компании Ильи Давыдика, на участке появится «небольшой офисный корпус» и сервисные апартаменты гостиничного типа.

Гостиница «Спутник» расположена в Гагаринском районе, примерно в 1 км от Третьего транспортного кольца и станции метро «Ленинский проспект». Здание гостиницы высотой 16 этажей было построено в 1967 году, оно вмещало 370 номеров. В 2018 году стало известно о закрытии отеля и строительстве на его месте МФК. Первая очередь, которую реализовала сама «Меджиком», подразумевала появление комплекса апартаментов бизнес-класса. По информации на сайте проекта, комплекс включает 337 апартаментов и занимает 28 тыс. кв. м, в нем уже началось заселение жителей.

На втором этапе строительства, судя по проектной документации, в МФК должны были появиться гостиница площадью 24 тыс. кв. м и торгцентр на 14 тыс. кв. м. Сам участок под МФК занимает 1,8 га. Учитывая изменения в проекте, это станет первым опытом Hutton Development в строительстве офисной недвижимости. Эта компания основана в 2015 году сыном совладельца MR Group Романа Тимохина Владимиром и сыном акционера Локо-банка Владимира Давыдика Ильей. В портфеле девелопера пока четыре проекта общей площадью около 22 тыс. кв. м. Ранее сообщалось, что компания также приобрела историческое здание кинотеатра «Форум» на Садовой-Сухаревской улице в центре Москвы (см. „Ъ" от 8 мая).

Директор практики по сопровождению сделок в области недвижимости PwC в России Саян Цыренов уверен, что проект Hutton будет пользоваться спросом, поскольку в окружении представлена в основном жилая застройка с квартирами более крупной площади. Апартаменты же подходят для молодых специалистов, которые работают в «Яндексе» и будут создавать спрос в будущих объектах Hutton Development, считает господин Цыренов.

Партнер Colliers International Владимир Сергунин тоже считает, что для девелопера коммерчески интереснее строить на участке жилье или апартаменты, чем отель. Инвестиции в проект составят 3,5–4 млрд руб., а выручка — около 10 млрд. На сам участок компания могла потратить еще 1,5–2 млрд руб., оценивает господин Сергунин.

Елизавета Макарова

тенденции/пенсионная система

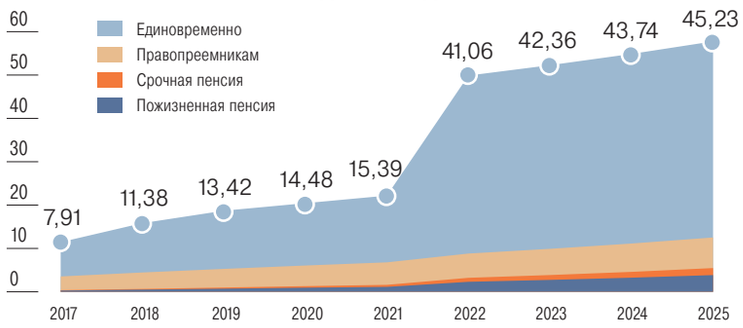
Деньги уходят на заслуженный отдых

Когда пенсионным фондам станет нечем управлять

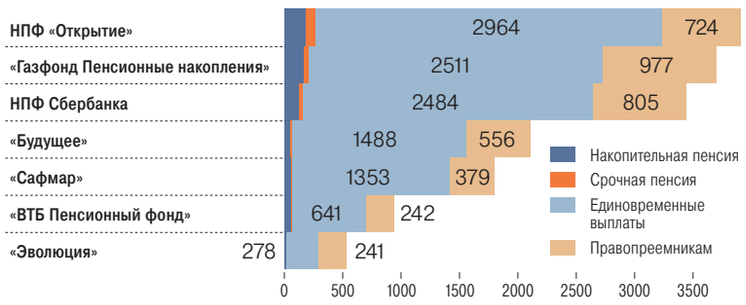
В этом году впервые в истории перевод средств из негосударственных пенсионных фондов (НПФ) обратно в Пенсионный фонд России (ПФР) превысит приток денег оттуда. Возрастают и пенсионные выплаты клиентам НПФ. Уже через полтора года фонды столкнутся со значительным оттоком средств пенсионных накоплений. При негативном сценарии сокращение активов будет происходить уже с начала массовых выплат. Но даже при благоприятных условиях инвестиционный ресурс НПФ в масштабах экономики откатится к уровням 2015 года. В итоге фонды рискуют никогда не стать долгосрочными инвесторами и ждут нового реформирования системы пенсионных накоплений.

