экономполитика | **Медучреждения существенно сэкономили на закупках отечественных изделий вместо иностранных** —2

новости | **Мэра Владивостока заключили под стражу на два месяца** —3

Коммерсантъ

16123
4 601865 000257

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Пятница 3 июня 2016 №97 (5847 с момента возобновления изда

kommersant.ru | **КоммерсантъFM 93,6**

Подписной индекс **50060**

спецпроект | Как устроен российский похоронный бизнес и почему его проблемы обострятся в ближайшем будущем —6–7

новости | Экзамены по русскому языку для трудовых мигрантов будут проводить по единым правилам —4

От Российского фонда помощи —8

Водителям грозят рублем и кирпичом

Госдума готовится принять закон, разрешающий вводить платный въезд в городах

Комитет Госдумы по транспорту рекомендовал принять в первом чтении проект закона «Об организации дорожного движения». Разработанный в Минтрансе документ призван помочь региональным властям выработать единые правила по борьбе с пробками. В частности, им будет разрешено вводить на территории городов различные ограничения движения, включая платный въезд. Московские власти пообещали, что не собираются пользоваться столь «жесткой» опцией, а в «Единой России» пообещали законопроект вообще переделать. Тем не менее проект платного въезда в центр уже обсуждается, например, властями Саратова.

Проект закона «Об организации дорожного движения» разрабатывался Минтрансом несколько последних лет, был внесен в Госдуму в апреле 2016 года и вчера на заседании комитета по транспорту рекомендован к принятию в первом чтении (ориентировочная дата рассмотрения — 7 июня). Закон, считают авторы, установит для регионов единые правила эффективной борьбы с заторами и регулированию дорожного движения.

Главным нововведением является право субъектов федерации вводить разного рода ограничения. Например, городские власти могут запретить проезд в определенные зоны всех машин или имеющих двигатель определенного экологического класса. Запреты на движение смогут действовать в разное время суток. Позволяется вводить и платный въезд в отдельные районы, но сперва местные власти должны запустить новые автобусные маршруты, организовать достаточное количество парковок и создать инфраструктуру для велотранспорта. Местные жители при этом должны быть предупреждены об этих нововведениях заранее.

Новый закон разрешит властям вводить плату за проезд в районы с напряженным трафиком ФОТО ПЕТРА КАССИНА

Идея ввести платный въезд в центр Москвы впервые возникла у столичных властей в 2014 году, что вызвало волну негодования среди населения. В итоге от идеи отказались: мэр Москвы Сергей Собянин пояснил, что реализовать проект невозможно без принятия специального федерального закона, который в результате и был разработан Минтрансом.

«Законопроект очень демократичен, он не обязывает вводить ограничения посредством взимания платы, а лишь дает такую возможность,— пояснили „Ъ“ в пресс-службе Минтранса.— Данные ограничения могут приниматься на региональном, местном уровнях. При этом региональные власти для этого должны выпустить соответствующий акт, требующий публичного общественного обсуждения. Все эти процедуры установлены законодательством РФ». В случае ограничения движения легкового транспорта, уточняют в ведомстве, должны вводиться альтернативные пути объезда, а также предпринято развитие общественного транспорта.

Первый зампред комитета по транспорту Михаил Брячак («Справедливая Россия») считает, что норма о платном въезде «вряд ли пройдет». «В проекте есть достаточно полезные и перспективные вещи, например, определение аварийно-опасного участка и сроки устранения нарушений подрядными организациями,— говорит он.— Но введение платного въезда — крайне опасный пункт, существенно усложняющий жизнь населению. Нельзя его допускать». Глава комитета по транспорту Евгений Москвичев («Единая Россия») заверил „Ъ“, что проект закона «будет существенно переделан». «Таким, как сейчас, он точно не выйдет,— заявил он.— Комитет будет работать над тем, чтобы никаких платных въездов в законопроекте не было».

В департаменте транспорта Москвы, в свою очередь, „Ъ“ заявили, что «не рассматривают вопрос введения платного въезда в город или в отдельные его районы». «В настоящий момент в Москве уже реализуются такие меры регулирования движения, как ввод интеллектуальной транспортной системы, структурирование организации движения, введение платных парковок,— говорят в ведомстве.— Все эти меры подтверждают свою эффективность. Вопрос перехода к другим, более жестким ограничительным мерам в настоящее время не рассматривается».

«Запретительные меры, в том числе платный проезд,— это не панацея, основное внимание мы намерены уделить развитию общественного транспорта»,— прокомментировал „Ъ“ инициативу министр транспорта и дорожного хозяйства Краснодарского края Анатолий Вороновской. «В Петербурге действует зона платной парковки, вводить еще и платный въезд в центр будет чрезмерно»,— добавляет глава комиссии по транспортному комплексу заксобрания Петербурга Андрей Палин.

А вот в Саратове платный въезд в центр города обсуждается уже давно, о чем в апреле говорил замначальника городского ГИБДД Юрий Носов. Планируется, что областной центр будет поделен на несколько транспортных зон, одна из которых, «ядро», будет предназначена только для пешеходов и велосипедистов. Проект станет частью нового градостроительного плана, его представят до конца года, но ни тарифов, ни списка улиц власти пока не называют.

Иван Буранов;
Анна Перова, Краснодар;
Мария Карпенко, Санкт-Петербург;
Сергей Петунин, Саратов

«Не было ни одного года, когда объемы падали, всегда наблюдался рост»

Гендиректор госкорпорации «Ростех» Сергей Чемезов о торговле оружием

Гендиректор госкорпорации «Ростех» СЕРГЕЙ ЧЕМЕЗОВ является одним из создателей нынешней системы военно-технического сотрудничества России с другими странами. Он рассказал специальному корреспонденту „Ъ“ ИВАНУ САФРОНОВУ, почему создание единственного посредника по поставкам оружия себя оправдало, а также раскрыл детали некоторых резонансных контрактов.

— Какие предпосылки существовали в начале 2000-х годов для создания госпосредника в лице «Рособоронэкспорта»?

— В 1990-е годы продажей оружия в России занимались практически все: большинство предприятий имело лицензии, дающие право вести внешнеэкономическую деятельность. Лицензии позволяли им поставлять свои вооружения и военную технику за рубеж. Это приводило к серьезной внутренней конкуренции между существовавшим тогда «Росвооружением», «Промэкспортом» и «Ростехнологиями». Компании создавались с целью решения специфических узкопрофильных вопросов: «Росвооружение» должно было заниматься продажей иностранным заказчикам исключительно новой продукции военного назначения, «Промэкспорт» — поставкой оружия, принадлежавшего Министерству обороны РФ, «Ростехнологии» — передачей лицензий на строительство, например, заводов. На самом деле все занимались всем. В конкуренцию вступали и предприятия-изготовители, которые также торговали оружием. Их можно было понять: государственный оборонный заказ был крошечным, поэтому компании были готовы продавать свою продукцию кому угодно и получать за это хоть какие-то средства, лишь бы загрузить свои мощности и не дать производству умереть. Показатели говорят сами за себя: в 2000 году объем экспорта оружия составлял $2,9 млрд.

новости — с5

Резервный фонд бесцельно обналичивается

Банк России предлагает Минфину больше занимать, чтобы не перекормить банки

Новый обзор ЦБ, посвященный условиям денежно-кредитной политики, посвящен обсуждению будущего структурного профицита ликвидности — ситуации в банковском секторе, которую вызовет расходование Резервного фонда в 2016 году. Главные ожидаемые результаты — снижение депозитных ставок, рост банковской процентной маржи и капитала банков и ослабление среди них конкуренции. Несмотря на это, у Банка России все больше аргументов для Минфина в пользу сохранения резервов и увеличения внутренних займов. Структурный профицит может сохраниться в финансовой системе на годы вперед — и в этом для ЦБ больше минусов, чем плюсов.

Обзор «Финансовое обозрение: условия проведения денежно-кредитной политики» (ДКП) за первый квартал 2016 года представлен Банком России вчера вечером. В публикации ЦБ впервые подробно комментирует ряд аспектов ДКП, ранее публично не обсуждавшихся. При этом в мае 2016 года ЦБ уже выпускал аналитические материалы, посвященные возможности перехода финансово-банковской системы от структурного дефицита ликвидности к профициту, в «Финансовом обозрении» эта тема, по существу, является главной. Смысл работы — показать, как во втором полугодии 2016 года и позже изменится картина финансовых рынков, если Министерство финансов продолжит быстрое расходование суверенных фондов.

Напомним, структурный дефицит/профицит ликвидности формируется как разница между объемом рефинансирования банковского сектора и абсорбционных операций Банка России. При дефиците ЦБ является нетто-кредитором банковской системы, при профиците он вынужден предлагать банкам размещать у себя депозиты (с нулевым риском) для изъятия «ненужной» ликвидности, дестабилизирующей рынки активов.

Впрочем, система «ЦБ—банки» не замкнута: в 2016 году структурный профицит вызван не специфической денежной политикой ЦБ и не стечением обстоятельств, а наличием в системе еще одного источника ликвидности — Резервного фонда, расходуемого Минфином в рублях.

экономическая политика — с2

деловые новости

09 **Криптовалюте придадут российский смысл**
Она станет просто платежным инструментом

09 **Китай и Алтай не сошлись в объемах**
Переговоры «Газпрома» с CNPC откатились на шаг назад

09 **Интуристы не долетают**
Их количество в России снижается

11 **Украинским металлургам выставили пошлины**
на поставки труб и ферросплавов в ЕАЭС

11 **Атомный ветер**
«Росатом» станет крупнейшим инвестором в ветрогенерацию

12 **«Ладога» снова в строю**
Завод группы возобновил производство алкоголя

Рейдовый захват

ОЗК просит запретить схему экспорта зерна

Объединенная зерновая компания (ОЗК) просит чиновников прикрыть незаконную схему экспорта зерна, взяв под контроль его рейдовую перевалку в водах Керченского пролива. По мнению компании, сложившаяся практика несет в себе как репутационные риски для России, так и прямые убытки для бюджета страны. Рейдовая перевалка зерна из страны оценивается в $1,2 млрд.

Врио гендиректора ОЗК Марат Шайдаев обратился к вице-премьеру и председателю Морской коллегии при правительстве РФ Дмитрию Рогозину с просьбой вынести на совместное обсуждение вопрос рейдовой перевалки зерна в водах Керченского пролива. В письме от 27 мая (копия есть у „Ъ“) господин Шайдаев поясняет, что в акватории сложилась «незаконная схема экспорта». Согласно ей, речные баржи и суда класса «река-море» (водоизмещением до 5–6 тыс. тонн) забирают груз в портах Азовского моря (Ростов-на-Дону, Азов, Ейск и проч.), где зерно оформляется якобы для прямого экспорта в порт назначения, к примеру в Турцию. При этом на самом деле груз доставляется в нейтральные воды, где смешивается с зерном из других малых судов в судне-накопителе, вмещающем от 20 тыс. тонн. В частности, так организована схема, по которой зерно оформляется как поставка на Украину, но фактически груз идет на реэкспорт. На смешанную большую партию зерна выдается украинский ветеринарный сертификат, Россия при этом остается страной происхождения. В итоге зерно, которое может содержать карантинные примеси, поставляется дальше на экспорт, к примеру в Египет. Господин Шайдаев просит Дмитрия Рогозина дать необходимые поручения по выработке мер, направленных на пресечение работы «незаконной схемы», которая несет в себе «риски и прямые убытки» для России. В ОЗК вчера не смогли прокомментировать письмо. В Морской коллегии не ответили на запрос „Ъ“.

потребительский рынок — с12

ИД «Коммерсантъ» выпускает тематическое приложение к газете «Коммерсантъ»

Стиль. Италия	15.06.2016
Железнодорожный транспорт	15.06.2016
Нефть и газ	16.06.2016

16+ реклама

по вопросам размещения рекламы: (495) 797 6996, (495) 926 5262

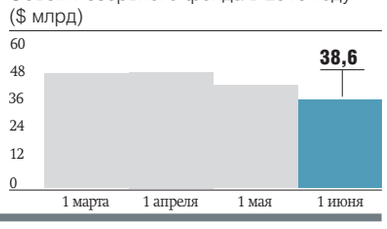
экономическая политика

сегодняшнее число

38,6

миллиарда долларов США составил на 1 июня 2016 года совокупный **объем Резервного фонда,** сообщил Минфин. В рублях объем резервов на эту дату был равен 2,551 трлн руб. По сравнению с началом 2015 года ($87,91 млрд на 1 января), когда начался нынешний этап использования нефтегазовых накоплений на нужды федерального бюджета, объем фонда сократился уже на $49,31 млрд, или на 56%. В этом году средства фонда на закрытие дефицита Минфин начал тратить в апреле — тогда ведомству пришлось продать $2,62 млрд, €2,3 млрд и £0,41 млрд, получив за них 390 млрд руб. В мае на закрытие дефицита было изъято еще столько же — $2,67 млрд, €2,34 млрд и £0,41 млрд были проданы за 390 млрд руб.

Объем Резервного фонда в 2016 году ($ млрд)



Ретро вместо ветра

РФ может «проспать» мировое развитие альтернативной энергетики

По мнению экспертов, Россия слишком ветрено относится к развитию возобновляемой энергетики ФОТО AP

Инвестиции в возобновляемую энергетику в мире в прошлом году в два раза превысили объем вложений в традиционную — лидерами по объемам инвестирования в ВИЭ стали Китай, США и Индия. РФ рискует упустить очередной мировой тренд, сетовали вчера представители ведомств и бизнеса в рамках конференции в Аналитическом центре при правительстве. Среди основных сдерживающих факторов развития альтернативной энергетики в стране — недостаток дешевых инвестиционных средств, излишек энергомощностей и низкие цены на энергоносители.

Вчера в Аналитическом центре при правительстве представители министерств, бизнеса и исследовательских институтов обсуждали перспективы развития сектора ВИЭ в РФ в сложных экономических условиях. Замглавы Минэнерго Александр Митрейкин в своем выступлении сначала даже назвал ВИЭ «оружием Запада против РФ», но впоследствии признал, что альтернативная энергетика начинает реально влиять на мировую энергетическую повестку. «В начале XXI века мы проспали тему сжиженного газа, с ВИЭ может произойти то же самое»,— сетовал он.

По данным председателя научного совета РАН по ВИЭ Олега Попеля, суммарная мощность энергоустановок на ВИЭ без крупных ГЭС (770 ГВт) в мире уже в три раза превышает мощности всех электростанций РФ,— а к 2030 году доля альтернативной энергетики может дойти в мировом энергобалансе до 32%. По его словам, ВИЭ уже приближается к конкурентоспособности с традиционной энергетикой, а инвестиции в сектор после спада 2011–2013 годов вновь растут. Это подтверждает и опубликованное в среду исследование аналитического агентства REN21, работающего в рамках Программы окружающей среды ООН,— инвестиции в ВИЭ в мире в 2015 году ($286 млрд) более чем вдвое превысили вложения в станции на угле и газе, а темпы ввода новых мощностей солнечной, ветровой и малой гидроэнергетики (147 ГВт за 2015 год) стали самыми быстрыми за всю историю. Основными инвесторами в сектор стали развивающиеся страны, прежде всего Китай (более трети вложений) и Индия, за ними следуют США, Япония и Великобритания. Россия же находится на высоких позициях в мировом рейтинге ВИЭ только по выработке ГЭС (пятое место в мире, 4,5% от общего объема производства в мире), но крупные ГЭС часто вызывают критику экологов.

По другим видам ВИЭ РФ пока заметно отстает — так, цель в 4,5% в энергобалансе к 2020 году, зафиксированная в распоряжении правительства 2009 года, скорее всего, не будет достигнута — к концу десятилетия доля ВИЭ (большей частью быстрорастущей солнечной генерации) составит только 1,5%.

Среди ключевых проблем развития сектора в РФ — недостаток дешевых инвестиционных средств, низкие цены на традиционные энергоносители, а также избыток энергомощностей (порядка 50 ГВт, до 20% установленной мощности, по данным Электроэнергетического совета СНГ) — из-за этого ВИЭ сложно конкурировать в централизованных системах.

«Надо понять, почему не идет процесс вывода ветхих мощностей в электроэнергетике, почему мы эксплуатируем электростанции, которые не дают заработать новой генерации, в то время как потребитель вынужден переплачивать за содержание электростанций»,— считает глава энергетической программы «Гринпис России» Владимир Чупров. А председатель подкомитета ТПП Георгий Кутовой считает, что поддержка проектов ВИЭ в РФ (реализуемая на основе договоров на поставку мощности по итогам конкурсных отборов, см. также с. 11) как раз создает нагрузку на промышленность и реальный сектор экономики. «Вводимые проекты ВИЭ снижают загрузку сетей. Энергетики вынуждены компенсировать потери за счет роста тарифа — нам необходимо снять это противоречие, чтобы новые проекты альтернативной энергетики не конкурировали с традиционной»,— говорит он. В качестве наиболее перспективных направлений развития ВИЭ вчера эксперты выделяли автономные проекты на территориях, не покрытых централизованным энергоснабжением (это две трети страны, где проживает порядка 20 млн человек) — сейчас они работают на дорогом привозном топливе. Глава отдела структурных реформ Минэкономики Сергей Майоров также предложил развивать автономные проекты ВИЭ в Якутии, Крыму, Арктике, на Дальнем Востоке.

Ангелина Давыдова

Резервный фонд бесцельно обналичивается

с1

По расчетам ЦБ на 1 апреля, переход к устойчивому структурному профициту состоится после того, как Минфин потратит из Резервного фонда более 3% ВВП.

Независимость Банка России в данном случае ему, как ни странно, не слишком выгодна: не входя в структуру правительства, ведомство Эльвиры Набиуллиной вынуждено регулировать работу банков в среде, которая создается в первую очередь операциями Минфина. Неформальные добровольные согласования Минфином и ЦБ своих действий — реальность последних 20 лет. Тем не менее не по всем вопросам ЦБ может договориться с ведомством Антона Силуанова, и не всегда вопрос зависит только от него.

Тактика расходования в 2016 году Резервного фонда — вопрос сложный. С одной стороны, доходность ОФЗ остается достаточно высокой и Минфин неохотно выходит на внутренний рынок — возможно, ожидая, когда совет директоров ЦБ снизит ключевую ставку. С другой стороны, вопрос о Резервном фонде и дефиците бюджета свыше 3% — это в первую очередь вопрос о пенсионной политике 2016 года. Дополнительная индексация пенсий и, возможно, допрасходы в пользу ВЭБа при отсутствии доходов от «большой» приватизации («Роснефть» и «Башнефть» в первую очередь) — это прямой путь к расходованию более 3% ВВП из Резервного фонда. При этом для Минфина уменьшение объема суверенных фондов — не только проблема, но и политическое благо: часть реформ в бюджетном секторе, по сути, тормозится только наличием альтернативы в виде расходования резервов.

Сами по себе последствия, которые вызовет переход к структурному профициту ликвидности, ЦБ описываются в довольно мягких тонах. Главная проблема — если это случится (прямо это не утверждается, но в сценарии, в котором Минфин обеспечит перед выборами в Госдуму хотя бы разовую «дополнительную пенсию», как это предполагалось в Белом доме в мае, это, возможно, произойдет в конце третьего квартала 2016 года), ЦБ, видимо, не сможет далее влиять на ставки банковских депозитов. Конкуренция за них снизится, депозитные ставки будут падать, а процентная маржа банков — расти, и это даже позволит банкам увеличить собственный капитал.

Часть вопросов, связанных с особенностями ДКП и определяющих проблемы профицита ликвидности, ЦБ в обзоре раскрыл подробно. Так, Банк России однозначно объявил ставки однодневного кредита МБК, а не ставки операций репо и валютных свопов операционным ориентиром, показывая, что шоки на рынке МБК распространяются на другие рынки, а на рынке репо и по свопам остаются локальными. ЦБ также представил принципы работы своей модели волатильности валютного курса IGARCH и основанные на ней прогнозы на второй квартал — и модель ценообразования на рынке ОФЗ. Из последней следует снижение доходности пяти-десятилетних ОФЗ с третьего квартала 2016 года до менее 9% годовых с 2017 года. Де-факто это приглашение Минфину занимать больше уже в этом году на любые цели.

Экономический смысл структурного профицита ликвидности между тем довольно неприятен: де-факто это деньги, не нужные сейчас стагнирующей экономике и поэтому возвращающиеся в ЦБ через его депозитные аукционы (по данным „Ъ“, Банк России не намерен возвращаться к выпуску ОБР в 2016 году). Резервный фонд в этой логике будет перекачан в структурный профицит и в течение нескольких лет неспешными темпами (около 0,5 трлн руб. в год) будет конвертирован в денежную массу. По сути, Минфин выступает альтернативным источником эмиссии, тогда как наращивание внутреннего долга нейтрально по отношению к ликвидности.

Дмитрий Бутрин

МОНИТОРИНГ

ЭКОНОМИКА ДОМОХОЗЯЙСТВ

Российские семьи переориентировались на укрепление рубля

Очередная сводка Росстата об использовании денежных доходов населения в апреле 2016 года фиксирует растущий интерес граждан к вложениям в банковские вклады, ценные бумаги (последнее, скорее всего, объясняется дорожавшей нефтью) и наличные рубли. Так, на потребление товаров и услуг в апреле было потрачено 66,8% доходов (64,7% в апреле 2015 года), а на сбережения — 15,3% (19,4% в апреле 2015 года). Но если год назад, на пике кризиса, все наличные рубли домохозяйства вкладывали в валютные депозиты и наличную валюту, то в апреле 2016 года на руках у населения осталось 140 млрд наличных рублей. Это максимальный прирост объема наличных денег на руках с начала 2015 года (не считая декабрьского пика, на который приходится вал предновогодних выплат работникам). «Это свидетельствует

ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕАЛЬНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ (% К СРЕДНЕМЕСЯЧНОМУ ЗНАЧЕНИЮ)
ИСТОЧНИК: РОССТАТ.

об уменьшении инфляционных и девальвационных ожиданий»,— говорит Игорь Поляков из ЦМАКП. Их снижение фиксировал и Банк России (см. „Ъ“ от 4 мая). Похоже, граждане действительно стали меньше бояться держать рубли на руках, тогда как в последние полтора года они старались максимально быстро избавляться от рублевой наличности.

Между тем статистика ЦБ и Росстата не позволяет утверждать, что российские семьи действительно вернули прежнее доверие к рублю. Укрепление рубля позволило им потратить на покупку наличной валюты в апреле 180 млрд руб., а валютные вклады за месяц пополнились на $1,4 млрд — это максимум с сентября 2015 года, подсчитали в ЦМАКП. Темпы прироста валютных депозитов за апрель составили 2,1% с учетом валютной переоценки, тогда как рублевые депозиты прибавили 2,3%.

При этом реальные располагаемые доходы и зарплаты, по оценкам Росстата, учитывающим сезонность, в апреле продолжали сокращаться, хотя и медленнее (см. график). Уровень реальной зарплаты в апреле 2016 года все еще оставался более чем на 10% ниже среднемесячной зарплаты в 2013 году. Реальные пенсии являются исключением: с февраля по апрель 2016 года темпы их падения, хотя и незначительно, но ускорялись.

В январе—апреле 2016 года к январю—апрелю 2015 года продолжала снижаться и покупательная способность среднедушевых доходов. Исключением оказались импортозамещаемые капуста, картофель, лук, морковь, свинина и куры.

Алексей Шаповалов

Больницы сэкономили на шприцах

Ограничения для иностранцев при госзакупках лекарств и медизделий признаны эффективными

Несмотря на выявляемые нарушения законодательства о госзакупках лекарств и медизделий, российские производители за последний год примерно на 20% увеличили свою долю в госпитальном сегменте. Такой итог применения постановлений правительства, ограничивающих участие в торгах иностранных компаний, представили вчера в Российском союзе промышленников и предпринимателей. Экономия медучреждений за счет покупки отечественных товаров точно пока не определена, но, по оценке союза, в 2015 году составила «несколько десятков миллиардов рублей».

Практику применения закона о контрактной системе 44-ФЗ в сфере закупок лекарств и медизделий эксперты обсудили на совместном заседании двух профильных комиссий Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) и комитета ТПП по предпринимательству в здравоохранении. Главной темой обсуждения стали первые итоги принятых в развитие закона постановлений правительства: №102 (ограничивает допуск к госзакупкам иностранных производителей медизделий) и №1289 (применяет к поставкам лекарств принцип «третий лишний» — налагая запрет на участие иностранных производителей в торгах при наличии двух российских компаний).

По словам главы комиссии РСПП по фармацевтической и медицинской промышленности Юрия Калинина, эксперты фиксируют случаи необоснованных отказов в допуске отечественных производителей к торгам и излишнюю конкретизацию лотов и требований. Кроме того, в нарушение законодательства в документации к госзакупкам лекарств часто указываются торговые, а не международные непатентованные наименования (МНН).

Что касается медтехники, то зачастую техническое задание и условия исполнения контракта прописываются под конкретного поставщика, говорят в РСПП. В качестве примера господин Калинин привел закупку цифрового маммографа для Воронежского областного диспансера. Техзадание, по его словам, было составлено под конкретную модель иностранного производителя, притом что такая техника, «не уступающая по качеству лучшим мировым образцам», выпускается и в России. Заказчик в итоге, по словам представителя РСПП, переплатил минимум 3 млн руб.

Впрочем, несмотря на все эти недостатки, «закупочные» постановления позволили отечественным компаниям в 2015 году заметно увеличить свою долю на рынке. По оценке РСПП, общая экономия бюджетных средств в 2015 году благодаря преференциям отечественным производителям составила «несколько десятков миллиардов рублей». Доля отечественных одноразовых шприцев в госзакупках увеличилась на 15%, приборов и наборов для лабораторной диагностики и аппаратуры для визуальной диагностики — на 20%. Хотя, по словам президента ассоциации «Здравмедтех» Александра Ручкина, только 30–35% лотов «разыгрывались» по постановлению №102, доля российской одноразовой одежды и белья в госзакупках увеличилась с 55–60% до 70–75%.

По части стоимости закупаемых медизделий, подсчитали в РСПП, благодаря высшей конкуренции цены закупок снижались от начальной на 20–50%. В случае же блокирования участия в аукционах российских компаний цена закупок оставалась практически неизменной. В примере Александра Ручкина вместо отечественных хирургических одноразовых халатов по 80–120 руб. медучреждения закупали импортные по 270–420 руб. Замгендиректора Государственного научного центра прикладной микробиологии и биотехнологии Анатолий Шепелин рассказал, что в РФ ежегодно выполняется около 200 млн микробиологических исследований с применением питательных сред — и медучреждения, по его словам, «без достаточных оснований в большинстве своем покупают их по импорту». «Отечественные в пять-восемь раз дешевле зарубежных, бюджеты регионов ежегодно теряют на этих закупках десятки миллионов рублей»,— заявил он. В целом, по данным РСПП, цены в 2015 году на импортную продукцию увеличились на 50–60%, на отечественную — на 10–20%.

Дарья Николаева

Коммерсантъ ежедневная газета 16+ | **Коммерсантъ Власть** аналитический еженедельник | **Коммерсантъ Деньги** экономический еженедельник | **Автопилот** автомобильный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре ПИ № ФС 77-64424 31 декабря 2015 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная.
© АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя).
Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в ЗАО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №1667 | **WEB-СЕРВЕР WWW. KOMMERSANT. RU.** Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ:** АО «Коммерсантъ-Пресс». Отдел розничного распространения: тел. (495) 925 1050, e-mail rozn@kommersant.ru. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, 10723 | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** тел. (495) 925 10 50 д. 2185.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Сергей Яковлев — шеф-редактор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ», Азер Мурсалиев — главный редактор еженедельника «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Екатерина Любавина — главный редактор еженедельника «Коммерсантъ ДЕНЬГИ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Глеб Черкасов, Рената Ямбаева — заместители главного редактора газеты «Коммерсантъ», Вера Ситнина — заместитель главного редактора еженедельника «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Евгений Козичев — директор информационного центра, Павел Кассин — директор фотослужбы, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь | **АВТОР МАКЕТА** Анатолий Гусев
СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Илья Барабанов, Олеся Герасименко, Елена Киселева, Андрей Колесников, Анна Наринская, Григорий Ревзин, Иван Сафронов, Денис Скоробогатько, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Алла Барахова (политика), Олег Сапожков (экономическая политика), Максим Варывдин (преступность), Светлана Дементьева (финансы), Грант Косян (спорт), Владимир Лавицкий (потребительский рынок), Владимир Степанов (бизнес), Иван Сухов (общество), Елена Черненко (внешняя политика), Юрий Яроцкий (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Дмитрий Ладыгин (финансовый анализ), Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Николай Зубов (иностранная информация)
СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Александр Логачевский | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Анна Афанасьева | **СЛУЖБА АРТ-ДИРЕКТОРА** Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Михаил Решетько — главный художник журнала «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Петр Бем — главный художник журнала «Коммерсантъ ДЕНЬГИ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак | **ДИРЕКТОР ОБЪЕДИНЕННОЙ СЛУЖБЫ РЕКЛАМНЫХ ПРОДАЖ** Джамила Зууаи, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262
ДИРЕКЦИЯ ПО МАРКЕТИНГУ И PR Алла Малахова — директор, тел. (495) 926 3301 д.2140 | **ДИРЕКЦИЯ ПО РАЗВИТИЮ** Алексей Харнас — директор, тел. (495) 926 3301 д. 2774 | **ПОДПИСКА НА ИНОСТРАННЫЕ ГАЗЕТЫ И ЖУРНАЛЫ**, использованные в номере, осуществлена в Press Point International. Тел.: (495) 154 8357, 154 4197
АО «Коммерсантъ» использует в своей деятельности справочную информационную систему «Консультант Плюс». Автотранспорт АО «Коммерсантъ» застрахован в ОСАО «ИНГОССТРАХ». ПАО «Аэрофлот» — официальный авиапоставщик ИД «Коммерсантъ».

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. Заказы на размещение рекламы в региональных выпусках принимаются по телефону: (495) 925 1050 д.2185, а также нашими представительствами: **Волгоград** «Филиал ЗАО „Коммерсантъ-Волга“ в Волгограде» (8442) 238 740, 238 798; **Воронеж** ООО «Коммерсантъ – Черноземье» (473) 239 09 76, 239 09 69; **Екатеринбург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Иркутск** ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «Югмедиасервис» (861) 201 94 26; **Нижний Новгород** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Нижнем Новгороде» (831) 430 13 92; **Новосибирск** ЗАО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 21 20 242, 23 80 867; **Пермь** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Перми» (342) 207 49 90, 207 49 91; **Ростов-на-Дону** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Ростове-на-Дону» (863) 218 17 41, 218 17 46; **Самара** ЗАО «Коммерсантъ-Волга» (846) 276 72 52; **Саратов** ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **С.-Петербург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Санкт-Петербурге» (812) 324 69 49; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Хабаровск** ООО «Коммерсант Дальний Восток» (4212) 75 06 60; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 247 90 55.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **101 011**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

Газета печатается во Владивостоке, Волгограде, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Хабаровске, Челябинске.
В региональных выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Пересекал госграницу на вертолете и двух своих катерах

Мэра Владивостока арестовали в Москве

Вчера Басманный суд Москвы арестовал на два месяца мэра Владивостока Игоря Пушкарева и гендиректора муниципального унитарного предприятия (МУП) «Дороги Владивостока» Андрея Лушникова. Им вменяются злоупотребление должностными полномочиями и коммерческий подкуп: по версии следствия, мэр организовал приобретение «Дорогами Владивостока» у контролируемой его родственниками группы компаний «Востокцемент» строительных материалов по завышенным ценам, чем причинил многомиллионный ущерб. Сам господин Пушкарев вину не признает.

Игорь Пушкарев готов сотрудничать со следствием, чтобы доказать свою невиновность ФОТО ГЕННАДИЯ ГУЛЯЕВА

Игоря Пушкарева и Андрея Лушникова доставили в Москву из Владивостока вчера около 11 часов утра и сразу из аэропорта отвезли в управление по расследованию особо важных дел СКР, где им после допроса предъявили официальные обвинения. К вечеру обоих доставили в Басманный райсуд.

В зале заседаний Игорь Пушкарев выглядел грустным и утомленным — видимо, сказался длительный перелет. Сразу после начала слушаний мэр попросил суд отложить рассмотрение ходатайства СКР о его аресте на 48 часов. «Меня привезли утром, с момента задержания со мной практически непрерывно проводились следственные действия, времени на общение с адвокатом практически не было. Кроме того, 48 часов мне необходимы для того, чтобы получить из Владивостока документы, которые докажут мою непричастность к преступлению»,— сказал мэр. Его поддержал адвокат Александр Высоцкий. Он отметил, что «вступил в дело только в 16 часов» и еще не успел оказать клиенту квалифицированную юридическую помощь. Материалы дела для ознакомления защитник, по его словам, получил в 19:40 и из четырех уже собранных следствием томов успел прочитать только 30 страниц. Адвокат попросил время на общение с подзащитным и для более полного знакомства с делом, отметив, что иначе будет нарушено право мэра на защиту.

Представитель СКР Рустам Набдулин выступил против удовлетворения ходатайства, подчеркнув, что, по его мнению, мэр просто хочет затянуть расследование. Следователь отметил, что полутора часов общения адвоката с подследственным достаточно, чтобы выработать общую позицию. Представителя следствия поддержал прокурор, в итоге суд удовлетворил ходатайство Игоря Пушкарева частично, предоставив адвокату на подготовку еще 20 минут.

Когда время вышло, следователь попросил суд об аресте мэра до 31 июля. По словам господина Набдулина, чиновник обвиняется в совершении тяжкого преступления, имеет недвижимость в России и перевел на счета своей фирмы за границу около 250 млн руб., конвертированных в валюту. Кроме того, он неоднократно пересекал границу РФ на двух своих катерах и вертолете Eurocopter. А уже после возбуждения против него уголовного дела, по словам следователя, господин Пушкарев купил билеты в Москву на 1 июня и, возможно, собирался скрыться за границей. При этом следователь особо отметил, что вина мэра доказывается показаниями директора МУП «Дороги Владивостока» Андрея Лушникова, который сотрудничает с СКР. Господин Лушников сообщил, что получал от господина Пушкарева около 150 тыс. руб. в месяц за то, что предприятие закупало стройматериалы по повышенным ценам у фирмы «Востокцемент», контролируемой родственниками мэра.

В свою очередь, защита предложила отпустить чиновника под залог 10 млн руб. или ограничится для него домашним арестом, под который уже арендована квартира на улице Гиляровского. «Я не согласен с обвинением и прошу отказать в ходатайстве следователя и поместить меня хотя бы под домашний арест,— сказал суду сам господин Пушкарев, добавив, что у него есть недвижимость во Владивостоке и Москве.— Я всячески готов сотрудничать со следствием, чтобы доказать свою невиновность». По словам мэра, скрываться от следствия он не намерен, а госграницу если и пересекал, то имея на руках все необходимые для этого документы. Планируемая же им поезда в Москву оказалась не побегом, а командировкой.

В свою очередь, его адвокат добавил, что ранее дважды следственное управление СКР по Приморскому краю отказывалось возбуждать уголовные дела в отношении мэра по тем материалам, которые сейчас использует центральный аппарат СКР.

Следователь Набдулин между тем выступил против залога, сообщив, что он не соответствует сумме нанесенного по делу ущерба «Дорогам Владивостока» в 150 млн руб.

На это сам мэр ответил, что в проблемах МУПа виновато исключительно его руководство: получившее несколько крупных муниципальных контрактов предприятие сейчас должно кредиторам около 880 млн руб. А адвокат Высоцкий решил, что дело мэра связано с политикой. «Когда политика вмешивается в право, появляется беспредел. Нельзя с помощью каких-то интриг вмешиваться в судьбу человека»,— отметил он.

Несмотря на все возражения защиты и самих обвиняемых, суд в итоге арестовал до 31 июля и мэра Пушкарева, и Андрея Лушникова, который дал на него показания.

