

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
20 декабря 2018
Четверг
№ 225 (2949)



Виталий Мутко,
заместитель председателя
правительства

Виталий Мутко покинул пост главы Российского футбольного союза

КАДРЫ, С. 4 →

ФОТО: Александр Земляничко/АР

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ

www.rbc.ru

Индекс РТС

Московская биржа, 19.12.2018

1099,63 ↓
пункта

Цена нефти BRENT

Bloomberg, 19.12.2018, 20.00 мск

\$57,54 ↓
за баррель

Международные резервы

России ЦБ, 07.12.2018

\$463,6 ↑
млрд

Курсы валют ЦБ

20.12.2018

\$1= ↑
₽67,11

€1= ↑
₽76,47

СДЕЛКА UC Rusal выведен из-под санкций ценой потери контроля над компанией со стороны олигарха

Дерипаска сдал алюминий

ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО

Минфин США согласился снять санкции с UC Rusal Олега Дерипаски после того, как он снизит долю в контролирующем акционере компании En+ с 70 до 44,95%. Около 25% En+ получит ее основной кредитор — банк ВТБ.

В среду вечером, 19 декабря, Минфин США заявил, что согласился снять санкции с одного из крупнейших в мире производителей алюминия — UC Rusal. Это произойдет через 30 дней, после того как бизнесмен Олег Дерипаска снизит свою долю в холдинге En+ (контролирующий акционер UC Rusal) примерно с 70 до 44,95%. Об этом говорится в сообщении Управления по контролю за иностранными активами (Office of Foreign Assets Control, OFAC) Минфина США.

Санкции США были наложены на UC Rusal, En+, группу ГАЗ и другие активы Дерипаски и на самого бизнесмена в апреле 2018 года. Предполагалось, что эти активы будут заморожены в американской юрисдикции, а гражданам и компаниям США запретят совершать с ними какие-либо сделки. Введение этих ограничений в полную силу откладывалось несколько раз, потому что Дерипаска и представители бизнесмена вели переговоры с Минфином США. Основным требованием американцев была как раз потеря контроля Дерипаски над UC Rusal.

25% En+, на которые Дерипаска снизит свой пакет в En+, получит банк ВТБ или другая сторона, одобренная OFAC, следует из его сообщения. Структуры Дерипаски уже заложили эти акции в ВТБ под определенные обязательства, указывает OFAC. В среду вечером представитель ВТБ, который является крупнейшим кредитором En+ и других структур Дерипаски, не ответил на запрос РБК. ВТБ сейчас находится в секторальном санкционном списке. Но если банк, получивший 25% En+, попадет в самый строгий санкционный список SDN (в нем сейчас находятся En+, UC Rusal и Дерипаска), то алюминиевая компания снова может попасть под ограничения:



Американские санкции в отношении самого Олега Дерипаски сохраняются

санкции распространяются на компании, подсанкционным акционерам которых в сумме принадлежит более 50%.

Доля бизнесмена в En+ снизится еще больше после того, как швейцарский трейдер Glencore обменяет 8,75% UC Rusal на акции En+. В сообщении Минфина не указывается, какой пакет получит Glencore в холдинге, но этот обмен был за-

планирован еще до введения санкций в отношении UC Rusal и был приостановлен из-за них. Представитель Glencore отказался от комментариев.

Дерипаска не получит никаких денег от этих сделок, а также не сможет рассчитывать на дивиденды от En+ и UC Rusal, подчеркнул OFAC. Бизнесмен не сможет голосовать пакетом более 35% акций En+ и на-

значать более четырех из 12 членов совета директоров компании.

Дерипаска также передаст часть акций En+ в благотворительный фонд, указано в сообщении Минфина. Представитель UC Rusal отказался от комментариев. Представитель Дерипаски не ответил на запрос РБК.

Подробности на rbc.ru

БЛИЖНИЙ ВОСТОК

Траммп сделал сирийский вывод

АЛЕКСАНДР АТАСУНЦЕВ,
ИННА СИДОРКОВА,
ВАЛЕРИЙ РОМАНОВ

Дональд Трамп отдал приказ о выводе военных США из Сирии. Это не означает прекращения борьбы международной коалиции с террористами, заверили в Белом доме. Россия выигрывает от этого решения, говорят эксперты и оппоненты Трампа.

Почему Трамп решил вывести войска из Сирии

Президент США Дональд Трамп в среду, 19 декабря, отдал приказ о выводе американских войск из Сирии, сообщила пресс-секретарь Белого дома Сара Сандерс. Однако она не уточнила, будут ли выведены все военнослужащие. По данным Пентагона, всего в арабской стране находится около 2 тыс. американских военных. За час до ее заявления в своем Twitter президент написал, что единственной задачей американских войск в Сирии была победа над «Исламским государством» (ИГ, запрещенная в России организация) и она достигнута. Одновременно с его заявлением сразу несколько американских СМИ, в частности Wall Street Journal, Bloomberg и Reuters, со ссылкой на источники написали о том, что Вашингтон планирует «полный» и «быстрый» вывод войск из Сирии. «Пять лет назад ИГ была очень могущественной и опасной силой на Ближнем Востоке, но теперь США победили террористов», — объяснила решение Сандерс. По ее словам, американские военные «уже начали возвращаться домой». Сотрудников Госдепартамента эвакуируют из страны в течение 24 часов.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 6 →



ПОДПИСКА: (495) 363 1101

РБК

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК

И.о. главного редактора:

Игорь Игоревич ТросниковАрт-директор: **вакансия**Выпуск: **Игорь Климов**

Руководитель фотослужбы:

Алексей ЗотовФоторедактор: **Александра Николаева**Верстка: **Константин Кузниченко**Корректур: **Марина Колчак**Продюсерский центр: **Юлия Сапронова**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Соруководители редакции РБК:

Игорь Тросников, Елизавета Голикова

Главный редактор rbc.ru

и ИА РосБизнесКонсалтинг:

вакансия

Главный редактор журнала РБК:

Валерий Игуменов

Первый заместитель главного редактора:

Петр Канаев

Заместители главного редактора:

Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин,**Ирина Парфентьева, Анна Пустыкова**

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: **Анна Балашова**Банки и финансы: **вакансия**Свой бизнес: **Илья Носырев**

Индустрия и энергоресурсы:

Тимофей ДзядкоПолитика и общество: **Кирилл Сироткин**Мнения: **Андрей Литвинов**Потребительский рынок: **Сергей Соболев**Экономика: **Иван Ткачев**

Международная политика:

Полина Химшиашвили

Адрес редакции: 117393, г. Москва,

ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1

Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177

Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru

Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**

Газета зарегистрирована в Федеральной

службе по надзору в сфере связи,

информационных технологий и массовых

коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства

массовой информации ПИ № ФС77-63851

от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**

117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,

стр. 1

E-mail: business_press@rbc.ru

Директор издательского дома «РБК»:

Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:

Людмила Гурей

Коммерческий директор

издательского дома «РБК»:

Анна Брук

Директор по корпоративным

продажам LifeStyle:

Ольга Ковгунова

Директор по рекламе сегмента авто:

Мария Железнова

Директор по маркетингу:

Андрей Сикорский

Директор по распространению:

Анатолий Новгородов

Директор по производству:

Надежда Фомина

Подписка по каталогам:

«Роспечать», «Пресса России»,

подписной индекс: 19781

«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:

Телефон: (495) 363-1101

Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан

в ОАО «Московская газетная типография»

123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

Заказ № 2603

Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00

Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов

допускается только по согласованию

с редакцией. При цитировании ссылка

на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2018

Материалы на таком фоне опубликованы

на коммерческой основе.

Сколько госслужащие потратят на встречу Нового года

«Панцирь-С1» из мешка Деда Мороза



Минобороны оказалось вторым в рейтинге новогодних госзакупок, военное ведомство выделило на праздник 27 млн руб.

ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА,
ДАДА ЛИНДЕЛЛ

Государственные органы и корпорации потратят 141 млн руб. на встречу Нового года, подсчитал РБК. Лидером стало Управделами президента со сметой 36 млн руб., на втором месте — Минобороны, на третьем — Росгвардия.

Праздник в Кремле

РБК проанализировал предновогодние закупки федеральных органов власти и государственных корпораций. Поскольку некоторые из них круглогодично закупают бытовую технику и сувенирную продукцию для пополнения подарочного фонда, для анализа были выбраны либо закупки товаров специально для Нового года, либо сувениры и подарки, закупленные под конец декабря. Общая сумма соответствующих госзакупок федеральными структурами, по подсчетам РБК, сделанным на основе открытых данных портала госзакупок, составила более 141 млн руб.

Самую большую сумму на праздничные закупки заложило Управление делами президента — 35,9 млн руб. Основная статья расходов — новогодний прием президента, который пройдет в Большом театре 27 декабря; этот

контракт оценен в 13,1 млн руб. (В прошлом году, судя по контракту, президентский прием в Кремлевском дворце, организованный УДП, обошелся в 15,6 млн руб.) Подарки для участников приема обойдутся еще почти в 7 млн руб. Это чайные наборы (чайные пары и сахарницы) с гжельской росписью в подарочной упаковке. За каждую коробку с «высокохудожественными рукотворными изделиями из фарфора» Управление делами президента готово заплатить по 8 тыс. руб. Кроме того, в Большом Кремлевском дворце пройдет праздничный концерт за 4,1 млн руб. УДП также планирует закупить новогодние конфетные подарки и расписные пряники

Новый год за 4,6 млрд руб.

Всего федеральные и региональные госструктуры направят в 2018 году на новогодние мероприятия и подарки 4,6 млрд руб., подсчитали в Центре антикоррупционной политики партии «Яблоко» (ЦАП; исследование есть у РБК). Всего госструктуры потратили 2,6 млрд руб. на праздничные украшения и гулянья. 2 млрд руб. стоили подарки — открытки, конфеты и билеты на новогодние концерты. ЦАП проанализировал 3879 торгов (в том числе отмененные закупки) на монтаж новогодних украшений, поставку подарков и проведение праздников. 1778 закупок (45,8% контрактов) прошли с участием в торгах одного поставщика, отметили в ЦАПе. Данные ЦАП направил в Счетную палату.

(последние — на 600 тыс. руб.). Еще 11 млн руб. идут на другие подарки и сувенирную продукцию.

На втором месте по объему новогодних закупок — Минобороны, выделившее на эти цели 27 млн руб. Ведомство закупает подарки для сотрудников и их детей, а также организует ряд новогодних корпоративов. Детские подарки чаще всего покупают принадлежащее министерству АО «Оборонэнерго» и Управление заказчика капитального строительства министерства. Подробности большей части закупок закрыты по постановлению правительства «Об особенностях осуществления закупки для нужд обороны и безопасности государства».

На третьем месте — Генпрокуратура с 25 млн руб., закупившая сувенирную продукцию, картины с изображением здания прокуратуры, расписную посуду и подарочные часы. Росгвардия объявила закупки на 20,5 млн руб., в основном это детские новогодние подарки. По словам официального представителя Росгвардии Валерия Грибакина, закупка проводилась ФГУП «Охрана», исходя из примерной стоимости новогоднего набора, включающего кондитерские изделия и игрушку, в тысячу рублей. Новогодние подарки ведомство закупило примерно для 20 тыс. детей своих сотрудников. Грибакин напомнил, что ФГУП «Охрана» не является структурным подразделением ведомства, а представляет собой коммерческую структуру при Росгвардии.

Минтранс закупил шоколадные подарки для детей, билеты на новогодние представления и подарочные часы на 13,3 млн руб.

Министерство иностранных дел направило 12,1 млн руб. на новогодние гулянья в Завидово, фуршет для дипломатов, книги для посетителей принадлежащего МИД элитного загородного комплекса Moscow Country Club и детские подарки.

Новогодний бюджет Генпрокуратуры — 7 млн руб., Госдума потратит на Новый год 1,4 млн руб., Совет Федерации — 1,2 млн руб.

К праздникам ведомства заказывают традиционную сувенирную продукцию — елочные шары, посуду, канцелярские принадлежности. В госзакупках Минфина РБК обнаружил контракт на 2,8 млн руб. на новогодние украшения в многофункциональном комплексе Министерства финансов в подмосковном Домодедове. В здании установят новогодний трон Деда Мороза, светодиодные елки для внутреннего убранства, а также поставят пятиметровую уличную елку.

«Росатом» объявил тендер на проведение новогоднего корпоратива, который пройдет в формате квеста в главном здании госкорпорации в Москве. Тендер закрытый, поэтому его победитель и стоимость мероприятия, развивающего «горизонтальное взаимодействие» между сотрудниками, неизвестны.

Центр государственного имущества и жилищно-бытового обеспечения ФСИН России перед Новым годом закупает бытовую технику, которую обозначает как «сувенирную продукцию». Для кого предназначены сувенирные швейные машинки, отпариватели и пылесосы — не указывается. Кроме того, центр закупит для ФСИН водочные штофы в форме Спасской башни Кремля, чайные пары «Утро президента», самовары и новогодние украшения.

Самые необычные закупки ведомств к Новому году

Закупка	Ведомство	Сумма, тыс. руб.
Консервы из телятины с ягодами годжи и фисташками, паштет из утки, итальянская брускетта, крем-мед, джем из мандаринов с глинтвейном	Департамент имущественных отношений правительства Москвы	7200
Новогодний трон «Деда Мороза», пятиметровая уличная елка и светодиодные елки	Минфин	2800
Стекланные шары со снегом, елями и самоходными зенитными ракетно-пушечными комплексами «Панцирь-С1» в арктической раскраске	Ростех	1900
Водочные штофы в форме Спасской башни Кремля, чайные пары «Утро президента», самовары и новогодние украшения	ФСИН	740
Бытовая техника, которая обозначена как «сувенирная продукция» — швейные машинки, отпариватели и пылесосы	ФСИН	214
Проведение новогоднего корпоратива, который пройдет в формате квеста в главном здании «Росатома» в Москве	«Росатом»	Не указана

Источник: подсчеты РБК по данным на сайте госзакупок

Деликатесы в подарочных наборах к Новому году закупает оператор электронных торгов АО «Росэлторг», принадлежащий департаменту имущественных отношений правительства Москвы. В подарках в заказе «Росэлторга» — консервы из телятины с ягодами годжи и фисташками, паштет из утки, итальянская брускетта, крем-мед, джем из мандаринов с глинтвейном и другие продукты. (Единственная компания, которая предлагает такие наборы, — Gastrohome. Именно ее продукция указана на фотографиях в закупке в качестве примера.)

Подведомственное «Ростеху» АО «НПО «Высокоточные ком-

плексы» закупает особые стекланные шары. Внутри шара среди елей и снега должен стоять самоходный зенитный ракетно-пушечный комплекс «Панцирь-С1» в арктической раскраске, говорится в контракте. Один сувенир обойдется примерно в 4 тыс. руб., всего их приобретут 500 штук.