КАК БУДЕТ РАЗВИВАТЬСЯ СИСТЕМА ОБЯЗАТЕЛЬНОГО ПЕНСИОННОГО СТРАХОВАНИЯ

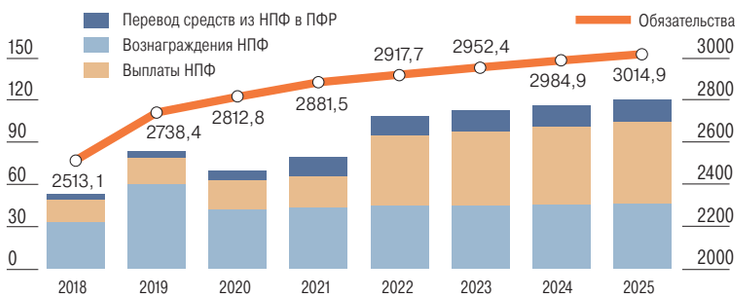
ВЫПЛАТЫ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ (МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИКИ: НПФ, РАСЧЕТЫ "Ъ".



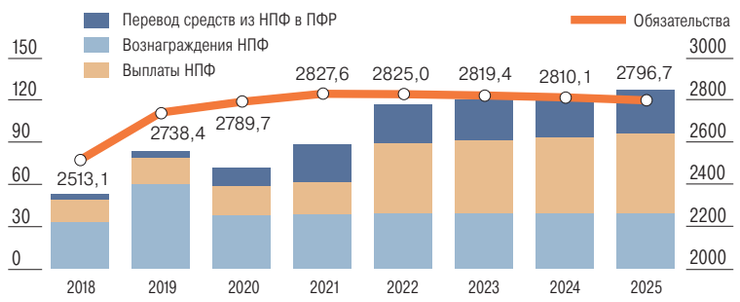
НПФ, ВЫПЛАТИВШИЕ НАИБОЛЬШИЙ ОБЪЕМ СРЕДСТВ В 2019 ГОДУ ИСТОЧНИКИ: НПФ, РАСЧЕТЫ "Ъ".



СБАЛАНСИРОВАННЫЙ СЦЕНАРИЙ (МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИКИ: НПФ, ЦБ, РАСЧЕТЫ "Ъ".



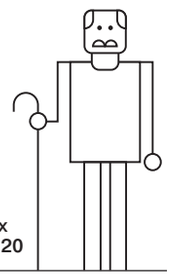
НЕГАТИВНЫЙ СЦЕНАРИЙ (МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИКИ: НПФ, ЦБ, РАСЧЕТЫ "Ъ".



КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НПФ, ПОЛУЧАЮЩИХ НАКОПИТЕЛЬНУЮ ПЕНСИЮ (ЧЕЛ.) ИСТОЧНИКИ: НПФ, РАСЧЕТЫ "Ъ".

2,88 трлн руб. объем пенсионных накоплений

37,88 млн застрахованных лиц на 30.06.2020



Выплаты идут в гору

В конце июля ПФР впервые в истории накопительной пенсии зафиксировал превышение желающих вернуться из НПФ в ПФР над теми, кто сделал выбор в пользу частного фонда. В начале следующего года такая динамика переходной кампании может реализоваться в нетто-отток клиентов из системы НПФ, что сократит обязательства фондов. Тенденция накладывается на все увеличивающиеся выплаты НПФ, которые в 2020 году достигнут максимума в 20 млрд руб. (см. „Ъ“ от 10 августа). Также впервые в истории число получателей накопительных пенсий превысит 100 тыс. человек, а выплаченные им суммы — 1 млрд руб.