Юрий Сенаторов

Олега Пахолкова пересадили из Черноземья в Мордовию

Справоросс готов бороться за депутатский мандат в новом регионе

По информации „Ъ“, депутат Госдумы от «Справедливой России» Олег Пахолков сложил полномочия лидера воронежского отделения и возглавит справороссов Мордовии. Господин Пахолков сказал „Ъ“, что хочет избраться от «очень сложного региона». Ранее руководство партии решило выдвинуть от Воронежской области не его, а банкира Абубакара Арсамакова. Пока никаких гарантий на прохождение по партсписку у господина Пахолкова нет, говорят в партии.

О том, что президиум центрального совета «Справедливой России» снял его с поста главы воронежского отделения и назначил руководителем отделения в Мордовии, „Ъ“ рассказал сам Олег Пахолков. «Партия посчитала, что я там должен потрясти местного главу, как тряс Алексея Гордеева»,— заявил господин Пахолков. «Мы решили бросить Пахолкова с его политтехнологическим и пиар-чутьем на самый тяжелый участок»,— пояснил „Ъ“ глава аппарата «Справедливой России» Руслан Татаринов. В Мордовии «лет пять уже фактически отсутствует руководитель регионального отделения», сообщил он.

643 тыс. избирателей Мордовии для прохождения в Госдуму Олегу Пахолкову, очевидно, не хватит. Он утверждает, что для создания крупной региональной группы к Мордовии присоединят соседние регионы, но «окончательного решения еще нет». Впрочем, источник в руководстве партии говорит, что никаких гарантий реализации такого сценария у Олега Пахолкова нет. Соседние два региона уже заняты другим справороссом: Чувашию и Марий Эл (всего 1,5 млн избирателей), как предполагается, поведет на выборы глава думского комитета по экономической политике Анатолий Аксаков.

Глава избирательного штаба партии Александр Бурков сказал, что, по его информации, кандидат в Мордовии пока другой. Запасная площадка Олега Пахолкова — Волгодонский одномандатный округ Ростовской области, где депутат ведет работу.

На сегодня назначена конференция воронежского отделения партии; преемником господина Пахолкова в статусе и. о. станет секретарь бюро отделения и его правая рука в Воронеже Дмитрий Носков. В региональном отделении говорят об этом как о «временном решении» до выборов в Госдуму. Как сообщал „Ъ“ 22 апреля, крест на политической карьере Олега Пахолкова в Воронежской области поставило решение руководства «Справедливой России» выдвигать в Госдуму во главе воронежской региональной группы не его, а президента Московского индустриального банка Абубакара Арсамакова. Господин Арсамаков был руководителем первого вице-губернатора области Геннадия Макина, когда тот работал в Московском индустриальном банке. После выборов в облдуму, на которых справороссы получили один вместо трех запланированных мандатов, партийцы обвинили в фальсификации результатов голосования облизбирком и чиновников во главе с господином Макиным.

Олег Пахолков систематически критиковал руководство области и лично губернатора Гордеева. Местный филиал принадлежащего ему издания «Блокнот» с подачи депутата регулярно пишет о коррупции в регионе. «Гордеев боролся с Пахолковым, хотя проблемы создавал им не я, а его собственные подчиненные. „Блокнот“ продолжит их всех веселить»,— заверил „Ъ“ господин Пахолков. «Ему ничего не остается, как продолжать ругать испортивших ему все советников губернатора, угрожая самому Гордееву карами журналистскими. Это только подтверждает, что он не вырос в политика, оставшись пусть и самобытным, но политтехнологом. За пять лет вполне можно было разобраться в том, что нужно губернатору, и встроиться в решение этих задач»,— говорит источник „Ъ“ в региональной власти. А глава обкома КПРФ Сергей Рудаков сказал, что справоросс «так и не понял специфики воронежской политики».

Это не первое перемещение в «Справедливой России». Как писал „Ъ“ 13 мая, депутат Госдумы Александр Агеев, возглавляющий московских справороссов, будет избираться от Новосибирской области. В его случае избраться от нового региона должно быть несколько проще, чем от одной из трех региональных групп в Москве,— ведь в столице высокая конкуренция среди оппозиции, объяснили источники „Ъ“.

Всеволод Инютин, Воронеж;
Максим Иванов

КОНТЕКСТ **ЛИДЕР «ПАТРИОТОВ РОССИИ» ПОТРУДИТСЯ В СИБИРИ**

Лидер «Патриотов России» Геннадий Семигин предложил обратиться к «российскому обществу» с призывом создать общественно-политическую коалицию «Патриоты России». Какие именно организации могут в нее вступить, он не сказал. Также политсовет «Патриотов» предложил разработать «план Семигина как основу курса на страну номер один в мире». К думским выборам сменилась символика партии — вместо радужного флага «Патриоты» используют в агитации георгиевскую ленту. Предвыборный съезд партия решила провести в День памяти и скорби — 22 июня (дата начала Великой Отечественной войны). Кандидатов в партсписок Геннадий Семигин не назвал.

Геннадий Семигин сказал „Ъ“, что пойдет в Госдуму не только по списку, но и по Дивногорскому округу в Красноярском крае. Он избирался как одномандатник от соседней Хакасии в 2003 году — еще до разрыва с КПРФ. По словам источника „Ъ“ в регионе, коммуникации и оргструктура у господина Семигина сохранены, что поможет при выборах в округе. В 2013 году на выборах в горсовет Красноярска при неформальной поддержке известного предпринимателя, депутата заксобрания Анатолия Быкова «Патриоты» стали вторыми с 25,6% против 31% у «Единой России». На вопрос „Ъ“, рассчитывает ли он на поддержку господина Быкова на думских выборах, Геннадий Семигин ответил, что ждет поддержки от всего отделения партии. Глава отделения, лидер фракции в горсовете Красноярска Иван Серебряков будет баллотироваться в соседнем Центральном округе, говорят в партии. **Максим Иванов**

Владивостоку разыскивают мэра

Но выбирать его горожане уже не будут

Исполняющим обязанности мэра Владивостока вместо задержанного Игоря Пушкарева стал его первый заместитель Алексей Литвинов. Эксперты говорят, что он занял пост лишь на переходный период, отмечая при этом, что у губернатора Владимира Миклушевского нет своего кандидата на этот пост. Избирать нового градоначальника будут уже не на прямых выборах.

ГЕННАДИЙ ГУЛЯЕВ

Владимир Миклушевский считает, что каждый «взяточник должен нести ответственность» за свои поступки

Вчера Басманный суд Москвы санкционировал арест мэра Владивостока Игоря Пушкарева (см. материал на стр. 3). Исполняет его обязанности первый заместитель Алексей Литвинов. В мэрии он отвечал за вопросы градостроительства и архитектуры, делопроизводства, информационно-программного обеспечения и считался близким к мэру человеком. С 2008 года он работал членом избирательной комиссии Приморского края с правом решающего голоса, участвовал в избирательных кампаниях по выборам мэра. В 2009 году стал заместителем главы администрации Владивостока. «Литвинов занял пост, скорее всего, лишь на переходный период»,— считает политолог Константин Калачев.

Официально полномочия Игоря Пушкарева истекают в 2018 году. Мэром на прямых выборах он избирался дважды — в 2008 и 2013 годах. По словам председателя крайизбиркома Татьяны Гладких, полномочия господина Пушкарева могут быть прекращены досрочно в случае его добровольной отставки или вступления в силу обвинительного приговора суда. Тогда, согласно уставу города, досрочные выборы должны пройти не позднее чем через шесть месяцев со дня досрочного прекращения полномочий. 18 сентября, когда состоятся выборы депутатов Госдумы и заксобрания края, выборы мэра проводиться не будут, пояснила „Ъ“ госпожа Гладких.

Главу Владивостока избирать теперь будут не всенародным голосованием. По итогам реформы местного самоуправления, начатой в 2014 году, осталось не более десяти региональных столиц, мэры которых пройдут прямые выборы. Заксобрание Приморья соответствующие поправки приняло в 2015 году — теперь главы муниципальных районов и городских округов избираются депутатами местных дум из числа кандидатов, отобранных конкурсной комиссией, формируемой на паритетной основе депутатским корпусом и губернатором.

Депутаты гордумы Владивостока пока не знают, кто сменит господина Пушкарева. «Знал бы прикуп, жил бы в Сочи»,— отшутился вице-спикер гордумы, глава фракции «Единой России» Дмитрий Пенязь. А депутат-справоросс Александр Юртаев уверен в том, что «это будет варяг»: «Не из числа чиновников администрации и депутатов думы». Эксперты считают, что своего кандидата нет и у Владимира Миклушевского. «Он человек ведомый — кого ему посоветуют, на того он и укажет. Причем совета он ждать будет даже не из Москвы, а из ближайшего окружения»,— говорит политолог Константин Калачев. Собеседники „Ъ“ к таковым причисляют главного политконсультанта губернатора Илью Митькина. По словам Константина Калачева, в регионе есть «еще один сильный игрок» — это полпред президента на Дальнем Востоке Юрий Трутнев. Однако эксперт сомневается, что господин Трутнев «будет кого-либо рекомендовать» — в случае провала проще будет возложить ответственность на губернатора.

Отметим, что спустя сутки глава Приморья все же прокомментировал задержание мэра. «У Владимира Миклушевского конструктивные рабочие взаимоотношения со всеми 34 главами муниципальных образований края, в том числе с мэром Владивостока Игорем Пушкаревым. Тем не менее в 2012 году глава Приморья объявил курс на декриминализацию региона и продолжает придерживаться позиции, что каждый нарушитель закона, взяточник, коррупционер должен нести ответственность за свои поступки вне зависимости от занимаемой должности. Губернатор не имеет никакого отношения к следствию и не может комментировать его выводы. Виновен или нет Игорь Сергеевич, сможет сказать только суд»,— заявила „Ъ“ пресс-секретарь губернатора Альбина Охрименко.

Софья Самохина;
Алексей Чернышев, Владивосток

У экологов и лесников разгорелся спор

«Гринпис» и Рослесхоз по-разному смотрят на карту лесных пожаров

Экологи утверждают, что власти российских регионов оказались не готовы к пожароопасному сезону. По данным «Гринписа России», с середины апреля сгорело уже 3,5 млн га лесов — больше, чем за все лето 2010 года, запомнившееся масштабными пожарами и смогом в Москве. Зеленые предупреждают, что основные проблемы еще впереди — в июле начнет гореть европейская часть страны. В свою очередь, Рослесхоз категорически не согласен с этими цифрами.

Эксперты «Гринписа» на основе спутниковых данных оценили, какую площадь с середины весны прошли природные пожары в России. «По самым скромным данным, сгорело уже больше 3,4 млн га лесных территорий плюс еще около миллиона га пришлось на поля, не покрытые лесом»,— подсчитал руководитель лесного отдела «Гринписа России» Алексей Ярошенко. Больше всего пострадала Амурская область — там, по данным экологов, лесные пожары бушевали на площади 2,4 млн га. В Забайкалье огонь прошел 592 тыс. га лесных территорий, в Бурятии, по данным «Гринписа», сгорело 482 тыс. га. «Лето только началось, а в России уже пройдено огнем больше, чем за весь 2010 год, когда сгорело 3,4 млн га лесных территорий»,— делает вывод Алексей Ярошенко. Напомним, что лето 2010 года запомнилось масштабными лесными и торфяными пожарами в европейской части России. В течение недель Москва была затянута смогом.

При этом экологи указывают, что основные трудности ждут лесников через месяц. Как заявил директор Гидрометцентра Роман Вильфанд, «пожароопасные периоды 4-го и 5-го классов на европейской территории России ожидаются только начиная с конца июня. Практически на всей европейской территории России в июле прогнозируется дефицит осадков». Сезон пожаров будет длиться еще несколько месяцев.

«Реформы последних лет фактически уничтожили лесную охрану,— говорит господин Ярошенко.— Лесники вместо реальной работы в лесу заняты написанием бесконечных отчетов. Впрочем, денег на тушение пожаров в лесничествах тоже нет, а техника старая и постоянно ломается. Поэтому чиновникам легче занизить отчетность, чем признаться, что в их регионе у лесников нет возможности тушить пожары».

В Рослесхозе не согласны с цифрами экологов: «Общая площадь, пройденная лесными пожарами к 2 июня, составляет 669 тыс. га. А территории, покрытые непосредственно лесом, еще меньше — 492 тыс. га». У лесников свои данные, которые значительно расходятся с информацией экологов. Рослесхоз утверждает, что в Амурской области горело 311 тыс. га лесов, в Забайкальском крае — 66 тыс. га, а в Бурятии — 66,5 тыс. га.

«Данные о площадях, пройденных пожарами, зачастую сильно искажаются из-за особенностей дистанционного космического мониторинга,— говорят в пресс-службе ведомства.— Ведь спутник реагирует прежде всего на изменение температуры. Поэтому он может принять задымленную территорию за масштабный пожар». Кроме того, Рослесхоз упрекает экологов в неразборчивости: «В площадь лесного пожара ими суммируются пожары на землях сельхозназначения и землях запаса». Ведомство заявляет, что в конце пожароопасного сезона все данные со спутников будут уточнены непосредственно на земле. «Для назначения восстановительных мероприятий лесничие и лесопатологи пройдут ногами каждый гектар горельника,— обещают в Рослесхозе.— И лесникам нет смысла занижать данные. После введения системы сквозного финансирования деньги на санитарные рубки и лесовосстановление выделяются в том числе и исходя из площади, пройденной огнем».

Ведомство не согласно и с оценкой последствий 2010 года: «Тогда произошло свыше 33,5 тыс. пожаров на общей площади 2,1 млн га. А если уж сравнивать показатели с 2010 годом, то в первую очередь надо учитывать, что пик лесных пожаров пришелся тогда на июль-август».

Александр Черных

НОВОСТИ

Бывший мэр Сыктывкара подложил экс-главе Коми земельный участок

В деле Вячеслава Гайзера может появиться новый эпизод

АЛЕКСАНДР МИРИЛОНОВ

Бывший мэр Сыктывкара Иван Поздеев дал следствию показания, которые стали основанием для нового эпизода в деле бывшего главы Коми Вячеслава Гайзера (за решеткой)

Уголовное дело бывшего главы Коми Вячеслава Гайзера, который сейчас находится под арестом по обвинению в создании преступного сообщества с целью хищения госимущества и бюджетных средств, может пополниться новым эпизодом. Бывший мэр Сыктывкара Иван Поздеев дал показания о том, что по указанию господина Гайзера незаконно выделил участок земли указанной ему фирме. Отметим, что в том числе и активное сотрудничество со следствием позволило господину Поздееву получить в минувшую среду условный срок по собственному делу о злоупотреблениях с землей в Сыктывкаре.

Как сообщил „Ъ“ источник в следственных органах, бывший мэр Сыктывкара Иван Поздеев в ходе расследования уголовного дела, возбужденного в отношении него по факту незаконного выделения участка земли под жилищное строительство аффилированной с ним фирме, дал показания против экс-руководителя региона Вячеслава Гайзера. Собеседник „Ъ“ подтвердил, что это обстоятельство, как и ряд других (например, покрытие ущерба подсудимым), было учтено судом, который в минувшую среду приговорил экс-мэра к трем годам условно.

По данным источников „Ъ“, в показаниях Ивана Поздеева речь шла о настоятельной просьбе, с которой к нему два года назад обратился глава Коми Вячеслав Гайзер,— выделить в центре Сыктывкара участок строительной компании Александра Ольшевского (ранее являлся управделами администрации главы Коми). «Поскольку это было предложение, от которого чиновнику невозможно было отказаться, Поздеев был вынужден в нарушение законодательства обеспечить выделение земли фирме Ольшевского»,— рассказал источник.

Как уточнил собеседник „Ъ“, данный участок расположен на Первомайской улице, в районе рынка «Торжок», где недвижимость стоит особенно дорого. Согласно градостроительному плану муниципалитета, эта земля не подлежит застройке — территории такого размера по современным нормам явно недостаточно для возведения каких-либо объектов, тем более жилых домов. «Однако на участке в рамках точечной застройки началось возведение двух жилых домов, которые к настоящему времени находятся в высокой степени готовности,— продолжил источник „Ъ“.— Ни о какой инфраструктуре говорить не приходится, настолько там мало места».

Кстати, ранее Вячеслав Гайзер свою причастность к незаконному выделению земли отрицал. Чтобы разобраться в ситуации, группа следователей доставила Ивана Поздеева в Москву, где в СИЗО «Лефортово» содержится экс-глава Коми, и между двумя бывшими чиновниками были проведены очная ставка, а также «иные следственные действия для закрепления доказательной базы».

В итоге следствие пришло к выводу, что информация, сообщенная Поздеевым, соответствует действительности. Источники „Ъ“ говорят, что уже в скором времени на основании собранных в Коми данных (соответствующие документы уже направлены в ГСУ СКР, которое ведет дело Гайзера) бывшему главе Коми может быть предъявлено новое обвинение по статьям 285 и 286 УК РФ (превышение должностных полномочий и злоупотребление ими).

На дольщиках, купивших квартиры в фигурирующих в деле домах, последние события не должны отразиться. «Они смогут переехать в новое жилье без проблем»,— заверил собеседник „Ъ“.

Дарья Шучалина,
Сыктывкар

Свалку спрятали под газоном

Эксперты признали отсутствие ущерба там, где прокуроры насчитали 1,4 миллиарда

Как стало известно „Ъ“, крупный скандал произошел в Видновском горсуде Московской области, рассматривающем беспрецедентный для столичного региона иск о возмещении экологического ущерба на сумму более 1,4 млрд руб. По ходатайству ответчика ООО «Компания Кебъ» суд назначил за его же счет экспертизу, которая установила, что определить ущерб невозможно, так как горы испорченной почвы, которую в течение нескольких лет свозили на территорию компании, просто отсутствуют. По версии надзора, за время разбирательства почву утрамбовали катками и засеяли газонной травой, пытаясь превратить свалку в зеленый уголок.

Представитель ООО «Компания Кебъ» заявил ходатайство о назначении судебной экологической экспертизы, мотивировав его тем, что в материалах дела отсутствуют доказательства, на основании которых можно точно установить местонахождение отходов грунта в Новой Москве, а соответственно — рассчитать ущерб, нанесенный природе. Прокурор, участвующий в деле, возражал против удовлетворения ходатайства, поясняя, что расчет ущерба был произведен по специальной методике уполномоченным органом — департаментом природопользования и охраны окружающей среды Москвы — и что ранее этого было вполне достаточно для удовлетворения исков к другим компаниям, загрязняющим окружающую среду. Тем более что в данном случае руководство «Кебъ» уже было привлечено к административной ответственности. В случае же удовлетворения ходатайства прокурор и представитель департамента предложили суду заказать исследование у специального учреждения Минюста. Однако судья Алла Зырянова поручила проведение экспертизы частному ООО «Экспертъ», причем за счет ответчика.

Эксперты, отвечая на поставленные перед ними вопросы, сообщили, что определить ущерб невозможно ввиду отсутствия отходов. При этом, как они посчитали, рельеф местности и расположенные на ней природные объекты «остались в своих ранее зафиксированных границах».

Если суд признает результаты исследования, рекордный для Москвы иск о возмещении экологического ущерба на сумму более 1,4 млрд руб. может быть отклонен. В межрайонной природоохранной прокуратуре Москвы от исковых требований отказываться не собираются. В надзорном ведомстве полагают, что за время разбирательства почву могли утрамбовать катками и засеять газоном, чтобы спрятать свалку. Однако трава на испорченной почве плохо прижилась, а деревья почему-то засохли.

Гендиректор ООО «Компания Кебъ», заслуженный строитель России Владимир Нусс заявил „Ъ“, что сотрудникам ООО «Экспертъ» они только показали участок, где должны были проводиться исследования. При этом, по его словам, никаких специальных работ по очистке территории ООО не проводило. Впрочем, господин Нусс признал, что ранее компания действительно использовала участок под отвал грунта, полагая, что впоследствии его закатают в асфальт, так как по нему планировалось проложить автотрассу.

Участок, на котором была устроена свалка, находится в поселке Мосрентген (с 2012 года вошел в состав Новой Москвы), неподалеку от храма Святой Животворящей Троицы XVII века, признанного объектом культурного наследия федерального значения. На нем были обнаружены целые горы земли — до 9 м высотой, которую туда свозили с московских строек. Причем грунт, согласно первоначальным исследованиям, относился к отходам 5-го класса опасности.

Николай Сергеев, Алексей Соковнин

ДНИ РОЖДЕНИЯ

Сегодня исполняется 44 года министру РФ по вопросам Открытого правительства **Михаилу Абызову**

Его поздравляет президент Российского союза промышленников и предпринимателей **Александр Шохин:**

— Уважаемый Михаил Анатольевич, примите от лица всех предпринимателей самые искренние поздравления с днем рождения! За годы своей работы в правительстве вы внесли серьезный вклад как в развитие принципов открытости работы наших министерств и ведомств, так и в создание мощных экспертных площадок для взаимодействия предпринимательского и экспертного сообщества с властью. В результате система «Открытого правительства» стала неотъемлемой частью эффективного государственного управления, важнейшие вопросы теперь обсуждаются совместно и в публичном формате, госорганы стали ближе и понятнее как простым гражданам, так и бизнесу. Не понаслышке знаю, сколько времени, сил и энергии вы уделяете совершенствованию работы контрольно-надзорных органов, развитию механизмов общественного контроля, созданию благоприятных условий для работы предпринимателей и их активному привлечению в процесс выработки государственных решений. Благодаря вашей открытой и принципиальной позиции у бизнеса появилась возможность участвовать в разработке основополагающего для нас закона о государственном и муниципальном контроле. Вместе мы создаем качественный документ, который, будучи правильно «правоприменен», улучшит жизнь многих предпринимателей. Пользуясь случаем, хочу пожелать вам дальнейшей успешной и плодотворной работы, оптимизма и стабильности!

Региональные власти призвали следить за языком

Минобрнауки готовит единые правила тестирования мигрантов

Федеральные власти недовольны тем, как регионы проводят тестирование мигрантов на знание русского языка, истории России и основ законодательства. Представители Минобрнауки РФ отмечают, что содержание экзаменационных материалов не соответствует требованиям ведомства, в Совете федерации и вовсе охарактеризовали результаты экзаменов в субъектах РФ как «фиктивные». Минобрнауки разрабатывает законопроект, который установит единый порядок проведения тестов и критерии отбора организаций, которые будут проверять знания мигрантов. Предполагается, что контролем за соблюдением правил, как на ЕГЭ, займутся общественные наблюдатели.

С 1 января 2015 года трудовые мигранты для получения патента на работу и разрешения на временное проживание в России должны сдать комплексный экзамен по русскому языку, основам законодательства и истории РФ. Итогам этой работы была посвящена всероссийская конференция с участием представителей федеральных властей и образовательного сообщества, прошедшая вчера. По данным ректора РУДН Владимира Филиппова, за год тестирование прошли более 2 млн человек.

Минобрнауки определило восемь вузов, которым дано право проводить экзамен. Эти учреждения могут заключать договоры с другими организациями, предоставляя им возможность также проводить тестирование. При этом региональные власти имеют право на выдачу альтернативного документа — свидетельства о прохождении экзамена, которое позволяет получить работу только в регионе, где было проведено тестирование. Субъекты сами определяют содержание контрольно-измерительных материалов. Право регионов устанавливать перечень организаций по проведению экзамена раскритиковала зампред комитета Совета федерации по конституционному законодательству Людмила Бокова: «Экзамен (в регионах.— „Ъ“) превратился или рискует в дальнейшем превратиться в фиктивную процедуру. Результаты, которые мы получаем на практике, к сожалению, не отражают реальный уровень знания языка».

С ней согласилась замдиректора департамента госполитики в сфере воспитания детей и молодежи Минобрнауки РФ Саргылана Брызгалова: «Анализ, который проведен Российским обществом преподавателей русского языка и литературы, показал, что содержание и уровень заданий контрольно-измерительных материалов, применяемых в регионах, не соответствуют требованиям Минобрнауки». Кроме того, по ее словам, организации, которые принимают экзамены, зачастую некомпетентны — «это ООО, а не образовательные учреждения». Например, в ряде регионов экзамен по русскому языку проводился без устной части.

Госпожа Брызгалова сообщила, что Министерство образования и науки разрабатывает законопроект, «который учитывает проблемы, выявленные в ходе первого года проведения комплексного экзамена». По ее словам, за регионами останется право проведения комплексного экзамена. «Но мы должны определить единый порядок проведения экзамена и установить единые критерии отбора организаций, которые будут его проводить»,— говорит она. Кроме того, сообщила представитель ведомства, новый законопроект закрепит «институт общественных наблюдателей на комплексном экзамене, и наблюдатели должны быть обязательно аккредитованы». Документ также предполагает создание единой информационной системы учета данных комплексного экзамена, доступ к ней будут иметь Минобрнауки, Рособрнадзор, МВД и Минтруд, «система должна будет обеспечить контроль и надзор за трудовой деятельностью мигрантов». Кроме того, предполагается ввести и единые требования к выдаваемому документу о прохождении экзамена.

В Минобрнауки „Ъ“ не уточнили сроки завершения работы над законопроектом, отметив, что «работа ведется».

Валерия Мишина

КОНТЕКСТ

Стрельбу в Александровском саду оценили в строгом режиме

Тверской суд Москвы приговорил к пяти годам лишения свободы жителя Дагестана, устроившего стрельбу в Александровском саду.

«С учетом позиции государственного обвинителя Тверской межрайонной прокуратуры суд вынес приговор по уголовному делу в отношении ранее судимого 25-летнего жителя Республики Дагестан Анара Идрисова. Он осужден за совершение преступлений, предусмотренных п. „а“ ч. 1 ст. 213 (хулиганство, совершенное с применением оружия), ч. 1 ст. 222 (незаконное ношение огнестрельного оружия) УК РФ»,— говорится в сообщении на сайте столичной прокуратуры.

Судом и следствием установлено, что 18 августа Идрисов выстрелил в воздух на территории Александровского сада из обреза ружья Иж-54 12-го калибра, снаряженного стандартным охотничьим патроном с картечью, который незаконно носил при себе. По данным следствия, в этот момент он находился в состоянии наркотического опьянения.

«Полностью согласившись с государственным обвинителем, Тверской районный суд Москвы приговорил Идрисова к пяти годам лишения свободы с отбыванием наказания в исправительной колонии строгого режима. Приговор в законную силу не вступил»,— отмечается в сообщении на сайте надзорного ведомства.

«Интерфакс»

книга на кнопке

Коммерсантъ

ВЫ СМОЖЕТЕ ВЫБРАТЬ И СКАЧАТЬ БЕСПЛАТНО ТРИ КНИГИ ИЗ ПРЕДЛОЖЕННОГО ПЕРЕЧНЯ ПОПУЛЯРНЫХ КНИГ ПО САМЫМ РАЗЛИЧНЫМ ТЕМАТИКАМ

три электронные книги от ЛитРес: один клик до книг в подарок за подписку

как получить подарок?

1 Оформить и оплатить с 16 мая по 19 июня подписку в редакции на любое издание на 6 и более месяцев:
- на сайте **kommersant.ru**
- по телефону **8 800 200 2556** (бесплатно по РФ)

2 Сообщить свой e-mail для получения индивидуального кода* для скачивания книг:
- на сайте **kommersant.ru**
- по QR-коду
- по телефону **8 800 200 2556** (бесплатно по РФ)

Ежедневная общенациональная деловая газета «Коммерсантъ»
Главные новости о событиях в бизнесе, политике и обществе

Еженедельный аналитический журнал «Коммерсантъ Власть»
Власть в России и других странах: секреты и технологии

Еженедельный экономический журнал «Коммерсантъ Деньги»
Основные тенденции и проблемы российской и мировой экономики

Еженедельный общественно-политический журнал «Огонёк»
Любимое чтение многих поколений

16+ реклама

* Вместе с кодом вы получаете подробную инструкцию по его активации и получению подарка на сайте электронной библиотеки «ЛитРес»

НОВОСТИ

«Не было ни одного года, когда объемы падали, всегда наблюдался рост»

ПЕТР КАССИН

с1

Тогда и появилась идея создать единственную компанию, которая стала бы госпосредником в вопросах поставок финальной продукции, убрав тем самым конкуренцию между предприятиями на внутреннем рынке.

— Кто приступил к работе над реформой?

— Мы с Ильей Клебановым (в 1999–2002 годах вице-премьер РФ.— „Ъ“) разрабатывали новую систему. Перед нами стояла задача не просто придумать компанию, а сконструировать действующую систему военно-технического сотрудничества. Было принято решение выстроить президентскую вертикаль: замкнуть систему на президента, за которым оставалось бы последнее слово в вопросе поставок оружия тем или иным странам, и создать при главе государства комиссию — коллегиальный орган. В результате появился комитет по военно-техническому сотрудничеству при Минобороны РФ, который с 2004 года превратился в службу и единственного поставщика готовой продукции — «Рособоронэкспорт». За предприятиями при этом закрепили право вести поставку запчастей и ремонтировать уже поставленные изделия. У нас уникальная система, подобных ей в мире нет, и она уже доказала свою эффективность.

— Были ли противники создания такой системы?

— Были, конечно, и очень много. Предприятия были против, поскольку при такой конфигурации они лишались права самостоятельно торговать оружием — объективно уровень эффективности у них был достаточно низкий. У «Рособоронэкспорта» около 50 представительств по всему миру, ни одно предприятие в России не могло и не может охватить такое количество стран. За 15 лет мы поставили оружие в 116 стран на сумму $115 млрд. Еще недавно наш портфель заказов составлял $45 млрд, а сейчас уже $48 млрд. Время показало, что принятые тогда решения были верными: объемы экспорта растут. Не было ни одного года, когда объемы падали, всегда наблюдался рост: сегодня объем поставок по линии «Рособоронэкспорта» — свыше $13 млрд ежегодно, а вместе с другими предприятиями — свыше $15 млрд.

— Вариант с созданием схемы наподобие той, что действует в США, никогда не рассматривался? Я имею в виду продажу вооружений через Пентагон.

— Вряд ли она была бы жизнеспособной в наших условиях. Потребовалось бы создать отдельную структуру в Министерстве обороны, чтобы она занималась только этими вопросами. Это непременно привело бы к увеличению бюджетных расходов на содержание аппарата. Не думаю, что это сейчас актуально.

— Как вы относитесь к тому, что некоторые предприятия добиваются права поставлять готовую продукцию в обход «Рособоронэкспорта»?

— Для этого нужен отдельный указ президента: он обладает таким правом. Это все закреплено в законе о военно-техническом сотрудничестве. Так было, например, при поставке в Сирию зенитных ракетно-пушечных комплексов «Панцирь-С1» (разработки тульского КБП.— „Ъ“).

— Сколько «Рособоронэкспорт» получает комиссионных за свою работу?

— Не более 4% суммы сделки — это ограничение установлено правительством РФ. Но это если мы говорим о поставках новой техники. В случае продажи оружия из наличия Минобороны РФ комиссия меньше — 1,5%. В среднем за год выходит менее 3%.

— Крупнейшие покупатели российского оружия известны: например, Индия, Китай, Алжир, Вьетнам и Египет. Их финансовых возможностей хватит для того, чтобы сохранять набранный темп в ближайшие годы?

— Думаю, хватит. Ведь военная техника склонна со временем приходить в негодность, ее необходимо менять. Также есть факторы, диктующие необходимость возвращаться к военным закупкам. Там, где идут война и вооруженные столкновения, всегда будет спрос на оружие. Конфликты на Ближнем Востоке привлекают внимание к нашему оружию.

— Китай, Египет и Алжир интересуют зенитные ракетные комплексы типа «Бук-М2Э» и «Антей-2500», а также системы С-400 «Триумф»?

— Есть такое. Отмечу, что у нас есть правило: сначала поставляем вооружение своей армии, а потом уже продаем оружие за рубеж. Многие заказчики просят поставить им заказанное оружие раньше, но мы сразу их предупреждаем о сроках и очередности — так было, например, с Китаем.

— И когда же китайская армия получит системы С-400?

— Не ранее 2018 года.

— О потере рынка Ливии жалеете?

— Конечно, у нас там был пакет контрактов на $7 млрд. Но на сегодняшний день говорить о серьезном росте закупок не приходится: там есть официальное правительство, у которого нет средств, и есть оппозиция, которой мы оружие продавать не можем. Если закупки будут, то, скорее всего, мелкие.

— А что вы можете сказать про рынок Сирии?

— Россия своими усилиями уберегла Дамаск от судьбы Триполи, очевидно, что сейчас у них по повестке другие вопросы. Они заинтересованы в поставках, но после 2011 года никаких крупных контрактов заключено не было.

— Но ведь и некоторые ранее заключенные контракты так и не были выполнены. Почему в Сирию не были поставлены С-300?

— Мы потеряли время. До начала гражданской войны в стране у нас была возможность поставить комплексы сирийским военным. Но в итоге контракт был расторгнут. По договоренности с сирийской стороной на сумму авансового платежа мы осуществляли ремонт их техники, а также поставляли запчасти и боеприпасы.

— Задел, который готовился для Сирии, был использован для поставок С-300ПМУ-2 в Иран?

— Да, речь идет о четырех дивизионах. Мы перестали выпускать «трехсотки» достаточно давно, а Иран настаивал только на С-300. Мы предлагали и более современный «Антей-2500», но они были непреклонны.

— Как идут поставки С-300 в Иран?

— В соответствии с контрактом. Часть комплектующих уже поставлена заказчику, надеюсь, что до конца года мы этот контракт исполним.

— Проявляют ли в Тегеране интерес к другим типам вооружений?

— Проявляют, но говорить о заключении контрактов по наступательному оружию — вроде танков Т-90 или истребителей Су-30СМ — не приходится. Пока существуют санкции Совбеза ООН, мы будем поставлять то, что под ограничения не подпадает, например системы ПВО. Мы ни разу не нарушали международных договоренностей. Не будем нарушать и сейчас.

Интервью взял Иван Сафронов

Полная версия интервью будет опубликована в журнале «Власть» 6 июня.

Украина ищет себя в «амбарной книге»

Черные списки Партии регионов могут сделать упомянутых в них политиков лояльными к президенту

Публикация «амбарной книги» Партии регионов грозит неприятностями целому ряду украинских политиков, в том числе и лидеру партии «Батькивщина» Юлии Тимошенко

ФОТО ИВАНА КОВАЛЕНКО

В Киеве набирает обороты скандал, связанный с обнародованием депутатом от «Блока Петра Порошенко». Сергеем Лещенко части так называемой амбарной книги Партии регионов. Эти записи, посвященные теневому расходованию средств ради подкупа ведущих украинских политиков, а также членов центризбиркома, сейчас изучает Национальное антикоррупционное бюро Украины. Собеседники „Ъ“ в Верховной раде убеждены, что публикация части черных списков именно сейчас неслучайна: команда президента получает рычаг давления на тех многочисленных депутатов, имена которых также могут фигурировать в документах, но пока не преданы огласке.

Юлия Тимошенко под ударом

По горячим следам скандала глава Национального антикоррупционного бюро Украины (НАБУ) Артем Сытник призвал политиков добровольно предоставить образцы почерков и дать показания, касающиеся «амбарной книги». Первым на этот призыв откликнулся бывший депутат Тарас Чорновил. Он пообещал рассказать о том, что из черной кассы Партии регионов (ПР) шли выплаты лидеру партии «Батькивщина» Юлии Тимошенко за присутствие в ее списках «надежных людей», связанных с регионалами,— фактически «агентов влияния» команды тогдашнего президента Виктора Януковича в рядах оппозиционного движения.

