

ТЕЛЕКОМ**Сетевой «Ревизор» на порядок сократил доступ к запретному**

с. 6 →

ОЦЕНКА

Празднование юбилея Москвы подорожало на 160 млн руб.

с. 3 →

САНАЦИЯ

Дыра в капитале банка «Траст» за август выросла на 200 млрд руб.

с. 10 →

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
8 сентября 2017
Пятница
№ 149 (2646)**Андрей Ланков,**
профессор Университета
Кукмин (Сеул)Что можно сделать
с Северной КореейМНЕНИЕ, С. 5 →
ФОТО: из личного архива

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ

www.rbc.ru

Индекс РТС
Московская биржа, 07.09.20171110,73 ↑
пунктаЦена нефти BRENT
Bloomberg, 07.09.2017, 20.00 мск\$54,36 ↑
за баррельМеждународные резервы
России ЦБ, 01.09.2017\$423,1 ↑
млрдКурсы
валют ЦБ
08.09.2017\$1= ↓
₽57,14€1= ↓
₽68,24**ДОБЫЧА** На каких условиях будет урегулирован спор с Exxon

«Сахалин-1» оставят американцам

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Россия договорилась об урегулировании спора с Exxon из-за проекта «Сахалин-1», заявил на ВЭФе Владимир Путин. В обмен на отказ от денежных требований американцам обещают продлить проект и расширить участки добычи, выяснил РБК.

Компромисс для Exxon

В рамках урегулирования налогового спора Россия не будет компенсировать ExxonMobil \$637 млн, а американская компания признает, что «Сахалин-1» — отдельный проект, по которому продолжает действовать согласованная при его подписании ставка налога на прибыль в 35%. Об этом РБК рассказали два источника: менеджер одной из компаний-акционеров оператора проекта «Сахалин-1» и чиновник, близкий к совету по управлению этим СРП (Соглашение о разделе продукции). Еще один собеседник РБК, близкий к «Роснефти» (владеет 20% в проекте), также слышал о сохранении действующей налоговой ставки в этом проекте.

В обмен на это американцам обещают продлить срок действия СРП. Федеральный чиновник сообщил РБК, что среди условий мирового соглашения обсуждается продление лицензии на месторождения Одопту, Чайво и Аркутун-Даги, входящие в «Сахалин-1». Сроки действия лицензий на эти месторождения заканчиваются в середине 2021 года, следует из данных Роснедр.

Собеседники РБК называют два возможных варианта продления сроков этих лицензий: на десять лет с правом еще дважды продлевать на такой же срок (в сумме 30 лет) или единовременно на 30 лет сразу. Такая возможность предусмотрена в действующих условиях проекта «Сахалин-1», говорят федеральный чиновник и чиновник с Дальнего Востока, знакомый с содержанием переговоров. Об обсуждении таких условий урегулирования спора — сохранение налоговой ставки при продлении действия СРП на 10 или 30 лет — знают и два источника, близкие к акционерам «Сахалина-1».

окончание на с. 13 →



ФОТО: Михаил Климентьев/Риа Новости/AP

«Несмотря на то что он там обыски организует в наших учреждениях, мы разрешаем текущие кризисные вопросы с его бывшей компанией ExxonMobil. Там есть конкретные вопросы, в решении которых ExxonMobil заинтересована», — сказал президент России. На фото: Владимир Путин и бывший председатель совета директоров и главный управляющий нефтяной компании ExxonMobil Рекс Тиллерсон (слева)

ИССЛЕДОВАНИЕ РБК

Молодежь двинула в политику

ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА,
ВЕРА ХОЛМОГорова,
АЛЕНА МАХУКОВА,
ЛЮБОВЬ АЛТУХОВА

Сентябрьские муниципальные выборы в Москве уже поставили рекорд по числу кандидатов, подсчитал РБК. В депутаты пошла молодежь, а лидирующей профессиональной группой среди претендентов стали менеджеры компаний, а не бюджетники.

В 2017 году заявки на участие в муниципальных выборах в Москве подали 8 330 претендента — это в 1,7 раза больше, чем в 2012 году (и вдвое больше, чем в 2008-м). Число зарегистрированных кандидатов в сравнении с 2012 годом выросло в 1,8 раза (и в 2,4 раза к 2008 году), до 7665 человек, подсчитал РБК, проанализировав информацию, опубликованную на сайте Центральной избирательной комиссии (ЦИК).

Муниципальные выборы в Москве пройдут 10 сентября. Выдвижение кандидатов в столице стартовало 25 июня и завершилось 26 июля. 8 августа закончилась проверка документов, и сайт ЦИК опубликовал списки зарегистрированных кандидатов по районам.

На этих выборах существенно выросло количество молодых кандидатов (до 35 лет) — таких претендентов на 22% больше по сравнению с кампанией 2012 года. Пять лет назад молодые кандидаты составляли 30,6% от общего числа зарегистрированных участников муниципальных выборов, а сейчас их 36,8%, следует из подсчетов РБК. При этом на прошлых выборах пятая часть кандидатов была старше 58 лет (это пенсионный возраст для мужчин в России).

ОКОНЧАНИЕ НА С. 8 →



4 630017 020096

17149

ПОДПИСКА: (495) 363 1101

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК
И.о. главного редактора:
Игорь Игоревич Тросников
Арт-директор: **Дмитрий Девшвили**
Выпуск: **Игорь Климов**
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Фоторедактор: **Александра Николаева**
Верстка: **Константин Кузниченко**
Корректура: **Марина Колчак**
Информационно-аналитический центр:
Михаил Харламов
Инфографика: **Илья Жериков**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Соруководители редакции РБК:
Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru
и ИА РосБизнесКонсалтинг:
вакансия
Главный редактор журнала РБК:
Валерий Игуменов
Руководитель фотослужбы:
Игорь Бурмакин
Первый заместитель главного редактора:
Кирилл Вишнепольский
Заместители главного редактора:
**Светлана Дементьева, Дмитрий Ловягин,
Ирина Парфентьева**

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ
Банки и финансы: **Марина Божко**
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество: **Вячеслав Козлов**
Международная политика:
Полина Химшиашили
Спецпроекты: **Денис Пузырев**
Медиа и телеком: **Анна Балашова**
Мнения: **Андрей Литвинов**
Потребительский рынок: **Дмитрий Крюков**
Свой бизнес: **Николай Гришин**
Экономика: **Иван Ткачев**

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**
Газета зарегистрирована в Федеральной
службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций.
Свидетельство о регистрации средства
массовой информации ПИ № ФС77-63851
от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,
стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru
Директор издательского дома «РБК»:
Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:
Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
Анна Брук
Директор по рекламе
товаров группы люкс:
Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
Мария Железнова

Директор по маркетингу:
Андрей Сикорский
Директор по распространению:
Анатолий Новгородов
Директор по производству:
Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
«Роспечать», «Пресса России»,
подписной индекс: 19781
«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
Телефон: (495) 363-1101
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 1908
Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию
с редакцией. При цитировании ссылка
на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2017

Материалы на таком фоне опубликованы
на коммерческой основе.

РЕЙТИНГ РwC проанализировала налоговую политику регионов

Без дотаций эффективнее

АННА МОГИЛЕВСКАЯ

Регионы, которые не получают дотации из федерального бюджета, проводят наиболее эффективную налоговую политику и активно расширяют налоговую базу. У тех, которые получают дотации, нет стимула увеличивать доходы, считает РwC.

Эксперты РwC составили рейтинг эффективности (есть у РБК) налоговой политики российских регионов в 2016 году. Они оценили, насколько активно власти субъектов используют свои полномочия в этой сфере. Для составления рейтинга было выбрано шесть налогов, поступления от которых направляются в региональный бюджет. За применение каждой налоговой меры региону начисляется от 0 до 30 баллов: чем больше доходов бюджету приносит налог, тем выше балл.

Регионом с самой эффективной налоговой политикой по итогам 2016 года признана Москва, на втором месте — Ханты-Мансийский автономный округ, на третьем — Московская область. Тройка лидеров с наиболее эффективной налоговой политикой не изменилась по сравнению с прошлым годом. Эти субъекты максимально используют возможности нарастить налоговую базу: они еще в 2015 году перешли на расчет налога на имущество организаций и физических лиц от кадастровой стоимости, применяют патентную систему налогообложения, установили высокую ставку транспортного налога для мощных легковых автомобилей и высокую стоимость трудовых патентов для мигрантов. Регионы-лидеры также используют меры стимулирования бизнеса, предоставляя компаниям налоговые льготы, и не получают дотации из федерального бюджета. Из пяти регионов с самой эффективной налоговой политикой дотации получает только один — Башкирия.

Самую слабую налоговую политику власти проводят в Ульяновской, Астраханской областях, Республике Марий Эл, Северной Осетии и Мурманской области (сохраняет последнее место в рейтинге второй год подряд). В этих регионах не воспользовались большинством налоговых полномочий, а налоговые льготы предоставляют за счет наращивания госдолга или федеральных дотаций. Все пять регионов, замыкающих рейтинг, являются высокдотационными, указывают эксперты, они не имеют стимулов для работы над собственной налоговой базой, поддержки экономического роста, социальной стабильности и повышения конкуренции.

Согласно исследованию РwC, регионы неохотно переходят на расчет налога на имущество, исходя из кадастровой стоимости недвижимости: к 2016 году толь-



Регионом с самой эффективной налоговой политикой в 2016 году эксперты РwC признали Москву, на втором месте — Ханты-Мансийский автономный округ. На фото: мэр Москвы Сергей Собянин

ко 40 (из 85) регионов считают таким образом налог для организаций и 36 регионов — для физлиц. Переход на кадастр позволил некоторым регионам заметно по-

в этом году для расчета рейтинга использовали еще один показатель — «развитие патентной системы налогообложения». Пришлось совершенствовать рейтинг,

Регионы-лидеры используют меры стимулирования бизнеса, предоставляя компаниям налоговые льготы, и не получают дотации из федерального бюджета. Из пяти регионов с самой эффективной налоговой политикой дотации получает только один — Башкирия.

высить позицию в рейтинге: Камчатский край поднялся на 25-е место (+46 позиций), а Кировская область (+38 позиций) и Ставропольский край (+29 позиций) разделили 40-е место рейтинга. Также повышению эффективности налоговой политики способствовало установление стоимости патента для мигрантов, а Камчатский край сократил размер госдолга и сократил объем дотаций, говорится в исследовании.

рассказал РБК один из его составителей, партнер РwC Кирилл Никитин, поскольку большинство регионов уже освоило базовый набор мер налоговой политики. Регионы-лидеры получили высокий балл за уровень развития патентной системы налогообложения и долю применяющих ее предпринимателей, что лишь укрепило их позиции в рейтинге.

Регионы, которые не получают дотации из федерально-

го бюджета, ведут наиболее эффективную налоговую политику, считают авторы рейтинга. «Сохраняется зависимость между уровнем дотационности региона и его желанием работать с налоговой базой. Когда ходишь на грани получения дотаций, тогда начинаешь думать, давать или не давать очередные льготы, поиграть со ставками, а когда ты находишься в глубокой дотационной дыре, то воля для того, чтобы работать с налоговой базой, утрачивается», — рассказывает Никитин.

Доля трансфертов из федерального бюджета в доходах регионов последние пять лет снижается, возражает ведущий научный сотрудник института «Центр развития» ВШЭ Андрей Чернявский, нельзя увязывать дотационность региона с его налоговой политикой. Основные источники доходов регионов — это НДФЛ (федеральный налог, но поступления по нему зачисляются в региональный бюджет), налог на прибыль организаций (3% зачисляется в федеральный бюджет, а 17%, если регион не льготирует ставку, направляется в казну субъекта) и трансферты из федерального бюджета, говорит Чернявский, а рейтинг учитывает только региональные налоги — не основную доходную часть бюджетов.

В этом году многие регионы активнее начнут применять все возможности по повышению налогов, считает Чернявский, по итогам полугодия налоговые и неналоговые доходы субъектов уже выросли. Все больше регионов приходит к выводу, что надо жить по средствам, соглашается Никитин, зачастую под влиянием федерального центра.

Минфин с прошлого года пытается снизить госдолг субъектов и повысить финансовую дисциплину региональных властей. За 2016 год дефицит региональных бюджетов уменьшился практически на порядок, с 170 млрд до 12,5 млрд руб., рассказывал в апреле министр финансов Антон Силуанов, сократилось количество дефицитных субъектов, уменьшилось количество регионов с уровнем госдолга выше 100% собственных доходов. С этого года Минфин начал заключать соглашения с регионами о предоставлении дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности, в них установлены четкие критерии по бюджетной дисциплине, прописаны меры по повышению эффективности расходов и мобилизации доходов. За невыполнение условий регион может потерять часть финансирования в следующем году. Также регион, получающий дотацию, обязан оценить эффективность предоставляемых льгот по региональным и местным налогам и отменить их в случае неэффективности. ■

ФОТО: Сергей Бобилев/Коммерсантъ

ОЦЕНКА РБК оценил праздничные расходы Москвы

Юбилейный День города подорожал на 160 млн руб.

СОФИЯ САРДЖВЕЛАДЗЕ

Москва потратит на День города не менее 741,9 млн руб. — на 160 млн руб. больше, чем в прошлом году, подсчитал РБК. Эти средства пошли на декоративные инсталляции, фейерверки и концерты в Перми.