Пока выплаты НПФ касаются лишь узкой клиентской базы и незначительны в общем объеме средств, аккумулированных фондами. Сейчас выплаты производятся гражданам 1953–1957 годов рождения, а также более молодым, у которых с 2002 года формировалась накопительная компонента по страховому взносу в 2% от заработной платы («двухпроцентники», механизм перестал работать в 2005 году). Выплаты затрагивают и тех, у кого пенсионные основания наступили досрочно — например, при необходимом стаже на определенных видах работ или в определенных местностях («досрочники»). Также получают средства, скопленные страховщиком, правопреемники умерших клиентов (см. справку).

Устойчивое увеличение выплат наблюдается уже сейчас. За пять лет объем платежей НПФ застрахованным лицам и их наследникам вырос почти в три раза. Основную массу составляют единовременные выплаты, на которые сейчас приходится более 70% всех выплаченных денег по ОПС. Менее четверти средств получили правопреемники умерших застрахованных лиц. Самую маленькую долю в составе общих выплат занимают пожизненная пенсия и срочная пенсионная выплата (более 5%).

Начиная с 2022 года, по оценке „Ъ“, объем пенсионных выплат резко ускорит рост (см. график) — произойдет его удвоение-утроение, до 50–60 млрд руб. в год. Это обусловлено достижением клиентами-женщинами 1967 года рождения и моложе, у которых до 2014 года шли поступления в накопительную компоненту ОПС в размере 6% страхового взноса, базовых пенсионных оснований (55 лет). Для мужчин такие пенсионные основания начнут наступать с 2027 года (60 лет), что вызовет подъем выплат еще в 1,5–2 раза, а ежегодно на пенсию будут выходить до 1 млн человек.

Основная доля платежей с постепенным сокращением за счет увеличения срочных и пожизненных пенсий продолжит носить единовременных характер. «Объем единовременных выплат будет превышать объем назначаемых выплат накопительной пенсии в связи с отсутствием поступлений новых страховых взносов и, как следствие, недостаточностью средств пенсионных накоплений у застрахованных лиц для назначения им накопительной пенсии»,— признавал в прошлогоднем «Обзоре финансовой стабильности» Банк России. За счет старения клиентской базы и увеличения смертности будут расти и выплаты правопреемникам застрахованных лиц — до 10 млрд руб. в год.

ЦБ в своем прогнозе на основе данных фондов на конец 2017 года рассчитывал, что их суммарные выплаты в период с 2020-го по 2025 год будут составлять чуть более 150 млрд руб. По расчетам „Ъ“, за тот же прогнозный период выплаты НПФ будут на 100 млрд руб. выше.

Регулятор в прошлом году на основании агрегированного портфеля НПФ оценивал, что «ввиду значительного объема ликвидных активов по пенсионным накоплениям» проблем у фондов с выплатами не будет. И свои оценки не пересматривает.

«Увеличение требования по ликвидности не повлияет на нашу инвестиционную деятельность, поскольку портфель по пенсионным накоплениям у нас достаточно консервативный, с короткой дюрацией (она по облигациям фонда составляет около двух лет.— **„Ъ“**)»,— прогнозирует гендиректор «ВТБ Пенсионный фонд» Лариса Горчаковская этап увеличения выплат. «По нашим оценкам, проблема сокращения активов может возникнуть ближе к 2030 году»,— полагает гендиректор НПФ «Открытие» Михаил Моторин. По его словам, зарабатываемый фондом инвестиционный доход будет превышать пенсионные выплаты клиентам, в связи с чем активы фонда до этого времени будут увеличиваться, а не сокращаться.

Фонды уходят из экономики

Однако в целом по системе выплаты повлияют на активы частных фондов, которые при оптимистичном сценарии до начала массовых выплат мужчинам в 2027 году будут стагнировать, а затем начнут снижаться. И для этого сформировались все предпосылки.