Многие депутаты Рады и лидеры некоторых фракций считают, что власти начали масштабную атаку на неподконтрольных им парламентариев. Глава Радикальной партии Олег Ляшко заявил, что решение обнародовать информацию из «расходной ведомости» ПР принималось в администрации президента Порошенко. Собеседники „Ъ“ в Раде обращают внимание на тот факт, что документы находились в распоряжении властей два года, но обнародовали их именно сейчас. Причина, по их мнению, в том, что в последнее время депутатский корпус проявляет все большую несговорчивость, например, категорически отказывается голосовать за связанные с реализацией минских соглашений законы, принятия которых требует от Киева Запад: о местных выборах в Донбассе, об амнистии участников конфликта и т. д.

Дамоклов меч на постоянной основе

Эти предположения в беседе с „Ъ“ не стал опровергать член парламентской фракции «Блока Петра Порошенко» (БПП). Более того, он подтвердил, что черная касса регионалов «должна стать украинским „Викиликсом“» и дамокловым мечом, «который постоянно будет подвешен над теми, кто решит занять неконструктивную, антигосударственную позицию». Собеседник „Ъ“ напоминает, что пока обнародована только 21 страница из 841, находящейся в распоряжении НАБУ. И приходит к выводу: «Теперь каждый украинский политик, медиаменеджер или политолог будет опасаться увидеть себя в этом списке, так как с Партией регионов в той или иной степени были вынуждены сотрудничать все».

Депутат от Радикальной партии Игорь Попов считает «амбарную книгу» способом «циничного давления на парламент и прессу». По мнению господина Попова, «президент Порошенко нашел управу на политиков и телеканалы, которые не повиновались ему, не поддерживали идею особого статуса для Донбасса, не хотели увеличивать тарифы ЖКХ и повышать пенсионный возраст, а также одобрять судебную реформу и законы, связанные с требованиями МВФ».

Принуждение к лояльности

«Теперь все эти люди оказались на крючке. И у многих не останется иного выхода, кроме как одобрять те законопроекты, на которых будет настаивать команда президента»,— предсказывает в беседе с „Ъ“ Игорь Попов. По его словам, 841 страница «амбарной книги» позволит при необходимости «быстро получить санкции на оперативные действия против тех или иных депутатов» — по обвинению в сотрудничестве с ныне запрещенной партией. По словам собеседника „Ъ“, «теперь все или почти все оказались под колпаком у Петра Порошенко». «Это коснется и депутатов, и олигархов, содержащих украинскую прессу. Всем им отныне предписана лояльность»,— резюмирует Игорь Попов.

Примерно к тем же выводам подводит и заявление главы НАБУ Артема Сытника, по мнению которого полученные документы «могут быть использованы в качестве доказательной базы» при проведении судебных процессов. Господин Сытник перечисляет три «противоправных действия», которые влекут за собой ответственность «засвеченных» лиц: подкуп членов центризбиркома, оплата «правильного голосования» в Раде и финансирование заказных материалов в прессе.

Под ударом оказались не только те, кто получал взятки, но и те, кто их давал. «Думаю, власти будут вбрасывать информацию дозированно, чтобы держать потенциальных жертв в постоянном напряжении, гадая, когда всплывут или вообще не всплывут их имена»,— предсказывает в беседе с „Ъ“ депутат Рады от «Оппозиционного блока», пожелавший остаться неназванным.

Янина Соколовская, Киев; **Максим Юсин**

Европе не нравятся польские порядки

Еврокомиссия сделала первый шаг к введению санкций против Варшавы

Еврокомиссия впервые в истории может применить «санкционный механизм» в отношении члена Евросоюза — Польши. Ее представителям грозит лишение права голоса в Совете ЕС. Такое решение будет принято, если польское правительство не пойдет на уступки Брюсселю и не пересмотрит поправки к закону о Конституционном суде, которые де-факто ограничили его полномочия. В качестве первого шага Еврокомиссия опубликовала официальное предупреждение польским властям. Следующим этапом должно стать составление Брюсселем для Варшавы рекомендаций по исправлению ситуации. Вчера в правительстве Беаты Шидло дали понять, что «могут, но не должны» прислушиваться к Еврокомиссии.

Власти Польши вчера заверили, что не обязаны идти на уступки Еврокомиссии, которая накануне выступила с критикой ситуации с верховенством права в Польше. «Мы трактуем этот документ как мнение, предложение, ни к чему нас не обязывающее. Это не процедура наказания Польши, а внутренняя процедура Еврокомиссии, введенная в 2014 году ею, а не странами-членами»,— заявил глава МИДа Витольд Ващиковский. По его словам, послание будет представлено парламенту, который «может, но не должен» принять его во внимание. «Мнение мнением, но оно не повлияет на решения, которые были приняты в Польше»,— подтвердила премьер Беата Шидло.

В среду Еврокомиссия опубликовала официальное мнение, в котором выразила обеспокоенность по поводу поправок к закону о Конституционном суде. Согласно одобренным в декабре 2015 года нововведениям, для рассмотрения дела требуется участие как минимум 13 из 15 судей, а решение считается принятым лишь в том случае, если за него проголосуют две трети судей, а не простое большинство. Кроме этого судьи должны рассматривать дела по мере их поступления, а не по степени важности. Противники правительства Беаты Шидло утверждают, что поправки фактически блокируют работу суда и ограничивают его полномочия.

Как говорится в пояснительной записке, опубликованной на сайте Еврокомиссии, письмо руководству Польши — первый из трех шагов по урегулированию спора между Варшавой и Брюсселем. Он служит предупреждением для польских властей и дает им возможность ответить на претензии Брюсселя. Если вопрос не будет решен на этом этапе, следующим шагом Еврокомиссии станет составление рекомендаций, адресованных правительству Польши. Если Варшава не прислушается и к ним, Брюссель может инициировать применение процедуры, закрепленной в статье 7 Лиссабонского договора, которая предполагает введение санкций «в случае серьезного и постоянного нарушения» европейских ценностей. Речь, в частности, пойдет о лишении представителей Польши права голоса в Совете Евросоюза — одном из двух законодательных органов ЕС.

Чтобы санкции в отношении Польши вступили в силу, необходимо согласие всех членов Евросоюза, получить которое Брюсселю будет проблематично. Например, Польша может рассчитывать на поддержку премьера Венгрии Виктора Орбана, уже пообещавшего наложить вето на подобное решение. Напомним, что ранее угрозы наложения санкций со стороны ЕС звучали и в отношении Будапешта — в связи с его миграционной политикой. Однако официального письма от Еврокомиссии венгерское правительство, в отличие от польского, так и не получило.

«Были проведены конструктивные переговоры, и теперь должны быть предприняты конкретные шаги по решению проблемы систематического риска, которому подвергается верховенство права в Польше»,— заявил в среду вице-председатель Еврокомиссии Франс Тиммерманс, добавив, что готов к диалогу с польскими властями.

Вместе с тем наладить его будет непросто. «Нынешняя польская власть — даже не евроскептическая, она не европейская по своей сути и по своим ценностям»,— заявила „Ъ“ ведущий научный сотрудник ИМЭМО РАН Ирина Кобринская. А член партии «Союз демократических левых сил» Тадеуш Ивиньский предположил в разговоре с „Ъ“, что правительство не пойдет на отмену уже принятых поправок. Впрочем, по его мнению, и руководство ЕС в итоге не станет вводить санкции в отношении Польши.

Кирилл Кривошеев

спецпроект

Столкновение с ритуальной реальностью

Как устроен российский похоронный бизнес

Российский ритуальный бизнес, еще в прошлом году ставший объектом дискуссии вокруг его реформы, в апреле, после побоища на Хованском кладбище, оказался в центре скандала уголовного. Расследование далеко от завершения, но все стороны открыто называют одной из основных причин стихийный и нелегальный характер рынка, сложившийся вокруг похорон. „Ъ“ разбирался, кто этим занимается, где серые конфликтные зоны и решит ли проблемы готовящаяся реформа законодательства.

В центре общественного внимания тема ритуальных услуг оказалась 14 мая: на Хованском кладбище столицы произошло массовое побоище со стрельбой, в котором приняли участие несколько сотен человек. Тогда погибли три человека и более двадцати получили ранения, в том числе тяжелые. Расследование завершится не скоро, но ГСУ СКР по Москве с основной версией определилось: главной причиной того, что происшествие стало возможным, является применение на кладбищах труда мигрантов-нелегалов. Поводом для конфликта, по мнению следствия, стало намерение начальника территориального отделения №3 ГБУ «Ритуал» Юрия Чабуева, фактически исполнявшего обязанности директора кладбища, взять под контроль работавших там таджиков.

Как говорится в материалах расследования, директор хотел принудить нелегалов «передавать ему часть прибыли либо прекратить деятельность». По версии следствия, нежелание мигрантов платить обременительную, по их уверениям, дань привело к тому, что директор и его хороший знакомый, соучредитель общественной организации «Здоровая нация» Александр Бочарников, решили обуздать строптивых таджиков, организовав визит на переговоры с ними нескольких десятков членов «Здоровой нации» с холодным и огнестрельным оружием. Как говорится в материалах дела, молодые люди демонстрировали «явное неуважение к обществу и пренебрежение к окружающим» и «имели умысел на убийство неопределенного количества людей».

Однако и мигранты к столкновению подготовились, собрав толпу из сотен человек и вооружившись арматурой и рукоятками от лопат. В результате два уроженца Таджикистана погибли под колесами машины, на которой пытались скрыться их противники. Труп еще одного мигранта с огнестрельным ранением обнаружили после столкновения. Господам Чабуеву и Бочарникову предъявили обвинение в организации хулиганства и убийства двух и более человек, совершенных группой лиц по предварительному сговору (ч. 3 ст. 33 и ч. 2 ст. 213, а также ч. 3 ст. 33 и ч. 2 ст. 105 УК РФ), еще 12 участникам конфликта инкриминируют хулиганство.

Предполагаемые организаторы побоища и их защита выдвигают иную версию. По их словам, мигранты на кладбище давно практиковали специфическую форму вымогательства: навязывали посетителям свои услуги по обустройству могил, угрожая осквернением захоронений. По словам обвиняемых, доходило до того, что надгробия с могил «отказников» исчезали, перешлифовывались в подпольных цехах и продавались для новых захоронений. Именно это, по версии защиты, и побудило «Здоровую нацию» установить на кладбище общественный контроль, организовав проверочные рейды. Это якобы не понравилось мигрантам, и в день переговоров специально собравшаяся толпа напала на них. Стрельба из травматического оружия, по данным защиты, была исключительно мерой самозащиты.

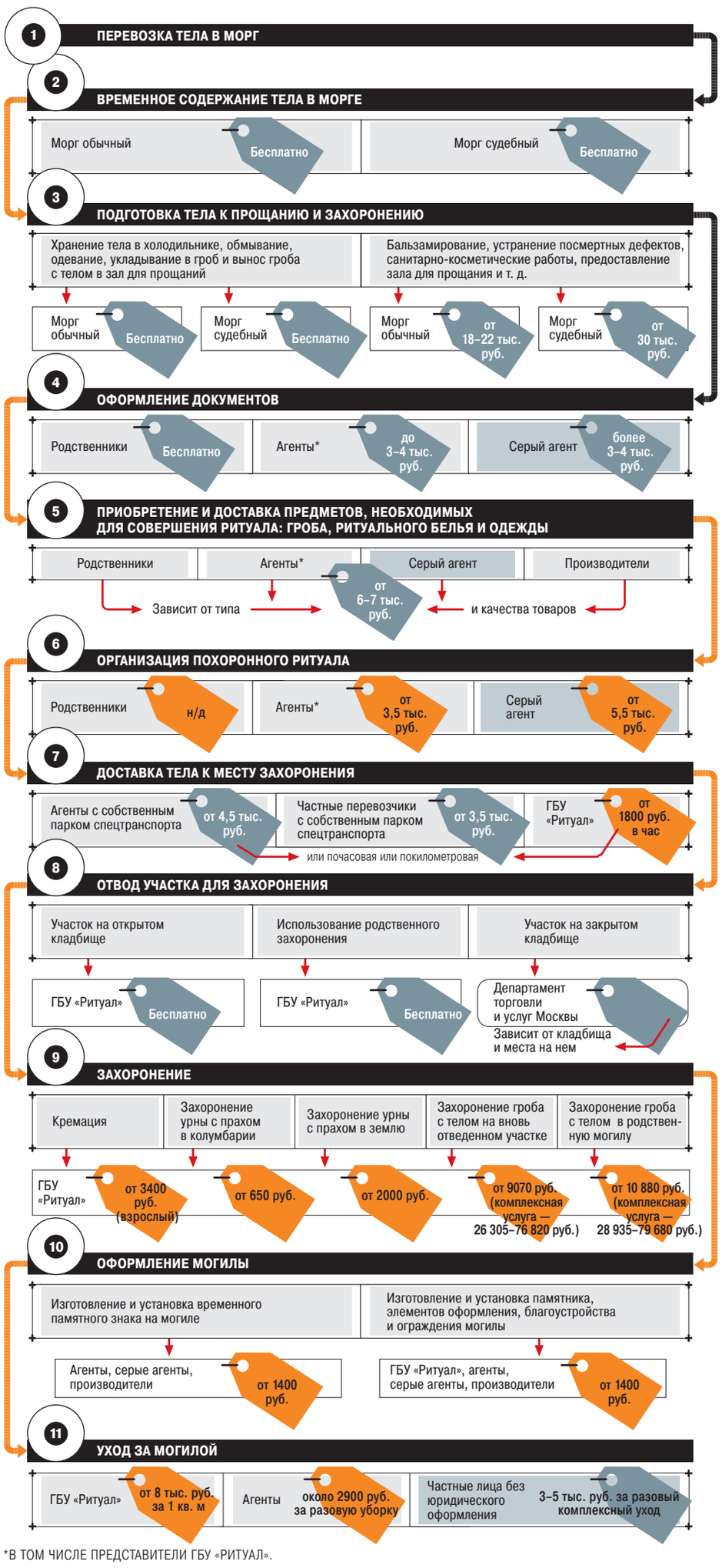
Рынок неконтролируемой конкуренции

Чья бы версия ни оказалась верной, по сути, речь идет о разборках в рамках борьбы и наведения порядка на очень большом рынке. В 2015 году, по данным Росстата, российские граждане потратили на ритуальные услуги 55,6 млрд руб., снизив эти расходы на 2,6%. В 2016 году падение рынка продолжилось — уже, по данным ведомства, на 4,3%. В целом в 2015 году умерло чуть более 1,9 млн россиян, то есть без учета рынка регулярного ухода за могилами на похороны каждого в среднем ушло 29,26 тыс. руб. Московский рынок — крупнейший в стране, его оборот департамент торговли и услуг города оценивает на уровне 14–15 млрд руб. в год. С учетом того, что умерло в столице в 2015 году почти 122 тыс. человек, средняя стоимость похорон составила 118,85 тыс. руб. Но речь идет только об официальной статистике без учета серых и просто плохо контролируемых сегментов.

Сами участники рынка эти данные не комментируют и своих оценок не дают (иногда можно услышать, что реальный оборот рынка в несколько раз превышает учитываемый Росстатом), объясняя, что подсчеты, и то приблизительные, возможны лишь в двух сегментах — захоронении и кремации. Монополия на эти услуги у городского бюджетного учреждения (ГБУ) «Ритуал». По открытым данным о ежегодном количестве кремаций и захоронений и их средней стоимости на сайте ГБУ «Ритуал», выручка от оказания этих услуг составляет в среднем 1,4 млрд руб.

Остальные сегменты — организация похорон, установка памятников и благоустройство мест захоронения, производство и продажа надмогильных сооружений — функционируют как свободные рынки с неконтролируемой конкуренцией, что приводит к колоссальному разбросу цен на услуги и отсутствию понятного механизма их формирования. Изготовлением памятников и ритуальных принадлежностей занимаются отдельные компании, чьими услугами пользуются выполняющие организационные функции агенты. Впрочем, встречается и вертикальная интеграция, когда крупные агенты организуют собственные производства гробов и венков, а производители в той или иной степени оказывают агентские услуги.

КАК УСТРОЕН ПОХОРОННЫЙ ПРОЦЕСС



*В ТОМ ЧИСЛЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ГБУ «РИТУАЛ».

Распорядитель земель

Самый известный участник этого бизнеса в Москве — ГУП «Ритуал», в 2015 году трансформированное в ГБУ, чтобы повысить эффективность работы. Но де-факто предприятие вышло на рынок ритуальных услуг только в 2014 году. Исходно же «Ритуал» заведует всеми 136 московскими кладбищами: обеспечивает благоустройство общей территории (на это у ГБУ есть госзадание в объеме 1 млрд руб. в год), осуществляет полный цикл ритуальных услуг — от организации до проведения похорон. Кладбища сгруппированы по восьми территориальным отделениям (ТО), имеющим промежуточную нумерацию. В каждом ТО по 10–35 кладбищ. Директора кладбищ подчиняются руководителю ТО, а каждое направление его работы — финансовое, хозяйственное, административное и т. д.— курируют профильные заместители директора ГБУ «Ритуал».

Земля на кладбищах принадлежит городу, первичное право на нее у департамента торговли и услуг (учредитель ГБУ «Ритуал»). Определять участки для захоронения на открытом кладбище, копать могилу и производить захоронение может только ГБУ «Ритуал». В результате реформы предприятие перестало оформлять участки для создания семейных (родовых) захоронений, на которые в 2014 году приходилось 41,4% выручки, или 952,6 млн руб. Теперь этим занимается департамент торговли и услуг, куда нужно обращаться, если семья покойного (или сам умерший) хочет похоронить его на одном из закрытых (недоступных для массового захоронения) кладбищ. Право на захоронение является предметом торгов, чтобы их избежать, нужно заплатить двойной тариф. Свободно открыто в Москве для новых захоронений только Перепечинское кладбище. Если у семьи есть родственная могила (участки обычно предоставляются под два захоронения) на закрытом кладбище и в ней есть место, можно обращаться туда.

Когда ГУП трансформировали в ГБУ, было принято решение поменять руководство. В феврале 2015 года на место Игоря Медведкова, который возглавлял «Ритуал» в течение двух лет, был назначен выпускник МГИМО, экс-сотрудник правоохранительных органов, специалист по борьбе с экономическими преступлениями Артем Екимов. Теперь ГБУ «Ритуал» оказывает ритуальные услуги почти во всех сегментах рынка, но доминирует до сих пор только в традиционных для себя. У предприятия 100% в сегменте захоронений, 85% в кремации (еще 15% у городской специализированной службы «Ритуал-Горбрус») и всего лишь по 10–12% в остальных.

Врачи, банкиры и водочные короли

Много лет традиционными хозяевами рынка ритуальных услуг оставались городские специализированные службы (ГСС, всего их 21) — частные компании, которые хоронили «отдельные категории» и обычных граждан более 20 лет до прихода на агентский рынок «Ритуала». «Отдельные категории» — это пенсионеры, безработные и мертворожденные дети, их похороны на сумму 16 тыс. руб. (называется по гарантированному перечню) на каждого финансируются из бюджета. За доступ на этот рынок владельцы ГСС отдали городу часть своих акций. До 2013 года у мэрии в этих компаниях было по 26–50% акций, они оказывали ритуальные услуги, финансируемые из бюджета, на 128,5 млн руб. в год. Сегмент невелик, но присутствие на нем давало административные преимущества, положенные партнерам города, например разрешение на предложение услуг в морге. В 2012 году на ГСС приходилось 57% объема заказов на ритуальные услуги.

В 2013 году город решил избавиться от своих пакетов в ГСС, объясняя это падением их доли на рынке до 38%. С осени 2013 года по весну 2014 года город продал акции в семи ГСС, выручив 19,2 млн руб. Несмотря на привлекательность рынка, высокого спроса со стороны инвесторов не наблюдалось. В неофициальных разговорах партнеры города признавались, что не согласны с ценой, назначенной за пакеты, но и отдавать их «людям с улицы» не хочется. Тогда департамент конкурентной политики решил вывести акции на рынок в форме публичного предложения с понижением цены. По этой схеме были реализованы пакеты в трех ГСС из выставленных на продажу одиннадцати.

В 2014 году крупнейшими ГСС были «Стикс-С» и «Ритуал-Горбрус». Основным владельцем «Стик-С» (выручка в 2015 году — 447 млн руб., чистая прибыль — 3,2 млн руб.) является Владимир Панин. По данным kartoteka.ru, ему принадлежит 60% в ООО «Стикс-4», контролирующем 74% акций «Стикс-С». 26% «Стикс-С» остается у департамента городского имущества города Москвы. В одном из интервью Владимир Панин рассказывал, что родился в семье медиков и долго работал на станции скорой помощи, а позже — в специализированной клинике при управделами еще советского МИДа. У него разнообразные бизнес-интересы: деревообработка, производство стройматериалов, мебели, два леспромхоза, ткацкие и швейные цеха, ритуальная контора, финансово-залоговая компания. Бизнесмен также являлся членом совета директоров и совладельцем (около 17%) подмосковного Соцгорбанка, у которого, следует из сообщения на сайте, лицензия отозвана Центробанком в 2011 году. Партнерами Владимира Панина по «Стикс-4» с 20-процентными долями выступают Наталия Агеева и Александр Прошкин. В тех же долях они владеют и рядом других бизнесов, например ООО «Русвен» и ООО «Полюс+», зарегистрированными по адресу «Стикс-С» и, судя по основным видам деятельности, связанными с похоронной службой. В холдинг входит еще ряд компаний, консолидированные показатели не раскрываются.

О совладельцах «Ритуала-Горбруса» достоверно известно мало, но среди них, похоже, известные бизнесмены. В kartoteka.ru есть две компании с таким названием — ЗАО и ОАО. ОАО (выручка в 2014 году — 301 млн руб., чистая прибыль — 6,45 млн руб.) принадлежит АО «Горбрус» (241,3 млн и 29,44 млн руб.), учредители которого не приводятся даже в выписке из ЕГРЮЛ, сказано лишь, что это граждане РФ. Тому же «Горбрусу» принадлежит 60% в ЗАО «Ритуал-Горбрус» (выручка в 2013 году — 80,2 млн руб., чистая прибыль — 9 млн руб.). Еще 40% акций ЗАО — у ООО «Ланифика». Среди бывших совладельцев ООО — Марина Годун, гендиректор ЗАО «Ритуал-Горбрус» и экс-глава одноименного ОАО. Госпожа Годун, бывший депутат Балашихинского районного совета народных депутатов и экс-председатель исполкома Салтыковского совета народных депутатов, хорошо известна на похоронном рынке Москвы с 1999 года, входит в состав всевозможных ассоциаций. Но более интересен состав нынешних совладельцев ООО: кроме Александра Годуна и Сергея Панина это Юрий Манилов и Сергей Самотин.

Господа Самотин и Манилов входили в число совладельцев «Парламент групп», которой принадлежал ликеро-водочный завод в подмосковной Балашихе, выпускающий водку «Парламент» и «Урожай». В 2008 году бизнесмены с партнерами продали компанию польской Central European Distribution Corporation, контроль над которой в 2013 году получил Рустам Тарико. В 2012 году Юрий Манилов и его другой партнер по «Парламент групп» Сергей Куприянов были арестованы по обвинению в вымогательстве активов на 300 млн руб. у совладельца агрохолдинга ОГО Ильи Карпова, но в 2014 году дело было закрыто, так как СКР не обнаружил в действиях подозреваемых состава преступления. В состав учредителей ООО «Ланифика» господа Самотин и Манилов вошли в июле 2015 года.

Еще одним известным игроком рынка можно назвать бывшего банкира и экс-гендиректора АО «Военно-мемориальная компания» (ВМК) Олега Шелягова. Он работал в Глобэксбанке, «КИТ Финансе», Транскредитбанке, в 2013 году возглавил ВМК, в октябре 2014 года ненадолго пересел в кресло президента Мособлбанка и наконец вернулся в ВМК. Компанию топ-менеджер покинул в феврале и тогда же, судя по всему, начал собственный похоронный бизнес. С февраля он стал совладельцем ООО «Ритуал-Сервис» и партнером довольно известного ветерана рынка ритуальных услуг Георгия Тищенко (ему принадлежит, например, похоронный дом «Люблино»). Также, судя по документам, с которыми удалось ознакомиться „Ъ“, господин Шелягов получил 50% в ЗАО «Ритуал-Сервис» (сейчас Ritual.ru), ГСС, где вторая половина — у ГБУ «Ритуал».

Бывшая вотчина экс-банкира ВМК сама по себе очень крупный игрок рынка, в первую очередь связанный с похоронами военных — в частности, на Федеральном военно-мемориальном кладбище. В ЕГРЮЛ среди миноритариев ВМК (официальная выручка только головной конторы за 2014 год — более 977 млн руб. при декларируемом убытке почти 590 млн руб.) значатся уже ликвидированное в связи с реорганизацией ЗАО «Век-Б», выступавшее соучредителем многих структур Военно-страховой компании и принадлежавшее на 100% ее же владельцу Сергею Цикалюку (сейчас продает 49% в страховом бизнесе Бинбанку), а также четыре гражданина с долями 0,8–3,4%. В то же время в проспекте к выпуску облигаций «ВМК-Финанс» еще от мая 2009 года указано, что основными акционерами ВМК являются ООО «Тринфико Эдвайзерс», ЗПИФ особо рисковых (венчурных) инвестиций «Инициатива» под управлением ООО «Тринфико Проперти Менеджмент», ООО «Юнити-А» и ООО «Микрософт». На рынке ВМК связывают с железнодорожным НПФ «Благосостояние», чьими средствами управляет та же «Тринфико» (ВМК указывает фонд среди своих партнеров). В «Тринфико» лишь говорят, что группе как таковой ВМК не принадлежит, а вложения клиентов не обсуждаются. ЗПИФ не существует с 2012 года.

Бизнес ГСС, вспоминает Олег Шелягов, начал рушиться в 2014 году, когда услуги по организации похорон по гарантированному перечню появились в ассортименте ГБУ «Ритуал». Муниципальное предприятие стало активно вытеснять конкурентов. Службам не продлили договоры аренды в медицинских учреждениях, присутствие в которых обеспечивало им до 50% заказов, услуги по подготовке тела перешли в ведение моргов. По мнению Олега Шелягова, ГБУ «ограничивает конкуренцию, используя административный ресурс и монопольное положение». «Усложнились согласования в работе с заказами по гарантированному перечню,— поясняет он.— По нашей информации, у участников рынка, выигравших городские тендеры на обслуживание пансионатов для пожилых лиц, заблокирована работа, они не допускаются к обслуживанию. По устному указанию департамента социальной защиты населения Москвы заказчиков отправляют в ГБУ».

Конфликты в серой зоне

В то же время агентскую деятельность ГБУ и ГСС осложняют серые агенты, против которых резко выступают обе конкурирующие стороны. Серые агенты оказывают услуги не только дороже, но и низкого качества, претензии к которому предъявлять некуда. По оценкам департамента торговли и услуг, таких контор и предпринимателей в Москве около 2 тыс. Точное количество никто назвать не может, так как агентская деятельность не лицензируется.

Серые агенты оказывают тот же спектр ритуальных услуг, но в целом работают по-другому. Они не платят налоги, подделывают удостоверения сотрудников ГБУ (в Москве, например, зарегистрировано два ООО «ГБУ „Ритуал“», не имеющих к реальному предприятию никакого отношения, зато имеющих отношение к Северухину Владимиру Анатольевичу, руководителю налоговой консультации «Провентус»), используют в оформлении сайтов геральдические символы Москвы для убедительности и покупают информацию о смерти в полиции или медицинских учреждениях. Из-за «комиссии», равной средней стоимости организации похорон в ГСС, услуги серых агентов оказываются до двух-трех раз дороже. Для борьбы с ними было принято решение вернуть в закон о похоронном деле в России отмененное в 2003 году лицензирование. Над проектом закона работали Минстрой, получивший в 2013 году функции федерального регулятора рынка ритуальных услуг, департамент торговли и услуг Москвы и экспертное сообщество. Пока он находится на рассмотрении Госдумы, рынок регулирует закон, вступивший в силу в 1996 году.

Агенты оказывают услуги только до ворот кладбища, за ними работают «Ритуал» и продавцы памятников, услуг по их установке, уходу за могилами (хотя у некоторых агентов есть уход по желанию заказчика), с которыми предприятие конкурирует. «Это рынок, влиять на который мы не можем»,— утверждают городские чиновники. Участники серого рынка, на котором работают в том числе мигранты, занимают территорию вокруг границ кладбища. Источники „Ъ“ рассказывают, что участки скупались или распределялись «по странным схемам» и с нарушениями бывшими руководителями кладбищ в пользу своих партнеров. Каково число компаний и предпринимателей, которые работают вокруг кладбищ, сколько продается памятников и масштабы доходов этого бизнеса, чиновники и эксперты оценивают с трудом. По мнению Артема Екимова, на 100 тыс. захоронений в год приходится установка и приобретение 30–40 тыс. памятников (цены на них варьируются от 10 тыс. до 180 тыс. руб. и более). Сотрудники кладбищенских контор могут умышленно ломать ограждения, портить памятники, чтобы спровоцировать повторное обращение, утверждают собеседники „Ъ“.

Именно бизнес «вокруг кладбищ» остается наименее прозрачной и наиболее криминализированной частью рынка ритуальных услуг. Участники последнего иронизируют, что «административного ресурса ГБУ „Ритуал“ хватило на освоение агентского бизнеса, а вот на обеспечение понятной схемы работы на кладбище — уже нет». В результате методы конкурентной борьбы могут иногда доходить до крайностей, как на Хованском кладбище. Источники „Ъ“, знакомые с ситуацией, утверждают, что на нем «теневой оборот нелегалов, контролируемый авторитетными представителями диаспоры, достигал 4 млн руб. в день».

Чиновники считают, что для наведения порядка не хватает «качественной нормативной базы». Действующий закон «О погребении и похоронном деле» старый, он принят 20 лет назад и не отражает потребностей современного рынка. По словам замминистра строительства и ЖКХ Андрея Чибиса, отсутствие внимания к проблемам сферы ритуальных услуг снизило защищенность граждан и привело к криминализации похоронного дела. Должны помочь лицензирование и появление ответственности за продажу информации об умерших и их близких, полагают в Минстрое. «Закон должен сформировать систему контроля над компаниями, работающими в сфере похоронного дела, ввести ответственность за нарушения. Будут приняты единые стандарты оказания ритуальных услуг, установлен порядок предоставления места для захоронения»,— говорит Андрей Чибис.

ГБУ «Ритуал», со своей стороны, требует ужесточить контроль государства над коммерческой деятельностью сторонних лиц, оказывающих мемориальные услуги на территории кладбищ. По словам Артема Екимова, необходимый перечень изменений в нормативные документы уже разработан. Пока же «Ритуал» планирует увеличить посты охраны и ввести централизованный видеоконтроль на территории всех кладбищ.

Екатерина Геращенко, Дмитрий Ладыгин, Сергей Оперов

спецпроект

Политэкономия погоста

Проблему кладбищ в крупных городах умножит продолжающаяся урбанизация

Даже поверхностный демографический анализ показывает, что до 2035 года проблема с кладбищами в России обещает быть острой. Похороны будут неизбежно дорожать, а конфликтные ситуации вокруг погостов — становиться все напряженнее.

Хотя за последнее десятилетие число умирающих в России сократилось почти на 10%, жизнь заканчивает одно из крупнейших ныне живущих поколений — послевоенное. И если спрос на могилы для них еще можно рассчитать, а цену земли в окрестностях миллионников может сбить кризис, то неостановимый рост численности самих городов все равно будет увеличивать стоимость похоронных услуг.

С точки зрения Росстата, проблему Хованского кладбища довольно легко описать в цифрах, как и предсказать, где именно в ближайшем будущем можно ожидать такого рода проблемы. В силу чисто демографических причин число умерших в РФ с начала 2000-х годов сокращалось. В 2008 году, например, семьи России похоронили 2,09 млн родственников, а в 2015 году — 1,908 млн.

Впрочем, в статистику не вписываются 11 регионов, которые Росстат идентифицирует в сводках с 2010 года, там миграционный прирост населения перекрывает его естественную убыль,— это Белгородская, Калининградская, Московская, Новосибирская и Оренбургская области, Адыгея и Татарстан, Краснодарский и Ставропольский края, Санкт-Петербург и Москва. Процесс урбанизации в России — сокращение числа сельских жителей, переезжающих в городскую местность, сокращение числа мелких городов, жители которых переселяются в крупные, и рост населения в миллионниках,— бурными темпами идущий с 1950-х годов, еще не закончен. Текущие экономические кризисы лишь на время приостанавливают урбанизацию, но не меняют тренда. Так, в Москве в 2014 году умерло 117 тыс. человек, а в 2015 году — уже 122 тыс., немногим меньше, чем в 2007 году, когда на подмосковные погосты переселялась относительно большая демографическая группа. Около 5 тыс. дополнительных могил в год — это дополнительное кладбище немалых размеров, под которое нужна земля, а она стоит денег.

При фиксированных границах мегаполиса и начатой еще Екатериной II традиции запрета на похороны внутри городской черты увеличение его численности — это испытанная причина проблем с кладбищами. Миграционный же характер прироста населения российских миллионников делает ее почти неразрешимой. Легко похоронить человека на сельском кладбище или на погосте некрупного города. В крупном городе или сразу за его границами с миром мертвых конкурирует мир живых. Земля дорожает в первую очередь из-за спроса на коттеджные поселки, поэтому организация нового кладбища всегда проблема.

В отсутствие новых погостов скорость исчерпания мест на существующих зависит в первую очередь от темпа прибытия новых людей, присутствие которых в городе не планировалось. Эти люди смертны, причем внезапно смертны, и они заведомо не учитываются в расчетах городских властей, которые ориентируются в основном на демографические таблицы. Приезжих в них еще нет. С той же проблемой Москва и Подмосковье, бурно увеличивавшие численность населения в 1920–1930-х годах, сталкивались с 1950–1960 годов: обычай семейных захоронений на одном кладбищенском участке был возобновлен именно тогда. Почти тогда же появились массово и ограды — визуальный символ переполнения кладбищ.

Без учета миграционного прироста населения кладбищенскую проблему можно решать, удерживая базовую стоимость погребения (зависящую в основном от стоимости земли) примерно на одном уровне. Но при росте численности населения Москвы на 0,5–1% в год даже экономический кризис не способен толком что-то сделать с ростом стоимости похорон. Тем более что спрос на услуги кладбищ малоэластичен. Мало кому придет в голову долго торговаться с могильщиком. Негибок и определяется обычаем «похоронный стандарт» — набор необходимого в данном обществе для соблюдения общепринятого ритуала. В целом эти обычаи слабо коррелируют с благосостоянием, в бедных странах «соответствие стандарту» может обходиться дороже по отношению к годовому доходу домохозяйства, чем в богатых. Традиционные общества, где ритуалы негибки и иррациональны, бывают чаще бедными, чем богатыми.

Увеличение продолжительности жизни населения в России и крупных городах лишь немного снижает остроту проблемы — поколение беби-бумеров 1940–1950-х годов рождения, одно из самых крупных за XX век, начинает уходить в мир иной (средняя продолжительность жизни в России в 2015 году — 71 год), и нынешние проблемы Хованского кладбища, видимо, лишь прелюдия к тому, что будет происходить на погостах столицы и окрестностей в ближайшее время. Теоретически ситуацию могло бы исправить распространение кремации. Но большая часть населения России принадлежит, по крайней мере титульно, к православию, не одобряющему крематории.

Вряд ли московские власти готовы бороться с дефицитом места спроса на участки пропагандой атеизма или хотя бы агностицизма. Подавляющему большинству будущих умерших будет необходимо как минимум 2 кв. м, ибо в вопросах смерти Русская православная церковь — серьезный авторитет даже для невоцерковленных. Рекультивации на старых участках кладбищ почти не происходит: как правило, в русской культурной традиции за могилами ухаживают на протяжении трех поколений. То есть могилы приехавших в Москву в 1950-е годы еще есть кому обихаживать: памятники с них не исчезнут, и даже стихийное (и, в общем, незаконное) повторное использование кладбищенских территорий почти никому не поможет.