Самые дорогие дни

Московские власти планируют потратить на празднование Дня города 9–10 сентября порядка 741,9 млн руб., подсчитал РБК на основе данных с сайта госзакупок. Столичные власти разыграли 116 тендеров на юбилейные торжества (городу исполняется 870 лет), еще по пяти идут торги.

Больше всего средств будет потрачено на праздничное оформление — 360,1 млн руб. Вторая по величине статья расходов — организация праздничных мероприятий (229,9 млн руб.). На разгон облаков над столицей потратят 97,4 млн руб. Еще 31,4 млн руб. московские власти выделили на фейерверки, 22,9 млн руб. — на музыкальные концерты.

В столице пройдет более 400 праздничных мероприятий, в том числе фестиваль «Юбилей Москвы», который будет посвящен достижениям выдающихся жителей города. В честь 870-летия Москвы столицу должны украсить декоративные кубы, фигуры, полотна, световые панно. На установку пяти декоративных композиций «Башня Шухова», согласно сметной документации, потратят более 6 млн руб., на шесть инсталляций в виде зоны отдыха с кубами — 8 млн руб. Самым дорогим концертом будет шоу Валерия Меладзе — на него из московского бюджета потратят 3,3 млн руб.

Фейерверки состоятся во всех округах столицы. В ЦАО салют запустят на Москве-реке возле Москворецкой и Раушской набережных и напротив стадиона «Лужники», в Западном округе — на Поклонной горе.

Ранее «Ведомости» подсчитали, что расходы Москвы на День города составят 669 млн руб.

Юбилей Москвы станет самым дорогим празднованием Дня города за последние несколько лет. В прошлом году Москва потратила на День города 580 млн руб. К при-

меру, на разгон облаков с 9 по 18 сентября было выделено 89 млн руб. В 2015 году День города обошелся Москве в 500 млн руб., в 2014 году стоимость праздника была заявлена на уровне 250 млн руб.

Московский концерт в Перми

Одновременно с Днем города Москвы в Пермском крае пройдут Дни Москвы — деньги на этот праздник также будут выделены из столичного бюджета. Москва потратит на это 7,4 млн руб. 9 и 10 сентября там выступят «Хор Турецкого» и Олег Газманов. Проведение Дней Москвы в Перми нужно для «сохранения и укрепления дружественных связей» и «культурного сотрудничества» между двумя регионами, отмечается в тендерной документации. Для этого в Пермь прибудет «культурная делегация» из 36 человек.

Ранее планировалось провести Дни Москвы в Перми 2–3 сентября. При этом 10 сентября в Пермском крае пройдут выборы губернатора, в которых участвует врио главы региона и бывший руководитель департамента экономической поли-

тики и развития Москвы Максим Решетников. Он был назначен главой региона в феврале, после того как подал в отставку Виктор Басаргин. Как заявил глава департамента национальной политики и межрегиональных связей Москвы Виталий Сучков, столичная делегация встретится с Решетниковым, «чтобы обсудить перспективы дальнейшего развития межрегиональных отношений».

Пресс-секретарь Решетникова Дарья Левченко на вопрос РБК, связано ли проведение Дней Москвы с выборами в Пермском крае, ответила, что программа праздничного мероприятия «была запланирована заранее», не уточнив, когда именно.

60 руб. на человека

Траты столичного бюджета на празднование Дня города в десятки раз превышают расходы других городов-миллионников. Екатеринбург в этом году выделил на празднование дня города 30 млн руб., Нижний Новгород — 18,6 млн руб., Санкт-Петербург — 15,6 млн руб., Новосибирск — 15,3 млн руб. Пермь потратила на свой праздник почти 9 млн руб.

Если соотнести расходы с численностью горожан, то получится, что на развлечение одного москвича во время Дня города мэрия потратит чуть более 60 руб. В Екатеринбурге затраты составляют 20,8 руб. на человека. Самый низкий показатель в Санкт-Петербурге — 2,9 руб.

Расходы на день Москвы не окупятся, особенно учитывая, что на массовых мероприятиях ограничена продажа алкоголя, считает директор Института региональных исследований и городского планирования ВШЭ Ирина Ильина. «Общепит и продажа сувениров не покроют расходы. Такие праздники — это имиджевые мероприятия, инвестиции в будущее», — отметила Ильина. Рост затрат по сравнению с прошлым годом эксперт связывает с юбилеем, хотя, по словам Ильиной, дата «не очень знаменательная». Городские мероприятия привлекают 10–15% жителей Москвы, добавила эксперт.

«Идея проводить в Москве каждый год праздник в сложной экономической ситуации слишком амбициозна и неоправданна», — заметила Ильина. ▀

moscow870.rbc.ru

Ваш гид по Дню города Москвы 2017

КОНФЛИКТ Украина назвала условия ввода миротворцев ООН в Донбасс

Миссия неразмещима

АНДРЕЙ ГАТИНСКИЙ,
ЕКАТЕРИНА КОСТИНА

Украина не будет согласовывать параметры размещения миротворческой миссии с ДНР и ЛНР, участие представителей самопровозглашенных республик, а также России неприемлемо, считает президент Украины.

Требования Украины

Миротворческая миссия ООН должна быть размещена на всей территории ДНР и ЛНР, а также на границе с Россией, заявил 7 сентября президент Украины Петр Порошенко во время выступления в парламенте. Участие в миссии представителей самопровозглашенных республик, а также России невозможно, передало слова украинского лидера агентство УНН.

Порошенко пояснил, что принципы миротворческих миссий ООН исключают «участие в ней представителей страны-агрессора или сторон конфликта». «Никакого согласования с российскими боевиками параметров участия будущей миссии ООН идти не может», — подчеркнул он.

Переговоры о вводе миротворцев или их ввод не могут привести к снятию санкций с России, добавил Порошенко, они должны оставаться в силе «до полного восстановления суверенитета, территориальной целостности и независимости» Украины.

«Размещение на всей оккупированной территории Донбасса «голубых касок» ООН стало бы реальным прорывом в процессе мирного урегулирования, мощным фактором деэскалации», — отметил он (цитата по УНИАН).

Президент России Владимир Путин 5 сентября выступил в поддержку размещения миротворцев в Донбассе, но уточнил, что их ман-



Президент Украины Петр Порошенко поддерживает идею ввода миротворцев ООН в Донбасс, однако согласовывать условия размещения миссии с Россией и непризнанными республиками отказывается

дат должен сводиться к обеспечению безопасности сотрудников Специальной мониторинговой миссии ОБСЕ. Миротворцы должны быть размещены на линии разграничения между силами Киева, Донецка и Луганска, пояснил президент. Отправка миссии должна быть согласована с ДНР и ЛНР, назвал он еще одно условие.

5 сентября постпред России при ООН Василий Небензя сказал, что соответствующий проект резолюции Москва направила в Совбез ООН.

Россия стоит на своем

Для размещения миротворцев в зоне конфликта на Украине

главным условием должно быть согласие на это и Киева, и непризнанных республик, повторил 7 сентября позицию Москвы пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков. Миротворцы, по его словам, могут размещаться в точке соприкосновения конфликтующих сторон только с их согласия.

Порошенко считает Россию стороной конфликта, Москва это отрицает, о чем напомнил Песков журналистам.

В самопровозглашенных республиках высказывания Порошенко оценили негативно. Он не настроен рассматривать мирный путь разрешения конфликта, заявил РБК полпред ЛНР на переговорах в Минске Владислав Дейнего. «Он [Порошенко] не хочет пытаться мирным путем разрешать конфликт, если он настаивает на том, чтобы ввести тот вариант применения сил ООН, который в данной ситуации невозможен. А попытку найти какой-то иной приемлемый вариант участия ООН в конкретно данной ситуации — в обеспечении безопасности наблюдателей ОБСЕ — он сразу отвергает», — сообщил Дейнего.

Источники РБК, близкий к контактной группе в Минске с российской стороны, ранее высказал сомнения в том, что резолюция о миротворцах будет поддержана в Совбезе ООН. Российский проект, говорил собеседник РБК, будет, «скорее всего», предполагать участие Москвы в миротворческой миссии, Киев и страны Запада с этим вряд ли согласятся. Собеседник РБК также говорил, что предложение Путина — исключительно имиджевый шаг Кремля, чтобы перебить повестку с темой миротворцев, которую регулярно поднимает Киев.

Возможности компромисса

Президент Порошенко намерен обсудить миротворческую миссию на Генассамблее ООН, которая начнется 12 сентября в Нью-Йорке. Однако, по мнению украинского политолога Вадима Карасева, после выступления Порошенко в парламенте и комментария Пескова вопрос о раз-

SPN COMMUNICATIONS

BDL

14.09 — 15.09

СПИКЕРЫ BALTIC WEEKEND 2017



Андрей Баранников
Генеральный директор
SPN Communications



Максим Бехар
Президент ICCO



Александр Ивлев
Управляющий партнер
EY по России



Александр Дыбаль
Заместитель генерального
директора по коммуникациям,
Газпром нефть



Юлия Ефимова
Пятикратная чемпионка
мира по плаванию



Игорь Виттель
Российский журналист,
телеведущий, продюсер, писатель



Юрий Дудь
Главный редактор Sports.ru



Илья Авербух
Советский и российский фигурист

Baltic Weekend

18+

BALTIC WEEKEND — крупнейший в Центральной и Восточной Европе международный форум по коммуникациям, объединяющий профессионалов PR из России и зарубежных стран, а также представителей бизнеса, власти, масс-медиа, образовательных структур и общественных организаций, заинтересованных в развитии профессиональных и этических коммуникаций.

ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОМИТЕТ:
Надежда Данилевская, +7 (812) 380 00 07,
www.balticweekend.com

*Балтийский Уикенд 2017. Коммуникационный форум. 14-15 сентября 2017 г. Санкт-Петербург

МНЕНИЕ

Что можно сделать с Северной Кореей

мещении миссии можно считать закрытым из-за разного понимания сторонами существа конфликта: для Украины он — внешний и Россия является его стороной, Москва, ДНР и ЛНР считают конфликт внутриукраинским. Пока не будет найден компромисс при понимании конфликта, не будет и согласия о введении «голубых касок». А со стороны Киева готовности к компромиссу нет, указывает Карасев: Украина ужесточает свою позицию, в том числе обещая в новом законе о реинтеграции Донбасса назвать Россию страной-агрессором.

Германия и Франция как участники «нормандского формата» по Украине, а также США, которые имеют влияние на Киев, поддерживают позицию Порошенко относительно миротворцев, так как она позволит им продолжать оказывать санкционное давление на Москву, уверен Карасев.

Госдеп США прокомментировал предложение Путина по миротворцам 6 сентября. В заявлении представителя ведомства Хизер Науэрт говорится, что предложение российского президента «стоит изучить», однако отмечается, что «любая такая миссия должна иметь широкий мандат по обеспечению мира и безопасности на всей оккупированной территории Украины», что совпадает с позицией Порошенко. Министр иностранных дел Германии Зигмар Габриэль говорил, что Россия показала изменение взглядов на украинскую проблему, которое не надо сбрасывать со счетов, и что введение миротворцев может привести к частичной отмене санкций.

Если Порошенко продолжит показывать неготовность к компромиссу, он может подтолкнуть Европу к изменению позиции по санкциям в отношении Москвы в сторону их облегчения, уверен замдиректора Института стран СНГ Владимир Жарихин. Он напоминает, что именно Порошенко с 2015 года призывал ввести международные силы в зону конфликта и что ему будет сложно обосновать отказ от миротворцев без имиджевых потерь.

Важно, что дискуссия о миротворцах перешла в практическую плоскость, однако есть риск, что одна из сторон сочтет более правильным встать на принципиальную позицию, что закроет возможности для компромисса, говорит руководитель внешнеполитического направления Центра стратегических разработок Сергей Уткин. По его оценке, возможны варианты, которые позволят получить согласие на присутствие миротворцев у ЛНР и ДНР, если, например, Россия гарантирует соблюдение договоренностей, что позволит удовлетворить требования Киева. ▀

В распоряжении правительства США нет способа приостановить северокорейскую ракетно-ядерную программу, которая в последние месяцы продвигается вперед ускоренными темпами.

3 сентября 2017 года на северокорейском испытательном полигоне Пхунге, в непосредственной близости от границы с Китаем, КНДР провела уже шестые испытания ядерного оружия. На этот раз взрыв отличался небывалой мощностью, которую в США официально оценили в 140 килотонн, хотя многие специалисты считают эту оценку заниженной и полагают, что мощность взрыва была близка к 200–300 килотоннам. Ранее самым мощным в этой серии был взрыв в 25 килотонн. Официально северокорейская печать заявила об успешном испытании термоядерного боеприпаса к межконтинентальной баллистической ракете. Пока не ясно, действительно ли испытывался готовый к установке боеприпас. Но вот в том, что на этот раз в Пхунге был взорван водородный, а не урановый заряд, мало кто сомневается.

Появляются у КНДР и ракеты, способные доставить этот боеприпас до какого-нибудь американского города-миллионника. 4 июля прошел испытательный запуск межконтинентальной баллистической ракеты (МБР), радиус действия которой включает Чикаго и Нью-Йорк, а в конце июля запуск для надежности повторили.

Рациональный игрок

В общем, случилось то, чего ждали многие наблюдатели, хотя, кажется, никто из них не предсказывал, что это случится так быстро. Северная Корея разработала и испытала систему оружия, теоретически способную нанести ракетно-ядерный удар по континентальной территории США. Доведение этой системы до полной готовности и принятие ее на вооружение потребуют некоторого времени, но ясно, что в ближайшие два-три года Северная Корея станет третьей после Китая и России страной мира, способной нанести ракетно-ядерный удар по территории США.