Генпрокуратура перед Новым годом заказала «сувенирную и подарочную продукцию», в том числе картины с изображением здания прокуратуры (3,7 тыс. руб. за штуку), водочные штофы с гербом ведомства (19,6 тыс. руб. за набор со штофом и рюмками) и подарочные статуэтки в виде здания прокуратуры.

Главная военная прокуратура приобрела перед праздниками 18 бронзовых статуэток в виде монументов «Военным прокурорам и следователям Великой Отечественной войны 1941–1945 годов» по 35 тыс. руб. за штуку.

Среди сувениров в тендерах, объявленных Государственной думой, — флешки из карельской березы, икорницы с росписью гжелью, панно с изображением здания Думы, каменные и деревянные фигурки медведей. Совет Федерации объявил более стандартные закупки: аппарат палаты закупит чайные наборы «Новогодний бал» и «В гостях у совы в сказочном лесу».

Как комментируют ведомства

РБК направил запросы в Минобороны, МИД, Минэнерго, Минфин, Минкавказ и Минюст, а также в Госдуму, Управделами президента России, «Росатом», «Роскосмос», Казначейство, ФСИН и Роспотребнадзор.

В Минэнерго и Совфеде закупки подтвердили. В Госдуме РБК сообщили, что, если такие закупки в базе есть, значит, они соответствуют действительности.

Пресс-служба Минюста сообщила, что закупку проводила организация, которая находится под региональным управлением ведомства, поэтому они не могут ее комментировать.

В Минфине РБК сказали, что закупку курирует организация, с которой они взаимодействуют, но ведомство не контролирует процесс закупки и не комментирует ее.

Казначейство сообщило РБК, что проанализированная закупка в конце декабря «осуществляется за счет средств экономии, полученной по итогам проведенных в 2018 году закупок конкурентными способами» и потому не связана с Новым годом.

Остальные ведомства не ответили на запрос РБК. ■

При участии Валерия Романова, Максима Солопова



НОВАЯ СЕРИЯ 21 ДЕКАБРЯ 19:45



ГЕРОИ РБК

смотрите
на телеканале РБК*
и rbc.ru

Кто заменит Виталия Мутко на посту главы РФС

Ушел с поля

ЕЛИЗАВЕТА АНТОНОВА,
МАРГАРИТА ДЕВЯТКИНА

Виталий Мутко покинул пост главы Российского футбольного союза, исполняющим обязанности назначен руководитель премьер-лиги Сергей Прядкин. Кто может занять это место на постоянной основе — разбирался РБК.

Вице-премьер Виталий Мутко 19 декабря покинул пост президента Российского футбольного союза (РФС), об этом сообщил официальный Twitter организации.

Исполняющим обязанности главы РФС до новых выборов президента союза стал глава премьер-лиги Сергей Прядкин. Вопрос о выборах президента и исполкома организации внесен в повестку конференции РФС 22 февраля. Срок подачи заявок от кандидатов — до 13 февраля. Для регистрации необходима поддержка минимум пяти членов союза.

О том, что Мутко в декабре на исполкоме РФС объявит об уходе с поста президента РФС, в конце ноября писали РБК и портал «Чемпионат». Заседание исполнительного комитета союза изначально было запланировано на 6 декабря, но затем перенесено на 19-е. Вопросы о сложении полномочий президента РФС в повестке не было.

По словам собеседника РБК, близкого к окружению вице-преьера, одной из причин его ухода из РФС стала просьба руководства страны отказаться от совмещения работы в правительстве и в союзе. Собеседник РБК отмечает, что Мутко до последнего тянул с уходом, так как считал это важнейшей частью своей работы и был вовлечен во все футбольные проблемы.

Сам Мутко на заседание исполкома РФС не приехал. С журналистами по итогам заседания встретились гендиректор РФС Александр Алаев и Сергей Прядкин.

Кто сменит Мутко

Собеседник РБК в исполкоме РФС предполагает, что перенос заседания с 6 на 19 декабря был связан с затянувшимися переговорами по кандидатуре нового главы союза. «Это уровень назначений, которые обсуждаются с Кремлем», — пояснил он.

Основными кандидатами собеседники РБК в РФС называли близкого к Мутко генерального директора оргкомитета «Россия 2018» Алексея Сорокина и гендиректора «Газпром нефти», председателя совета директоров «Зенита» Александра Дюкова, а также Прядкина и бывшего главу департамента культуры Москвы Сергея Капкова.

По словам собеседника РБК, близкого к окружению вице-преьера, Мутко выступал против



По информации источника РБК, основной кандидат на пост главы РФС — председатель совета директоров «Зенита» Александр Дюков (на фото слева, с бывшим главным тренером команды Мирчей Луческу)

кандидатуры Дюкова, так как тот также совмещал бы работу в РФС с руководством «Газпром нефтью». Вице-премьер убежден, что пост должен занять человек, освобожденный от другой работы.

Дюков является основным кандидатом на пост главы РФС, сказал РБК источник, близкий к правительству. Он, предположительно, прошел все согласования на пост главы РФС, но Мутко «нереально тяжело» расстается с постом, говорит другой близкий к правительству собеседник РБК. По его словам, Мутко предлагал возглавить РФС Сорокину и еще ряду близких ему людей, но Сорокин отказался.

12 декабря стало известно о переходе Сорокина на работу во Внешэкономбанк. «Он идет на должность зампреда, будет курировать блок «Экономика и комплексное развитие городов. Город РФ», — заявил журналистам председатель госкорпорации Игорь Шувалов, назвав переход большим приобретением для ВЭБа.

Дюков и представитель главы «Газпром нефти» отказались комментировать РБК возможность выдвижения его кандидатуры.

Прядкин сообщил, что не планирует выставлять свою кандидатуру на выборах президента РФС. Алаев сказал, что пока не готов ответить на этот вопрос, и поблагодарил Мутко за проделанную ра-

боту: «Трудно переоценить то, что делал Виталий Леонтьевич, поэтому низкий поклон ему от всей футбольной семьи и меня лично».

Никаких вопросов, связанных с выборами президента РФС, на заседании исполкома не обсуждалось, утверждает Прядкин.

Проблемы с контрактом

С избранием нового главы РФС тесно увязан вопрос с дальнейшим финансированием этой организации. 30 ноября ТАСС со ссылкой

на представителя НОВАТЭКа сообщил, что РФС не ведет никакой работы по продлению спонсорского контракта с этой компанией, которая является генеральным партнером союза.

Контракт РФС с НОВАТЭКом был подписан в ноябре 2015 года на три года, он истекает в конце 2018 года, отметил представитель компании. Он подчеркнул, что «в текущих условиях бездействия РФС и неопределенности с его руководителем решение о дальнейшем партнерстве не принято».

Расставание с футболом

Виталий Мутко руководил РФС с 2015 года, а также в 2005–2009 годах. В 2016 году его переизбрали на новый четырехлетний срок. В декабре 2017 года он приостановил свою деятельность на этом посту на фоне допингового скандала. Исполняющим обязанности главы организации был назначен гендиректор РФС Александр Алаев.

«Я обратился к исполкому с просьбой на кратковременный период (до шести месяцев) приостановить мою работу на посту главы РФС», — заявил тогда Мутко. Свое решение он объяснил тем, что планирует подать иск в Спортивный арбитраж из-за отстранения от визитов на олимпиады и обвинений в участии в государственной допинговой программе. Тогда же он ушел с поста главы оргкомитета ЧМ-2018. «Я сосредоточился на государственной работе», — заявил вице-премьер.

В мае 2018 года Мутко вошел в новое правительство, сохранив пост вице-преьера, но перестал курировать спорт. Эта сфера деятельности перешла под контроль вице-преьера Ольги Голодец.

Контракт был подписан после возвращения Мутко в РФС, спонсорские средства идут на поддержку сборной России. «Мы, в свою очередь, будем абсолютно прозрачны, отчитаемся за каждую копейку», — говорил тогда Мутко. К сентябрю 2015-го задолженность РФС составляла 1,2 млрд руб.

Все спонсорские контракты конфиденциальны, сказал советник президента РФС по правовым вопросам Денис Рогачев, переадресовав вопрос РБК об объеме контракта к спонсору. РБК направил запрос в НОВАТЭК.

Как ранее заявлял Мутко, согласно бюджету РФС на 2018 год, ожидаемый доход составит 3,4 млрд руб. В 2017 году доходы РФС составили 3,315 млрд руб., расходы — 2,9 млрд.

«Глубоко в вопросы финансовых контрактов я не погружен, поскольку мы не обсуждаем на исполкоме эти вопросы, но любое непродление контракта для РФС — серьезный удар, потому что деньги нужны, а денег нет», — отметил член исполкома футбольного союза Игорь Лебедев. ■

При участии Тимофея Дзядко, Алины Фадеевой, Кирилла Сироткина, Натальи Галимовой, Полины Звездиной

Александр АПАЗОВ, Президент АО «Фармимэкс», Президент Национальной Фармацевтической Палаты:

«Трансфер технологий – эффективный инструмент импортозамещения в фармацевтической отрасли»



– Александр Дмитриевич, Ваше акционерное общество «Фармимэкс» является не только крупнейшим поставщиком лекарственных средств и изделий медицинского назначения, но и уже почти 5 лет на заводе «Скопинфарм» в Рязанской области совместно с иностранными партнерами производит уникальные для России препараты.

– Да, пять лет тому назад мы купили завод в Скопинском районе Рязанской области, который состоял из одного цеха по производству твердых лекарственных форм. За это время нами уже все реконструировано и многое построено. Завод имел мощность 300 млн. капсул/таблеток в год, сейчас – уже 1 млрд. 200 млн. в год. Поставили туда самое новейшее оборудование, расширили и построили новые склады. Оборудовали современную лабораторию, биотехнологический цех, который осуществляет четыре стадии производства препаратов крови. И в итоге за три года выпустили более одного миллиона флаконов факторов крови. Планируем в этом году начать строительство блока по производству альбумина и иммуноглобулинов. За эти годы на модернизацию завода использовано более 1,5 млрд. рублей. Это предприятие – одна из первых ласточек импортозамещения в российской фармацевтической промышленности по плазматическим препаратам крови. И хотя производств массовых лекарств в России достаточно много, «Скопинфарм» – своего рода уникальное предприятие, так как речь идет о начале производств орфанных препаратов, которые необходимы для лечения редких заболеваний, например, гемофилии. Создавая это производство, мы отреагировали на призывы Президента РФ о производстве в России высокотехнологичной конкурентоспособной продукции, с развитием экспорта производимых в России лекарств. Это очень важно, так как на фоне санкций, мы начинаем производить продукцию не только для внутреннего рынка, но и на экспорт, в связи с тем, что потребность в этой продукции в мире очень большая.

– А что на государственном уровне в период третьего срока президентства Владимира Путина было сделано для фармацевтической отрасли?

– На 2019 год государством на федеральном уровне выделено более 10 млрд рублей на лечение орфанных, то есть очень редких, заболеваний. В результате льготные категории граждан по части таких заболеваний гарантировано в 2019 г. получают необходимые лекарства и лечение, которые им не по карману. В настоящее время в реестре числится более 16 000 таких больных, и число их растет. Тратить на эти нужды денежных средств необходимо больше, это забота нации, поэтому данную практику необходимо сохранить и приумножить.

Чтобы полностью решить проблему, надо снять обязанность по финансированию лечения пациентов с орфанными заболеваниями с региональных бюджетов и целиком перенести ее на федеральный уровень.

Кроме того, прерывать лечение больных орфанными заболеваниями категорически нельзя, в связи с этим нами выстроена система гарантированного обеспечения таких пациентов в случае невозможности своевременного проведения аукционов в регионах, путем поставки орфанных препаратов на основе благотворительности, бесплатной передачи необходимых лекарств непосредственно лечебным учреждениям. Такая система работает уже более пяти лет и ежегодно мы направляем на благотворительные цели более 500 млн. рублей.

– А что делается для стимулирования производства таких препаратов?

– Президент и правительство России не только декларируют необходимость развития собственного производства лекарств в стране, но и обеспечивают для этого необходимые условия. В настоящее время работает такой инструмент, как Специальный инвестиционный контракт (СПИК) – соглашение между инвестором и Российской Федерацией или ее субъектом, в котором фиксируются обязательство инвестора освоить производство промышленной продукции в предусмотренный срок, а государство гарантирует стабильность налоговых и регуляторных условий и предоставляет меры стимулирования и поддержки. Срок действия СПИК равен сроку выхода проекта на операционную прибыль плюс 5 лет, но не более 10 лет.

Только благодаря пониманию Правительством Российской Федерации и Минпромторгом важности проекта по производству полного цикла препаратов крови, включая получение плазмы для фракционирования по новейшим технологиям, удалось 25 сентября 2018 года компаниям «Октафарма-Фармимэкс», Скопинский фармацевтический завод, «Фармимэкс» подписать специальный инвестиционный контракт по указанным препаратам.

Воспользовавшись данным инструментом, АО «Фармимэкс» совместно со швейцарской компанией «Октафарма» в этом году начало создание и освоение производства полного цикла биофармацевтических препаратов, субстанций и препаратов из плазмы крови человека мощностью 600 тыс. литров плазмы в год. Также «Фармимэкс» будет участвовать в создании на основе ГЧП плазма центров для сбора плазмы для фракционирования в нескольких регионах. Кроме того планируется построить плазмохранилище – обеспечивающее хранение плазмы при температуре минус 70 градусов в селе Успенское Рязанской области, применяя инновационные технологии. Общий объем инвестиций составит 7,43 млрд. рублей.

Будем по современным технологиям и международным стандартам качества производить разные лекарства, в большинстве препараты, не имеющие аналогов, для лечения людей болящих гемофилией, болезнью Виллебранда, онкологическими заболеваниями и другими орфанными болезнями.

Пока же Россия отстает в производстве иммуноглобулинов – потребности нашего здравоохранения в этих препаратах покрываются

только на 10–15 процентов. А ведь альбумины и иммуноглобулины применяются в сложных, скоромощных ситуациях, в реанимации именно для того, чтобы вывести человека из критического состояния, дать поддержку организму.

Часть препаратов в настоящее время приходится закупать за рубежом. Поэтому создаваемое нами производство – насущная потребность для страны и экономически выгодное предприятие для нас и наших партнеров.

Благодаря этому проекту Россия получит новые современные технологии и возможность экспорта препаратов крови, а компания «Октафарма» сохранит доступ на рынок Российской Федерации.