Что вообще можно делать в такой ситуации? С демографической точки зрения — сжать зубы и терпеть, есть чего дожидаться: к 2030–2035 годам острота кладбищенской проблемы должна пойти на спад вне зависимости от того, отыщет медицина способы увеличивать продолжительность жизни до 90–100 лет или нет. К этому моменту массово умирать будет возрастная группа меньшая, чем 1940–1950-х годов рождения. С административной, например, можно ограничить в правах на подмосковную могилу людей без московской прописки при рождении.

Предприниматель Герман Стерлигов (именно ему, тогда еще не фермеру, а совладельцу «Похоронной конторы братьев Стерлиговых», принадлежит бессмертный слоган: «Вы поместитесь в наши гробики без диеты и аэробики!») сейчас вообще призывает всех жителей крупных городов покидать каменные джунгли и ехать умирать в сельскую местность. Ни в этом мире, ни в загробном ничто, по его мнению, сейчас не способно противостоять урбанизации, но можно обеспечить себе похороны, не унижающие человеческого достоинства. «Вы можете представить проблему до мордобоя, кому копать могилу на живописном маленьком деревенском погосте?» — так он прокомментировал в своем блоге проблему Хованского кладбища уже 16 мая. Герман Стерлигов знает, о чем говорит: в похоронный бизнес предприниматель не вписался еще десять лет назад и занялся фермерством.

Наконец, можно просто запомнить, что как минимум в ближайшее десятилетие в крупнейших растущих городах России (Москва, Петербург, Новосибирск, Екатеринбург, Ростов-на-Дону, Уфа; из 15 городов-миллионников РФ с 2002 года не растет лишь население Волгограда и Нижнего Новгорода, а быстрее всего растут Москва и Воронеж) лучше не обременять родных и друзей собственной смертью.

Гораздо дешевле выйдет как можно дольше оставаться в живых.

Дмитрий Бутрин

«Похороны не должны быть предметом борьбы частных интересов»

Алексей Немерюк, руководитель департамента торговли и услуг Москвы

— Как вы оцениваете результаты реформы ГУП «Ритуал» и ее последствия для рынка ритуальных услуг Москвы?

— Реформа была проведена прежде всего для повышения прозрачности рынка, создания современной инфраструктуры в этой сфере деятельности. Формат, в котором работает ГБУ «Ритуал»,— это стандарт, на который могут ориентироваться другие участники отрасли: открытая ценовая политика, единый прейскурант на всех кладбищах Москвы, внедрение альтернативных способов оплаты ритуальных услуг, установка электронных терминалов оплаты, предоставление наиболее полного спектра качественных услуг — от агентских до благоустройства мест захоронений.

ПЕТР КАССИН

К концу лета мы планируем открыть первый в стране центр ритуальных услуг, предоставляющий полный комплекс таких услуг. Центр станет реальным примером нового уровня обслуживания в этой сфере. Кроме того, нам удалось вывести из тени продажу прав на использование мест на закрытых кладбищах. Теперь участки под семейные (родовые) захоронения продаются через аукцион с понятной стартовой ценой. Так, за последний год гражданам было предоставлено на безвозмездной основе 80 тыс. участков, а продано — всего 400 более чем за 300 млн руб.

В целом в результате наведения порядка на рынке похоронных услуг за последние два года удалось вывести из теневого оборота в бюджет города Москвы более 3 млрд руб. Эти средства забраны у недобросовестных участников рынка, из кармана серого агента. Средства, полученные за дополнительные услуги, направляются на развитие инфраструктуры кладбищ.

— Реформа изменила структуру рынка. До нее в медицинских учреждениях ритуальными агентами работали представители городских специализированных служб (ГСС). Сейчас — сотрудники ГБУ «Ритуал».

— ГСС занимали 30% площадей, отведенных организациям по оказанию ритуальных услуг в столичных моргах, эти организации продолжают работать и сейчас. Присутствие ГБУ «Ритуал» понадобилось из тех же соображений — для обеспечения качества и прозрачности услуг. Проверки, которые мы проводили в 2015 году, выявили значительные нарушения с точки зрения эксплуатации помещений. От москвичей поступали жалобы на шантаж, ошибки при оформлении заказов и т. д. Сейчас стало возможно влиять на ситуацию, чтобы навести порядок. Например, сразу же увольнять нерадивых сотрудников.

Любая работа частных компаний в похоронной сфере должна четко регламентироваться, поэтому мы прикладываем максимум усилий, чтобы в ближайшее время вышел новый закон о похоронном деле. Государственное регулирование в похоронной отрасли — это мировая практика. Похороны человека не должны быть предметом борьбы частных интересов.

— То есть московский рынок ритуальных услуг пока не достиг уровня развития, достаточного для самостоятельной работы без государственного вмешательства?

— В плане развитости инфраструктуры в похоронной отрасли Москва находится на одном уровне с европейскими городами, например с Парижем или Лондоном. Причем в нашей стране, в отличие от европейской практики, участки для захоронений предоставляются бесплатно и на бессрочный период. И это учитывая, что по численности населения Москва (около 12,5 млн человек) значительно превосходит столицы Франции и Англии. В Париже зарегистрировано всего порядка 2 млн человек, а в Лондоне — чуть более 8,5 млн.

Рынок похоронных услуг нуждается в четком и даже довольно жестком законодательном регулировании, это обезопасит граждан от произвола со стороны сомнительных частных структур. Действующие нормы требуют уточнения и корректировки. Регламентировать следует не только процедуру предоставления участков для захоронений, но и осуществление всего комплекса ритуальных услуг — продажу гробов и венков, изготовление памятников, транспортные услуги и т. д. Это позволит повысить общий уровень качества оказания услуг и исключить столь часто встречающиеся сейчас случаи мошенничества.

Город содержит кладбища, благоустраивает их, охраняет и ремонтирует. На этом паразитируют серые агенты, активно использующие труд нелегальных мигрантов. Раз уж государство берет на себя обязательство по обеспечению граждан участками под захоронения, ему следовало бы контролировать весь процесс погребения, чтобы минимизировать злоупотребления со стороны серых агентов. Сейчас они чувствуют себя безнаказанными.

— Как, на ваш взгляд, изменится рынок ритуальных услуг, когда закон вступит в силу?

— Документ предполагает создание двух федеральных списков. Во-первых, это перечень кладбищ с полными данными о них. Сейчас у Москвы 136 кладбищ, плюс выявлены несколько мест захоронений на присоединенных территориях. Они не обозначены как кладбища, но там есть могилы. По стране, я думаю, таких территорий тоже достаточно.

Во-вторых, регистрация самих фактов смерти. Каждый случай получит свой уникальный номер. Полицейский, констатирующий смерть, будет вносить его в систему, выдавать родственникам соответствующий документ. Дальнейшее движение информации можно будет отследить по этому номеру и взыскать с должностного лица при обнаружении продажи данных. Именно так декларировался Минстроем принцип работы реестра. Точнее можно будет сказать после принятия подзаконных актов, касающихся Реестра захоронений.

Вводится административная ответственность за, скажем так, продажу факта о смерти, самой информации. Пока предусмотрена ответственность 30–300 тыс. руб. Вводится специальное регулирование вопросов создания содержания вероисповедальных кладбищ и участков на кладбищах. Вводится институт ответственного лица за захоронение, понятие частных кладбищ. Ну и вводится единая федеральная автоматизированная система учета фактов смерти, умерших и мест захоронения, равно как и всех объектов похоронного назначения.

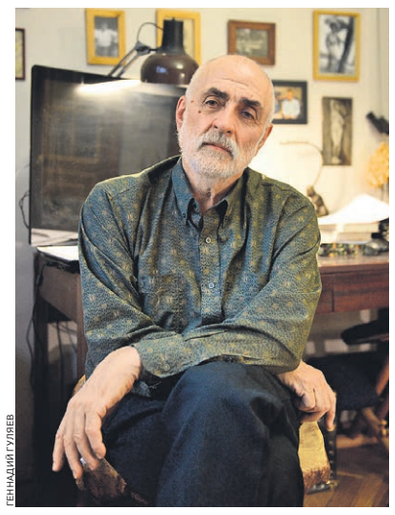
Лицензирование, штрафы за продажу данных о смерти, списки объектов ритуального обслуживания помогут контролировать процесс оказания ритуальных услуг в столице.

Интервью взяла Екатерина Геращенко

«Покойники — народ нележкий, все должно быть быстро сделано»

Писатель Сергей Каледин о том, как работалось на кладбище в 70-е годы

Писатель Сергей Каледин дебютировал в 1987 году повестью «Смиренное кладбище», опубликованной в журнале «Новый мир». Повесть была из разряда тех, которые советским людям разрешили читать исключительно благодаря горбачевской перестройке и гласности. Кто ее тогда прочитал, не удивлялся тому, что автор почти десять лет не мог опубликовать повесть и поэтому не считался писателем. СЕРГЕЙ КАЛЕДИН поведал корреспонденту „Ъ“ ВИКТОРУ ХАМРАЕВУ о закулисной стороне смерти.



ГЕННАДИЙ ГУЛЯЕВ

— Откуда вы взяли сюжет для своей повести? Где подглядели главных героев?

— Так я же работал на Пятницком кладбище московском в 1976 году. Могильщиком. Вернее, по штатному расписанию я назывался подсобным рабочим. Получал почти тысячу рублей.

— Тысячу? Я поступил на журфак в 1978 году, довольствовался стипендией в 40 рублей, а первая зарплата была в 120 рублей. И так у всех.

— Да. Тысяча — это полтора министерских оклада по тогдашним меркам. Бешеные деньги. Но то был мой приработок. А зарплата подсобного рабочего — 62 рубля 50 копеек. Но я ее не получал, складывал на депонент.

— Почему же не получали?

— А зачем мне за ней было в контору ездить, если я и без нее тысячу имел?

— Черным налом уже тогда?

— Всегда такое было. Это же сфера обслуживания. Покойники — народ нележкий, все должно быть быстро сделано. Потом, о покойниках у нас на Руси забота гораздо лучше, чем о живых людях. На живых можно наплевать и даже думать: чтоб ты подох, всем будет лучше. А когда человек умер, начинается эта фальшлюбовь: хождение на могилки к Пасхе и не к Пасхе, обихаживание, обустраивание оградок. Забота якобы такая.

— То есть ни просить, ни требовать денег не нужно было?

— Никто ни с кого ничего не требовал. Люди сами давали. Потому что заинтересованы, чтоб его могилка получше. Даже соревнование возникало, у кого лучше: вот ты на мраморе пишешь, а я заказала своему мужу (сестре, отцу, матери, дочери) из гранита. И так далее. Мы же не только закапывали. С раннего утра обычно рыли могилы, к полудню — хоронили. А все остальное время устанавливали памятники, гравировали надписи, высаживали цветочки на могилках. Так и набегал приработок.

— А сколько вам тогда было лет?

— Двадцать шесть. Я уже отслужил в армии, успел поработать и уже учился в Литературном институте заочно.

— Опа! Так вы — «поколение дворников и сторожей»?

— Абсолютно верно. Я работал и сторожем литературных музеев. В Музее Лермонтова, после кладбища — в Музее Герцена.

— Тот самый уход советской интеллигенции от системы?

— Да. Читать книжки. Развлекаться. Петь Галича, Окуджаву и так далее. Приобщаться к горним сферам, а работать, не сотрудничая с советской властью. Работать с советской властью — западло. Надо быть от нее финансово независимым, время от времени ездить куда-то на «шабашки» (сезонные работы.— „Ъ“), раза два в год, чего-нибудь строить, получать шальные деньги и на это жить.

— А сейчас у могильщиков так же?

— Сейчас действуют законы той большой преступной капитализации, дурной политики.

— Но если верить вашей повести, то кладбищенское дело уже тогда было криминализовано.

— Конечно. Но все это было в зачаточной форме. Да, среди рабочих кладбища были блатные, сидевшие ребята. Были и стычки, и драки. Но это все не носило коррупционной формы. Ты плохо поговорил, козел, или цену тихо завысил и разницу приворовал, вот и получил по башке. Такой, знаете ли, бытовой бандитизм. А мерзкого привкуса сегодняшнего не было.

— И дань никто не собирал?

— Дани никакой не было. Раз в неделю, по субботам, мы — каждый работающий на кладбище подсобный рабочий — заносили по червонцу (десять рублей) директору. И это было хорошо. Мы ему — по червончику, а он порекомендует нас какому-нибудь хорошему клиенту. Такое «перекрестное опыление». Очень милое, нетребовательное. Нет советской власти, нет распорядка рабочего дня, нет бригадира, нет свистка побудки к работе. Над нами — старинные вязы, вокруг нас — старинные могилы. Каждый работает в своем ритме, в своем расписании, на свежем воздухе.

— А зимой, в осеннюю слякоть как?

— Очень хорошо. Потеплее оделся — и все. Это же не концлагерь. Это капиталистическое производство, где работают обеспеченные люди.

— Расценки как складывались?

— Это рынок диктовал, хоть вокруг и была советская власть. На всех кладбищах были примерно одинаковые расценки. Ну, на Новодевичьем, на Ваганьковском, думаю, было побольше.

— Неужели этот подпольный капитализм никак не был связан с криминальным миром?

— Я этого не знал. Не было слухов, об этом никто не говорил. Но можно было догадаться, что в каком-то виде «крышевание» наверняка зарождалось. Но это нас, рабочих, не интересовало: наше дело было — как можно больше заработать.

— Легко ли было устроиться работать могильщиком?

— Самому — невозможно. Я попал чудом. Один мой приятель через других приятелей узнал, что на Пятницком кладбище срочно понадобился подсобный рабочий. Там двое бывших рабочих подрались чуть ли не до убийства. Один был госпитализирован, а другого посадили. Мой приятель порекомендовал меня. Но все мы, устраиваясь на работу, писали заявления об увольнении по собственному желанию, а даты не ставили. Эти заявления лежали у директора кладбища. И мы все были на жестком цугундере — вели себя хорошо. Иначе поставят дату — и пошел вон отсюда.

— Почему же ушли? Экзамены, сессия?

— Ушел через полтора года, потому что понял, что забыл счет деньгам. Помню, встретился со своим товарищем по «шабашкам», посидели в кафе. Он мне сообщает: «Меня повысили, я теперь начальник отдела. У меня оклад 270 рублей». Я искренне его спросил: 270 рублей — это много или мало? Я просто забыл масштаб цен. И на следующий день понял, что нужно валить. Иначе это может перейти в плохой симптом, а симптом в болезнь — и я оторвусь от жизни, потому что от больших денег уже никогда не откажешься. За полтора года по тем временам много заработал — 10–12 тысяч. Ну чего еще? Я мог поправить свои дела — за квартиру заплатил кооперативную, одежонку прикупил. И все — хватит! Я же все-таки книжки читал.

— А после ухода с кладбища решили еще и написать?

— После ухода я вернулся сторожем в Музей Герцена, а там и время дипломной работы подошло. Диплом в Литинституте — это художественная работа. Я выбрал прозу и написал «Смиренное кладбище». Эта штука очень понравилась всем экзаменаторам. И у меня крылья появились. 1979 год — я стал пытаться опубликовать. Пытался десять лет, ее никто не публиковал. Получал письменные уведомления о своей повести: «Лежит в стороне от магистральной линии развития русской и советской литературы. С уважением… Рукопись возвращаем». А грянула перестройка — ее тут же опубликовал журнал «Новый мир» 1987 года. К тому времени у меня уже были написаны «Стройбат», «Коридор» и другое. Потому я сразу многое опубликовал. Я стал знаменитым, ко мне пришли деньги и слава. Вот и все.

— Нас в детстве всех научили читать между строк. «Смиренное кладбище» — это портрет родины?

— Частично это, конечно, отражение нашей жизни. Но самое главное — тогда никто ничего об этом не знал, о закулисной стороне смерти. Я об этом немножко рассказал. Тогда это было интересно, оригинально, привлекло внимание. Сейчас бы, думаю, не привлекло бы. Правда, если бы «Сто лет одиночества» был и написан сейчас, тоже, думаю, никого бы не привлекло.

— Криминальная хроника о событиях на Хованском кладбище — это тоже отражение нашей жизни?

— Видимо, да. Хотя в суть событий я не вникал и причин не знаю. Знаю только, что отношение живых к мертвым не переменилось. Бандюганы сегодня строят храмы и открывают часовни, дорогие гробы, все тот же гранит. Даже говорить об этом не хочу: это ханжество, лицемерие и прочая ерунда. Смерть — штука скромная. А из нее делают такой пышный ритуал, как праздник.

— А могильщики?

— Контингент стал более цивилизованным. Ведь зарабатывать большие деньги — теперь не преступление. Но капитализм сейчас уже не подпольный, и потому пахать надо очень серьезно. Это дело теперь не дает права на хобби, на вторую отдохновенческую работу для сердца, для души. Мы в свое время ловчили с государством. Сейчас же государства никакого нет. Есть капиталистические представители, а их не обведешь, они хитрые.

— Ваши дети читают вас?

— Сыну уже 40 лет. Что-то ему нравится в моих повестях, что-то не нравится. Он человек с чувством юмора, с собственным взглядом на жизнь.

— Чем занимается?

— Занимается средним бизнесом: торговля. Живет в Испании.

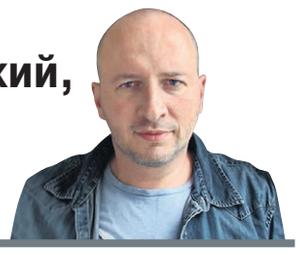
— Чтобы не соприкасаться с родной властью?

— Да-да.

русфонд/www.rusfond.ru

ПОМОГАЕМ ПОМОГАТЬ
rusfond.ru/app

Артем Костюковский,
СПЕЦИАЛЬНЫЙ КОРРЕСПОНДЕНТ РУСФОНДА



Скинемся на колеса

Русфонд и ФСС могут объединить средства ради детей-инвалидов

В материале «Передвижение по средствам» (см. „Ъ“ от 20 мая) мы рассказали о ситуации с инвалидными колясками: те, что бесплатно выделяет государство, как правило, не подходят больным детям. И родители вынуждены искать возможность приобрести другие коляски — необходимой модификации, с нужными параметрами.

● *В прошлом году читатели „Ъ“ и rusfond.ru, а также телезрители «Первого канала» помогли Русфонду купить 32 инвалидные коляски для детей на общую сумму 6 087 317 руб. В этом году уже собрано 2 783 277 руб. на 11 колясок. Чаще всего родители просят приобрести средства передвижения, произведенные в Германии.*

Большая часть тех колясок, которые государство предоставляет больным детям,— неудобны, непрочны, у них нет ремней безопасности, боковых поддержек. Как правило, они китайского производства, иногда нашего — тоже не очень качественные.

Зачем же государство их закупает? Дело в том, что на обязательных конкурсах побеждают производители, чья продукция, во-первых, формально соответствует техническим параметрам, прописанным в индивидуальной программе реабилитации инвалида (она составляется после прохождения медико-социальной экспертизы). А во-вторых — и это едва ли не главное, — эти коляски стоят дешевле прочих.

Заместитель председателя Фонда социального страхования (ФСС) Алексей Кошелев проводит аналогию: автомобили российского производства и иномарки. Общеизвестно, что зарубежные машины лучше, но они существенно дороже. Да, качество хромает, но ведь худо-бедно ездят, поворачивают, тормозят…

Средняя стоимость комнатных и прогулочных детских колясок, которые приобретает ФСС,— 30 тыс. руб. Средняя стоимость колясок, которые просят купить родители, обращающиеся в Русфонд,— 200 тыс. руб. И это не какие-то люксовые коляски с кучей опций — они просто оборудованы всем безусловно необходимым, «заточены» под конкретное заболевание, надежные, легкие, маневренные. Родители могут приобрести их самостоятельно и вправе рассчитывать на компенсацию от ФСС. Но компенсация эта будет равна тем же 30 тыс. руб., то есть примерно одной седьмой от реальной цены.

А дети растут. И, значит, вырастают из старых колясок. Государство в обязательном порядке меняет их детям: раз в четыре года прогулочную и раз в шесть лет — комнатную. Но дети растут не по государственному графику. При замене коляски им необходимо вновь пройти медико-социальную экспертизу, скорректировать индивидуальную программу реабилитации и снова обратиться в ФСС. Периодичность таких обращений не ограничена, государство идет навстречу детям с инвалидностью, но каждый раз ребенок получает ту самую коляску — за 30 тыс. руб. Только большего размера.

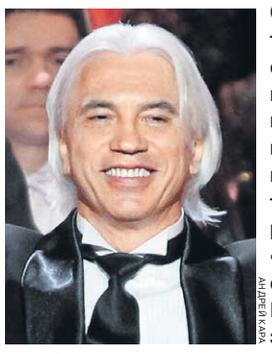
В прошлом году Всероссийское общество инвалидов (ВОИ) потребовало у ФСС отказаться от ныне существующей системы закупок инвалидных колясок и приобретать то, что необходимо конкретным детям с их индивидуальными особенностями. В ФСС говорят, что рады бы — но закон есть закон. (Что интересно, председатель ВОИ — Михаил Терентьев, депутат Госдумы от «Единой России». Но о конкретных законопроектах в этой области пока ничего не известно.) Если бы, например, китайские коляски признали некачественными, государство бы их не закупало. Но такое официальное признание невозможно: они соответствуют основным техпараметрам и стоят дешевле остальных — придется брать.

Русфонд и другие благотворительные организации будут и впредь помогать детям, которым не подходят государственные коляски. Может ли ФСС взять на себя часть этих расходов?

— Надо попробовать,— говорит Алексей Кошелев.— Если родители обращаются за помощью в приобретении коляски в Русфонд, мы готовы возместить часть расходов.

Мы согласны с Кошелевым — надо попробовать. Однако ФСС может компенсировать часть потраченных средств только родителям ребенка. В данной же ситуации плательщиком выступает Русфонд, а не родители, справедливо было бы и компенсацию предоставлять плательщику.

Музыка внутри и снаружи



АНДРЕЙ КАРА

Сквер перед Большим театром 1 июня представлял собой театр под открытым небом: на экране, установленном на Театральной площади, шла прямая трансляция благотворительного концерта «Дмитрий Хворостовский и друзья — детям». В Международный день защиты детей знаменитый баритон и его коллеги вышли на историческую сцену Большого театра. Концерт прошел под патронатом уполномоченного при президенте РФ по правам ребенка Павла Астахова.

Помимо Дмитрия Хворостовского в концерте участвовали звезда американской оперы Стивен Костелло (тенор), солистки Большого театра Динара Алиева (сопрано) и Юлия Мазурова (меццо-сопрано), Ильдар Абдразаков (бас). Дирижировал Константин Орбелян.

Приветствие участникам и организаторам направил президент России Владимир Путин.

Все средства от концерта пойдут на лечение тяжелобольных детей — подопечных Русфонда.

Лицо судьбы

Тане Шишловой из Воронежа необходимо хирургическое лечение

ВАСИЛИЙ ПОПОВ

Девочке десять лет. После операций по удалению сосудистой опухоли образовалась грубая рубцовая деформация нижней губы и подбородка. Таня не может нормально есть, ей трудно говорить. Из-за дефекта лица девочка стала изгоем в школе. С ней никто не дружит, одноклассники смеются. И не потому, что она жадина, вредина или ябеда, а потому, что не такая, как все. Так что пока у Тани всего две подруги — мама Оля и бабушка Наташа. Что будет потом, когда девочка Таня станет девушкой, лучше не думать. А зеркало напоминает…

Таня родилась прехорошенькой: круглолицая, синеглазая, с загнутыми ресницами. Но когда малышке пошла третья неделя, на нежной коже ее подбородка появились пятнышки, похожие на герпес. Сначала бледно-розовые, потом красные, затем ярко-бордовые.

Родители забили тревогу и побежали в поликлинику. Педиатр сразу поставила ребенку диагноз «гемангиома». Это доброкачественная опухоль, которая образуется из сосудистой ткани. Иногда опухоль проходит сама, но это не Танин случай. Девочку направили на консультацию в областную детскую больницу в Воронеже. Челюстно-лицевой хирург подтвердил диагноз и предупредил, что понадобится операция, но для этого Тане надо хоть немного подрасти.

Таня расчесывала «прыщики», они кровоточили. По совету врача ранки обрабатывали зеленкой, но девочке становилось все хуже и хуже. Опухоль воспалилась, нижняя губа распухла, Таня стала отказываться от груди. Речь шла уже не о внешности (хотя и внешность девочке может сломать жизнь), а о самой жизни.

— Это было ужасно,— вспоминает Ольга.— Я пыталась ее покормить, а она отворачивалась и плакала не переставая. Все ночи без сна. Мы еле дождались, когда Тане исполнилось три с половиной месяца, и поехали на первую операцию в областную больницу. Врачи убрали образование с правой стороны нижней губы, но следующую операцию пришлось отложить — у Тани сильно упал гемоглобин. Дочку лечил гематолог.

Медицинский консилиум принял решение направить маленькую пациентку на дальнейшее лечение в Российскую детскую клиническую больницу (РДКБ, Москва), куда Тане выделили квоту.

Гормонотерапия, лазерное облучение… Лечение было долгим и мучительным. В течение трех лет каждые шесть месяцев то мама, то бабушка лежали с Таней в РДКБ. Гемангиому удаляли постепенно. Ребенок перенес пять операций. Наконец опухоль ушла, но оставила ужасный след. У девочки оказалось обезображено лицо: под линией рта образовался уродливый рубец, а расстояние между нижней губой и подбородком уменьшилось. Болезнь отступила, но оставила уродливую память о себе.

Два с половиной года врачи делали все, чтобы сделать шрам менее заметным, но ничего не помогало. Настал день, когда родители услышали то, что говорят врачи в таких случаях: медицина бессильна.

— Танюша очень страдает,— всхлипывает бабушка Наталья Петровна.— Губа то и дело подворачивается внутрь. Есть нормально не может, говорить трудно. Садимся читать вслух — Таня в слезы: «Бабушка, я не буду!» Некоторые звуки вообще не поддаются, дети над ней смеются, когда она глотает слова у доски. На переменах все девочки парами, а наша Таня одна. Жалуется: «Никто не хочет со мной дружить из-за того, что у меня такая губа!» А недавно принесла школьную фотографию и зарыдала: «Лучше бы я не снималась!» Ей бы повернуться другим боком…

Дефект отравляет жизнь всей семье. Затянувшаяся драматическая ситуация выливается в тяжелый невроз. Родные с тревогой замечают, что Таня выдергивает себе волосы.

Таня перенесла уже пять операций. Но ради того, чтобы избавиться от рубца, она готова вытерпеть любую боль

— Стала заплетать ей косы, а с одной стороны волос совсем мало! — сетует бабушка.— Чуть понервничает — пальцы в голове. А переживания у нас каждый день! Недавно в автобусе девочка показала на нее пальцем, нам пришлось выйти и поехать на следующем. Ради того, чтобы избавиться от рубца, Таня готова вытерпеть любую боль. Она то и дело пытает нас: «Когда мне сделают операцию? Я хочу доказать одноклассникам, что я хорошая девочка!» Ездим с ней на школьные экскурсии по святым местам. Я ее спросила: «Что ты хочешь попросить у Матроны?» — «Чтобы избавила меня от этой болячки!»

В январе девочка была на консультации в московском Центре челюстно-лицевой хирургии. Там могут устранить дефект, но лечение платное, а в семье с деньгами туго. Месячный бюджет на четверых (у Тани есть младшая сестра Аня) на грани прожиточного минимума.

Бабушка обещает, что, когда внучка станет красивой, она закажет художнику ее портрет и повесит на самом видном месте в нарядной рамке. Таня смущенно улыбается, а потом берет в руки «микрофон» — пульт от телевизора — и выводит русские народные песни. У нее очень хороший голос, но одноклассники пока об этом не знают…

Елена Светлова,
Воронежская область

КАК ПОМОЧЬ | **ДЛЯ СПАСЕНИЯ ТАНИ ШИШЛОВОЙ НЕ ХВАТАЕТ 444 ТЫС. РУБ.**

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «В трехнедельном возрасте у Тани появилось патологическое образование в области нижней губы, которое начало бурно разрастаться. Девочке поставили диагноз „гемангиома“ (сосудистое образование), она перенесла несколько операций, курсы гормонального и лазерного лечения. От гемангиомы Таню избавили, но в области нижней губы образовалась большая рубцовая деформация, подбородок сместился. Рубец доставляет Тане большие неудобства: она прикусывает губу во время еды, нечетко произносит звуки. Мы планируем этапное хирургическое лечение по пересадке собственной жировой ткани в область подбородка и нижней губы, а затем сформируем преддверие нижней губы. Таня станет лучше есть и говорить, будет нормально выглядеть».

Клиника выставила счет на 506 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Воронеж» соберут 62 тыс. руб. Не хватает 444 тыс. руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Таню Шишлову, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет Таниной мамы — Ольги Петровны Шишловой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (*подробности на rusfond.ru*).

Экспертная группа Русфонда

«Сначала наденьте маску на себя»

Мама в депрессии и в слезах ребенку не поможет

ОТЦЫ И ДЕТИ

В рубрике «Отцы и дети» специальный корреспондент Русфонда АРТЕМ КОСТЮКОВСКИЙ рассказывает о том, почему распадаются семьи с тяжелобольными детьми. Эти истории вызывают многочисленные отклики. «Хочу сказать женщинам, которых оставили мужья: какой бы ни был диагноз у ребенка, отчаиваться не надо»,— написала нам Анастасия Тайманова из Ульяновска. Вот ее история.

Когда нашему сыну Андрею было пять лет, мы с мужем развелись. Но с Андреем он постоянно общался. Как-то повел его гулять на детскую площадку, на минуту отвлекся — и сын угодил под качели. Получил тяжелую травму головы.

Мы начали лечение в нейрохирургии — в Казани, в Москве, в Ульяновске. Поначалу все шло, как мне казалось, хорошо, но вдруг — судороги, ночные страхи, галлюцинации.

Бывший муж сразу же после несчастного случая начал от нас отдаляться (хотя я его никогда в случившемся не винила). А потом переехал в Москву. Высылал три тысячи в месяц, затем пять. А потом сказал мне: «Ребенок живет с тобой — вот ты и лечи его». Постепенно он перестал интересоваться сыном, хотя, пока мы жили вместе, был по-настоящему хорошим отцом. Я и сейчас так считаю. И, кажется, поняла причину этой перемены. Ведь если интересоваться, вникать, неизбежно встает вопрос о финансовой помощи. А у мужа к тому времени появилась новая семья, дети, ипотека. Помогать нам материально он не хотел и не мог, последний раз видел сына четыре года назад. Продолжали общаться по телефону, но для Андрея разговоры становились все мучительнее. Во-первых, чувствовалось, что эти звонки — скорее для галочки. Во-вторых, Андрей начал замечать, что отец общается с ним несколько пренебрежительно. А в прошлом году отец начал говорить какие-то неприятные вещи про меня. И Андрей это пресек. Больше Андрею отец не звонил, алименты присылать тоже перестал.

С Женей, моим вторым мужем, я познакомилась в интернете — случайно. Много рассказывала ему о своих проблемах. Почему он тут же не испарился — загадка. Женя не испугался ни диагноза сына, ни больниц, ни постоянных трат на лечение. С Андреем у Жени сразу же сложились хорошие отношения, они много времени проводят вместе. Кстати, еще раньше Андрей мне несколько раз говорил, что я должна выйти замуж второй раз, что должна быть полная семья. Это было удивительно, ведь, насколько я знаю, чаще бывает наоборот: ревность, соперничество. Но не у нас.

За десять лет, что прошли с того случая на детской площадке, мы многого достигли. Я всегда говорила сыну: психиатрия — это не приговор, это временная проблема, мы вылечимся. Сейчас врачи говорят о стойкой ремиссии. Андрей стал лучше учиться, занимается в школе искусств. Я получила второе образование, юридическое, а в этом году третье — управление персоналом. Да, бывало тяжело, не было времени, не хватало денег, приходилось подрабатывать.

Пройдя через все это, я хочу пожелать, посоветовать мамам больных детей: займитесь собой! Ни в коем случае нельзя полностью уходить в болезнь ребенка. Ребенок должен видеть перед собой успешную мать. Мама в слезах и депрессии ничем не поможет. Это как в самолете объявляют: сперва наденьте кислородную маску на себя, а потом на ребенка. Тут то же самое.

весь сюжет
rusfond.ru/**dads**

Из свежей почты

Артем Дербенев, 2 года, детский церебральный паралич, эпилепсия, требуется лечение. 145 620 руб.
Внимание! Цена лечения 199 620 руб.
Телезрители ГТРК «Ивтелерадио» соберут 54 тыс. руб.

У сына грубая врожденная патология головного мозга. За первый год жизни Артем перенес пять операций, чудом жив остался. Он сильно отстает в развитии: голову держит слабо, не переворачивается, не сидит, не стоит, плохо глотает. Понимает речь, но не говорит. Не может долго фиксировать взгляд. При этом мальчик ласковый и милый, любит музыку. У Артема случаются судорожные приступы, и подобрать терапию не удается. Мы очень надеемся на помощь специалистов Института медтехнологий (ИМТ), но оплатить лечение не в силах. Я ухаживаю за больным сыном и пятилетней дочкой. Работает только муж. Умоляю, помогите! *Оксана Дербенева, Ивановская область*

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Артема необходимо госпитализировать для обследования и коррекции противосудорожной терапии. Надо добиться длительной ремиссии и начать восстановительное лечение».

Кристина Аникина, 9 лет, рубцовая деформация губы и носа, нёбно-глоточная недостаточность, недоразвитие челюсти, требуется лечение в стационаре. 164 тыс. руб.
Внимание! Цена лечения 366 тыс. руб. Общество помощи русским детям (США) внесет 150 тыс. руб.
Телезрители ГТРК «Калининград» соберут 52 тыс. руб.

Кристина — старшая из троих моих детей. Она родилась с расщелиной верхней губы, нёба и альвеолярного отростка. Ее трижды оперировали: устранили расщелину, зашили губу, исправили деформацию носа. Теперь Кристине необходимо дальнейшее лечение. У нее невнятная речь, голос слабый, челюсти не смыкаются. Денег на лечение нет, впятером живем на зарплату мужа (он школьный электрик) и мои декретные. Помогите, пожалуйста. *Ирина Аникина, Калининградская область*

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «У девочки из-за недоразвития челюсти проблемы с речью и тремор языка, глоточный рефлекс отсутствует. Необходимо лечение в условиях стационара».

Мирослав Волков, 4 месяца, врожденная левосторонняя косолапость, требуется лечение по методу Понсети. 85 тыс. руб.
Внимание! Цена лечения 120 тыс. руб.
Телезрители ГТРК «Хакасия» соберут 35 тыс. руб.

Мирослав родился с деформированной левой стопой. После выписки мы обратились к ортопеду, сыну поставили диагноз «варусная деформация», провели курс массажа и изготовили гипсовый лонгет. Когда его надевали, сын плакал, но врачи говорили, что все в порядке. Наконец мы попали к ортопеду, который и рекомендовал лечение методом Понсети. Начать надо как можно скорее, ведь уходит время, когда стопа наиболее пластична. Пожалуйста, помогите оплатить лечение! Муж — техник, его зарплаты едва хватает на жизнь. *Ксения Волкова, Хакасия*

Травматолог-ортопед клиники «Новая ортопедия» Глеб Андрианов (Минусинск): «Лечение методом Понсети избавит Мирослава от косолапости. Ношение ортопедической обуви предотвратит рецидив. Мальчик сможет нормально развиваться».

Антон Рыжов, 11 лет, врожденный порок сердца, спасет эндоваскулярная операция. 274 750 руб.
Внимание! Цена операции 333 750 руб.
Телезрители ГТРК «Иртыш» соберут 59 тыс. руб.