Понятно, что подобный поворот не вызывает ни малейшего энтузиазма в Вашингтоне. Там, в общем, привыкли к жизни под прицелом российских и китайских ракет, уповая отчасти на взаимное сдерживание, а отчасти на рациональность и вменяемость руководства России и Китая. Северная Корея — совсем дру-

гое дело, в том числе и потому, что о Ким Чен Ыне сложилось мнение как о человеке иррациональном и непредсказуемом. Образ этот не слишком соответствует реальности. В действительности молодой северокорейский руководитель при всей своей явной вспыльчивости и готовности применить силу против своих политических противников является человеком предельно рациональным. Однако сам факт такого отношения к лидеру КНДР оказывает немалое влияние на американское восприятие новой ситуации, и восприятие это оказывается крайне болезненным.

Дополнительные проблемы создает то обстоятельство, что успех северокорейских ракетчиков и ядерщиков может быть воспринят как личное унижение президента США Дональда Трампа, который в ходе избирательной кампании критиковал своих предшественников за неспособность решить северокорейскую ядерную проблему. Вдобавок в начале января, когда Ким Чен Ын открыто пообещал провести испытания МБР, Трамп в специально написанном твите заверил публику, что он этого не допустит. Понятно, что «не допустить» запуска МБР Дональд Трамп не смог.

Однако в распоряжении правительства США, в общем, нет средств, способных приостановить северокорейскую ракетно-ядерную программу, которая при новом руководителе стала продвигаться вперед невиданными темпами. Хотя вот уже более десятилетия официальная позиция США сводится к тому, что единственным приемлемым решением проблемы должно стать «полное, проверяемое и необратимое» ядерное разоружение Северной Кореи, на практике подобные заявления служат не более чем ничего не значащими риторическими экзерсисами. Руководство КНДР считает, что без ядерного оружия его, с большой вероятностью, ждет судьба Саддама Хусейна и Муаммара Каддафи, и сдавать ядерное оружие не намерено ни при каких обстоятельствах, а у США и иных заинтересованных в ядерном разоружении Пхеньяна сторон просто нет средств для того, чтобы этого разоружения добиться.

Разоружения не будет

О переговорах речи быть не может. Точнее, руководство КНДР может, и не возражало бы против переговоров о том, на каких условиях и за какое вознаграждение оно готово приостановить свою ядерную программу, но вот о ядерном разоружении в Пхенья-

не говорить не собираются. Там хорошо помнят, что случилось с Каддафи, единственным правителем в истории, который пошел на подобную сделку и обменял свою находившуюся на ранней стадии ядерную программу на экономические уступки.

Санкции — как принимаемые через ООН, так и односторонние — вполне доказали свою низкую эффективность. Несмотря на санкции, экономика КНДР, в последние годы во многом перешедшая на частно-капиталистические рельсы, развивается в целом неплохо. Достаточно сказать, что в 2016 году темпы экономического роста составили, по разным оценкам, 4–5%. Голода в стране больше нет, уровень жизни растет.

Неэффективность санкций вызвана во многом позицией Китая, на который приходится 80–90% всей северокорейской внешней торговли. Теоретически Китай мог бы ввести жесткие ограничения на торговлю с КНДР, спровоцировав таким образом коллапс северокорейской экономики. Однако Пекин на подобные шаги идти не собирается. Китай недоволен северокорейской ядерной программой, которая подрывает его собственный уникальный статус официально признанной ядерной державы, но в Пекине не хотят прибегать к максимально жестким мерам, ибо боятся таким образом спровоци-

«Случилось то, чего ждали многие наблюдатели, хотя, кажется, никто из них не предсказывал, что это случится так быстро. Северная Корея разработала и испытала систему оружия, теоретически способную нанести ракетно-ядерный удар по континентальной территории США»

ровать падение режима семейства Ким. Результатом такого падения может стать гражданская война, и Китай, что вполне понятно, не хочет иметь дело с гражданской войной в соседнем государстве, у которого вдобавок есть и ядерное, и химическое оружие. Не улыбаются Пекину и перспективы поглощения Севера проамериканским, демократическим и националистическим Югом, а именно так может в итоге закончиться внутренний конфликт в КНДР. Поэтому Китай, несмотря на серьезное давление со стороны США, ведет себя крайне сдержанно и ограничивается такими санкциями, которые, нанося вред северокорейским военным программам, почти не затрагивают гражданскую экономику.

Войны тоже

В последнее время, после избрания Трампа президентом США, вновь стали серьезно поговаривать о возможном силовом решении проблемы. У таких разговоров были основания. В первые недели своего пребывания в Белом доме Дональд Трамп, кажется, действительно думал о такой возможности. Однако довольно быстро новому президенту объяснили, что Северная Корея в отличие от какой-либо страны на Ближнем Востоке вполне может нанести чувствительный ответный удар.

Примерно в апреле в Вашингтоне о силовом решении думать перестали, хотя в целях риторических соответствующие угрозы или многозначительные намеки время от времени и делают высокопоставленные сотрудники президентской администрации.

Впрочем, некоторую неопределенность ситуации придает репутация Трампа, которого тоже считают человеком импульсивным и непредсказуемым. Хотя все руководство администрации, равно как и Пентагон, является решительными противниками силовых мер, есть вероятность, что президент, поддавшись эмоциям или руководствуясь понятными только ему соображениями, все-таки отдаст приказ о силовой операции. Впрочем, вероятность такого поворота событий очень невелика.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.



Андрей Ланков,
профессор Университета
Кукмин (Сеул)

ФОТО: ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА

Как работает система контроля операторов сети

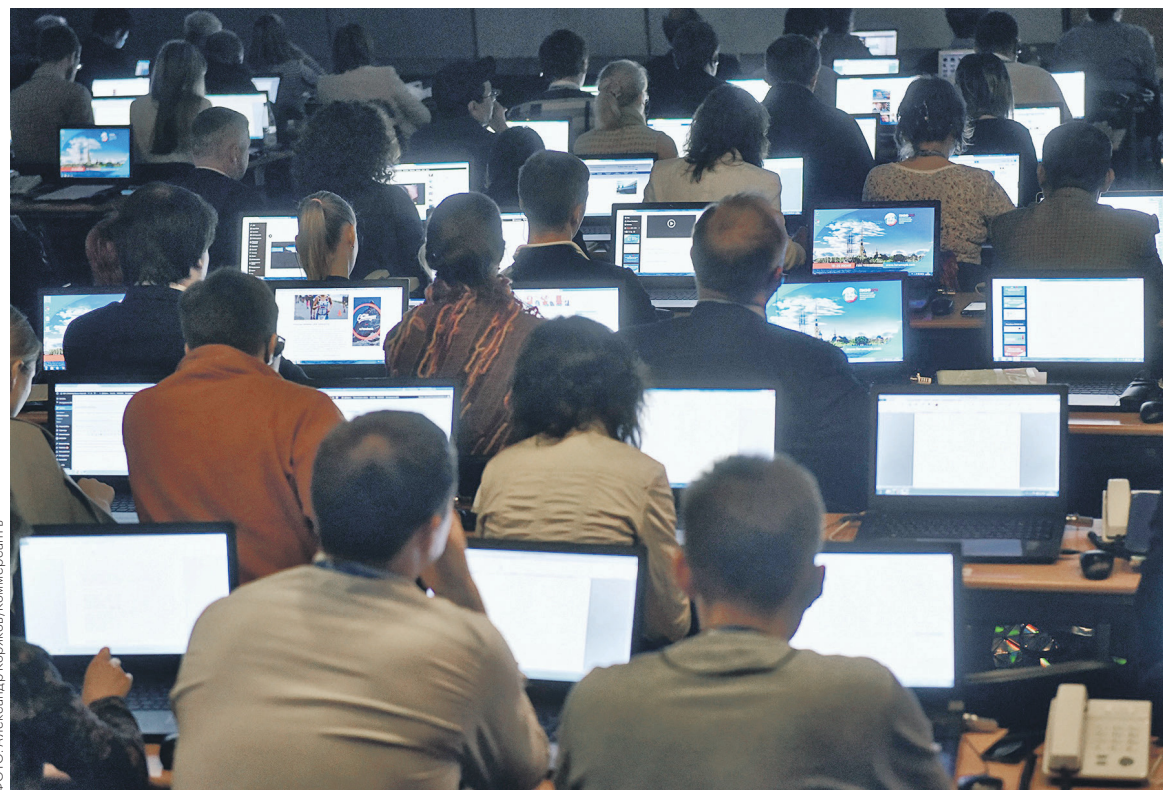
«Ревизор» на порядок сократил доступ к запретному

АННА БАЛАШОВА,
АЛЕНА МАХУКОВА,
МАРИЯ КОЛОМЫЧЕНКО

РБК проанализировал эффективность системы контроля за блокировкой сайтов «Ревизор». С прошлого декабря число операторов, дающих доступ к противоправному контенту, сократилось почти в десять раз.

В декабре 2016 года, когда все провайдеры интернета в России установили на своих сетях систему «Ревизор» (проверяет, закрыты ли доступ к запрещенным сайтам), Роскомнадзор обнаружил 1079 операторов, не выполнявших соответствующие требования. За август 2017 года ведомство выявило такие нарушения только в 113 компаниях, рассказал РБК представитель Роскомнадзора Вадим Ампелонский.

РБК проанализировал решения из картотеки арбитражных дел с июня 2016 года (когда было вынесено первое судебное решение к оператору связи из-за нарушений правил блокировки) по август 2017 года включительно и обнаружил 836 решений по таким делам. Почти половина судов, как следует из анализа документов, закончилась для операторов вынесением предупреждений, 28% дел — штрафами, в остальных случаях иски были отклонены по организационным причинам.



Если в декабре 2016 года операторов, не выполнявших требования Роскомнадзора, было 1079, то к августу 2017-го их число сократилось до 113

Весна системы блокировки сайтов

Из анализа, который провел РБК (проводился по текстам решений судов, в которых упоминался программно-аппаратный комплекс «Ревизор») следует, что весной 2017 года был зафиксирован всплеск решений судов — за март,

апрель и май суды приняли 668 решений. Как пояснил Вадим Ампелонский, в 2016 году ведомство на постоянной основе контролировало только 47% операторов связи на предмет ограничения доступа к запрещенным ресурсам. После введения «Ревизора» в декабре 2016 года появилась возможность круглосуточного контроля. С учетом

порядка и сроков рассмотрения в судах вынесение решений по нарушениям, выявленным сразу после полноценного старта «Ревизора», пришлось на весну, объяснил Ампелонский. Действительно, более 15% исков было отклонено по причине истечения срока давности — в делах такого типа он ограничен тремя месяцами. Поначалу Рос-

комнадзор мог не укладываться в означенные сроки, из-за того что составление протокола об административном нарушении могло затянуться, поясняет Ампелонский. Сейчас на протокол уходит 5–10 дней, отметил он.

Злостные нарушители

Как показал анализ РБК, больше всего — 18 дел — с упоминанием системы «Ревизор», было заведено против компании «Престиж-Интернет», оказывающей услуги беспроводного доступа в интернет под брендом «Энфорта». Представитель «ЭР-Телеком Холдинга» (владеет «Престиж-Интернетом») не ответил на вопросы РБК.

В топ-20 нарушителей попала лишь одна крупная компания — «Ростелеком». У нее за указанный период было четыре подобных дела. Представитель «Ростелекома» Валерий Костарев пояснил РБК, что, как правило, все эти случаи носят «краткосрочный характер». «Что может происходить? Оператор блокирует определенный ресурс, а этот ресурс использует динамический IP-адрес, то есть его «прописка» меняется. Компания регулярно в течение суток проводит сверку реестра и своего ПО, выявляет такие случаи и блокирует ресурс по новому IP, но может быть краткосрочный промежуток, когда ресурс может стать видимым», — говорит Костарев. Хотя и редко, но бывают также сбои оборудования и софта.

Новые имена для вашего бизнеса

www.ваше_имя

уже сделали выбор:

artlebedev.moscow
metropolis.moscow

nlo.marketing
taxovichkoff.taxi



- club
- center
- online
- moscow
- москва

и еще более 300 доменов
на nic.ru/new

Реклама 18+

Блокировка по закону

В июле 2012 года были приняты поправки в закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», обязывающие операторов, оказывающих услуги доступа в интернет, ограничивать доступ к сайтам, содержащим запрещенную в России информацию. В ноябре того же года в силу вступило постановление правительства № 1101, описывающее правила создания и ведения Единого реестра доменных

имен, указателей страниц сайтов и сетевых адресов, позволяющих идентифицировать сайты с противоправным контентом (сейчас в нем более 150 тыс. ресурсов). По этим правилам при обнаружении сайта с запрещенной информацией Роскомнадзор должен определить провайдера хостинга для этого сайта и направить ему уведомление о необходимости удалить запрещенную информацию. Если владелец сайта или

провайдер хостинга не удалят информацию в течение трех суток, сайт вносится в реестр. Реестр должен обновляться ежедневно в 9:00 и 21:00 по московскому времени. Оператор обязан ограничить доступ к сайтам из реестра в течение суток с момента обновления.