В рамках проекта будет создано более 250 новых рабочих мест. Прогнозные платежи в бюджет в виде НДФЛ и во внебюджетные фонды, а также социальные отчисления составят более 100 млн рублей ежегодно. После окончания периода льготного налогового режима (после 2025 года) сумма налоговых платежей в бюджеты всех уровней составит около 500 млн рублей ежегодно. А общий бюджетный эффект – более 3 млрд рублей.

В настоящее время уже куплена земля более 10 гектаров в Рязанской области, производится проектирование заводского комплекса, подписаны соглашения по оказанию поддержки в строительстве с губернатором Рязанской области Любимовым Н.В.

Учитывая что для работы на таком предприятии требуются специалисты со знаниями биотехнологии, нами также подписаны специальные соглашения с двумя университетами г. Рязани по подготовке специалистов по специальной программе.

– Как Вы оцениваете влияние специальных инвестиционных контрактов на экономику России в будущем?

– СПИК – это ключевой механизм для экономики. Самая разумная модель привлечения финансов в Россию, потому что она помогает инвестору выйти на рынок, и осуществить трансфер инновационных технологий для производства отечественных современных лекарств.

Кроме реализации произведенных лекарств на российский рынок мы берем обязательства не менее 5 процентов препаратов направлять на экспорт. При этом наш проект позволяет обеспечить потребность здравоохранения и населения препаратами крови всего на 30%, т.е. не нацелен на монополию, поэтому разумно, чтобы на рынок вышло еще несколько компаний для создания аналогичных проектов.

– Каких шагов еще ждете от правительства?

– Учитывая международный опыт, полагаю, что необходимо изменить систему сбора плазмы для фракционирования т.е. субстанции для производства препаратов крови.

– Ваша компания участвует в помощи онкологическим больным в связи с объявлением Минздравом года онкологии?

– «Фармимэкс» планомерно развивает сотрудничество с лидерами фармацевтической индустрии, производящими лекарственные препараты для лечения различных онкологических заболеваний. Мы взаимодействуем с ними, поддерживая стратегические проекты

в первую очередь в области лечения онкологических заболеваний, которые обозначены президентом и правительством как приоритетные.

Так, в рамках программы по развитию фармацевтической промышленности начато производство на заводе «Скопинфарм» высокотехнологичных, инновационных препаратов для лечения онкогематологических заболеваний.

– У «Фармимэкса» большая сеть собственных аптек. Как Вы относитесь к попыткам отменить запрет на торговлю лекарствами через интернет?

– Считаю законодательное ограничение интернет-торговли лекарствами правильным, взвешенным и очень ответственным шагом, так как ни интернет-магазин, ни даже аптечный киоск при дистанционной торговле не смогут гарантировать покупателю должное информирование по препаратам, соблюдение условий хранения, доставки и подлинность лекарственных препаратов. А это безопасность людей!

Более чем 50-летний опыт моей работы говорит о том, что аптеки нельзя рассматривать как торговые организации. У них принципиально другая деятельность, а именно – «фармацевтическая», которая, прежде всего, обеспечивает лечебный процесс лекарственными средствами. И эта деятельность регламентируется специальным законодательством и нормативными документами.

От правильной транспортировки, хранения и отпуска лекарств зависят их качество, эффективность действия и безопасность применения.

– Но сейчас аптеки руководствуются торговым законодательством...

– И такое регулирование не совсем понятно, поскольку главным регулятором аптечной системы выступает Минздрав, и любая фармацевтическая деятельность, включая аптечные склады и любые точки отпуска лекарств, не говоря уже об их производстве, подлежит лицензированию.

Для ведения бухгалтерского учета аптечные организации вынуждены использовать торговый баланс. В коде вида экономической деятельности по классификации ОКВЭД аптеки осуществляют деятельность по коду «Торговля розничная лекарственными средствами в специализированных магазинах (аптеках)». То, что слово «аптеки» взято в скобки, очень характерно для нашего современного законодательства. Есть супермаркеты, есть магазины хозяйственных товаров, есть аптеки. Все они отнесены законодателями и нормотворцами к торговым организациям, только одни продают, а другие реализовывают разные товары и лекарства. Но ведь лекарство реально не является прямым товаром, а используется врачами для лечения больных людей.

Есть хорошая поговорка «Как яхту назовешь, так она и поплывет», аптека это не магазин, задачи и функции у них совсем разные, только форма отпуска товара и лекарств одинаковая.

Отнесение аптек по виду деятельности к торговым организациям препятствует созданию современного цивилизованного фармацевтического рынка, что подрывает фундаментальные основы здравоохранения страны.



БЛИЖНИЙ ВОСТОК Как уход американских войск из арабской республики повлияет на разрешение конфликта

Траммп сделал сирийский вывод

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Пресс-секретарь Белого дома Сара Сандерс отметила, что «победа над ИГ в Сирии» не означает роспуска западной антитеррористической коалиции или окончания ее военной кампании, теперь США приступают к новой «фазе антитеррористической операции». В коалицию входят 79 стран.

Агентство Reuters со ссылкой на источники сообщило, что вывод войск займет от 60 до 100 дней, а закончится он с последней операцией против оставшихся отрядов ИГ. Речь идет о небольшом населенном пункте Хаджин на восточном берегу Евфрата в провинции Дейр-эз-Зор, пишет Reuters. По одной из версий, там скрываются лидеры группировки.

Президент США еще во время своей предвыборной кампании обещал вывести американские войска из Сирии как можно быстрее. Он не раз возвращался к этому обещанию, после того как занял президентский пост. В апреле этого года Сандерс уточняла: «Президент ясно дал понять, что он хочет вывести войска США домой настолько быстро, насколько это возможно». Тогда же сообщалось, что Трамп поручил своей команде разработать стратегию выхода.

«Траммп приходил в президентский кабинет со словами о том, что США нечего делать в Сирии», — говорит РБК главред журнала «Россия в глобальной политике» Федор Лукьянов. По словам эксперта, в настоящее время ИГ «в значительной степени нейтрализована, уничтожена» и поэтому других ясных и внятных задач у США в Сирии не осталось.

Как к решению отнеслись в США и мире

В Республиканской партии к решению президента отношение противоречивое. Сенаторы-республиканцы Линдси Грэм и Марко Рубио (члены международного комитета сената) его осудили. По мнению Рубио, который выступал в эфире CNN, оно ставит США под удар, в том числе потому, что союзники, в первую очередь европейские страны и региональные державы, теперь будут смотреть на Америку как на ненадежного партнера. Сенатор Грэм написал в Twitter, что решение президента противоречит его же планам по сдерживанию Ирана на Ближнем Востоке, а также ставит под удар союзников США в Сирии — курдов. Бойцов ИГ это решение только подстегнет в их желании вернуться в Сирию, предупредил



Американские силы в Сирии действовали как на севере — в районе контролируемого курдами Манбиджа, так и на юге страны, где находится база Эт-Танф, главный центр военной подготовки союзных коалиции сирийских сил

он еще об одном последствии. Странник Трампа сенатор Рэнд Пол заметил, что счастлив видеть президента США, способного заявить о победе и вывести войска. Военные США до сих пор сохраняют присутствие в Афганистане и Ираке.

Ранее стремление президента уйти из Сирии публично не разделяли основные члены его команды. В сентябре этого года помощник президента по национальной безопасности Джон Болтон говорил, что США сохраняют военное присутствие в Сирии, до тех пор пока Иран не перестанет активно там действовать. Министр обороны Джим Мэттис летом говорил, что США и их союзники не уйдут из Сирии, пока дипломаты не договорятся о ее послевоенном устройстве. Против ухода из Сирии ранее был и Майк Помпео, нынешний глава Госдепартамента, а прежде глава ЦРУ.

Британский замминистра обороны Тобиас Элвуд написал, что не согласен с заключением Трампа о победе над ИГ. Великобритания, как и Франция, — один из главных союзников США в международной коалиции. Британские военные принимали участие в весеннем ударе по сирийским военным объектам.

Как вывод войск отразится на театре военных действий

В Сирии военные США появились в 2015 году, на четвертом году гражданского конфликта в стране. Правительство Сирии называло их присутствие незаконным. Дамаск давал разрешение только на присутствие военных из России и Ирана. В боях также активно участвуют военные Турции.

На первом этапе в Сирии работала небольшая группа сил специальных операций (спецподразделение Минобороны США), в задачи которой входило в основном обучение и инструктаж повстанцев. В течение следующих трех лет группировка наращивалась и достигла нынешней численности примерно 2 тыс. военнослужащих, пишет The New York Times. Помимо контингента сил специальных операций в стране появились регулярные войска, которые занимались охраной аванпостов, строители военных баз, летчики и инструкторы. Американские силы были рассредоточены, действовали как на севере — в районе контролируемого курдами Манбиджа, так и на юге страны, где находится база Эт-Танф, главный центр военной подготовки союзных коалиции сирийских сил.

При этом в соседнем с Сирией Ираке находятся 5200 военнослужащих США, американские базы также есть в Катаре и Саудовской Аравии.

Несмотря на уход США из Сирии, курды сохраняют возможность противостоять ИГ, так как в основном международная коалиция поддерживает их с воздуха, сказал РБК эксперт Российского совета по международным делам Тимур Ахметов. На борьбу курдов с турецкими военными вывод американских сил также не повлияет — в случае конфликта с Турцией ни один американский солдат воевать на стороне курдов не будет, продолжает Ахметов.

Вашингтон может оставить небольшой контингент для поддержки курдов, допускает Лукьянов. При этом он считает, что Турция и США смогут договориться по этому вопросу и не допустить новых конфликтов: «США совсем бросать своих курдских союзников не будут. Туркам это очень не нравится, но они примут тот факт, что у американцев особые отношения с курдами».

В среду, 12 декабря, президент Турции Реджеп Эрдоган объявил, что турецкая армия в ближайшие дни начнет наступление на востоке Сирии. Ранее турецкая армия уже провела две операции

на севере Сирии, целью которых было оттеснение курдов от турецкой границы.

Как решение Трампа отразится на мирном урегулировании? Решение США создает хорошую перспективу для политического урегулирования, заявила в среду официальный представитель МИД России Мария Захарова в эфире программы «Большая игра» на «Первом канале». Вывод американских войск из Сирии не сильно повлияет на переговоры, потому что Вашингтон и так не слишком активно участвовал во внутрисирийском диалоге, считает старший преподаватель Высшей школы экономики Леонид Исаев. По его мнению, присутствие американских военных в Сирии было оправдано до тех пор, пока Дамаск представлял угрозу курдам на севере страны: «Но у Асада сейчас планы только на захват провинции Идлиб, которая считается последним крупнейшим оплотом оппозиции».

Вывод американских войск усилит позиции России в Сирии, уверен директор Центра анализа стратегий и технологий Руслан Пухов: «Одним сильным игроком становится меньше. России в Сирии станет гораздо проще дожимать оппозицию, договариваться о мире на ее условиях». ■

СКАНДАЛ К чему приведет взлом переписки дипломатов ЕС

Хакеры получили депеши

ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН

Дипломатическую переписку стран Евросоюза взломали хакеры. В ней говорится, что Россия видит в ЕС активного посредника при урегулировании конфликта в Афганистане, а Китай не был посвящен в содержание переговоров Владимира Путина и Дональда Трампа.

В среду, 19 декабря, газета New York Times (NYT) сообщила о получении хакерами доступа к переписке дипломатов Евросоюза. Утечку заметила фирма по кибербезопасности Area 1, созданная экс-сотрудниками Агентства национальной безопасности (АНБ) США. По сведениям компании из США, хакеры скопировали дипломатические депеши из защищенной сети COREU и выгрузили их на специально созданный для этого веб-сайт.

Area 1 передала NYT примерно 1,1 тыс. депеш из тех, что были похищены. Их тексты опубликованы на сайте газеты. Переписка включает в себя письма, отчеты о брифингах и переговорах. Темы сообщений затрагивают, в частности, отношения Евросоюза с США, Китаем и Россией, будущее ядерной сделки с Ираном. Взлом переписки ЕС — первый с 2010 года случай масштабной утечки дипломатических данных: тогда 250 тыс. сообщений Госдепартамента США были опубликованы на портале WikiLeaks.

Депеши, к которым получили доступ хакеры, имели статус LIMITE/LIMITED или RESTRICTED/RESTRAINT. Гриф LIMITE присваивается конфиденциальной переписке, раскрытие которой может иметь неблагоприятные последствия для Европейского союза или его стран-участниц, RESTRAINT — информация, которая угрожает ключевым интересам ЕС, указывается в официальных документах союза.

В то же время похищенная хакерами информация не находилась под грифами TRÈS SECRET UE/EU TOP SECRET или SECRET UE/EU SECRET. Под этими грифами хранятся данные, публикация которых может нанести чрезвычайно серьезный урон интересам ЕС.

Часть опубликованной NYT переписки не представляет особого интереса, это, например, содержание брифинга делегации ЕС в Москве о ситуации в России. В то

же время некоторые депеши касаются закрытых дипломатических встреч на высшем уровне, а также отношений с Россией.

Что содержалось в переписке

Россия часто упоминается в связи с ситуацией на Украине. В депешах, в частности, приводятся детали консультаций Словакии и Украины на уровне директоров политических департаментов МИДов, которые прошли в Киеве 8 февраля. В ходе дискуссий представитель Украины Алексей Макеев назвал катастрофой встречу в декабре 2017 года спецпредставителя Госдепартамента США по Украине Курта Волкера и помощника президента России Владислава Суркова. При этом встрече Волкера и Суркова в Дубае в конце января 2018 года Макеев счел относительным успехом. Украинский дипломат также указал, что Россия остро ощущает издержки санкционного давления Запада, хотя и не хочет это признавать.

Помимо прочего в записке про встречу в феврале этого года утверждается, что Киев не возлагает больших надежд на нормандский формат (Россия, Украина, Франция и Германия), призванный урегулировать ситуацию на востоке Украины. Одной из его проблем власти Украины считают недостаток полномочий главы МИД России Сергея Лаврова, так как все решения принимает президент Владимир Путин. Макеев также указывал на наивность европейских политиков, часть из которых ждали, что Путин может изменить свою политику на Украине после президентских выборов весной 2018 года. Наконец, Макеев предупредил европейских коллег о милитаризации Крыма, на территории которого Россия якобы могла развернуть ядерные боеголовки.

Среди опубликованных NYT сообщений есть и текст отчета о саммите президентов США и России в Хельсинки, который состоялся 16 июля этого года. В нем приводится заявление Совета национальной безопасности (NSC) США, что в ходе встречи Путина и Трампа не было достигнуто никаких договоренностей. Главной целью американской стороны на саммите являлось достижение понимания, по каким темам Москва согласна сделать уступки, указали в NSC.