В полтора года сын переболел вирусной инфекцией и получил тяжелое осложнение на сердце — гнойный перикардит, кроме того, у него обнаружили открытый артериальный проток и дефект межпредсердной перегородки. В шесть лет Антон перенес эндоваскулярную операцию — ему закрыли проток. Сразу закрыть оба дефекта щадящим способом было нельзя, а для операции на открытом сердце сын слишком слаб. Томские кардиологи настоятельно рекомендуют вторую эндоваскулярную операцию. Помогите ее оплатить! Я ращу Антона одна, работаю воспитателем в детском саду. *Алена Рыжова, Омская область*

Детский кардиолог НИИ кардиологии кандидат медицинских наук Виктория Савченко (Томск): «Антону необходимо эндоваскулярное закрытие дефекта межпредсердной перегородки. После щадящей операции мальчик быстро восстановится».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 27.05.16–02.06.16

ПОЛУЧЕНО ПРОСЬБ — **59**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **50**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **9**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **5**

все сюжеты
rusfond.ru/**pomogite**; rusfond.ru/**minzdrav**

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в "Ъ". Проверив письма, мы размещаем их в "Ъ", на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире «Первого канала», в социальных сетях Facebook, «ВКонтакте» и «Одноклассники», а также в 148 печатных, телевизионных и интернет-СМИ в регионах РФ. Решив помочь, вы получаете у нас реквизиты фонда и дальше действуете сами. Возможны переводы с кредитных карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Читателям и телезрителям затея понравилась: всего собрано свыше 8,076 млрд руб. В 2016 году (на 2 июня) собрано 613 878 677 руб., помощь получили 897 детей. Мы организуем и акции помощи в дни национальных катастроф. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год. Президент Русфонда — Лев Амбиндер, лауреат премии «Медиаменеджер России» 2014 года в номинации «За социальную ответственность медиабизнеса».

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110;
rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложение для айфона rusfond.ru/app
Телефоны: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный, благотворительная линия от МТС), факс (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00.

деловые новости

+ индикаторы

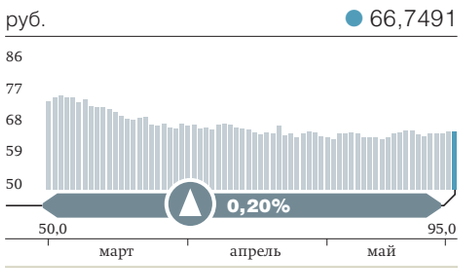
Официальные курсы ЦБ России на 3.06.16

Австралийский доллар	48,1795	Доллар США	66,7491	Канадский доллар	51,0080	Сингапурский доллар	48,5307	Швейцарский франк	67,6488
Английский фунт	96,2656	Евро	74,8191	Китайский юань*	10,1450	Новая турецкая лира	22,7053	Японская иена***	61,2686
Белорусский рубль**	33,5170	Индийская рупия***	99,2330	Норвежская крона*	80,2775	Украинская гривна*	26,6676	*За 10. **За 10000. ***За 100.	
Датская крона*	10,0595	Казахский тенге***	19,7582	СДР	93,6356	Шведская крона*	80,4962	По данным агентства Reuters.	

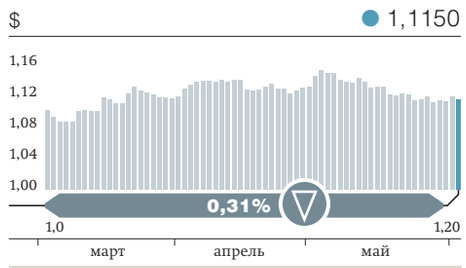
Индексы ведущих фондовых бирж на 2.06.16 (пунктов)

Nikkei 225	16562,55 (–393,18)	DAX 30	10208 (+3,56)
РТС	885,93 (–4,59)	DJIA*	17771,76 (–17,91)
FTSE 100	6185,61 (–6,32)	NASDAQ Composite*	4944,11 (–8,14)

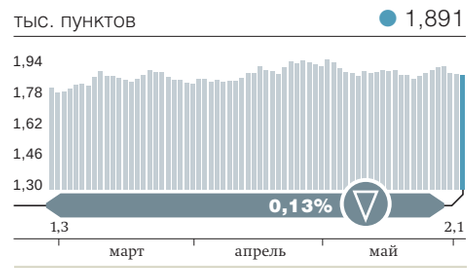
*На 19:44 По данным агентства Reuters.



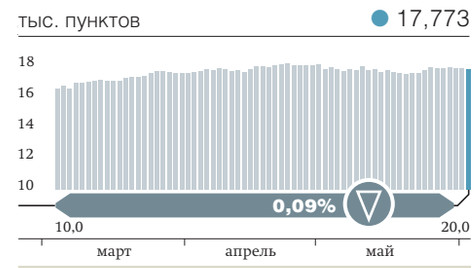
КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ



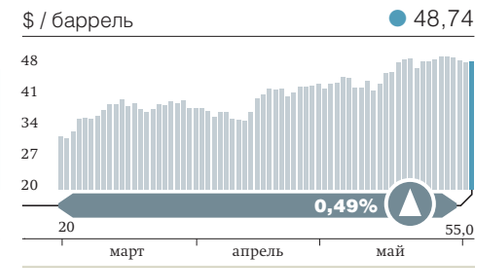
КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США



ИНДЕКС ММВБ



ИНДЕКС DOW JONES



НЕФТЬ BRENT

вчера

БАНК РОССИИ

отметил рост срочности вкладов. Прекратилось замещение долгосрочных депозитов краткосрочными, наблюдавшееся на протяжении всего 2015 года. Как пример ЦБ приводит четвертый квартал, когда краткосрочные депозиты населения росли в среднем на 2,4% ежемесячно, заметно опережая долгосрочные. В первом квартале 2016 года краткосрочные депозиты сокращались на 2,6% ежемесячно, а долгосрочные, наоборот, росли — на 2,5%. «Рост срочности депозитов населения в банках отражает восстановление доверия вкладчиков к банкам, а также снижение инфляционных ожиданий населения, связанное с проводимой умеренно жесткой денежно-кредитной политикой Банка России»,— отмечает регулятор. Накопление долгосрочных пассивов создает предпосылки для восстановления кредитной активности в среднесрочной перспективе, считают в ЦБ, а с учетом существующего профицита ликвидности можно ожидать снижения депозитных ставок независимо от динамики ключевой ставки. **Отдел финансов**

ВОДКА

теряет долю на российском алкогольном рынке: в январе—апреле она продолжила сокращаться в пользу пива и вина. В январе—апреле на водку в структуре продаж алкогольных напитков населению РФ приходилось 40,3% против 40,7% годом ранее, сообщил Росстат. Продажи водки и ликеро-водочных изделий за четыре месяца сократились на 3,9%, до 33,2 млн дал, в том числе в апреле — на 3,5%, до 8,4 млн дал. **«Интерфакс»**

«МИРАТОРГ»,

один из ведущих производителей мяса в России, **запросил 2,41 млрд руб. госгарантий на проект по производству телятины.** В целом проект оценивается в 9,03 млрд руб. и предусматривает ввод трех комплексов, объем производства — 90 тыс. голов в год, 32 тыс. тонн мяса в убойном весе. **«Интерфакс»**

СЕРГЕЙ КРЮКОВ

оставил пост председателя правления МСП-банка. На этой должности он проработал десять лет. «Исполнение обязанностей председателя правления банка временно возложено на первого заместителя председателя правления — члена правления банка Дениса Урсуляка»,— сообщили в банке. Кадровые перестановки произошли на фоне интеграции МСП-банка в Федеральную корпорацию по развитию малого и среднего предпринимательства, которую возглавляет Александр Браверман. По неофициальной информации, покинувшие банк зампреды разошлись во мнениях с господином Браверманом относительно дальнейшей политики банка. Место Сергея Крюкова может занять председатель правления Росэксимбанка Дмитрий Голованов. **«Прайм»**

ВЛАДИМИР ПУТИН

подписал закон, обязывающий Банк России направить 90% полученной по итогам 2016 года прибыли в федеральный бюджет. Это второе повышение отчислений в бюджет за два года. По итогам 2014 года ЦБ направлял половину своей прибыли в бюджет, однако в прошлом году сумму отчислений увеличили до 75% от годовой прибыли. В 2015 году он заработал 112,575 млрд руб., что на 8,65% меньше, чем годом ранее. Президент также подписал закон, который позволяет конвертировать долг ВЭБа перед ЦБ на 212,6 млрд руб. в субординированный кредит, включаемый в расчет капитала ВЭБа. **«Прайм»**

Криптовалюте придадут российский смысл

Она станет просто платежным инструментом

В России отказались от идеи создания национальной криптовалюты, но не намерены запрещать использование подобных инструментов. Предполагается, что с определенными ограничениями криптовалюты смогут применяться, но не как самостоятельные денежные единицы, а как платежный инструмент. Такой подход в корне меняет саму идею криптовалют как безэмиссионных и независимых от государства денег и лишает их привлекательности для конечного потребителя, но позволяет финансовым институтам усовершенствовать технологии.

ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

Вопрос о легализации криптовалют в России обсуждался вчера на международной конференции «Электронная валюта в свете современных правовых и экономических вызовов». В рамках мероприятия ЦБ четко обозначил свою позицию по данному вопросу: «Национальной криптовалюты в РФ в ближайшем будущем не будет». Об этом заявил заместитель директора департамента информационных технологий Банка России Вадим Калухов.

Впрочем, это не означает, что Банк России в принципе против применения криптовалют на территории России. «Признание криптовалюты денежной единицей, самостоятельно участвующей в расчетах, будет означать введение еще одной валюты в нашей стране — это потребовало бы существенного изменения законодательства, начиная с Конституции. Такой вариант криптовалюты вызывал жесткую реакцию у властей,— отметила в ходе конференции руководитель межведомственной рабочей группы по оценке рисков оборота криптовалюты Госдумы Элина Сидоренко.— Есть еще один вариант ее применения — в качестве универсального платежного инструмента». Суть его в следующем: человек обменивает реальные деньги на криптовалюту (по сути — цифровой код), далее этот код передается в другую финансовую организацию, где вновь обменивается на реальные деньги. Подобный подход к криптовалюте не потребует глобальной правки законодательства — достаточно пересмотреть закон «О национальной платежной системе», отметила госпожа Сидоренко. По ее словам, проведение подобных операций ускорит платежи, а также позволит отказаться от SWIFT при финансовых переводах, в том числе межбанковских. И с большой долей вероятности будет реализован именно он. ЦБ ближе понятие криптовалюты как финансового инструмента, отметил Вадим Калухов. При этом с высокой долей вероятности даже при таком подходе на участников оборота криптовалют будут наложены серьезные требования по информационной безопасности, обеспечению доступа ЦБ к трансакциям и, возможно, лицензированию участников нового рынка.

Подобный подход, в сущности, отменяет саму идею полноценной криптовалюты как безэмиссионных и независимых от государства денег, указывают эксперты. «Проблема в том, что при предложенном подходе криптовалюта теряет свою сущность,— указывает председатель совета ассоциации „Электронные деньги“ Виктор Достов.— По сути, берется некий кусочек технологии криптовалюты, например биткоина, и создается на ее основе очень необычная технологическая платформа для быстрых, эффективных и безопасных расчетов». В то же время изначально криптовалюты задумывались именно как самостоятельная полноценная виртуальная денежная единица, независимая от государства. Впрочем, и вариант, к которому склоняются в России, имеет распространение. Например, такого подхода к криптовалютам придерживаются в Германии: если считать криптовалюту платежным инструментом, то необходимо определить регулятора и проработать механизм ухода от анонимности трансакций.

инвестиции и финансы — с10

Китай и Алтай не сошлись в объемах

Переговоры «Газпрома» с CNPC откатились на шаг назад

Переговоры о поставке российского газа в Китай по западному — алтайскому маршруту явно далеки от завершения. Глава китайской CNPC Ван Илинь вчера де-факто дезавуировал регулярные заявления «Газпрома» о согласовании объемов поставок, заявив, что цифру в 30 млрд кубометров в год он знает лишь из прессы. По мнению аналитиков, китайская сторона может тянуть время, понимая, что заключение контракта по западному маршруту нужно прежде всего «Газпрому».

«Газпром» и CNPC, вопреки прежним заявлениям руководства российской компании, все еще далеки от соглашения об объемах поставки российского газа в Китай по западному маршруту через Алтай, следует из слов главы совета директоров CNPC Ван Илиня. Он заявил вчера «России 24», что объем в 30 млрд кубометров в год пока не согласован: «Эту цифру я слышал из СМИ, но подтвердить ее не могу. Конкретный объем будет определен позже, в ходе переговоров».

Между тем в мае 2015 года «Газпром» и CNPC подписали основные условия поставки газа по западному маршруту («Сила Сибири-2»). «В соглашении более десятка статей, которые носят юридически обязывающий характер,— говорил год назад глава „Газпрома“ Алексей Миллер.— Речь идет об объемах и сроках поставки, сроке строительства, минимальных суточных и годовых объемах, основных параметрах качества газа. По западному маршруту планируется поставлять по 30 млрд кубометров газа в год в течение 30 лет, определена точка передачи газа». С тех пор эта цифра фигурировала во всех справках монополии по проекту. В «Газпроме» это расхождение не комментируют. Источник „Ъ“ в компании пояснил, что 30 млрд кубометров в документе все же зафиксированы, а высказывания CNPC он связал с выжидательной переговорной позицией.

В любом случае это означает, что переговоры по этому проекту существенно не продвинулись вперед с ситуации середины 2000-х годов. Тогда, по данным „Ъ“, китайцы хотели, чтобы «Газпром» построил трубу на 30 млрд кубометров, но соглашались закупать только 8–10 млрд кубометров в год, чтобы эти объемы покрывали сезонную неравномерность поставок в КНР из Средней Азии. Это было для «Газпрома» неприемлемо. В прошлом году участники рынка с воодушевлением восприняли информацию о том, что хотя бы вопрос объемов согласован. Что касается ключевого вопроса цены, то эксперты изначально были настроены скептически, несмотря на заявления Алексея Миллера о намерении подписать контракт сначала осенью 2015 года, затем весной и «в первой половине» 2016 года. Впрочем, в этом году и «Газпром», и российские чиновники от прогнозов воздерживались. Ван Илинь вчера заявил, что цена по западному маршруту будет другой, нежели по восточному маршруту («Сила Сибири»).

Западный маршрут в Китай для «Газпрома» потенциально привлекателен, поскольку позволит задействовать простаивающие добычные мощности Западной Сибири, получить возможность арбитража между европейским и азиатским рынками газа, а также может приблизить компанию к ее давней мечте объединить восток РФ с единой системой газоснабжения.

промышленность и энергоресурсы — с11

Интуристы не долетают

Их количество в России снижается

Оптимистичные планы Ростуризма по привлечению в страну иностранных туристов пока не оправдываются. В первом квартале число международных путешественников упало сразу на 14,5% к уровню прошлого года, свидетельствуют данные московских аэропортов. Зато ставка на развитие внутреннего туризма срабатывает: столичные гостиницы заполнены в основном россиянами.

Число международных путешественников в московских аэропортах в первом квартале 2016 года сократилось на 14,5% к аналогичному периоду прошлого года, до 6,39 млн человек, говорится в исследовании компании JLL со ссылкой на данные аэропортов. Это совпадает с расчетами Росавиации, по которым объем международных перевозок московского авиаузла с января по апрель сократился на 14,8% к аналогичному периоду прошлого года, до 8,72 млн человек.

Такие данные пока не оправдывают оптимистичные ожидания профильных чиновников. Так, глава Ростуризма Олег Сафонов ранее заявлял, что ждет роста въездного потока в 2016 году на 8–10%. По статистике ведомства, в 2015 году страну посетили 26,85 млн иностранных туристов. «В этом году Россия впервые вошла в топ-10 по посещаемости иностранными туристами в мире. Мы занимаем там девятое место. Но наши амбиции более высокие. Мы хотим, чтобы Россия вошла в топ-3 самых посещаемых стран»,— говорит господин Сафонов (цитата по «РИА Новости»). При этом участники туристического рынка еще весной направили в МИД письмо с предложениями о либерализации визового законодательства. В числе предложений были создание системы электронных виз и введение свободного транзита. По мнению составивших обращение компаний, эти меры могли бы увеличить поток путешественников в Россию на 30–40% (см. „Ъ“ от 1 марта).

Туристический сезон в России приходится на лето, и данные по первому кварталу непоказательны для рынка, отмечает вице-президент Ассоциации туроператоров России Владимир Канторович. По его расчетам, число клиентов на въездном рынке в этом году может вырасти на 10–15%. «Рост происходит в основном за счет стран Старой Европы, которые раньше обеспечивали основной поток туристов в Россию»,— объясняет он. О резком росте интереса к России заявляли и системы поиска авиабилетов: в феврале представители Momondo говорили о росте числа запросов на 30%. Сейчас в компании уточняют, что число запросов на поездку в Москву этим летом среди иностранцев выросло на 39% к аналогичному периоду прошлого года. Наиболее заметен рост со стороны жителей Германии (110%), Дании (57%) и Великобритании (135%). Но данных о конвертации запросов в число купленных билетов у поисковых систем нет.

Снижение зарубежного потока и рост внутреннего туризма, вызванный падением платежеспособности и ограничениями на продажу туров в Турцию и Египет,— это одна из причин локализации спроса, констатируют аналитики JLL. При этом, несмотря на сокращение доли иностранных путешественников, по итогам первого квартала основные показатели деятельности качественных гостиниц Москвы продемонстрировали рост. Загрузка выросла на 3%, до 60%, доходность на номер — на 10,2%, до 4,55 тыс. руб., средняя стоимость размещения — на 3,6%, до 7,7 тыс. руб., свидетельствуют данные JLL.

Сейчас на долю россиян приходится 60% гостей московских отелей, отмечает замдиректора по развитию индустрии гостеприимства CBRE Станислав Ивашкевич: их число увеличивалось последовательно с начала 2000-х годов, когда россияне составляли не больше 20% постояльцев. Прямо сейчас, по мнению господина Ивашкевича, сокращавшийся последние два года объем зарубежных путешественников, напротив, начинает увеличиваться. Речь может идти лишь о незначительном снижении числа иностранных гостей и спрос в целом остается на уровне прошлого года, считает вице-президент по развитию в России и СНГ Intercontinental Hotel Group Арон Либинсон. «Другой вопрос, что сильно меняется их состав: европейцев и американцев заменяют туристы из Индии, Китая и Южной Америки»,— добавляет он.

Александра Мерцалова

правила игры

в дружбу лидеров уточняет руководитель азиатской программы Московского центра Карнеги

Александр Габуев

В конце июня Владимир Путин отправляется в Китай. Визит совпал с двухлетней годовщиной российского «поворота на Восток», символом которого стали переговоры в Шанхае и «сделка века» по газопроводу «Сила Сибири». Но и два года спустя ответа на вопрос, получилось ли у РФ построить новую модель отношений с КНР, по-прежнему нет. Большая часть текстов о контрактах с Китаем в „Ъ“ сначала описывает грандиозные намерения сторон, а затем — почему они обречены оставаться на бумаге. Так было с идеей запустить китайцев в крупные месторождения нефти и газа (не договорились о цене), заменить западные деньги китайскими (они оказались дороже и сложнее в получении), строить магистраль из Китая до Европы в рамках «Шелкового пути» (новостей о конкретных проектах нет уже год). Еще об одном примере можно прочесть на этой же странице.

Два года спустя после «поворота на Восток» ответа на вопрос, получилось ли у РФ построить новую модель отношений с Китаем, по-прежнему нет

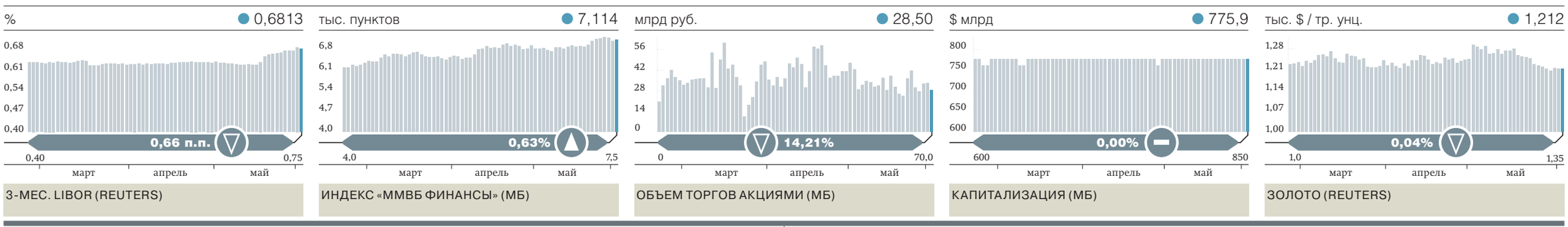
Разочарование уже начало прорываться в публичную сферу. На конференции по Китаю, организованной Российским советом по международным делам, участники сессий по политике во главе с министром иностранных дел Сергеем Лавровым говорили о нерушимой дружбе. На деловых же сессиях Виктор Вексельберг называл уровень сотрудничества в инновационной сфере «катастрофой», а экс-посол КНР в РФ Ли Фэнлинь жаловался, что «Газпром» «пытается играть с Китаем в прятки» и вообще «не подарок». В кулуарах участники жаловались, что усиленное желание дружить создает новые проблемы: например, компании вынуждены бегать со своими проектами между тремя межправкомиссиями, полномочия которых не всегда четко разграничены.

В сухом остатке, по словам китайцев, за два года самым эффективным механизмом сотрудничества оказалось личное общение Владимира Путина с главой КНР Си Цзиньпином. Теплые отношения лидеров — едва ли не единственная причина, почему крупные сделки еще происходят. Именно этим вызван успех «Ямала СПГ» в привлечении нового китайского акционера, а затем и $12 млрд кредитов от госбанков КНР по очень хорошим ставкам на фоне санкций, низких цен на нефть и идущей в Китае антикоррупционной чистки. Тем же объясняют успешную продажу Sinopec доли в СИБУРе и согласие кредитовать строительство ВСМ Москва—Казань без госгарантий (см. „Ъ“ от 24 мая). «Председатель видит, что Китай не может помочь всей российской экономике, но готов точечно помогать проектам, которые важны для президента Путина»,— поясняют китайцы.

В этих условиях надежды на крупные сделки в ходе июньского визита весьма скромны — ресурсы китайских банков велики, но не безграничны, и финансировать они могут только проекты самых близких к лидерам бизнесменов и компаний. Остальным остается привлекать партнеров действительно выгодными проектами, каких в кризис немного.

инвестиции и финансы

● 241,39 Последнее значение за минувший торговый день
Рост или снижение индикатора за торговый день
2,36% Процентное изменение за торговый день
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



Рускобанк опять ищет покупателей

Новый акционер задерживаться не намерен

Ленобласти, владеющей четвертью Рускобанка, не удалось избавиться от своего пакета. Приобрести его планировал контролирующий акционер банка — «Национальная девелоперская компания», купившая 54% банка два месяца назад. Однако теперь она сама, по информации „Ъ“, ищет покупателя на свою долю из-за разногласий с местным регулятором.

Как стало известно „Ъ“, недавно купившая более 50% Рускобанка ПАО «Национальная девелоперская компания» (НДК), уже ищет покупателя на свой пакет. «Это связано с разногласиями с ГУ ЦБ по Ленобласти относительно планов новых собственников по развитию бизнеса банка,— говорит один из собеседников „Ъ“, знакомых с ситуацией в банке.— В Ленобласти регулятор очень консервативный». По словам другого собеседника „Ъ“, новые собственники планировали кредитоваться в банке под залог своих сельскохозяйственных земель в Подмосковье. «Сейчас под такой залог получить кредит малореально, но ничего противозаконного в этом нет, поэтому им был нужен свой банк»,— уточняет он. Косвенно о разногласиях с ЦБ может свидетельствовать тот факт, что банку введено ограничение на прием вкладов. В колл-центре Рускобанка „Ъ“ вчера сообщили: «Вклады мы сейчас не принимаем, у банка ограничение на ряд операций». На сайте банка также полностью исчезла информация о вкладах. соответствующий раздел «по техническим причинам временно не работает». В НДК вчера не смогли предоставить комментарии. В Рускобанке на запрос „Ъ“ ответили, что «банк не комментирует сделки между акционерами, так как не участвует в них».

● *Рускобанк — один из четырех банков Ленобласти. На 1 апреля занимал 242-е место по размеру активов и 429-е место по капиталу по рейтингу «Интерфакса». Однако банк примечателен не масштабом бизнеса, а своими собственниками. 25% банка принадлежит Ленобласти. При этом контролирующие владельцы успели смениться в нем несколько раз. С 2003 по 2009 год банк принадлежал экс-владельцу санированного банка ВЕФК Александру Гительсону. Впоследствии Рускобанк едва не купил Матвей Урин, который к тому моменту уже вывел из пяти банков через мошеннические схемы более 16 млрд руб., но сделка не состоялась. Потом среди покупателей объявилось ООО «Амелис+», но эту сделку не согласовал регулятор. А осенью 2012 года контрольный пакет банка приобрел «СМ-Капитал» Хачатура Мурадова. Летом прошлого года СМ-Капитал продал 54% акций ряду акционеров: «Птицефабрике Синявинская», Волховскому комбикормовому заводу, управляющему филиалом Связь-банка Владимиру Виленчику, ООО «Региональные микрозаймы» и другим. Эти же 54% были в марте 2016 года проданы НДК.*

Изменившиеся планы НДК в отношении банковского актива лишают Ленобласть возможности продать свою долю. Как сообщало на прошлой неделе издание «Деловой Петербург», в ближайшее время новые собственники планировали увеличивать свой пакет, выкупив долю Ленобласти. Издание также ссылалось на заявление первого зампреда правительства Ленобласти Романа Маркова о том, что в ближайшее время будет проведен аукцион по продаже доли Ленобласти в банке. Теперь, отмечают источники „Ъ“, планы по продаже заморожены, так как непонятно, кто будет владеть мажоритарным пакетом. «Сейчас ведутся активные переговоры с тремя кандидатами, вопрос — кого из них согласует ЦБ»,— говорит источник „Ъ“, близкий к банку. По его словам, среди них есть даже китайский инвестор, работающий в Санкт-Петербурге.

Переговоры с потенциальными покупателями осложняет тот факт, что банк является участником спора с Агентством по страхованию вкладов (АСВ) относительно сделки по взаимозачету обязательств своего экс-акционера «СМ-Капитал» (ныне — банкрот). 15 мая АСВ выиграло иск к банку, в рамках которого у банка восстановлены требования по кредиту к Судостроительному банку (ныне — банкрот) на сумму около 370 млн руб. Это соответствует 10% его кредитного портфеля, в котором на 1 мая доля просрочки по РСБУ уже достигла 22%. С учетом того, что это требования третьей очереди, которые в ходе банкротства удовлетворяются только на 5,8%, банку придется сформировать 100%-ный резерв под этот кредит, что соответствует 30% его капитала. «У потенциального инвестора должен быть в этой ситуации не стратегический, а тактический план действий для дискуссии с регулятором,— считает руководитель практики инвестиционного консультирования ФБК Роман Кенигсберг.— Прежде всего — это готовность инвестировать в банк для восстановления нормальной деятельности. В целом ограничение на прием вкладов — негативный сигнал для потенциального покупателя, но если у него есть возможность адекватного контакта с ЦБ, то эту ситуацию можно разрешить». По его словам, среди положительных моментов — участие в капитале Ленобласти. В этой ситуации государству выгодно найти внешнего инвестора, который бы взял на себя текущие риски банка и фактически осуществил бы его санацию без госсредств, отмечает господин Кенигсберг.

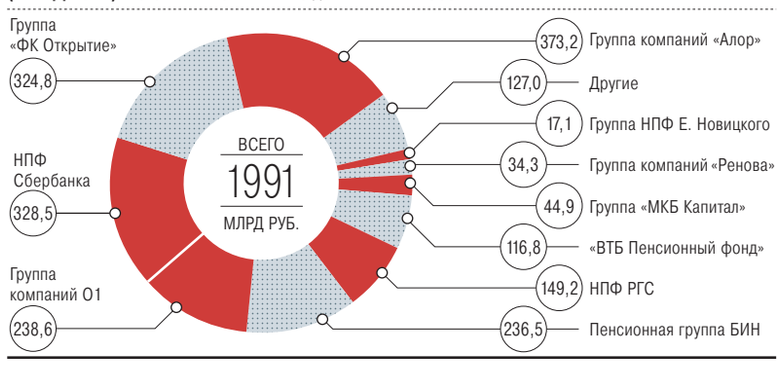
Юлия Локшина

«Русский стандарт» с дисконтом

НПФ переходит в группу О1

Как стало известно „Ъ“, группа О1 Бориса Минца закрывает сделку по приобретению НПФ «Русский стандарт». Документы по покупке фонда уже направлены на согласование в ФАС и ЦБ. Как указывают участники рынка, сделка наверняка пройдет с дисконтом к цене аналогичных покупок других фондов из-за наличия в активах большого объема ипотечных сертификатов участия (ИСУ).

ВЕДУЩИЕ ОПЕРАТОРЫ РЫНКА ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ НПФ НА 01.04.2016 (МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИК: РАСЧЕТЫ "Ъ" ПО ДАННЫМ БАНКА РОССИИ.



О завершении сделки по покупке НПФ «Русский стандарт» группой О1 „Ъ“ сообщили несколько участников рынка. Как отмечает один из собеседников „Ъ“, знакомый с ходом сделки, с разной интенсивностью переговоры о продаже НПФ шли с начала 2016 года. «Сейчас смена собственника фонда на группу О1 — вопрос решенный»,— отмечает другой источник „Ъ“.

В группе О1 вчера подтвердили интерес к покупке НПФ «Русский стандарт». «Мы ведем переговоры о приобретении этого фонда, есть ряд вопросов, конкретные договоренности пока не достигнуты. Ждем одобрения Федеральной антимонопольной службы и ЦБ»,— сообщил член совета директоров О1 Group Дмитрий Минц. Отметим, что О1 Group довольно активно наращивает свое присутствие на рынке пенсионных накоплений, в том числе за счет слияний и поглощений. Так, в марте группа закрыла сделку по приобретению НПФ «Уралсиб» (см. „Ъ“ от 18 марта). На текущий момент О1 Group также владеет НПФ «Будущее», поглотившим в начале года «Стальфонд», а также НПФ «Телеком-Союз». Также группа проявляет интерес к НПФ «Образование» (см. „Ъ“ от 18 мая).

Единственным акционером НПФ «Русский стандарт» (согласно информации, размещенной на его сайте, а также отчетности фонда по итогам 2015 года) является владелец банка «Русский стандарт» Рустам Тарико. В пресс-службе банка «Русский стандарт» от комментариев вчера отказались. Ранее одним из участников этой сделки СМИ называли группу БИН — НПФ «Русский стандарт», по их информации, находился в залоге. Впрочем, источник, близкий руководству группы БИН, эту информацию категорически опровергает. Официально же ни в БИН-банке, ни в пенсионной группе БИН информацию не комментируют.

Участники пенсионного рынка оценивают сумму этой сделки в 16–18% от активов НПФ «Русский стандарт», что заметно ниже приобретения аналогичных фондов ранее (23–25% от активов НПФ «Уралсиб»), тем более что фонд входит в систему гарантирования. По оценке гендиректора Национального НПФ Светланы Касиной, на итоговую сумму сделки в сторону уменьшения может повлиять высокая концентрация ипотечных бумаг в портфеле НПФ «Русский стандарт». Согласно отчетности по российским стандартам, ипотечные сертификаты участия (к которым весьма прохладно относится Банк России, см „Ъ“ от 2 июня) занимали третью часть от всех активов НПФ «Русский стандарт» на начало года (более 1,9 млрд руб.). «При определении итоговой суммы сделки вложения в ИСУ будут дисконтированы, насколько — зависит от эмитентов бумаг и от позиции участников переговоров»,— указывает президент Национальной лиги управляющих Дмитрий Александров. При этом, по его словам, привлечение клиентов в НПФ «Русский стандарт» большей частью шло через одноименный банк. «То, что этот канал привлечения будет сохранен, почти наверняка станет одним из условий сделки»,— отмечает господин Александров. По словам гендиректора УК «Тринфико» Дмитрия Благова, банк при таком сценарии сохранит комиссионные доходы за привлечение в НПФ. «Хотя НПФ для банка является источником пассивов, в случае с „Русским стандартом“ эта задача, вероятно, решалась довольно условно: размеры фонда (активы на конец первого квартала — 5,6 млрд руб.— **„Ъ“**) и банка (более 420 млрд руб.— **„Ъ“**) несопоставимы, потому решение о продаже выглядит довольно логичным»,— говорит господин Благов.

По сведениям „Ъ“, после завершения сделки НПФ «Русский стандарт» будет присоединен к фонду «Будущее».

Павел Аксенов

КОНТЕКСТ **ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НПФ ПОДПАЛА ПОД ЗАПРЕТ ЦБ**

В четверг Банк России ввел запрет на проведение операций НПФ «Опека» (объем пенсионных резервов на 1 апреля — 303 млн руб.) и НПФ «Ветеран» (нет данных). В обоих случаях запрет введен сроком на шесть месяцев на заключение новых договоров по негосударственному пенсионному обеспечению и на различные операции со средствами пенсионных резервов, за исключением выплат негосударственной пенсии. Основанием для принятия таких решений послужило неисполнение фондами предписаний Банка России. Кроме того, ЦБ аннулировал лицензию НПФ «Газгео-Гарант». Основанием для жестких действий регулятора послужили «неоднократные в течение 2015–2016 годов нарушения более чем на 15 рабочих дней сроков представления отчетов фонда». Все три фонда не осуществляли деятельность по обязательному пенсионному страхованию. Отдел финансов

Криптовалюте придадут российский смысл

с9

Впрочем, даже неполноценный вариант развития криптовалют в России по сравнению с обсуждавшимся их полным запретом — позитивный сигнал для участников финансового рынка.

Еще летом 2014 года Минфин размещал для общественного обсуждения законопроект, предусматривающий административную и уголовную ответственность за оборот денежных суррогатов. Эту идею по-прежнему поддерживают в Следственном комитете. Однако для участников финансового рынка криптовалюты интересны в первую очередь возможностью развития технологии blockchain. Она позволяет записывать операции в цепочки блоков благодаря огромному количеству вычислительных ресурсов по всему миру с минимальными рисками. Подделать блок в теории можно, но тогда придется переделывать и все последующие блоки, а для этого нужны нереальные на данный момент вычислительные мощности. «Использование этой технологии без криптовалют в финансовой сфере невозможно,— отмечает инициатор создания межведомственной комиссии по криптовалютам в Госдуме Андрей Луговой.— Если криптовалюты нет, то публичный blockchain не сработает». Польза от внедрения этой технологии неоднократно подчеркивалась на разном уровне. Так, на днях заместитель председателя Банка России Ольга Скоробогатова отмечала, что ЦБ активно интересуется ей. Сбербанк к 2018 году планирует создать новую IT-платформу на базе этой технологии, сообщал президент банка Герман Греф. О пользе применения технологии в банковской сфере говорили опрошенные „Ъ“ банкиры, тогда как криптовалюта сама по себе не представляет интереса для банков (см. „Ъ“ от 27 мая).

ЦИТАТА

С точки зрения виртуальной валюты, локальной валюты здесь все пока на ранней стадии изучения, мы здесь больше дискутируем, обсуждаем, как и другие страны

— Ольга Скоробогатова, *зампред Банка России, 31 мая 2016 года*

Итогом вчерашней конференции стало принципиальное понимание: криптовалюте в России быть. Теперь органам власти, законодателям и независимым экспертам предстоит определить правила работы на этом рынке, требования к его участникам и общие принципы его регулирования.