Привлечение новых клиентов из ПФР в систему НПФ в связи с мерами, принятыми регулятором, почти прекратились, наоборот, возникает нетто-отток граждан. Ограничен и приток средств от клиентов, участвующих в программе софинансирования пенсионных накоплений. В 2019 году участники этой программы и в частных фондах, и в ПФР принесли своим страховщикам лишь 7,7 млрд руб. (см. „Ъ“ от 11 июня). Таким образом, единственным средством увеличения обязательств НПФ остается инвестдоход.

По итогам первого квартала обязательства НПФ составляли 2,7 трлн руб. По базовому и оптимистичному сценарию „Ъ“ —среднегодовая доходность до 2025 года на уровне 5% и 6%, нетто-отток клиентов в ПФР на уровне 100 тыс. и 70 тыс. человек,— суммарные обязательства фондов через пять лет вырастут до 3 трлн руб. или до 3,2 трлн руб. соответственно. То есть среднегодовые темпы прироста обязательств по ОПС будут составлять 1,6% в нормальной ситуации или 2,6% при благоприятной для НПФ обстановке.

Но при негативных тенденциях, например, на фоне снижения ключевой ставки, а вслед за ней сокращения доходностей по облигационному портфелю и учитывая его небольшую дюрацию, а также ускорения ухода граждан в ПФР (из-за скандалов с неправомерными переводами клиентов и невыразительных показателей НПФ), сокращение обязательств может начаться уже по итогам 2022 года.

При реализации такого негативного сценария — среднегодовая доходность на уровне 4%, клиентские оттоки в ПФР на уровне 200 тыс. застрахованных лиц ежегодно — уже к 2022 году обязательства по ОПС сократятся на 3 млрд руб., а в 2025 году сокращение составит до 15 млрд руб. В целом же снижение обязательств с 2022 года нивелирует весь их рост в предшествующие два года.

Но при любом сценарии роль длинных пенсионных денег, сконцентрированных в частных фондах, учитывая стагнацию сектора негосударственного пенсионного обеспечения (НПО, см. „Ъ“ от 18 августа), начнет снижаться. Если обязательства по ОПС НПФ на конец 2019 года составляли 2,5% к ВВП, то, основываясь на среднесрочном прогнозе Минэкономики, к 2024 году эта доля упадет до 1,9–2,1%, таким образом вернувшись к показателям 2015 года.

С началом массовых выплат без каких-либо дополнительных поступлений ожидается уход фондов в наиболее консервативные и ликвидные инструменты на фоне роста единовременных выплат и увеличения портфелей выплатных резервов, в которых сконцентрированы самые надежные и краткосрочные активы. Что ставит под вопрос желание регулятора превратить ресурс частных фондов в долгосрочные инвестиции в реальный сектор экономики (см. „Ъ“ от 31 мая 2019 года).

«Без притока средств индустрия рискует перейти на выплатную модель деятельности и со временем угаснуть вследствие сокращения активов»,— говорят в НПФ «Сафмар». «Решения кроются в вариативности комбинаций реформатирования ОПС, изменений в НПО, включения пенсионных продуктов в ИИС, создания осязаемых налоговых льгот»,— считает Михаил Моторин. Однако, по его словам, «на текущий момент готового эффективного решения еще нет», хотя предложения в том или ином виде обсуждались на этапе конструирования «новой вехи пенсионной реформы». «Правильным и для клиентов, и для государства, и для самих фондов видится перестройка действующей пенсионной модели»,— соглашаются в «Сафмаре». Для индустрии на фоне скорого начала сокращения активов нет возможности обойтись без подобных решений в рамках реформирования системы в достаточно близком будущем.