Также NYT опубликовала отчет дипломатов ЕС о поездке спец-

посланника Евросоюза в Афганистане Роланда Кобиа в Москву в феврале 2018 года. Согласно отчету, Россия выразила готовность вести переговоры с террористической группировкой «Талибан» (запрещенная в России организация) в рамках мирного процесса. Дипломаты ЕС расценили такое намерение Москвы как конструктивный шаг. Встреча с участием талибов прошла осенью в российской столице.

Кроме того, Россия призвала ЕС сменить фокус в переговорах с «Талибаном», выбрав себе правильных посредников в диалоге с этой группировкой. Как обращают внимание европейские дипломаты, Москва считает Брюссель игроком, способным способствовать диалогу афганского правительства с повстанцами. Россия также верит в возможность организации переговоров между США и посредниками «Талибана», утверждает в депешах.

Киев не возлагает надежд на нормандский формат, призванный урегулировать ситуацию на востоке Украины. Одной из его проблем власти Украины считают недостаток полномочий главы МИД России Сергея Лаврова

Дипломаты ЕС рассказали о критичном отношении России к деятельности США в Афганистане, которая, по мнению Москвы, преследует цель столкнуть интересы Индии и Пакистана. Россия также подозревала Вашингтон в попытке поддержать или по меньшей мере закрыть глаза на деятельность группировки «Исламское государство» (запрещенная в России террористическая организация), чтобы усилить свое геополитическое влияние в регионе. «Россия считает, что, если бы США хотели выиграть войну [в Афганистане], они могли бы подготовить противостоящие повстанцам силы еще 17 лет назад», — утверждает в документе. Помимо этого Москва пожаловалась на то, что правительство Афганистана не предприни-

мает должных усилий для борьбы с наркотрафиком, указано в документах.

В депешах рассказывается и о саммите Евросоюза и Китая, который прошел в июле этого года. В отчете ЕС говорится, что китайский лидер Си Цзинпинь не намерен отступить в торговой войне с США. «Китай больше не является отсталой страной», — отметил Си Цзинпинь в беседе с председателем Еврокомиссии Жан-Клодом Юнкером. Эти высказывания Си совпадают с его публичными заявлениями.

На саммите поднимался вопрос об ожиданиях Китая от встречи в Хельсинки между Путиным и Трампом. Глава Госсовета Китая Ли Кэцян говорил, что китайская сторона не была посвящена в детали переговоров. Си Цзинпинь сказал, что надеется на установление хороших отношений между американским и российским лидерами. Си также заметил, что тогда

как Трамп восхищается Путиным, российский лидер считает Трампа политиком, который находится в изолированном положении на внутренней арене.

Какие будут последствия

Злоумышленники скачали архивы по меньшей мере за три года. Как пишет издание EObserver, COREU — это система, которую члены Евросоюза используют для обмена не предназначенными для общественности документами, связь с представительствами ЕС в других странах осуществляется по другой системе — New Communications Network. Специалисты Area 1 подозревают во взломе хакеров, работавших на Народно-освободительную армию Китая. «Основываясь на почти де-

сятилетнем опыте противостояния китайским кибероперациям и широком техническом анализе, нет сомнения, что эта кампания связана с китайским правительством», — сказал NYT эксперт Area 1 Блейк Дарке. Компания предполагает, что хакеры провели фишинговую атаку на компьютеры дипломатов на Кипре, после чего получили пароли к европейским базам данных.

В Европейской совете знакомы с информацией и активно «изучают вопрос». Об этом изданию Bloomberg заявила официальный представитель Европейского совета. «Конечно, ни одна из систем безопасности не является полностью безопасной, они должны постоянно обновляться», — сказал NYT один из чиновников Евросоюза. Бывший высокопоставленный сотрудник разведки США сказал газете, что ЕС неоднократно предупреждали, что стареющие системы обмена данными становятся уязвимыми для взлома из Китая, России, Ирана и других стран.

«В истории со взломом каналов ЕС вызывает удивление, что, судя по доступной информации, передаваемый трафик не шифровался. Шифрование позволяет обезопасить данные даже при их перехвате — взломщик не может прочитать сообщение, не зная ключей шифрования», — сказал РБК Илья Шарапов, технический директор компании ТСС, специализирующейся на кибербезопасности. История со взломом обернется тем, что ЕС ужесточит требования к защите каналов связи, считает эксперт. Инцидент также может поставить под угрозу закупки иностранного (в первую очередь китайского) оборудования европейскими странами, так как такое оборудование может иметь «закладки» (бэкдоры) для слежки, допускает Шарапов.

«Слежка с использованием кибертехнологий становится одним из политических инструментов, к подобным методам, как стало известно по делу WikiLeaks, прибегают все развитые страны», — обращает внимание гендиректор «Лаборатории Цифровой Форемики», эксперт Российского совета по международным делам Александр Мамаев. То, что под подозрение попал Китай, неудивительно: страна преуспела в киберслежке, так как обладает сильными техническими кадрами и опытом в производстве подобного оборудования, говорит эксперт. ■

Агентство по развитию туризма
Калужской области



Kaluga
Region

ВАШ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ГИД

Если туризм для вас — не отдых, а бизнес, то в Калужской области вы найдёте широкие возможности для его развития. Ваши проекты будут реализовываться в благоприятном бизнес-климате, получат комплекс налоговых льгот и административную поддержку. Агентство по развитию туризма занимается поддержкой и сопровождением новых проектов в сфере туризма «под ключ», оказывает содействие потенциальным инвесторам и помощь в разработке бизнес-планов и документов на получение государственной поддержки.

- РАЗРАБОТКА СТРЕТЕГИИ ПРОЕКТА
- ПОДБОР ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПЛОЩАДКИ
- СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРОЕКТА
- СОДЕЙСТВИЕ В ПОЛУЧЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ



На правах рекламы

www.gauart.ru

Бюджет Мордовии

45

российских регионов показали профицит бюджета по итогам 2017 года, 40 — дефицит. Сводный дефицит региональных бюджетов составил

15,5 млрд руб.

55,91 млрд руб.

— объем государственного долга Мордовии по состоянию на 1 ноября 2018 года, из них 6,8 млрд руб. — по государственным ценным бумагам

43,2%

— уровень дефицита бюджета Мордовии по итогам 2017 года (наивысший показатель среди российских регионов), в абсолютном выражении он составил 9,6 млрд руб.

15,8

млрд руб. — стоимость стадиона «Мордовия-Арена», построенного к чемпионату мира по футболу 2018 года

226%

— отношение госдолга Мордовии к налоговым и неналоговым доходам в 2017 году

Источники: Минфин, Федеральное казначейство, АКРА, ТАСС

ИССЛЕДОВАНИЕ Пять вопросов о падении кредитного рейтинга Мордовии

ЧМ подтолкнул к дефолту

АНТОН ФЕЙНБЕРГ

АКРА на четыре ступени понизило рейтинг Мордовии из-за нарушения условий реструктуризации бюджетных кредитов — теперь это регион с наихудшим рейтингом в России. Мордовия может столкнуться с невозможностью обслуживать рыночный долг.

1. Что случилось с рейтингом Мордовии?

Аналитическое кредитное рейтинговое агентство (АКРА) резко понизило рейтинг Республики Мордовия — до уровня В. По рейтинговой шкале агентства это означает, что у региона низкий уровень кредитоспособности. Он может исполнять долговые обязательства, но «присутствует высокая уязвимость при наличии неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий в Российской Федерации».

Рейтинг был понижен сразу на четыре ступени — с мая он находился на уровне ВВ+ («умеренно низкий»). Рейтинги российских агентств (АКРА и «Эксперт РА») сейчас имеют наибольшее значение для регионов — именно их учитывает ЦБ при регулировании. После реформы рейтинговой отрасли регулятор перестал принимать в расчет международные рейтинги, хотя некоторым регионам они продолжают присваиваться.

Нынешний пересмотр делает Мордовию субъектом с самым низким рейтингом среди регионов России. Рейтинг В относится к категории спекулятивных, или мусорных. Хотя «Эксперт РА» и АКРА присваивали спекулятивные рей-

тинги и другим субъектам, до уровня В они раньше не опускались.

На 1 ноября 2018 года госдолг Мордовии, по данным Минфина, составил 55,9 млрд руб. Из них долг по кредитам Минфина — 30 млрд руб., коммерческий долг (банковские кредиты и облигационные займы) — 24,2 млрд руб.

2. Это было ожидаемо?

«Ситуация [с Мордовией] прецедентная, однако она была спрогнозирована нами», — сказала РБК эксперт группы суверенных рейтингов и прогнозирования Елена Анисимова. По ее словам, случай с республикой — для региональных финансов скорее исключение, чем правило на текущий момент. «Регионы стараются не нарушать условий бюджетных кредитов, и наши клиенты должны исполнить соглашения на конец года», — отметила она.

РБК направил запросы в Минфин России и правительство Мордовии. Мордовию в этом году уже перевели на казначейское сопровождение. Этот механизм применяется в отношении регионов с высоким уровнем долга и означает внешний финансовый контроль со стороны Федерального казначейства.

Другие знаковые регионы с высоким уровнем долга, в отношении которых вводилось казначейское сопровождение, — Костромская область и Хакасия. Но пока оценки от аналитиков у них выше:

— У Костромской области рейтинг находится на уровне ВВВ-.

— У Хакасии ситуация сложнее: по состоянию на ноябрь был рейтинг ВВ+, но в ноябре АКРА отозвало его из-за окончания срока

договора — сейчас у республики рейтинга нет.

3. Есть ли риск дефолта?

Мордовия традиционно входит в число крупнейших должников среди российских регионов. Республика допустила нарушение условий программы реструктуризации бюджетных кредитов, о которой Минфин объявил в конце 2017 года, говорится в релизе АКРА. По условиям соглашений с Минфин регионы, у которых долг на 1 января 2017 года составлял 140% собственных доходов, к 2018 году должны были снизить его до уровня ниже 140%. Мордовия не сумела это сделать. «Соотношение долга и собственных доходов, то есть тот показатель, по которому измеряет долговую нагрузку Минфин России, в Мордовии самое высокое (выше 200%)», — отметила Анисимова.

Казначейство должно было в течение года «бесспорно взыскать с республики бюджетные

кредиты на 20,48 млрд руб. (88% собственных доходов республики в 2018 году, по оценке АКРА), исполнив таким образом бюджетную меру принуждения» (взыскание средств, предоставленных одним бюджетом другому). Но Минфин частично реструктурировал график списания, и это позволило Мордовии избежать возврата 1 декабря средств, эквивалентных 15% ее собственных доходов (дотации, субвенции и субсидии не учитываются в собственных доходах регионов), говорится в сообщении АКРА.

Однако, по оценке АКРА, с 1 февраля объем списания составит 81% доходов бюджета Мордовии. «Если эти средства будут списаны, то республика будет неспособна исполнять свои обязательства по обслуживанию рыночного долга», — написали аналитики.

Иными словами, регион столкнется с дефолтом. Впрочем, пока преддефолтного рейтинга «С» Мордовия не достигла. В истории России только два региона сталкивались с дефолтом: Москов-

ская область в 2008 году и Новгородская в 2015-м.

Выплаты приведут к тому, что Мордовия не сможет исполнять социальные, ни иные финансовые обязательства, считает АКРА. Как следствие, она не выплатит часть долга по обращающимся облигационным выпускам общим объемом 2,4 млрд руб. с погашением в июле и сентябре следующего года. «По мнению АКРА, единственный способ избежать такого развития событий — к 1 февраля 2019 года (дате очередного списания) продлить срок исполнения бюджетной меры принуждения», — написали аналитики. Такая возможность есть — незадолго до кризиса в Мордовии правительство как раз утвердило условия для продления срока исполнения мер принуждения.

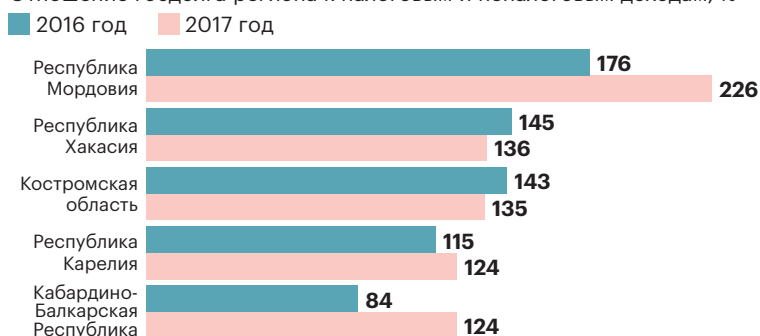
Еще один фактор снижения рейтинга — кризис ликвидности. С сентября этого года Мордовия «объявила 83 закупки кредитных средств на общую сумму 16,5 млрд руб. (уменьшая срок кредита с трех лет до одного года), но не смогла привлечь кредитные средства по причине отсутствия участников отбора».

4. Почему так получилось?

С 2010 по 2017 год долг Мордовии увеличился в четыре раза, этот рост обусловлен частично и чемпионатом мира, и майскими указами 2012 года, объяснила Анисимова. «Однако города — участники ЧМ выбирались еще в 2012 году, а соотношение долга и собственных доходов Мордовии уже по итогам 2010 года превышало 100%, то есть к реализации указов и необходимости вложений в объекты

Регионы с наиболее высокой задолженностью

Отношение госдолга региона к налоговым и неналоговым доходам, %



Источники: данные Федерального казначейства, АКРА

Различия в рейтингах

Сравнивать российские рейтинги с международными затруднительно: оценка любого российского региона у Moody's, S&P и Fitch ограничена национальным потолком, то есть рейтинг региона не может быть выше рейтинга страны (а он у западных агентств находится почти на спекулятивном или, в случае с Moody's, на спекулятивном уровне). АКРА и «Эксперт РА» национальный рейтинг не присваивают, поэтому и «потолка» у них нет — рейтинги некоторых субъектов достигают уровня AAA, то есть наиболее высокого.

к ЧМ регион уже подошел с очень большой долговой нагрузкой», — отметила она.

Проблемы Мордовии — «это издержки традиционного для республики ручного управления», считает директор Центра экономических и политических реформ Николай Миронов. Традиции управлять вручную и принимать популистские решения были заложены еще Николаем Меркушкиным, который возглавлял Мордовию с 1995 по 2012 год. «Региону надо менять свою экономическую и бюджетную политику — амбициозные траты без дальнейшей отдачи дисбалансируют бюджет», — отметил Миронов.

По его словам, правительство России может пойти навстречу Мордовии, но такой сценарий нельзя назвать «педагогичным», поскольку многие субъекты так же фактически живут в долг.