Вероника Горячева

ЦБ отдаст регистраторам эмиссии

Но усилит регулирование этого рынка

ЦБ впервые обнародовал сроки, в которые функции регистрации ряда эмиссий ценных бумаг будут переданы бизнесу. Предполагается, что соответствующий законопроект вступит в силу с 1 января 2018 года. Регистраторы смогут взять на обслуживание только небольшую часть эмиссионной документации, но при этом регуляторные требования к ним возрастут. Участники рынка готовы к дополнительной нагрузке ради расширения своих функций из-за крайне высокой конкуренции в секторе.

На днях в Торгово-промышленной палате состоялось совместное совещание участников регистраторского бизнеса с регулятором. В ходе встречи представитель ЦБ впервые назвал конкретную дату, с которой функции по регистрации некоторых выпусков ценных бумаг могут быть переданы в руки коммерческих регистраторов. По словам участников рынка, соответствующий законопроект может вступить в силу с 1 января 2018 года. Эту информацию подтвердили в ЦБ. «В настоящее время готовятся предложения по внесению изменений в законодательство по данному вопросу,— сообщили в пресс-службе регулятора.— Требуется внесение изменений в законы „О рынке ценных бумаг“, „Об акционерных обществах“, „О государственной регистрации юридических лиц“».

В руки бизнеса передадут регистрацию выпусков акций непубличных акционерных обществ, прежде всего первичных эмиссий при учреждении обществ. Кроме того, регистраторы смогут взять на себя регистрацию технических эмиссий, в ходе которых производятся операции с акциями, не связанные с их оплатой (конвертация, распределение среди акционеров). При этом эмитенты получат выбор — регистрировать свои ценные бумаги у коммерческой компании или в ЦБ. Регистраторы также привлекаются на этот рынок на добровольной основе.

Объем рынка, который получают в свое распоряжение коммерческие компании, по предварительным оценкам, не велик. В 2015 году ЦБ зарегистрировал всего 3326 выпусков ценных бумаг номинальным объемом 3,6 трлн руб. (по данным годового отчета Банка России). Часть ценных бумаг регистрируется на бирже (биржевые облигации). В 2015 году на Московской бирже было зарегистрировано 250 выпусков биржевых облигаций объемом более 750 млрд руб. и почти 40 программ биржевых облигаций объемом более 4 трлн руб. Эта часть бизнеса по-прежнему останется за биржей. ЦБ же оставляет за собой функцию регистрации проспектов ценных бумаг. По статистике ФНС, в прошлом году было зарегистрировано 2,2 тыс. акционерных обществ, то есть проведено столько же первичных эмиссий. «Наши эмитенты, а это 20% от общего количества эмитентов, которые обслуживаются у регистраторов, в прошлом году разместили около 700 выпусков и заплатили порядка 50 млн руб. госпошлины. Соответственно, общий объем затрат на регистрацию эмиссий грубо можно оценить в 250 млн руб. в год»,— рассуждает гендиректор регистратора Р.О.С.Т. Людмила Миронова. По ее мнению, регистраторы будут придерживаться тарифов, сопоставимых с размером госпошлины ЦБ (от 35 тыс. до 200 тыс. руб.).

3326 выпусков ценных бумаг зарегистрировал ЦБ в 2015 году

При этом регуляторные требования и ответственность регистраторов могут значительно возрасти. По словам участников рынка, ЦБ намерен полностью исключить конфликт интересов и для этого будет требовать от компаний наличия обособленных подразделений, занимающихся регистрацией эмиссий. Дополнительные регуляторные нормы будут позже внесены в лицензионные требования (они вступают в силу 1 июля 2016 года). Кроме того, вполне вероятно, что на регистраторов будет наложена как материальная, так и уголовная ответственность, если будет доказан ущерб эмитентам или акционерам, нанесенный в ходе эмиссий, говорит председатель совета директоров Независимой регистраторской компании (НРК) Олег Жизненко. «Надо тщательно просчитать риски. Сопоставить возможные доходы с риском отзыва лицензии и очень хорошо подумать, стоит ли за это браться»,— рассуждает гендиректор спецрегистратора ДРАГа Максим Мурашов.

Впрочем, конкуренция среди регистраторов высока, поэтому желающие занять новую нишу найдутся, уверены эксперты. По состоянию на конец прошлого года в стране насчитывалось 38 регистраторских компаний (по данным Р.О.С.Т.), причем на первую тройку лидеров приходись 36,4% рынка. По мнению Олега Жизненко, даже при такой высокой ответственности и регуляторных требованиях сообщество возьмет новую функцию на себя. «В секторе очень высокая конкуренция. Каждый регистратор будет стремиться предоставить максимум услуг своим клиентам, несмотря на риски»,— полагает он.

Мария Сарычева

КОНТЕКСТ

МЕГАРЕГУЛЯТОР

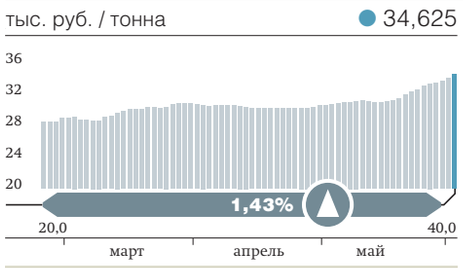
ЦБ нашел манипуляторов на ЗПИФах

Банк России установил факт манипулирования на торгах Московской биржи закрытыми ПИФами (ЗПИФ) «Авекс-недвижимость» под управлением компании «Интеркоммерц управление активами», говорится в сообщении регулятора. В ходе проверки было установлено, что торговая активность на рынке паев ЗПИФа недвижимости «Авекс-недвижимость» в этот период была полностью сформирована путем совершения сделок по предварительной договоренности между восемью взаимосвязанными друг с другом физическими лицами и компанией «Смарт брокер». Они многократно перепродавали ограниченное число паев друг другу для создания видимости активного рынка и условий, необходимых для расчета биржей рыночной цены. При этом единственным владельцем паев при формировании ЗПИФа являлось общество, связанное с компанией «Интеркоммерц управление активами». ЦБ установил, что одной из целей манипулирования рынком паев являлось намерение ввести в заблуждение инвесторов и регулятора относительно их цены и ликвидности, а также истинного экономического положения некредитных финансовых организаций. Подобные действия ЦБ квалифицирует как манипулирование рынком. «Банк России принял в отношении манипуляторов меры, направленные на недопущение совершения аналогичных нарушений в будущем»,— следует из сообщения регулятора. **Отдел финансов**

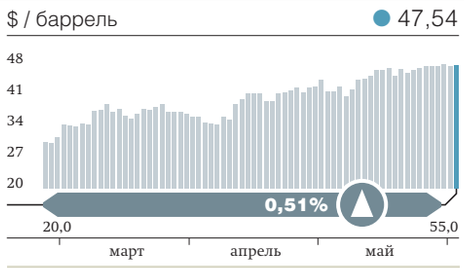
«Альпари» и «Форекс клуб» не получили лицензий

Банк России отказал компаниям «Альпари форекс» и «Форекс клуб» в выдаче лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление деятельности форекс-дилера, говорится в сообщении ЦБ. Причин отказа регулятор не объяснил. В настоящее время лицензии форекс-дилеров выданы трем компаниям: «Финам форекс», «Телетрейд групп» и «Трастфорекс». В конце марта зампред ЦБ Владимир Чистюхин сообщал, что на рассмотрении Банка России находятся семь заявок на получение лицензии форекс-дилера. Согласно закону, регулирующему деятельность форекс-брокеров, который вступил в силу осенью 2015 года, компании, не получившие лицензию, с 2016 года не могут осуществлять финансовую деятельность на территории России. Закон устанавливает минимальный размер собственных средств форекс-компаний в размере 100 млн руб., а также максимальное плечо, которое можно предлагать клиентам в соотношении 1:50. **Отдел финансов**

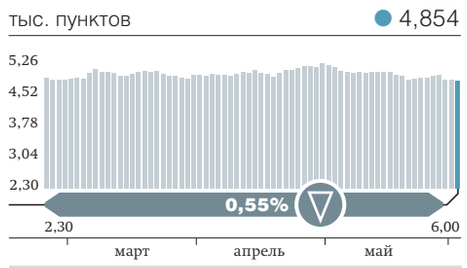
промышленность и энергоресурсы



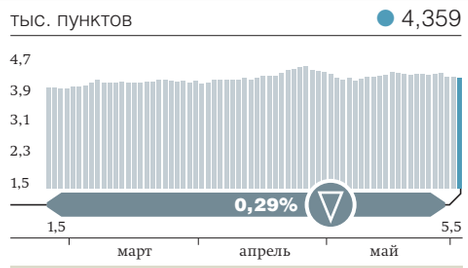
ДИЗТОПЛИВО («КОРТЕС-ГАЗОЙЛЬ»)



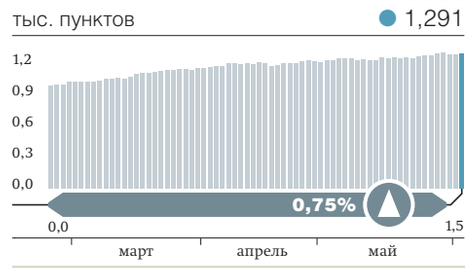
НЕФТЬ URALS (REUTERS)



ИНДЕКС «ММВБ НЕФТЬ И ГАЗ» (МБ)



ИНДЕКС «ММВБ МЕТАЛЛУРГИЯ» (МБ)



ИНДЕКС «ММВБ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКА» (МБ)

Атомный ветер

«Росатом» станет крупнейшим инвестором в ветрогенерацию

Структуры «Росатома» могут инвестировать около 83 млрд руб. в строительство ветрогенерации в РФ до 2020 года: они, по данным „Ъ“, подали заявки на строительство около 610 МВт на конкурс инвестпроектов в области возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в 2018–2020 годах. Локализацию оборудования в РФ для этих проектов может обеспечить машиностроительный дивизион госкорпорации, который ищет технологического партнера для выпуска турбин.

Как следует из данных «Администратора торговой системы», на конкурсном отборе инвестпроектов ВИЭ вчера появились заявки на строительство ветрогенерации на 610 МВт в 2018–2020 годах. Весь объем подали структуры «Росатома», говорят источники „Ъ“ в отрасли. Заявителем выступает «ВетроОГК» (входит в ОТЭК, управляющую теплоэнергетикой «Росатома»), поручителем выступал «Росэнергоатом», пояснил собеседник „Ъ“ в атомной отрасли. Инвестор готов ввести в 2018 году три станции на 150 МВт, в 2019 году — десять ветроэлектростанций (ВЭС) на 200 МВт и в 2020 году — 13 ВЭС на 260 МВт, следует из заявок.

Исходя из заявленных капзатрат, на строительство «Росатому» потребуется около 83 млрд руб., а в случае отказа от проектов ему грозит неустойка в размере 4 млрд руб. (5% от стоимости проектов), напоминает собеседник „Ъ“ в отрасли. Желающих строить другие виды зеленой энергетики пока не нашлось. Сегодня у инвесторов последняя возможность поучаствовать в отборе (с 6 по 10 июня участники могут снизить уровень капзатрат), итоги подведут до 30 июня 2016 года, сообщали в НП «Совет рынка». Пока не востребованы 270 МВт солнечной генерации с вводом в 2020 году (этот вид ВИЭ ранее пользовался высоким спросом), 513 МВт малых ГЭС с вводом в 2017–2020 годах и около 900 МВт ВЭС (2017–2020 годы). Как сообщал „Ъ“, программу поддержки ВИЭ до 2024 года могут продлить, перенеся ранее не востребованные объемы ветрогенерации. По версии источника „Ъ“ в отрасли, слабый интерес других инвесторов к ВИЭ связан с попыткой «саботировать конкурс», чтобы добиться сохранения базовой доходности на уровне 14% до конца действия программы (должен снизиться до 12%).

Ранее структуры «Росатома» не участвовали в отборах ВИЭ, но «ВетроОГК» и «Атомэнергомаш» говорили об интересе к локализации оборудования в РФ еще несколько лет назад. Чтобы получать повышенный тариф на мощность ВИЭ, инвесторы обязаны использовать локализованное оборудование, а отсутствие в РФ производства турбин и лопастей для ветроустановок останавливало желающих. На отбор в 2014 году приходила структура чешской Falcon Capital, обещавшая ввести 51 МВт ВЭС в 2015–2018 годах, еще 35 МВт на 2016 год выиграл «Фортум». Об интересе к ветрогенерации заявляли и в «Т Плюсе». Вчера в «Фортуме» и «Т Плюсе» отказались от комментариев.

Первые годы можно было обойтись поставками российского вспомогательного оборудования — башен, роторов и т. д.,— но выполнить высокие требования локализации в 2020 году без генератора и лопастей уже сложно, отмечают собеседники „Ъ“. По данным источника „Ъ“ в структурах «Росатома», госкорпорация ищет технологического партнера среди глобальных производителей ветрооборудования для локализации производства. Многие вспомогательные элементы уже может делать «Атомэнергомаш». Поставщиком лопастей для «Росатома» могла бы стать «Препрег-СКМ», структура «Роснано» и «Композита», развивающая композитные материалы-полуфабрикаты, отмечает один из собеседников „Ъ“ в отрасли. РОТЕК (входит в «Ренову» Виктора Вексельберга) прорабатывает вопрос локализации производства турбин, говорил в мае глава совета директоров компании Михаил Лифшиц.

Анастасия Фомичева

Исполнить медленно

Минэкономики недовольно госкомпаниями и чиновниками

Минэкономики намерено наказать представителей государства в советах директоров госкомпаний за то, как была организована дивидендная кампания 2015 года. Нарушителям сроков разработки директив, которыми управляются госкомпании, уже обещаны последствия для их «финансовой мотивации». Сами компании утверждают, что впервые сталкиваются с такими претензиями и выполняют все процедуры в срок.

Претензии Минэкономики к представителям государства в советах директоров госкомпаний связаны с нарушением сроков предоставления ему проектов директив на собрания акционеров. Эти директивы, в частности, определяют результаты голосования по вопросам выплаты дивидендов, актуальных для пополнения дефицитного бюджета. По постановлению правительства №738 от 3 декабря 2004 года Росимущество установило крайний срок предоставления материалов для подготовки проектов директив — 27 апреля. Министерство сообщило, что, несмотря на жесткие даты при подготовке к заседаниям советов директоров, «на стадии формирования позиции акционера — РФ — сложилась критическая ситуация, была вероятность срыва корпоративных мероприятий». Из-за неполноты или опоздания документов подготовку проектов директив вели в «экстремальных условиях», отметила глава департамента корпоративного управления Минэкономики Оксана Тарасенко. Ряд АО направил материалы в Росимущество позже 27 апреля. По данным „Ъ“, это ОАО РЖД, «Ростелеком», «Роснано», «Аэрофлот», ВТБ, аэропорт Шереметьево, Федеральная сетевая компания (ФСК) и «Россети». «Предгодовые» заседания советов директоров, для которых определен период с 25 апреля по 16 мая, съехали на 12–27 мая.

Минэкономики недовольно и работой других ведомств, затянувших согласование проектов «на период от недели до месяца». По данным „Ъ“, максимальное число претензий к Минэнерго (по директивам «Башнефти», «РусГидро», «Газпрома», «Зарубежнефти», «Транснефти» и «Системного оператора»), Минсельхоз затянул сроки по «Росагролизингу», Россельхозбанку, Объединенной зерновой компании (ОЗК), Минтранс — по «Совкомфлоту», есть претензии к Минфину и Минстрою (АИЖК).

В ряде госкомпаний „Ъ“ сообщили, что с претензиями не сталкивались. «Мы впервые слышим о проблеме. Более того, министр, который является главой набсовета ВТБ и лично ведет его заседания, не высказывал претензий по данному вопросу»,— заявили „Ъ“ в банке. В «Ростелекоме» сообщили, что провели совет директоров в срок, в ОЗК — что к ним претензий не высказывали. Но госпожа Тарасенко в ходе совещания отметила отсутствие «возражений со стороны корпоративных секретарей обществ» на свою критику, посчитав его знаком согласия. Ряд компаний поясняет, что проблем со сроками не видит. Так, представитель блока корпоративного управления ФСК пояснил „Ъ“, что компания направила материалы в Росимущество для директивы правительства по «предгодовому» совету директоров 27 апреля за месяц до планируемой даты заседания. По информации ФСК, директива от 27 мая к заседанию совета издана правительством. В «Россетях» также говорят, что направили материалы в Росимущество более чем за месяц.

Конфликты такого рода возникают не впервые (вопрос о сроках директивы стал поводом для конфликта в совете директоров «РусГидро» в 2012 году). Но, отмечает управляющий партнер ЮСТ Евгений Жилин, директивы — давно работающий инструмент, альтернативу сложно представить. Затягивание в этом году связано с переговорами вокруг дивидендов, полагает юрист. Интрига с обострилась из-за появления в апреле нового распоряжения правительства по дивидендам госкомпаний (см. „Ъ“ от 19 апреля). Минэкономики, которому пришлось рассматривать и вносить проекты директив «в течение буквально одного дня», намерено наказать затянувших согласование. Министерство обещает внести предложение о санкциях в отношении госкомпаний и их должностных лиц за нарушение сроков — об этом „Ъ“ сообщила госпожа Тарасенко, уточнив, что меры могут касаться «финансовой мотивации нарушителей».

Олег Сапожков, Софья Окунь, Ксения Дементьева, Анна Балашова, Анастасия Фомичева; Анна Пушкарская, Санкт-Петербург

Китай и Алтай не сошлись в объемах

с9

Но рынок северо-западного Китая уже занят среднеазиатским газом, поставки которого в 2020 году должны вырасти до 85 млрд кубометров в год. А чтобы доставить российский газ в густонаселенный восточный Китай, его нужно транспортировать на 5 тыс. км, для чего CNPC придется расширять газопроводы. Но и на востоке Китая этому газу придется конкурировать со сжиженным. В последний год ситуация усугубляется тем, что стоимость СПГ резко упала из-за снижения цен на нефть и выхода на рынок австралийских проектов, а экономика КНР замедляется, и спрос на газ растет медленнее.

«По нашим оценкам, потребность Китая в импортном газе до 2030 года составит около 200 млрд кубометров, и фактически эти объемы уже законтрактованы, а для поставок российского газа через Алтай ниша, возможно, откроется только после 2030 года»,— говорит Мария Белова из Vygon Consulting. По ее мнению, учитывая де-факто плановую экономику Китая, власти страны будут стимулировать спрос на газ только в том случае, если его закроют местные ресурсы, например, сланцевый газ. «Мы считаем, что в противном случае КНР будет сдерживать импорт»,— считает госпожа Белова. По ее мнению, китайцы понимают, что в текущей ситуации контракт больше нужен «Газпрому», и пытаются максимально усилить свою переговорную позицию.

Юрий Барсуков

Нефть прокатит и без скидки

ОАО РЖД может сохранить высокий тариф для нефтяников

ОАО РЖД продолжает ужесточать отношения с клиентами: монополия, сохранившая тарифную надбавку на перевозку угля, намерена продлить высокий тариф и для экспорта нефти и нефтепродуктов. Участники железнодорожного рынка уверены, что повышенный тариф стимулирует экспортеров уходить на другие виды транспорта, но эксперты замечают, что нефтяников мало беспокоит даже максимальная надбавка.

ОАО РЖД может продлить действие экспортной надбавки к тарифу ФАС на 13,4% на перевозку нефти и нефтепродуктов, заявил вчера вице-президент компании Салман Бабаев. С 2013 года она имела право на тарифный коридор — повышать тариф до 13,4% или давать скидку до 12,8%. Сейчас максимальная надбавка на экспорт нефти и нефтепродуктов в 13,4% действует до августа. Но, как отметил топ-менеджер, транспортная составляющая в цене этих грузов невелика, поэтому максимальный тариф должен быть продлен. Впрочем, ОАО РЖД, видимо, готово к дискуссии: как пояснил позже „Ъ“ господин Бабаев, после прекращения действия надбавки нужно будет принять решение, в каком виде ее продлевать. Может быть, стоит дифференцировать ее по типам грузов или по транспортным издержкам, добавил он.

В конце 2014 года ОАО РЖД ввело максимальные надбавки на ключевые экспортные грузы (кроме энергоугля). Это вызвало протесты грузоотправителей, недовольных ростом транспортных издержек при падении мировых цен на сырьевые товары. Но летом 2015 года, после того как Владимира Якунина на посту президента ОАО РЖД сменил Олег Белозеров, в монополии стали говорить о готовности изменить тарифную политику. Чтобы стимулировать возврат грузов на железную дорогу, ФАС разрешила ОАО РЖД расширить нижнюю границу коридора до 25%. На первый квартал этого года была отменена надбавка к тарифу для продукции черной металлургии, а в январе надбавку сняли и на сырье для производства алюминия. Но гибкость новой политики ОАО РЖД имеет пределы, показал, недавний отказ монополии отменять надбавку в 13,4% на коксующийся уголь и 1,4% на энергетический (см. „Ъ“ от 19 мая) и нынешняя позиция по нефти.

Источники „Ъ“ на рынке отмечают, что сохранение надбавки приведет к росту транспортных расходов нефтяников, повысит их интерес к альтернативным видам транспорта (трубопроводному, автомобильному, водному) и приведет к уходу доходных грузов с железной дороги. «В условиях объявленного ОАО РЖД плана по повышению привлекательности железнодорожного транспорта такое решение может выглядеть непоследовательным. Хотя работа в рамках тарифных коридоров по другим видам грузов уже доказала свою эффективность»,— заключает собеседник „Ъ“. По статистике ОАО РЖД, погрузка нефти и нефтепродуктов и так падает второй год подряд. В январе-мае снижение составило 8,5%, до 97,8 млн тонн. Положительную динамику нефтеналивные грузы демонстрировали лишь в январе 2015 года (рост на 0,5%).

В крупнейших нефтекомпаниях отказались от комментариев. По словам Михаила Турукалова из «Аналитики товарных рынков», экспорт нефти по железной дороге невелик. Сохранение надбавки на нефтепродукты «не окажет определяющего влияния на показатели эффективности бизнеса» экспортеров, полагает он. Так, поясняет эксперт, если НПЗ находится рядом с экспортным терминалом, то за счет небольшого тарифа надбавка для нефтяников не играет особой роли. Для далеких маршрутов надбавка оправданна из-за высоких затрат ОАО РЖД на топливо, и при таких перевозках дорогая логистика отрицательно сказывается на эффективности бизнеса экспортеров.

Анастасия Веденеева, Дмитрий Козлов; Наталья Скорлыгина, Сочи

Украинским металлургам выставили пошлины

на поставки труб и ферросплавов в ЕАЭС

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) ввела пошлины на импорт ферросиликомарганца и стальных труб с Украины. От этого могут пострадать не только украинские «Приват» и «Интерпайп», но и российские потребители, прежде всего металлурги,— они опасаются срыва поставок ФСМ и роста цен.

Коллегия ЕЭК 2 июня одобрила введение антидемпинговых пошлин на пять лет на поставки украинского ферросиликомарганца (ФСМ, добавка в сталь) и продлила пошлины на импорт украинских стальных труб, рассказали источники „Ъ“ в отрасли и подтвердили в ЕЭК. Пошлины на ФСМ составят 26,35%, затронут Никопольский, Запорожский и Стахановский заводы ферросплавов группы «Приват» Игоря Коломойского, которые в 2014 году поставили в РФ сырье на $200 млн. Продленные пошлины на трубы составляют 18,9–37,8%, основной украинский экспортер в страны ЕАЭС — это «Интерпайп» Виктора Пинчука. Всего импорт этих видов труб в РФ в 2014 году составил около $180 млн. Меры вступят в силу в июле.

ЕЭК начала расследование по ФСМ в декабре 2014 года, его инициировал крупнейший производитель ферросплавов в РФ Челябинский электрометаллургический комбинат (ЧЭМК, входит в группу «Ариант» Александра Аристова и Юрия Антипова). Осенью 2015 года ЕЭК в предварительном докладе сочла возможным ввести пошлину. Украина — крупнейший экспортер ФСМ в страны ЕАЭС и Россию. В 2014 году импорт ФСМ в Россию составил 289,7 тыс. тонн, из которых 174 тыс. тонн пришлось на Украину, 84,9 тыс. тонн — на Казахстан. В 2015 году импорт ФСМ с Украины составил 130 тыс. тонн.

По словам источников „Ъ“ в отрасли, несколько российских и белорусских потребителей опасаются дефицита сырья из-за пошлины, срыва поставок и повышения цен. Один из собеседников „Ъ“ отмечает, что трубники заняли нейтральную позицию: у них небольшие объемы закупок ФСМ, а также «имела место сложная история взаимоотношений с представителями Казахстана в ЕЭК». Казахстан, где крупным работодателем выступает ArcelorMittal, долго блокировал введение пошлин на импорт украинских прутков, выпускаемых украинским заводом ArcelorMittal. В этом году Казахстан согласился на введение пошлины на прутки, но если бы трубники РФ выступили против пошлин на украинский ФСМ, от чего выигрывают и казахские ферросплавщики, Астана могла бы заблокировать продление пошлин на трубы.

По данным ЧЭМК, доля ФСМ в себестоимости стали составляет менее 1%. Собеседник „Ъ“ среди металлургов говорит, что она выше — до 2%, и это много для сырья, если сравнить с тем, что 5–6% себестоимости составляют затраты на ремонт многочисленных активов компаний. По словам гендиректора ЧЭМК Павла Ходоровского, введение пошлин «восстановит условия справедливой конкуренции на рынке ЕАЭС, позволит ферросплавным предприятиям союза увеличить объемы производства и выйти на более высокую загрузку мощностей, что приведет к снижению себестоимости и росту рентабельности». Сейчас из мощностей по ФСМ в ЕАЭС на 644 тыс. тонн простаивают около 45%, по данным ЧЭМК. Большинство металлургов РФ отказались от комментариев либо не ответили на запросы „Ъ“. В ЧЭМК говорят, что на совещании в ЕЭК 12 мая крупнейшие потребители сырья Evraz, «Северсталь», ТМК и ОМК сказали, что «не видят негативных последствий» от меры. Но, например, Evraz вообще не закупает ФСМ на Украине, отмечает источник „Ъ“ на рынке. В ОМК и ТМК вчера сказали, что с учетом «доказанного факта демпинга необходимо использовать единый подход в торговой защите от недобросовестных поставщиков из третьих стран». ОМК закупала ФСМ как на Украине, так и в РФ, и надеется на «продолжение конструктивного сотрудничества с российским производителем». В ТМК говорят, что есть альтернативные поставщики ФСМ «на рынке третьих стран и ЕАЭС». «Снижение конкуренции всегда чревато проблемами»,— опасается источник „Ъ“ среди металлургов, указывая, что у российских производителей нет своей сырьевой базы.

Анатолий Джумайло, Дмитрий Козлов

На правах рекламы

УВЕДОМЛЕНИЕ

ОБ ИЗМЕНЕНИИ НАИМЕНОВАНИЯ БАНКА

Уважаемые клиенты, контрагенты, кредиторы и партнеры!

Акционерный коммерческий Банк «Военно-Промышленный Банк» (Закрытое акционерное общество) (АКБ «ВПБ» (ЗАО)), ОГРН 1037700098215, ИНН 7708009162 (далее — Банк), настоящим уведомляет вас о том, что в связи с приведением устава Банка в соответствие с Федеральным законом от 05.05.2014 № 99 ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации» изменилось полное и сокращенное фирменное наименование Банка.

Новое полное фирменное наименование Банка на русском языке	Акционерное общество «Военно-Промышленный Банк»
Новое сокращенное фирменное наименование Банка на русском языке	Банк «ВПБ» (АО)
Новое фирменное наименование Банка на английском языке	Joint Stock Company «Defence Industrial Bank»
Новое сокращенное наименование Банка на английском языке	Bank «DIB» (JSC)

Изменение наименования Банка не повлечет за собой каких-либо изменений прав и обязанностей Банка по отношению к своим кредиторам, клиентам, контрагентам и партнерам. Обращаем ваше внимание на то, что все действующие договоры и условия обслуживания, а также реквизиты банковского счета сохраняются без изменений.

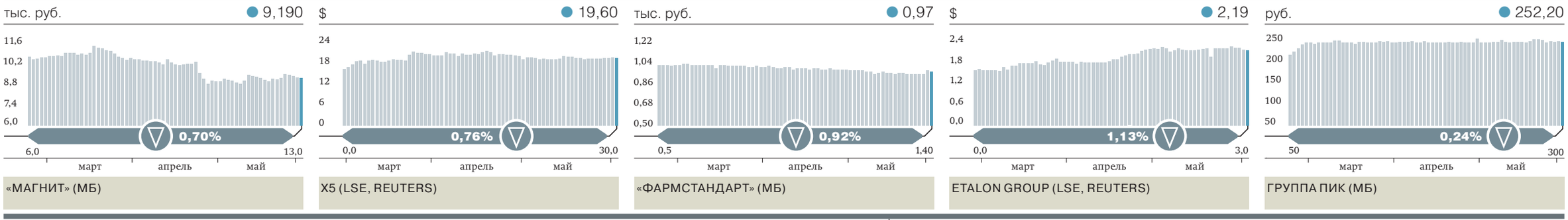
Переоформление договоров с использованием нового наименования Банка не требуется.

Председатель Правления Э. А. Самерханов

Дополнительную информацию можно получить по телефону:
8 (800) 700–700–4
в рабочие дни с 9:00 до 18:00

потребительский рынок

● 241,39 Последнее значение за минувший торговый день
Рост или снижение индикатора за торговый день
2,36% Процентное изменение за торговый день
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



«Ладога» снова в строю

Завод группы возобновил производство алкоголя

Остановленный еще в ноябре 2014 года петербургский завод обанкротившейся промышленной группы «Ладога» снова начал разливать алкогольную продукцию. В ее числе флагманский бренд «Ладоги» — премиальная водка «Царская», выпуск которой после остановки предприятия осуществлялся на сторонних мощностях. Теперь розливом занимается другое юридическое лицо, которое унаследовало и операции по импорту алкоголя.

Сведения о том, что завод ПГ «Ладога» начал производство алкоголя, содержатся в материалах Росстата. В них сообщается, что в январе — апреле 2016 года завод выпустил 215,73 тыс. дал водки и 87,2 тыс. дал другой ликеро-водочной продукции. В качестве производителя при этом указано другое юридическое лицо — ООО «Группа „Ладога“». Его адрес (Санкт-Петербург, Московское шоссе, д. 13, корп. 6) полностью совпадает с адресом ОАО «ПГ „Ладога“», следует из данных «СПАРК-Интерфакс». В них же сообщается, что лицензию на выпуск алкоголя группа «Ладога» получила в Росалкогольрегулировании 27 ноября 2015 года.

Завод «Ладоги» был остановлен в ноябре 2014 года в связи с претензиями налоговиков: те сочли, что «Ладога» с помощью посреднических фирм-однодневок занижала базу по налогу на прибыль. Сумма претензий, по данным „Ъ“, с учетом штрафов и пеней превышала 650 млн руб. В январе прошлого года ПГ «Ладога» подала заявление о собственной несостоятельности, и уже 27 февраля того же года была признана банкротом с последующим открытием конкурсного производства. Бренды «Ладоги» — премиальная водка «Царская» и линейка горьких настоек — после остановки предприятия стали производиться по контракту «Ладоги Дистрибьюшен» (дистрибутор ПГ «Ладога») на ульяновском заводе «Юпитер Инкорпорейтед».

Один из бенефициаров ПГ «Ладога» Вениамин Грабар заявил „Ъ“, что не имеет отношения к ООО «Группа „Ладога“», посоветовав обратиться с вопросами о деятельности этой компании к ее руководству. Гендиректор ООО Олег Дубровский через представителя передал, что группа «Ладога» с февраля осуществляет производство на арендованных площадях и не имеет собственных брендов. «Завод занимается исключительно розливом напитков под торговыми марками, принадлежащими другим компаниям, размещающим заказ на контрактное производство, в том числе и для „Ладоги Дистрибьюшен“»,— утверждает глава группы «Ладога».

В «Ладоге Дистрибьюшен» не смогли прокомментировать, продолжается ли сейчас выпуск «Царской» и других брендов компании на сторонних мощностях или все их объемы полностью вернулись на родной завод. «Царская» много лет подряд была второй по продажам премиальной водкой в России, уступая лидерство только «Русскому стандарту». Из имеющихся у „Ъ“ данных Nielsen видно, что в начале 2015 года она выбыла из пятерки лидеров с долей 7,2% в натуральном выражении, но в начале 2016 года смогла вернуть себе второе место с долей 13% (у «Русского стандарта» — 15,6%).

Господин Дубровский утверждает, что владельцем возглавляемого им предприятия является чешский производитель алкогольных напитков, названия которого он не раскрыл. У ПГ «Ладога» в числе различных зарубежных активов (французский коньячный дом Favraud, испанские винодельни Bodegas el Cidacos и Bodegas Camino Real Spain) есть чешский производитель ликеров Fruko Schulz, приобретенный в конце 2010 года. Между тем, как следует из базы СПАРК, у группы «Ладога» и ПГ «Ладога» совпадают не только имена, но и адреса регистрации их бенефициаров — Pondsaid Ltd и Colbec Ltd соответственно. Офисы обеих компаний расположены в Лондоне на 122–126 Тули-стрит.

По данным таможенной статистики, в 2015 году ПГ «Ладога» прекратила импорт алкоголя, тогда как группа «Ладога», напротив, стала заниматься этой деятельностью. За год она завезла, в частности, 33,7 тыс. л абсента (третье место по объему поставок), 3,2 млн л тихих и 204 тыс. л игристых вин.

Олег Трутнев

Китайские связи YotaPhone

У совладельца Yota Devices появился новый партнер в КНР

China Baoli Technologies, новый акционер Yota Devices, производителя смартфонов YotaPhone, нашла партнера для развития на территории Китая. China Youth Travel может инвестировать 600 млн юаней (6,1 млрд руб.) и получить до 20% компании, которая будет отвечать за производство, маркетинг и развитие смартфонного бизнеса Yota в Китае.

Как говорится в документах China Baoli Technologies Holdings Ltd (до недавнего времени Rex Global Entertainment Holdings Limited), поданных на днях в Гонконгскую фондовую биржу, компания 24 мая заключила рамочный договор с China Youth Travel и Advance Star Investments Limited о сотрудничестве в развитии смартфонов Yota и сопутствующего бизнеса в КНР. Капитал Advance Star Investments будет увеличен, после чего до 20% увеличенного капитала или капитала ее «дочек» перейдет к China Youth Travel. До 80% должно остаться у China Baoli.

ЦИТАТА

После того как президент Владимир Путин презентовал YotaPhone председателю КНР Си Цзиньпину, у нас появилось множество поклонников в Китае в области социальных медийных ресурсов

— Владислав Мартынов,
гендиректор Yota Devices (в интервью Bloomberg)

Китайская China Baoli весной приобрела у фонда Telconet Capital Ltd бизнесменов Сергея Адоньева и Альберта Авдоляна 30% Yota Devices, производителя смартфонов с двумя экранами YotaPhone. Эта доля обошлась компании в $46,225 млн. Также к China Baoli перешли обязательства по кредитам Yota Devices перед Telconet. Наконец, компания получила эксклюзивное право на продажу YotaPhone на территории Большого Китая (включает Китай, Гонконг, Макао и Тайвань) в течение семи лет. Доля Telconet в Yota Devices снизилась до 34,9%, Yota Holding российской госкорпорации «Ростех» сохранила 25,1% производителя, МТН главы Yota Devices Владислава Мартынова — 10%.

Advance Star Investments сейчас на 100% принадлежит China Baoli. Это инвестиционный холдинг, не напрямую владеющий компанией, которая, как планируется, должна будет заниматься производством, маркетингом, исследованиями и развитием смартфонного бизнеса Yota в КНР, отмечается в документе.