Изначально инспекторы Роскомнадзора пытались вычислить операторов-нарушителей (тех, кто не вы-

полнил предписание) вручную. Но с конца 2015 года Роскомнадзор начал внедрять систему «Ревизор» — программно-аппаратный комплекс, который автоматически проверяет, блокирует ли оператор сайты из реестра запрещенных. Роскомнадзор потратил на создание «Ревизора» 84,2 млн руб., для операторов использование системы бесплатно. С 1 декабря 2016 года Роскомнадзор стал требовать, чтобы все

операторы России подключали «Ревизор». Если система обнаруживает, что оператор обеспечивает доступ более чем к 1% ресурсов из реестра сайтов с противоправным контентом, она отправляет уведомление об этом в Роскомнадзор. Инспектор службы перепроверяет данные и, если они подтвердятся, выписывает предписание на устранение нарушения, составляет протокол об административном нарушении. Решение о

привлечении к административной ответственности принимает суд. Изначально такие нарушения квалифицировались по части 3 статьи 14.1 КоАП (штраф для юрлиц от 30 тыс. до 40 тыс. руб.). В феврале этого года в КоАП появилась статья 13.34, которая предусматривает штраф для юрлиц за неисполнение обязанности по блокировке запрещенных сайтов от 50 тыс. до 100 тыс. руб.

По словам представителя Роскомнадзора, сейчас все крупные операторы используют оборудование глубокой фильтрации трафика (DPI), осуществляют анализ и проверку трафика. «Такие операторы имеют возможность точечной блокировки ресурсов по адресу страницы сайта (URL) и имени домена. К той же группе можно отнести операторов (около 30%), присоединенных к владельцам DPI и получающих фильтрованный от запрещенного контента трафик», — рассказал Амелонский.

Амелонский напомнил, что «Ревизор» проводит только мониторинг и не является средством для ограничения доступа к запрещенному сайту. Повышение эффективности систем блокировки — задача операторов. Сейчас операторы могут сами выбирать способ блокировки. Однако Роскомнадзор начал разработку приказа, который утвердит обязательные требования к способам ограничения доступа к запрещенным ресурсам.

По словам директора по эксплуатации группы «Акадо» Михаила Медриша, для организации фильтрации трафика оператору нужно установить специальное оборудование, инвестиции в которое для

крупных операторов относительно невысоки в расчете на одного клиента — в пределах нескольких рублей. Однако чем меньше у оператора клиентов, тем выше относительная стоимость решения. «Любой достаточно большой оператор может себе это позволить, — считает Медриш. — Другой вопрос, что у компании имеются более приоритетные статьи расходов. В работе оборудования и программного обеспечения могут происходить сбои, возможны ошибки при конфигурировании, что приводит к неполной реализации требований блокировки запрещенных сайтов». Небольшие операторы в качестве альтернативы могут покупать услугу фильтрации у крупных операторов. Она также недорогая: тысячи или десятки тысяч рублей в месяц в зависимости от объема трафика.

Ведущий аналитик Российской ассоциации электронных коммуникаций (РАЭК) Карен Казарян называет «единственным ощутимым результатом работы «Ревизора» большее число незаконно заблокированных ресурсов». «Ревизор» смотрит не на доступность сайта из сети оператора, а лишь проверяет настройки оператора на соответствие записи в реестре

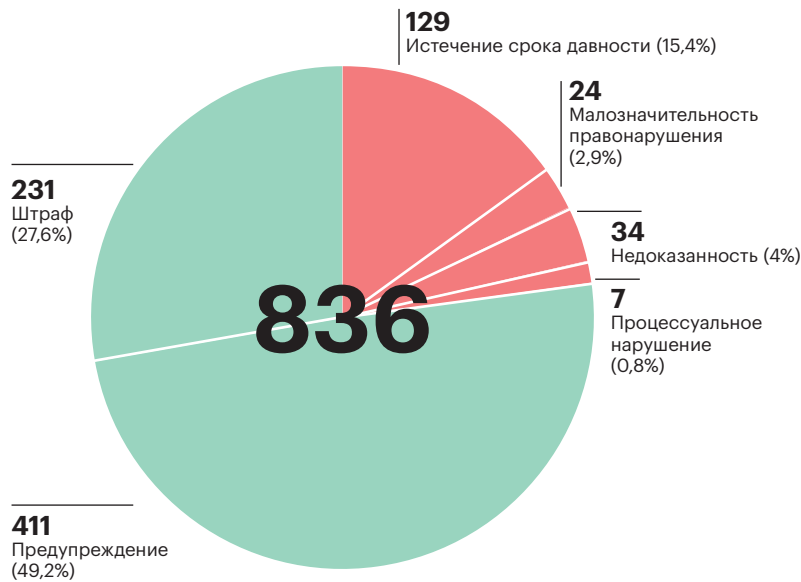
запрещенных сайтов. Из-за этого, даже если оператор обладает оборудованием, позволяющим минимизировать попутный ущерб блокировок, даже если специалисты видят, что блокировка может нарушить связность сети и повредить популярным ресурсам, им все равно приходится блокировать сайты исключительно в соответствии с записью в реестре», — объяснил он.

Казарян связывает снижение количества нарушителей в первую очередь с недавним увеличением суммы штрафа. «100 тыс. руб. — это ощутимая сумма для небольшого оператора», — отметил он. С этим соглашается директор Объединения альтернативных операторов связи Алексей Леонтьев. По его мнению, роль сыграл и тот факт, что операторы подготовились к изменениям, большинство внедрили системы анализа трафика, «зачтенные» под «Ревизора». «Порядка 70% нарушений связаны с работой самого «Ревизора», а не операторов. Это косвенно подтверждает тот факт, что с помощью системы еще ни разу не был выявлен оператор, который бы не блокировал большинство запрещенных сайтов, всегда речь идет о единичных нарушениях», — настаивает Леонтьев. ■

Виды наказаний и причины отказов по искам Роскомнадзора

Анализировались судебные решения по искам из-за нарушения ограничений на доступ к запрещенной информации за период с июня 2016 года по август 2017 года

● Суд удовлетворил иск к оператору связи
● Суд отказал в удовлетворении иска к оператору связи



Источники: данные РБК, база решений арбитражных судов РФ

РБК КОНФЕРЕНЦИИ

Бизнес-завтрак делегации Российской Федерации с иностранными деловыми партнерами при участии Министерства строительства и ЖКХ РФ, Правительства Москвы и медиахолдинга РБК

«Девелопмент в городах России: новые тренды, форматы и возможности для международного сотрудничества. Развитие строительного потенциала производственных территорий».

4 октября,
Мюнхен, Стенд Правительства Москвы В1/110
09:45 — 11:00

Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru
+7 (495) 363-03-14, bc@rbc.ru, bc.rbc.ru



*Экспо Реал, 2017 год. Реклама. 18+

Московские муниципальные выборы 2017 года в цифрах

7665

кандидатов в депутаты зарегистрировано в этом году, что в 1,8 раза больше, чем в 2012-м, и в 2,4 раза, чем в 2008 году

5

человек на место — средний конкурс на депутатское кресло в этом году, в 2012 году конкурс был менее 3 человек на место

115 кандидатов зарегистрировано в Пресненском районе (это максимальный показатель)

2820

кандидатов — молодые люди до 35 лет (36,8% от всех кандидатов), в 2012 году молодых кандидатов было 1253 (30,6%), в 2008-м — 685 (21,2%)

51

зарегистрированный кандидат имеет судимость.

17

из них — самовыдвиженцы

88 лет

— возраст самого пожилого кандидата, он зарегистрирован в округе Якиманка (36 кандидатам по 18 лет)

Источник: ЦИК РФ, ФОРГО, данные РБК

За кого предстоит голосовать на муниципальных выборах в Москве

Молодежь двинула в политику

—ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Сейчас лишь 17% кандидатов — пенсионного (9,44%) и предпенсионного возраста (7,91%).

Основное отличие нынешних муниципальных выборов от выборов 2008 и 2012 годов заключается в том, что большая часть нынешних молодых кандидатов — активные оппозиционеры, утверждает Максим Кац, руководитель штаба оппозиционного политика Дмитрия Гудкова. «В прошлый раз баллотировались 5 тыс. кандидатов, в этот раз — 7 тыс., и практически вся разница — 1100–1200 кандидатов — это новые активные москвичи», — сообщил он РБК. Об увеличении активности оппозиционеров сказал РБК и кандидат в местные депутаты Красносельского района Илья Яшин.

Рост числа молодежи среди кандидатов — логичное следствие недавних протестов оппозиционера Алексея Навального и митингов против реновации, отметила в

разговоре с РБК активистка Юлия Галямина. Сопредседатель движения «Голос» Григорий Мелькошнянц считает, что прирост числа молодых среди кандидатов — естественный и правильный процесс. «Они устали от того, что с ними не считаются. Каждый из них, скорее всего, хочет получить статус для

решения тех проблем, которые его беспокоят», — рассказал он РБК. Впрочем, Галямина опасается того, что молодые активисты могут быстро потерять интерес к муниципальной повестке и перестать посещать заседания советов. В пример она привела активистку Веру Кичанову, которая стала му-

ниципальным депутатом в 18 лет, а через два года перестала участвовать в работе депутатского совета.

Бизнес-выборы

Самая многочисленная профессиональная группа из идущих на выборы в 2017 году, как выяснил

РБК, — менеджеры компаний (руководитель, замруководителя или глава филиала). Таковых среди зарегистрированных участников 16,87%. Примечательно, что в 2008 и 2012 годах в лидерах были бюджетники (люди, работающие на разных уровнях в сферах науки, образования, медицины) — тогда

Депутаты право имеют

В ноябре 2002 года был принят закон «Об организации местного самоуправления в городе Москве». Москва была разделена на муниципальные образования, в границах которых осуществлялось местное самоуправление. Представителями органов местного самоуправления стали районные депутаты.

Список полномочий московских муниципальных депутатов с того времени несколько раз менялся. В целом сейчас возможностей у них немного, отметил в комментарии РБК депутат совета округа Щукино Дмитрий Мартыненко. Депутаты имеют право принимать граждан в дни своих дежурств и направлять депу-

татские запросы. Члены районных советов занимаются вопросами попечительства и опеки, а также организацией спортивно-досуговой работы с жителями района. Также депутатам предоставлено право распоряжаться муниципальным имуществом и принимать муниципальный бюджет. Члены советов заслушивают доклады гла-

вы управы района и могут выразить ему недоверие, они ежегодно определяют перечень дворовых территорий для проведения работ по благоустройству, список домов для проведения капитального ремонта, а также контролируют ход выполнения этих работ. Помимо этого муниципальные депутаты имеют право согласовывать

проект градостроительного плана земельного участка для объектов капитального строительства площадью до 1,5 тыс. кв. м, выбирать участок строительства гаражей и объектов религиозного назначения и утверждать схему размещения нестационарных торговых объектов и сезонных кафе.

их доля равнялась 23,4 и 20,1% соответственно. Теперь же на втором месте — безработные (11,63%), на третьем — чиновники (10,55%), а бюджетники составляют всего 9,67% от числа кандидатов.

Многие руководители зарегистрировались на муниципальные выборы в тех районах, где располагаются их предприятия. Например, глава владеющей земельными участками компании «Химки-Молжаниново» Вадим Красюк выдвинулся в Молжаниновском районе, а генеральный директор компании «Северянин» Андрей Батулин — в Ярославском районе, где компания сдает в аренду одноименный деловой центр. В Тверском районе среди кандидатов — замдиректора сада «Эрмитаж» Ирина Симонова.

Собственники и руководители компаний идут в муниципальные депутаты, чтобы поддержать свой бизнес, пояснил РБК политтехнолог Вячеслав Смирнов. Особенно это касается сферы строительства, считает он. «Я знаю истории, когда компании, претендующие на

с властями будет заключен, власти получают повод обращаться ко мне с любой просьбой», — пояснил собеседник РБК и добавил, что не хочет быть «уязвимым» для местных властей.

Свое выдвижение с бизнесом не связывает и руководитель компании «Квиздом» Илья Бер, который выдвинулся на выборы в Преображенском районе. Он рассказал РБК, что как депутат хотел бы принимать участие в обсуждении проектов благоустройства и иметь доступ к документам по этим проектам. «Выдвижение в муниципальные депутаты с ним [бизнесом] никак не связано. Это азы: конфликт интересов, которого быть не должно», — пояснил он.

Партия чиновников и бюджетников

Еще одна новость московских муниципальных выборов-2017: «Единая Россия» традиционно выдвинула самую крупную группу кандидатов (1477 человек — на 105 больше, чем в 2008-м), но

Основное отличие нынешних муниципальных выборов от выборов 2008 и 2012 годов заключается в том, что большая часть нынешних молодых кандидатов — активные оппозиционеры, утверждает эксперт

участие в программе реновации, пытаются провести в районные советы тех кандидатов, которые будут голосовать за расселение и строительство в районах, где у них уже построены дома, и напротив — там, где это крупным собственникам не выгодно», — подчеркнул он. Большинство руководителей компаний выдвигаются от «Единой России» или идут самовыдвиженцами.

В получении мандатов заинтересованы представители не только среднего, но и малого бизнеса, добавил политолог Николай Миронов: многие вопросы, связанные с малым бизнесом, решаются именно на уровне управ, которые широко взаимодействуют с советами депутатов. «А кроме того, муниципальный депутат — это все-таки возможность писать депутатские запросы», — пояснил эксперт. Как показывают подсчеты РБК, доля индивидуальных предпринимателей в числе кандидатов удвоилась в сравнении с выборами 2012 года (3,28% сейчас против 1,63% пять лет назад).