5. Может ли Мордовия снизить долговую нагрузку

В Мордовии отсутствуют перспективы снижения долговой нагрузки, считают аналитики АКРА: «По итогам 2018 года долг региона может вырасти на 9%, и в 2019-м проект бюджета не предполагает его ощутимого уменьшения». В 2020 году власти республики собираются снизить долговую нагрузку за счет продажи акций и долей в капиталах предприятий, но такие планы были и в прошлые годы — и они не выполнялись, отметило АКРА.

Впрочем, АКРА допускает, что для Мордовии в 2019 году будет продлен срок выплат — основной кредитор (Минфин России) снова реструктурирует график списания бюджетных кредитов. Кроме того, республика «может привлечь кредитные средства, чтобы преодолеть кризис ликвидности», допускают аналитики.

АКРА поставило рейтинг Мордовии на пересмотр в статусе «негативный» — это означает, что он будет дополнительно снижен в течение 90 дней в случае, если срок исполнения бюджетной меры принуждения не продлят. На нынешнем уровне рейтинг останется, если Мордовии продлят срок выплат на пять лет и окажут ее бюджету «меры экстраординарной поддержки, не учтенные в рамках настоящего пересмотра кредитного рейтинга». ■

МНЕНИЕ

Какой должна быть денежно-кредитная политика ЦБ

Алексей Ведев,
директор Центра структурных исследований РАНХиГС



ФОТО: Олег Яковлев/РБК

Максим Осадчий,
начальник аналитического управления банка БКФ



ФОТО: из личного архива

На первом месте в российской монетарной политике должна стоять стабильность национальной валюты, а уже на втором — тесно связанные между собой цели поддержания низких процентных ставок и низкой инфляции.

15 января, после новогодних каникул, Минфин вернется на рынок с покупками валюты. Так как кроме регулярных покупок будут осуществляться и отложенные, на рубль будет оказано сильное давление. С учетом падения цен на нефть и возможных новых санкций перспективы рубля, который и так является одной из самых волатильных валют мира (шестое место по годовой волатильности с августа 2018-го), становятся все более тревожными. В связи с этим разумно рассмотреть вопрос об эффективности действующей национальной монетарной политики.

Цель любой ценой

В ноябре 2014 года Россия перешла от режима управляемого плавания к инфляционному таргетированию. Момент перехода был, как оказалось, выбран неудачно — преддверие валютного кризиса. Еще весной 2014-го ЦБ пытался прекратить валютные интервенции, однако вынужден был возобновить их из-за снижения нефтяных цен и введения санкций против России. ЦБ пришлось пойти на рекордные вливания на рынок валютной ликвидности, в первую очередь с помощью валютного РЕПО.

Какие основные цели ставил Банк России при переходе к инфляционному таргетированию? Во-первых, сохранение международных резервов. Учитывался опыт прошлого кризиса, когда с максимума \$598,1 млрд, достигнутого 8 августа 2008 года, резервы сократились до \$376,1 млрд на 13 марта 2009 года — на 37,1%. Действительно, после перехода к новой политике ЦБ в условиях ужесточающихся санкций удалось сохранить и даже нарастить международные резервы: если на 7 ноября 2014 года они составляли \$421,4 млрд, то к 7 декабря 2018 года достигли \$463,6 млрд.

Вторая цель — поддержание инфляции на низком уровне. Годовой уровень инфляции с 9,1% в ноябре 2014 года снизился до 3,5% в октябре 2018-го.

Однако ценой этого перехода стала повышенная волатильность рубля. Накопление международных резервов осуществляется за счет дестабилизации курса национальной валюты. А низкий уровень инфляции поддержива-

ется за счет высоких процентных ставок: ключевая ставка (7,5%) превышает уровень инфляции более чем вдвое и оказывает негативное влияние на экономический рост.

Мы считаем, что российская экономика не готова к политике свободного плавания рубля — и из-за подверженности экономики геополитическим и макроэкономическим шокам, и из-за ее критической зависимости от единственной переменной — цены нефти. Нефтегазовый экспорт России в 2017 году составил 12,4% ВВП.

Повышенная волатильность рубля ослабляет стимулы для инвестиций: из-за высокой неопределенности курса предприниматели не могут принимать долгосрочные инвестиционные решения. Кроме того, мощная девальвация, происходящая из-за падения нефтяных цен или в результате иных шоков, например санкций, способствует росту инфляционного давления.

Отказ от политики искусственного ограничения волатильности рубля в пользу политики инфляционного таргетирования инструментально означал переход от валютного коридора к процентному коридору. В настоящее время основным инструментом монетарной политики ЦБ стали не валютные интервенции, а ключевая ставка и сопутствующие ей процентные инструменты — депозиты и кредиты (в первую очередь сделки РЕПО, по существу являющиеся кредитами под залог ценных бумаг).

В то же время в руках государства остался мощный инструмент воздействия на курс — бюджетное правило. Массированные покупки иностранной валюты Минфином в рамках его реализации оказывают существенное давление на рубль.

И рубль, и инфляция

Необходима правильная расстановка приоритетов в монетарной политике: на первом месте — стабильность национальной валюты, на втором — тесно связанные между собой низкий уровень процентных ставок и низкий уровень инфляции, на третьем — стимулирование экономического роста и поддержание безработицы на низком уровне.

Не добившись успеха на более приоритетном направлении, нельзя от него отказываться и делать акцент на менее приоритетной задаче.

Причем логично по мере развития национального финансового рынка не перепрыгивать с на-

правления на направление, а использовать гибридную политику — определять сразу две цели монетарной политики, например низкий уровень волатильности курса и низкую инфляцию. Более развитые страны, где курс национальной валюты уже достаточно стабилизирован, могут использовать или чистое инфляционное таргетирование, или переходить еще к одной разновидности гибридной политики — ставить в качестве целей инфляцию, а также стимулирование экономического роста и поддержание безработицы на низком уровне.

Именно такую гибридную политику использует комитет по открытым рынкам ФРС. При определении ставки федеральных фондов он ориентируется на линейную комбинацию двух параметров — инфляции и разрыва выпуска.

У режима инфляционного таргетирования есть ключевая проблема — асимметрия эффекта переноса. «При этом их [компаний и населения] реакция на динамику цен асимметрична: население и компании в большей степени реагируют на ускорение роста цен, чем на их замедление», — говорится в документе ЦБ «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2019 год и период 2020 и 2021 годов».

Из-за этой асимметрии, даже если курс рубля в среднем за период не меняется, волатильность повышает рост инфляционных ожиданий. Среднесрочный эффект переноса при ослаблении рубля составляет 0,1, при укреплении рубля — 0,05. Из-за асимметрии эффекта переноса необходимо снижать волатильность рубля, сглаживать его колебания.

Условия свободы

Когда же можно перейти от такой гибридной политики к свободному курсу? Основным условием является снижение нефтяного дефицита бюджета (без учета трансфертов) до порогового уровня 3% ВВП (как, например, предусматривает Маастрихтское соглашение) или низкое saldo нессырьевых текущих операций платежного баланса. Между тем в 2017 году нефтяной дефицит составил 7,9%.

Долгосрочная политика свободного плавания рубля невозможна до тех пор, пока не будут устранены структурные противоречия и дисбалансы, связанные с высокой долей сырьевого сектора в доходах федерального бюджета и его влияния на текущий счет платежного баланса. В про-

тивном случае, де-юре декларируя приверженность свободному плаванию, Банк России невольно будет вынужден де-факто предпочитать управляемое плавание с негласным целевым диапазоном. А такой режим только консервирует экспортно-сырьевую ориентацию российской экономики.

Для перехода к плавающему курсу Банку России необходимо осуществить постепенный сдвиг к нулевому салдо нессырьевого текущего счета платежного баланса, то есть за вычетом воздействия на текущий счет «сверхвыручки» сырьевых отраслей. Это предполагает некоторое укрепление рубля до уровня, когда обменный курс определяется не торговым балансом, а счетом операций с капиталом и финансовыми инструментами. Сокращение saldo нессырьевого текущего счета платежного баланса приведет также к отходу от денежной эмиссии через международные резервы. Вместо скупки иностранной валюты Банк России будет производить денежную эмиссию через валовой кредит банкам. Это увеличит чувствительность процентных ставок по банковским кредитам и курса рубля к процентной политике Банка России (ключевой ставке). В конечном счете целеполагание нулевого счета будет способствовать росту независимости денежно-кредитной политики Банка России.

Маловероятно, что без системных изменений в структуре отечественной экономики Банк России сможет реализовать полнофункциональную версию инфляционного таргетирования. Возможно, для Банка России наиболее подходящим режимом будет гибридное таргетирование — инфляции и эффективного курса рубля, где курсу рубля придается меньший вес (не более 0,25) по сравнению с целевым ориентиром инфляции. Аналогичный режим реализован рядом центральных банков в развивающихся экономиках.

Гибридное таргетирование следует рассматривать как промежуточный режим до окончания структурных экономических реформ. Его особенностью является то, что Банк России будет объявлять достаточно широкие возможные границы колебаний инфляции и активно действовать на валютном рынке для корректировки ситуации с процентными ставками на межбанковском рынке.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

ИНИЦИАТИВА Бизнес призывает систематизировать подготовку нормативных актов

Законные требования РСПП

АНТОН ФЕЙНБЕРГ

РСПП подготовил для властей концепцию «закона о законах», призванного систематизировать подготовку нормативных актов. Сейчас законы принимаются хаотично и мешают предпринимателям, уверены в РСПП.

Российский союз промышленников и предпринимателей — крупнейшее бизнес-объединение в стране — подготовил концепцию и предложил принять «закон о законах», документ, регламентирующий внедрение новых правовых норм. Авторы концепции — эксперты комитета по регуляторной политике РСПП — подготовили проект письма РСПП на имя президента Владимира Путина. Материалы РСПП и проект письма есть в распоряжении РБК.

РСПП в своих материалах ссылается на международный опыт: законы о нормативно-правовых актах действуют в Болгарии, Японии, Китае, Армении, Белоруссии и Казахстане. Чтобы обеспечить согласованность системы законов, документ, по мнению экспертов, должен:

- упорядочить формы издаваемых нормативно-правовых актов, установить их иерархию;
- регламентировать цикл нормотворчества, в том числе порядок планирования, подготовки, принятия и опубликования законов;
- установить положения об экспертной оценке и общественном обсуждении проектов;
- урегулировать вопросы вступления в силу, толкования и разрешения юридических коллизий;
- предусмотреть участие бизнес-объединений в подготовке законопроектов.

«Разрешение коллизий в нормативных актах нигде формально не урегулировано. У бизнеса есть серьезные вопросы к пояснительным запискам, сопроводительным документам. Процедуры общественного обсуждения сегодня либо прописаны недостаточно четко, либо регулируются на уровне актов правительства. На наш взгляд, необходимо закрепить их на уровне федерального закона, чтобы избежать их частого и не всегда обоснованного изменения», — сказал РБК вице-президент РСПП Александр Варварин. В корректировке нуждаются, в частности, процедура оценки регулирующего воздействия и антикоррупционная экспертиза, отметил он. Часть инициатив, например «one in — two out» (отмена двух действующих нормативных требований в случае введения одного нового), сложно принять, не прописав их в законе, добавил он.

«Сейчас элементы оценки нормотворчества можно переписывать в любую сторону. При этом



РСПП, кроме прочего, хочет, чтобы правительство готовило долгосрочные планы разработки законопроектов (на три-пять лет).
На фото: глава союза Александр Шохин

правительственные положения и регламенты не мешают ни «секретному» нормотворчеству в правительстве, ни законопроектам и поправкам, вносимым депутатами Госдумы без должного финансово-экономического обоснования», — говорит директор Центра оценки регулирующего воздействия НИУ ВШЭ Даниил Цыганков.

Чего хотят предприниматели

Комитет РСПП предложит ввести «пакетный» принцип принятия нормативно-правовых актов. Сейчас зачастую «принятые и вступающие в силу законы неисполнимы в силу отсутствия соответствующего подзаконного нормативного акта», и это дискредитирует законодателей, говорится в материалах комитета. Чтобы этого избежать, нужно закрепить

принцип совместной подготовки законопроекта и сопровождающих его актов, говорится в материалах союза. Заседание комитета РСПП, на котором обсудят «закон о законах», намечено на 21 декабря.

Еще одна мера — обязательные заключения бизнес-сообщества на проекты, которые меняют условия работы предпринимателей. Кроме того, в РСПП предлагают заблаговременно публиковать на сайте Госдумы поправки ко второму чтению законопроектов — сейчас они могут либо публиковаться непосредственно перед принятием документа, либо вообще не публиковаться. Более раннее раскрытие должно дать возможность своевременно направлять замечания к проектам, отмечают в союзе. Среди других инициатив РСПП — создание системы правового мониторинга, оценки воздействия законов на деловую среду (похожий

механизм уже начало использовать Минэкономразвития), а также инструментов снижения нормативной нагрузки, в частности принципа «one in — X out».

РСПП также хочет, чтобы правительство готовило долгосрочные планы разработки законопроектов (на три-пять лет). Другая мера — переходный период для вступления в силу законов, которые ведут к дополнительным расходам компаний. Похожие планы уже есть у Минфина — требование утверждать невыгодные бизнесу или гражданам налоговые законы не позднее 1 сентября, если вступить в силу они должны с 1 января следующего года, содержится в «Основных направлениях бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики».

В материалах РСПП представлена структура нового закона. В ней помимо общих положений прописываются этапы разработки законов: от их планирования до принятия и изменения в будущем.

Иерархия законов

Комитет РСПП по регуляторной политике планирует обсудить вопрос о законе с Минюстом, Минэкономразвития и Государственно-правовым управлением президента, рассказал Александр Варварин. Систематизировать российское законодательство ранее предлагали эксперты Центра стратегических разработок, кото-

рый во главе с Алексеем Кудриным (сейчас — председатель Счетной палаты) готовил предложения по экономической программе для президента. Меры РСПП пересекаются с этими инициативами.

С регуляторным хаосом за последние годы пытались справиться с помощью оценки регулирующего и фактического воздействия, «дорожных карт» от Агентства стратегических инициатив, механизма «Трансформация делового климата», силами рабочих групп, Общественной палаты, «открытого правительства», перечисляет Цыганков.

«Закон о законах» — еще одна опция, и «за его принятие в ближайшие пару лет вновь готовы побороться бизнес, прогрессивные чиновники и эксперты», — отмечает эксперт.