Новый партнер China Baoli — China Youth Travel — принадлежит Communist Youth League Central State Holding Co. Из названия компании можно предположить, что она имеет отношение к Коммунистическому союзу молодежи, однако найти информацию на этот счет не удалось. В материалах China Baoli говорится, что Communist Youth League Central State Holding имеет большой опыт, сеть, ресурсы и финансовую поддержку. Она инвестирует в широкий спектр отраслей, в том числе в логистику, образование, здравоохранение, торговлю золотом, интернет-банкинг и т. д. Совет директоров China Baoli считает, что использование существующей сети China Youth Travel и ее связей в КНР будет полезным при разработке смартфона Yota и для связанного с ним бизнеса.

В течение трех лет China Youth Travel должна будет выплатить Advance Star Investments компенсацию в размере до 600 млн юаней (6,1 млрд руб.) сразу или по частям в зависимости от потребностей бизнеса, производства продукции и заказов после коммерческого запуска YotaPhone 3 (дата пока не объявлена). Общие инвестиции China Baoli и China Youth Travel не превысят 3 млрд юаней (30,6 млрд руб. по текущему курсу), отмечается в документе. Закрытие сделки должно состояться не позднее 30 сентября текущего года.

Китай — крупнейший в мире рынок смартфонов. По итогам 2015 года, по данным IDC, отгрузки составили 434,1 млн смартфонов (в целом по миру 1,45 млрд штук). При этом четыре из топ-5 производителей на рынке Китая — местные бренды: Huawei, Xiaomi, OPPO и vivo. Единственное исключение — американская Apple.

В Yota Devices отказались от комментариев. Также поступили в Marsfield (управляет активами Telconet). В China Baoli не ответили на вопросы „Ъ“.

Анна Балашова

Рейдовый захват

с1

Через «малые порты» Азовского моря в 2015 году было отгружено 14 млн тонн зерна (50% от всех портов), говорится в письме ОЗК. На рейдовую перевалку приходится примерно 50% этого объема, осведомлен один из участников рынка. По данным Минсельхоза, в 2015 году Россия поставила на экспорт около 30 млн тонн зерна. Денежный объем экспорта — более $5,5 млрд, следует из статистики Федеральной таможенной службы (ФТС). Таким образом, доля «малых портов» могла составить около $2,56 млрд, а рейдовой перевалки — $1,2 млрд. «Долю перевалки в нейтральных водах вычислить невозможно, сейчас маршрут судна после его загрузки в порту практически не отслеживается»,— поясняет собеседник „Ъ“.

Отгрузить тонну зерна в судно большой вместимости стоит на $10–20 дороже, чем в небольшую баржу, рассказывает президент Российского зернового союза Аркадий Злочевский. «Это связано с особенностями зернового рынка: чем больше объем партии — тем дороже она выходит»,— поясняет он. Разницу при описанной в письме схеме получают компании-экспортеры. Основной риск для России при такой схеме — репутационный, отмечает участник рынка. «Если в зерне будут обнаружены карантинные объекты, ответственность несет не только страна, выдавшая ветеринарный сертификат, но и страна—производитель зерна»,— рассказывает он.

25,96 млн тонн
составил экспорт зерновых культур из России в 2015–2016 сельскохозяйственном году

Директор аналитического центра «Совэкон» Андрей Сизов сомневается, что описанная в письме ОЗК схема является незаконной, утверждая, что она существует уже много лет. По предположению эксперта, недовольство ОЗК связано с тем, что значительная часть перевалки зерна идет через «малые порты», а не через крупные мощности, владельцем части которых является сама ОЗК или ее акционер — группа «Сумма». ОЗК, в частности, принадлежит 51% Новороссийского комбината хлебопродуктов (НКХП), еще 18,49% — у Ivianto Services Ltd (бенефициар — владелец «Суммы» Зиявудин Магомедов). НКХП принадлежит крупнейший в стране терминал по перевалке зерна мощностью 3,5 млн тонн в год. Согласно отчетности по МСФО, в 2015 году выручка НКХП от этого сегмента бизнеса выросла на 1,1 млрд руб.— до 3,4 млрд руб.

Еще один участник рынка считает, что действенные меры борьбы с «незаконной рейдовой перевалкой» могут включать запрет перевалки прямым способом (на открытом воздухе) и усиление контроля за судами, отправляющимися в нейтральные воды.

Анатолий Костырев

КОНЪЮНКТУРА | **К VIMPELCOM ПОЯВИЛИСЬ ПРЕТЕНЗИИ В КАНАДЕ**

Частный канадский фонд Catalyst Capital Group Inc. 31 мая подал иск в Верховный суд Онтарио к бывшим владельцам Wind Mobile Canada и банкам на сумму $750 млн, сообщила местная The Globe and Mail. Как утверждает Catalyst, бывшие владельцы Wind компании Vimpelcom Ltd. (среди прочего владеет российским «Вымпелкомом») и Globalive Capital Inc., инвестиционный банк UBS Securities Canada Inc. и консорциум из восьми фондов, включая West Face Capital Inc., сговорились против него. На протяжении весны и лета 2014 года Catalyst обладал эксклюзивным правом на ведение переговоров по покупке Wind. Catalyst готов был приобрести Wind, исходя из оценки в $300 млн, пишет Cable & Telecom. Однако конфиденциальная информация о его заявке попала к конкурирующему консорциуму фондов, в том числе к West Face, что помешало сделке, считают в Catalyst. Конкуренты Catalyst получили Wind в сентябре 2014 года, а в 2016 году перепродали Shaw Communications Inc. за $1,6 млрд. Сумма иска — сколько удалось заработать конкурентам на сделке, утверждает Catalyst.

Vimpelcom стала совладельцем канадского оператора в 2011 году в результате объединения с активами Wind Telecom египетского бизнесмена Нагиба Савириса и вышла из актива из-за невозможности получить операционный контроль над компанией. Вчера в Vimpelcom заявили, что не комментируют правовые вопросы.

Анна Балашова, Кирилл Сарханянц

недвижимость | Размещение рекламы по телефону 8 (495) 797 6996 | РЕКЛАМА

РОСАТОМ ГСПИ
Продажа путём проведения аукциона в электронной форме имущественного комплекса, расположенного по адресу: 107078, г. Москва, ул. Новорязанская, д.8.
Начальная (максимальная) цена аукциона в размере - 449 700 000 рублей с НДС.
(Четыреста сорок девять миллионов семьсот тысяч)
Тел: 8(495) 988-80-50, доб. 83-88.
Извещение и Документация об аукционе размещены: www.rosatom.ru, www.oaogspi.ru, https://www.fabrikant.ru.

ПРОДАЖА
Земельный участок 5 га с соснами в окружении леса под размещение базы отдыха или собственной усадьбы.
г.Руза
● асфальтированный подъезд,
● электричество,
● артезианская скважина,
● канализация,
● 300 м от Озернинского водохранилища
8 (963) 760-42-70

РОСАТОМ ГСПИ
Продажа путём проведения аукциона в электронной форме имущественного комплекса, расположенного по адресу: 107078, г. Москва, ул. Новорязанская, д.8а.
Начальная (максимальная) цена аукциона в размере - 990 300 000 рублей с НДС.
(Девятьсот девяносто миллионов триста тысяч)
Тел: 8(495) 988-80-50, доб. 83-88.
Извещение и Документация об аукционе размещены: www.rosatom.ru, www.oaogspi.ru, https://www.fabrikant.ru.

РОСАТОМ ГСПИ
Продажа путём проведения аукциона в электронной форме имущественного комплекса детского городка «Здравница», расположенного по адресу: Московская область, Одинцовский район, в районе дер. Ликино.
Начальная (максимальная) цена аукциона в размере - 24 799 481 рублей с НДС.
(Двадцать четыре миллиона семьсот девяносто девять тысяч четыреста восемьдесят один)
Тел: 8(495) 988-80-50, доб. 83-88.
Извещение и Документация об аукционе размещены: www.rosatom.ru, www.oaogspi.ru, https://www.fabrikant.ru.

Unomy нашел российских инвесторов

Leta и Altair вложились в стартап в области бизнес-аналитики

Венчурные фонды Leta Capital Александра Чачавы и Altair Capital Игоря Рябенького приняли участие в раунде инвестиций на $2,4 млн в израильский стартап Unomy. Проект в сфере бизнес-аналитики, ориентированный на маркетологов и сотрудников отделов продаж, планирует развивать бизнес на рынке США, где у него уже немало конкурентов.

Израильский стартап Unomy закрыл инвестраунд на $2,4 млн, в котором приняли участие венчурные фонды Leta Capital и Altair Capital, а лид-инвестором выступил израильский фонд JanVest, сообщил Leta и подтвердили в Altair.

Unomy называет себя интеллектуальным «израильским LinkedIn», ориентированным на сотрудников отделов продаж и маркетинга, ищущих необходимые контакты. Unomy собирает из веб-ресурсов информацию о компаниях и их сотрудниках, используя машинное обучение для ее анализа и выстраивания профилей. Сейчас Unomy в режиме реального времени дает углубленные сведения примерно о 7 млн компаний и 75 млн специалистов, говорится на сайте компании. Полученные инвестиции компания намерена направить на расширение возможностей платформы, разработку нового функционала и привлечение клиентов.

Altair не впервые инвестирует в Unomy и поддерживает проект «практически с момента его основания», отмечает управляющий партнер фонда Игорь Рябенький. По итогам последнего раунда доля Altair в Unomy составляет около 10%. «На мой взгляд, сервис универсальный и может быть полезен подразделению по продажам любой компании, вне зависимости от индустрии. Я и сам им пользуюсь»,— утверждает господин Рябенький.

У Unomy обширная база по международным корпорациям и американским компаниям — на этом рынке сервису нет равных, говорит управляющий партнер Leta Capital Александр Чачава. «Компания уже вышла на американский рынок, и сейчас стоит задача по масштабированию бизнеса в регионе. После, полагаю, речь может идти о следующем, более крупном инвестраунде для развития на глобальном рынке. Специфика сервиса такова, что в нем будут заинтересованы любые компании, перед которыми стоят задачи по продаже услуг и у которых есть большие маркетинговые департаменты»,— рассказывает он.

На мировом рынке у Unomy есть множество конкурентов: американский InsideView, по данным Crunchbase привлекший уже $75,96 млн, ZoomInfo, Owler и LinkedIn Sales Navigator. На российском рынке подобную бизнес-аналитику для маркетинговых подразделений делает Qlik Sense. По данным Gartner, мировой рынок бизнес-аналитики в 2016 году вырастет на 5,2%, до $16,9 млрд.

16,9 млрд долларов
достигнет объем мирового рынка бизнес-аналитики в 2016 году

«Рынок бизнес-аналитики действительно высококонкурентный. Но опыт того же LinkedIn показывает, что даже признанные лидеры могут в один прекрасный момент стать не столь успешными, а рост числа пользователей не всегда коррелирует с ростом финансовых показателей»,— говорит основатель и управляющий партнер Maxfield Capital Александр Туркот. В конечном итоге выигрывает та компания, у которой лучше алгоритмы сбора и анализа информации, считает он. «Рынок растущий, данные о компаниях могут использоваться не только в сфере продаж, но и, например, для due diligence в ходе подготовки сделок»,— резюмирует господин Туркот.

Мария Коломыченко

первые лица

«Нет шансов сделать продукт лучше, чем Oracle, Microsoft или SAP»

Гендиректор Luxoft Дмитрий Лощинин о развитии технологий в России и импортозамещении

Один из крупнейших российских разработчиков программного обеспечения Luxoft давно превратился в мирового игрока, выручка которого растет на 25–30% ежегодно. Сейчас компания сотрудничает со многими международными корпорациями — Deutsche Bank, UBS, Boeing и др. В интервью „Ъ“ совладелец и гендиректор Luxoft ДМИТРИЙ ЛОЩИНИН рассказал о том, что изоляция российского IT-рынка не позволит отечественным компаниям создавать конкурентоспособный софт и чем может обернуться политика импортозамещения технологий.

ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

В каких-то узких областях импортозамещение имеет смысл — стратегических, связанных с безопасностью страны. Во всем остальном — это изобретать велосипед

ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

В России не всегда найдешь клиента, в которого можно инвестировать первый год, будучи уверенным, что и на второй и на третий год твои усилия оценят

ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

Девальвация рубля сделала Россию еще более интересным рынком труда, сократив долларовую стоимость высококвалифицированных специалистов

— Российский IT-рынок, по разным оценкам, занимает лишь 1–2% глобального. Каким вы видите его вклад в развитие IT в мире?

— Сейчас разные индустрии все больше переходят от «железных» решений в сторону софта. Например, в современном автомобиле программного кода заложено больше, чем в самолете или космическом корабле. Основная проблема российского IT-рынка, на мой взгляд, в его изолированности. Россия принимает достаточно пассивное участие в этом празднике софтового развития. Наличие квалифицированных софтверных кадров — это колоссальный конкурентный потенциал в современном мире. Мне обидно видеть, как страна его теряет, не умея им правильно воспользоваться. Российские программисты известны во всем мире, наши университеты традиционно занимают первые места на софтверных международных олимпиадах. Но наши талантливые ребята, получив образование, не находят достаточно возможностей для реализации в стране и уезжают их искать за границей. Волатильность и сегодняшние проблемы российской экономики этому только способствуют. Количество и востребованность современных технологий в России ниже, чем в мире, а человеческий потенциал все еще достаточно высокий. Поэтому заинтересованность должна быть в том, чтобы как можно больше российских специалистов попало в глобальный водоворот современных технологий, где они смогут многому научиться и продолжить свое развитие. Я считаю, что роль таких компаний, как Luxoft, недооценена. На сегодняшний день Luxoft — это крупная глобальная софтверная компания с российскими корнями, у нас более 30 офисов по всему миру и более 20 центров разработок, где работает более 11 тыс. программистов, компания растет на 25–30% в год, с такой же скоростью растет наша численность. В России у нас работает около 3 тыс. программистов, мы одна из очень немногих российских компаний, которая продолжает расти и активно набирать персонал в наши российские офисы в течение кризиса. Мы бы имели значительно больше разработчиков в России при более благоприятной геополитической обстановке. В отличие от индийских софтверно-сервисных компаний, основной объем бизнеса которых связан с поддержкой существующих систем, Luxoft работает на острие новых технологий, создавая системы будущего для автомобильной, финансовой, телекоммуникационной и других отраслей.

— Почему в России мало задач мирового класса в IT и вообще ниже востребованность технологий?

— Все развивается по известным законам. Основной двигатель прогресса — это конкуренция, она же является и основным двигателем инновационных изменений. В сегодняшней России с доминирующим государственным сектором и консолидацией ресурсов полноценная конкуренция осталась лишь в небольшом количестве сегментов. Ну, например, у нас достаточно продвинутый ритейл. В российском ритейле уже в полном объеме используются современные маркетинговые технологии, которые поддерживают лояльность клиента, предсказывают спрос, необходимость поставки товаров. Уже сегодня есть очень продвинутые цифровые банки, например Тинькофф-банк идет на уровне всех мировых трендов, иногда даже с опережением. Там, где нет конкуренции, прогресс замедляется. Монополизация каких-то отраслей в стране приводит к тому, что они развиваются значительно медленнее, так как нет стимулов. Ну и кризис, безусловно, влияет на возможности российских компаний инвестировать в инновации. В результате потребность и возможность создавать и использовать новые технологии сильно ограничена.

— Вы по этой причине против импортозамещения?

— В каких-то узких областях импортозамещение имеет смысл — стратегических, связанных с безопасностью страны. Во всем остальном — это изобретать велосипед. Причем, скорее всего, этот велосипед получится медленный и часто ломающийся. В конечном итоге бизнес, который будет вынужден пользоваться продуктами импортозамещения, сильно потеряет. Технология или программный продукт сегодня является способом улучшить производительность труда и сократить издержки для бизнеса. Нет шансов сделать продукт лучше, чем, например, Oracle, Microsoft или SAP,— это мировые лидеры, формировавшиеся десятилетиями. Качество российских аналогов, скорее всего, будет сильно хуже. Конечный потребитель от этого только потеряет. В итоге денег будет потрачено сильно больше, а конечный результат грустный. Какой в этом смысл и кто от этого выиграет? Можно точно так же сказать: «Давайте мы импортозаместим все автомобили в стране. Сделаем аналог Mercedes, BMW, Toyota и разрешим покупать только их!» А ведь с софтом сейчас такой подход.

— То есть у Luxoft каких-то амбиций по участию в программе импортозамещения нет?

— Нет. В нашем бизнесе одним из основных факторов успеха проекта является заказчик, который четко знает, чего он хочет. У него должна быть четкая бизнес-мотивация, то есть постановка задачи с понятным результатом в конце. Технология является способом эту задачу решить. Мы вместе с заказчиком объединяемся и как партнеры начинаем двигаться к цели. А во всей этой теме с импортозамещением вообще непонятно, кто заказчик. Кому это все надо, кто поставил задачу и как будут принимать результат? Когда не видишь конечного заказчика, очень сложно что-то понятное слепить.

— А в коммерческом секторе в странах СНГ вы не планируете наращивать присутствие? На Россию у Luxoft пока приходится чуть более 5% выручки.

— Мы специализируемся на нескольких вертикалях, предоставляем end-to-end решения, и наша конечная задача — быть мировым лидером в этих областях. Вот, допустим, трейдинговые платформы, цифровые интерфейсы для автомобилей или разнообразные облачные технологии для телекома — в этих областях мы номер один или во всяком случае стремимся к этому. Естественно, мы работаем на тех рынках, где больше всего клиентов и самые большие бюджеты, поэтому большинство наших сегодняшних заказчиков — крупные международные корпорации.

Как я уже говорил, для нас очень важным являются правильно выстроенные, партнерские отношения с заказчиком. Мы религиозно верим в партнерство, при котором обе стороны выигрывают или проигрывают одновременно. Если мы сделаем проект лучше, чем от нас ожидали, нам это вернется будущим бизнесом, если хуже — скорее всего, нас больше не позовут. Такого же подхода мы ожидаем от клиентов. В России, к сожалению, такая культура партнерства далеко не всегда присутствует. Исполнителя часто хотят заставить сделать больше, чем нужно, выжимая как лимон, пользуясь тем, что в начале проекта все невозможно прописать. А если удастся вообще не заплатить — так это высший пилотаж. Ну зачем так работать? В конечном итоге те, кто является заказчиком, потеряют еще больше, так как свои долгосрочные бизнес-цели не реализуют, потеряв надежного партнера.

В начале сотрудничества с новым клиентом мы много инвестируем: разбираемся в бизнесе, настраиваем модель взаимодействия, подбираем технологии и решения, разрабатываем прототипы будущих систем. Первый год сотрудничества часто убыточный для нас, на второй начинает появляться прибыль, и только к третьему году мы выходим на нормальную рентабельность. За эти два-три года мы разбираемся в бизнесе партнера, технологиях, структурах и становимся очень эффективным вендором, с которым сложно соревноваться. В конечном итоге мы интегрируемся с заказчиком и становимся частью его бизнеса, и это позволяет поддерживать стабильные обороты на долгое время. Это ключевой момент нашей бизнес-модели. В России не всегда найдешь клиента, в которого можно инвестировать первый год, будучи уверенным, что и на второй и на третий год твои усилия оценят. Безусловно, есть примеры долгосрочного сотрудничества и очень внятные заказчики, но это скорее исключение, чем правило.

— У Luxoft больше половины выручки приходится на Deutsche Bank и UBS. Не боитесь так замыкать бизнес на двух клиентах?

— Мы диверсифицируем бизнес, сейчас у нас около 200 клиентов, практически все это крупные корпорации. Просто объем выручки от клиента во многом зависит от того, как долго мы с ним работаем. С Deutsche Bank мы сотрудничаем с 2003 года, а с UBS — с 2006 года. Когда мы только начинали с ними работать, мы были маленьким, незаметным игроком. Сейчас в обоих этих банках мы крупнейший партнер. Мы росли вместе с этими клиентами. При этом сегодня у нас в обойме есть целый ряд активно растущих клиентов, с которыми мы надеемся через несколько лет выйти на аналогичные объемы бизнеса. В принципе одно из основных достоинств нашей бизнес-модели как раз в том, что, когда тебя начинают воспринимать как стратегического партнера, открываются многие двери и появляется возможность получения долгосрочных контрактов и устойчивых оборотов. Не нужно каждый день искать новых клиентов и продавать, это не трансакционный бизнес, а партнерский. Также очень сложно себе представить, что Deutsche Bank или UBS нас вдруг по какой-то причине разлюбит. Мы уже одно из звеньев, и, если нас оттуда вырвать, бизнес этих банков и сам сильно удивится.

— В США пару лет назад несколько законодателей выдвигали законопроект, который осложнил бы работу некоторых компаний в сфере аутсорсинга. И в последнем годовом отчете Luxoft упоминался сложившийся в США и других странах негативный имидж вокруг аутсорсинговых компаний — как отбирающих рабочие места у местных жителей. Эта тенденция вас не беспокоит?

— Это больше популистские разговоры каких-то отдельных политиков или партий, мы с этим очень редко сталкиваемся. Чистый аутсорсинг, который так не любят, это когда у компании работает 1 тыс. человек в Нью-Йорке, она их увольняет и нанимает 2 тыс. человек в Индии. У нас другое позиционирование — наши проекты связаны с задачами, которые заказчик чаще всего сам выполнить не может или ему нужна помощь.

— Проблемы в финансовом секторе, в частности отзыв лизенций у банков, затронули ваших заказчиков?

— У нас в основном большие клиенты — банки первого и второго звеньев, которые при всех проблемах все-таки остаются на плаву. Самое плохое, что может произойти с нашим клиентом,— не потеря платежеспособности, а его банкротство и исчезновение с рынка. Но у банков того уровня, с которым мы работаем, я такого в последние годы не припомню.

— На рынке заказной разработки софта немало крупных игроков — та же EPAM, с которой вас любят сравнивать. За счет чего удается соперничать и как сейчас вы можете охарактеризовать рынок?

— Среди сервисных компаний в IT, понятно, огромная конкуренция, сейчас куча таких компаний по миру. Но большинство из них страдает одними и теми же болезнями. Либо это болезнь роста, когда качественные, но бутиковые компании не умеют масштабироваться. Либо это огромные компании, у которых не всегда качественно выстроен бизнес внутри и каждый второй-третий проект у них неудачен. Для крупных компаний ключевым фактором качества является уровень специалистов. Поддерживать высокий уровень, набирая по 10–15 тыс. сотрудников в квартал, а потому упуская половину этих кадров из-за постоянной текучки, очень тяжело. Когда компания начинает активно расти на фоне хорошего клиентского спроса, есть очень большой соблазн просто брать всех подряд с рынка. Итог один — падение качества и провальные проекты. Мы же стараемся идти другим путем, расширять нашу сеть центров разработки по всему миру, при этом в некоторых из них у нас работает лишь по несколько сотен человек, но зато очень талантливых и ярких. Другой принцип — фокусирование на отдельных сегментах экономики и как результат создание глубокой фокусной экспертизы, что тоже необходимо для успешного выполнения сложных проектов. Также компания активно инвестирует в развитие собственного продуктового ряда — специализированных индустриальных решений. В конечном итоге мы добиваемся очень высокой производительности, сохраняя свойства бутиковой компании на больших объемах и как результат успешно конкурируем на глобальном рынке.

— С момента выхода Luxoft на биржу прошло почти три года. Работа компании за это время претерпела какие-то значительные изменения?

— Основная причина, из-за которой выходят на биржу,— это доступ к капиталам, который выражается в нескольких преимуществах. Для акционеров это получение рыночного значения их долей. Кроме того, это долгосрочная мотивация менеджмента — люди начинают думать не о каких-то своих задачах, а о компании, это очень сильно цементирует коллектив. И третье — это непосредственно быстрый доступ к капиталу, который в определенных ситуациях может быть очень полезным, например для каких-то крупных сделок. Косвенным преимуществом я бы еще назвал полную прозрачность бизнеса, но это несет в себе и негативную сторону. Появляется дополнительная работа по соответствию всем стандартам, а главное — по соответствию ожиданиям инвесторов. Инвесторы очень нервные и часто нетерпеливые люди, они не прощают никаких перепадов бизнеса, особенно молодого. Есть соблазн строить стратегию компании, базируясь на краткосрочном росте стоимости акций, а это может стать большой ошибкой. Мы многому научились, будучи публичной компанией, но по-прежнему продолжаем строить и развивать бизнес на долгосрочной основе, стремясь завоевать лидерские позиции в заданных сегментах, и уверены, если у нас получится все, что мы запланировали, это в конечном итоге приведет к стремительному росту стоимости компании.

— Повторное размещение не планируете?

— Пока не планируем. Сейчас пока нет таких задач и потребности.

— Как отреагировали инвесторы на делистинг вашего основного акционера IBS Group, который сопровождался конвертацией акций миноритариев компании в бумаги Luxoft? Ставка конвертации там была не самой высокой, говорили аналитики. Были недовольные среди инвесторов?

— Сложно говорить про всех инвесторов. В общем-то такая конвертация возможна только при согласии большинства инвесторов, и оно было получено. Мы раз в три месяца делаем road-шоу, в ходе которого ездим по всем ключевым регионам. Из тех, с кем я встречаюсь, есть инвесторы, которые были акционерами IBS, и ни одной жалобы я ни разу не слышал. Это была, на мой взгляд, совершенно справедливая сделка с точки зрения рынка. Кроме того, конвертация проходила, когда стоимость бумаги Luxoft составляла около $40, а сейчас ближе к $60, так что все инвесторы уже заработали хорошие деньги.

— Финансовые институты, которые являются одними из основных ваших заказчиков, традиционно самая привлекательная мишень для взломов. И в годовом отчете Luxoft среди рисков упоминалась возможность столкновения с хакерскими атаками, вирусами и попытками неавторизованного доступа. Были ли реально такие прецеденты?

— Нет, ничего серьезного не было. Мы естественно защищаем все, что только можно, следим за этим, у нас есть периметры безопасности, мы в тесном контакте со службами наших клиентов, которые занимаются информационной безопасностью. Но, если откровенно говорить, мы не самый интересный объект для атак, потому что мы делаем программный код, а самое интересное всегда находится в данных.

— Затронули ли ваши взаимоотношения с клиентами санкции США и Евросоюза?

— Несмотря на то что мы торгуемся на Нью-Йоркской фондовой бирже, мы все-таки компания со штаб-квартирой в Швейцарии, требования соблюдения всех этих санкционных ограничений у нас упрощенные. Пока у нас не было прецедентов, в ходе которых надо было принимать решение, берем заказчика или нет. Так что нас санкции вообще никак не затронули.

— А проверки со стороны Службы безопасности Украины вашего офиса в Днепропетровске в сентябре 2015 года чем были вызваны? Вы говорили, что они искали кого-то, отправившего e-mail с террористическими угрозами…

— До конца непонятно, зачем приходили, что искали, скорее всего, это было недоразумение. Искали загадочного отправителя какого-то сообщения с угрозами якобы из нашего офиса. Выяснилось, что от нас ничего не уходило, было отправлено с внешнего IP-адреса. Возможно, это была лишь формальная причина. Все достаточно быстро закончилось: гости были у нас лишь полдня, офис мы не закрывали, работу не прекращали, зато шума оказалось гораздо больше, чем каких-то последствий. Мы проэскалировали украинским властям, что мы вот один из немногих живых бизнесов и нам мешают работать, после чего достаточно быстро все отыграли назад.

— А кому эскалировали?

— К кому-то из правительства обратились, я уже не помню фамилию.

— Вы одна из немногих IT-компаний, которая, согласно комментариям к последним отчетностям, смогла заработать на девальвации рубля. Как хеджируете валютные риски?

— Конструкция бизнеса такова, что она себя натурально хеджирует. Мы работаем в разных юрисдикциях, выручка привязана к нескольким валютам, как и наши затраты. Да, мы что-то выиграли за счет падения рубля, но проиграли на падении евро, у нас примерно 30% выручки в этой валюте, и фунта стерлингов. В целом, если смотреть за последние годы, эффект от переоценки валют у нас составляет плюс или минус $1 млн, что в рамках бизнеса совсем незначительно. Тот факт, что бизнес глобальный, помогает нам демонстрировать стабильный рост выручки на 20–30% вне зависимости от всех возникающих коллизий в разных странах и секторах рынка, чего было бы сложно достичь в пределах какого-то одного региона. А если говорить про девальвацию рубля — она сделала Россию еще более интересным рынком труда, сократив долларовую стоимость высококвалифицированных специалистов. К сожалению, текущая геополитическая ситуация пугает крупный мировой бизнес этим воспользоваться, и мы не видим роста центров софтверных разработок в России. А нас это не пугает, мы планируем продолжать рост наших российских центров разработки.

Интервью подготовила Мария Коломыченко

ЛИЧНОЕ ДЕЛО | ЛОЩИНИН ДМИТРИЙ АНАТОЛЬЕВИЧ

Родился 28 января 1967 года в Москве. В 1991 году окончил факультет вычислительной математики и кибернетики МГУ и бизнес-школу IBM. Позже прошел программу обучения руководящих кадров в Уортонской школе бизнеса Университета Пенсильвании.

С 1991 по 1994 год — руководитель проекта, а затем программный директор в IT-компании Kerntechnik, Entwicklung, Dynamik GmbH (Германия). В 1994–1995 годах занимал пост исполнительного директора MCP GmbH в России. С 1995 по 1998 год — руководитель практики Business Management Services в IBM. В 1998 году начал работу в IBS Group в качестве руководителя отделения интегрированных систем управления, в 1999 году продолжил как директор центра программных разработок. С апреля 2000 года возглавляет компанию Luxoft. В 2005–2007 годах также являлся председателем правления некоммерческого партнерства РУССОФТ.

COMPANY PROFILE | LUXOFT

Международная компания, занимающаяся разработкой программного обеспечения и экспортом IT-услуг. Основана в 2000 году. Клиентами являются около 200 компаний, крупнейшие из которых — Deutsche Bank, UBS, Credit Suisse, Ford, Boeing и другие.

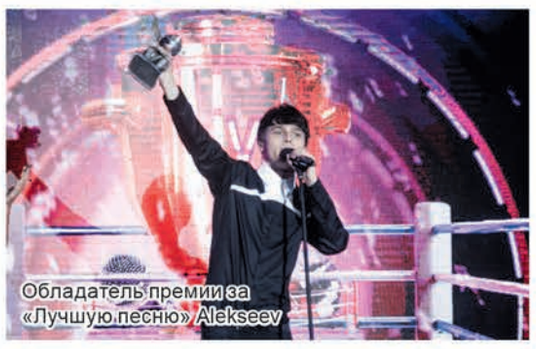
Luxoft разрабатывает собственные технологические решения и оказывает услуги из 24 специализированных центров в 10 странах, где работают свыше 11 тыс. программистов. Представлена 33 офисами в 15 странах — в Северной Америке, Западной и Восточной Европе, Азиатско-Тихоокеанском регионе. Компания зарегистрирована на Британских Виргинских островах, штаб-квартира находится в Цуге (Швейцария).

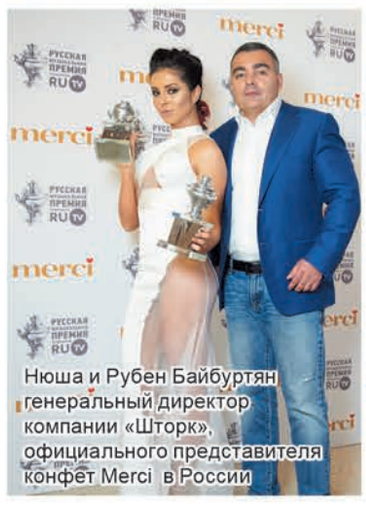
Крупнейший акционер — IT-холдинг IBS Group Анатолия Карачинского. Более 50% акций Luxoft обращаются на Нью-Йоркской фондовой бирже, капитализация на 2 июня 2016 года — $2,14 млрд. Общая выручка по итогам финансового 2015 года — $520,5 млн, 56,4% из которых пришлось на долю Deutsche Bank и UBS.

Григорий Лепс и Ани Лорак

Ведущие церемонии Андрей Малахов , Вера Брежнева, Филипп Киркоров и Елена Север

Татьяна Навка с дочерью


Обладатель премии за «Лучшую песню» Alekseev


Нюша и Рубен Байбуртян генеральный директор компании «Шторк», официального представителя конфет Merci в России

Михаил Турецкий с супругой

«Лучший певец» Сергей Лазарев

Валерий Меладзе

«Лучший дуэт» Бьянка и Мот

A'Studio

VI РУССКАЯ МУЗЫКАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ ТЕЛЕКАНАЛА RU.TV 2016 ПОДВЕЛА МУЗЫКАЛЬНЫЕ ИТОГИ

28 мая в «Крокус Сити Холле» состоялась VI церемония вручения Русской Музыкальной Премии телеканала RU.TV!

На красной дорожке в этот вечер блистали все звезды российской эстрады, без исключения. Великолепные наряды, вспышки фотокамер, любимые миллионами исполнители – все это 6-й год подряд делает Премию телеканала RU.TV одним из самых грандиозных и статусных событий в мире музыки.

Мероприятие проходило при полном аншлаге. В «Крокус Сити Холле» собралось более пяти тысяч зрителей. Телеканал устроил невероятное шоу, полное ярких красок и неожиданных образов.

Звезды получили не только заветные долгожданные самовары – символ зрительской любви, но и приятные подарки от партнеров Премии.

Русская Музыкальная Премия телеканала RU.TV благодарит генерального спонсора – компанию Шторк – официального представителя конфет Мерси в России.

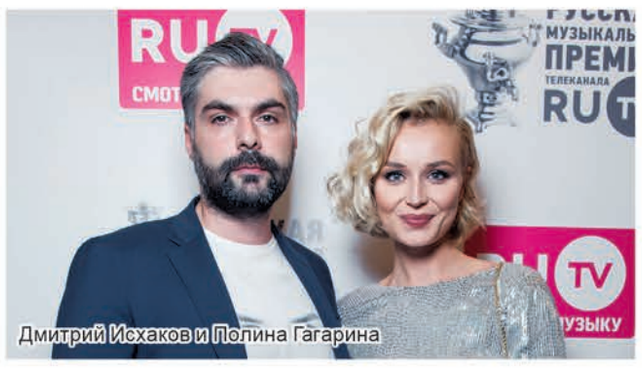
Merci – это великолепное ассорти из уникальной коллекции изысканного шоколада. Появившись в Германии в 1965 году, бренд Merci сразу нашел путь к сердцам людей, став особенным подарком, с помощью которого можно выразить искреннюю благодарность своим близким. На протяжении многих лет более чем в 100 странах мира конфеты Мерси дарят возможность по-особенному выразить свои чувства и сказать спасибо всем тем, кто нам дорог. Годовой запас неповторимого вкуса от Мерси получила певица Нюша.

Официальный hair-партнер Премии RU.TV – Constant DELIGHT- натуральная итальянская профессиональная косметика для волос – преподнес сюрприз самому стильному лауреату Сергею Звереву.

Генеральный директор французской косметической компании Clarins, лидера в категории ухода класса «люкс», Эдгар Шабанов вместе с дизайнером Игорем Чапуриным вручили премию «Лучшая певица» – Елке.

ООО «Часовой завод «НИКА», флагман производства ювелирных часов в России, вручило приятный подарок Юлианне Карауловой, получившей звание «Лучший старт».

За образы звезд на церемонии отвечала школа художественного грима и визажа Estel Shine на Мосфильме.