Сами бизнесмены связь своего выдвижения с предпринимательской деятельностью отрицают. Так, участник выборов в районе Аэропорт Павел Ярилин, который руководит компанией «Простые технологии», рассказал РБК, что к выдвижению его мотивировала «разруха» в его районе и возможность проголосовать за альтернативных кандидатов на грядущих выборах мэра Москвы. Помогать своему бизнесу в случае победы Ярилин не собирается. «Я теоретически мог бы пойти к главе управы и о чем-то договориться. Но как только хотя бы один договор на обслуживание информационных систем

доля кандидатов партии власти от общего числа претендентов в 2017 году (19%) претерпела драматическое снижение в сравнении с 2008 годом (42%). С 2012 годом нынешние позиции сравнить невозможно, так как в прошлый раз члены партии пошли на выборы как самовыдвиженцы.

В остальном «Единая Россия» сюрпризов не преподнесла. Партия власти на этих выборах сделала ставку на госслужащих и работников бюджетной сферы. Чиновники, сотрудники медицинских учреждений и школ составляют более 50% от выдвиженцев-единороссов, следует из расчетов РБК. Много среди единороссов также руководителей (16%) и менеджеров (8%) различных компаний.

Не отказалась «Единая Россия» и от выдвижения в отдельных районах известных представителей творческих профессий. Так, в Гагаринском районе от «Единой России» выдвинулись актер Армен Джигарханян (в этом районе находится его театр) и замдиректора цирка на проспекте Вернадского Татьяна Запашная. В соседнем Академическом районе будут баллотироваться актриса Ольга Кабо и директор Дарвиновского музея Анна Клюкина.

Мотивация для участия в выборах у известных кандидатов разная: так, Клюкина в разговоре с РБК отметила, что ее решение баллотироваться вызвано желанием улучшить экологическую обстановку в своем районе. «У меня все очень просто — я почетный житель района Академический, для меня небезразлична его судьба. По моей концепции сейчас открывают новый парк. У меня совершенно нормальная мотивация», — пояснила она.

Запашная заявила РБК, что решение баллотироваться в муниципальные депутаты вызвано желанием «что-то поменять в этой жизни, пока есть силы, желание и здоровье». «Я очень активная женщина. Хочу попробовать себя еще на этом поприще. Я в принципе всю жизнь занималась социальной работой», — пояснила Запашная. По ее словам, в первую очередь необходимо сделать так, чтобы цирк могли посещать инвалиды. «Чтобы мы могли их [инвалидов] приглашать бесплатно. Они до сих пор не могут к нам попасть, потому что у нас нет ни лифтов, ни пандусов в цирке. Это будет одним из важных направлений», — отметила она.

Джигарханян заявил РБК, что пошел на выборы, в частности, из-за «хорошей компании» других кандидатов в районные депутаты. При этом он отметил, что никогда не стремился в политику. «Я занимаюсь воспитательной работой. В наше бурное, сложное, суматошное время люди теряют грань добра и зла. Эту грань надо показывать, например, силами церкви и театра. Конечно, я был доверенным лицом Владимира Путина, но не ради политической борьбы, а ради сохранения возможностей для развития», — добавил актер.

Выдвижение известных людей на выборы — типичный для «Единой России» ход. «Известные люди в качестве кандидатов нужны не только для победы, но и как инфоповод, имиджа ради и популярности для», — пояснил РБК политолог Константин Калачев.

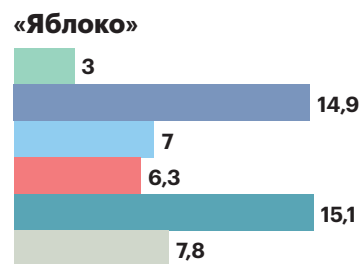
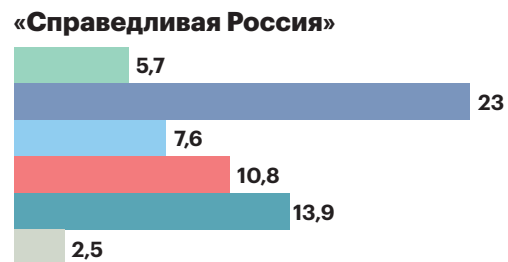
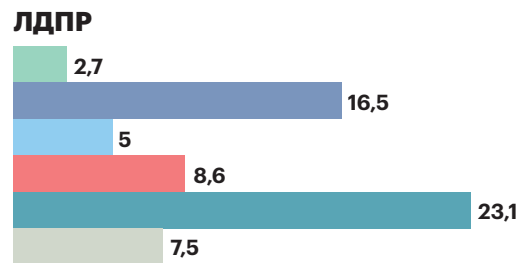
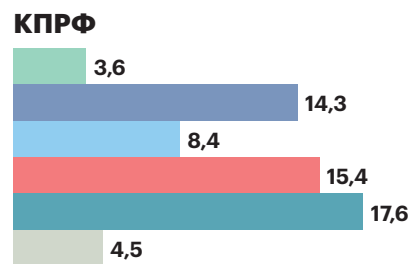
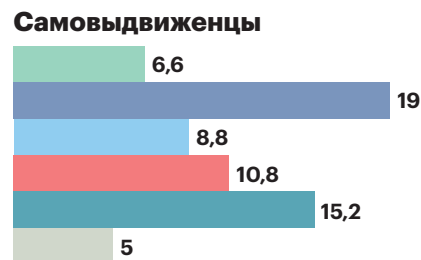
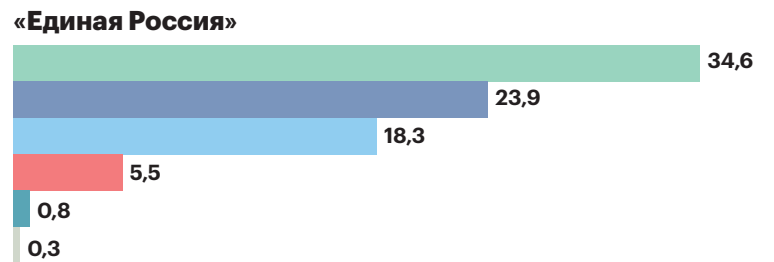
В целом упор на чиновников и бюджетников на муниципальных выборах традиционен для партии власти, отметил Калачев. Врачей и учителей единороссы выдвигают, поскольку в районах «знают и уважают» этих людей, а чиновники — «идеальный вариант с точки зрения управляемости, поскольку нет опасности, что те после выборов перейдут в оппозицию», сказал он в комментарии РБК. По мнению эксперта, присутствие топ-менеджеров и людей из бизнеса объясняется тем, что муниципальные депутаты не получают за свою работу зарплату.

Единороссы по-прежнему рассчитывают на мобилизацию административного ресурса, а их главная стратегия в этой кампании заключается в снижении явки — об этом свидетельствует, например, почти полное отсутствие яркой агитации, сказал РБК сопредседатель движения «Солидарность» Илья Яшин, баллотирующийся в Красносельском районе Москвы. Первый заместитель секретаря столичного отделения «Единой России» Андрей Смолкин возражает Яшину: стратегия партии — «в том, чтобы победить». Он подтвердил РБК, что среди кандидатов от партии много людей социально ориентированных профессий, но это, по его мнению, «вполне нормально». «Мы выбираем самый земной уровень, и люди, которые работают на земле, — учителя, врачи, представители НКО, — лучше всего знают свою территорию и будут полезны в качестве депутатов», — отметил Смолкин. ■

При участии Галины Казакуловой, Екатерины Костиной

Основные группы кандидатов в муниципальные депутаты Москвы, %

Госслужащий Менеджер* Бюджетник** Пенсионер
Безработный Студент



* Менеджер — руководитель или топ-менеджер компании.
** Бюджетник — работник сферы медицины или образования.

Источники: данные РБК, ЦИК РФ

Судимость кандидату не помеха

Из 7665 зарегистрированных кандидатов 51 человек имеет судимость — в том числе снятую и погашенную. По закону наличие судимости не мешает баллотироваться, если только кандидат не осужден за тяжкие или особо тяжкие преступления. 17 кандидатов с судимостью зарегистрировались как самовыдвиженцы. Из партий больше всего ранее осужденных у «Справедливой России» — девять кандидатов. У единороссов — один, он был осужден за вождение в пьяном виде, повлекшее причинение тяжкого вреда здоровью. Самые распространенные статьи среди кандидатов с судимостью — мошенничество (шесть человек) и кража (шесть человек). Четверых судили за хулиганство, троих — за грабеж, троих — за нарушение Правил дорожного движения, троих — за вымогательство, еще троих — за участие в обороте наркотиков.

Нехватка капитала банка за месяц выросла на 200 млрд руб.

«Траст» проваливается в обязательную дыру

ЕВГЕНИЙ КАЛЮКОВ,
ЮЛИЯ ТИТОВА,
ЕЛЕНА ПАШУТИНСКАЯ

Дыра в санлируемом банке «Траст» увеличилась за август на 200 млрд руб. Это могло произойти из-за обесценения кредитов, выданных «Трастом» банку «ФК Открытие».

Обязательства банка «Траст» превышают размер имеющихся активов на 316,954 млрд руб. (ровно столько составил отрицательный капитал банка) на 1 сентября, свидетельствуют данные о Расчете собственных средств (капитала) («Базель III») (форма 0409123) в Едином федеральном реестре сведений о фактах деятельности юридических лиц (fedresurs.ru), размещенные 6 сентября. По данным на 1 августа, отрицательный капитал банка составлял 113,9 млрд руб., а еще месяцем раньше — минус 80,23 млрд руб.

В пояснениях к этим цифрам говорится: «указан размер собственных средств по форме 0409123 (Расчет собственных средств (капитала) («Базель III»)). Однако на сайте Банка России, где традиционно выкладывается эта форма, по «Трасту» она имеется только на 1 июля. По другим банкам раскрыты данные на 1 августа.



На оздоровление «Траста» «Открытие» получило от ЦБ кредиты на 127 млрд руб. Однако затем выяснилось, что для завершения санации нужно больше денег

РБК КОНФЕРЕНЦИИ



Игорь Баранов
Корпоративный университет
Сбербанка



Ксения Плетнер
Microsoft



Наталья Ямщикова
Корпоративный университет СИБУР



Оксана Кухарчук
Корпоративный Университет МТС



Анна Воронина
Газпром корпоративный институт



Ирина Иващенко
РОСАТОМ

Ежегодная конференция РБК Корпоративное образование в России 2017

12 сентября

Отель Марриотт Новый Арбат
(ул. Новый Арбат, 32)

Партнер



Федеральный реестр

Федресурс — это единый федеральный реестр юридически значимых сведений о деятельности юрлиц, ИП и иных субъектов экономической деятельности, функционирующий с 2013 года. С 2015 года составная часть Федеральное реестр сведений о банкротстве (ЕФРСБ).

В Банке России, куда РБК обратился за подтверждением столь резкого роста дыры в «Трасте», не ответили на запрос РБК.

Двойная санация

Банк «Траст» с конца 2014 года находится на санации «Открытие Холдинг» — основного акционера банка «ФК Открытие», который в конце августа был сам санирован Центробанком.

На оздоровление «Траста» «Открытие» получило от ЦБ кредиты на 127 млрд руб. Однако затем выяснилось, что для завершения санации нужно больше денег. В декабре 2015 года «Открытие» обратилось в ЦБ за дополнительным кредитом в 50 млрд руб., который не был утвержден первоначальным планом, но денег не получило.

В итоге эта «не совсем удачная санация банка «Траст» стала одним из ключевых триггеров для спасения уже самого банка «ФК Открытие», признавал зампред Банка России Василий Поздышев. Второй ключевой

причиной, как сообщали в ЦБ, была попытка приобрести крупнейшего игрока на убыточном рынке ОСАГО — группу «Росгосстрах».

Неестественный рост

Рост дыры «Траста» на 200 млрд руб. за месяц — это огромное обесценение, где-то две трети активов банка, говорит руководитель рейтингования российских банков в международном рейтинговом агентстве Fitch Ratings Александр Данилов. «Предпосылок для такого обесценения не было, так как, если верить МСФО-отчетности за 2016 год, аудированной E&Y, отрицательный капитал был около 30 млрд руб. Однако, хочу отметить, что банк с июля перестал публиковать свою регулятивную отчетность по РСБУ. За это время на портале раскрытия информации появлялись сообще-

том этого вполне возможно, что баланс сильно изменился за последние месяцы, это могло послужить причиной дополнительного обесценения», — делится своими предположениями Данилов.

«Маловероятно, что увеличение отрицательных активов за август отражает недооцененный ранее масштаб проблем в саниреваемом «Трасте», — считает аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай. — Скорее всего, это были некие сделки со связанными сторонами». На эту же причину указывает и источник РБК, знакомый с ситуацией. «С учетом, что «Открытие» санировано, все требования «Траста» к нему автоматически переоцениваются, по ним начисляются резервы, это расходы, которые увеличивают дыру в капитале», — говорит он.

По данным сайта раскрытия информации «Интерфакс», в августе «Траст» предоставил

В августе «Траст» предоставил четыре межбанковских кредита с заинтересованностью на общую сумму около 130,2 млрд руб.

Также в числе сделок с заинтересованностью банка — кредитная линия на сумму 10 млрд руб.