Но с 1990-х годов ход таким инициативам не давали. Ключевая проблема — в иерархии правовых актов: если не внедрить ее, «закон о законах» не будет иметь смысла, рассуждает доктор юридических наук Владимир Исаков. В этой иерархии указы президента будут стоять на третьем месте после Конституции, а также конституционных и федеральных законов, говорит он. Кроме того, принятие закона затрудняется его пересечением со всеми законами в стране. Это позволило бы манипулировать ими, ссылаясь на то, что они противоречат «закону о законах», полагает Исаков. ■

20 лет обсуждений

Идея закона о нормативно-правовых актах в России не новая. Такой законопроект Госдума приняла в первом чтении в ноябре 1996 года, но его обсуждение затянулось — следующее рассмотрение прошло только спустя восемь лет. Однако к 2004 году документ утратил актуальность в связи с принятием федеральных конституционных законов и изменением системы госуправления, поэтому Госдума отклонила его во втором чтении. Экспертные организации не раз разрабатывали свои варианты «закона о законах», а в 2014 году Минюст вынес на обсуждение новый проект. Однако в Госдуму его так и не внесли.

долг Почему провалился последний в этом году аукцион по размещению ОФЗ

Госзайму мешает дешевая нефть

ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

Минфин впервые за два с лишним месяца не разместил ни одной бумаги предложенного инвесторам выпуска ОФЗ. Из планируемых 25,1 млрд руб. он привлек только 3,4 млрд руб. Спросу на госдолг помешало падение цен на нефть.

Минфин из предложенных сегодня к размещению облигаций федерального займа (ОФЗ) трех выпусков на 25,1 млрд руб. смог привлечь только 3,4 млрд руб. (13,5%). Причем один из аукционов — по размещению пятилетних облигаций на 10 млрд руб. — был признан несостоявшимся в связи с отсутствием заявок по приемлемым уровням цен, сообщило ведомство. В предыдущий раз ситуация, когда Минфин не смог разместить ни одной бумаги из предложенного на аукцион выпуска ОФЗ, наблюдалась в начале октября, когда ведомство вернулось на рынок госдолга после месячного отсутствия, вызванного резким ростом ставок по облигациям.

Из 10 млрд руб. второго предложенного 19 декабря выпуска облигаций с погашением в мае 2020 года министерство смогло разместить немногим более десятой части — 1,13 млрд руб. под доходность к цене отсечения на уровне 8,03%. Объем спроса превысил 12 млрд руб., но претенденты готовы были приобретать бумаги только по более низкой цене.

Лучше всего удалось разместить десятилетних ОФЗ, которые,

в отличие от двух других выпусков, ориентированы не на получение инвесторами постоянно-го купонного дохода, а на индексацию номинала, предполагающую защиту от инфляции. В ходе третьего аукциона Минфин привлек 2,28 млрд руб. из планируемых 5,1 млрд при цене отсечения 92,9% от номинала. Объем спроса в 7,5 млрд руб. также превысил предложение, но на условиях, не устроивших Минфин.

Ситуация на рынке ОФЗ с начала декабря начала постепенно ухудшаться: если на 3 декабря средняя доходность бумаг по индексу RGBI составляла 8,52%, то по итогам 19 декабря выросла на 0,18 п.п. и составила 8,7%. Такой уровень далек от максимумов начала сентября, когда доходность гособлигаций зашкаливала за 9%. Всплески доходности ОФЗ наблюдались и в начале октября, и в ноябре.

На последних аукционах Минфин предпочитал занять меньше, чем планировал, но не переплачивать инвесторам. Объем предложения с начала октября после перерыва составил 206,3 млрд руб., из них размещено с учетом сегодняшних аукционов 128,2 млрд руб., или 62%. Всего с начала года ведомство предлагало на аукционах ОФЗ на сумму 1,156 трлн руб., из этого объема размещено немногим меньше — 1,02 трлн руб.

Причины провала

Опрошенные РБК эксперты сходятся во мнении, что на проблемы со спросом негативно повлияла ситуация на финансовых

Неустойчивое черное золото

Стоимость нефти марки Brent 18 декабря опустилась ниже \$57 за баррель впервые за год. В предыдущий раз дешевле \$57 баррель Brent стоил 20 октября 2017 года. При этом

в течение дня баррель нефти Brent падал до отметки \$55,91 — почти на 6%. В среду по состоянию на 21:00 мск Brent немного отыграла позиции и торгуется по цене \$57,45 за бар-

рель. Телеканал CNBC со ссылкой на аналитиков прогнозирует, что в ближайшие недели цены на нефть продолжат снижаться в связи с усиливающимися опасениями игроков по поводу

переизбытка сырья на рынке. Аналитики UBS отмечают, что нефтяным рынком снова правят «неопределенность и волатильность».

рынках — падение цен на нефть, ослабление рубля и ожидание решения Федеральной резервной системы США по ставке, повышение которой приводит к оттоку средств инвесторов с развивающихся рынков. Нацеленность же рынка на более высокую доходность ОФЗ наталкивается на нежелание Минфина снижать цену.

«Минфин не дает премию ко вторичному рынку, однако рынок ее ждет», — отмечает старший аналитик «БКС Капитала» Сергей Суверов. Участники хотят премию за такой большой для текущих рыночных условий объем размещений ОФЗ, согласен аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай, но их ожидания расходятся с тактикой заимствований Минфина.

На уровень спроса на ОФЗ, по мнению Суверова, повлияли три фактора: неопределенность перед запланированным на вечер среды решением американской ФРС о ставке, которое сказывается на всех финансовых рынках, снижение цены на нефть (до \$56,35 за баррель) и усиление геополитических рисков вокруг России. «Гео-

политические риски усиливаются из-за санкций США, которые они могут ввести после Нового года, из-за призывов Вашингтона к Европе ввести новые санкции в отношении России, а также из-за принятия Генассамблей ООН резолюции, которая осуждает милитаризацию Крыма», — отметил Суверов.

Старший аналитик «Атона» по макроэкономике и долговым рынкам Яков Яковлев считает, что сильнее всего на провальном аукционе Минфина повлияли именно стоимость нефти и негативный курс рубля, который хуже всех валют отреагировал на вчерашнее падение стоимости нефти (по состоянию на 19:35 рубль подешевел на 35 коп. к доллару — до 67,64 руб./\$). Поэтому участники рынка решили занять более осторожную позицию и не участвовать в аукционах.

Сменить тактику

Это последний аукцион по размещению ОФЗ в этом году, так как иностранные инвесторы на следующей неделе уйдут на кани-

кулы, отмечает Яковлев. По его словам, дальнейшая конъюнктура рынка госдолга определится в январе — после завершения праздничного периода у российских инвесторов.

Неудачными аукционы будут до тех пор, пока Минфин не скорректирует политику размещения, которая учитывала бы в большей степени конъюнктуру рынка, считает Порывай. «Минфин не в полной мере учитывает рыночную ситуацию, формулируя параметры аукционов», — объясняет он. — При текущем экономическом фоне, падении нефти, ужесточении политики ЦБ (повысил ставку 14 декабря с 7,5 до 7,75%) и ослаблении рубля политика Минфина выглядит агрессивной, а 10 млрд руб. даже по пятилетним бумагам являются большим предложением. Инвесторы хотят получить более значительную скидку по цене». Не ясно, зачем министерство так настойчиво пытается размещаться на фоне профицитного бюджета, но не дает премию по доходности, когда нет факторов в пользу ее снижения, недоумевает эксперт. ▀



Крупнейший российский регистратор доменов для бизнеса*

Выбирайте и регистрируйте на **nic.ru**

ПЕРСПЕКТИВА Автопаркам госкомпаний предписано переходить на газомоторный транспорт

Дмитрий Козак жмет на газ

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Госкомпании обяжут перевести свой транспорт на газ и закупить новую технику согласно плану ввода газовых заправок в регионах. От этого могут выиграть «Газпром» и производители автомобилей.

Кому предстоит перейти на газ

Вице-премьер Дмитрий Козак поручил профильным ведомствам подготовить директивы, обязывающие госкомпании, в которых России принадлежит более 50% акций, поэтапно закупить автомобили и другую технику, использующую газомоторное топливо, и переоборудовать под него свои автопарки. Они должны будут синхронизировать процесс со сроками ввода заправочной инфраструктуры на газе в регионах.

Это следует из протокола совещания у вице-преьера от 12 декабря, на котором обсуждалась программа по развитию рынка газомоторного топлива до 2024 года (копия есть у РБК, подлинность подтвердил один из участников совещания). По словам источника РБК в Минэкономразвития, которому поручено готовить директивы, сроки их подготовки пока не обозначены, круг госкомпаний также еще не определен. Однако реализовать поручение нужно будет с 2019 по 2024 год, на которые рассчитана программа по развитию рынка газомоторного топлива Минэнерго.

«Российским железным дорогам» по итогам совещания было дано отдельное поручение: совместно с Минтрансом, Минэкономразвития и Минфином предусмотреть в долгосрочной программе развития компании расходы на появление заправок с газомоторным топливом вдоль железнодорожных путей общего пользования для подвижного железнодорожного состава, следует из протокола.

РЖД планируют к 2023 году увеличить парк работающих на сжиженном природном газе магистральных газотурбовозов и маневровых газотепловозов суммарно с трех до 22 единиц, сообщил РБК представитель компании, не сообщив, сколько будет это стоить. Он отказался комментировать неподписанные директивы правительства об обязательствах госкомпаний по переводу транспорта на газ.

Представители «Роснефти», «Газпром газомоторное топливо», «Россетей», «Росатома» и «Ростеха» на запрос не ответили. Представитель Козака не стал комментировать итоги совещания.

Насколько газ выгоднее бензина

Сейчас госкомпании, как и другие участники рынка, переводят технику на газ на добровольной



Реализация программы развития рынка газомоторного топлива на 2019–2024 годы оценивается в 174,7 млрд руб. бюджетных средств. На фото: вице-премьер Дмитрий Козак

основе. Это выгодно с точки зрения экономии на топливе: природный газ стоит почти в три раза дешевле бензина: 15 руб. за 1 куб. м метана на заправках «Газпрома» против 42–46 руб. за литр бензина на столичных заправках (по данным Московской топливной ассоциации на 17 декабря). Расход метана и бензина примерно одинаковый — 10–12 л на 100 км. К примеру, председатель совета директоров «Газпрома» Виктор Зубков в конце ноября говорил, что «Газпром» за пять лет сэкономил 3,7 млрд руб. за счет перевода 30% своего транспорта (10,7 тыс. авто) на газ.

Руководитель направления «Газ и Арктика» энергетического центра бизнес-школы «Сколково» Роман Самсонов оценил стоимость перевода на газ одного автомобиля с пробегом в 67–100 тыс. руб. «Экономически выгодно иметь газовый транспорт тем компаниям, чьи авто проезжают не менее 200–250 км в день», — отметил он. В северных широтах, по мнению эксперта, лучше иметь двухтопливные двигатели: на морозе газовый автомобиль может не завестись.

Игорь Мещерин, директор международного учебного центра «Газомоторное топливо стран СНГ» при РГУ им. Губкина, назвал основным условием массового перехода автопарков на газ подорожание бензина и дизеля до ев-

ропейского уровня. «В Армении сейчас 95% транспорта работает на газе: бензин там дорог, а расстояния короткие. В Узбекистане — 65%, в Италии — 40%, а в России

в пять раз, до 3,8 млрд куб. м в год к 2024 году с 685 млн куб. м в 2018-м. К этому сроку должны быть построены 1,4 тыс. газовых заправок.

Расход метана и бензина примерно одинаковый — 10–12 л на 100 км.

Председатель совета директоров «Газпрома» Виктор Зубков говорил, что «Газпром» за пять лет сэкономил 3,7 млрд руб. за счет перевода 30% своего транспорта на газ

всего 4% автомобилей», — отметил он. Главными выгодоприобретателями от поручения Козака Мещерин назвал «Газпром» и производителей автотранспорта.

Как будет реализован план Минэнерго

Минэнерго оценивает реализацию программы развития рынка газомоторного топлива на 2019–2024 годы в 174,7 млрд руб. бюджетных средств. По ее итогам рынок сбыта газа на транспорте в России может увеличить-

В 2017 году, по данным Росстата, в стране было 323 заправки с компримированным газом, 22 заправки с криогазом и ни одной с СПГ. «Дочке» «Газпрома» — «Газпром газомоторное топливо» — принадлежит 281 из них, в 2017 году на них было реализовано 526 млн куб. м газа, рассказал РБК представитель компании.

По словам одного из участников совещания, программа будет дорабатываться с точки зрения обоснования расходов на конкретные проекты. Согласно протоколу, пока Минфину поручено

выделить 4 млрд руб. в 2019 году на развитие газомоторного транспорта и инфраструктуры в пилотных регионах. Один из участников совещания объяснил РБК, что получателей финансирования будут выбирать из тех трех десятков регионов, в которых уже есть газовые заправки. По его словам, эти средства будут распределены между строителями новых газовых заправок (до 25–30% возмещения стоимости возведения заправок, или около 40 млн руб. на каждую при оценочной стоимости 160 млн руб.), производителями транспорта на газе и муниципалитетами, закупающими общественный транспорт на газе.

Бюджет программы развития рынка газомоторного топлива может быть сокращен до 100–105 млрд руб., рассказал один из собеседников РБК. Расходы могут снизиться за счет использования средств РЖД на закупку железнодорожного транспорта на СПГ (сейчас на это заложено 16 млрд руб. бюджетных средств) и других мероприятий РЖД. Другой собеседник РБК, знакомый с итогами совещания, отметил, что эти расходы могут быть профинансированы за счет роста тарифов на железнодорожные перевозки, а не из бюджета. Доработать и внести программу в правительство поручено до 29 марта 2019 года. ■

При участии Тимофея Дзядко

ПРОГРАММА Андрей Белоусов раскритиковал правительственный план развития магистральной инфраструктуры

Президентский указ застрял по пути

СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА

Помощник президента Андрей Белоусов раскритиковал работу транспортной комиссии правительства по подготовке плана развития магистральной инфраструктуры. Он заявил об угрозе невыполнения задач, поставленных в майском указе Путина.

Риски для майского указа

Помощник президента Андрей Белоусов в письме вице-премьеру Максиму Акимову указал на недостатки работы правительственной комиссии по транспорту над комплексным планом модернизации и расширения магистральной инфраструктуры до 2024 года. У РБК есть копия письма чиновника от 30 ноября, его подлинность подтвердили два источника, близкие к участникам комиссии.

Белоусов обнаружил в материалах комиссии по транспорту к ее последнему заседанию (состоялось в конце ноября) значительные расхождения по объему финансирования мероприятий этого плана на 2019 год с утвержденными правительством цифрами и проектом федерального бюджета на 2019–2021 годы, следует из письма.