Дмитрий Исхаков и Полина Гагарина

Светлана Лобода

«Лучшая группа» IOWA

Игорь Чапурин, Елка - «Лучшая певица», генеральный директор Clarins в России Эдгар Шабанов

«Лучший хип-хоп проект» Баста

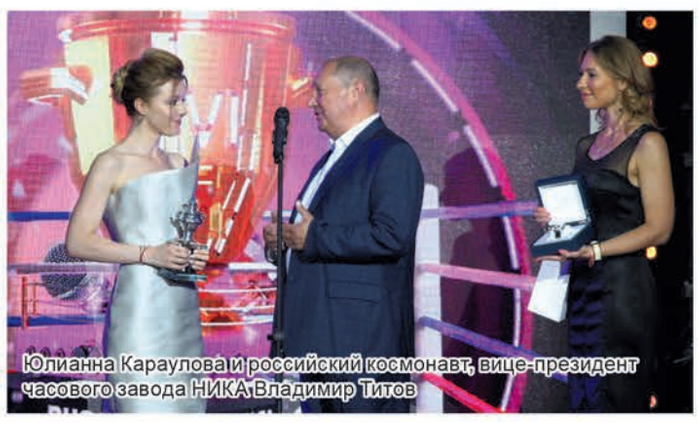
Мария Вебер, Сергей Ревтов и Мария Кольцова

Анна Седокова

Зара

Николай Басков и Софи

Обладатель премии за «лучший видеоклип» Алексей Воробьев


Юлианна Караулова и российский космонавт, вице-президент часового завода НИКА Владимир Титов

Игорь Матвиенко

Иван Чуйков и Стас Костюшкин

Реклама. 16+

Сергей Зверев и Оксана Головина, коммерческий директор компании Constant Delight

Егор Крид

ВИА Гра

культура

Сегодня в Москве выступает группа Maroon 5. Подробности — в ближайших номерах „Ъ“

ФЕСТИВАЛЬ КИНО

Фильмом Россию не понять

Группа Placebo сняла кино по следам своих выступлений

Участникам Placebo было из кого выбирать героев своего фильма

ФОТО 2016.BEATFILMFESTIVAL.RU

Английская рок-группа Placebo приехала в Москву, чтобы показать зрителям Beat Film Festival только что законченный фильм «Placebo: Alt.Russia», снятый два года назад во время турне по России. БОРИС БАРАБАНОВ считает, что лента британцев делает для формирования положительного образа нашей страны гораздо больше, чем все ответственные за него российские чиновники.

2014 год. Крым только что стал российским, мировые медиа живописуют события на постсоветских территориях в самых мрачных красках. А у группы Placebo — 20-летие. И сидеть бы им дома, попивая по этому случаю «Кровавую Мэри» — любимый напиток лидера Placebo Брайана Молко. Но нет, они бросаются в самую гущу событий. Они решают отметить круглую дату большим турне по стране, куда впервые приехали в 2001 году. На дистанции — десять городов. Причем большую часть дороги Placebo преодолевают на «Транссибирском экспрессе», как пишут в пресс-релизах, следуя маршрутом, проторенным Дэвидом Боуи и Игги Попом. Сам бог велел снять в таком путешествии кино. Ответственность за проект берет на себя дебютант в кинематографе — бас-гитарист Placebo Стивен Олсдал.

Placebo решили не просто снимать сибирские красоты из окна вагона. В каждом городе, где давала концерты группа, Стивен Олсдал находил местных молодых деятелей культуры. Ему удалось избежать крайностей — это были и не мастера лубочных народных промыслов, специализирующиеся на ложках-матрешках, и не ориентированные строго на Запад хипстеры. Placebo нашли для своего фильма тех русских, за которых не чувствуешь неловкости.

Это нормальные молодые люди, неплохо говорящие по-английски, но при этом не воспроизводящие зарубежные образцы, а рождающие нечто, что есть только здесь. Архитектор из Новосибирска, аниматор из Екатеринбурга, башкирский музыкант, играющий на флейте курай, уличные художники из Нижнего Новгорода, скульпторы из Краснодара, фотограф из Санкт-Петербурга. Когда они показывают свое искусство Стивену Олсдалу, удивляется не только он, удивляются их соотечественники — зрители фильма. Оказывается, в России есть современное искусство, которое не отталкивает своей элитарностью и при этом не является плохим лубком. Но что еще важнее — сами художники словно привиты от вируса злобы и агрессии, которым поражена, если верить статистике, существенная часть населения. Они живут, не пытаясь понравиться ни условной «власти», ни условному «Западу». Они вообще какие-то очень спокойные на фоне всех этих жутких новостей 2014 года, которые звучат как дополнительный аккомпанемент гастролям Placebo. Начинаешь даже думать, что инфицировано в стране далеко не так много людей, как кажется.

Отдельно стоит отметить, что фильм филигранно смонтирован Джерри Чэтером, ответственным также за фильмы «Знакомиться с людьми просто» о группе Radiohead и «Скотт Уокер: Человек XXX столетия». Для страноведческих фрагментов «Placebo: Alt.Russia» характерен быстрый темп, что же касается концертных съемок, то в них по максимуму используется замедленная съемка. Этот контраст найден настолько точно, что от всего фильма получаешь наслаждение, как от хорошего видеоклипа золотой эры MTV.

И все же главное в этой ленте — отношение. Когда тебе кажется, что Стивен Олсдал решил полностью избежать острых углов и даже в чем-то потрафить российским патриотам, на экране появляется Петр Павленский. Этот момент в фильме был предметом особых волнений организаторов Beat Film Festival. Фигура противоречивая, эти противоречия вполне могли проявиться и в такой общественной группе, как фанаты Placebo. Кто его знает, как он им. Тем не менее во время премьеры «Placebo: Alt.Russia» в кинотеатре «Октябрь» появление Павленского на экране вызвало громкие аплодисменты. Заслуга Placebo не в том, что они показали на большом экране «оппозиционного» художника, а в том, что они поставили его в понятный художественный контекст и в простых словах объяснили, почему то, что он делает,— это искусство, причем уникальное.

По окончании премьеры в «Октябре» Placebo долго отвечали на вопросы зрителей, а потом Брайан Молко признался организаторам фестиваля, что это главный день не только в его музыкальной карьере, но и в жизни. И при этом, может быть, сами Placebo не до конца понимают, насколько важно то, что они сделали. Их фильм рассказывает англичанам не о том, что «русские такие же, как мы», и не о том, что «русские — крейзи», и не о том, что «среди русских есть неплохие ребята». Он говорит, что «русские ни на кого не похожи, и в этом их ценность». То есть то, что должны говорить чиновники, ответственные за наш имидж в мире и получающие за это адские бюджеты.

В этот же вечер на сцене Crocus City Hall Элтон Джон говорил, что планирует сотрудничать с российскими властями в вопросах, касающихся ВИЧ и СПИДа. То есть в столице Великой Руси двое англичан, исповедующих «нетрадиционные ценности»,— Элтон Джон и Брайан Молко — одновременно и совершенно спокойно вели разговор на одном, по сути, языке с местной публикой, и никто не закидывал их пакетами с молоком и не заливал зеленкой. И мир не рухнул. По нынешним временам это кажется чудом.

ВЫСТАВКА СОВРЕМЕННОЕ ИСКУССТВО

Тритоны и путешествия

«Круглый стол» Николая Алексеева в Галерее 21

В Галерее 21 заработала выставка воронежского художника Николая Алексеева «Круглый стол: что-то важное» — с историями из жизни тритонов и Титана, маленькими играющими львами и напоминанием о рыцарях Круглого стола. Рассказывает МАРИНА АНЦИПЕРОВА.

ИРИНА БУЖОР

Проект Николая Алексеева задуман так, чтобы сложиться в рассуждение о хрупкости человеческой памяти

В центре зала стоит как бы круглый стол с микрофонами, который на самом-то деле и не очень круглый. Микрофоны тихо рассказывают поучительные истории — то про застрявшую машину, то про линьку тритона, еще один просто шумит, а другой выдает классическое пение. Слышно достаточно плохо, но это, по словам Николая Алексеева, так и было задумано: все истории, одна из которых звук ветра на Титане,— это истории о чем-то важном, а до важного всегда сложно дотянуться.

Стол собирает происходящее вместе в романтическую историю-путешествие, которая должна напоминать о рыцарях Круглого стола: на одной из картин есть как бы Грааль (гимнасты выстраиваются в пирамиду в кубке — оммаж Олимпиаде-80), на других — сакральные орнаменты из Санта-Мария-дель-Фьоре. Еще одна история здесь — про найденные объекты: отдельно выставленный советский каталог эгейского искусства, в котором Николай Алексеев нашел маленький рисунок прошлого владельца, повторяющий голову, обвитую землей, или случайное видео с YouTube о путешествии в бухте Уссурийского залива, которое странно и довольно художественно само покрылось глитчем (в таком виде Николай Алексеев его и нашел). По замыслу на выставке все немного не так: картины написаны как бы и на стене, и нет (на выступающем фрагменте гипсокартона), а живопись напоминает акварель. Вместо того чтобы рассказывать истории за круглым столом, приходится их слушать — и так далее, и так далее. Все вместе должно сложиться в рассуждение о хрупкости человеческой памяти — с видами из окна непонятно где пролетающего самолета.

Найденные объекты — и их репродукции — следуют общей линии воронежского художника-концептуалиста. За компанию с Дубосарским и многими другими он собирает готовые изображения в папке своего компьютера, чтобы их использовать потом (у Алексеева на материале этих работ случилась выставка «Двенадцать прыжков за борт»). Николай Алексеев занимается и найденной скульптурой, и здесь интересно вспомнить его «Найденные ландшафты» — проект, представленный на премии Кандинского, в рамках которого он сделал гипсовые отливки в формах из пенопласта, в которые обычно упаковывают бытовую технику. Было у него и интересное упражнение с найденными объектами в духе ленд-арта: он хоронил мусор в земле, рассуждая о слиянии культуры и природы.

Выставка «Круглый стол: что-то важное» объединяет темы художника из прошлых проектов вместе — вплоть до того, что происходящее немного напоминает выставку образцов продукции на архитектурной ярмарке. Маленькие скульптуры льва спящего и льва играющего в зимних домиках из Воронцовского дворца напоминают ту самую найденную скульптуру, общая история с путешествием — нарратив выставки «Сфера неподвижных звезд» (история путешествия подполковника Фосетта в шахтерский поселок), картина с опорой на линию горизонта — серию «Горизонты», а поучительные тексты — «Двенадцать прыжков за борт». Со временем истории, поддерживающие выставки и проекты, становятся у Николая Алексеева все длиннее, и в случае «Разговоров о чем-то важном» кажется, что они стали настолько самостоятельны, что стали уже говорить за себя и им потребовался микрофон.

Посетители шутят, что «на кухню такое не повесишь», а глядя на то самое найденное видео из уссурийской бухты, предполагают, что художник ассоциирует себя с выходящей из моря Венерой. Когда один из воронежских художников уехал в Москву и стал заниматься высоколобым концептуализмом, он был окрещен «новым скучным» — используя эти термины, Николая Алексеева, который в Воронеже остался, хочется назвать «старым добрым скучным». В одном из интервью он замечает, что в отечественном искусстве правят бал автономия произведений и его социально-политическая ангажированность, и он надеется, что «вот-вот придет им на смену совершенно новый язык, о котором мы пока не догадываемся». С этим согласиться трудно, и пока у художника получается довольно романтичная комбинация из найденных объектов с теперь уже культурной референцией, помноженных на размышление об ускользающей памяти, идентичности и «чем-то важном». Всего на самом деле слишком много, чтобы выстроиться в одну линию: здесь есть и львы, и иллюминаторы, и видео, и живопись, и говорящие микрофоны, истории про тритонов и Титан, и экспозиция-приключение — и сбитое восприятие от ощущения, что все немного неправильно. Линии повествования путаются и мешают друг другу — оставляя ощущение зыбкости идеи. В другом интервью Алексеев цитирует свою бабушку и говорит, что «необязательно быть австралийцем, чтобы боксировать с кенгуру» — и вот с этим действительно не поспоришь.

ВЫСТАВКА МОДА

«Наши клиенты хотят купить образ жизни»

Пьетро Беккари о выставке «Fendi Roma: мастера мечты»

КРИСТИНА КОРМИЛИЦЫНА

В ММОМА открылась выставка «Fendi Roma: мастера мечты» вместе с флагманским бутиком бренда в Столешниковом переулке. По этому случаю в Москву прилетели креативный директор дома Сильвия Вентурини-Фенди, отвечающая за аксессуары и мужскую одежду, и Пьетро Беккари, исполнительный директор Fendi — бренда с богатым наследием, известного своими экстравагантными мехами и кожей, разработками креативного директора Карла Лагерфельда. Продолжающееся участие в делах компании Сильвии Вентурини-Фенди на сегодняшний день обеспечивает прямую семейную связь с прошлым. ЕЛЕНА КРАВЦУН поговорила с ПЬЕТРО БЕККАРИ об уместности меха в мужском гардеробе, мечтах миллениалов и активности русских клиентов.

— Я знаю, что с мехами у Fendi связана очень долгая история, и мы видим на выставке, что мех остается важной составляющей ДНК бренда. Fendi отмечает 90-летнюю годовщину, и вся история началась со скромного мехового магазина-ателье. Что же отличает Fendi от других модных брендов, почему он оказался таким долговечным?

— Это правда, мы отмечаем в этом году 90-летие, в связи с этим и выставка проводится, она совпала с московским открытием, но дальше будет представлена в Риме в июле. Она откроется 7 июля, а вечером будет шоу «Высокий мех» — Haute fourrure, второе; первое было прошлым летом в Париже на Неделе высокой моды. Что же по поводу отличий… Есть как минимум одно отличие, которое мы все время стараемся подчеркнуть. Fendi — это единственный бренд, который предлагает продукт высочайшего качества, созданный вручную в сочетании с огромным удовольствием и азартом. Микс из азарта, юмора, искусной работы и высокого качества — то, что делает Fendi непохожим на других.

— Эта выставка «Fendi Roma: мастера мечты» — только ли о бренде и мехах или, может быть, о чем-то еще?

— Я думаю, она о том, что я упомянул раньше: это уникальность Fendi, которая началась с мехов 90 лет назад, и с течением времени эти меха эволюционировали с невероятной креативностью. В Fendi их делали забавными, эффектными, необычными — и я думаю, в этом весь дух бренда. Именно в этой компании сделали мех современным материалом.

— В Италии в 50-х годах прошлого века женщинам очень нравились вещи из меха. Дамы мечтали о меховых манто, надевали их в оперу. Сейчас времена изменились, вы согласны со мной?

— Я согласен, так как в те времена меха были округлые, тяжелые, респектабельные. Сегодня же вы наденете в театр совершенно другой мех — легкий, с органзой, свето- и воздухопроницаемый (с кондиционированием, как говорит Карл). На мой взгляд, очень это современный способ носки меха. Мех — это модный аксессуар, который вы можете надевать по любому поводу. После вмешательства Карла в 1960-х годах мех превратился в модный аксессуар, а не показатель статуса, как было до этого. Fendi сделал мех более современным и удобным в носке.

— Какие новые виды меха вы используете в своей работе на сегодняшний день?

— Мех и кожа остаются такими же, изменениям подвергается способ смешения меха с другими материалами. Сочетание различных материалов — среда для экспериментов в Fendi. Мы соединяем разные фактуры, меха и ткани, чтобы мастерство создания вещи было более красивым и эффективным. Это меняется каждый год, но не тип кожи и меха, который мы используем,— он остается неизменным. Сейчас мы не можем использовать кожу диких животных — например кожу леопарда, как это было раньше, но мы всегда использовали и будем использовать мех норки, шиншиллы, нерпы… Мы сертифицированы, 70% меха произведено в нашей собственной мастерской, в отличие от кого-либо еще в мире. Мы импортируем наши шкуры из Финляндии, Китая, России, покупаем их в том числе и на аукционах.

— Приемлемо ли мужчинам носить мех? Мужской гардероб за последние годы претерпел значительные изменения. Так, шубы в дворянской России носили прежде всего мужчины, причем даже у крестьян были меховые тулупы. До французской революции мужчины даже муфты носили. Как сегодня мужчине, например, носить мех и не выглядеть при этом вороном Джоном Сноу или подстреленным воробышком?

— Скажу честно, у меня лично в гардеробе нет мехов, возможно, я приобрету что-то этим летом, но вообще носить мех мужчине приемлемо. Сейчас мы сочетаем его с кожей, то есть это кожа и, может быть, чуточку меха, такое легкое меховое прикосновение. Мы называем это fur wear (что-то типа «меховое покрытие», «меховой финиш»), это наша новая технология.

— Давайте поговорим о бизнесе и клиентах. Насколько русские клиенты активны в свете текущей экономической ситуации?

— Они стали чуть меньше ездить за покупками в Европу и чаще совершать покупки дома. Поэтому мы здесь надолго. Русские — фантастические клиенты, их вкус становится все более и более изысканным, утонченным. Работать с ними одно удовольствие, и я думаю, что данная выставка и открытие двух новых магазинов — прямое подтверждение этому. Определенно в краткосрочной перспективе есть некоторые трудности, но мы нацелены на долгосрочную перспективу. Русские клиенты очень любят мех и хорошо в нем разбираются, так что поддержание и развитие отношений с русским рынком для нас очень важно.

— Как вы расширяете аудиторию бренда, привлекаете более молодую аудиторию?

— О да, прекрасные девушки с рюкзаками — именно это мы и делаем. Для инстаграм-поколения мы делаем красивые забавные вещички, которые стоят относительно дешево, но при этом ничем не уступают по качеству. Кажется, мы сделали такое в прошлом году, и это вызвало настоящий бум спроса на аксессуары у молодых клиентов. Понимаете, наши клиенты — образованные люди. Они читают, они работают, они разбираются и хотят купить не просто вещи, а образ жизни.

— Некоторые эксперты считают, что бренды масс-маркета, такие как H&M, Zara, представляют собой очень разрушительную силу для люксовых брендов.

— Я так не думаю. Множество людей завершают свой образ вещью Zara и мехом Fendi, кроссовками Nike и прекрасной парой брюк Chanel — это сегодняшняя жизнь, это новая норма. Мы должны уважать работу этих людей. И одна вещь заменяет другую, я думаю, вам хорошо известно, что вещи из меха мы приобретаем на поколения, а вещи из H&M мы приобретаем на неделю — это разные подходы.

— Но вам не кажется, что молодые люди меняют это, что они стали более демократизированными, миллениалы больше не хотят тратить огромные суммы на шубы, машины, это продолжают делать лишь сторонники консервативных ценностей и рэперы.

— Но они не мечтают купить что-то в Zara, они мечтают о покупке в Fendi. Предметы роскоши заставляют людей мечтать.

полная версия
kommersant.ru/11701

спорт

ЗАВТРА В НОМЕРЕ **Баскетбол**

В пятницу ЦСКА принимает УНИКС во втором матче финальной серии Единой лиги ВТБ

ЕВРО-2016

Середняк проще некуда

Сборная Уэльса — последний соперник сборной России на групповом этапе

В заключительном матче группового турнира чемпионата Европы во Франции российским футболистам предстоит встретиться со сборной Уэльса — сборной немного неказистой, но крепкой и с самым дорогим футболистом мира в составе.

Вариант, при котором именно матч против сборной Уэльса 20 июня в Тулузе станет решающим с точки зрения выхода в play-off и для российской команды, и для ее соперника, выглядит вполне вероятным. Во всяком случае букмекеры считают группу B ровной, а коэффициенты на первое место у ее участников отличаются не так уж сильно. Например, вчера в рейтинге William Hill россияне шли вторыми вслед за англичанами (3,50), а валлийцы — третьими (6,00), чуть впереди словаков.

Когда речь заходит о сборной Уэльса, обычно припоминают два факта. Первый факт — забавный рекорд в плане попаданий в финальные стадии топ-турниров. Было выступление на чемпионате мира 1958 года (на нем, кстати, дебютировала и сборная СССР), а до и после него не было ничего, кроме квалификаций. Так что для валлийцев, как правило, чуть-чуть не добиравших баллов до проходного, решение Мишеля Платини расширить формат французского чемпионата было, конечно, колоссальным подарком.

Второй факт — присутствие в сборной Уэльса футболиста стоимостью £100 млн. Не слишком внимательно отслеживающие происходящее в европейском футболе обычно добавляют, что, кроме этого футболиста — Гарета Бейла из «Реала»,— валлийцы ничем не славны.

Это и правда, и неправда одновременно. Неправда — потому что в сформированной тренером Крисом Коулменом заявке на европейское первенство напротив многих фамилий стоят названия достойных клубов из английской премьер-лиги: «Лестера», «Арсенала», «Ливерпуля», «Тоттенхема», «Суонси». И про игроков, их представляющих, скажем Аарона Рэмси, Энди Кинга, Джо Аллена, не скажешь, что они лишь числятся в таких клубах. Нет, они за них именно играют.

Правда — потому что бейлозависимость сборной Уэльса действительно свойственна. Для того чтобы понять, насколько она велика, достаточно взглянуть на статистику команды в отборочном цикле. В десяти матчах она забила всего 11 голов, и семь из них — в активе Бейла.

7 из 11 голов сборной Уэльса в отборочном цикле чемпионата Европы забил Гарет Бейл (справа) ФОТО REUTERS

Первая цифра в данном случае даже полюбопытнее. Гол с довесочком за матч в среднем, особенно при наличии среди оппонентов Андорры,— это вообще-то убогая результативность. И за счет чего же валлийцы тогда преодолели не покорявшийся им более чем полвека барьер? А за счет обороны. Ее крепость иллюстрирует количество пропущенных ими мячей — всего-то четыре. Эта цифра уже из категории выдающихся.

Благодаря обороне валлийцы справились даже с бельгийцами — между прочим, входящими в шорт-лист фаворитов чемпионата. В двух матчах с ними сборная Уэльса набрала четыре очка, не пропустив ни разу. Примерно в том же ключе она действовала и против менее страшных противников вроде боснийцев, израильтян и даже киприотов: мяч особенно не нужен, частые заходы на чужую половину — тоже, главное — не облажаться сзади, и все время, если уж впереди возникает свободное пространство, искать передачей Бейла. Он что-нибудь да придумает. А не придумает — не беда, 0:0 — счет не такой уж и плохой.

Оснований, что Крис Коулмен откажется от приносившей ему успех тактики на европейском первенстве в пользу, скажем, классического, то есть лихого британского футбола, никаких нет. Вопросы разве что в том, на каком уровне будет исполнение. А он зависит от ряда нюансов: быстро ли адаптируются к более серьезному градусу конкуренции, чем в квалификации, те игроки, что играют во втором по статусу английском дивизионе (и такие у валлийцев имеются), восстановится ли включенный в заявку, несмотря на только что залеченный перелом ноги, ключевой полузащитник Джо Ледли? Так что с валлийцами, хотя они и выглядят простыми как три копейки, придется мучиться всем без исключения вставшим у них на дороге командам. А сборная России — так она точно не любит таких соперников, основная задача которых заключается в том, чтобы не дать играть другим.

Алексей Доспехов

Состав сборной Уэльса

Вратари: Уэйн Хенесси («Кристал Пэлас», Англия), Оуайн фон Уильямс («Инвернесс», Шотландия), Дэнни Уорд («Ливерпуль», Англия).

Защитники: Крис Гантер («Рединг», Англия), Джеймс Честер («Вест-Бромвич», Англия), Бен Дэвис («Тоттенхем», Англия), Эшли Уильямс, Нил Тейлор (оба – «Суонси»), Джеймс Коллинз («Вест-Хэм», Англия), Джазз Ричардс («Фулхем», Англия).

Полузащитники: Джо Аллен («Ливерпуль», Англия), Джо Ледли («Кристал Пэлас», Англия), Аарон Рэмси («Арсенал», Англия), Энди Кинг («Лестер», Англия), Дэвид Эдвардс («Вулверхэмптон», Англия), Джонатан Уильямс («Милтон Кинс Донс», Англия), Дэвид Вон («Ноттингем Форест», Англия), Дэвид Коттерилл («Бирмингем», Англия).

Нападающие: Гарет Бейл («Реал», Испания), Хэл Робсон-Кану («Рединг», Англия), Сэм Воукс («Бернли», Англия), Саймон Черч («Абердин», Шотландия), Джордж Уильямс («Джиллингем», Англия).

Главный тренер: Крис Коулмен.

ФУТБОЛЬНЫЙ БИЗНЕС

Китайцы добрались до «Интера»

Они покупают миланский клуб

Китайская экспансия в европейский футбол может продолжиться приобретением компанией Suning Commerce Group знаменитого итальянского клуба «Интер», который переживает не самые лучшие времена. За 70-процентный пакет акций Suning готова заплатить €750 млн.

Вчера целый ряд источников сообщил о готовящейся сделке по покупке основного пакета акций «Интера» китайским ритейлером Suning Commerce Group. Предполагается, что она может быть реализована уже 5 июня. Издание Corriere della Sera утверждает, что за 70% акций клуба, который является одним из самых титулованных в мире (в послужном списке миланцев — 18 титулов чемпионов Италии, три Кубка европейских чемпионов и еще множество трофеев), Suning заплатит £750 млн.

Продавцом в этой сделке выступает на самом деле также компания из Азии. Долгое время «Интером» владел итальянский бизнесмен Массимо Моратти. Однако в 2013 году было объявлено о договоре, согласно которому 70-процентный пакет акций, принадлежавший его структуре Internazionale Holding, переходит индонезийскому консорциуму International Sports Capital во главе с Эриком Тохиром. Массимо Моратти остался миноритарным акционером.

Интерес китайского бизнеса к «Интеру» уже не мог стать большой неожиданностью. Дело в том, что он с прошлого года энергично вторгается на европейский футбольный рынок. Так, компания Dalian Wanda Group приобрела за £45 млн 20% акций мадридского футбольного клуба «Атлетико». Затем она же купила за $1,05 млрд Infront Sports & Media — одного из лидеров в области спортивного, в том числе футбольного, маркетинга. Наконец в марте 2016 года Dalian Wanda Group стала первым в истории китайским спонсором Международной федерации футбола (FIFA), подписав контракт на четыре цикла чемпионатов мира — до 2030 года. По неофициальным данным, соглашение будет приносить FIFA по $130–140 млн за цикл. Можно вспомнить и покупки, осуществленные консорциумом в составе двух компаний (China Media Capital Holdings и CITIC Capital), который в конце прошлого года приобрел 13% акций английского клуба «Манчестер Сити» за $400 млн. Кроме того, Китай проявил небывалую активность на трансферном рынке нынешней зимой, купив сразу нескольких звезд из европейских клубов.

А наиболее свежая новость, касающаяся китайской футбольной экспансии, поступила несколько дней назад из того же города, где базируется «Интер». Речь идет о старте переговоров между бывшим премьер-министром Италии Сильвио Берлускони и группой китайских инвесторов по продаже принадлежащего господину Берлускони клуба «Милан». Ориентировочная стоимость актива, кстати, была точно такой же, как в случае с «Интером»,— £750 млн.

В совпадении ключевого параметра нет ничего странного. Состояние сегодняшнего «Интера» действительно похоже на состояние «Милана», который также выступает на стадионе San Siro, в минувшее воскресенье принявшем финал Лиги чемпионов. У обоих итальянских грандов — славная история. Однако сейчас ни про тот, ни про другой не скажешь как про абсолютно благополучный клуб.

Спортивные результаты миланских команд в последние годы пошли на спад. «Интер» после хет-трика 2010 года, по ходу которого взял сразу три трофея, выиграв чемпионат Италии, Кубок страны и Лигу чемпионов, потерял статус флагмана не только континентального, но и итальянского футбола. В минувшем национальном первенстве он, например, занял четвертое место. А это означало, что ему не досталось путевки в главный еврокубок — «Интер» выступит в Лиге Европы (правда, «Милан» остался даже без нее).

Финансовая ситуация в клубах тоже не идеальна. Про «Милан» известно, что вместе с громким брендом его будущим покупателям достанется и приличная долговая нагрузка. Что касается «Интера», то в момент его приобретения Эриком Тохиром убытки клуба оценивались почти в £80 млн.

Алексей Доспехов

ТЕННИС

Новак Джокович приписал себе восьмой ноль

Лидер мирового рейтинга преодолел рубеж $100 миллионов призовых за карьеру

На Roland Garros вчера первая ракетка мира Новак Джокович обыграл Томаша Бердыха — 6:3, 7:5, 6:3 — и восьмой раз за карьеру вышел в полуфинал. Благодаря успешному выступлению в Париже Джокович стал первым теннисистом в истории, заработавшим на корте более $100 млн призовых. Его следующий соперник — дебютант полуфиналов турниров Большого шлема австриец Доминик Тим. Вышла в полуфинал и другая первая ракетка мира американка Серена Уильямс. После тяжелой победы над Юлией Путинцевой из Казахстана она сыграет с голландкой Кики Бертенс, занимающей в мировом рейтинге лишь 58-е место.

Рекордную отметку с восемью нулями Новак Джокович мог преодолеть еще в середине мая — на своем предыдущем турнире в Риме, если бы обыграл там в финале Энди Маррея. Однако в конечном итоге это произошло лишь во вторник после победы в четвертом круге Roland Garros над испанцем Роберто Баутистой. Перед началом открытого чемпионата Франции на счету серба было $99 673 404, а за выход в четвертьфинал он получил еще $327 471.

Таким образом, перед началом четвертьфинала против Томаша Бердыха на счету Новака Джоковича значилось уже немногим больше $100 млн призовых. Роджер Федерер ($98 млн) и Рафаэль Надаль ($76,2 млн) остались позади. Интересно, что в первой десятке данного рейтинга до сих пор фигурируют четыре игрока, которые уже завершили карьеру. Это Пит Сампрас (5-е место, $43,2 млн), Андре Агасси (6-е, $31,2 млн), Борис Беккер (8-е, $25,1 млн) и замыкающий топ-10 Евгений Кафельников ($23,9 млн).

До первого триумфа на Roland Garros Новаку Джоковичу осталось выиграть два матча ФОТО REUTERS

Что касается матча Джоковича с Бердыхом, то успех чеха выглядел крайне маловероятным хотя бы в силу соотношения побед и поражений в личных встречах — 23:2 в пользу серба, который начиная с Wimbledon 2013 обыгрывал своего давнего оппонента десять раз подряд. И вот теперь эта серия продлилась до одиннадцати побед. При счете 6:3, 7:5 и 3:3 судья прервала матч из-за дождя, чему резко противился немного разыгравшийся к тому времени Бердых. Однако менее чем через десять минут соперники вернулись на корт Филиппа Шатрие, и Джокович уверенно взял три последних гейма.

Правда, был в этом матче эпизод, который мог оказаться для Новака Джоковича роковым. Во втором гейме третьей партии он не реализовал брейк-пойнт и с досады решил ударить о корт ракеткой, но та не послушалась хозяина, выскочила из руки и внезапно полетела ему за спину, едва не попав в линейного судью. Если бы это случилось, серб заслуживал бы дисквалификации. Но в данном случае главный арбитр гречанка Ева Асдераки Мур, которой Джокович принес извинения, ограничилась лишь предупреждением.

Соперником Новака Джоковича в полуфинале будет австриец Доминик Тим, который впервые попал в четверку сильнейших на турнире Большого шлема. Этот 22-летний теннисист прогрессирует уже не первый сезон. На его счету шесть титулов ATP, причем последний из них он выиграл непосредственно перед стартом Roland Garros на турнире в Ницце. Более того, после выхода в парижский полуфинал Тим, который выше 13-го места в мировом рейтинге никогда не поднимался, в понедельник будет занимать там позицию не ниже седьмой.

1/4 финала Roland Garros

Мужчины. Новак Джокович (Сербия, 1)–Томаш Бердых (Чехия, 7) 6:3, 7:5, 6:3. Доминик Тим (Австрия, 13)–Давид Гоффен (Бельгия, 12) 4:6, 7:6 (9:7), 6:4, 6:1.

Сегодня в 1/2 финала встречаются: Станислас Вавринка (Швейцария, 3)–Энди Маррей (Великобритания, 2), Джокович–Тим.

Женщины. Серена Уильямс (США, 1)–Юлия Путинцева (Казахстан) 5:7, 6:4, 6:1. Кики Бертенс (Нидерланды)–Тимеа Бачински (Швейцария, 8) 7:5, 6:2.

Сегодня в 1/2 финала встречаются: Гарбиньe Мугуруса (Испания, 4)–Саманта Стосур (Австралия, 21), Уильямс–Бертенс.

Тем временем с серьезными проблемами столкнулась Серена Уильямс, которая в четвертьфинале встречалась с представляющей Казахстан 22-летней москвичкой Юлией Путинцевой. Американка проиграла первый сет, а во второй партии при счете 4:4 ее соперница, которая часто тренируется в той же самой академии тренера Патрика Муратоглу, что и Уильямс, имела реальнейшие шансы взять чужую подачу. Тем не менее в итоге опыт и класс первой ракетки мира все-таки сделали свое дело — 5:7, 6:4, 6:1.

В полуфинале Серена Уильямс сыграет с главной возмутительницей спокойствия на нынешнем турнире — голландкой Кики Бертенс. Она выиграла свой 12-й матч подряд, победив швейцарку Тимеа Бачински 7:5, 6:2, и, как и Доминик Тим, впервые показала на турнире Большого шлема столь высокий результат.

Евгений Федяков

КАДРЫ

Александр Зубков возглавил ФБР

Двукратный олимпийский чемпион Александр Зубков избран новым президентом Федерации бобслея России (ФБР). Выборы главы организации прошли в четверг на внеочередной конференции федерации, состоявшейся в Москве. Соперником Александра Зубкова на выборах был бывший главный тренер сборной России Владимир Любовицкий. Из 24 делегатов, имеющих право голоса, за Зубкова проголосовали 16, семь отдали голоса Любовицкому, один воздержался.

Ранее конференция официально сместила с поста главы организации Георгия Беджамова, которому в России было заочно предъявлено обвинение в мошенничестве. Он был объявлен в международный розыск. По данным открытых источников, банкир скрывался за границей с декабря прошлого года. На протяжении всего этого времени Федерация бобслея России работала без него.

Георгий Беджамов — брат совладелицы Внешпромбанка Ларисы Маркус, арестованной 22 декабря 2015 года по подозрению в мошенничестве. В конце апреля текущего года он был задержан в Монако по запросу российской стороны, власти княжества рассматривают вопрос о его экстрадиции в РФ.

После своего избрания господин Зубков признал наличие у федерации финансовых проблем и рассказал о том, что Министерство спорта РФ и Олимпийский комитет России помогут ФБР их решить.

«Финансовые вопросы надо решать поэтапно, взвешенно. Я получил поддержку и от министерства, и от Олимпийского комитета России. Они обещали помочь разобраться в этой ситуации и не бросить меня. Были проведены соответствующие переговоры»,— сказал Александр Зубков. **«Р-Спорт», ТАСС**

РЕЗУЛЬТАТ

Футбол

Товарищеские матчи национальных сборных

Норвегия–Исландия 3:2 (Йохансен, 1; Хелланн, 41; Сорлот, 67 – Ингасон, 36; Сигурдссон, 81 (пен.)).
Бельгия–Финляндия 1:1 (Ромелу Лукаку, 89 – Хямяляйнен, 53).
Польша–Нидерланды 1:2 (Енджейчик, 60 – Янссен, 33; Вейналдум, 76).

Рейтинг национальных сборных FIFA

1 (1). Аргентина – 1503 очка. 2 (2). Бельгия – 1384. 3 (4). Колумбия – 1328. 4 (5). Германия – 1310. 5 (3). Чили – 1293. 6 (6). Испания – 1267. 7 (7). Бразилия – 1257. 8 (8). Португалия – 1181. 9 (9). Уругвай – 1150. 10 (11). Австрия – 1077. 11 (10). Англия – 1069. 12 (15). Италия – 982. 13 (12). Эквадор – 978. 14 (17). Нидерланды – 959. 15 (14). Швейцария – 948. 16 (16). Мексика – 942. 17 (21). Франция – 925. 18 (13). Турция – 919. 19 (22). Украина – 894. 20 (18). Венгрия – 886. 20 (20). Босния и Герцеговина – 886... **29 (27). Россия** – 828. *В скобках – позиция команды в предыдущем рейтинге (от 5 мая).*

Хоккей

Кубок Стэнли

Финал. Серия до четырех побед
«Питсбург» –«Сан-Хосе» 2:1 (овертайм); счет в серии 2:0. *Третий матч пройдет завтра в Сан-Хосе.*