Илья Усов

ПРАВИЛА ИГРЫ | **КОМУ И КАК НПФ ВЫПЛАЧИВАЮТ ПЕНСИЮ**

Выплаты пенсионных фондов клиентам и их наследникам делятся на четыре составляющие. Ежемесячная пожизненная (накопительная) пенсия выплачивается гражданам, достигшим пенсионных оснований (базовые — это достижение возраста 55 лет для женщин и 60 лет для мужчин), у которых на счету у страховщика скопилось достаточно средств, чтобы ежемесячные выплаты превышали 5% по отношению к размеру совокупных ежемесячных пенсионных выплат (включая страховую пенсию). Если такой планки пенсионные накопления гражданина не достигли, то ему единовременно выплачиваются все накопленные средства. Срочная (не менее десяти лет, срок выбирает гражданин) пенсия выплачивается тем гражданам, которые в рамках системы ОПС делали добровольные взносы по программе софинансирования или перевели в нее средства материнского капитала. Если гражданин не дожил до достижения пенсионных оснований и ему не были начаты пожизненные выплаты, то пенсионные накопления выплачиваются его правопреемнику. Также правопреемник получает остаток средств по невыплаченным срочным пенсиям умершего гражданина.

Юрий Воронин,
главный финансовый уполномоченный

«Основной объем споров будет связан с выплатами»

О проблеме организации процесса пенсионных выплат НПФ и необходимости трансформации системы обязательного пенсионного страхования рассуждал в интервью „Ъ“ финансовый омбудсмен Юрий Воронин.

— Большинство выплат пенсионных накоплений сейчас проходит в форме единовременной выплаты или же выплат правопреемникам. Насколько это соответствует задачам пенсионного обеспечения?

— Действительно, НПФ до сих пор заинтересованы в единовременных выплатах. Причин несколько. В настоящее время пенсия оформляется «двухпроцентникам», то есть тем людям с небольшими суммами пенсионных накоплений, у кого сформированный накопительный капитал в соответствии с нормой закона не превышает 5% от общего капитала. Закон велит такие выплаты осуществлять единовременно. Но есть нюансы. Если сумма накоплений незначительна, то ее дороже выплачивать в периоде с учетом всех расходов на обслуживание счета. Поэтому экономически выгодней все деньги выплатить сразу.

— Пожизненные выплаты, как и срочные, в среднем также составляют минимальные суммы. В реальности влияет ли накопительная компонента ОПС на финансовое положение граждан, у которых наступают пенсионные основания?

— В настоящее время накопительная компонента не оказывает заметного влияния на финансовое положение пенсионера. Да и сама накопительная пенсия в ОПС остается чисто формально, абсолютно не развиваясь в силу принятых властями решений по заморозке отчислений в размере 6%. Поэтому, чтобы накопительная пенсия стала значимой для граждан, ее необходимо переформатировать за счет добровольных видов отчислений. Мы ожидаем, что правительство впоследствии примет решение о введении гарантированного пенсионного плана (ГПП).

— Возможен ли перезапуск накопительной компоненты в виде стандартизированного НПО или в рамках старого ОПС?

— Такой перезапуск возможен, но не в составе обязательного пенсионного страхования (ОПС). В связи с этим мы ждем, когда будет окончательно доработан законопроект о ГПП. Он оказался значительно сложнее, чем это предполагалось на дальних подступах, поэтому требуется значительно больше времени для его подготовки.

— С 2021 года НПФ попадают в вашу зону ответственности как финансового омбудсмена. Каких претензий граждан к НПФ вы ожидаете в большей степени?

— Мы ожидаем, что основной объем споров потребителей и НПФ будет связан с выплатами. Сюда войдут вопросы расчета их размера, сроков и формы, корректного исчисления периода, за который назначается пенсия. Более того, на начальном этапе число обращений граждан может быть невелико, но их объем будет расти по мере осознания гражданами того факта, что в пенсионной области у них появился квалифицированный защитник, да и не стоит забывать, что в ближайшие годы начнется массовый выход на пенсию граждан с существенными пенсионными накоплениями. Вот им в силу значимости сумм будет небезразлична потеря лишней тысячи, а не десятков рублей.

— С 2022 года начинается период массовых выплат НПФ, ожидаете ли вы роста конфликтов НПФ и граждан именно в «выплатной сфере»?

— Однозначно ожидаем. Сейчас в «выплатной сфере» нарушения могут быть связаны с неправильным назначением единовременной выплаты. Пока в силу молодости накопительной компоненты граждане не получают срочные и пожизненные пенсии. Но массовые выплаты добавят в орбиту финомбудсмена и эти категории выплат.