Кроме того, «Траст» приобрел акции банка «ФК Открытие» на сумму 3,88 млрд руб.

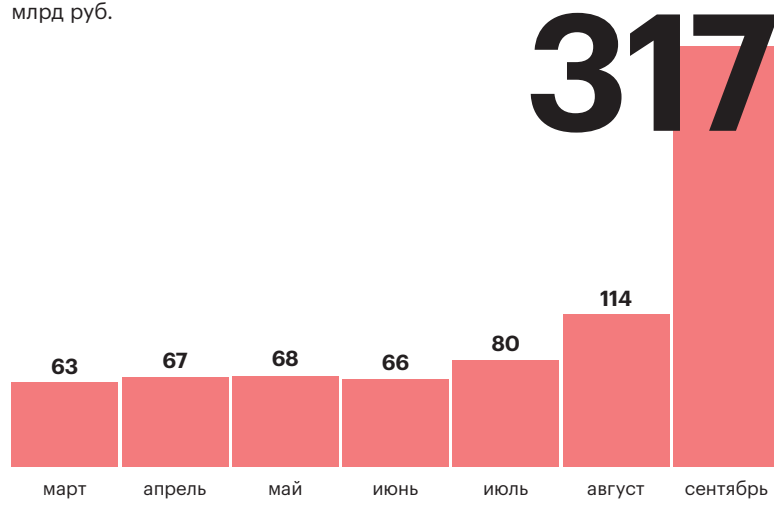
и облигации «Открытие Холдинга» на сумму 5,6 млрд руб.

ния о том, что «Траст» одобрял крупные межбанковские кредиты, в отношении которых есть заинтересованность на десятки миллиардов рублей. Вполне вероятно, что эти кредиты были в пользу «ФК Открытие». С уче-

четыре межбанковских кредита с заинтересованностью на общую сумму около 130,2 млрд руб. Также в числе сделок с заинтересованностью банка — кредитная линия на сумму 10 млрд руб. Кроме того, «Траст» приобрел

Как росла дыра в капитале банка «Траст» с марта 2017 года

млрд руб.



Источник: Федресурс

рел акции банка «ФК Открытие» на сумму 3,88 млрд руб. и облигации «Открытие Холдинга» на сумму 5,6 млрд руб.

В пресс-службе банка «ФК Открытие» отказались от комментариев. В ЦБ также не прокомментировали причины роста дыры.

Нормальная практика

Как рассказывают банкиры, занимающиеся санацией, практика предоставлять ликвидность со стороны оздоравливаемого банка банку-санатору является распространенной и считать ее ненормальной нельзя.

«Зачастую саниреваемому банку выгоднее и безопаснее вложить часть свободных средств не в посторонние активы, а выдать их санатору, который может использовать эти средства для разных целей, таких как кре-

дитование, управление портфелем ценных бумаг и т.д.», — поясняет собеседник РБК в одном из банков-санаторов. «Так делается довольно часто», — говорит еще один источник РБК в одном из банков, занимающихся оздоровлением.

По еще одной версии, рост дыры в «Трасте» мог быть вызван переброской некачественных активов в него из «Открытия». С учетом того что согласно регуляторным требованиям санлируемые банки могут не соблюдать нормативы достаточности капитала, банки-санаторы переводят «токсичные» активы на оздоравливаемые организации, поясняет директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Александр Сараев.

Впрочем, источники РБК указывают, что верна версия с кредитованием «Открытия» и рост дыры в «Трасте» носит технический характер. ▀

Проект
Правительства
Москвы

1–10 сентября. Юбилей Москвы

МОСКВА – ГОРОД, КОТОРЫЙ

созидает, строит, изобретает,
ставит рекорды, покоряет,
открывает и побеждает!

Фото предоставлены архивом фонда РГАКФД, г. Красногорск и домом-музеем М. Цветаевой

РЕКЛАМА

МОСКВА 870

ГОРОД, ГДЕ
СОЗДАЕТСЯ ИСТОРИЯ

#москва870
mos.ru

0+

ИНИЦИАТИВА АСИ разработало план развития сельского хозяйства

Еда с умным видом

НАТАЛЬЯ НОВОПАШИНА

Через 20 лет Россия должна занять 5% мирового рынка «умного» сельского хозяйства. Такие цели поставлены в «дорожной карте» FoodNet, разработанной Агентством стратегических инициатив. Эксперты в достижимости результата сомневаются.

Агентство стратегических инициатив (АСИ) совместно с бизнес-сообществом разработало «дорожную карту» развития рынка продовольствия FoodNet, которая является частью Национальной технологической инициативы (НТИ).

Как следует из подготовленной «дорожной карты» (есть в распоряжении РБК), к 2035 году российские компании должны занять более 5% мирового рынка в пяти приоритетных сегментах. К ним отнесены «умное» сельское хозяйство (в производстве используются автоматизация, искусственный интеллект, большие данные), ускоренная селекция, доступная органика, а также «новые источники сырья» (речь идет о переработке, например, биомассы водорослей и насекомых, внедрении псевдозлаковых культур и т. п.) и персонализированное питание.

В рамках FoodNet также предусмотрены инфраструктурные проекты (создание сети агрокластеров, формирование системы мониторинга в АПК с использованием больших данных), а также образовательные и нормативно-правовые, отмечает представитель АСИ.

Приоритеты на 3,3 млрд

В «дорожной карте» определены семь приоритетных проектов, которые также отнесены к первоочередным проектам НТИ. Их суммарная стоимость — около 3,3 млрд руб., причем около 2,2 млрд руб. планируется привлечь до 2021 года из федерального бюджета в виде грантов и возвратных форм финансирования. Однако предполагается, что проекты FoodNet должны развиваться в первую очередь за счет частных инвестиций. «Мы выступаем прежде всего за то, чтобы создавать проекты, которые получают частное финансирование. Госфинансирование — это лишь один из инструментов, и наша задача сделать его неосновным», — уверяет Зиновьева.

Она не стала называть все семь проектов, сообщив, что среди утвержденных — проект Vavilov 2.0, цель которого — создание системы высокотехнологичных сервисов, предназначенных для кратного ускорения процесса селекции сельскохозяйственных культур. Также в рамках проекта будет создана одна из самых крупных в мире цифровых библиотек, которая объединит архивы российских профильных НИИ. Заявитель проекта — «Сколтех», общая сумма



«Умное» сельское хозяйство должно показать среднегодовой рост рынка 12%, через 20 лет он достигнет \$480 млрд

12,5 млрд на технологическую инициативу

НТИ одобрена правительством в апреле 2016 года. В ее рамках утверждены направления развития сегментов персональной медицины (HealthNet), распределенной энергетики (EnergyNet), децентрализованных финансовых систем (FinNet) и т. д. За программу отвечает АСИ.

В 2018 году на программы НТИ будет выделено около 12,5 млрд руб., заявил премьер-министр Дмитрий Медведев в июле 2017 года. В текущем году объем финансирования составит 8,5 млрд руб.

инвестиций составит 400 млн руб., рассказала руководитель рабочей группы FoodNet.

Рост на 100% ежегодно

Из пяти определенных АСИ «прорывных» сегментов наиболее масштабным является «доступная органика», в который помимо продуктов питания входят корма, агрохимикаты и лекарства для животных. По оценке рабочей группы, объем рынка «доступной органики» в мире в 2015 году составил \$158 млрд, а через 20 лет может вы-

расти до \$978 млрд. Аналогичными темпами, примерно на 10% в год, будет расти сегмент «ускоренная селекция», который к 2035 году достигнет \$345 млрд, отмечают в АСИ. Сегменты «новые источники сырья» и «персонализированное питание» будут ежегодно показывать рост в среднем на 8% и к 2035 году достигнут объемов \$218 млрд и \$171 млрд соответственно.

Наибольшие же темпы роста должен показать такой сегмент, как «умное» сельское хозяйство: среднегодовой рост рынка может составить 12%, а сам он через 20 лет достигнет \$480 млрд по сравнению с \$46 млрд в 2015 году, говорится в материалах FoodNet. У России есть конкурентоспособные технологии в этой сфере (речь идет в том числе о системе ГЛОНАСС), и компании и организации со значительным опытом в данной области — «Ростсельмаш», ЗАО «ИЦ «Геомир», ООО «Агроинновации» и т. д., сказал РБК представитель АСИ.

Опрошенные РБК эксперты не вполне согласны с приведенной в «дорожной карте» статистикой и другими данными. Исполнительный директор Национального органического союза Олег Мироненко удивлен включению в сегмент органики биопрепаратов. «Если включать сюда только продукты, мировой рынок в 2015 году составлял более \$80 млрд. Доля России пока ничтожна и сейчас составляет 0,15% от мирового рынка. Чтобы достичь доли в 5%, российский рынок должен расти более чем на 100% в год, а сейчас рост не превышает 5–6%», — констатирует эксперт.

Руководитель Центра международного агробизнеса и продовольственной безопасности Высшей школы корпоративного управления (ВШКУ) РАНХиГС Анатолий Тихонов в беседе с РБК заявил, что в FoodNet правильно определены основные тренды рынка. «Но как технически их исполнять, какая господдержка будет и в каком виде — я пока не вижу», — отметил он, добавив, что в России сейчас отсутствуют государственные институты развития для таких проектов. В освоении Россией 5% мирового рынка по обозначенным категориям эксперт также сомневается. При наличии потенциала Россия не имеет длинных денег — Внешэкономбанк с приходом новой команды перестал кредитовать сельское хозяйство, отмечает эксперт.

Директор Института прикладного анализа данных Deloitte Алексей Минин отмечает, что Россия пока отстает в части работы с большими данными. «Россия на сегодняшний день не обладает необходимыми объемами данных о состоянии полей, технике на полях, распространении болезней, чтобы построить высококачественные модели на базе систем искусственного интеллекта», — говорит он, добавляя, что без сбора таких данных говорить о лидерстве в АПК пока не приходится. ■

ДОБЫЧА Россия предложила условия урегулирования спора с Exxon «Сахалин-1» оставят американцам

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

А федеральный чиновник добавляет, что ExxonMobil давно просила о продлении срока действия лицензий, поскольку считает проект «Сахалин-1» очень прибыльным и перспективным, и хотела бы продолжать на нем работу.

В рамках урегулирования спора с Exxon обсуждается также внесение изменений в техническую схему разработки месторождений, входящих в «Сахалин-1», которые предусматривают расширение участков и прирост запасов на балансе по итогам доразведки месторождений, говорят федеральный чиновник и менеджер компании-акционера проекта. Но размер расширения и возможного прироста запасов они не раскрывают. Согласовать такие изменения можно только на заседании уполномоченного госоргана по «Сахалину-1», в состав которого входят представители Минэнерго, Минприроды и властей Сахалинской области, говорит один из собеседников РБК.

Глава российского представительства ExxonMobil Гленн Уоллер в конце августа встречался с министром финансов Антоном Силуановым, рассказал РБК федеральный чиновник и подтвердил чиновник, близкий к совету по управлению этим СП. После этого он встречался с руководителем Роснедр Евгением Киселевым и обсуждал возможность внесения изменений в лицензионные соглашения, включая расширение участков «Сахалин-1», рассказал РБК чиновник Минприроды (Роснедра входят в состав министерства).

Давний спор

В начале 2015 года ExxonNeftegaz («дочка» ExxonMobil, оператор «Сахалин-1») потребова-

ла от России вернуть порядка \$500 млн, выплаченных в качестве налога на прибыль по проекту «Сахалин-1». Компания посчитала, что переплатила эту сумму с 2009 года, когда ставка налога на прибыль в России снизилась до 20%, а ExxonMobil по условиям СП продолжала платить налог в 35% прибыли. Но договориться с Россией компания не смогла: Минфин неоднократно отмечал, что иск ExxonMobil основан на избирательном толковании соглашения о разделе продукции в отрыве от других его положений и экономической логики. В марте 2015 года она обратилась в Стокгольмский арбитраж, а сумма претензий увеличилась до \$637 млн.

В конце марта 2017 года пресс-служба Минфина сообщила, что Россия готова к внесудебному урегулированию спора с ExxonMobil на «взаимовыгодных» условиях, и процесс в Стокгольме был приостановлен. Ситуация изменилась после того, как 9 марта новый глава ExxonMobil Даррен Вудс встретился с президентом Владимиром Путиным. Налоговый спор по «Сахалину-1» они не обсуждали, говорил тогда представитель президента Дмитрий Песков. Но компромисс обсуждался на встрече Вудса с министром энергетики Александром Новаком и руководителем «Роснефти» Игорем Сечиным в тот же день, рассказывали источники РБК.

«Несмотря на то что он там обычно организует в наших учреждениях (речь о распоряжении государственной власти США Рекса Тиллерсона, бывшего главы ExxonMobil, по проведению обысков в российских представительствах. — РБК), мы разрешаем текущие кризис-

ные вопросы с его бывшей компанией — ExxonMobil. Там есть конкретные вопросы, в решении которых ExxonMobil заинтересована», — сказал Путин на Восточном экономическом форуме (ВЭФ) в четверг, 7 сентября. Он пояснил, что российские власти нашли возможность «учесть интересы» ExxonMobil в налоговом споре, касающемся проекта «Сахалин-1».