В частности, бюджетные средства на следующий год оказались сокращены на 34 млрд руб., внебюджетные — на 61,5 млрд руб., пишет помощник президента. «В указанных условиях существуют риски невыполнения поставленных в майском указе президента задач (например, в части мероприятий по развитию грузопотока по Северному морскому пути), а также отсутствия возможности начала реализации новых проектов», — предупреждает он. В майском указе президент Владимир Путин поставил задачу увеличить грузопоток по Северному морскому пути почти в восемь раз, до 80 млн т, к 2024 году.

Главным грузоотправителем на Северном морском пути станет газовая компания НОВАТЭК Леонида Михельсона и Геннадия Тимченко, которая планирует построить на Камчатке перегрузочный комплекс мощностью 20 млн т в год (его строительство оценивается в 60 млрд руб.). В начале декабря 2018 года компания запустила на полную мощность завод по производству сжиженного природного газа «Ямал СПГ», который будет выпускать 16,5 млн т СПГ в год, а в 2022 году она планирует построить второй завод «Арктик СПГ 2» мощностью 19,8 млн т на Гыдаче. Севморпуть позволит компании

значительно снизить стоимость транспортировки сырья, которое зимой доставляется через Суэцкий канал, говорил ранее Михельсон. Кроме того, можно будет сократить срок поставок газа в Азию с 36 до 19 дней, а затраты — с \$2,49 до \$1,65 за 1 млн британских термических единиц (ММВТУ), указывал он.

Сейчас в летний период по Севморпути идут также грузы «Газпром нефти», ЛУКОЙЛа и «Норникеля».

План на 6 трлн руб.

Комплексный план модернизации и расширения магистральной инфраструктуры до 2024 года на 6,3 трлн руб., утвержденный распоряжением правительства от 30 сентября 2018 года, предполагал выделение финансирования его транспортной части в 2019 году в размере 764,8 млрд руб., в том числе 348 млрд руб. — из бюджета. В него включены такие проекты, как «Европа — Западный Китай», «Морские порты России», «Северный морской путь», «Железнодорожный транспорт и транзит», «Транспортно-логистические центры», «Коммуникации между центрами экономического роста», «Развитие региональных аэропортов и маршрутов», «Высокоскоростное железнодорожное сообщение» и «Внутренние водные пути».

В общей сложности правительство внесло в план сотни объектов транспортной инфраструктуры: например, строительство скоростной трассы Москва — Нижний Новго-

Объем финансирования мероприятий комплексного плана на 2019 год значительно уменьшен. Бюджетные средства оказались сокращены на 34 млрд руб., внебюджетные — на 61,5 млрд руб.

род — Казань, которая войдет в состав международного транспортного маршрута Европа — Западный Китай, мост через Волгу в обход Тольятти, строительство участка платной автомагистрали «Меридиан», увеличение мощностей морских портов, строительство ледокольного флота и многие другие.

Реализация плана будет способствовать росту экспорта транспортных услуг в 1,5 раза, до \$25 млрд, за

шесть лет, прогнозируют разработчики документа.

В письме Акимову Белоусов также указывает, что в перечень федеральных проектов плана на 2019 год не вошло строительство ледоколов по линии «Росатома» и вторых путей на участке Крымской железной дороги (Багерово — Джанкой). Кроме того, в план не включили проекты частных инвесторов, под которыми он подразумевает развитие транспортно-логистических центров, российского участка автомагистрали «Меридиан» и развитие портовых мощностей.

В 2019 году «Росатом» рассчитывает подписать контракт на строительство третьего и четвертого атомных ледоколов, говорил «Интерфаксу» его представитель. Газета «Коммерсантъ» сообщила, что общая стоимость строительства этих ледоколов достигает 136 млрд руб. Из этой суммы 45 млрд руб. должно выделить государство, а остальные средства вложит «Росатом».

Представитель Белоусова не ответил на запрос, а представитель Акимова сообщила РБК, что вице-премьер поручил Минтранс учесть замечания помощника президента при дальнейшей работе комиссии по транспорту. Представитель Минтранса сообщил РБК, что это будет сделано. ■

ПРОЦЕСС Московский метрополитен проиграл спор со своим рекламным партнером

Суд вернул подрядчика под землю

СЕРГЕЙ СОБОЛЕВ

Прошлогодний отказ столичного метро от сотрудничества с подрядчиком «Трейд Компани» был незаконным, подтвердила апелляционная инстанция. Если теперь договор будет возобновлен, то у метрополитена станет сразу два рекламных партнера.

Девятый арбитражный апелляционный суд в среду, 19 декабря, оставил в силе решение Арбитражного суда Москвы от 7 сентября 2018 года по иску ООО «Трейд Компани» к ГУП «Московский метрополитен», указанно в базе «Электронное правосудие».

В сентябре суд первой инстанции признал, что метрополитен не имел права в одностороннем порядке расторгать договор со своим рекламным подрядчиком ООО «Трейд Компани».

Постановление апелляционной инстанции вступает в силу с момента его принятия, следует из п. 5 ст. 271 Арбитражно-процессуального кодекса РФ. В пресс-службе метрополитена соглашаются, что постановление апелляционной суда придется исполнить немедленно. При этом ГУП не согласно с выводом апелляционной инстанции и,

получив полный текст постановления с мотивировочной частью, подготовит кассационную жалобу и будет дальше отстаивать свою позицию, заверил представитель метрополитена.

«Трейд Компани» не ответила на запрос РБК на момент публикации.

Договор без гарантии

«Трейд Компани» стала рекламным подрядчиком столичного метрополитена в сентябре 2016 года по итогам аукциона. Компания пообещала перечислить ГУП в течение десяти лет 22,7 млрд руб. В «Трейд Компани» при этом не скрывали, что действуют в интересах автохолдинга «Гема», чья структура «Авто Селл» уже продавала рекламу в московской подземке. Но летом 2015 года ГУП досрочно расторгло договор с ООО «Авто Селл» из-за более 1 млрд руб. скопившейся задолженности. Позже последнее было признано банкротом.

Чтобы обезопасить себя от недобросовестных партнеров, ГУП на торгах 2016 года внесло в аукционную документацию требование: финансовое обеспечение договора составляет 30% от стоимости контракта с победителем. Для «Трейд Компани» эта сумма составила, та-

ким образом, более 6,8 млрд руб. Такое обеспечение могло быть предоставлено в виде ежегодно продлевающейся банковской гарантии. В сентябре 2016 года гарантом «Трейд Компани» выступил ее кредитор — банк «ФК Открытие». Но в сентябре 2017 года он уже проходил процедуру санации и гарантию своему заемщику не выдал.

Не получив своевременного финансового обеспечения на очередной год, ГУП в конце 2017 года расторгло договор с «Трейд Компани». Из текста решения суда первой инстанции следует, что метрополитен разорвал контракт на несколько дней раньше, чем это можно было сделать в соответствии с договором.

Новый партнер

С января 2018 года из столичной подземки исчезла вся реклама. Осенью стало известно, что ГУП решило само заняться размещением рекламы на территории метрополитена. При этом у предприятия появился «официальный оператор информационно-рекламного сервиса», который позволит рекламодателям проводить свои кампании в метро.

Владельцем сервиса оказалось ООО «Профцентр «Специалист», учрежденное Максимом Данило-

вым. В метрополитене уточняли, что эта компания выступает лишь техническим подрядчиком и 75% рекламных доходов ГУП забирает себе.

На сайте сервиса указано, что клиентам сейчас доступно размещение рекламы на мониторах в вагонах поездов, расклеивание стикеров в вагонах, а также использование световых коробов в вестибюлях станций и переходах.

Ради компенсации

«Трейд Компани» не заинтересована в возобновлении продаж рекламы, цель ее разбирательств — получить от ГУП денежную компенсацию, полагает источник РБК, близкий к метрополитену.

Поскольку односторонний отказ от договора признан незаконным, то контракт ООО «Трейд Компани» с метрополитеном является действующим, объясняет управляющий партнер юрфирмы Legalight Гарий Напалков. Следовательно, «Трейд Компани» вправе требовать от ГУП исполнения всех обязательств по нему. В случае если метрополитен их не исполнит, «Трейд Компани» может потребовать от ГУП возместить убытки, резюмирует юрист. По его мнению, компания вправе потребовать компенсации

за весь тот год, что она не размещала рекламу. Но, предупреждает Напалков, доказать обоснованность требуемой суммы будет сложно.

Во второй год работы «Трейд Компани», согласно заключенному договору, должна была перечислить метрополитену 7% стоимости десятилетнего контракта, или почти 1,6 млрд руб. Соответственно, рекламный подрядчик планировал собрать с клиентов не меньшую сумму.

В календарном 2017 году (большая часть которого пришлась на обеспеченный фингарантией первый год работы — с конца 2016-го по конец 2017-го) выручка ООО «Трейд Компани» по РСБУ равнялась, по информации базы СПАРК, 1,3 млрд руб., прибыль от основной деятельности — почти 32 млн руб., чистый убыток — 75 млн руб.

«Трейд Компани» в 2018 году подала два новых иска в Арбитражный суд Москвы к ГУП «Московский метрополитен». В первом компания требует внести изменение в один из пунктов договора, который обязывает рекламного подрядчика к третьему году работы установить за свой счет в метро новые цифровые форматы. Во втором — требует взыскать с метрополитена 766,6 млн руб. Слушания по этим искам продолжаются. ■

ПОТРЕБРЫНОК Объем виноделия в России приблизился к историческому минимуму

Производство опустилось до дна

ЕЛЕНА СУХОРУКОВА,
ОЛЬГА ДУБРАВИЦКАЯ,
ГАЛИНА КАЗАКУЛОВА

По итогам года производство вина в России может оказаться даже ниже уровня 2017-го, который стал худшим для виноделов за десятилетие. Причины — недоверие к качеству отечественных вин, а также высокая конкуренция с импортом и дешевыми винными напитками.

Производство вина в России продолжает снижаться и по итогам 2018 года может упасть ниже уровня прошлого года. При этом 2017-й стал для российского виноделия худшим за последнее десятилетие: по его итогам было произведено всего 31,9 млн дал и это стало рекордным минимумом с 2007 года.

За январь—ноябрь 2018 года, согласно данным Росстата, в России произвели 28,2 млн дал вина (без учета шампанского и игристых вин). Это на 4,7% меньше, чем за 11 месяцев 2017 года, когда было разлито 29,6 млн дал. В декабре виноделы надеются разлить больше, чем в прошлом году — около 3 млн дал вина, но выйти хотя бы на уровень прошлого года может не получиться, сетует президент Союза виноградарей и виноделов России Леонид Попович. Для сравнения, в декабре 2017 года было разлито гораздо меньше ожиданий собеседника РБК — всего 2,3 млн дал. За последние два года преодолеть планку производства в 3 млн дал за месяц удавалось всего трижды (в марте и августе 2017-го, а также в августе 2018-го). Объем производства вина за 11 месяцев текущего года несколько ниже, чем в прошлом году, признают в Минсельхозе, но по итогам года прогнозируют улучшение ситуации (за счет чего, в министерстве, правда, не уточняют).

Что не так с российским вином, разбирался РБК.

Производство снижается вслед за спросом

Год назад основной причиной падения производства Минсельхоз называл плохую погоду: из-за долгой зимы и холодного дождливого лета часть урожая винограда была потеряна. Но эксперты и участники рынка объясняли это иначе: наблюдавшаяся в 2014–2015 годах «патриотическая» волна интереса к российскому вину спала, в рознице присутствует много относительно недорогих качественных импортных вин, а часть потребителей переориентировалась на более дешевые фруктовые вина.

В этом году с урожаем винограда лучше: по данным Минсельхоза, было собрано 520 тыс. т, что выше показателей прошлого года (министерство их не уточнило на момент публикации). Леонид Попович приводит другие цифры: по прошлому году — 540 тыс. т, в текущем году — 550–560 тыс. т. Объем производства

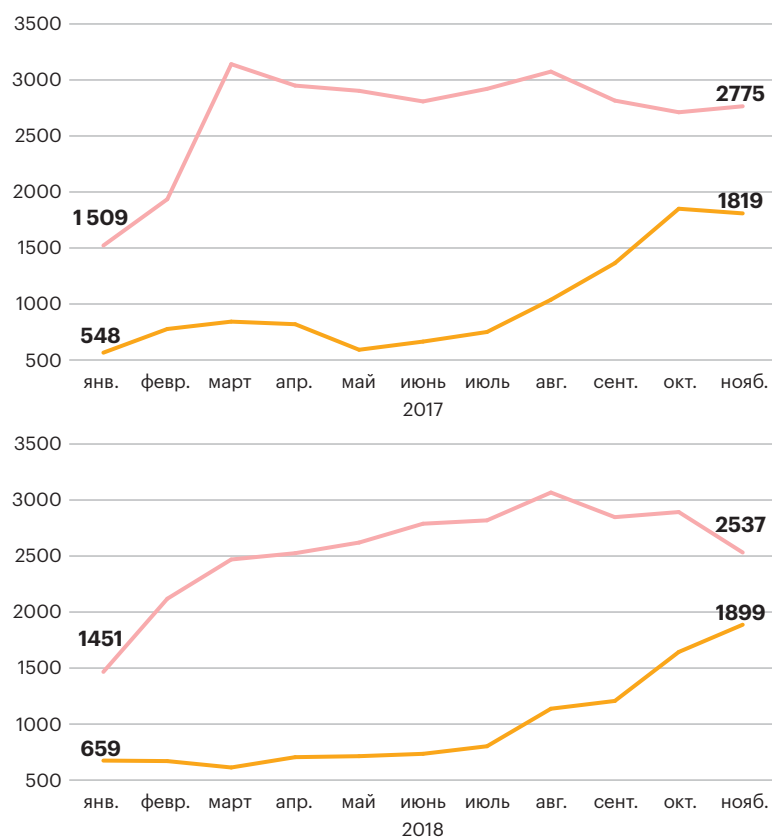


ФОТО: Виктор Королев/Коммерсантъ

После волны интереса к российским винам в 2014–2016 годах сейчас потребители отдают предпочтение импортной продукции, отмечают представители рынка

Объем производства российского вина снижается

— Тихие вина, тыс. дал — Игристые вина, тыс. дал



Источник: Росстат



виноматериалов выше, чем в прошлом году, причем существенная их часть была переработана в винный и коньячный дистилляты, подчеркивают в Минсельхозе. По сравнению с прошлым годом производство винных дистиллятов выросло почти в пять раз, коньячного — на 12%.

В начале года виноделы прогнозировали, что смогут выйти на уровень прошлого года, рассказывает Попович. Но они столкнулись со снижением потребительского спроса, поясняет он. «У людей просто не хватает денег на хорошее вино, и большинство покупателей заменили этот продукт на винные напитки. Они стоят значительно дешевле, в них добавляют ароматизаторы и подсластители, создавая иллюзию хорошего вина», — говорит Попович.