Сегодня урегулирование «неправомерных переводов» не входит в компетенцию финансового уполномоченного. Но это не означает, что он в будущем будет безучастен к этой проблеме. Если законодатели предоставят нам право урегулирования финансовой стороны неправомерного перевода гражданина в НПФ, то финуполномоченный сможет в досудебном порядке намного быстрее, чем это происходит в суде, вернуть не только сумму пенсионных накоплений, но и потерянный инвестиционный доход.

Интервью взял Илья Усов

полная версия
kommersant.ru/12944

цена вопроса

Евгений Биезбардис,
руководитель центра анализа НПФ «Сафмар»

Многие годы первоначальный вид деятельности НПФ — негосударственное пенсионное обеспечение — находится в стагнации. Сектор, в котором сформировано 1,4 трлн руб., держится лишь на давних корпоративных программах. В базовом для НПФ секторе обязательного пенсионного страхования аккумулировано почти 2,9 трлн руб. Но тариф по обязательным взносам на накопительную пенсию обнулен, а правила смены фондов предельно ужесточены.

В то же время пенсионные выплаты постоянно растут. И будут расти еще быстрее уже через два года, когда фонды начнут назначать накопительные пенсии по возрасту. В 2022 году на пенсию станут выходить женщины 1967 года рождения, успевшие скопить в пенсионных фондах более или менее приличные суммы, а еще через пять лет — и мужчины.

Как итог, крупнейший после банков источник коллективных инвестиций рискует резко сократиться. К концу десятилетия может остаться лишь десяток крупных фондов. Их роль в реальной экономике и на финансовом рынке станет ничтожной. Решение у этой проблемы одно — сделать пенсионные услуги НПФ такими, чтобы на них появился действительно массовый спрос.

Без появления мощного пенсионного продукта коэффициент замещения зарплат пенсиями так и останется на уровне 30–35% в зависимости от нефтегазовых доходов бюджета

На сегодня просматривается три сценария. Первый — реанимация накопительного компонента в сегменте ОПС. Здесь не обязательно восстанавливать прежний тариф страховых взносов, достаточно вернуть систему государственного софинансирования. Можно использовать и систему добровольных взносов для самозанятых. Второй — трансформация накопительной системы в стандартизированный пенсионный продукт на базе НПО. Это могло бы вернуть массовый интерес к имеющимся пенсионным сбережениям. Минфин и ЦБ с 2016 года продвигают такой проект, наделив его налоговыми льготами и возможностью досрочных выплат. Однако воплощение идеи постоянно откладывается.

Но скорее всего, потребуется третий сценарий — комплексное реформирование всего рынка услуг НПФ. Из 2 млн россиян, участвующих в добровольных пенсионных программах, лишь десятки тысяч делают это без поддержки работодателя. Причина — бедность населения и повальное недоверие к долгосрочным проектам.

Если государству важен рост благосостояния пенсионеров и приток внутренних инвестиций, для изменения ситуации необходимо сделать выгоду от накопления пенсионного капитала очевидной. Это возможно за счет увеличения налоговых льгот, которые можно совместить с программой госсофинансирования. Еще необходимо ввести госгарантии на добровольные пенсионные сбережения. Фонды готовы платить за дополнительную страховку ради повышения доверия населения. Повысить ликвидность пенсионных сбережений поможет право на досрочное их использование в жизненно важных целях.

Не стоит забывать про НПФ, которые обслуживают почти 40 млн человек. Для повышения маржинальности бизнеса нужно предоставить им право выступать посредником в оказании других финансовых услуг. Иначе в долгосрочной перспективе рынок рискует остаться интересным только для окологосударственных организаций.

Сложно предсказать, какой сценарий будет реализован. Но без поиска выхода из стагнации нет надежды на действительно достойную пенсию для большинства россиян. Без появления мощного пенсионного продукта коэффициент замещения так и останется на уровне 30–35% в зависимости от нефтегазовых доходов госбюджета.