Соглашаясь на условия России, Exxon в первую очередь решает вопрос стратегического присутствия и своих долгосрочных интересов в России, считает старший аналитик Сбербанк СИБ Валерий Нестеров. Сейчас «Сахалин-1» — единственный крупный действующий проект Exxon в России, а компания не может позволить себе игнорировать страну: в ближайшие 20 лет Россия останется ведущим продавцом нефти и газа, объясняет он. Из-за санкций, введенных США в отношении России, Exxon в сентябре 2014 года покинула совместные с «Роснефтью» проекты по освоению российского шельфа на Черном море и в Арктике, а также проекты в Западной Сибири. А на «Сахалин-1» санкции не распространяют-

ся, так как проект не подпадает под ограничения США.

Быстро окупить «прощенные» \$637 млн за счет расширения участков не получится — на ввод нового месторождения нужно примерно пять лет плюс не меньше времени уйдет, чтобы окупить новые инвестиции, говорит аналитик АКРА Василий Танурков. Очевидно, что компания может отразить бумажную прибыль от переоценки доли в «Сахалине-1» за счет дисконтирования дополнительных денежных потоков, заключает эксперт.

Решение на подходе

Первый вице-премьер Игорь Шувалов сказал, отвечая на вопрос РБК, что условия мирового соглашения с Exxon пока не согласованы. Подписей сторон спора под документом еще нет, подтверждает источник, близкий к совету по управлению этим СП. Но, по его данным, документ «в финальной стадии» и будет подписан до 24 сентября. До этой даты Exxon и Минфин в марте договорились отложить судебный спор в Стокгольме. «Суда не будет,

стороны помирятся до 24 сентября», — сказал он.

«Мы довольно далеко продвинулись в переговорах, нашли пути выхода из кризисной ситуации, сможем рассказать детали позже», — сообщил РБК пресс-секретарь главы Минфина Андрей Лавров. Представитель российского офиса Exxon Ольга Шишкина не ответила на звонок РБК.

Министр природных ресурсов Сергей Донской сказал РБК, что режим СП содержит процедуру изменения условий проекта с участием комитета по СП. «Если будут решения, то будем двигаться по ней», — сказал он. Министр энергетики Александр Новак в разговоре с журналистами в кулуарах ВЭФа лишь отметил, что соглашение правительства России с ExxonMobil ожидается в сентябре.

«Роснефть» также согласовала подходы по урегулированию проблем с ExxonMobil. Окончательное решение за правительством, сказал журналистам в кулуарах ВЭФа глава российской компании Игорь Сечин. ▀

При участии Алины Фадеевой

Что такое «Сахалин-1»

Соглашение о разделе продукции по проекту «Сахалин-1», подписанное правительством Российской Федерации и администрацией Сахалинской области с международным консорциумом, вступило в силу в 1996 году со сроком действия 20 лет и воз-

можностью продления (сейчас продлено до 2022 года). Участниками консорциума являются «Роснефть» (доля в проекте — 20%), американская ExxonMobil (30%), индийская ONGC Videsh Ltd (20%) и японская SODECO (30%). Оператором проекта вы-

ступает «дочка» Exxon — ExxonNeftegaz. Проект «Сахалин-1» включает в себя освоение трех морских месторождений — Чайво, Одопту и Аркутун-Даги, расположенных на северо-восточном шельфе Сахалина. Потенциальные извлекаемые запасы про-

екта составляют 307 млн т нефти и 485 млрд куб. м природного газа. С начала реализации проекта «Сахалин-1» в российский бюджет перечислено более \$13 млрд, из них около \$5 млрд — в бюджет Сахалинской области.

РБК
КОНФЕРЕНЦИИ

Налоговое законодательство 2017: итоги и перспективы

28 сентября,
отель Шератон Палас Москва

Программа: Юлия Веселова — jveselova@rbc.ru
+7 (495) 363-11-11 #1358 +7 (985) 173 3203
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru
+7 (495) 363-11-11 #1368; моб.: +7 (964) 772 3484



Как заработать на батутных центрах

Успех с наскока



ФОТО: Олег Яковлев/РБК

Экономика батутного центра «Невесомость», тыс. руб.

Доходы

2750

Продажа абонементов 1750

Кафе 1000

Расходы

1915

Аренда 1000

Зарплата сотрудникам 700

Реклама 50

Налогообложение УСН 6% 165

Прибыль

835

Источники: данные компании (август 2017 года)

Основатели сети центров «Невесомость» Андрей Соловьев (слева) и Дмитрий Сободарев получили конкурентное преимущество, вложив в производство собственных батуты 1,5 млн руб.

КСЕНИЯ МЕЛЬНИКОВА

Андрей Соловьев и Дмитрий Сободарев предложили москвичам новый вид досуга — батутные центры с кафе и игровыми зонами. Он пришел по вкусу — в сети уже шесть центров, совокупная выручка которых составила в 2016 году 173 млн руб.

«Потянуло на батут»

«Я трудился юристом и всегда занимался экстремальными видами спорта: летал на парашюте, катался на сноуборде и серфе. Однажды потянуло на батут, и я не смог остановиться. В какой-то момент понял, что хочу превратить хобби в работу», — говорит сооснователь сети батутных центров «Невесомость» Андрей Соловьев.

Еще в 2012 году, путешествуя по Европе и Северной Америке, он обратил внимание на распространение там батутных парков — большие помещения с несколькими батутами, семейным кафе и другими развлечениями под одной крышей. До России бум таких центров еще не успел докатиться: профессиональные батуты здесь стояли в спортивных школах для тренировок, а детские батуты в парках и развлекательных центрах, вряд ли могли заинтересовать взрослых.

Соловьев рассказал об увиденном своему другу предпринимателю

Дмитрию Сободареву, который тогда организовывал сеть спортивных залов. Идея с батутами показалась ему перспективной. «В Москве тогда все, не исключая меня, были увлечены фитнесом и тренировками», — рассказывает Сободарев. — Я подумал, что если мы сделаем развлекательный центр и спортивную школу одновременно, то сможем заинтересовать и взрослых, которым нужны профессиональные занятия, и детей, которым интересна развлекательная составляющая».

Идея была новой и необычной, поэтому приятели долго не могли определиться с оборудованием, метражом и внутренним устройством центра. Для открытия батутного парка нужно помещение большой площади (от 1000 кв. м), потолки высотой не менее 5 м, качественные вентиляция, кондиционирование и отопление. На поиск помещения, продумывание внутренней логистики и анализ рынка поставщиков батутного оборудования Соловьев и Сободарев потратили больше года.

Приятели решили, что будут открывать батутный парк в торговом центре, чтобы посетители заходили развлечься после покупок. Но найти подходящее помещение в действующем ТЦ было практически невозможно, да и аренда в пределах МКАД для партнеров была неподъемной. После нескольких месяцев поисков они сняли помещение площадью 1800 кв. м в еще не достроенном

ТЦ «Чайна Таун» в Северном Бутово. На аренду и обеспечительный взнос ушло 4 млн руб., а еще полгода потребовалось ждать окончания строительства.

Партнеры сами обустроили свой парк вместе с рабочими. «Мы испытывали на себе, как толкают батуты, правильно мы построили или нет», — вспоминает Дмитрий.

В среднем от аренды помещения до открытия нового центра проходит два месяца, инвестиции — около 35 млн руб. Самой крупной «Невесомостью» стал центр в Воронеже (3000 кв. м), остальные батутные парки сети занимают в среднем около 2 тыс. кв. м.

Если батуты плохо толкали, то компаньоны их тут же заменяли. Для сборки батутных зон — упругого покрытия и мягких дорожек (обкладок) вокруг — они открыли цех, где отшивают батутные полотна нужного размера. В начале 2014 года Соловьев и Сободарев сняли 100 кв. м в Подмосковье, приобрели две швейные машинки и два раскройных стола, наняли пять мастеров для пошива полотна и сборки обкладок. Общие инвестиции в запуск цеха составили 1,5 млн руб., зато партнеры сразу получили мощное конкурентное преимущество.

«Мы понимали, что закупать готовые батуты со стороны будет дороже и сложнее с точки зрения обслуживания. Износ батутного покрытия и обкладок большой, поэтому важно, чтобы была возможность оперативно их заменить», — говорит Соловьев. — Мы понимали, что будем расширяться, поэтому запуск цеха играл нам

Сразу стало понятно, что изначальный расчет на поток посетителей ТЦ не оправдался — очередной молл просто не вызвал особого интереса у окрестных жителей. Зато еще до открытия батутного парка партнеры начали обходить все школы и детские сады в районе, рассказывая о пользе батуты и возможности в скором времени посетить их центр. Они создали сайт (на это ушло около 100 тыс. руб.) и запустили рекламную кампанию в интернете.

Первые полгода работы выручки едва хватало на покрытие аренды и выплату заработной платы сотрудникам, но затем заведение стало работать в плюс. В «Невесомость» стали приезжать люди со всей Москвы, вспоминает Соловьев: «Сначала это была новинка: клиенты приходили, пробовали, но обычно не возвращались. Для того чтобы их удержать, нужно было как-то дополнительно работать. И мы стали придумывать разные секции и специальные занятия».

Спорт и деньги

В марте 2014 года открылся первый центр «Невесомость» — с 64 батутами, поролоновой ямой, скалодромом, игровой зоной и кафе. Общие инвестиции составили около 50 млн руб., половину из которых внесли Андрей и Дмитрий, а половину — трое их друзей, ставших акционерами бизнеса.

Партнеры понимали, что нужно создавать батутную школу для детей и взрослых, где люди будут заниматься постоянно. Это привлекало клиентов в будни и низкий сезон — летом посещаемость парков обычно в четыре раза меньше, чем осенью и зимой.

«Найти профессионального инструктора, который готов отвечать за безопасность клиентов, оказалось сложнее, чем мы думали, — признается Дмитрий. — Сначала

мы наняли молодежь по объявлению. Но очень скоро все они сказали, что не могут работать: не выдерживали десятичасовой нагрузки. А самое главное, что они постоянно хотели доказать друг другу и клиентам, что прыгают круче всех. Нам же нужны были люди, которые уже всем все доказали и понимают, что безопасность клиента превыше всего».

Предприниматели решили через знакомых поискать акробатов и тренеров из цирков и спортивных школ. Идея сработала: уже через месяц работать к ним пришли три профессиональных тренера по акробатике — Алексей Штырев, Александр Комиссаров, Владислав Соколов — и экс-артистка Cirque du Soleil Евгения Боровикова. Сейчас эти тренеры готовят персонал для всех клубов сети.

С появлением батутной школы и профессиональных тренеров количество взрослых клиентов возросло до 50%; первое время люди, как правило, приходили только с детьми. «За месяц тренировок на батуте можно скинуть 5–6 кг. В фитнес-клубах такого сложно добиться, поэтому когда взрослые начали видеть результат, это перестало быть для них лишь развлечением», — говорит Соловьев.

Вприпрыжку по стране

К марту 2016 года первая «Невесомость» отбила инвестиции. Всю прибыль Соловьев и Сободарев решили вкладывать в открытие новых батутных парков. «Ниша начала заполняться. Бизнес кажется простым: любые студенты, умеющие прыгать, могут арендовать зал, поставить два батута и назваться батутным центром, — говорит Сободарев. — Некоторые из таких центров закрывались, а некоторые перерастали в игроков побольше. В таких условиях выигрывал тот, кто первым пойдет в регионы».

В начале 2016 года приятели нашли помещения в Петрозаводске и Калуге, а затем в Нижнем Новгороде и Воронеже. Как правило, они инвестировали вместе с местными партнерами. Например, по данным «СПАРК-Интерфакса», ООО «Невесомость-НН» в Нижнем Новгороде на 50% принадлежит местному предпринимателю Дмитрию Галкину, а на 50% — Андрею Соловьеву. В Калуге 60% местного ООО «Невесомость» контролирует Антон Краков. Исключением стал проект в Петрозаводске, где компаньоны запустили батутный центр под ключ для местного предпринимателя, который стал 100-процентным собственником. Тем не менее все центры работают под брендом «Невесомость», московский офис обеспечивает их батутами и консультирует.

В среднем от аренды помещения до открытия нового центра проходит два месяца, инвестиции — около 35 млн руб. Самой крупной «Невесомостью» стал центр в Воронеже (3000 кв. м), остальные батутные парки сети занимают в среднем около 2 тыс. кв. м. В каждом центре работают в среднем около 30 человек, в том числе десять тренеров.

«Мы не знали, будет ли спрос в регионах, но в Москве долго не могли подобрать помещение, арендная плата которого вписывалась бы в бизнес-модель. И затем — если уж зашел по колено, то и по грудь зайдешь», — смеется Сободарев.

Каждый центр был дополнен чем-то новым — танцевальным или хореографическим залом, пилатес-студией или помещением для занятий акробатикой. «Благодаря наличию собственного производства бизнес для нас превратился в гигантский конструктор Lego: мы видим помещение и понимаем, как и чем его можно наполнить», — говорит Дмитрий. Параллельно с открытием новых центров приятели дорабатывали и модернизировали батуты — про-

Взгляд со стороны

«Все кому не лень теперь делают батуты»

Николай Макаров, президент Российской федерации прыжков на батуте и руководитель компании «Акрспорт»

«Если открывается столько батутных центров, значит, есть спрос. Качество некоторых центров оставляет желать лучшего. Все кому не лень теперь делают батуты, не понимая и не зная производственных норм. В центрах работают непрофессионалы. Это большая проблема. Хорошо, если это гимнасты или акробаты, но должны работать батутисты. Наша компания производит батуты для всероссийских соревнований еще с советских времен. Сейчас мы собираем под ключ и развлекательные

центры. Сомневаюсь, что кто-то может сравниться с нами по качеству».