Рынок российского вина в целом не упал, происходит внутреннее перераспределение в пользу импорта и, возможно, в какие-то другие категории винодельческой продукции, пояснил РБК руководитель проекта WineRetail Александр Ставцев. По словам эксперта, такой результат можно считать коррекцией после серьезного роста отечественного вина в 2014–2016 годах на фоне резкого увеличения курса валюты, которое повлекло значительное снижение доли им-

БУТЫЛКИ

портной продукции. По его предварительным данным, в текущем году сохранится умеренный рост доли импортного вина, примерно равный темпам снижения производства российского продукта. Он подчеркнул, что падение прежде всего затронуло компании, не имеющие собственной сырьевой базы, и небольшие винодельни, а те компании, которые могут работать с крупным ретейлом и располагают достаточными объемами продукции, за счет логистики сохраняют и будут сохранять конкурентное преимущество.

Что говорят виноделы

Потребление вина в целом растет, но люди покупают с большим удовольствием импортное вино, нежели российское, сетует владелец UPPA Winery Павел Швец. По его словам, связано это с тем, что многие вина, которые разливаются под видом российских, сделаны не из винограда, а из виноматериала очень низкого качества, в том числе импортного. Такая продукция дискредитирует репутацию российского виноделия в целом, отмечает он, но государство никак не может привести в порядок торговые марки — когда можно писать, что вино российское, а когда нельзя. «В результате производители, которые сажают виноградники, и даже иногда за бюджетные деньги, сталкиваются с такой проблемой, что не могут реализовать свою продукцию, потому что имидж российского вина становится хуже с каждым днем и никто его пить не будет, пока не наведут порядок в наименованиях», — подчеркивает Швец.

Винные напитки «сильно откусил кусок пирога» у более дорогих в производстве виноградных отечественных вин демократичного сегмента, согласен собственник крымской винодельческой компании «Сатера» Игорь Самсонов. Такие напитки по цене 150–250 руб. продаются в бутылках, имитирующих тихое и игристое вино, но вина в них всего 50%, а остальное — красители и вкусовые добавки. В низком ценовом сегменте, «где публика не очень разбирается в вине», их продажи, по его словам, растут по 20–30% в год. Отношение к российским винам, говорит Самсонов, неоднозначное: они не всегда попадают в федеральные розничные сети, которые импортируют продукцию напрямую, а потребители при прочих равных лояльны к французским, итальянским и другим импортным винам и «не верят в существование качественного российского виноделия».

Другой крымский производитель «Золотая Балка» в текущем году, наоборот, ожидает роста производства и вина, и винных напитков, рассказал РБК бренд-амбассадор Максим Ткачиборода. По его словам, «Золотая Балка» произведет тихого вина на 43% больше по сравнению с прошлым годом — около 278,3 тыс. бутылок. Снижение про-

Кто поставляет вино в Россию

По данным ФТС, за десять месяцев этого года Россия импортировала 190 млн л вина и виноградного суслу. Поставщик номер один — Италия, из этой страны было ввезено 38,7 млн л вина. В пятерку крупнейших экспортеров также входят Испания (36 млн л), Грузия (30 млн л), Франция (22,8 млн л) и Абхазия (14,9 млн л). По итогам всего прошлого года Россия увеличила импорт вина почти на 40% — тогда Россия ввезла из других стран 244,4 млн л вина. Такой прирост обеспечила, в частности, Грузия, нарастившая поставки в 1,7 раза, до 35 млн л.

Производства может быть в премиальном сегменте (по 2,5–3 тыс. руб. за бутылку), предполагает он, поскольку покупательная способность упала и люди ищут альтернативу.

Поддержка через розницу

В этом году государство впервые решило поддержать продвижение отечественного вина в рознице. В октябре Минпромторг совместно с Минсельхозом провели всероссийскую акцию «Дни российских вин»: в сетевых магазинах устраивались дегустации и консультации, а на ряд вин были установлены скидки. Цель акции — привлечь внимание к произведенным из российского винограда винам и увеличить их узнаваемость, а ее итоги будут опубликованы в начале следующего года, сообщили РБК в Минпромторге. Виноделие в России «делает серьезные шаги по реализации своего потенциала», прокомментировали в Минпромторге, добавив, что такую акцию решено проводить дважды в год: в апреле-мае, когда на рынке уже появляются в достаточном количестве российские вина предыдущего года урожая, и в конце октября — ноябре, когда на юге завершают очередной сезон уборки винограда.

Продажи российских вин в целом стабильные, но есть небольшое падение — около 2%, говорит представитель «Азбуки вкуса» Андрей Голубков. По его словам, это связано с тем, что качество многих российских вин нестабильно. Большинство российских вин в «Азбуке вкуса» продается в ценовом сегменте до 1 тыс. руб., и при прочих равных им можно найти достойную и предсказуемую альтернативу из Франции, Италии, Испании или Нового Света, отмечает Голубков.

В пресс-службе «Магнита» сообщили, что не наблюдают изменений в потреблении российских вин. В X5 Retail Group, ГК «О'Кей», Auchan, «Ленте», ГК «Дикси» не стали комментировать текущие позиции российских виноделов. ■

ТЕХНОЛОГИЯ Блокчейн-платформа для российского госсектора привлекла иностранные инвестиции Vostok — дело на \$120 млн

АЛЕКСАНДРА ПОСЫПКИНА,
АННА БАЛАШОВА

Блокчейн-платформа Vostok привлекла \$120 млн от группы международных инвесторов. Участники рынка говорят, что эта сумма значительно превышает средний объем инвестиций в подобные проекты.

Блокчейн-платформа Vostok, которая планирует реализовывать проекты для российского госсектора, привлекла \$120 млн инвестиций, заявил на презентации в среду, 19 декабря, ее основатель Александр Иванов. О разработке Vostok он объявил еще в апреле, анонсировав, что «главной миссией» нового проекта станет создание масштабной блокчейн-платформы «для реализации проектов крупного бизнеса и государственных институтов». Иванов известен как разработчик еще одного блокчейн-проекта — Waves Platform. Но в отличие от Waves, которая является открытой платформой с неограниченным числом пользователей и транзакций, Vostok — закрытая, получить доступ к данным и проводить транзакции может ограниченный круг лиц.

Как пояснил сам Иванов ранее, у Vostok есть два решения — закрытая платформа на базе технологий распределенных реестров и системный интегратор для ее запуска, поддержки, оптимизации и развития. «Они изначально спроектированы так, чтобы решать актуальные задачи предприятий реального сектора экономики и госинститутов», — отмечал он. У проекта, еще до его запуска, сразу появились госпартнеры. Еще в мае Vostok подписал меморандум с «Дом.РФ» о создании блокчейн-платформы для автоматизации процессов в жилищной сфере. В числе партнеров также госкорпорация «Ростех», «Трансмашхолдинг» и «дочка» Сбербанка — Vi.Zone.

«Инвестиции в блокчейн-платформу в размере \$120 млн — это очень крупная сумма, особенно сегодня, когда хайп вокруг темы блокчейна утих. Инвесторы стали подходить к этому вопросу очень избирательно и взвешенно, анализируя все риски», — отметил интернет-омбудсмен Дмитрий Мариничев.

Зачем блокчейну для госсектора потребовались инвестиции и сколько денег он еще планирует получить, разбирался РБК.

Кто инвесторы

Имена инвесторов не раскрываются. В рамках презентации лишь было озвучено, что это «компания, которые заинтересованы в интеграции платформы и технологий закрытого блокчейна». Это группа более чем из 15 инвесторов, которые представляют приоритетные для проекта рынки — Европу, Китай, Сингапур и Россию, уточнили в Vostok. «Это первый раунд инвестиций», — отмечает представитель компании, добавив, что инвести-

ции привлечены не в рамках ICO. В обмен на деньги инвесторы получили токены, с помощью которых можно будет подтверждать транзакции в сети: чтобы использовать платформу, клиенты должны будут иметь необходимый для этого баланс токенов.

Как утверждает источник РБК, близкий к одному из партнеров Vostok, минимальный размер инвестиций в рамках раунда составлял примерно \$5 млн, а среди зашедших инвесторов — «иностранцы фонды и несколько олигархов из России». По его информации, интерес к проекту проявляли, например, совладелец Coalco Василий Анисимов, управляющий партнер фонда Almaz Capital Partners Александр Галицкий и совладелец «Трансмашхолдинга» Андрей Бокарев. Однако Анисимов и Галицкий заявили РБК, что не стали инвесторами этого раунда Vostok. Представитель «Трансмашхолдинга» не ответил на запрос.

Vostok будет запущен весной 2019 года. К этому моменту компания планирует провести еще три раунда инвестирования и суммарно привлечь \$600 млн. «Но не исключено, что сумма будет выше, потому что пока мы видим, что инвесторы нас оценивают очень высоко», — рассуждает Иванов.

«Если сравнивать с ICO, сумма инвестиций большая, но если смотреть на технологические проекты, то для них привлеченная сумма не такая значительная», — сказал гендиректор британской компании Dolfin Денис Наги. Dolfin выступала координатором первого раунда финансирования и будет участвовать во втором, который планируется провести уже в январе, сообщил он.

Представители блокчейн-индустрии указали, что заявленный объем инвестиций выше среднего по рынку. Несколько лет назад блокчейн-платформы начали привлекать инвестиции в виде традиционного капитала (фиатных денег) и суммы инвестиций составляли десятки миллионов долларов, единицам удавалось привлечь сотни миллионов долларов, заметил источник на крипторынке.

По словам ведущего трейдера United Traders Алексея Маркова, если заявленная сумма действительно лежит на счетах Vostok, компания сможет собрать и оставшиеся \$480 млн. «\$600 млн — достаточно большая сумма для рынка в текущем состоянии, хотя в сравнении с \$1,7 млрд, собранными Telegram, вполне достижимая. Насколько быстро соберет Иванов деньги, будет зависеть от всего рынка в целом, а все плохое, что могло произойти в криптоиндустрии, уже случилось, и дальше предвидится только отскок вверх», — говорит он.

Зачем проекту понадобились деньги

«[Полученную от инвесторов] сумму мы планируем потратить в первую очередь на R&D (исследования и разработки. — РБК), привлечение

квалифицированных разработчиков, а также маркетинг. Мы планируем выйти за пределы обычного блокчейна, развивать новые технологии, и в этом контексте сумма, которую мы привлекаем, не такая и крупная», — отметил Александр Иванов.

Мариничев все же говорит, что сумма «крупная» и сложно оценить, зачем она потребовалась блокчейн-платформе, но «на разработку технических решений ее более чем достаточно».

Основным преимуществом Vostok ее создатели называют скорость транзакций на блокчейне, которая составит 1 тыс. в секунду. Для сравнения: Bitcoin может обработать максимум семь транзакций в секунду, Ethereum — 20. «Одна из основных проблем новых финансовых технологий, самым распространенным примером которых являются биткоин и другие криптовалюты, в том, что средняя пропускная способность пока находится на уровне девяти транзакций в секунду, тогда как централизованные платежные системы, такие как Visa и Mastercard, в среднем обрабатывают 7 тыс. транзакций в секунду только по США, а на пиковых нагрузках — 40 тыс. транзакций в секунду», — говорил РБК сооснователь консалтинговой компании ModernToken Александр Гаркуша, комментируя планы основателя мессенджера Telegram Павла Дурова запустить блокчейн-платформу TON. Разработчики этой платформы обещают, что она сможет подтверждать миллионы транзакций в секунду.

В начале года TON провела два непубличных раунда ICO: в первом привлекла \$850 млн от 81 инвестора, во втором — столько же от 94 инвесторов. В начале сентября Telegram сообщил инвесторам, что успешно завершил разработку большинства критических компонентов, необходимых для запуска тестовой версии TON. Платформе планировали запустить «позже этой осенью», но пока этого не произошло. Представитель Vostok не считает TON конкурентом для платформы, но не поясняет почему.

По словам представителя компании Bitfury, закрытые блокчейны востребованы у крупных корпораций, банков и государств — там, где необходима прозрачная система, данные которой будут доступны только определенному кругу лиц. Например, Bitfury делает пилотный проект по внедрению закрытого блокчейна для Coca Cola на одном из заводов в Африке. «Компания решила внедрить блокчейн, поскольку средний менеджмент подделывал информацию о том, когда работники приходили на завод, чтобы платить им меньше. Система на блокчейне позволяет создать прозрачную систему учета, а поскольку это закрытый блокчейн, данные доступны только самой корпорации», — рассказал представитель Bitfury. ■

При участии Тимофея Дзядко, Ирины Парфентьевой

Транспортно-ориентированный девелопмент: цели, проекты, ресурсы

30 января,
Ritz-Carlton



О чем:

Инфраструктура является ключевым драйвером развития рынка недвижимости. В ведущих мегаполисах мира, таких как Сингапур, Токио, Париж, Гонконг, вокруг транспортных хабов возникают новые центры жилой и коммерческой недвижимости. Москва сегодня входит в ТОП-10 ведущих мегаполисов мира по развитию транспортной инфраструктуры. Дороги, метро, МЦК, ТПУ сегодня являются одним из самых важных инструментов привлечения инвесторов в столицу. От того, насколько развита городская инфраструктура напрямую зависит инвестиционная привлекательность не только города, но и целого региона, открывая возможности для экономического сотрудничества территорий. Как придать импульс развитию рынка недвижимости в регионах с помощью инфраструктурных проектов? Как новые инфраструктурные проекты изменят рынок недвижимости Москвы? Какой мировой опыт может быть интересен для развития столицы? Какие требования к проектам жилой и коммерческой недвижимости сегодня предъявляет покупатель? Каков стандарт обеспечения транспортной инфраструктурой проектов комплексного освоения территорий в России и в мире? Ответы на эти и другие вопросы дадут эксперты рынка на ежегодном Деловом завтраке РБК.

Программа:

09:30–10:00

Регистрация участников

10:00–12:00

Дискуссия

Среди тем:

- Роль транспортной инфраструктуры в программе развития комфортной городской среды в России
- Развитие городских территорий: дороги, метро, ТПУ
- Инфраструктурные проекты Москвы: что будет с рынком недвижимости в 2019 году?
- Как инфраструктура влияет на успех девелоперского проекта?
- Новые стандарты проектов КУРТ: ключевые проекты, направления развития, технологии строительства

Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

*Ритц-Карлтон

2018 год. Реклама. 18+

20%
скидка

При регистрации укажите кодовое слово «тод2019» и получите скидку. Специальные условия при регистрации на сайте bc.rbc.ru

bc.rbc.ru
+7 495 363 11 11
[FB/RBC.Conference](https://www.facebook.com/RBC.Conference)

*Акция действует
с 19.12.2018г. по 29.12.2018г.