«Люди были убеждены, что батуты — это для детей»

Ирина Понамарева, руководитель сети батутных центров JustJump!

«В 2014 году, когда мы выходили на рынок, батутные центры в России можно было по пальцам пересчитать. Люди были убеждены, что батуты — это для детей. Приходилось им разъяснять, что на батутах можно заниматься общей физической подготовкой, заменяя этим фитнес и акробатикой. В то же время в США и Канаде батуты были на пике популярности. Сейчас рынок постепенно насыщается, особенно в Москве и

Санкт-Петербурге, где конкуренция становится ощутимой. Возросла и осведомленность населения о батутных центрах. Конкуренция батутных центров строится на ценообразовании, в том числе программах лояльности, разнообразии услуг. Но также важно обращать внимание на безопасность и квалификацию тренеров. Насколько я знаю, единственным российским поставщиком, который производит батутное оборудование в соответствии с международными стандартами, является «Акрспорт». У них есть свое конструкторское бюро, где изготавливают батуты и для профессиональных соревнований и для развлекательных центров. Собственное производство — это спорно. Я

больше доверяю оборудованию поставщика, который находится 20 лет на рынке. Чтобы собрать батут, нужно знать, какие должны быть пружины, какое должно быть натяжение, чтобы сетки не порвались, и пр. У нас тоже были идеи делать арены самостоятельно, но мы предпочли покупать оборудование. Сегодня основные игроки на рынке — это мы, «Невесомость», «На батуте» и «Небо». Остальные — несетевые центры. Считается, что порог вхождения в батутный бизнес достаточно низкий и, к сожалению, нет пока законодательных норм, которые регулируют деятельность батутных центров. Вот и появляются игроки-одиночки. Но не все они качественно оказывают услуги и выдерживают конкуренцию».

бовали разное количество петель для большей упругости батутных полотен, подбирали клей, который будет лучше держаться.

Но главные изменения затронули кафе. В Бутово у предпринимателей поначалу был буфет, но к настоящему моменту его превратили в полноценный ресторан с собственной кухней. «Любим интересно уже схватить здесь бутерброд и убежать, им интересно полноценно поесть», — замечает Сободарев. Благодаря тому что в центре появилась кухня, стали поступать запросы на проведение детских дней рождения. Остальные центры сети тоже стали открывать рестораны. Сейчас

на общепит приходится 35% оборота сети.

Совокупная выручка сети «Невесомость» за 2016 год составила 172,8 млн руб., прибыль — 32 млн руб., по расчетам предпринимателей. За один только август 2017 года сеть посетили 17,5 тыс. человек, половина из них — взрослые люди.

В начале 2017 года Андрей и Дмитрий вложили все заработанное в открытие нового центра в Москве у метро «Савеловская». На конец этого года запланирован запуск еще двух столичных центров. Их проще контролировать, чем заведения в регионах, да и спрос в Москве все-таки выше.

По данным сервиса 2ГИС, в Москве и области сейчас работает 59 батутных центров. Основные конкуренты «Невесомости» — сети «На батуте», «Небо» и JustJump!. Цены примерно у всех одинаковые — 700–1000 руб. за занятие. По словам партнеров, жесткой конкуренции на рынке нет — новые проекты, как правило, находят своих клиентов. Закрываются обычно небольшие центры, где нет дополнительных услуг и профессиональных тренеров. «Главное, чтобы во всех центрах появились жесткие стандарты безопасности и люди не боялись прыгать, тогда клиентов хватит на всех», — уверен Андрей Соловьев. ■

РБК
КОНФЕРЕНЦИИ

HoReCa* 2017: время инноваций и роста

19 сентября 2017
Москва, Точка кипения

Генеральный партнер



Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru
Участие: Валентина Слободчикова — vslobodchikova@rbc.ru
Спонсорство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru
+7 (495) 363-03-14, bc@rbc.ru, bc.rbc.ru



Как люди разного возраста копят на пенсию

Процент на старость

ЛЮДМИЛА ПЕТУХОВА

Молодые люди в возрасте до 35 лет реже других поколений задумываются о будущей пенсии, отмечается в исследовании Wells Fargo. В России молодежь уделяет этим вопросам еще меньше внимания.

Как возраст влияет на стратегии накопления

Миллениалы, то есть молодые люди от 22 до 35 лет, реже других возрастных групп задумываются о старости и о том, на какие средства они будут жить в это время. Об этом свидетельствуют результаты исследования, проведенного американским банком Wells Fargo в августе 2017 года. Его авторы, используя данные Бюро статистики труда США, результаты нескольких социологических опросов с выборкой до 27 тыс. человек, а также информацию по 904 тыс. брокерских счетов американских домохозяйств, в которых глава семьи родился в период с 1928 по 2000 год, определили, как представители разных поколений относятся к пенсионным накоплениям.

Согласно исследованию, наибольший процент людей, откладывающих какую-то часть дохода на пенсионные накопления, — среди представителей поколения X (рожденных в 1965–1981 годах). Доля таких респондентов составляет 73%. На втором месте — представители поколения беби-бумеров (рожденных в 1946–1964 годах). Из них 72,6% сообщили, что откладывают деньги на пенсию. Доля миллениалов, которые ежемесячно направляют часть заработка на пенсионные накопления, — 61,4%.

Структура ежемесячных расходов представителей трех поколений свидетельствует о несколько иной картине. Больше на пенсию откладывают представители поколения X — в среднем 14% от заработка. На втором месте — миллениалы, которые направляют на эти цели 10,7% от дохода. Беби-бумеры занимают только третье место — в среднем они откладывают на пенсию 8,2% от заработка. Эксперты Wells Fargo связывают это с тем, что представители самой старшей возрастной группы уже скопили основную часть пенсионного капитала и у них нет необходимости перечислять крупные суммы на эти цели. Инвестиционные стратегии, которые представители разных поколений используют в том числе для накопления пенсионного капитала, в целом схожи, следует из отчета Wells Fargo. Все три возрастные группы предпочитают вкладываться в акции — на этот инструмент приходится более половины их активов: 59,88% у беби-бумеров, 67,94% у поколения X и 67,78% у миллениалов.

Облигации в большей степени привлекают старшее поколение — такие бумаги занимают долю в 19,74% в портфеле беби-бумеров, тогда как у миллениалов — 12,6%, а у поколения X — 11,1%. Зато мил-



формулировка более понятна и вызывает меньше негатива. «Как показывают наши исследования, для миллениалов будущее очень непонятно: они росли в турбулентном мире и теперь опасаются что-то планировать. Думаю, что у них есть потребность поговорить о будущем, но им нужна в этом помощь», — подчеркивает Евгений Никонов.

Деньги на пенсию

По мнению участников рынка, в случае с пенсионными накоплениями работает простое правило: «Чем раньше начнешь — тем лучше». «Надо приучить себя к регулярным накоплениям еще с первого места работы. По 500–1000 руб. ежемесячно обеспечит достойную пенсию через 35–40 лет. С 30 лет уже надо откладывать по 1000 руб., а с 40 лет — по 4–5 тыс. руб.», — советует эксперт по пенсионным накоплениям УК «СОЛИД Менеджмент» Сергей Звенигородский. При этом деньги нужно хранить не в ячейке, а инвестировать. Финансовые инструменты следует выбирать исходя из формулы «годовая инфляция плюс 2%», саму стратегию накопления пересматривать раз в полгода-год, а менять ее — раз в несколько лет, перечисляет Звенигородский. «В молодости можно пробовать агрессивные стратегии, после 40 лет стоит сконцентрироваться на сохранении средств», — поясняет он.

Стратегия накопления зависит от уровня доходов и отношения к риску, уточняет исполнительный директор НПФ «Сафмар» Евгений Якушев. Людям с низким уровнем доходов и более взвешенным подходом он советует вложения в банковские депозиты, а тем, кто располагает большими средствами — ряд более активных инвестиционных стратегий, например ПИФы и ИИС. «Если человек имеет возможность регулярно откладывать 5–10% дохода, то можно порекомендовать использовать услуги негосударственных пенсионных фондов, которые будут потихоньку наращивать сбережения, защищая их от инфляции», — говорит Якушев.

По мнению независимого финансового советника и доцента Финансового университета Саиды Сулеймановой, начать думать о пенсии нужно, как только появляется стабильный доход и удовлетворены базовые потребности в жилье. «Секрет успешного накопления пенсионного капитала заключается в двух аспектах: времени и капитализации (прироста дохода). С этой точки зрения я бы советовала начинать копить с 27–30 лет, используя комбинированную стратегию: первые 10–15 лет достаточно агрессивную стратегию накопления (в акции, фонды, валюты, вложения в бизнес плюс долгосрочная страховая программа), а в следующие 10–15 лет — умеренно консервативную (рента, облигации, страховые и пенсионные программы)», — заключает она. ■

лениалы чаще остальных хранят сбережения в денежных средствах в виде наличных денег, валюты в банковских ячейках и на депозитах — 14,22%. За ними следуют представители поколения X, у которых на денежные средства приходится до 14,06% от портфеля. У беби-бумеров этот показатель составляет 13,57%. В свою очередь, лидерами по инвестициям в ценное имущество и недвижимость оказались представители поколения X (6,89% от портфеля), далее следуют беби-бумеры (6,82%) и миллениалы (5,38%).

Отличия от россиян

Выводы экспертов из Wells Fargo не всегда находят отражение в российской действительности, отмечает руководитель научного проекта «RuGenerations — теория поколений в России» Евгений Никонов. По его словам, российские представители поколения X привыкли полагаться на собственные силы и силы своей семьи. Они много инвестируют в будущее своих детей, поскольку надеются, что в старости именно дети будут их обеспечивать, объясняет Никонов. Миллениалы в России отличаются от старших поколений тем, что они выросли в относительно благополучной среде, в мире больших возможностей, и для них фи-

нансы — в первую очередь доступ к путешествиям, образованию и личному автомобилю, а не пенсионные накопления. «У российских беби-бумеров и поколения X есть такой режим «потерпеть». Они жили во времена дефицита и знают, что может настать трудное время и тогда нужно затянуть пояс. У миллениалов такого режима нет», — поясняет эксперт.

Основная стратегия россиян по обеспечению себя в старости в отличие от американцев — это работать до смерти, добавляет исполнительный директор НПФ «Сафмар» Евгений Якушев. По его словам, мало кто верит сегодня в то, что на государственную пенсию можно в старости прожить, сохранив привычный уровень жизни. Об этом свидетельствуют и данные опроса Фонда общественного мнения, обновленные в начале 2017 года (само исследование проведено в ноябре 2016-го среди 1600 человек в возрасте от 18 до 49 лет). Согласно этому опросу, 88% россиян считают, что в пенсионном возрасте им понадобятся дополнительные источники дохода. «Поколение X не надеется на государство, а миллениалы в принципе об этом не задумываются, так что в том, что касается пенсий, данные Wells Fargo для России актуальны», — подчеркивает аналитик.

Копить смолоду

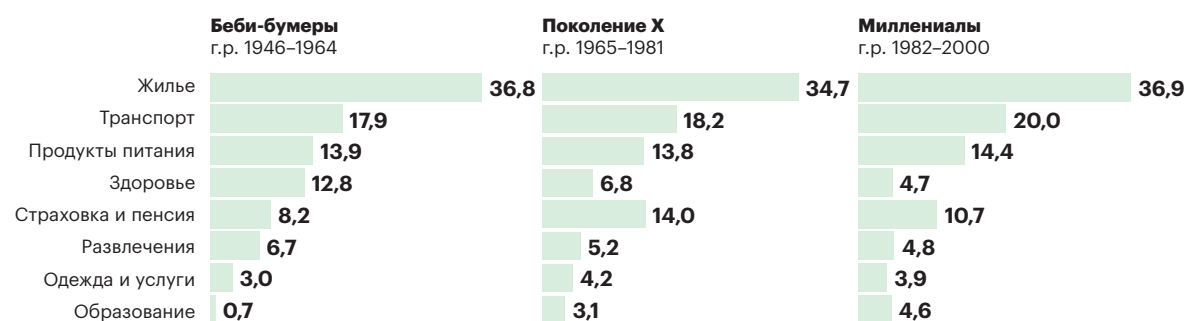
По мнению исследователя Лондонской школы бизнеса Линды Греттон, расслабленное отношение молодых людей по всему миру к пенсионным накоплениям связано с особенностями мышления — миллениалы больше думают о настоящих, а не будущих тратах.

На отношение миллениалов к пенсионным накоплениям влияет не только юный возраст, считают опрошенные РБК эксперты. Молодым людям не хватает финансовой дальновидности, и это касается не только инвестиции в старость, но и стратегий разумного финансового поведения в целом. Именно с этим связан большой интерес госорганов к повышению финансовой грамотности населения, говорит заместитель директора Национального центра финансовой грамотности Сергей Макаров. Так, например, 31 августа Банк России запустил просветительский портал по финансовой культуре, а по инициативе Министерства финансов ранее был запущен сайт «вашифинансы.рф».

По наблюдениям Сергея Макарова, тема пенсий становится актуальной для людей старше 30 лет, а молодым людям тему пенсионных накоплений стоит доносить через понятие «пассивного дохода» — такая

На что тратят деньги представители разных поколений

ежемесячные расходы, %



Источник: Bureau of Labor Statistics, Consumer Expenditure Survey, август 2016